银行员工竞聘主管岗自我介绍 银行员工 竞聘演讲稿(优质5篇)

在日常的学习、工作、生活中,肯定对各类范文都很熟悉吧。 大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗?以下是小 编为大家收集的优秀范文,欢迎大家分享阅读。

银行员工竞聘主管岗自我介绍篇一

各位领导、各位同事:

感谢支行领导为我们创造了这次公平竞争的机会。为了响应 人事制度改革的召唤,按照竞职方案,我符合支行行长职务。 我现年x岁,大专文化程度,会计师专业技术职称。

我的优势:一是工作经历丰富。参加工作以来,我先后任过 诸蓄员、信贷员、保卫科科长、副主任等职,积累了较为丰 富的实践经验。二是改革面前有股"闯劲"。我一直把"爱 岗敬业、开辟进取"作为自己的座右铭,无论干什么,都把 事业放在心上,责任担在肩上,尽职尽责,埋头苦干,全身 心地投入。多年来,组织上的培养,领导和同事们的支持和 帮助,造就了我敢于保持原则,主持公道,秉公办事,作风 正派, 求真务实, 胸怀宽广, 谦让容人, 善于听取群众意见 的品格。我始终认为,干好事业靠的是忠诚于事业,靠的是 一丝不苟的责任心。我从不缩头缩尾,有一种敢闯、敢作、 敢为的精神。三是业务方面有股"钻劲"。在长期的银行工 作中,我干过×年的×,干过×年的××,无论是在业务学 习中,还是在业务治理上,我都保持走到哪里就学到哪里, 向老领导学习,向专家们学习,向同志们学习,向实践学习, 以肯于钻研的学习精神,不给自己留疑问,无愧于领导和同 志们的理解和信任。前年,我主动为自己"充电",考上了 湖南财经学院的在职研究生,并较为系统地学习了银行治理、 经济治理、计算机和英语等方面的知识。我感到自己在业务

工作中积累了一套较为成熟的思路与方法,在治理和改革中也有自己的见解和方法。

假如有幸得到各位领导和同志们的信任和支持, 我将迅速找准自己的位置, 尽快进入角色, 认真履行责。

"村看村,户看户,群众看干部"。作为基层行的领头雁, 支行行长的一言一行都会在职工中产生不同的影响。因此, 要尤其注重自身的修养,以身作则。要有坚定的政治立场、 较深的理论修养、较高的业务素质,要廉洁自律、勤政为民; 要正直老实,吃苦耐劳;要以实际行动和高尚的品格为全行 员工树立榜样,引导全行员工开辟进取。

"抓大",即抓住全行的中央工作和主要工作,抓住要害问题和主要矛盾,突出重点;"放小",即将日常性、事务性、执行性的工作交与副职、相关部门和人员,充分发挥副职和中层骨干的作用。"抓大放小"可将行长从繁杂的日常事务中解脱出来,集中精力致力于全行重大问题的决策和处理。同时还可以充实副职工作,锻炼中层干部和普通员工,给他们以施展才华的机会,激发职工的工作创造性。

在市场经济体制下,自觉地杜绝拜金主义、享乐主义,攀比心态。工作上加大干劲,生活上多些"约束"。随时了解把握职工的思想动态,对先进优秀的员工要树典型、立榜样,扩大影响,激发被表彰者内心的自豪感,从而促使其向更先进的行列迈进。其二要营造公平、民主、和谐、择优的工作环境,建立"能者上、平者让、庸者下"的用人机制,努力改善和提高员工的福利待遇,让员工在自己的工作中有发言权,从而激发员工的主人翁意识和集体归属感。

详细做好三个方面:一是作职工的贴心人。人与人之间最宝贵的是相互理解、尊重和信任。要从感情上走近员工,常常深入其中沟通、联络、了解他们所想、所需、所求。要以生活上的关心换得工作上的安心,以促膝交心换得彼此知心,

以诚心换得员工爱心。要广泛征求和取得员工的意见和建议,诚恳接受员工的批评与监督,要让员工觉得在你手下工作有安全感,不会因说真话、提意见而被另眼看待。二是正确把握鼓励与批评。任何时候都不伤害职工的自尊心。对完成任务、工作有起色的员工,及时给予肯定,加强其自信心;对因非主观原因造成失败的员工,不要求全责备,要鼓励,让他感到领导对他的工作是理解和支持的;对确因主观原因使工作受到损失的员工,批评要有节制,重在思想疏导,不能不分场合、对象,采用有损其自尊心的语言和语气,要让员工认识到自身的错误而又不背上思想包袱。三是保持正确的用人原则。保持任人唯贤,反对任人唯亲、拉帮结派;选拔任用于部要看主流,不一叶障目,要重用群众公认、有工作实绩、为民说话的干部。

