

# 最新毕业实践报告自我鉴定 毕业实践报告 (优秀8篇)

在现在社会，报告的用途越来越大，要注意报告在写作时具有一定的格式。怎样写报告才更能起到其作用呢？报告应该怎么制定呢？这里我整理了一些优秀的报告范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

## 毕业实践报告自我鉴定篇一

为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真正真正走入社会，能够适应国内外的经济形势的变化，并且能够在生活和工作中很好地处理各方面的问题，我走进了一家以专业从事印制板加工的高新技术公司，属私营企业。公司创建于1994年，业主是从事印制板生产加工的管理专家。经过多年努力，公司产能迅速扩大，月加工量达60000□dpcb/mpcb□产品质量符合美国ipc□mil□ul标准，拥有先进配套的加工设备。公司培养了一支从事印制板加工的专业队伍，建立了从市场开发、工程评审、过程控制、品质保证、售后服务、物料控制的管理体系。并于20xx年10月一次性通过iso9001/qs9000质量体系认证□20xx年公司为了适应经济和环境协调发展，决定全面推行iso14001环境管理体系，并于同年11月份顺利通过了iso14001环境管理体系注册认证，以满足不同顾客的需求。公司管理体系步入规范化、科学化阶段，为电子行业的新产品开发，高新技术的发展，作出了贡献，深受用户和同行的喜爱。公司决心不断提升管理水平，持续改进，实现公司与顾客的更广泛、更完美、更持久合作。可见这家公司是一个年轻的公司，是有发展前景的好公司。从此开始了我的工作，开始了我毕业前的社会实践。

实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等于零。理论应该与实践相结合。另一方面，实践可为以后找工作打基础。

通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为所在环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。社会对于人才的要求就会越来越高，我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自己，才能在竞争中突出自己，表现自己，使自身获得全面的发展。

在实践这段时间，我的主要工作就是从事一线生产，如协助组长完成额定的工作量。感受着工作的氛围，感受着工作的艰辛，感受着工作的快乐，这些都是在学校里无法感受到的，而且很多时候，我不时要做一些工作以外的事情，有时要做一些清洁的工作，在学校里也许有老师分配说今天做些什么，明天做些什么，但在这里，不一定有人会告诉你这些，你必须自觉地去完成，而且要尽自己的努力做到最好，生产效率就会得到部门领导的认可。在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力，放下手中的课本时，还可以去休闲娱乐一下，去打打球，跳跳舞蹈。而这里是工作的场所，每个人都会为了获得更多的报酬而努力，无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自己的能力！记得老师曾经说过大学是一个小社会，但我总觉得校园里总少不了那份纯真，那份真诚，尽管是大学高校，学生还终归保持着学生的身份。因为在学校时都是在老师的指导之下完成的，而到了社会那就只能是自己一个人完成，在没有了老师的教导下，我往往是无知所措。在这次实践中，这一点我感受很深。在学校，理论的学习很多，而且是多方面的，几乎是面面俱到；实践也只是一草草了过，并没有像社会上的职业技能那么大的要求，在学校里所学的

实践能力在社会上只是有一点点的启示，并没有真正的马上就能带上用场。而在实际生产工作中，可能会遇到一些书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的情况。或许工作中运用到的只是很简单的问题，只要按操作流程去做就能完成一项任务。有时候我会埋怨，实际操作这么简单，但为什么书本上的知识让人学得这么吃力呢？这是社会与学校脱轨了吗？我思索着学与用。老师孜孜不倦地教导，有些问题在课堂上认真消化，和平时做作业作补充，这使我在理论上比一部人具有更高的起点，有了更多的知识层面去应付各种工作上的问题，作为一名新世纪的大学生，应该懂得处理社会上所发生的各方面的事情，这就意味着大学生要注意到社会实践，社会实践必不可少。毕竟，毕业之后，我已经不再是一名大学生，是社会中的一分子，要与社会交流，在社会上去寻找我自己的人生，为社会做贡献。只懂得纸上谈兵是远远不及的，以后的人生旅途是漫长的，为了锻炼自己成为一名合格的、对社会有用的人才，我必须得学会在社会上如何才能发挥自身最大的潜力，在什么环境下才是最适合自身发展的。

刚开始工作的时候有时我只是在领导讲了要做什么我才去小心的完成工作，做完了自己的工作之后也看到一些本来可以由我来做，或那事更适合让我来做的，但由于我没有向前一步往往这样的机会就让给了别人，这样下来我在很长一些时间里面都只是做着一些早已安排好的工作上，也没有见到有长足的进步，我发现我一定要改变这样的情况，然后我在工作中逐渐变得“勇敢”。虽然开始也会有顾忌，怕“主动出击”会招惹“不知天高地厚”的蔑视。但事实告诉我，应该对自己有信心，应该有勇气去尝试。即便在尝试中失败，也能让自己成长，没有锻炼的机会，谈何积累和成长？而这一切，只能靠自己去争取。等待，只能让你在沉默中消亡；只有主动，才能为自己创造良机。

在学校上课时都是老师在教授，学生听讲，理论部分占主体，而我自己对专业知识也能掌握，本以为到了企业实践应该能

够应付得来，但是在企业里并没想象中如此容易，使我最感受的深刻的就是在学校老师教的一些为人处事之道，在我工作期间使到了关键性的作用。做事要有责任心。平时在学校，数字错了改一改就可以交上去了，但在工厂里，数字绝对不可以出错，因为工作是决不会让这种事情发生的，数字不对，总体的生产效率就会发生改变，那接下来的事情也就会跟着错误，而效率也会随之降低，这样的事情是不可能像学校里轻言而过的。企业处于逆水行舟，所以对每一个在职的员工严格要求，每一个环节都不能出错，这种要求在学校的课堂上是学不到的，所以一定要特别小心谨慎，而且一旦出错并不是像在学校里一样老师打个红叉，然后改过来就行了，在工厂里出错是要负上责任的，这关乎工厂的利益损失，所以必须得认真的去做事，做事得有条有理，清楚可见。

经过这段工作后，我深刻体会到以下几点：一对人要真诚。这一点很重要，无论是在哪里，无论是做着什么事情，都必须有一颗待人真诚的心，只有在对人真诚了，别人才会对你打开心门，那样才能真正学到实用的东西。二努力改变现状。只有不断思考，不断的进步才能让我们成长，学会更多的东西，向着理想中的生活前进，每做到一次，也就离我们的理想接近一步了。三沟通。只有经常与人讲述自己的想法，把心中的想法写出来，将学到的东西不断的提炼。四要有时间观念，尊重时间。时间如金钱。无论在哪一种情况下，都要合理的分配好自己的时间，这样做事才会有条有理。在时间上有了，可是却又不知道做什么好了，那如何是好，这些时间里要做什么，该做什么，得先有所安排，做事起来就可以得心应手了。做好这几点，我想不一定能做一个伟大的人，却可以做一个成功的人了。

