

# 2023年我的职业计划书(实用8篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

## 我的职业计划书篇一

古语有云：志不定，天下无可成之事。高中学习的方向已经渐渐清晰。制定职业规划对于每个高三学生来说都是必不可少的。只有好的规划，明确的目标才能正确的指引我们前进的方向。作为高三学生，我亦如此。

关于未来职业的问题的出现，大致可以追溯到十年前。在什么都不考虑的情况下，在那时，也许是源于对当时老师的崇拜，我想成为一名教师。后来升入初中，随着眼界的拓宽，我开始向往自由职业。在那时，我对于自由职业只有一些模糊的概念，并没有深入的了解，只是片面的认为那样会很自由。直到上了高中，才开始认真地了解关于职业的信息，开始广泛的阅读各种书籍，开始全面的了解不同职业的不同信息。

在开始职业规划之前，我必须对自己有一个全面的了解。通过冷静的剖析，理性的思考，我对自己的性格特点及自己的未来有了一个更透彻全面的认识。

我的职业兴趣是成为一位心理医生。强烈的兴趣是学习和工作的基础。“知之者不如好知者，好知者不如乐知者”。在工作方面，这句话同样适用。只有对自己的职业充满兴趣，才能在工作中投入百分百的热情去努力拼搏。

在高中学习中，并没有直接对心理学方面的学习，但经过三年的高中学习，我的知识得到了充实，学习能力有了很大的提升，语言能力，思维分析，逻辑推理等方面也同样取得进步。这一切的一切都为我将来的学习打下了坚实的基础。

在选择职业的过程中，有很多职业都在选择范围内，但我最终选择了心理医生。心理医生并不会像医生一样在短时间内给病患以明显的治疗效果，“药到病除”通常并不适用于心理医生。然而，和医生一样的是，心理医生都必须有一颗善良，博爱，同情之心。与此同时，他们必须要有理智，智慧的头脑。

不同的人有不同的选择。不同的选择决定不同的方向。但相同的是努力的过程。努力了不一定能成功，但不努力就一定不会成功。所以，努力吧！

## 我的职业规划书篇二

对每个人而言，职业生命是有限的，如果不进行有效的规划，势必会造成生命和时间的浪费。

伊始，我要为自己拟定一份职业生涯规划，将自己的未来好好的设计一下。有了目标才会有动力。

1、我的性格外向、开朗活泼、思想独立、做事有信心、有良好的职业操守，团队精神；身体状况良，有点缺乏锻炼，压力感较强，有重大事情时容易失眠；擅长人际关系沟通，喜欢创新，动手能力较强做事认真、投入，但缺乏毅力、恒心。

2、我的兴趣很广泛，对管理方面的知识有着浓厚的学习愿望。希望能够在企业人事行政管理方面有所发展。

3、工作中，一方面有自己的思想和主见，不愿受他人影响；另一方面比较主动、大胆及有冒险精神；自我控制能力较强，

能良好控制自己的情绪，在工作中形成一定个人魅力，有较强的亲和力；善于组织、领导活动，并能细致、全面的思考问题；能狗严格要求自己，以身作则。

4、在实际工作中能完成本职内和领导分配的其他任务，和同事相处融洽，共同营造和谐、互助、极向上的团队氛围。

5、优点：将近三年的前台和行政工作经验；擅长人际关系沟通；为人处事认真负责、上进心强以及良好的职业操守。缺点：缺乏人力资源系统和行政管理理论知识；以及大专学历的滞后；性格过于耿直，不喜欢和斤斤计较以及攻于心计的人打交道。

1、希望获得的工作是内容丰富的，在工作的时间里有充实的工作可以做。

2、希望获得的工作是拥有充分的金钱回报或物质回报。

3、希望获得的工作是有保障的、稳定的。

4、希望获得的工作不是简单的重复劳动、而是有比较丰富内容的。

5、希望获得的工作有固定的假期、可以保证定期的娱乐活动。

6、乐于从事社会交往，有很强的人际归属感，热情、大方。

7、在工作中，乐于和别人相处，对错综复杂的事物感兴趣，有强烈影响他人的欲望，乐于组织和协作，友好的对待周围的人，宽宏大量，对工作中热忱，积极。有时喜欢夸张的表现，也喜欢有所创造。

8、所适宜的工作环境：办公室、及指定的工作场所。

21世纪的中国社会政治稳定，经济发展迅速，各类企业的.持

续发展已成为经济发展的强大推动力。企业招聘职位需求中，人力资源管理及行政后勤管理的职位需求供不应求，说明当今社会提供给行政管理者就业机会较为乐观。但选择一个有发展的公司对自身的发展也很至关重要，俗话说：“近朱者赤，近墨者黑”好的公司有好的团队，从领导层到员工的素质能给自己耳濡目染的学习很多，自身的能力也能得到不断的学习和提高。

近三年的人事行政经验及学习的能力使我有资格进入行政后勤管理的职业领域，强烈的愿望和兴趣使我乐于在这个领域里付出，相信我会在这个领域里付出最大的努力，做出最大的成绩。

我对行政后勤管理职业内涵理解是：从事能显示自己才华，能很好的发挥我的优势和创造力，赢得别人认可的行政管理工作。我所需要的不仅仅是一个赚钱的岗位，而是一个自我发挥自我展示的平台。我会朝职业管理人这个目标不断努力，并相信自己一定会成功。

从我的性格来讲，我是能够胜任领导岗位，也为我实现自身提供了性格基础。基于自己行政后勤的职业未来期望，我感觉自己在某些方面还有一些需要待改进的地方，例如：性子急；有时想法可能不切实际，有些理想化的倾向。今后工作生活中将时刻提醒自己，理论联系实际，把想法放在实际工作环境中去验证。

