

最新暑假社会实践打工报告(实用9篇)

“报告”使用范围很广，按照上级部署或工作计划，每完成一项任务，一般都要向上级写报告，反映工作中的基本情况、工作中取得的经验教训、存在的问题以及今后工作设想等，以取得上级领导部门的指导。怎样写报告才更能起到其作用呢？报告应该怎么制定呢？下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

暑假社会实践打工报告篇一

五十天的暑假非常短暂，虽然在家的吃、喝、玩、乐的日子确实非常吸引，但我却毅然选择了社会实践的道路，一来是勤工俭学减轻家庭负担，二来我也想积累一点社会经验，希望能借此机会学到一些其他的技能，以便以后能更快的适应这个社会。因此，我当上了酒店的服务员，而我的一段深刻的经历也在此刻开始了。

我实践的地方就在岳阳市电力大厦沁园春食府，一开始，我并不重视这工作，因为这工作工资不高，但自己选择了这工作，就唯有努力熬过去。以前我就知道服务员是一份辛苦的工作，但没有做过这份工作的人永远都不可能体会到这其中的辛苦。

我工作的第一天领班就给我安排了一个师傅，刚开始什么都不会，只能在一旁看着师傅如何上菜，如何倒酒，以及移菜位、换小碟等。那些看似简单的工作做起来却要小心翼翼，不能出丝毫纰漏。所以刚开始的时候压力很大。

做任何事都会有一个过渡期，在这个过渡期内，必定是十分难过的，因为自己从未做过这些事情，完全不习惯这种生活。在这个时期内，我也曾经想过放弃，但想到这次我到这里来的目的，我就会告诉自己再坚持下去，只不过是区区的一个

多月而已，莲山一定要坚持下去。

慢慢的，我开始适应了这种生活，每天早上9点30分开始上班，打扫包厢的卫生，擦转盘，拖地，检查餐具，打开水等等，等到10点30正式上班了，一般都在包厢门外站岗，等待和指引来就餐的客人，一直到下午2点才下班。到了4点半又要上班了，一直工作到晚上8点。这期间的工作十分琐碎，有很多事都要自己时刻保持好清醒的头脑，因为这些事都是看起来十分不起眼的事却十分繁琐，例如每次客人来到时，我们就要打开灯和电视机，然后上茶水。接着在客人点菜时去给客人铺好席巾，每次上菜前都要上香巾，对好菜单，以免上错菜，上菜后又要去吧台打单然后对好单，客人用餐间隙还要添茶水和饮料酒水等，骨碟满了还得换骨碟，若菜多了上不上去就得询问客人意见换个小碟。这完全可以说是一套不可更改的程序，看似简单，实际做起来就不容易了，只有自己多点观察，才可以发现哪里有缺漏。因此，自己一定要有很好的耐心。刚开始时，我耐心不够，有一些很简单的事我就会省略不做，结果就遭到领班的批评，慢慢的，我才养成了耐心，做好每一件事。

8月份是升学宴的高峰期，在经过了一段时间以后，开始上手酒席餐了，最初，领班安排我看两桌酒席，在看了那么长时间包厢以后，对于酒席，早已经是跃跃欲试了。首先是上菜，一般酒席餐都有13个菜，一个果拼，四个凉碟。而这么多碟子和盘子很难都放在那小小的转盘上，这就需要移位和换小碟了。上有汤的菜时还得时刻注意不能把汤水泼在客人身上，上菜的盘子不能超出转盘，以免转动的时候碰到杯子打翻酒水饮料。

渡过过渡期之后，经过一段时间的锻炼，我已具有处理各项事务的能力，完成每天完成分配给我的任务之后，我还会主动协助别人完成拖地、摆放餐具等任务；灵敏应对顾客的请求并且与顾客聊天；偶尔被同事骂或者又能给同事“挑刺”，一起分享劳动的快乐。

1。一定不能和领班产生任何言语冲突。社会与学校真的有很大区别，学校里我们从未不敢宣布我们的看法，教师有时出错了我们也都会挑出来。可是在社会中，上级虽然也会经常犯错，但我们不能再像在学校里那样，直接在众人面前挑出他的错误，而是要在合适的时候与他讲，否则会遭到上级的不解，甚至偏见。