实习时间××年月日—××年月日，共七周。

实习地点实习地点个。在自治区内个实习点，区外个实习点。详细实习地点详见附件一，届本科毕业生实习情况统计表。

## 实习内容

实习内容可以概括为两大类。一类是本专业范围内的工作，另外也有个别

## 实习人数

( ) 实习学生。届三个毕业班的名学生全部参加了实习。

( ) 实习指导教师。共人。因为实习点多，地点分散，系领导、教研室主任和本学期任课教师及相关行政职员全部参加了实习指导工作。

## 实习形式

根据学院教务处的要求，采取集中实习和分散实习两种形式。分散实习学生自己联系实习单位，都出具了三方签名的书面材料(个人申请书、家长同意书和实习单位接受实习的证实书)。集中实习学生的实习单位由系里联系。所有实习单位都有专业教师指导。实习类型有毕业实习和毕业设计两种，。根据学生个人意愿和特点选拔毕业设计学生，其他学生参加毕业设计。

## 实习成果数据统计

( ) 收到个实习点每个点一份实习鉴定(实习单位盖章有效)。鉴定对每个实习学生做出了评价，名学生单位实习鉴定成绩全部合格。

( ) 收到学生实习讲演份。其中毕业实习学生每人一份，共份；毕业设计每组份，共份。实习讲演全部合格。

( ) 收到实习教师每人一份实习总结讲演，共份。讲演内容包括三部门。一是对学生在实习过程中的表现、能力、纪律情

况和基础知识把握程度的评价。二是结合实习单位的意见，对自己指导的每个学生给出综合实习成绩。三是就毕业实习过程中反映出来的教授教养存在的题目提出改进意见或建议等。全体学生综合实习成绩全部合格。

达到了毕业实习的预期目的。在学校与社会这个继往开来的实习环节，同学们对自己、对工作有了更详细的熟悉和客观的评价。本次实习采取分散形式。原则上以就业实习为主，同时与毕业论文选题相结合。本届实习的单位笼盖面很广，企业总体水平也比较高。实习收成主要体现在两方面。

工作能力。在实习过程中，绝大多数同学积极肯干，虚心好学、工作当真负责，主动介入企业市场调查、产品销售、外贸谈判、行政治理、财务治理、出产运作治理、人力资源治理等工作，同时当真完成实习日记、撰写实习讲演，成绩良好。实习单位的反馈情况表明，我们的学生具有较强的适应能力，具备了一定的组织能力和沟通能力，普遍受到实习单位的好评。大多数学生能胜任单位所交给的工作。在毕业设计单位和有些企业，实习学生提出了很多公道化建议，做了很多实际工作，为企业的效益和发展做出了贡献。

实习方式。实习单位指定指导职员师傅带门徒式的带学生，指导学生的日常实习。学生在实习单位，以双重身份完成了学习与工作两重任务。他们向单位员工一样上放工，完成单位工作；又以学生身份虚心学习，努力汲取实践知识。同学们当真的工作立场、较强的工作能力和勤奋好学的精神受到了实习单位及其指导职员的一致好评。

实习收成。主要有四个方面。一是通过直接介入企业的运作过程，学到了实践知识，同时进一步加深了对理论知识的理解，使理论与实践知识都有所进步，圆满地完成了本科教授教养的实践任务。二是进步了实际工作能力，为就业和将来的工作取得了一些宝贵的实践经验。三是一些学生在实习单位受到认可并促成就业。四是为毕业论文积累了素材和资料。

组织治理。实习领导小组成员切身到实习单位，检查和指导实习工作，协调解决实习中碰到的题目，总结、交流工作经验。

指导老师们在整个实习过程中尽职尽责，对保证实习质量起到了重要作用。实习开始时，老师们深入学生和实习单位，阐明实习大纲及实习计划内容，明确实习目的和要求。实习过程中，结合实习单位的详细情况，匡助学生会详细地分析题目、解决题目学会深化专业知识，用专业知识指导实践，指导学生做好详细工作；在业务未几的实习点，引导学生“谋事做”，挖掘他们的实践经验；检查学生实习工作日记，把握实习情况，指导工作及时有效；督促学生当真完成实习讲演。实习结束后，老师们当真做好学生的实习成绩考核及评定工作，参加实习交流会，完成实习总结讲演。指导老师均匀每周与每个学生交流一次。指导方式有电话、电子邮件、下点、面谈等。基本达到了及时发现题目，解决题目，进步实习质量的目的。

实习单位的指导老师当真负责。不仅指导详细工作，还无私的先容自己的工作与社会经验。

校企关系。实习前后系领导带领实习老师专门造访、报答实习单位，实习结束时系里向实习单位发出同一格局的感谢信。实习学生积极配合企业工作，他们的精神风貌和实际工作绩效对企业工作起到了良好的促进作用。使校企关系得到了进一步巩固和发展。

总结交流。返校后召开了各种形式的交流会，内容丰硕、气氛强烈热闹，同学们积极发言谈经历，谈体会，谈感想，论题丰硕，论据翔实。实习指导老师亲临交流会，既肯定了同学们的成绩，又指出了实习中的不足，并对同学们的观点或体会进行了点评。对就业应聘以及将来工作具有很大的指导意义。

增加实践环节。学生们共同的体会之一是“书到用时方恨少”。从销售终端商品治理、价格确定，到渠道控制、广告投放、新品开发及至市场调研，都需要宽泛的理论知识支撑。有的单位工作专业性较强，学生放工归来找书找老师求教，其他实习点的同学也主动介入出谋划策。极大的激发了大家的学习积极性，很多同学遗憾学习时不够努力耐劳。一个普遍反映的题目是同学们但愿都能参加一次实际营销策划流动，以系统地了解企业运作过程，增强实践能力。在我们的教授教养计划中，固然有二年级的社会调查实习，但专业性不强，投入不足。假如三年级设一次短期专业性社会实践，会促进学生学习，进一步增加实践知识。假如增加实际营销策划内容，会加大教师工作量。但是，增加社会实践环节，确实是实现营销专业人才培养目标的重要途径，尤其有助于学生就业。我们初步计划增加营销策划实践工作项目，使目前学生的介入人数从增加到。建议学校把专业性社会实践纳入教授教养计划。