### **我的职业规划书篇三**

“我的未来不是梦，我好好地过每一分钟……”每当我听到这首张雨生的《我的未来不是梦》。我就会默默地想象我的未来会是怎样的？美好？一帆风顺？……我想未来的一切，都不是纸上谈兵、不是梦！是要靠我们的努力、去兑换的。相信机会永远是留给有准备的人，有志者事竟成！大学的时光如白驹过隙转眼即逝，我要在这有限的里，付出无限的努

力。行动起来规划自己的未来，将一点一点堆积，成就自己美好的未来！

从小开始，不管在学习还是生活上，自己都有家人精心的照顾，一直都习惯了平步青云、理所当然的感觉，以至于到了大学，在各个方面都有巨大的，才发现自己在很多方面还有很多的不足，如：独立生活方面…。 “物竞天择，适者生存”我深知改变不了环境，只能改变自己。我在这悄然的变化中，不断学习着完善自己，培养着自己各方面的能力，经过近一年的努力、学习，我觉得自己在很多方面都有较大的提高。在性格方面，我外向开朗、乐于助人，诚实厚道，坚持原则、乐观向上、有责任心，不乏耐力和毅力，团队精神优秀，但是，缺点也比较明显，很多方面我比较追求完美，做事不够细心。在兴趣方面，对体育运动有很大的爱好，特别是足球。另外，旅游观光、文娱活动等也较有兴趣。能力方面，思维敏捷、善于与别人交流，语言表达能力较强，但在书写、组织方面的能力有待提高。

我所学的机械制造与自动化专业就业方向有：1、数控机床的安装、调试、编程、操作和维护工作；2、cad/cam软件的应用工作；3、特种加工机床、加工中心的操作工作；4、传统机械加工；5、机械加工工艺的编制工作；6、机电设备的维护工作，工厂生产组织、调度、工作；7、机电设备的采购、销售、售后服务工作。就业前景分析：由于机械行业的重要性和庞大规模，需要一支庞大的专业人才队伍。今后一段时间内，机械类人才仍会有较大需求。具有开发能力的数控人才将成为各企业争夺的，机械设计制造与加工专业人才近年供需比也很高。从机械行业发展来看，印刷机械、数控机床、发电设备、工程机械等重头产品前景仍看好。除了这些传统工业领域，该行业将进一步向机光电一体化发展，向光加工、环保这样的新兴领域拓展。本专业的就业前景比较好，发展方向较广。

1、机械工程师。工程师一直是我梦寐以求的职业，相信这个

职业也是很多人向往的。但想成为一个合格的工程师并不是那么简单，需要我们付出很多努力的，为了实现这个梦想我要在在大学期间学好机械专业的专业课，考到作为机械工程师应该具备的证书，让梦想成为现实。

2、行政经理。这个职业似乎与我的专业很不符合，但我认为这个职业的就业前景和薪水水平都是比较可观的，所以我会努力向这个职业发展。我已报名参加行政管理学的自学考试，希望能通过这个途径能圆我的这个梦，我会用不懈的奋斗去换取我的。

我只想做个简单的学习计划。首先，在学校学习期间，以专业课为主，学好机械方面的专业技能，考过英语四级、计算机等级考试。其次，在自考方面，我会利用在学校的课余时间去学习自考知识，即使在大学三年我未能完成自考，我会在毕业后、工作单位上继续努力获取自考本科毕业证。再次，在学校里、社会上学会更多的为人处世技能，在竞争激烈的社会上立于不败之地。

职业案例：

36岁的陈女士已经算是职场老兵了。来到独之秀时，她看上去似乎有些憔悴。陈女士学的是会计专业，大专毕业后的两年时间里，她边工作边学习，又在上海一所高校里函授完了本科课程并且学习了中级口译课程。在工作以来的近十年时间里，陈女士竭尽了自己的能力和努力，在职业一学业一家庭三点一线上拼搏。迄今为止，她考取的证书已经是厚厚一沓了。相较于同个年龄段的人来说，陈女士的学习经历算是比较丰富的了。然而，厚厚的证书并没有给她带来职场上的顺利。毕业至今，她当过银行职员、公司会计、报关员、业务经理助理等职务，如今的陈女士是某外企总经理助理，听上去很体面，可她工作的并不开心。陈女士告诉我们说：“自己的工作内容主要是翻译，以及协助总经理对公司运作与各职能部门进行管理、协调内部各部门关系以及事务

处理，配合总经理处理如政府、重要客户等外部公共关系，传达总经理的指示，并督促业务部门完成，向上汇报等等。”时长日久，她发现自己就像是“夹心饼干”两头受气。有时候属下不服她，没完成任务，她还要陪着挨批评。更让她担心的是，部门新进了一位男员工，外语水平与她不相上下，有时竟跳开她，直接与总经理对话，陈女士感到了威胁，觉得自己总经理助理的位置也快保不住了……现在的她对工作也没了兴趣，想想之前自己的付出，陈女士心里很不是滋味。换了这么多份工作，自己也觉得越来越迷茫，对目前的工作也没有了激情，她不知道下一步该这么办？职业顾问分析：

陈女士所面临的问题其实是很多人的困惑。经过详细的测评和深入的沟通，独之秀的职业顾问找出了陈女士的症结所在：陈女士所面临的最大的问题在于缺乏核心竞争力，尽管她有很多的证书，可是它们的含金量并不高，陈女士目前工作的可替代性也很强。