2。必须要对自己工作的酒店的工作流程有一定的了解，如果不了解其中的流程，会对自己的工作造成很大的困难，例如客人需要喝酒，你就要懂得如何去前台拿酒，开单等等。

3。每个酒店重视的企业文明都不样，我们既然要到这里工作，就应当去了解这些文化，这不仅对自己的工作有很大的帮助，而且还可以扩宽自己的见识面，而这些学问正是我们从书本中难以得到的。

4。初步的掌握了一些酒店行业方面的学问，拓展了个人的学问面，加强了个人在应对酒店内人际交往方面的能力。这点给我的最大领会是在与人的交换上。

5。在任务和生活中充分表达我的诙谐感，这样会让伙伴们很自然的承受你。

6。明白守时的重要性。工作和上学是两种完全不同的概念，上学是不迟到很多时候是因为惧怕老师的责怪，而当你走上了工作岗位，这里更多的是由于自己内心的一种责任。这种责任是我学会克服自己的惰性，准时走上自己的岗位。这对我以后的学习生活也是一种鞭策，时刻牢记自己的责任，并努力加强自己的时间观念。

这次我真实的体会到了合作的重要性。虽然我工作的只是一家酒店，但这一环环的工作都是有分工的，只有这样才能使整家店的工作效率都大大的提高。以前虽然在书上看见过很多的团队合作的例子，但这一次是深刻的体会到了，正所

谓“众人拾柴火焰高”，“团结就是力量”。在以后的学习和工作中，一定会要牢记这一点，将自己融入到集体中，莲山和大家一起携手走向辉煌。

再次，这次兼职的经历也让我的心理更加趋于成熟。在餐厅里每天面对形形色色的客人，重复着单调的工作。让从未涉世的我还是有那么一点点不适应，但是坚持就是胜利。打工毕竟和在家是完全不同的概念，我们学会需要忍耐，需要学会承受，需要学会坚持。

这次的打工经历，让我更有勇气和自信去面对以后的职业生涯！

暑假社会实践打工报告篇二

学生应不就应多做家务呢？许多家长和中学生都因此而困扰，其实，我认为中学生就应多做家务。

现代社会中许多都是三口之家，在那里，我们并不难发现其实大多数养尊处优的不是父母，而是我们。可能因为我们大多数都是独生子女的关系吧！有的家长太爱自我的孩子了，那种爱不是真正的爱，那是溺爱。说到那里，培养孩子的自理，自立潜力就变成了比学习成绩更为重要的当务之急。所以，做家务便成了培养孩子的自理，自立潜力的首要选取。

做家务既是体力劳动又是脑力劳动。其实，在做家务的过程中我们学会了如何整理物品，如何把家务干的又快又好。在这个过程中，我们不难发现，做家务就像是学习，重要的是掌握好的学习方法。拥有了好的学习方法，做家务也就很简单了，同时也到达了事半功倍的效果。

在美国，有许多打零工的“少爷”们。比如美国孩子——17岁的史蒂文。他是父母的独生子，父亲开了六七家文具连锁店，母亲温妮是一家商业银行的业务巡视员，按中国人的眼光，

他简直是一个“少爷”。但是他却利用假期来到奎恩镇帮忙毕力夫妇修理破旧的庄园。史蒂文到小镇来，是温妮开着自家的“雪拂莱”轿车送来的。温妮说：“需要他干些什么说清楚，他必须会完成的很出色。”果然，史蒂文就住在那栋乱糟糟的房子里，每一天就吃面包，喝热牛奶，每周回家一次改善生活。三周后，他把需要修理的地方拆除的干干净净，里里外外没积存下一点拆下来的东西。他也理所应当的得到了800美元。他的妈妈温妮说：“史蒂文上个假期去我们银行总部打工搞清洁。每一天要扫四十多个厕所，同事们对我说，史蒂文打扫的厕所比以往任何一个清洁工打扫得都干净。”说着温妮露出了自豪的神情。