承认教师指导社会实践的工作量。目前教师指导社会调查实习、毕业实习都没有计入教授教养工作量，所以不能调动教师积极性，也泛起了上面三番五次夸大但老是难以见效的实际情况。包括毕业论文也存在这样的题目。指导社会实践和毕业论文需要教师投入一定的时间和精力，才能收到效果。总结经验可知，不管社会调查实习、毕业论文的撰写，仍是策划流动，每个好成绩的取得，都投入了指导教师大量的工何为至个人的研究成果。所以，在进一步规范社会实践和毕业论文的同时，应该肯定教师的工作量，才能激励教师投入，才不会流于形式，真正达到实践目的。而承认教师工作量最有效和透明的办法之一就是要把指导社会实践和毕业论文工作计入教授教养工作量。

加大教授教养改革力度。以社会需求为导向，调整课程设置。实习中了解到，目前社会需要大量的市场营销人才，可是，我们的学生却难以找到合适的岗位。客观表现为企业一般招聘有几年工作经验的人。实在企业的真正需要的是人才，这



里折射出来的是：应届毕业生不算是人才。我们不能改变招聘前提，只能使自己成为人才。学生怎样才能成为人才，是我们面对的迫切题目。首先，要研究营销人才的内涵，然后以此调整培养目标、课程设置、教授教养目标、教授教养计划、学生知识和素质要求等。要加强就业指导工作，正视就业率，就业率是学院生存的重要基础。

“亲爱的同学们，也许你们难以有那么多的记忆。如果问你们关于一个字的记忆，那一定是“被”。我知道，你们不喜欢“被就业”、“被坚强”，那就挺直你们的脊梁，挺起你们的胸膛，自己去就业，坚强而勇敢地到社会中去闯荡。”这是华中科技大学校长在20xx界本科毕业生毕业典礼上的演讲，道出了当代大学生面对的最辛酸最现实的问题。这是我们整个一代人所要面对的社会现实。毕业是多么美好的事情，但同时就业也成为了不可回避的现实。如何在竞争如此激烈的当今社会，找到一个立足之地，这是所有大学毕业生所要面对的一个不可回避的重大课题。

八零后已经逐渐成为整个社会的中坚力量，九零后也就不可避免的登上历史舞台，进入人们的视野。“这是最好的时代，也是最坏的时代。”这句话对于整个“九零后”一代再贴切不过了。我们面对前所未有的挑战，我们承受着前所未有的压力。尽管现实很残酷，但是我们并没有退缩，我们正在用我们自己的努力去承担自己的担当。一片叶子属于一个季节，年轻的莘莘学子拥有绚丽的青春年华，谁说意气风发的我们年少轻狂，经不住暴风雨的洗礼？谁说象牙塔里的我们两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书？走出校园，踏上社会，我们必将书写一份满意的答卷。暑假的来临，给了我又一个直面社会的机会。“一个人如果在一种生活状态下生活，会逐渐的麻木的。”我时常说起这句话，对学生的我更是如此。在象牙塔里呆的时间久了容易妄自尊大，容易看不清自己，更容易迷失方向，只有在差异对比之中才能找到自己的坐标。所以我决定好好利用这个难得的暑假，引导自己逐渐进入社会，接受现实。考试的结束宣布了暑假的正式开始，我也迫不及

待的买了前往山东xx的火车票。其实我也不清楚自己想要做的是什​​么，但是我还是把前期工作做完了，先走出去再说。火车上的时间是那么的难熬，安阳。。。石家庄□□□xx□在经历了等待的煎熬之后，终于辛苦的“等到”了一份工作。

xxxx印刷包装有限公司，作为了我这个暑假的目的地。后来才知道xxxx是xx集团的一个子公司，主要业务是为xx以及其他大型跨国电子集团公司做包装说明书的，不过这个厂区主要的客户还是xx□经过体检。。。面试。。。签合同。。。，发厂牌饭卡。。。安排住宿，最后把我安排到了xx专案车间。从七月九日开始xx多了一个工号是xx的小伙儿，那就是我。

这里的部门分布跟其他的不一样，都是什​​么什​​么课，比如人资课·me课·总务课，等等，一般里面真正管事的是课长，下面有组长线长，上面有经理助理，经理。整个xx专案里又分为机台，全检，而我成为了全检里的一份子，这段时间要在这个团队里度过。

我们的工作​​是配合全检工作，说明书什​​么的，从流水线下​​来，经过全检的检查，到达我们的手里，在经过对说明书整体以及外观的检查，最后装箱，贴上封箱标签，一箱良品就这样生成。等待qc盖章，然后就可以进入仓库等待出货。其他的还有保证卡，投递卡□qsg卡，指导书等等，在其他车间做成以后，让全检也就是我们这个团队检查，挑出不良品，然后几百一包的打包，贴标签。在车间显眼的地方贴着“品质是公司的生命”，最初我还在质疑，直到有一次客诉退回来十万cech2501a说明书1的货，客户也就是xx从里面查出来有一本说明书里面有白页，让我们返工。十万本的说明书，不知道里面有几本这样的情况，但是这是客户的要求，只能这样。然后我们每天都会安排人去专门返工，最后没有找到所谓的白页，但是起码我们安心了，可以放心的发货。这就是品质观，这是给我上的第一堂课。品质，诚信，责任。

每个员工都有一个工号，这不只是一个工号这么简单。这是责任的体现。从我们手里出去的产品，都贴着自己的工号。也可以说是一种问责制，但更多的是每个人都与品质联系在一起。我学习了很多，关于公司的制度，公司的管理体系。记得公司培训的时候，讲iso[]讲rohs[]讲6s[]以及消防知识，感觉每个方面都是一个专业的学科，自己连门外汉都称不上，自己要学习的还有很多，切不可“闭关锁国，妄自尊大”，切记切记！

在制本全检这个队伍里，留下了我的成长足迹。这里有一帮和我年龄相差不大的小青年，但是从他们的眼神里你可以看出，他们已经在社会这个大熔炉里摸爬滚打了好些年，更多的是成熟。由于他们的工资是计件的，所以在上班的时间，你看到的是他们拼命的工作。虽然在这里也曾有过些许的不愉快，但是他们教会了我很多在学校里学不到的东西。