陈女士犯的第二个错误是放弃自身优势，把自己变成一个面目模糊的常人。我们根据她在职业价值观、职业满意度、职业个性、管理能力等方面的测评分析结果显示，陈女士的亲合力非常强，思维条理清楚，效率高，是个外向型性格的人，感情化，对人或事有着极高的敏感度，而且会倾注自己的感情，是个非常适合做如市场、销售等外向型工作的人才。可是她却一直从事行政之类的偏于稳定和琐碎的工作，完全把自己的优势浪费掉了。

陈女士犯的第三个错误是选择了一个不太适合自己公司。陈女士所在的单位是外企，在高手云集的工作环境里，陈女士除了有工龄优势外，其他的优势几乎没有。而在外企，相对于工龄来说，老板更看重的是你的工作能力和整体素质。就拿外语来说，尽管对于陈女士个人而言，她的外语水平是其拿手强项，可是公司里的小青年外语水平一点都不比自己差，在这里陈女士丝毫没有优越感，想要出类拔萃更是难上加难。在分析了整个行业现状以及陈女士的具体情况，权衡

了一系列利弊之后，独之秀的职业专家为陈女士进行了科学大胆的规划，将物流行业做为她新的职业切入口。继而又在简历和面试上给她做了相应的辅导。再次来到独之秀时，眼前的陈女士容光焕发事业顺利，与之前的她简直判若两人，她开心的告诉我们说：“自己现在已经在着手准备升职的事了，因为领导准备提拔她为部门主管了！做着适合自己的工作，拿着更高的薪水，现在心情也变好啦，对未来自己要走的道路也更加胸有成竹了！”

职业专家张平老师建议：

像陈女士的情况，是典型的职业危机病，而这又是职场上的流行病。很多职场人士往往是因为没有把握好自己的职业生涯，缺乏系统的职业规划意识，所以当遇到职业危机时，他们不知道要怎么样去实现自己的职业目标，甚至不知道自己要实现什么样的目标。所以当遭遇职业危机你又无法解决时，你可以试着寻求一些专业的职业咨询师或专家的帮助。通过有关职业专家来为你深入剖析你的问题所在，“重构”你所面临的问题并协助你做出关键性的决定，找到科学合理的出路。当然未雨绸缪也很重要，你也可以趁着十一假期静下心来为自己把把脉，在危机来临之前就做好防范工作，这样在遭遇危机时也就有备无患了。

## 我的职业规划书篇四

### 前言

但觉得自己已经开始慢慢地开始计划自己的追求与前程了，也慢慢地为自己的未来做一份较为长期的规划，虽然未来的可变因素很大，但是没有导航的船是无法在大海里航行的，所以相信有了方向后的我会朝着我的未来不断奋斗，因为我的未来我做主。



主题词:迷茫、可变因素大、导航、奋斗

## 一、自我分析

俗话说当局者迷，旁观者清，所以能够全面的审视自身才是成功的。

### 1、我的性格

对于自身，我觉得自己是一个中性性格的人，时而开朗，时而内敛，但是多数以内向为主，因此在与生人交流时不太放得开，且心理素质不是很好，特别是在公共场合发言时会特别拘束，但是我的脾气很好，不会轻易与同学翻脸闹矛盾等，且做事认真负责，虽然有的时候会有一些懒惰情绪，但总体来讲是属于做事实干型的人。

### 2、我的兴趣

对于我的兴趣，说实话自己一直苦恼了很久，因为我没有很感兴趣的一方面，属于喜欢的方面很多，但又没有一个比较专一的类型，别人都说，每个人最好有自己比较拿手的一方面好，所以目前一直都在努力地寻找自己的兴趣点，希望会有一个激发起我兴趣点的事情。

### 3、我的价值观

虽然自己无法像为人那样对国家和社会做出巨大的贡献，但是我会尽自己最大的力量做好自己，坚持积极地生活态度，保持良好的心态，遇到挫折永不气馁，面对困难勇于挑战，做好吃苦耐劳的准备迎接一切坎坷与挫折，尽自己最大的努力照着自己的梦想靠近，坚持自我，相信自己。

### 4、我的能力

对于一个刚上大一的学生来能力方面毫无疑问的是十分欠缺的，目前来讲，我在各个方面都并不是很突出，但是我认为经过通过大学4年的学习与锻炼首先一定会掌握运用本专业知识的能力，其次，通过各种社会实践活动也会培养较好的与人沟通交流及组织策划的能力，最后，通过实习等可以具备相关的工作经验。

## 二、专业就业方向及前景

### 1、就业方向

据了解，现在我们学校 所学的公共管理类专业分为行政管理和公共事业管理，但是目前觉得行政管理更加适合我的特点。

行政管理学的就业前景：

主要到党政机关、企事业单位、社会团体从事管理工作以及科研工作。

公共事业管理学的就业前景：

主要到文教、体育、卫生、环保、社会保险等公共事业单位或行政管理部门从事管理工作。

### 2、就业前景

其中行政管理专业的就业面相对广一些，政府企业都可以去，行政管理比较对口的行业就是公务员了，前些年行政管理的名气不大，现在也慢慢被政府系统所接受。

但是由于我校的行政管理及公共事业管理专业主要针对的是少数民族地区，注重培养少数民族管理干部，也算是一门特色专业，因此相对于其他学校来讲占了相对于这方面的优势。

工资属于较为稳定不会有很高升幅，若有差别，则是要在几

年之后才会有的，而且不取决于你的学历，而是取决于你的业绩和表现。

### 三、职业分析

鉴于所学专业及自己的相对兴趣，我给自己设定了三个主要的职业目标。

目标一：行政管理方面工作

选择理由：

优势(s)[]行政管理是我的专业，我自认为在学习了一年的公共管理类专业以后已经开始对行政管理产生了兴趣，所以在没有特别爱好的前提下当一门行政管理员固然是我的第一志愿，其次，我以前是学文科的，文科知识相对较好。