由此可见，我们要的不仅仅是学习成绩还有自理，自立的潜力。一味地追求学习成绩，只会让许多孩子变成“高分低能”的人。在这个千变万化，科技发达的社会，我想肯定不会需要“高分低能”的人。亲爱的中学生们，请看看父母日渐发白的头吧！让我们多心疼心疼父母吧！

暑假社会实践打工报告篇三

转眼间为期一个半月的暑假社会实践就结束了，此时此刻，我想骄傲地说一声：“这个暑假对我而言是最特别的一个暑假，因为这是我收获最多、懂得最多、思考最多的一个假期。”

一放假我就到家兴超市打工。在家兴超市，我度过了一段忙碌充实而快乐的暑假时光。在家兴超市，我不仅是理货员还是导购员。我每天的工作就是保持冰箱有足够的饮料可以销售，搞卫生，搬货，整理货架，给商品标上价钱，当导购员，为顾客带路……这些工作听起来似乎很简单，其实不然。当我每天晚上回到家时，我都感觉自己累得快要虚脱了。可是这种虚脱却让我感觉到了自己存在的价值。我觉得我是一个有用的人，而不是一个只会伸手向父母要钱的娇气的大学生。

在工作期间，最辛苦的就是数搬货了。因为正直夏天，天气炎热，所以饮料十分畅销，也正因为如此，我每天都得从仓库搬出饮料。对一个女生而言，这是一种累人的体力活。但是我还是努力地做好了分内工作了。尽管在我要离开超市的时候，我的手掌心满是厚厚的茧，我依然笑得很灿烂。因为：我工作，我光荣。

在家兴超市工作无疑是很辛苦的，但与此同时，我也是快乐的。因为在那里我认识了很多新朋友，也接触到了各种不同的人。这对我这个还未步入社会的学生而言无疑是一笔宝贵的人生财富。超市的同事都很有好。也许因为知道我还是个学生，所以他们都很照顾我，都给了我很多帮助。这让我特别感动。最让我开心的是在那里，我认识了华南理工大学的一位女生。她和我一样，也是在那里打暑期工。她是一位非常优秀的女生，从她那里我真的学到了很多東西。

有付出就有收获。但是我收获的不仅仅是金钱，而更多的是一种历练和经验。可贵的是，经过这个忙碌的暑假，我也在不断地思考着许多问题。因为和华南理工大学女生一起工作，我开始意识到，普通大学和重点大学学生的区别和距离。于是我也开始思考自己未来的人生。他们那么优秀，尚且还在努力着。那么我又有什么资格在这里浪费自己的时间和青春呢？这些思考，让我迫不及待地想要学多一点东西，不断完善自己。

作为一个工作者，最骄傲的事情无疑是得到别人，特别是老板的认可。在我要离开的时候，老板表扬了我。还说客人们都觉得我是一个非常不错的员工。这让我特别开心。

总之，在这次的寒假社会实践中，我真的获益匪浅。希望以后有更多的机会可以参加这样的实践。

暑假社会实践打工报告篇四

20xx年似乎注定是不平凡的一年各种地质灾害层出，但是作为大学生的我们，不应停止实践的脚步，在这个夏天我们迎来了，大学的第2次社会实践，都说现在的大学生是生活在温室里的花朵，经不起任何风雨。而随着暑假的开始，我们将走出象牙塔，走进社会，为公众书写一份满意的答卷。一个月的暑期生活就这样匆匆结束了，还有我的这次社会实践。让整日呆在象牙塔的我，尝到了生活的现实和不易。或许，这种真切的体会，才是最宝贵的收获。

在这次餐厅社会实践中，困难时刻严峻的考验着我们。在餐厅工作的同时，也不可避免的同其他部门产生联系。这样，我就在不断的联系中和在正式员工的介绍下，对餐厅的客房、前厅、销售、财务和工程等部门都有了一定的了解。同时，我还主义积攒一些餐厅管理的资料，时刻充实自己对餐厅知识的储备。

