

最新任职请示报告(模板5篇)

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。优秀的报告都具备一些什么特点呢?又该怎么写呢?下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写,我们一起来了解一下吧。

任职请示报告篇一

中共xx县委:

为进一步促进住建局干部交流,增强干部队伍活力,根据园林局干部队伍建设需要,经住建局党组研究,拟对园林局领导班子进行适当调整,现请示如下:

向波,男,1984年7月生,汉族,湖北荆州人,本科学历,7月毕业于新疆艺术学院美术系国画专业,2008月参加工作,在xx县文化馆工作,任助理馆员;11月在xx县旧县镇人民政府工作,先后任经济发展办公室副主任、党政综合办公室副主任、任经济发展办公室副主任、工会副主席、环保干事□20xx年3月调县园林局工作至今。

特此请示,请审批。

中共xx县住建局党组

20xx年x月x日

任职请示报告篇二

中共始兴县委:

根据省、市、县委创造平安和谐社会环境的要求，以及县编委《关于成立乡镇综治信访维稳中心的通知》(始机编〔〕21号)文件精神，我镇拟新设立内设机构“太平镇综治信访维稳中心”，该中心设主任1名(由乡镇党委副书记兼任)，副主任4名(其中设专职副主任1名，副科级)。

为加强我镇综治信访维稳工作，促进我镇经济社会又好又快发展，本着从工作出发，鉴于我镇朱德培同志有较强的责任心和上进心，有丰富的农村工作经验，多次参与我镇重大信访要案积案的处理，有较强的综治信访维稳工作能力。经7月20日镇党委会议讨论，到会党委委员8人，口头表决一致同意推荐朱德培同志为太平镇综治信访维稳中心专职副主任。

以上请示，当否，请审定。

中共太平镇委员会

2007月22日

任职请示报告篇三

兼任即担任几个职务。下文是小编收集的关于兼任职务的请示范文，希望对大家有所帮助!

市人民政府:

因我办主要领导工作调整，为保证工作正常运转，拟免去刘宝霖同志兼任延安市保障性住房建设有限公司董事长、总经理职务，任命严明同志兼任延安市保障性住房建设有限公司董事长、总经理。

报告妥否，请批示。

延安市房产管理办公室

20xx年11月26日

中共温州市委组织部：

为加强农产品经纪人队伍自律，促进农产品流通业的规范和健康、有序发展，提高从业人员的专业技能、增加农产品的价值、促进农产品的流通，更好地为“三农”服务。根据《国务院关于加快供销合作社改革发展的若干意见》（国发〔20xx〕40号）：“供销社要积极组建行业协会、农产品经纪人协会，为农民专业合作社搭建服务平台。”《浙江省人民政府关于加快推进供销合作社改革发展的若干意见》（浙政发〔20xx〕46号）：“支持供销合作社加强农民专业合作社及联合社（联合会）、农产品行业协会等农村合作组织建设，推进农业产业化经营。”据此，市供销社积极筹建“温州市农产品经纪人协会”，市民政局也已准予筹备成立。

根据工作需要，经研究，拟由市供销社党委委员、副调研员、政治处处长应雪飞同志为温州市农产品经纪人协会兼职秘书长人选，兼职不兼薪。

特此请示，当否，请批复。

附件：温州市民政局关于准予筹备成立温州市农产品经纪人协会的批复（温民民〔20xx〕243号）

二〇一一年五月二十四日

市委组织部：

嘉兴市公路学会成立于1991年，是一个由全市交通公路科技工作者自愿结成的学术性、科普性社会团体，是嘉兴市科学技术学会的组成部分，也是各级交通行政主管部门联系广大

公路科技工作者的纽带和桥梁[]20xx年4月，经市科协批复同意更名为嘉兴市公路与港口学会。学会的职能是开展学术交流、科学论证;咨询服务，提出政策建议;接受委托，承担项目评估成果鉴定;兴办符合学会宗旨的社会公益性事业;反映科技工作建议、意见和诉求;维护科技工作者的合法权益。二十年来，嘉兴市公路与港口学会为促进我市交通科技的进步和发展，为促进公路科技人才的成长和提高做出了一定成绩，学会凝聚力进一步增强，人才队伍不断壮大。