学习的内容主要三方面:一是学习金融知识,针对自己不足之处,刻苦钻研,通过自学、函授等方式加强金融基本知识学习,积极研究金融政策,正确把握我国金融改革发展动向,提高自己专业知识水平,把自己培养成真正的银行家;二是学习相关知识,金融是非凡行业。凡是经济领域范围的部门知识都要有一定了解,主要包括税收、财政、法律法规、市场经济、电脑基础知识等,提高自己综合素质。三是学习政治理论,马克思哲学知识,提高自己政治觉悟,政治敏锐性和思想境界。通过学习,不断促进自己政治素质。

各位领导、同志们,上述几点是我对支行工作的思索,只要我能聘上,我会为此卖力。但假如我竞聘不上,也请领导和同志们放心,我会一如既往地干好本职工作,为公司的发展添砖加瓦,积极工作。

银行员工竞聘主管岗自我介绍篇二

尊敬的各位评委,大家上午好!

非常荣幸能够参加这次正职资格竞聘,心情非常激动。我现

在能够勇敢而有信心的站在这演讲台上,感觉得我还行、能行,能胜任这一工作,也一定不会让各位评委失望。下面我从以下三个方面剖析自己,推介自己,恳请评委们指正和大力支持。

xxxx年,我从银行学校毕业入行,平凡的度过20世纪,豪情的步入21世纪。风雨16年,在领导、同事们的关怀和帮助下,我成长并逐渐成熟。期间辗转数个基层营业机构、机关部室,从内勤到外勤,从基层员工到任部室副职多年,辛勤与汗水相伴,已锻炼成为一名遵章守纪、吃苦耐劳、甘于奉献的农行人。

从参加工作至xxxx年,我一直在基层一线扎实工作,学业务知识,练基本技能,使我能够熟练地适应各种内勤岗位。 在19xx年县行组织的业务技能大比赛中,荣获手工记帐单项第一名和团体优秀奖。

20xx年,县行成立国际业务部,我有幸调入工作,通过自学,刻苦钻研,开创了我行国际业务新起点,成功xxxx了多笔信用证签证、押汇等国际融资业务,受到市分行的表彰。

20xx年——20xx年,在宿城营业所从事内勤主任工作,任务繁重而琐碎,我努力加强内勤管理,当好主任的帮手,连年超额完成县行分配的各项任务指标,所在单位连续多年被评为省、市级先进单位和文明服务单位。

20xx年6月调入县行清收中心任副经理,从事法律事务工作,当时岗位调整曾让我一时迷茫,很难立即适应纷繁复杂的外勤工作,又是领导和同事们的热切帮助,我很快转变角色投入新的工作,勤勤恳恳。

业余时间,我认真地自学各种法律、法规,并结合具体的银行业务知识,大力维护了我行的正当权益。当时印象最深的

一件事:在20xx年9月的一件xxxx存款合同纠纷案中,涉案金额尽管不足万元,但是带有社会普遍性,处理稍有不慎,便会引发多宗诉讼纠纷。那时,案发地在我行办店营业所,这是一个位于黄河滩边的叫八里丁村的xxxx站,该xxxx员在以往xxxx我行储蓄存款业务时,截留挪用储户资金,进行非法借贷,留有多处加盖我行储蓄xxxx站业务公章的便条,隐患很大。

诉讼发生后,行领导非常重视,陪同一块去协调处理。当时天气比较炎热,案发地点又涉及多个村庄,因此调查取证工作困难。一方面,我们购置了微型录音机,早出晚归,苦口婆心的做证人的思想工作;另一方面,根据案情进展,及时协调公安机关、人民法院,利用法律威慑力,使原告很快放弃了对我行的连带诉讼追偿,由其与xxxx员调解结案,平息了许多类似案件的再次发生。回忆那时两年的工作经历,既磨练了坚强意志,又培养出较好的组织协调能力[]20xx年7月,正式调入现在的信贷管理部任副职,既负责全行的法律事务工作,又分管自律监管和档案管理工作,尽管任务比较繁重,但能尽职尽责,圆满的完成各项任务。