餐厅作为服务行业，从业人员的素质高低很大程度上影响着服务效果的好坏，并进一步影响服务收益。因此，应大力提高员工素质。以人力资源部为核心，为员工量身订制生涯发展规划。餐厅向来把客人的利益放在首位，目前在业内，也有人士指出，应提升员工利益的地位。因为员工直接对客服务，只有员工的需求得到了满足，才能更好的服务于顾客。这样立足于员工，服务于客人，在满足客人需要的前提下，为酒店争取最大的利益。同样，因为餐厅是服务业，因为现在追求想客人提供人性化服务，所以，我们餐厅内部管理中，也应该实施人性化管理。因为我们的基层员工是直接面向客人的，他们服务质量的好坏，直接关系我们餐厅的整体形象。而员工利益的满足程度，又影响员工上班的工作效率。所以，有一个人性化的内部管理，有一个人性化的企业文化，更能提升员工的素质。让总经理，总监走近员工，走入员工的生活，不是一件坏事。

世界一个必经步骤。每一项操作，每一个动作，每一个表情，我们都能应该给出一个依据。规范化的管理，有利于员工的服务水准的提高和餐厅管理水平的提高，全面化的管理更是必不可少的。记得我们在接待vip之前，总监总是三番四次的跑我们餐厅。一次，我对总监说，您是不是不放心我们，干吗非得重复的看?回答是：不是不放心，是确保万无一失!小到室温的多少，背景音乐的大小，墙角的卫生，植物的摆放、颜色的搭配，及其灯光的完好和安全通道的顺畅，这不光是营业区域的检查，其范围要涉及到周围几个营业区域。

在这里还应该提下投诉的问题。我在餐厅实习时，我们经理经常说，这段时间我们没有投诉，非常好。我感觉这个观点不好。许多客人在对服务不满意时，都不投诉的。并不是说我们的服务没有缺点。有投诉才有进步，我们应主动向客人了解我们的服务效果。认真虚心介绍客人的意见，我们接受投诉的目的不是处罚员工，而是对我们的经营管理敲响警钟。

另外还想强调下心态问题。作为餐厅人员，良好的心态至关重要。不要怨天尤人,应该谢天谢地，餐厅给了你这个发挥你能力的机会。这次的社会实践，一晃而过，却让我从中领悟了很多东西，甚至这些东西将让我终身受用。工作的时候要学会全力以付，不要太计较自己付出多少，尽量做到多做事，做有用的事情。自己努力的工作，旁人也会看到。不管怎样，重要的是工作的成效和业绩，这才是领导看重的。

暑假社会实践打工报告篇五

本次学习组织安排我们所有毕业生出去实习，我自己面试找到的工作是超市的营业员，虽然很多人觉得这个工作的技术要求并不高，最开始的时候我也是有过这样的`想法，但是经过我自己去实习体验后发现还是非常锻炼人的，这份工作也不是我想象的那样简单的。我在这为三个半月的营业员实习中，收获到了自己在学习学校体验不到的东西。

20xx年xx月xx日——20xx年xx月xx日。

xx超市是我们本省比较大的超市之一了，我们省内大部分地区都有它的分店存在，业绩发展的非常不错，规模也特别的大，我这次实习的地点就是我们学校附近的那家。

学校安排我们出去实习就是希望我们能够将在学校学习到的理论知识能够通过具体的实习工作得到检验，从而得到进一步的提高。还有很大的一个原因就是从小到大我们都是在学校读书的，绝大部分的同学家境也都还行，所以很少有出去实践工作的机会，因此对于工作不够了解，不知道进入社会需要什么样的素质，不知道需要有什么样的准备，所以这次实习就是希望我们能够实习工作认识到工作中需要具备的各种思想态度认识，并且能够培养起吃苦耐劳的精神，这样以后毕业了出去工作的时候，就能够更加好的适应社会的挑战，更加好的找到工作，从而提高学生就业的机会。