最后，我以后就业的意愿是少数民族地区，而我们学校的这个专业有和具有少数民族特色，以后的竞争压力也就会小得多。

劣势(w)[]我一直以来都是偏内向的人，虽然多年来有所改进，但是在社交方面仍然比较欠缺，而行政管理正需要较强的社交和协调能力。

机遇(o)[]随着经济与政治体制的改革，我国在文体、教育、卫生非赢利性组织方面需求数总体来讲比较宽泛，而且行政管理学专业不仅可以再以上单位就职，还能在企业做一些行政管理工作，因此，就业的机会还是比较大的。

风险(t)[]由于本专业的专业性并不强，而且刚毕业的本科生根本不可能去管理单位或企业已有的员工，而且，现在考公务员的竞争力也在逐年增大。

## 目标二：教师

优势(s)[]我自小脾气比较温和、有耐心，比较符合成为教师的素质，且现在教师这一职业很稳定，社会地位及工资水平也在逐步提升，家庭方面有一份安稳的工作也是他们对我的期望，而且现在我也在努力做一些朝着方面靠近的事情，如：选修教育学、参加暑假支教等。

劣势(w)[]所学专业并不对口，没有学习教育方面的知识，也没有充足的相关经验

风险(t)[]正是由于这个职业的稳定性导致现在越来越多的人都选择当一名教师，就业压力也在逐年加大。

## 目标三：经商(是在前两个目标都没有达成的情况下的选择)

优势(s)[]父母意志都经商，因此自己从小也就开始接触这方面的事情，有一定的条件，而且自己也希望能有一家属于自己的店铺或公司。

最后，如果方法正确，经商所得到的收益会远远超过其他一些稳定职业。

劣势(w)[]因为这个职业是在没有能找到稳定工作的前提下得选择，所以到目前为止没有锻炼这方面的能力，简而言之就是没有经商头脑，另外，父母都希望我有一个稳定的工作就行了，不希望我从事变动性较大的职业。

机遇(o)[]现在国家大力开发西部地区，而西部地区的三大产业到目前为止仍然不发达，还有很大的发展空间，而对于商业恰好也是其中欠缺的主要部分，所以如果我以后经商的目标定在西部，会有很大的发展空间。

威胁(t)[]随着中国经济的快速增长，我国的商业竞争压力很大，

对于一个刚毕业的本科生想在其中取得巨大利益十分困难。

#### 四、与目标之间的差距

##### 行政管理工作

对于这个工作首先我在专业知识方面有着很大的欠缺，理论基础打得不是很扎实，接下来也是最重要的一点，我没有很好的社交和口才能力，写作方面也有很大的欠缺。

##### 教师

首先还是理论知识不熟悉，没有对其进行深入的了解，其次就是没有接受过教师方面的培训与指导，教师所需的经验和实践方面与目标还有很大的差距。

##### 经商

商业方面的知识和技巧等现在都没有去上深入关注与研究，而且目前这方面的实践经验十分欠缺，这个目标相比起来还比较模糊。

#### 五、实现职业目标的具体计划：

总体来讲，首先要学好本专业所开设的课程，很好的掌握本专业的理论知识，自己在本专业的课程方面哪方面不好就加强哪方面，此外还要加强出本专业以外的别的专业学习，以适应各种变化，最后，就是要在实践中锻炼自己的社交和实际工作能力。

具体的计划如下：

##### 学习计划

大一阶段：已经快要走完了，但目前遗留的目标就是尽量拿

到专业奖学金;暑假期间参加社团组织的去青海支教活动;暑假期间带领与组织同学参加暑假社会实践活动。

大二阶段:

首先任务也是争取拿到专业奖学金;

每个星期到外面去学习一次;

每星期抽时间晨读;

坚持写日记,经常写文章,锻炼自己的写作能力;

通过英语四级考试和计算机二级证书;

开始准备看一些关于考公务员方面的书籍;

课余时间积极参加体育锻炼;如果还有剩余实践的花去学一门自己喜欢的东西;

假期期间积极参加有关于本专业的社会实践调研等

多旁听自认为有价值的其他课程;

总之主要任务就是加强本专业的专业能力和素质。

大三阶段:

同时,还应该利用大量的课余时间看一些和目标职业相关的其他专业方面的书籍;

写好学年论文;

到相应单位实习,将专业知识应用到实践;

有机会要去考取教师资格证书；

还要去接触外面的世界，找一些相关单位实习，了解目标职业的所需素质，并努力朝着所需素质不断奋斗。

大四阶段：

完成好毕业论文；

大四上学期在相关单位实习；

大四下学期争取通过公务员考试，并积极联系工作。

## 六、总结

这就是我大致的职业生涯规划，因为现在经验不足，所以在某些比较细致的方面还不是特别的清晰明了，还有待在以后的生活去完善和发展，但是总的来讲我至少有了自己的一条路了，虽然现在大学生的就业压力很大，但是我有了梦想，有了追求，有了自己的规划，有了导航，我一定会在它的带领下一步步地向我的目标靠近，并最终实现它，我相信我的事业我规划，我的未来我做主。

