

最新农业农村局述职述廉述法报告 农业 农村局消防简洁工作总结(实用5篇)

在经济发展迅速的今天，报告不再是罕见的东西，报告中提到的所有信息应该是准确无误的。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的报告吗？下面是我给大家整理的报告范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

农业农村局述职述廉述法报告篇一

一段时间的工作在不经意间已经告一段落了，过去这段时间的辛苦拼搏，一定让你在工作中有了更多的提升！是时候抽出时间写写工作总结了。但是却发现不知道该写些什么，下面是小编为大家整理的农业农村局消防简洁工作总结，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

县安委会：

为贯彻落实区、市、县消防安全会议精神，强化消防安全宣传措施，维护我县消防安全形势稳定，切实加强消防安全工作，按照安委办《有关印发xxxx年x县xxx消防宣传月活动组织方案的通知》的要求，我局在xx月份开展了以防范火灾风险 建设美好家园为主题的林初心x消防安全宣传月活动。现将开展消防安全宣传月活动情况汇报如下：

为切实加强消防安全工作，确保我县农业领域消防安全形势持续稳定，我局制订了《x县农业农村局xxxx年xxx消防宣传月活动组织方案》，召开专门会议，动员部署。同时通过发放消防宣传资料、开展消防知识培训等多种形式，积极开展消防安全宣传，大力营造人人重防火，处处讲安全的良好氛围，提高广大干部职工学习消防知识、遵守消防法规、关心消防工作、参与消防活动的积极性，增强干部职工的消防安全意

识。

为进一步提高全体干部职工消防安全意识，我局认真组织干部职工学习《中华人民共和国消防法》等消防法律、法规，使他们了解有关消防法律、法规，掌握防火、灭火、火场逃生知识，提高他们的消防安全意识和单位消防安全四个能力（检查消除火灾隐患能力；扑救初起火灾能力；组织疏散逃生能力；消防宣传教育能力）。

3月05日我局邀请鑫政安消防安全知识宣传中心在我局三楼会议室，组织开展消防灭火、疏散逃生自救培训。专业教官从火灾危险性、预防火灾的措施、逃生自救方法、扑救火灾的方法、使用消防器材、扑救初起火灾、报火警、组织疏散逃生等方面进行了细致的讲解和实际操作演练，全方面多角度的让大家学习了消防安全知识。通过此次培训，我们要进一步树立防患于未然的`消防安全意识、熟悉掌握消防器材的正确使用方法，对消防安全的重要性有了更加深刻的理解。

一是进一步完善消防工作责任制和各项防火制度，切实落实相关责任站所的消防安全责任。二是督促局直各站所切实做好消防安全工作，在接收到县安委办有关开展xxx消防宣传月活动的文件通知后，我们及时将该文件下发至局直各站所，要求他们按照我局制定的组织方案，认真组织开展消防宣传工作，认真组织开展消防安全检查、整改工作，确保本单位所辖区域消防安全。三是切实做好本单位办公楼的消防安全管理工作，及时清理废纸等易燃物，严禁焚烧，坚决杜绝违章用火、用电等问题的发生，消除一切火灾隐患。四是认真检查本单位消防设施、器材保养情况，确保消防设施、器材完好有效。检查本单位所辖区域的安全出口，消防安全通道是否畅通，及时清除影响人员疏散的障碍物。

农业农村局述职述廉述法报告篇二

所有的投资项目都是以营利为前提。而这个项目，我们是按照每年20%的盈利目标制定。即投资1个亿，我们会为你赚20__万。

首先，我们设定中山的一家冰箱制造厂是我们的客户。他们每个月的出口柜量在200f□去欧洲的港口，每个柜子的运费为20__美金。每月的运费为20__x200=40万美金。我们和该公司签订的是一年的运输合同，提供3个月的运费数期。在不考虑运费代理收入的前提下，我们按照20%每年(半年10%)的盈利目标来算，每个柜子，在资金运用方面，我们需要每个柜子赚取100美金的差价。当然，凭借每月200f即每年2400f的运输合同，跟船公司争取运费降低100美金是可行的。