在超市实习的第一天公司的领导让人带我熟悉了超市的各个环境，让我了解了超市的各种制度和福利待遇等等，也让人带我熟悉了我所做的岗位和具体的工作技能等等。我在超市的工作岗位是营业员，但是我主要负责的区域是牛奶销售这一块，我所做的工作是有点类似于促销员。我每天的主要工作就是早晨上班来了，给自己负责的牛奶区域打扫干净，有新的货来了我也要做好上架的工作，然后等到有人来买牛奶的时候，我就要上去询问他们，协助好他们购买产品。营业员就是要保证销售的业绩，所以我就要跟着大家学习销售的技巧，怎样促销不使顾客产生厌烦的心理这这也是一个技巧。再比如牛奶上架也是有技巧的，我们要将销售好的产品放在显眼的地方，同类产品我们也要将生产日期就一点的放在显眼的地方大家能够直接拿到的，保质期靠后的就放后面一点下面一点或者高一点，这样是为了保证产品的保质期。

虽然营业员的工作不需要很多的专业知识，但是在考验人能力的地方并不少，比如销售的技巧、为人处的技巧、工作责

任心的考验等等都是十分重要的，我在这次实习中也很好的掌握了这些东西，我相信它们是能够让我在以后的工作中发挥的更好的能力，我会将他们牢牢掌握在手里面的。

暑假社会实践打工报告篇六

一、实践单位名称：南京新星迪基卡尔电子有限公司

二、实践时间□xx年7月6号至xx年八月十号

三、实践地点：南京新港开发区

很久没有实习了，上一次实习还是一年前的暑假了，那时候我还是高中刚毕业。之后就是一直想实习而没有机会，直到现在我还是没有去过以前的那家工作过的公司。漫漫的暑假终于在六月份来临，我想必须得好好利用了，不给青春留下遗憾。放暑假的第二天我就坐上了前往南京的动车，开始了我的暑假生活，用另一种身份另一种方式生活，真正的投入到这个不那么熟悉的社会，用整个社会的规则来考验自己。在南京待了几天，如愿通过中介进了一家还不算小的韩资企业，南京新星迪基卡尔电子有限公司，开始了自己的“职业生涯”。个中的辛酸苦辣只有亲身体会经历才会知道。只有经历了，才会知道原来这个社会还有生活在这种状态下的一群人；只有经历了，才会深刻体会到生活的不易；只有经历了，才会真正的理解原来这个社会还有这么多规则，不管是明处的还是暗处的；只有经历了，才会深刻的看到自己原来这么脆弱不堪，能力如此有限。社会实践对自己的锻炼不仅仅是某个方面的，历练了我的全部，包括某些观念上的东西。流水线操作员，我人生的一个短暂的插曲，但是教会了我很多东西，渗入了血液里。不管我怎么样，我在成长，我年轻，我不怕。我正在用自己的实际行动努力实践自己的诺言，用我的汗水去浇灌自己的梦想。我一直在努力，不曾松懈。我们九零后一定会用我们的实际行动去承担我们的担当。

经过体检、面试、发厂牌、工作服等等，最后我被分到生产二部的仓库里面出货。一开始不适应，仓库里面好热好累，我真的有点吃不消了，仓库里面的男人们都是些猛男，有吃的虎背熊腰，全身都是肌肉，而我身材偏瘦，文弱书生一个，从来没有干过这么累人的工作，真的当时不想干了，太累了，我有点受不了了。但想想我不能这么轻易就放弃，累的时候，我就在心里告诉自己，我是出来打工挣钱的，不是出来享受的，不受点苦受点累怎么能体会到社会的不简单呢！终于，我坚持了几天，我真的吃不消了，脚和手都很痛，尤其是脚，当时疼的真想哭，动一下都是痛的钻心。过了几天，我和主管说了我的情况，主管看我的真的干不了这么重的工作，就把我调到了生产二部，去组装液晶电视和液晶显示器的外壳，这个还是工作还是蛮轻松的，不是很累人。我的工种是投放，就是把半成品从车上拿下来放在流水线上，不过一天要投放好几千的半成品，胳膊还是蛮累人的。不过上班了这么多天，我也就慢慢的习惯了，脚一开始疼到后来就没知觉了。呵呵，这一点很令我欣慰。每天上班、吃工作餐、下班，回去睡觉，这样的日子我也渐渐习惯了，每次不想干的时候我就用鼓励自己，门强，你是个男人，你一定要坚持到底，况且还只要你上班就有钱拿，到时候，就可以把一学期的生活费给挣够了，这样就可以为家里减轻一定的负担了。在公司的这段时间，我有认识了很多朋友，交了好多朋友，我也在外面尽量提高自己的素质，积极维护我们大学生的形象，和那些看不起我们大学生的人做斗争。干了一个多月，我挣了一千多块钱，公司领导也认同我的工作。