几年来累计代理诉讼经济纠纷案件58起,涉案金额过亿元,其中借款合同纠纷40起,破产清算案件12起,被诉案件6起,均能及时、合法的了结,正确的维护了我行的合法财产权益,同时,密切配合人民法院的执行工作,加大案件执行力,累计现金清收不良借贷780万元,成效显著。因此[]20xx年,我行被授予省级法律事务执行工作先进单位[]20xx年我本人也被县行申报为省级"青年岗位能手"。

1、有长时间的基层工作实践,丰富的社会阅历,从事岗位多,业务知识比较全面。对于这点,通过我上面的简单介绍,相信各位评委一定有所了解。但我深信一点:时间、社会和平凡的工作最能锻炼人、培养人,它使我有理智、有激情、更有高度的工作责任心。

- 2、思想端正,有良好的人生观、处世观,能善解人意,甘于奉献[]20xx年经县行党委认真考察、考核,我被组织接受为光荣的中国共产党预备党员,并如期转正,成为一名正式党员。日常工作中,我也是严格以党员标准要求自己,廉洁奉公,助人为乐;坚持正义,敢于同坏人、坏事作斗争。
- 3、勤奋好学,积极进取。工作中,我认真地学习领会上级行制定的各项规章制度,以学习合规文化为契机,严格贯彻执行,杜绝出现违规、违纪行为。工作之余,培养自学能力,1996年通过自学考试,取得山东经济学院金融专业专科学历[]20xx年参加开放式高等教育,取得中国政法大学法学专业本科学历[]20xx年通过了经济师资格考试,并于20xx年被县行正式聘用[]20xx年参加国家企业法律顾问资格考试,顺利取得执业资格,并在20xx年山东省国资委举办的继续教育中被评为"优秀学员"。这些成绩的取得,得益于县行领导的支持。他激发了我积极进取的工作热情,也为我日后更好开展工作奠定坚实基础。
- 4、有多年的管理经验,能服从大局、服从领导。自xxxx年4 月以来,一直从事副职工作,一方面认真的履行岗位职责, 切实抓好自身主要业务和分管工作,以身作则,严以律己; 另一方面,积极地当好主任的参谋、助手,及时办-理领导交 办的各项工作。能识大局、识时务,服从领导,协同作战, 圆满的完成县行分配的任务。

如果竞聘成功,我会从以下几点努力开展工作:

1、服从党委安排,及时进入角色,带好身边的人,切实履行好部门负责人职责。现在正逢新年伊始,各项工作刚起步,头绪也比较多,因此,首先应服从县行党委的工作安排,服从大局,树立"全行一盘棋"观念。根据年初县行全年任务指标分配,及时分解落实,不留任何死角。工作中以身作则,大胆管理,充分调动部门全体人员工作积极性,以饱满的激

情全面完成工作任务。

- 2、继续发扬自己勤奋好学、吃苦耐劳的优良作风。作为部门 负责人,应全面掌握金融法律法规、银行专业知识和上级行 的各项规章制度,勤奋好学,搞懂、学会,并及时传达贯彻 落实。工作中坚持吃苦耐劳的优良作风,身先士卒,积极发扬 "班长"的表率带头作用。
- 3、团结友爱,共同协作,确保全年工作安全无事故。作为部门负责人,首先应加强合规经营意识,始终坚持"安全就是效益"观念,紧抓内控管理,严防工作隐患,确保各项业务快速、健康发展。其次坚持谈心制度,要切实关注身边人,常交心,常进行思想交流和沟通。本部门全体人员之间应搞好团结,发扬团队精神,坚决杜绝武断、独裁。最后,充分利用好绩效考核体系,做到公平合理,奖惩分明,形成一种团结友爱、人人都求积极上进的良好氛围。

我的演讲完毕!

在座的各位领导,各位同事:

大家好!