## 序言

时间是纵轴，理想是横轴，人生的目标就在这个坐标上移动。

因此，要使自己的人生精彩些，首先应该给自己一个明确的理想，它有足够的难度，又有足够的吸引力。

身为大学生的我们，一代天之骄子，正处于人生中最美好的时期。

面对现在过于激烈的社会竞争压力，我们应该要有充分地准备，为将来毕业后来实现自己美好的梦想。

人生是短暂而又漫长的，在这有限的生命中我们必须规划好目标，及时实施，使我们走上正确的道路而不会虚度光阴。

青春是一首歌，生命是一段路生活是一种享受。

在这花样年华中，让我们一起规划自己的未来，开创属于自己的理想。

为了高效的利用时间，实现自己的人生价值，特作以下个人职业生涯规划。

## 一 自我探索

### 1. 职业兴趣：

#### 自我评估的结果

我平时喜欢看书，尤其小说一类的故事性较强的书；我还喜欢听音乐，对流行类和古典中国民乐兴趣浓厚；上网冲浪也是我的爱好，假期回家后我每天都会上网看新闻，聊天等；我也喜爱动漫，对其有较广泛的涉猎。

#### 职业测评的结果

在霍兰德职业兴趣测评中测出的结果如下：

社会型social(s)[]喜欢与人交往、不断结交新的朋友、善言谈、愿意教导别人。

关心社会问题、渴望发挥自己的社会作用。

寻求广泛的人际关系，比较看重社会义务和社会道德。

常规型conventional (c)[]尊重权威和规章制度，喜欢按计划



办事，细心、有条理，习惯接受他人的指挥和领导，自己不谋求领导职务。

喜欢关注实际和细节情况，通常较为谨慎和保守，缺乏创造性，不喜欢冒险和竞争。

艺术型artistic(a)[]想象力丰富、理想的，直觉的，冲动的，独创的，但是无秩序的，感情丰富，但缺乏事务性办事能力等特征。

## 职业兴趣探索小结

我的兴趣是与人交往，善于写作。

我对人和新的事物都十分感兴趣，善于观察周围的事物，喜欢有形的东西，适应能力强且随遇而安，有很强的表现欲望。

自尊心比较强，做事力求完美。

我执着，脚踏实地，善于处理人际关系，富有同情心，愿意以实际的方式去帮助别人，另一方面能让别人接受自己的意见。

## 2. 职业能力

### 自我评估的结果

掌握计算机基础技能，逻辑思维、理性思维较强；喜欢唱歌，写作，在文学方面比较出色。

拥有会计从业资格证，具备初级会计师的能力与要求，获得英语四级证书。

## 我的职业规划书篇五

古语有云：志不定，天下无可成之事。高中学习的方向已经渐渐清晰。制定职业规划对于每个高三学生来说都是必不可少的。只有好的规划，明确的目标才能正确的指引我们前进的方向。作为高三学生，我亦如此。

关于未来职业的问题的出现，大致可以追溯到十年前。在什么都不考虑的情况下，在那时，也许是源于对当时老师的崇拜，我想成为一名教师。后来升入初中，随着眼界的拓宽，我开始向往自由职业。在那时，我对于自由职业只有一些模糊的概念，并没有深入的了解，只是片面的认为那样会很自由。直到上了高中，才开始认真地了解关于职业的信息，开始广泛的阅读各种书籍，开始全面的了解不同职业的不同信息。

在开始职业规划之前，我必须对自己有一个全面的了解。通过冷静的剖析，理性的思考，我对自己的性格特点及自己的未来有了一个更透彻全面的认识。

我的职业兴趣是成为一位心理医生。强烈的兴趣是学习和工作的基础。“知之者不如好知者，好知者不如乐知者”。在工作方面，这句话同样适用。只有对自己的职业充满兴趣，才能在工作中投入百分百的热情去努力拼搏。

在高中学习中，并没有直接对心理学方面的学习，但经过三年的高中学习，我的知识得到了充实，学习能力有了很大的提升，语言能力，思维分析，逻辑推理等方面也同样取得进步。这一切的一切都为我将来的学习打下了坚实的基础。

在选择职业的过程中，有很多职业都在选择范围内，但我最终选择了心理医生。心理医生并不会像医生一样在短时间内给病患以明显的治疗效果，“药到病除”通常并不适用于心理医生。然而，和医生一样的是，心理医生都必须有一颗善

良，博爱，同情之心。与此同时，他们必须要有理智，智慧的头脑。

不同的人有不同的选择。不同的选择决定不同的方向。但相同的是努力的过程。努力了不一定能成功，但不努力就一定不会成功。所以，努力吧！

个人职业规划集合六篇

实用的大学职业规划模板集合八篇

做好职业规划集合七篇

关于个人职业规划集合八篇

## 我的职业规划书篇六

对年轻人而言，销售或许是最可能在短时间内获得成功的`职业。销售人员作为企业员工中相对独立的一个群体，和财务人员、研发人员、生产人员、技术人员等岗位相比，销售工作的平均岗位进入壁垒较低。从事其他工作的人员——无论是从事技术性工作或服务人员，只要身体健康，年龄适当，都有可能转到销售岗位上，较低的岗位进入壁垒，使销售成为很多人的就业切入点。由于销售是一个实践性非常强的职业，大家全凭业绩说话，而且业绩也比较容易衡量，所以除了一些特别专业的技术销售职位外，大多数销售岗位对学历要求并不是很高。

按照所从事的销售工作的内容，目前国内的销售人员可分为高级营销人员(如销售经理)、一般销售人员(多为客户代表)、推销人员(包括商场售货员和挖掘客户的推销人员)和兼职销售人员。总体来看，销售人员有四种职业出路。一是纵向发展成长为高级销售经理，不过能达到这一目标的销售人员为数很少；二是横向发展转换到管理等其他岗位；三是独立发展

自己创业；四是专业发展做销售领域的管理咨询或培训。可以看出，从销售队伍中走出来远不如走进去那样容易，所以销售人员之间的竞争也是十分激烈的。下面我们具体展开来谈谈销售类人员的发展方向：