最后走的时候留下了一个唯一的缺憾，就是这个暑假实践报告公司不愿盖章。为此我跟他们大吵了一顿，不近人情，估计都这样吧。工资好像也不大对劲，不过无所谓了，毕竟有些事情是自己做不了主的，发牢骚可以，但是没有一点用，所以也就省点力气了。还是出来了，重新回到失业状态。

汗水是用来浇灌成长的，而我也一直在用自己的实际行动践行这个准则。我一直在想经过这样一个历程或者这样的经历会对自己造成怎么样一种影响，现在我还没有感受到。应该是某种潜移默化的东西吧，渗透进骨子里的，也许会在以后的某个时间某个事情之中爆发出来，化险为夷。在工作之中我一直在留意这里的管理，不管是助理的课长的还是组长的，毕竟这才是生产第一线。记得看过一本关于管理的书，作为这种生产企业，什么最重要，当然是执行力，一个二流的决策如果被一流的执行团队来运作的话，他可以把你的二流的决策做成一流的，但是执行力如果不到位的话，结果就得另当别论了。当局者迷，旁观者清。

一：管理上没有严谨的执行标准，作业流程成为多余。组长课长老是强调品质，但是结果却没有见长。缺少专业的管理人才，从生产一线上调下来充当管理人员的，严谨性等效果不是很好。不过公司正在这方面作出行动，一批批储干上纲上线了，效果效率有待时间的证明。

二：生产现场的有些混乱。虽然在这方面也有相关的规定和作业流程，但是在监管执行方面欠缺。

三：在员工的引导培训上严重不足。一个生产企业，说到底还是要普通的员工去执行的，只有他们的素质技能水平上去了，整个公司的效益才可以上去。公司里没有看见平时可以供员工充电的图书室等场所。

四：工作场所污染上有待改善。想印刷车间·uv车间对人体的伤害是不可估量的，其他车间的噪音污染。

五：工作时间漫长而且单调枯燥。一连十多个小时的工作，机械的忙碌着，没有一丝生气。建议可以增加一些调节的休闲设施。不仅可以让员工身心更健康，一定程度上还可以提高生产效率。

谈到管理的时候，我会很自然的想到中国的打工皇帝唐骏。美国式的管理是人性化，以人为本，像苹果等一些公司，都是注重效率的，其他的休闲都由员工自己决定；日本式的管理，严谨，相当的严谨，像松下，索尼等，制度是严格的执行的，谁都不例外；中国式的管理，完全是人情化了的管理，很“灵活”。现在中国的很多公司在学美国式的管理，但是更多的是在学日本式的，因为‘以人为本’在中国行不通，或者没有效果。因为中国的什么东西都是中国特色，人也是特色的，融进骨子里的中庸可以让中国人很“聪明”。所以有待创造一套中国特色的管理体系·管理文化，那样才能更充分的调动中国人的积极性。

漫长的暑假很快就会在不知不觉之中流失掉，得到了什么失去了什么，只求无怨无悔。记得以前看过一套节目《我们》，有一期说的是‘毕业，你准备好了吗？’，里面请了三个嘉宾，一个是本土清华的博士生，一个是在香港接受大学教育的学生，还有一个是完全接受西方教育的学生，他们的区别一眼就可以看出来。那个在香港上大学的学生和那个完全接受西方教育的学生在谈到对为未来职业以及生活的很多不确定性的时候，共同说到了“我年轻，不怕”。是的，年轻就是资本，但是我还是想通过自己的努力吧未来的不确定性降到最低，降到在我的掌控之中。

社会实践是艰苦的，但收获是巨大的。社会实践是一笔财富。一分付出，一分收获，有付出，就一定会有收获。在社会实践中可以学到在书本中学不到的知识，它让我开阔视野，了解社会，深入生活，无限回味。更何况参加社会实践活动的过程、阅历本身就是一笔宝贵的财富。社会实践是一种动力，是体味人生的“百味筒”，是验证实力的“试金石”，它让我体味到生活的酸甜苦辣咸，懂得了各种滋味只有亲身参与才能体会的到。走出校门融入社会的大舞台，我们才真正体验到自身知识的欠缺，能力的有限。任何理论知识只有与实践密切结合，才能真正发挥它的价值。行不行，实践中看！

经过了太多太多，终究那些都是别人的生活，自己还是要回到自己的生活。但是是否可以提取一些精华，那是我们成长不可缺少的激素，可以更加有助于我们的成长，更加有实力有心理准备去接受去迎接挑战。

## 毕业实践报告自我鉴定篇二

xxxxxxx高级技工学校(英语:shandong lanxiang senior technical school)简称xxxx技校，创办于1984年10月;学校设有汽修、美容美发、厨师、电焊、电脑、数控、挖掘机等7个专业、60余个工种，能培养初、中、高级技工和预备技师，年办学规模达3万余人，累计已为社会培养各类技能人才40余

万人。

xxxxxxx高级技工学校的雏形——济南57中校办技校，于1984年诞生在济南市天桥区宝华街一所简陋的院落里。1988年□xxxx与部队合作办学，创建了xxxxxxx职业培训学校□20xx年9月，占地150亩、校舍面积10余万平方米的xxxxxxx高级技工学校正式启用、开始招生。

早在上世纪90年代初□xxxx技校便适时顺势地通过电视广告开展招生宣传，二十余年来，其简单粗暴的广告语——挖掘机，哪家强？中国xxxx找xxxx传及大江南北，家喻户晓、尽人皆知。凭借出色的宣传营销工作□xxxxxxx高级技工学校与新东方烹饪学校、新华电脑学校、北方汽车专修学校一道，并称中国职业教育培训领域的四大天王。

### 3) 参观车间汽修中心

汽车可以分为、发动机、车体、电气系统四大部分。汽车由上万种零件配合而成，它的运行需要依靠各个系统的相互配合。

汽车发动机是为汽车提供动力的发动机，是汽车的心脏，影响汽车的动力性、经济性和环保性。根据动力来源不同，汽车发动机可分为柴油发动机、汽油发动机、电动汽车电动机以及混合动力等。

常见的汽油机和柴油机都属于往复式活塞式内燃机，是将燃料的化学能转化为活塞运动的机械能并对外输出动力。汽油机转速高，质量小，噪音小，起动容易，制造成本低；柴油机压缩比大，热效率高，经济性能和排放性能都比汽油机好。