八月十号的时候我正式辞职了，办好了一切离职手续，我离开了待了这么多天的南京新星迪基卡尔电子有限公司，买好车票，踏上了回家的旅途。

社会实践是艰苦的，但收获是巨大的。社会实践是一笔财富。一分付出，一分收获。在社会实践中我学到了很多书本上学不到的知识，它让我开阔了视野，了解了社会，深入生活，无限回味。

走出校门融入社会这个大舞台，我才真正体会到自身知识的欠缺，能力的有限。任何理论知识只有与实践密切结合，才会真正发挥它的价值。行不行，实践中看！

纸上得来终觉浅，投身实践觅真知。社会实践是我们成长道路上不可缺少的激素，可以更加有利于我们以后发展的道路，更加有实力有心理准备去接受，去迎接挑战。

很草根，加油.....

实践人□xx

写于 □xx年9月6号晚

暑假社会实践打工报告篇七

作为一个渴望工作、渴望改变、渴望成功的中学生，今年暑假，我欣然地加入了这股势不可挡的打工洪流中。在妈妈的介绍之下，我顺利地进入阿佳家纺干了三天。

这家工厂的工作主要分为五种，裁剪、缝纫、手工、检验、包装。顾名思义，裁剪是将完整的布裁剪成窗帘、坐垫等所需的形状，缝纫则将裁剪完之后的布利用缝纫机制成初期窗帘、坐垫，手工则是加之修饰，如窗帘需要剪平袖头，坐垫需要填上锦纶棉，钉上纽扣或者缝上背带，其他还会添加一些小饰件，经几位叔叔阿姨的检验之后，便进入最后一道程序——包装。包装最简单，所以我便选择了这一项来实践。

我需要做的只是将窗帘折叠成固定的形状，与一张说明卡一起装入包装袋，然后贴上条形码，合上袋子即可。虽然工作很简单，但是还是需要细心对待，既不可弄错正反面，也不能贴错条形码。一天下来，需要重复同一种工序几百遍，下班后也不免感到腰酸背痛，打工确实不容易。

当然，在工作中我有许多的不足，至少与正式员工相比有一定的差距，具体而言是缺少细心和经验。做事不太灵活，不太善于观察细节，所以无论在速度或质量上都略逊一筹。

不过我打工的目的并不是为了赚钱，而是为了融入这个现实的社会，锻炼自己的能力，开阔视野，增长见识和阅历，获取宝贵的社会工作经验，体验另一种与众不同的暑期生活。当然，在这次工作实践之后，我也如期获得了不少的认知。

工作锻炼了胆识和勇气，重复培养了耐心和细心，努力换取了自信和快乐。“艰辛知人生，实践长才干”，通过这三天打工，使了解了父母工作的艰辛，发现了自己的不足，对自身价值能够进行客观评价。这在无形中也使我对自已有一个正确的定位，增强了我努力学习的信心和毅力。下学期。我一定更加努力地学习，耐心对待每一道难题，遇到困难时不气不馁，尽全力做好自己应该做的事。

培根说：“知识本身并没有告诉人怎样运用，运用的智慧在于书本之外。”在打工的过程中，中学生可以在打工过程加强自己的实践能力与经验，至少可以得到一种体验。因为打工的过程中，中学生自然而然地要跟各色各样的人进行交往。在这些过程中，中学生不得不思考如何看待眼前的问题，怎样处理好人与人之间的关系，等等。这不仅使中学生更加了解社会，加强实践能力，也会让中学生更加深刻地学会处世，同时提高了思维深度。