## 方向一、成为高级销售经理

销售人员的职业成长，如果定位于一直从事销售工作，可以肯定的目标便是成为高级的销售人才。实现这一目标的方向有两个，首先是从术的角度出发，不断改进和提升工作的方法和能力，从低级的非专业化的销售人员变成职业选手。这一变化趋势主要体现在工作的理念、思路、工具和方法都做得更加专业，从靠感觉、靠冲劲做事转变为讲求定量数据、专业调查分析、把握市场规律性；第二个方向就是从术提升到道，从战略层面和组织全局高度的角度进行系统思维，进一步提升和转换职位角色。要成为高级的销售人才或经理人，销售人员必须要增加系统分析、全面思考，从企业战略高度做销售，思考销售，多挖掘一线的信息，进行智慧加工，最终起到为高层决策扮演战略顾问角色的作用。

从具体的发展途经，又有如下几个方向：上行流动：如果有在大公司或集团的分支机构、片区或分公司做销售的经验，当积累一定的经验后，优秀的销售人才可以选择合适的机会，上行流动发展，到更上一级的或公司总部做销售部门工作，或者可以带领更大的销售团队、管理大区市场。

在处于成长期的快速消费品行业，许多销售人员都是通过上行流动而闯出自己职业发展的新天地。

下行流动：如果在公司总部销售部门工作当积累一定的经验后，可以根据市场发展的规模和速度，选择合适的机会，下行流动发展，到下一级或多级的分支机构去工作，通常是带销售团队、管理省/大区市场，或是要到某个细分市场开辟新的业务。这样的销售人员，可以将在总公司的先进的销售管

理理念和操作手段和实际的市场结合，在继续锻炼一定时间后往往成为许多企业的未来领军人物或高级经理人。

横向跳槽：优秀的销售人员往往是公司的骨干，可直接为公司带来营业收入和现金流，但如果公司的薪酬福利或绩效考核政策不能有效地激励他们，那么他们转行或跳槽就在所难免。从组织的角度来看，许多公司都不惜重金从竞争对手将一些优秀的销售人才挖走。从个人的角度来看，水往低处流，人往高处走。只要没有违反职业道德、劳动合同的相关条款规定和相关法律规定，销售人员在发展到一定程度后换一个环境和空间都是一条不错的路子。

## 方向二、转向管理岗位

当销售人员做到一定的时候，可以结合个人兴趣和组织需求通过横向流动即轮岗的方式，转向相关的专业化职能管理岗位，具体可以从三个角度考虑选择：如果还是对销售业务或相关的工作感兴趣，不愿意完全离开市场营销工作，公司的人力资源安排也允许，可以选择横向的相关岗位如：市场分析、公关推广、品牌建设与管理、渠道管理、供应商管理等。

如果有管理专业背景或者对管理感兴趣，可以发展的方向包括：市场信息或情报管理、行业研究、战略规划、人力资源管理、项目管理等。

如果在销售工作中在产品或行业的生产制造、运营、研究开发、设计等技术方面积累了优势，则可以往技术含量较高的岗位流动如：运作管理、售前技术支持、产品测试、售后服务等。

## 方向三、个人创业

有过销售背景的人出来创业，可以说是最适合不过的。企业要生存，首先要有市场，做好业务工作是很多创业者必须自

已先行解决的难题。许多令人羡慕的成功人士都是从销售人员开始做起，在积累一定的资金、经验和资源后进行独立创业而获得成功的。

销售人员进行创业最大的优势是经验和资源优势。一个有着丰富销售经验的人士比起其他创业者，对行业的理解、对企业的运作、对市场变化的感知都会有很大的优势。同时，他们很可能积累了资金和良好的产业链上下游的人际资源，了解行业的运作模式和成功关键，甚至于合理合法地把握了稳定的客户关系资源。

从现今市场发展方面分析，销售已成为各种职业中最具吸引里的一个职位。而销售也是最广泛、最具有挑战性的职业，在市场高度开放的时代，没有哪家企业敢说我不需要销售人员，从某种程度上说，销售队伍的生命力决定了企业的生命力。当然也有很特殊的情况，比如一些刚起步的小企业可能就没有专职销售和市场人员，因为老板本身就担当了销售人员的角色。

对年轻人而言，销售或许是最可能在短时间内获得成功的职业。销售人员作为企业员工中相对独立的一个群体，和财务人员、研发人员、生产人员、技术人员等岗位相比，销售工作的平均岗位进入壁垒较低。从事其他工作的人员——无论是从事技术性工作或服务人员，只要身体健康，年龄适当，都有可能转到销售岗位上，较低的岗位进入壁垒，使销售成为很多人的就业切入点。由于销售是一个实践性非常强的职业，大家全凭业绩说话，而且业绩也比较容易衡量，所以除了一些特别专业的技术销售职位外，大多数销售岗位对学历要求并不是很高。

按照所从事的销售工作的内容，目前国内的销售人员可分为高级营销人员(如销售经理)、一般销售人员(多为客户代表)、推销人员(包括商场售货员和挖掘客户的推销人员)和兼职销售人员。总体来看，销售人员有四种职业出路。一是纵向发

展成长为高级销售经理，不过能达到这一目标的销售人员为数很少；二是横向发展转换到管理等其他岗位；三是独立发展自己创业；四是专业发展做销售领域的管理咨询或培训。可以看出，从销售队伍中走出来远不如走进去那样容易，所以销售人员之间的竞争也是十分激烈的。下面我们具体展开来谈谈销售类人员的发展方向：