发动机是汽车的心脏，为汽车的行走提供动力，关系着汽车的动力性、经济性、环保性。简单来说，发动机就是一个能量转换机构，即将汽油(柴油)或天然气的热能，通过在密封

汽缸内燃烧气体膨胀，推动活塞做功，转变为机械能，这是发动机最基本的原理。发动机的所有结构都是为能量转换服务的，发动机伴随着汽车走过了100多年的历史，无论是在设计、制造、工艺还是在性能、控制方面都有很大的提高，但其基本原理仍然没有改变。这是一个富于创造的时代，那些发动机的设计者们，不断地将最新科技与发动机融为一体，把发动机变成一个复杂的机电一体化产品，使发动机性能达到近乎完善的程度，各世界著名汽车厂商也将发动机的性能作为竞争亮点，现在的汽车发动机不仅注重汽车动力的体现，更加注重能源消耗、尾气排放等与环境保护相关的方面，从而使人们在悠闲的享受汽车文化的同时，也能保护环境、节约资源。

## 二、实习总结

(1)通过这次认识实习，可以在以xxxx技校为代表的高级技校中树立我们山大学子关注社会、注重实践的良好形象，让其真真切切地领略山大学子以天下为己任的风采，间接感触到山大深厚的传统人文底蕴，也更能提高我们作为一个山大学子的自豪感和责任心。

(2)通过这次认识实习能开拓我们的眼界，丰富我们的知识，提升我们的素质.通过亲身的实习，我们可以通过实践、参观、报告等多种方式全面了解机械行业的生存、发展面临的挑战等等，从而为今后的职业发展奠定坚实基础。

(3)通过这次实践能从各方面培养我们的能力，包括动手实践的能力，运用知识的能力，人际交往的能力，团结协作的能力，创新能力，应变能力等等。比如通过实习报告的撰写，可以在很大程度上提高我们的分析问题的能力，而具体的实习过程，又是对我们知识运用能力及交际能力的考验。

通过这次认识实习活动，可以加强我们对实际问题的认识，分析，处理能力，并锻炼社会活动能力，培养从事科学研究

的严谨态度. 对于今后培养大家的环境适应能力及发现问题、分析问题、解决问题的实际工作能力产生很大帮助，为大家今后的发展打下良好的基础。进一步提高思想觉悟，升华爱国主义、集体主义情感，提升团队协作能力，增强团结友爱，相互协作的精神，激发我们的民族自豪感。

## 毕业实践报告自我鉴定篇三

从20xx年x月x日至20xx年x月x日实践时间xx个月，在xxxx县中医院实践，分别在住院药房、门诊西药房、门诊中药房、制剂室和药检室进行为期一年的实践。实践的过程就是我成长的过程。

随着我医药事业的日臻完善和人们对自身健康状况要求的不断提高，药品更是发挥着不可替代的作用，社会对药学人员高度重视和严格要求，我们作为未来社会的药学专业人员，为了顺应社会的要求，提高自身的素质，培养自身的操作能力，根据学校的要求，我选择了xxxx县中医院进行为期一年的实践。在这次实践期间我希望能够熟悉医院药房常用的药物，了解药房内部操作，配药程序，贵重药品的管理，还有一些医院管理等。实践期间是我们这些即将跨出学校的学生学以致用最佳时期，希望能通过实践学到一些书本上学不到的知识，积累实践经验。

住院药房是我此次实践的站。实践的天走进住院药房，首先映入眼帘的便是一排排药架和穿梭在药架之间忙碌的老师。天实践，心里很没底，感到既新鲜又紧张，新鲜的是能够接触到很多在学校看不到的东西，紧张的是万一做不好工作而受到批评，但几位老师既亲切又和蔼，并很热心的为我介绍这里的工作制度和流程，让我那股紧张劲顿时减少了大半，心里暖暖的，我就有了信心一定要学好。

住院药房的主要职责是为本院住院部各科室病人提供静脉输入的西药和口服药及部分外用药。药品的摆放按不同剂型、



作用分门别类，井然有序。药房最前面的架子上放的都是些最常用的针剂，如维生素c注射液、维生素b6注射液、氨基比林、门冬钾美注射液、生理盐水、6542、氯化钾注射液等和抗生素类的注射剂如头孢类、阿莫西林、阿昔洛韦、更昔洛韦、赖氨匹林等；第二排药架上摆放的治疗心脑血管疾病的药品如卡托普利、美托洛尔、硝苯地平、辛伐他汀、尼莫地平、硝酸异山梨脂等；第三排药架上摆放的是治疗消化道系统疾病的药品，如多潘立酮片、多酶片、奥美拉唑、雷尼替丁等；第四排药架上摆放的是解热镇痛类药品如阿司匹林、复方氨酚烷胺片、吲哚美辛片等；还有一些药品如抗过敏的药如氯雷他定、甲巯咪唑和常用的马来酸氯苯那敏和外用药品如眼药水；两侧的药架上放的是抗肿瘤的药品，如氟尿嘧啶、环磷酰胺、依托泊苷和手术室常用药如局麻药普鲁卡因、利多卡因，显影剂碘化油、碘海醇、碘普罗胺。二类精神的药品锁在前面的铁柜子里，一类精神的药品如哌替啶、布桂嗪、芬太尼都要锁在保险柜里，由专人保管。

住院药房的分工明确，不同的工作由不同的工作人员完成。医院采用联网系统，首先，住院部各科室医生查房后下医嘱后，由护士将科室病人所需用药的名称、数量的统领单输入电脑，待住院药房的药师接受后将统领单打印出来，再由负责调剂药品的药师根据统领单发药，最后由药房送药的护士核对无误后送往各个科室。

为了补充药品的消耗，每周二、周五药房的负责人都会进行药品出库。一般药房会按规定在出库的前一天先清点药房内药品的数量，以便掌握药品的消耗量，便于及时供给，满足配方需求，然后把需要领用的药品的数量、剂型输入电脑，再将出库统领单传给药库，药品出库员根据传过来的信息打印统领清单，然后根据清单发药。发药时应严格查对药品的剂型、数量和有效期。药库将药品发放完毕后，再由领药人按药单核对，无误后签名备查。

通过住院药房两个月的实践，我熟悉了不同类别药品的使用

范围，通过按统领单向各科室发药的过程中，我对常见科别病人所用药品及其适用范围有了大致了；大致掌握了一般药品的储存原则：疫苗、蛋白、刺激因子等药品应恒温保存；硝普钠、维生素k4、培福沙星注射剂等应避光保存；并对精神的药品的管理有了更进一步的了解。虽然实践工作中难免产生失误，但改正后便是自己实践中宝贵的经验和教训。