“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”，打工实践有助于我们提早走进社会、认识社会、适应社会。

我们已经是一位高中生了，不仅要取得优异的学业成绩，也要体验各种不同的生活，了解生活中的酸甜苦辣，融入社会，提高自我！

暑假社会实践打工报告篇八

在学生代理信誓旦旦的保证下，我拉上了我四个自动化专业的朋友报名太原富士康。在考试结束后的第一天，我们便包车驶往山西太原，那么短路程车费120。

从安阳到太原的路上太行山脉群山环绕，峰峦起伏，很多同学都为这一壮观景象吸引，争相拍照，感慨声一片，带着兴奋的心情我们奔向了不可预知的旅途。

然后代理收了250元后说不再收费，等第三天早上我们集合时说临时有变再收70元不然不能保证进厂，很多同学没预料到要交那么多已经身无分文了，于是我不东拼西凑交齐了。交上后说全部能保证，让我们放心。

代理让我们在旅馆前的路口站成两队等人引进我们过去，学生代理说我们中间不经过中介，可是……有人来了，把一队人先领走了，剩下我们15个翘首以盼，羡慕他们比我们先走啊。

我们10个被拉到一片空地上，下车时才发现那里已经聚集了三四百号人，看起来都像学生，有时来个被人喊做老身的人一打听原来是中介，领我们的小伙去和中介商量问多少钱能带进去一个，306一分都不能少，中介看着学生多才狠抬价，我们都在抱怨为何不能直接面试进厂，却非要通过中介……后来才知道没有中介根本无法进厂，这是后话。

后来年轻小伙给中介交钱了，可中介那里的名额也满了，无法安插人员，代理苦口婆心的说服下一个中介愿意要仨一个只要四个。我的身份证被随机抽走，成了那四人之一。我那仨朋友留在那里，代理说一会带他们过去，后来才知道这又是说辞。出租车把我们拉到了富士康工业园区大门，短短1.5公里的路程下车时向每人要十元，讨价还价每人5元成交。抵达目的地，园区门口又是几百个人的军团，已经有人进门体

检了眼馋啊。我们四个人又开始了漫长的等待，年轻人东跑西跑可能是在想办法安**们。过了约一个小时，一个矮个的中年男子走了过来，你们要进厂必须要有学历证明，你看他们手里都有。我们一看也就是，只有我们手机神马手续都没有。他又说没有学历证明厂家是不收的。你们每人交20块钱我给你们办。我们一想那么多钱都交了还在乎这20元吗，只是我们身上所带的钱都所剩无几了。韩伟剩十七，王栋梁15，我把包包全翻一遍才14，许兰茹一分不剩了…我们问能否少交点，我们也不容易，最后那人说都交上来吧我给你们办。那时我们真是感激涕零呐！

可是一个小时过去了也没见什么学历证明拿来。方意识到，受骗了…

我笑了。人资部的部分人员和中介沆瀣一气这可是公开的秘密。

下午填了一系列表格，发了临时识别条，吃过了免费午餐，办理了入宿手续折腾完也就8点多了，还好我小表舅是里面的员工，下班了给取了几百块钱救急。我们四个约定在同一地点集合，回我们租的地方取行李，园区太大找人就找个半个小时。

回到旅馆，代理说给我们每人交了20元学历证明费，我们方知那人是骗子无疑。

7月5号夜，我们搬进了宿舍，洗刷完毕躺在床上睡了个舒服觉。7月6号签了一系列合同又签了一个劳动合同补充说明，说是如公司需要要服从公司安排前往深圳培训3个月。车费自付，中途辞工要扣薪。当时就有担心，但不签就要立即走人，特地问了下工作人员，他说去深圳概率很小，也就减少了顾虑。