## 方向一、成为高级销售经理

销售人员的职业成长，如果定位于一直从事销售工作，可以肯定的目标便是成为高级的销售人才。实现这一目标的方向有两个，首先是从术的角度出发，不断改进和提升工作的方法和能力，从低级的非专业化的销售人员变成职业选手。这一变化趋势主要体现在工作的理念、思路、工具和方法都做得更加专业，从靠感觉、靠冲劲做事转变为讲求定量数据、专业调查分析、把握市场规律性；第二个方向就是从术提升到道，从战略层面和组织全局高度的角度进行系统思维，进一步提升和转换职位角色。要成为高级的销售人才或经理人，销售人员必须要增加系统分析、全面思考，从企业战略高度做销售，思考销售，多挖掘一线的信息，进行智慧加工，最终起到为高层决策扮演战略顾问角色的作用。

从具体的发展途经，又有如下几个方向：上行流动：如果有在大公司或集团的分支机构、片区或分公司做销售的经验，当积累一定的经验后，优秀的销售人才可以选择合适的机会，上行流动发展，到更上一级的或公司总部做销售部门工作，或者可以带领更大的销售团队、管理大区市场。

在处于成长期的快速消费品行业，许多销售人员都是通过上行流动而闯出自己职业发展的新天地。

下行流动：如果在公司总部销售部门工作当积累一定的经验后，可以根据市场发展的规模和速度，选择合适的机会，下行流动发展，到下一级或多级的分支机构去工作，通常是带

销售团队、管理省/大区市场，或是要到某个细分市场开辟新的业务。这样的销售人员，可以将总公司的先进的销售管理理念和操作手段和实际的市场结合，在继续锻炼一定时间后往往成为许多企业的未来领军人物或高级经理人。

横向跳槽：优秀的销售人员往往是公司的骨干，可直接为公司带来营业收入和现金流，但如果公司的薪酬福利或绩效考核政策不能有效地激励他们，那么他们转行或跳槽就在所难免。从组织的角度来看，许多公司都不惜重金从竞争对手将一些优秀的销售人才挖走。从个人的角度来看，水往低处流，人往高处走。只要没有违反职业道德、劳动合同的相关条款规定和相关法律规定，销售人员在发展到一定程度后换一个环境和空间都是一条不错的路子。

## 方向二、转向管理岗位

当销售人员做到一定的时候，可以结合个人兴趣和组织需求通过横向流动即轮岗的方式，转向相关的专业化职能管理岗位，具体可以从三个角度考虑选择：如果还是对销售业务或相关的工作感兴趣，不愿意完全离开市场营销工作，公司的人力资源安排也允许，可以选择横向的相关岗位如：市场分析、公关推广、品牌建设与管理、渠道管理、供应商管理等。

如果有管理专业背景或者对管理感兴趣，可以发展的方向包括：市场信息或情报管理、行业研究、战略规划、人力资源管理、项目管理等。

如果在销售工作中在产品或行业的生产制造、运营、研究开发、设计等技术方面积累了优势，则可以往技术含量较高的岗位流动如：运作管理、售前技术支持、产品测试、售后服务等。

## 方向三、个人创业



有过销售背景的人出来创业，可以说是最适合不过的。企业要生存，首先要有市场，做好业务工作是很多创业者必须自己先行解决的难题。许多令人羡慕的成功人士都是从销售人员开始做起，在积累一定的资金、经验和资源后进行独立创业而获得成功的。

销售人员进行创业最大的优势是经验和资源优势。一个有着丰富销售经验的人士比起其他创业者，对行业的理解、对企业的运作、对市场变化的感知都会有很大的优势。同时，他们很可能积累了资金和良好的产业链上下游的人际资源，了解行业的运作模式和成功关键，甚至于合理合法地把握了稳定的客户关系资源。

## 我的职业规划书篇七

一直以来我都是比较了解自己的，虽然不知道自己具体究竟想要的是什么，要达到什么样的奋斗目标，但是我却清楚的知道自己不要什么，哪些不适合我。

综合周边同学和老师对我的评价，我总结出了以下优点：

第一、个性格开朗、乐观积极向上。不管遇到什么事情我都会往好的方面想，尽可能让自己不那么被动。

第二、喜欢挑战新的东西，喜欢有创造性的东西，并且乐于尝试。

第三、悟性和语言表达能力较强，擅于与人沟通，性格也比较活泼。

第四、学习能力强，学习成绩优秀，工作认真负责，能够比较好的处理事情。当问题产生的时候我第一时间想到的是怎么解决问题而不是追究责任。相对的，我也有以下方面的缺点：考虑事情不过周全，团队协作精神不够等。

1□20xx年大学毕业生为559万人□20xx年大学生毕业人数为610万人□20xx年的大学生就业将面临更严重的形势。作为财经传媒这个新专业的学生，对于我们来说我们的在金融学院的竞争中是很没有优势的。但是相比于其他专业来说，广泛的就业渠道又是我们独特的优势。

2、作为财经传媒系的第二届本科毕业生，回归到广东金融学院的具体情况并结合珠三角近几年的就业环境，我明白了作为广东金融学院财经传媒专业的学生，就业前景是乐观也颇具挑战性的。我校的就业方向大致都是银行、农村信用合作社、邮政、保险、证券等金融机构，竞争相当激烈。就现在师兄师姐的就业情况来看，用人单位实现了劳动合同类型的多样化。主要分为正式工和劳务派遣或者编制。即将面向市场的我们也会面临同样的问题。

1□s□优势）：专业知识面广，集中文、传媒、经济于大成，专业知识扎实，学习能力强；除了在学校担任学生干部有一定的学生工作经验之外还有丰富的课外实践经验。工作认真负责、能够很好的协调内部关系，有耐心有韧性；具有良好的团队合作精神和抗压能力。通过英语四、六级，考取了证券从业资格证，有良好的口语表达能力和写作能力。