## 毕业实践报告自我鉴定篇四

1、实践目的：介绍实践的目的,意义, 实践单位或部门的概况及发展情况, 实践要求等内容。这部分内容通常以前言或引言形式,不单列标题及序号。

2、实践内容：先介绍实践安排概况,包括时间,内容,地点等,然后按照安排顺序逐项介绍具体实践流程与实践工作内容、专业知识与专业技能在实践过程中的应用。以记叙或白描手法为基调,在完整介绍实践内容基础上,对自己认为有重要意义或需要研究解决的问题重点介绍,其它一般内容则简述。

3、实践结果：围绕实践目的要求,重点介绍对实践中发现的问题的分析,思考,提出解决问题的对策、建议等。分析讨论及对策建议要有依据,有参考文献,并在正文后附录。分析讨论的内容及推理过程是实践报告的重要内容之一,包括所提出的对策建议,是反映或评价实习报告水平的重要依据。

4、实践总结或体会：用自己的语言对实践的效果进行评价,着重介绍自己的收获体会,内容较多时可列出小标题,逐一汇报。总结或体会的最后部分,应针对实践中发现的自身不足之处,简要地提出今后学习,锻炼的努力方向。

题目:专业实习总结（宋体二号加粗，居中）（题目，可以加副标题）

（班级×××）姓名×××（宋体四号，加粗，居中）

内容摘要：（宋体二号加粗，居中）

1、 实习的基本概况（宋体四号，加粗）

2、 实习感受（宋体四号，加粗）

（一）成绩与收获（宋体小四号，加粗）

（二）问题与不足（宋体小四号，加粗）

3、 对策与建议（宋体四号，加粗）

4、 总结：（可要可不要，最好要着） 注：

a□如有参考文献，请参照学校本科生论文关于参考文献和注释的要求执行（参考文献为宋体、小五号）。

b□实习总结的标题可改为：赴×××（地点、单位、组织、机构）专业实习总结，以增强个性化，更能反映出不同学生实习的特色。

c□学生实习总结的字数最少不低于1500字

4、 总结全文用a4纸、1.5倍行距打印。

## 毕业实践报告自我鉴定篇五

20xx年7月初，我开始了校外实践生活，在陌生与盲目中寻找实践单位，又在努力和热情中寻找希望，最后终于可以在太原市小店区欧亚达家私店进行实践。欧亚达家私店已经过十余年的发展，如今其家具产品已成为中国知名家具，是全国范围内档次最高、品牌最优、环境最佳、服务最好的建材家居领军者之一。经过了一段时间的实践后，我便渐渐发现，我们单位主要经营的是安东尼奥品牌下的一系列产品。根据

其他同事的介绍，我知道了深圳安东尼奥家具有限公司隶属香港嘉顺实业有限公司，生产基地都在深圳龙岗坪地坪西第一工业区。历年来，公司努力锐意进取，不断推陈出新，并且引进意大利、德国专业设备，热诚各界客商加盟合作。深圳安东尼奥家具有限公司秉持“团结务实、高效向上”的经营理念，在业界与同行均得到一致好评，公司以“安东尼奥”为注册商标，目前在国内大中城市有近八十家专卖店。

七月十一日，我实践的第一天，清晨我早早的起床，虽然说九点上班，时间很充分，但我还是很早就起床准备了。因为第一天上班，首先不能迟到，早去可以有足够的时间熟悉工作的环境和了解一下这段日子将在一起工作的同事。踏进办公室，只见几个陌生的脸孔。我微笑着和他们打招呼。从那天起，我养成了一个习惯，每天早上见到他们都要微笑的说声“早晨”或“早上好”，那是我心底真诚的问候。平日里有一些细微的东西容易被我们忽略，比如轻轻的一声问候，但它却表达了对同事对朋友的关怀，也让他人感觉到被重视与被关心。

公司让我们的北方区经理王总带我学习，以师傅带徒弟的方式，指导我的日常实践。在王总的热心指导下，我依次对公司的基本产品、产业结构、营销方式等进行了了解。在公司我主要的工作任务是与华北区分公司的联系，统计每周的销售情况，还有了解公司春夏、秋冬产品的发布、订货。由于缺乏经验，我一开始就遇到很多困惑，一些同事们习以为常的事情，我却有些不知所措，甚至给同事的工作带来了麻烦。好在我们经理没批评我，而是鼓励我继续认真的把事情做好，我很受鼓舞，同时也很努力的去把事情做好。一天工作结束，我担心变成“透明人”的事情根本没有发生，许多的忐忑和顾虑也平息了大半。

第一次参加社会实践，我明白大学生社会实践是引导我们学生走出校门，走向社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式；是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的

有效途径。几个月的社会实践一晃而过，却让我从中领悟到了很多的东西，而这些东西将让我终生受用。回顾实践生活，感触是很深的，收获是丰硕的。

社会实践是学校依据专业教学要求，对大学生已学的部分理论知识进行的综合运用培训，是每个大学生在即将毕业时都会有的一段经历，其目的在于让学生了解社会，更多地掌握一些在学校的课堂上都学不到的一些知识，并且能够学以致用。这样的实践可以让学生开拓视野，增长见识，更加近距离的接触、体验社会生活，为今后进一步迈向社会打下坚实的基础。xx年7月，经辅导员推荐，我被安排在安徽省蓝图工艺品有限公司进行为期三个月的外贸业务方面的培训。

在短短的时间内，要想熟悉和掌握该公司业务的基本操作流程是不易的。幸好公司安排了一名老业务员带我，教会我很多东西，让我在不断的摸索当中基本了解了该公司的整体的业务流程。现将此次实践活动的情况报告如下：

因为是新员工，所以刚进公司，老板不会让我马上就接手业务。她先是让我熟悉公司办公室的环境，熟悉同事，再来熟悉公司的业务。因为办公室员工很少，所以认识起来并不困难。我接下来就熟悉了办公室的打印机、传真机等一些机器设备，没事的时候，我也给老员工当助手，比如做一些商检资料、三单（合同、发票、箱单）等。通过一段时间的努力和学习，我相信我会做好接下来的工作。

### （一）公司概况

安徽省蓝图工艺品有限公司位于安徽省六安市叶集经济开发区，主要是公司的工厂和财务部设在那里，而公司的业务部则设在合肥市南岗科技园。因为交通便利，所以接待外国客户很是方便。安徽省蓝图工艺品有限公司是一家以生产加工和国际贸易为主的综合性企业，以外贸为主，内贸为辅。公司的叶集工厂有工人数三十多，合肥办公室人员有七人，隶