再次，我们以珠海的一家空调生产厂为目标客户。每月出口量在1000f,去南美洲港口，每个柜子的运费为3000美金。每月运费为300万美金。如果我们仍然按照每个柜子差价为100美金的利润，数期为2个月，全年的盈利可达20%。

最后，我们以深圳的一家电脑设备厂为目标客户。每月出口量在100f,到东南亚，每个柜子运费为1000美金，每月运费为10万美金。我们提供的数期为6个月，每个柜子差价盈利50美金，全年盈利达20%。

因此，我们的客户群体锁定在每个月10万到100万美金的制造业经营实体。

以上这些，仅仅是通过融资数期方面得到的利润计算。事实上，我们作为国际货运代理公司，同样也是可以通过提供国际货运代理业务赚取佣金差价。

二、可行性

就拿国际海运价格来说，各船公司每年都会有2-3次的涨价行动。涨价的幅度根据客户的出货情况，当年的整个运输环境来说。极少船公司会为极少货主提供全年不便的运价协议。而往往这些货主的对外销售合同却是以一年为周期的，货主就需要承担由于运费变化造成的成本增高而利润下降。而我们公司提供的服务的第二个亮点就是提供全年不变的价格，尽管不是签订运价时候最低的，但是，往往能够给客户一个安心，客户也乐意建立长期的合作关系。但是，我们也会给客户一些限制条件，就是60%的货物，我们同意配运客户指定的3家船公司，剩下40%的货物，我们有权配运客户另外同意的7家船公司。

我们给客户提供的全年运价，是通过对以后一年的运价的预测及各船公司的运价策略来制定的。基本上，当我们拥有多个客户的长期运输合同到船公司，我们可以通过谈判得到比单单一个客户在船公司拿到的价格更好。此外，由于我们在选择船公司方面有一定的自由度，也会根据市场上价格变化，及格时做出配运调整。此外，现在各船公司的运价都比较稳定，每年20%的客户，运价调整在200-300美金，而且一般出现在7-10月份。通过之前比较大的差价和降价之后可选其他船公司的替代服务，也可以做到全年运费差价的盈余。

三、防风险性

我们在为客户垫付运费的同时，同时是用客户托运的货物作为短期质押。在具体工作中，我们会根据客户的出货情况，货物价值，船期，制定价格等情况确定我们给与客户的运费额度及数期。将风险降到最低。

四、可持续性发展

此项目首先定位在珠江三角洲，这里有主要的几个港口，和庞大的制造业群。当我们的项目在这地区成功发展并稳定成熟后，就可以复制成功到其他的区域，譬如，长三角，京津

地区，渤海湾甚至内陆以及海外。

五、公司架构

公司分为市场部，销售部，资金部和操作部及财务部和总经理办公室。

- 1、市场部是采集市场的最新运价，根据销售部取得的客户信息与船公司谈判价格，与销售部共同制定客户最终运价。
- 2、销售部是根据公司的销售策略，锁定目标客户，收集客户信息，与客户签订运价和同等。
- 3、资金部根据市场部的市场运价信息，销售部的客户信息，制定给与客户的信用额度和账期，并跟踪客户出货情况，随时对信用额度进行调整。
- 4、操作部负责安排客户的出货。对销售部负责。
- 5、财务部负责公司的所有资金流动，及运费收取和支付等。
- 6、总经理办公室对整个公司的业务负责，监督，制定销售策略及公司发展策略。

农业农村局述职述廉述法报告篇三

在20xx年，本人在农业局和乡党委政府的领导下，严格遵守机关内部规章管理制度，服从工作大局，服从工作安排，尽心尽职，刻苦工作，不断加强思想政治学习和业务知识学习，基本完成了上级下达的各项工作任务，取得了较好的成绩。现就全年工作总结如下：

参加党委政府组织的各项政治学习，认真开展了“两个务必”作风教育活动，并认真作了学习笔记，撰写了心得体会，

全面反思了自己工作中的不足及缺点，提高了自己贯彻党在农村各项方针政策的自觉性，增强了紧迫感、责任感和忧患意识，思想作风和工作作风进一步好转，为民服务意识增强。积极参加业务知识学习，参加成人高考，并被四川农业干部管理学院录取，现就读于该校农学专业。