3□w□劣势）：虽然所学的专业内容广泛，但是多而不精，金融知识和其他专业相比较缺乏竞争力。

4□o□机会）：我院的就业大体方向是金融业，加上我们学校现在跟农村信用合作社合作，这对我们学校的学生来说是一大优惠。

5□t□威胁）：就业竞争激烈，应届毕业生缺乏工作经验，对用人单位、就业环境了解不深。用人单位对应届毕业生的能力等各方面要求更加严格苛刻。

1、在自己的兴趣和所学专业的基础上，参考上一届师兄师姐

的就业情况，我的近期职业方向是向银行方面发展。

2、在实习阶段，努力争取往银行业发展，从银行的基层柜员开始做起。我要用2~4年时间熟悉银行的各项基本工作，学习更多银行金融产品和理财方面的知识，积累经验，以待厚积薄发；将自财经传媒专业的优势与银行实际工作经验有机结合，尽量向经理层发展。

### 1、求职前，储蓄待发

作为大三的学生，除了要继续学好专业知识，提高自己的学习能力，还要对自己在大学期间所学的知识进行一个全方面、系统的梳理和复习。尽自己所能，通过剑桥商务英语中级；充实自身的金融知识，并选择一家银行进行实习，提高自己的实践能力。

### 2、求职ing

根据之前的职业定位以及现时的实际情况，作出职业的选择。在了解求职途径、搜索招聘信息的同时，尽可能的熟悉自己将要进入的行业、部门和岗位。在此期间时刻调整好自己的心态，学会冷静思考，抱着从小事做起、从基层做起的心情，最大限度地表现自己的能力。在求职时虚心学习，提高自己应对压力的能力。

虽然说“谋事在人成事在天”，事情往往都是计划赶不上变化，但我相信：机会永远都是给有准备的人，所以我相信只要朝着目标向前走，我们一定能够拥抱美好的明天。

实用的学生职业规划本站合六篇

关于大学职业规划本站合五篇

**【精华】**个人职业规划本站合九篇

毕业生职业规划本站合六篇

【精华】大学生职业规划本站合五篇

## 我的职业规划书篇八

职业理想：作为学设计的，最大的志向就是走向企业的队伍当中去，我的毕业职业规划。结合自身独有的特点，理想是进入设计行业，从低层做起，最终实现自己的管理梦。

人生理想：最大程度的实现自我价值，最终成为在社会上具有一定影响力的高素质复合性人才。

1) 兴趣爱好：

2) 人格描述：

- 看问题有很强的批判性，通常持怀疑态度，需要时常的换位思考，更广泛的收集信息，并理智的评估自己的行为带来的可能后果。

- 谨慎而传统，重视稳定性、合理性；天生独立，需要把大量的精力倾注到工作中，并希望其它人也是如此，善于聆听并喜欢将事情清晰而条理的安排好。

- 是一个认真而严谨的人，勤奋而负有责任感，认准的事情很少会改变或气馁，做事深思熟虑，信守承诺并值得信赖。

3) 自我职业能力的判断

个人优势剖析：自己能很顺利的完成自己的任务；能一丝不苟、认真专注地对待具体问题、事实和细节；非常强的责任意识；对待事物有稳定平和的心态；在交流方面有一定的优势；有一定的组织能力；对新鲜事物喜欢去探索；动作协调

能力和空间判断能力比较强。

个人劣势剖析：主观性弱，惰性较大；对事物总持怀疑的态度。

益处：从改革开放以来，中国经济持续快速稳定增长，到目前为止，中国经济仍然是处于高速发展时期。同时，设计行业的发展更是处于一个黄金时期，国家大力发展职业教育。

弊端：随着人民生活水平的提高，人们综合素质的改善，就业也跟随着出现了一定的危机，职业生涯规划《我的毕业职业规划》。每年高校毕业生的不断增长与岗位供应不足的矛盾越来越明显。所以个人职业的规划也及其重要。

在企业工作期间的目标规划：毕业后进入设计企业工作，为自己以后的创业积累经验和资本。同时希望在企业能够有足够的发展空间。

创业的目标规划：设计界商机无限，争取10年后能够自己创业。最终实现自己的人生梦想。

我之所以毕业时选择设计方面的工作，主要有以下几方面原因：

- 1、兴趣：俗话说“兴趣是最好的老师”。我爱好设计，这可能也是我选择学习设计专业最大的决定因素。
- 2、社会形势：设计行业是一个高薪行业。同时设计行业的发展潜力巨大，发展势头良好。
- 3、商机：设计行业的创业机会较多。

通过规划，我对自己有了更为准确的认识和定位，我将会根据自己今后的实际情况不断的调整自我，向着自己的目标不

断努力。我始终认为没有最好，只有更好，我相信自己的实力和能力，虽然我的实力还不怎么强，但我毕竟还年轻，还有机会去学习，虽然我的能力目前还很有限，但我还有更大的潜力可挖，我相信我的将来会很美好，当然，这必须通过我不懈的努力才能实现。今后我将会面对更多的压力和挑战，但对于这一切，我无所畏惧。即使在失落的日子，我也不会沮丧和消沉，因为沮丧和消沉只会空耗我宝贵的青春和生命。所以我会沿着自己的规划之路奋勇拼搏，努力奋进，用自己的作为向社会证明自己，为将来美好的生活描绘一幅美好的蓝图~！

.

有关我有一匹马作文300字合集六篇

有关我有一匹马作文300字合集八篇

有关我有一匹马作文300字汇编五篇

有关我的运动作文五篇

有关我的梦想英语作文三篇

有关我的梦想英语作文四篇

有关我的假期英语作文八篇