我竞聘的岗位是银行综合柜员。站在今天的竞争上岗的讲台上,我很是感恩银行综合柜员竞聘演讲稿!感恩在20xx年的年末有机会站在挑战自己的讲台上,感恩大家的支持与信任,让我更加有信心的抓住今天的机会,今天我竞争的'岗位是综合柜员一职,算起来,我参加到农信社工作已经一年有余,这一年的工作当中,我深深的受到农信社大家庭给予每个人的温暖,我在这里得到了快速的成长,也连续两年被评为优秀员工。相信此次的竞聘经历对我来说又是一次进一步锻炼、学习和提高的机会,为未来人生中的重大转折做铺垫,我希望能在下一步的工作过程中更好地实现自我的价值。

我热爱农信社工作,五年来,我对待每个客户都会充满着热情,能认真的解答每一个用户的疑惑,也从不欺诈客户。在这五年的时间里,我的努力创造出了很高的好评率,工作也得到了领导和同事的肯定。如何正确的与客户沟通,这也是工作首当其冲的重点所在。五年里,我不仅树立了"用心灵去沟通"的服务观念,更要以追求客户的满意度为宗旨,真心全意、实实在在的为客户着想,恪守职业道德,以自身形象塑造农信社的社会形象,不断挖掘、探索客户服务工作的规律,争取创造高效的工作业绩。

当然,要当好一名海滨社成员,仅仅精通所有业务,用心服务是不够的。新时期、新环境更对工作提出了更高的要求, 这点我有几点对揽储工作的体会和看法与大家分享:

第一,存款业务是我社生存和发展的根本,仅靠坐在柜面,等待客户上门的形式,已经不再适应社会的发展。农信社与一般银行相比,更像是社区的银行,这就是我们的优势。在日后的揽储工作中,走出去、勤上门将起到重要作用。新区人口众多,我们必须看重小业务,坚持大额、小额一齐抓,零钞、残币一样存,长期下来,不仅积少成多,更是会树立了农信社社区银行的亲切感,赢得居民的爱戴。

第二,抓住"重点客户"。一些长期的、稳定的、又有一定实力的客户对揽储工作意义重大。在新区九龙商业街、海滨小区、农贸市场等地,拥有大量的中小商户,积极与他们沟通,创新服务手段,使服务更贴近他们的需要,将使这些客户创业紧靠着农信社、发展离不开农信社、致富忘不了农信社。同时,我们也要对他们的情况作分析和评级,培植和发展重点客户。

第三,完善服务态度。五年的经验,我认识到有很大一部分储户对于将钱存在哪里并不在意,反而以态度和服务便利性为主选择。所以,加强自身业务能力,更进一步明确为民服务的理念,不断提高自己思想道德水准、专业水平和业务技

能素质,以最佳的业务水平为客户提供最快捷、最周到的服务,可以赢得更广大客户。同时,工作中,可以对此类客户进行一定的理财内容的交流,也能树立农信社良好的形象,增强储户的储蓄力度。

第四,我们作为农信社大家庭的一员,也需要动员自身的力量,为揽储工作尽一份力。我个性开朗,爱交朋友,拥有比较广泛的社交圈子,在以前的工作中也积累了一定数量信任自己的固定客户,家人和亲戚们对我的生活和工作都比较关心。我的朋友们目前都处在人生的上升阶段,实力和潜力具备,家里的亲戚也都有各自的事业,他们都是海滨社潜在的客户。如果我能成为海滨社一员,我必将通过我的努力,将潜在客户变成真正的客户。

尊敬的各位领导、各位评委,我正处于人生的黄金年龄,身心健康,精力充沛,能够全身心地投入到我所热爱的事业和工作中去。虽然我没有太多的豪言壮语,但是我能一如既往地踏实工作,为集体奉献微薄力量,同时不断完善自己,充实自己;与同事一同创造一个团结协作、和谐的工作环境,忠于自己的职责。五年的xxxx工作经验使我具备了优秀的工作能力,我有信心、有能力出色地做好这项工作,当好一名称职的海滨社柜员!

最后,再次希望各位领导、评为给予一次机会,您将收获是一位努力、开朗、协作的新同事。也祝海滨社事业兴旺发达,祝愿各位领导、各位评委身体健康,万事如意。

我的演讲完毕!