属于公司业务部。公司主要出口柳篮及草、竹、木、藤制工艺品，全部全手工编织。因为材质优良，设计花样繁多，做工精美，使得产品远销美、德、意、法、加拿大、荷兰等国。而且公司每年都会参加展览会，例如影响很广的春、秋两季广交会，和每年春季在上海举办的华交会。公司在国内外客户中也拥有良好的商业信誉，并且与国内的很多生产厂家均有着长期稳固的合作关系。

## （二）具体情况

对于一个实践新生，最初进入公司的第一感受可以归结为一个词——陌生，特别是对公司员工规章制度、具体的工作流程、工作的相关注意事项等都不是非常了解。但在办公室同事的认真指导下，我很快地进入了工作的状态。由于我是实践生，之前并没有任何外贸业务实战的经验，领导还特意安排老业务员钱姐带我，跟她学习公司的外贸业务流程等相关知识，为了让我能够更快的融入到公司的工作环境当中。通过钱姐的耐心教导，我慢慢地熟悉了公司的环境。

在熟悉公司业务的过程当中，最开始了解到的是公司的办公制度，相对来讲，公司的办公制度是很严格的。首先必须要遵守的就是时间。因为是指纹打卡，所以上下班不能有半点马虎。这对于在大学里相对比较自由的我来讲是个首要通过的考验。其次就是必须坚守工作岗位。我们办公室外贸业务员每天都坐在电脑前面，一坐就是一天，不停地收、发邮件，联系客户和工厂。再次，就涉及到办公室设备的使用，打印、复印、传真并没有想象中的那么容易。最后就是要适应办公室的工作氛围，基本上工作的时候还是很严肃的。

由于之前我没有外贸业务方面的实践经验，所以作为外贸新手的我主要还是负责清点吊牌、箱贴和整理样品。因为公司每年都会参加几次交易会，业务有时候会很繁忙。这时候，我就会给老员工当助手，整理样品、制作商检资料、三单（合同、发票、箱单）等一些力所能及的事情。有时候应客

户要求，还会需要去中国检验检疫局办理原产地证明书。虽然做的这些都是小事，却能在过程当中学到很多的知识。

## 二

几年来，公司因参加各种贸易展览会，在经营中不断发展，业务也随之不断扩大。这也使得公司老板越来越注重与外国客户的沟通和长期合作。在长期的愉快合作中取得了不少成功经验。

### （一）公司在与客户合作时注重诚信

长期以来，公司领导对于业务员以及各家合作的工厂，重点强调的都是“诚信”二字。业务员在与客户沟通初期，对于公司产品的价格一定要合理的报给客户，绝对不可以出现谎报的情况。更不可以将产品价格胡乱报给客户。在与客户谈好价格、接到订单之后，不可以随意更改价格。

客户在定下合同之前，会要求工厂发样品过去确认。工厂要认真对待此次合作，不能有半点马虎，更不能欺骗客户。客户在下订单之后，工厂和业务员要及时跟进。工厂在生产产品的过程当中，一定要按照客户的要求来做，产品要和客户确认的样品保持一致，外观、质量都要严格把关，绝对不可以出现偷工减料的现象。答应客户的交货期一定要遵守，按时按质的完成产品，工厂决不能偷懒，从而耽误产品的交货期。时刻谨记与客户诚信合作。

正因为公司注重诚信，使得老客户都能与公司长期合作。老板因此在去年还被授予“十佳诚信企业人”称号。

### （二）注重于发挥员工的个人优势

对于刚进公司的新员工，公司一般不会让我们马上就接手业务，而是让新员工做一些很基础的工作。首先在这个过程中，

新员工可以给老员工做帮手，做一些小事情，比如做商检、三单、整理样品、做报价表格等。在做这些小事的过程当中，不仅提高了效率，也让新员工学习一些业务知识，熟悉产品，为以后接手业务工作打下坚实的基础。

一方面，公司充分发挥新进员工的能力，以老员工带动新员工。另一方面，公司会根据每个员工的英语沟通能力分配不同的客户，如果是英语能力好的员工，一般就会负责母语是英语的国外客户，这样的话会便于沟通，减少业务员和客户在沟通方面的障碍，拉近与客户间的距离。其次，公司根据员工的个人能力，分配不同的工作。对于老员工来说，他们因为有几年的工作经验，业务能力也在不断提升，所以他们的业务量会比新员工多，提成也会更多，这样更加鼓舞了员工的工作积极性，同事也激励新员工不断努力，提升个人的业务能力。另外，公司会经常参加各种展会，这种时候，公司也会挑选英语口语表达能力比较好的员工去，而不是全部都参加，这样不仅节约经费，也节约人力资源。在展览会上这些员工可以很流利的与客户交流，做报价，从而为公司争取更多的订单。而没有去交易会的员工，可以在办公室里处理公司的业务。虽然不能像在交易会上的员工一样能见到客户，拓展视野，增加知识和经验，却也能在处理业务的过程当中学到很多知识。

（三）有长期合作成功的老客户，新客户资源丰富

## 毕业实践报告自我鉴定篇六

暑假已经开始了，不过我没有立刻回家，而是和同学们一起参加了社会实践，因为是最最后一个暑假了，所以我会一直不断的努力下去的，这些都是我要做好的。只有现在参加实践了，在毕业之后才会有更多的经验参加工作，才会在工作中做的更好！

实习时间□xx年7月至 月



实习地点：城阳后田社区

实习单位和部门：人文学院公共事业管理专业06级全体在校本科生。

实习目的：此次实习主要希望通过参观城阳后田社区新农村建设发展成就，让同学们了解在新政策，新环境，新条件下我国新农村建设由量变到质变的艰难发展过程；同时让同学们了解组织变革中遇到的阻力以及更好的解决这些阻力的有效办法；明白政府在决策中的重要作用，以及管理工作的技巧，使同学们能更好的理论联系实际，将所学所用有效合理的应用到实践中去，在不断提高自身理论水平的同时也加强自身实践能力的培养，从而真正达到教学相长的目的。

单从表面上看，我们只能看到一些不全面的物质性的东西，比如酒店，道路，老年活动室，健身房等真实的表象，当你深入了解时，就会有一种按捺不住的冲动，不光是优秀的居住环境，更重要的是它的优惠政策和浓厚的人文气息更会深深的吸引你。了解后田社区的发展，那不是简单的像建一栋楼房那样一年两年就可以完成的事情，那是一个浩大的工程体系。要有强大的资金积累和雷厉风行，实干的管理者与博学多才的领导者。看看后田十多年的发展进程，一个个数字都那样触目惊心，那样虚幻而又真实。从出了名的贫困村到今天新农村建设的楷模，农民的生活水平发生了翻天覆地的变化。比较后田村史，我们更是难以想象它成长并发展壮大的艰辛。