及时上报各种农业材料。按时完成了小麦病虫害防治情况、早玉米生产情况、农业改制情况、水稻栽种情况、小春产量预测、小春生产统计表和进度表、农业污染源清查表等上报材料，组织实施好油菜良种补贴。

积极开展农业病虫害防治工作。实时搞好农作物病虫害调查，向全乡发出病虫害预警通报，并及时印发宣传资料，开好病虫害防治培训会。目前已完成农业技术、植保技术培训500多人次，农业技术宣传资料12期，农业宣传广播搞4份；同时加强了农资市场监管，杜绝了损农、坑农、害农现象，确保了农作物丰收。

完成小麦品比试验，引进推广红苕新品种脱毒薯；指导引进b优827□b优817等优质水稻品种；准备在小麦播种时引进优质、高筋、高产、高抗新品种内麦8号、川麦41、川麦37等。

高标准完成农业现场2个。在单古4队举办了玉米酿热温床双膜覆盖育苗现场会，在会上推广了玉米酿热温床双膜覆盖育苗技术和深窝乳苗移栽技术；在蚕丝2队举办农业旱田改制现场会，推广了花生一黄豆、红苕一黄豆、花生侧膜垄作技术。

规划实施改土面积310亩，全乡推广秸秆还田6200亩，生态耕作2550亩，中低产田培肥7000亩，测土配方施肥面积逾万亩。

履行好综治干事职责。对呈元村信奉“三酥基督”的7人进行了调查了解，并对其帮教，使之脱离该组织；协助调处好各类矛盾纠纷，同时做好各项软件基础工作。

扎实开展好驻村工作，认真完成党委政府临时交办工作。协助村支部、村委会完成公路标改、农电改造；对雨后灾情进行了解，并对危房户作了妥善安排。

农业农村局述职述廉述法报告篇四

xx年我有幸被聘为偏关县万寨镇东长咀村《基层农技推广体系改革和建设示县》项目的农业技术指导员，共联系了该镇科技示户10个，两年来，我按照项目要求，通过不断创新新工作机制，提升农民科学种植水平，推广新品种、新技术，促进农业科技成果快速转化，使广大农户取得了增产、增收，效果显著，现将有关工作总结如下：

万镇是一个山区小镇，怀报黄河、背靠青山是一座天然的游乐场所，主要是以谷子、玉米为重要产业，近年来谷子种植在该镇蓬勃发展，经过广泛宣传，由农户自愿申请，村民委员会择优推荐，报县农业局审定，万寨镇东长咀村遴选培育了10个具有较高化程度，较高养殖水平，乐于助人，拥护党在农村的各项方针政策、遵纪守法、以礼诚信，具有丰富的生产实践经验，生产经营较好的农户为科技示户，每个科技示户辐射带动20户农户。我根据每个科技示户的具体情况，制定了分户技术指导方案。认真填写了《技术指导员手册》和《示户手册》并与示户签定了合同书，明确了技术指导员与示户的责任和权利，有效地为科技示户提供技术指导服务。

积极参加基层农业人员的知识更新培训，我不断加强学习，提高自身素质和业务能力，两年来屡次参加在吕梁农校、原平农校和县农业委员会举办的农业技术知识培训班学习，学习现代农业新知识、新技术并将所学的知识和技术传授给示户，构建了专一技术指导员—技术示户—辐射带动户的科技成果快速转化通道，形成了科学谷子种植专业示村。

今年对科技示户先后进行了十次大型培训，主要以谷子的栽培、种植、田间管理、病虫害防治、市场信息等技术为培训

内容。在谷子生长的关键时节，采取理论与实践相结合，集中培训与田间分户现场指导科技示户相结合，利用进村入户把有关技术资料发放到示户手中，并及时解答农民的种植技术难题，并及时向示户发放物化补贴，通过这些农业实用新技术的培训，大大提高科技示户的示带动能力，我所指导的10户示户在新品种、新技术应用上达到100%。