尊敬的各位领导、各位同事:

今天我站在这里,心情非常复杂。随着中国加入世贸组织, 对我们每一位员工提出了更高的要求银行员工岗位竞聘演讲, 想轻轻松松工作,舒舒服服上班的日子不复存在了,我们面 对的是日益激烈的竞争。竞聘对我来说既是一次机遇又是一场挑战,工行要生存要发展,靠的是我们每一位热血青年,因此,我决定来参加此次竞聘,展示自己。

在为能有这样一个机会感到庆幸的同时,也为自己的优势或实力感到底气不足。

- 1、首先我相信自己有信心也有能担负起这一重任。从自我素质方面来看,我是从部队回来的,经过部队这所大学校的磨练,养成吃苦耐劳、办事果断、令行禁止的好作风。在部队从事新闻报道工作,因工作突出荣立三等功一次受嘉奖多次,去年,营业部创星级网点,我充分发挥自己的特长,在《如皋日报》对营业部进行的宣传,取得了良好的效果。进行以来,能不断完善和提升自我,认真学习各项业务知识,尽快适应银行工作。95年通过全国成人高考并取得江苏省财经高等学校大专学历,目前正向本科进军,98年通过江苏省英语、计算机等级考试,2000年通过国家人事部考试,被聘为助理会计师。
- 2、有着较强工作责任心和进取心银行员工竞聘。进行以来先后从事出纳、会计等岗位的工作,做到干一行爱一行,对待工作认真负责,出纳点钞获省行级能手,所办理业务无一重大差错,98年被评为支行"优秀行员"。我总觉得作为年青人总该有点追求,更何况面对日趋激烈的竞争,想逃避是不可能的。历史的重任已经落在我们肩上,我们只有迎难而上,苦干实干,全面奉献自己。
- 3、我深刻懂得这一岗位的重要性。将西门储蓄所升格为分理处,充分体现了行党委、行长室对该分理处的高度重视和对其寄予无限的厚望。作为新建分理处主任要一种吃苦耐劳和开拓精神,瞄准目标、不负众望,确保任务实现。
- 4、能够看到自己的弱点。业务水平有待进一步提高,储蓄业务没有接触过,但我相信我有能力尽快适应。管理对我来说

是个全新的课题,在今后工作中,我将不断地调整自己,虚心请教,加强学习,与时俱进,超越自我。

其实,我的优势在于善于学习,爱岗敬业,追求进步,永不满足。

不论是小学、中学还是在金专就读,我始终保持着勤学好问,刻苦努力的良好学风,学习成绩始终名列前茅。特别是在金专三年,我不仅系统学习了金融理论和相关技能,还自学了当代法律、行政管理、德育教育、绘画书法等非专业知识。不仅专业成绩优秀,而且在德育、体育、艺术等方面得到了全面发展。当时全校 4500多人,入党积极性都很高,加之吸收党员的名额有限,竞争十分激烈。由于我勤奋好学,争优创先,表现突出,成绩优秀,终于出类拔萃,脱颖而出,在毕业前夕实现了自己的愿望,光荣地加入了中国共产银行职员竞聘演讲党。

参加工作后,面对新环境、新岗位和新挑战,我继续发扬肯 学善学的好传统,继续追求新的进步。于是,向领导学,向 同事学,向书本学,在学习中实践,在实践中提高,很快熟 悉了新业务,适应了新岗位,掌握了新技能,也取得了新的 进步。由我负责的教育管理专业不仅在全省居于领先,而且 由我组织设计的人事教育软件在许多地市得到了推广,对促 进全省人事教育的规范化、科学化管理做出了积极贡献。与 此同时,我还通过自学获得了湖南财经学院金融专业本科学 历,获得了经济师中级职称任职资格。

可以说,我今天之所以能勇敢地站在这里,接受各位领导的考验与评判,除了许多领导的关怀和同事们的鼓励等因素以外,对学无止境的认识和追求进步的信念是我最大的动力源泉。

对我来说,参加这次竞聘,既是接受检验的机会,更是强化学习的平台;可能是新的机遇,更意味着要迎接新的挑战。

成功了,学习条件会更好,学习领域会更宽,承担的责任会更大,回报领导、同事多年关爱的机会也更多,当然是一种进步。失败了,看到了自己的不足,加强了学习的紧迫感,我认为也是一种进步。

尊敬的各位领导、各位同事,请大家相信我,年龄不是标准, 经验不是问题,资历更不能成为障碍。如果给我一个机会, 我做得一定会比说得好。各位领导、各位评委,我来参加这 次竞聘是责任感和使命感的驱使。不管成功与否,我将一如 既往为工行发挥自己的光和热。

我的演讲完毕!

银行员工竞聘主管岗自我介绍篇三

各位领导、同志们:

大家好!