97年后田全村的经济状况着实让我们跌破眼镜，一组组数字让我们不寒而栗。人均纯收入70元，人均日工值0.5元，人均年分配现金元，摩托车0辆，电视机0台，拖拉机4辆，收割机辆，高中文化程度的学生总共人。然而今天呢？只要家里有四间平房的现在都可以分到套80m<sup>2</sup>的楼房；并且基本上做到了家家有车，整体生活水平在小康以上。后田的发展经历了一个由量变到质变的过程，而其强大的财力支持就是我们的海

都集团。经办公室主任介绍，从990年开始到0xx年是社区发展的一个原始积累期。那时地贫水少，农业发展水平相当落后，道路崎岖且泥泞不堪，晴天一身土，雨天一身泥，于是最初的起步就是修路。村里干部很下力气，没有钱，自家筹，并且外出考察取经，筹款上项目，两年时间使生产总值翻两番，从1995年开始走上正规发展之路。经过划区吸引外资投资，为社区发展掘得第一桶金。在经济发展的同时，不忘园林绿化，成立园林绿化公司，既绿化本区又可以增加收入。1998年到0xx年集体企业改制，实行股份量化，私人经营，这既充分调动了农民及企业老板的积极性，又为社区经济发展添了光辉的一笔。

社区的办公室吴主任给我们介绍了后田社区建设的一系列过程，不仅物质文明建设方面成果显著，精神文明建设方面也硕果累累。从0xx年开始全村实行城区规划，由小城区向大城区逐步发展。建成文化广场和文化中心，供居民休闲，娱乐，丰富文化生活。同时为党员干部和全体村民定期进行知识讲座，提高居民的文化素质。并且组织户代表走遍全国革命老区，走出国门，到韩国、日本等国家去旅游考察，使他们能珍惜今天的富裕生活，不忘革命创业的艰辛，努力去开阔眼界，和国际接轨。

在了解后田社区的发展成就后，我们不得不慨叹我国新农村建设的成就之大。然而，在看到成就的同时，我们也不得不对影响其发展的因素做出总结。我认为，后田社区的发展与以下几个因素具有密不可分的联系。

## 毕业实践报告自我鉴定篇七

xx年x月x日，我有幸来到国电联合动力(连云港)技术有限公司来实习。作为一名即将毕业的学生，我能够在这样的公司里实习，我感到非常的荣幸。这是第一次正式与社会接轨踏上工作岗位，开始与以往完全不一样的生活：每天在规定的

时间上下班，上班期间要认真准时地完成自己的工作任务，不能草率敷衍了事。凡事得谨慎小心，否则随时都可能因为一个小小的错误而承担严重的后果，再也不是说一句对不起和一纸道歉书所能解决的。

从学校到社会的大环境的转变，身边接触的人也完全换了角色，老师变成老板，同学变成同事，相处之道完全不同。在这巨大的转变中，我感觉到彷徨，迷茫。不过，经过慢慢的适应，自己也就同办公室的同事，也可以说是各位哥哥、姐姐们都打成一片了。也许因为我年龄小的原因无论在工作上还是在生活上，大家都很照顾我。在工作上，如果我遇到有不会的东西，请教他们，他们都很乐意的解析给我听和教我。实习时间虽然不长，但是我从中学到了很多关于做人，做事的知识。在生活上，他们对我嘘寒问暖。如果我遇到什么烦心的事，他们也会耐心的听我唠叨并给我鼓励和支持。

我实习被分配到人力资源部，主要工作就是带人体检，整理体检报告。几乎每个星期都会有人体检，如果忙的时候每天都有。每天都要在外面跑，体检完后还要检查下看他们的体检单看有没有漏查的，而且要回答他们已经问过几十遍的问题。因此，这项工作不仅需要吃苦耐劳的精神还要有耐心和细心。档案这块也我做了一段时间，管理档案是一个工作量非常大的工作，首先要把他们的资料收齐并集中装在一起，然后给他们建电子表，再把他们编号放在柜子里。特别重要的是这是我公司每个员工的档案，是绝对不可以随便泄露出去的。

在国电实习的这段时间里，让我体会到做事的艰难。以前什么事都没做过，在家只知道饭来张口衣来伸手，经过这次实习，我明白了两个道理：

- 1、做任何工作都要积极、主动、认真负责；
- 2、要不怕辛苦、不怕困难。

## 毕业实践报告自我鉴定篇八

7月的上海骄阳似火，酷暑难耐，但是炎炎烈日没有阻挡上海财经大学会计学会的同学们观察社会，了解民生的脚步。在上海这个繁华的大都市，往往人们看到的只是高楼大厦，商业繁华，却很少有人去关注经济飞速发展背后，默默做出贡献的民工们，更不用说去了解他们的生活，他们的苦处与辛酸。民工子女，生活在上海，有机会去改变和父母一样的命运吗？上海是否能够真正包容他们。他们是否能够在上海真正得到发展，还是只是一群社会的“边缘人”？为了了解上海民工子女在沪的受教育及生活情况，引起社会对民工子女生活和教育的关注，会计学会暑期社会实践小分队的同学们进行了此次社会实践。

在与相关部门交流联系之后，7月4日，实践小队顶着高温来到了阜盛民工子弟希望学校。校舍并没有人们想象中那样破旧。李校长热情地向队员们介绍了学校的办学情况和面临的困难。原来学校的旧貌换新颜是得益于由诺基亚赞助的nba“篮球无疆界”活动。

7月11日，实践小组走访了宝山区江杨希望小学。走进学校大门，一排大字赫然印入眼帘：“希望在这里播种”。但是在学校里，队员们看到的是破碎的门窗玻璃，掉落的天花板，挂着半边的广播盖……江杨希望学校的一位副校长接待了他们，并向他们介绍了学校的基本情况。校长告诉队员们虽然条件比较差，但是学校还是坚持“一切为了孩子”的办学理念。

在对江杨希望小学学生家长的采访中，实践队的同学们听到了与校方截然不同的声音：老师资质低，教学不负责任，为了成绩纵容孩子考试作弊，学校存在安全隐患，胡乱开设初中……种种问题浮出水面。学生们受到的是怎样的教育？学校时候真的遵循“一切为了孩子”宗旨吗？队员们忧心不已。