下午发厂牌，激动啊…有厂牌就能成为正式员工了，真恨前

面的队伍走的太慢了，心里默念淡定淡定…终于轮到我了！……竟然、竟然没有我的厂牌！

这是怪谁呢，首先是中介让我们以长期工形式进厂，公司便以长期工形式对我们，培训时一个工作人员说了一句话，看你们的英文水平，看你们眼睛的厚度，我们都知道大家的身份，大家干不长…现在明白了，无论他们怎样用话语体谅，我们假期打工的学生的利益也得不到保障。公司和中介就是想通过我们这群廉价的劳动力来赚取自己的利益。

7月7号一大早我就跑去了，去请求他们给予留太原的可能，和我同去的有一个女生和两个男生，其他人都放弃了。我们好话说遍，在那里生耗了两个多小时，对方态度依旧很强硬，最后一个女工作人员过来说你们是不打算去深圳了。我们回答是。往返路费自付，中途辞职扣薪，谁愿意呢。然后她说，那你们现在就离厂，不然我打110送你们走。好一盆冰冷的凉水，110都掂出来威胁了，我们落魄如此啊、酝酿了打工梦就此破灭。

退完宿舍，开好放行证，我头也不回的离开了这个没有人情味的地方。

好在爸妈就在离厂不远处的工地处包工，我提着行李跟着老爸回到他们的住处。

破手机也捣乱出故障了，把手机卡塞到老妈手机里，工地人员杂乱，出去一趟没锁门老妈的手机就丢了。怕别人拿我卡乱发信息赶忙打10086经过一系列的验证后将手机卡报停。只有开学去安阳再补办了。心疼啊，200多个号码，全没了，全没了。

这次打工经历可真是把我折腾的够呛，权当带着皮囊进行了一次身心牢顿的旅行了，虽财空，好在人还在，还算是幸事；虽身处异乡，但举目有亲家人团聚也算是安慰了。

来年姐再也不当暑假工了，因为课程忙了，要准备的事情多了，没机会了，以后就在就业岗位上施展自己的天地吧。

暑假社会实践打工报告篇九

基本情况：

第一天穿上工装你别看还真有些员工的样，经理让我当传菜的兼传单的了，也就是把菜从后厨端到前厅指定的桌位就可以，如果前厅有客人点菜，然后把菜单带到后厨。想想是再简单不过的事情。

早上9点到营业厅（收银台点到），然后打扫卫生，开全体员工会，10点吃饭，再传菜到2点下班，然后在店里吃饭就可以休息2小时，4点开始点名、做事，再传菜到9点下班。忙时帮帮其他的人，事情单调而乏味，我却乐得可以能够不要与人打交道，这是有反我来的初衷的。似乎我在这个范围的多是一些随和的人，我夹在后厨与前餐之间，也是厨师与服务员的桥梁。

渐渐地我步入了正轨，也慢慢的适应了我的本职工作，可时间过的很快，13天的实践工作即将结束，经理在我们走前告诉我们：“小伙子，社会是一个大舞台，我们这里只是他的一个角落，还有很多东西是学习不到的，有机会去其他地方也锻炼一下，会对你们有很多的帮助。一个人在他的学生时代最重要的是学习，增长见识，锻炼能力，选用假期时间参与社会实践活动是一个很好的锻炼机会，放假的时候，经常往全国各地跑，不为别的，就为了增长见识。赚钱不是主要的，作为学生，能赚多少钱，等你毕业了有的是赚钱的机会。经理让我们留下了联系方式，说有机会我们可能要合作的。

我短暂的实践生活就这样结束了，除了收获以外留下的是更多的思考……

主要体会：

一、让我明白了职高生社会实践是引导我们学生走出校门，走向社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式；是促使职高生投身改革开放，向工农群众学习，培养锻炼才干的好渠道；是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。通过参加社会实践活动，有助于我们在校职高生更新观念，吸收新的思想与知识。

二、社会实践加深了我与社会各阶层人的感情，拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干，进一步明确了自己的奋斗目标。

三、社会是另一个学习和受教育的大课堂，在那片广阔的天地里，既能让我们的的人生价值得到体现，更为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基础。陶渊明说过“盛年不再来，一日难再晨，及时宜自勉，岁月不待人。希望以后还有这样的机会，让我从实践中得到锻炼。