我叫xxx[]今年38岁,大学文化,经济师。1994年8月参加工作,17年来一直在营业室前台做会计和储蓄工作。今天我本着锻炼自己,为银行服务的宗旨站到这里,竞选会计营业室副职一职,希望能得到大家的支持。大家都知道,会计营业室工作具有专业性、广泛性、从属性、服务性和琐碎性等特点,头绪繁杂,任务艰巨。

刚才参加竞聘演讲的几位同志,每个人都有自己的优势。那么,我的优势是什么?我要说,我的优势就在于四个方面:

一是有较为扎实的专业知识。自参加工作以来,我始终不忘学习专业知识,勤钻研,善思考,多研究,不断地丰富自己、提高自己。先后学习了哲学、政治经济学、"三个代表"重要思想、党的十六大精神等政治理论和市场经济、金融管理等知识,现在又参加了本科金融管理自修的学习。使我的政

治素养和业务水平不断提高。

二是有较为丰富的实践经验。我从xx年开始一直从事会计和储蓄工作,深知会计和储蓄在银行工作中的地位、作用,知道会计和储蓄工作的职责任务,明白做会计营业室副职所必备的素质和要求,悟出了一些搞好营业室管理工作的方法策略,在宣传分行、协调管理、业务咨询等方面做了一些力所能及的工作,取得了一定的成绩。如:我们处在竞争十分激烈的路段,100米内周围有工行,中行,兄弟建行,邮政等七八家金融部门,今年我协调办事处抓住大型单位返还住房公积金之际储蓄存款300余万元,比去年同期增长34%。

三是有较强的工作能力。我在日常生活和工作中注意不断地加强个人修养,以"明明白白做人,实实在在做事"为信条,踏实干事,诚实待人。经过多年学习和锻炼,自己的业务能力、组织协调能力、判断分析能力、领导部署能力都有了很大提高,能够胜任会计营业室副职工作。

四是有较好的年龄优势。我正值青年,身体健康,精力旺盛,敬业精神强,能够全身心地投入到自己所热爱的工作当中去。假若我能够竞聘上岗,我打算从以下几个方面配合做好会计营业室工作,提高会计营业室工作质效,树立会计营业室优质的服务形象。

- (一)科学规范地做好营业室日常事务工作。营业室承担着储蓄、信贷、审计、统计、档案管理、预决算和对外宣传等工作,是政策落实、信息传递、上下内外沟通的窗口,是为银行工作起重要作用的综合部门,既要承担繁琐的业务,又要参与政务。我将根据实际情况,进行合理分工,合理调度,认真落实岗位责任制,确保营业室事务性工作井然有序。
- (二)搞好综合协调,确保营业室政令畅通。及时传达贯彻分行决策,加强督办检查,促进分行各项决策的落实。认真、科学地搞好领导与领导、窗口与窗口之间的沟通协调工作,

避免互相扯皮、推委,出现工作空档,确保营业室以储蓄为中心,各方面通力合作,默契配合,步调一致,共同完成储蓄大业。

- (三)当好参谋助手,服务领导决策。及时准确地掌握分行各方面的工作动态,及时地向领导反馈各方面的信息,注重调查分析,主动为领导献计献策,对各种情况进行科学的分析和判断,为领导决策提供可靠的依据。对外广泛宣传分行,提高知名度,树立良好形象。
- (四)加强个人修养,练好基本功。从事营业室副职工作光荣而辛苦,需要有强烈的事业心和责任感,需要有较强的工作能力和工作艺术。我将不断地加强自身锻炼,坚决服从组织安排,言行与各级领导保持高度一致,自觉讲学习、讲政治、讲正气、讲纪律,顾全大局,维护班子团结,调动营业室全体工作人员的积极性,团结营业室人员一道共同搞好工作,提高服务质量,力争在服务中显示实力,在工作中形成动力,在创新中增加压力,在与人交往中凝聚合力。

各位领导和同志们,最后我只想说一句话:那就是:给我一次机会,还你一个满意!

谢谢大家!