因学会理事长张文华同志由于工作原因调离市交通运输局，为有利于学会开展工作，经嘉兴市公路与港口学会第四届第四次理事会提议和审议，推荐顾国强同志任嘉兴市公路与港口学会第四届理事会常务理事、理事长。

顾国强同志在嘉兴市公路与港口学会所兼任的职务，不领取任何报酬。

专此请示，请批复。

中共嘉兴市交通运输局委员会

20xx年3月31日

任职请示报告篇四

尊敬的总经理、各位同事：

大家上午好！

今天，我能在服饰有限公司任职，这是公司领导对我的信任、支持与厚爱，在此我表示向大家致以衷心地感谢！

作为就任营销部经理一职，我个人认为，这个职业是一个很

不容易的职业，有很多的希望与梦想在前方，有很多的压力和任务在肩上，有很多困难要解决，有很多可供施展才华的地方，是一个混合着很多复杂因素，同时也充满很多乐趣的职业。

第一，爱岗敬业，我认为，自己首先要拥有积极向上的心态，同时要努力培养积极向上的精神，一个人只有对自己的企业，对自己从事的工作抱以极大的热情，才能极大地发挥潜能，为企业创造更大的价值，并在工作中找到乐趣。我正是用这种心态面对自己的工作和企业，按照市场经理的职能职责严格要求自己，尽心尽责做好本职工作。要达到这一高度，真正成为一名“市场经理”、“客户经理”要的就是不断的学习与积累，提高综合业务素质。并利用业余时间通过网络、杂志了解行业动态，学习收集营销知识，边学边做，边做边学。才能积极开展对市场调查、分析和预测。做好市场信息的收集、整理和反馈，掌握市场动态，积极适时、合理有效地开辟新的经销网点，努力拓宽业务渠道，不断扩大公司产品市场占有率。

第二，组织编制年、季、月度销售计划，适时合理地签订供货合同，确保销售计划指标完成，节约销售费用、及时回笼资金，加速公司资金周转，同时，随时关注生产计划完成进度和监督产品质量问题。

第三：履行职责，重在执行

再好的市场策略与方法如果不能执行到位，都可能一事无成。“成功者找方法，失败者找理由”。究其根源绝大部分都是没有真正的去执行或执行的不彻底。这世界上任何事情，只怕认真两个字，如果坚持下去，该办的事情就一直做到底，成功是一种收获，教训同样也是一种收获。

第四、完善自己、超越自己

尺有所长，寸有所短，我了解自己在这个岗位上还有许多缺点和不足，所以一直一如既往地在努力学习专业知识和职业技能，在工作中不断地总结、提高自己组织、协调、创新能力，不断发展、不断完善，使自己更能胜任当前工作；向同事和领导学习，集思广益、群策群力，与同事和领导共同探索产品在国内市场的发展道路。

工作在一线的各位同事，我们很庆幸生活在一个新技术、新产品高度发达的社会里，信息时代给了我们很多机会，问题是当机会来临的时候我们能否抓住它？能否驾驭它？弱者等待机会，强者把握机会，作者创造机会，我们当然都愿意做一个强者和作者。其实我们天生就是一个赢家，因为我们小的时候，刚出生的时候，我们连走都不会，没有人逼着我们去学走路，可是我们硬是凭着那份敢于突破自己、战胜自己、超越自己的勇气学会了走，学会了跑，学会了知识；现在，为了成就事业仍然需要我们那份敢于突破自己、超越自己的勇气！

任职请示报告篇五

武夷山市纪委：

张培剑，男，1985年2月出生，汉族，武夷山市五夫镇人，本科文化，中共党员，现任五夫镇党政综合办公室科员。

该同志作风正派，待人诚恳，工作认真，集体观念强，有较强的组织能力和协调能力，能出色完成领导交办的各项工作任务。经镇党委研究决定：推荐张培剑同志任五夫镇纪检监察专干。

以上请示否妥，请批示！

中共五夫镇委员会

209月26日