1、经济效益：通过该项目的实施，万寨镇东长咀村10户示户种植谷子的水平有明显增长□20xx年每亩谷子增产20kg□纯利润达到40元，增长了155%，户均将增收1000元。

2、社会效益：通过项目建设增强了农民依靠科技增收的信心和能力，农村村容村貌得到了改善，不断推进生态、种植示村建设。

1、加强对农民的培训，提高农业吸引力，增大新型农民培训力度，提高农民素质，大力发展现代化农业，提高农业经营效益，吸引更多有知识的年青人投入农业。

2、不断学习新知识，掌握新技术，提高自己的知识水平和指导能力，为我县农业增效、农民增收作出自己积极的贡献。

农业农村局述职述廉述法报告篇五

自20xx年评为工程师以来，始终把发展本地区农业现代化机械化，提高农业机械化作业水平为一切工作的立足点和出发点；以增加农民收入，提高农业生产效率为目的。在农业生产第一线发挥自己的专业优势和吃苦耐劳不畏艰难的“农机人”精神，在工作中兢兢业业勤勤恳恳，为社会主义新农村建设贡献自己的力量。

2. 组织本乡镇农业机械在农闲时进行多种经营增加经济收入。先后深入到建筑材料运输、道路修建、水利工程、农产品深加工等行业，拓宽了经营渠道，实现了可观的经济效益，繁

荣了本地区经济。

1. 参加静海县农机局承担的天津市旱地耕作蓄水保墒机械化推广项目的数据调查、效果调查和意见反馈工作。获农牧渔业部丰收二等奖。
2. 参加天津市农机局20xx年秸秆饲料化工程技术集成及示范推广项目的基层调查、机械推广、机械知识咨询工作通过市农委的验收。
3. 参加市农机局“秸秆饲料压块技术研究及关键设备研制与开发”项目，积极提供数据及详细资料为科研开发做出应用的贡献。通过市高新技术转化中心验收。
4. 参加市农机局“悬挂是玉米收割机机械化技术与示范”项目，提供原始数据，积极反馈使用效果，做好机具的推广工作。通过市科委验收。

1□20xx年、20xx年连续两年在本地区推广精量点播技术。在本乡镇推广玉米精量点播机20台套，播种面积6000亩，节约籽种9000公斤实现经济效益9万元。

2□ 20xx年20xx年推广夏玉米免耕覆盖播种技术1000亩，在当时大部分夏播作物歉收的情况下增加经济效益30万元。本技术的推广使广大农户认识到提高科技含量走机械化道路是当前农业工作的唯一出路。取得了良好的社会效益。

3□20xx年、20xx年棉花生产中引进及推广锯盘式机械拔秆机。两年共购置机械拔秆机12台，共作业面积5130亩，实现经济效益51300元。锯盘式棉秆收获机的推广使棉农从繁重的劳动中解脱出来，使劳动强度减低，工作效率提高10倍以上，解决了困扰棉农的一大难题，提高了种棉积极性，使棉花种植的机械化程度极大提高。

在生态方面减少棉秆焚烧和不当利用造成的环境污染，减轻农业生产造成的生态环境破坏，促进农业生产与生态环境保护和谐发展；通过将棉花生产废弃物转化为优质可利用原料商品，替代林木和其他稀缺资源，实现生态保护与废弃物利用双重目标。该项目荣获静海县科学技术进步三等奖，获个人三等奖。

4□20xx年在棉花生产中积极引进及推广机引式气压喷雾装置，在两个村进行推广。实现作业面积27000亩，次实现经济效益81000元。机引式气压喷雾装置的推广使棉农从繁重的劳动强度中解脱出来，使每个劳动力种植的单位面积不断增加，从而使大量的劳动力有机会从事其它方面的生产，为增加农民收入繁荣社会主义市场经济作出贡献。同时该装置的应用也提高了广大农民的种植积极性，使土地不至于闲置，实现了土地的高效利用。

1. 创建我乡第一个农机安全学会，发展会员240个。制定了一系列制度和章程。在共同生产、机具维护保养、协同作业方面发挥协会的作用。是广大农机户互通有无互帮互助，生产效率大大提高。