银行员工竞聘主管岗自我介绍篇四

尊敬的各位领导、各位同事:

你们好!我曾在座右铭中这样写到:我不能选择出生的时代,但可以用生命的灿烂为时代增光添彩;我不能决定生命的长度,但可以用加倍的奉献拓展生命的宽度。此刻,我怀着这份对人生价值感悟的执着与信念,带着对农行事业的梦想与追求,走上这个舞台,接受大家的评判和组织的挑选。在此,我愿敞开心扉,对大家说说我要竞争某某业务部经理这个岗位的

理由,能挑起这付重担的原因以及干好这份工作的思路。这个岗位,不仅仅是一种权利,更是一份沉甸甸的责任。我参与竞争的自信,来源于对部门工作的驾驭力、锐意进取的创新力和以德服人的凝聚力。

我竞聘的理由及优势是:

第一,工作与管理经验丰富。我,35岁,毕业于广西工学院 计算机应用专业,经济师。于99年参加农行工作,分别从事 过会计员、出纳员、统计员、电脑管理员、会计监管员、系 统软件程序设计员、前台客户经理、机构业务部经理助理和 副经理等岗位工作。

第二,工作业绩突出。在某某业务部任经理助理和副经理的18个月里,积极主动配合经理的工作,并取得很好的成绩:一是机构类存款净增14亿元,在对公存款中的占比迅速提升到42.25%;二是机构类贷款大幅增长,贷款业务基本上覆盖了柳州的三甲医院和本科类院校;三是代理保险业务累计实现保费收入超3.5亿、手续费收入达1545万元,两项指标连续两年在金融同业中位列首位;四是创新的银商通系统成为全国金融系统的楷模,通过银商通系统留存存款达6.6亿元,比未创新前多增近6亿元;五是第三方存管实现4.3万户,托管资金近4亿,捆绑银行卡4.3万张,新增签约账户连续两年领先于同业,逐步缩小与工行的差距;六是"五险一金"归集额达到35亿元,为机构类存款稳定增长做出突出贡献。

第三,荣誉颇丰。我曾荣获总行20xx-20xx年度代理保险业务"创利名星"称号、区分行20xx年度第三方存管业务营销先进个人、二级分行20xx年度"营销之星"称号、银商通业务创新奖、计价考核办法创新奖[]20xx年又喜获某某大学商业新锐奖。

第四,有较高的政治素质。通过多年的政治理论学习,树立正确的世界观、人生观和价值观。遵纪守法、助人为乐、团

结同志、任劳任怨、服从安排。

第五、有较强的组织、协调及业务策划、拓展、营销能力。 一是能协调好上下级之间、机关与基层一线之间、农行与客户之间的关系;二是协调好系统业务或系统客户与支行一线的 关系;三是协调好系统业务或系统客户推广、培训及维护与深 挖掘的关系。

第六、有吃苦耐劳、勇于开拓、不断创新的精神。一是可以利用银行与信托公司的合作关系,来创新应收账款融资理财产品,努力盘活某某企业、某某企业等企业近80亿元应付账款;二是利用银行与租赁公司的业务合作关系,拓展银赁通业务,预计将可发放贷款近40亿元。如此多的创新项目,是他们推动着我一如继往地向前进。

金无足迹,人无完人,我对银行知识掌握得还不够,为此, 我利用业余时间,努力学习金融知识,并于今年7月份考取了 某某大学金融财务mba[]以弥补自己的不足之处。

假如我竞聘成功,一是向领导多请示,勤汇报,搞好与兄弟部门的协作配合。了解领导意图和思路,把工作的主动性与针对性、实效性统一起来;虚心向兄弟部门学习,多交流,多协调,互相帮助,共同提高。二是搞好部门内部团结。生活上多关心同事,让同事有一种温暖感;工作上帮助同事多出成绩,让同事有一种成就感;在利益和荣誉面前多让同事,让同事有一种被承认感。

假如我竞聘成功,对待同事做到多理解,少埋怨;多尊重,少 指责;多情义,少冷漠;多说服,不压服。力争在工作中显示 实力,在压力中形成动力,在创新中增强活力,在与人的交 往中凝聚合力。

假如我竞聘成功,树立"想支行之所想,急支行之所急,全力为一线服务"的经营理念。对支行或客户提出的业务要求,

及时解决,落实到位,保证各主要客户的业务量稳中有升。

假如我竞聘成功,对党要忠诚、对农行要感恩,以实际行动化作对农行事业的不懈追求。

无论竞聘成功与否, 我将严格按照"爱学习、能创新, 守规矩、愿奉献, 知感恩、善协作"的标准不断完善自己, 用"想得更大一点, 做得更实一点、管得更细一点"的标准要求自己, 积极开拓, 扎实工作, 努力取得更好的工作业绩。

谢谢大家!

演讲完毕,谢谢大家!

(本文素材来源于网络,如有侵权,请联系删除。)

竞聘演讲稿的相关

银行员工竞聘主管岗自我介绍篇五

尊敬的各位领导,各位评委:

晚上好!

我是资产风险管理部****,86年入行,先后从事会计、储蓄、信贷法律和资产风险管理等工作。1995年在职大学本科毕业,经济师。04至05年荣获省行不良资产处置"特别能战斗"先进个人、股份制改革先进个人一等奖荣誉称号。连续两年考核称职,现任银行个人客户经理竞聘资产风险管理部中级客户经理。

首先, 汇报05年10月以来我做的主要工作:

一是具体组织参与不良资产清收处置工作。近一年来,共组织

参与不良资产清收处置项目**个,涉及不良本金**万元;先后通过现金收回不良贷款本金***万元、呆账核销不良贷款**万元;处置抵债资产及闲置资产5户,收回现金***万元;完成了**户不良贷款客户尽职调查及处置预案、不良贷款客户清户及基本清户**户;完成了**户账销案存档案资料整理、入档,现金清收账销案存万元;迁徙不良贷款**户,累计金额**万元。为我行加快不良资产处置,进一步夯实资产质量作出了努力。

二是完善不良资产剥离后及闲置资产处置后续工作。继去年6月份全面完成剥离工作后,我作为剥离工作具体实施者,针对其后续工作:政策上为各方面做好指导、解释、咨询服务;数据上报准确,多次得到省行好评;档案资料已全部入库存档,规避了我行剥离后风险。已基本完成了闲置资产处置后过户手续,由于历史原因,6月份处置的闲置资产手续不完备,暇疵众多,办理过户非常困难,特别是一宗房屋面积与实际面积不符,且买受人按拍卖合同小于实际过户面积,我行自留实际面积大于产权证面积,通过与买受人及省产权、房管、财政契征、税务、土地的部门多次勾通,得到理解,银行岗位竞聘演讲已基本完了过户手续,从而为我行自留房产增加面积近30平方米,实际面积与分割后新办理的产权证完全吻合。

三是推动全面风险管理建设。切实履行风险委员会秘书处工作的各项职能,审查各项风险预案,拟定上会风险议案,主撰了《2005年度分行风险管理报告》及《2006年中期分行风险管理报告》,为提高我行全面风险管理水平奠定了基础。

二、竞聘的优势和特点

大家知道,当前困扰我行发展的主要障碍,就是不良贷款问题。 全面建设风险管理,加快不良资产处置步划是我行乃至今后一 段时期主要任务。我从事资产风险管理及不良资产处置近10 年了,认为有以下优势:

一是我热爱这项工作,具有丰富的风险管理工作经历银行柜员

岗位竞聘。自**年开始至现在,我始终坚守在资产风险管理这个艰巨而又神圣的工作岗位上,回顾自己取得的认识和成绩,自豪的是近十年的青春年华未虚度。近十年,我为我行的资产风险管理事业作出了应有贡献。曾参与全国职工再就业优化试点城市工作,为我行在阶段内信贷资产结构调整和优化奠定了基础;协助领导组织实施第一次不良资产剥离及债转股工作,为全行不良资产降低及经营效益提升起关键性的作用;特别是去年4月份国务院批准工商银行进行股份制改革,参与实施财务重组即第二次不良资产剥离工作,随着政策性及商业性剥离的签约,为我行加快财务重组步伐起到决定性作用。历年来,我担负着对全行不良资产处置业务指导及咨询,同时参与并制定及实施不良资产处置方案,通过综合灵活运用各种不良资产处置政策,完成了多宗处置重大项目,多次得到省行部领导的高度赞赏。

三是我能做好这项工作,具有较强的组织、管理和协调能力。 我业务精熟全面,一直承担了主要风险管理文件及处置预案的 起草工作,牵头拟定规章制度、工作安排、考核办法及奖励办 法,并独立承担了多项具有全行影响性的工作,协助组织全行 二次剥离工作;仅用一星期时间,组织完成核销小额损失贷 款158户,得当省行的好评;独立组织大规模闲置资产及抵债资 产的拍卖工作;协助审计署对我行部分剥离及不良资产处置的 延伸审计,展示了我良好的沟通协调能力,得到多方面领导好 评。

我所取得这点成绩,离不开组织的培养、领导的关心和同志们的帮助!借此机会,向各位领导和同志们表示衷心的谢意。

今后,我将继续发扬"特别能战斗"的吃苦精神,勤奋工作,为 分行的改革发展作出新贡献