

# 最新年会单人主持词开场白 公司年会单人主持稿(优质5篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

## 年会单人主持词开场白篇一

春去秋回又一栽，似水流年旺年来。马奔前程去，羊携好运来，北风挡不住春天的脚步，2018已向我们挥手告别；冰雪封不住青春的热情，2017正随春潮滚滚而来！尊敬的各位领导，亲爱的同仁们，大家下午好！

我是今晚年会主持人黄文龙，很荣幸在这里与大家欢聚一堂。感谢各位在百忙之中亲临大会表示热烈的欢迎和衷心的感谢！谢谢大家！

站在岁末我们回望过去，过去的一年里有太多的感动与故事，站在岁首我们期盼未来，未来的一年有更多的期望与梦想。今天，让我们尽情放飞美好的希望。

现在我宣布：三力集团2017年会现在开始！

一、大会第一项：让我们以热烈的掌声有请集团常务副总经理闫明锋讲话做2017年年度工作总结及2018年工作安排讲话，谢谢！

二、大会第二项：我们以热烈的掌声有请集团站务公司站长范建明讲话。

三、大会第三项：让我们以热烈的掌声有请集团稽查大队队长李矿坏讲话，谢谢！

四、大会第四项：让我们以热烈的掌声有请集团祥瑞物业经理田永利讲话，谢谢！

五、大会第五项：让我们以热烈的掌声有请集团商贸中心经理许剑强讲话，谢谢！

六、大会第六项：让我们以热烈的掌声有请集团信息中心主任刘亮讲话，谢谢！

七、大会第七项：让我们以热烈的掌声有请客运公司段效刚经理作安全生产讲话，谢谢！

八、大会第八项：让我们以热烈的掌声有请集团客运公司经理杨述凯宣布表彰奖励决定，谢谢！

九、大会第九项：让我们以热烈的掌声有请优秀驾驶员及优秀班组讲话。谢谢！

十、大会第十项：让我们以最热烈的掌声有请集团董事长黄宗洲讲话。谢谢！

紧密团结，为实现公司的目标而努力。

我坚信，2018年三力集团在以董事长为核心的领导班子的领导下，各位领导会以求新务实、团结拼搏的工作作风，整风气、重安全、促生产、抓效益、提服务，集团发展会再上新台阶。全力打造属于三力自己的品牌。紧围绕“抓服务、重安全、提效益”三大要素，不断努力，做到落实有效，快速发展，为三力再创佳绩。

各位领导，亲爱的同仁们，风雨九载，绘就一幅三力美好画

卷。饮水思源，感谢在座的各位给三力一路的鼎力相助!岁月时驰，又是新年，轮回的岁月里，不变的是我们的雄心斗志。

辞旧迎新，高歌奋进，昨天的业绩已成为历史，明天的征程任重道远。让我们以蓬勃的朝气、昂扬的锐气、无畏的勇气、励精图治、开拓创新，谱写三力新一年更加辉煌灿烂的新篇章。

同志们、朋友们、同仁们，现在我宣布力集团2017年年会到此结束。

祝大家新年愉快，合家欢乐，身体健康，万事如意，谢谢!

## 年会单人主持词开场白篇二

播放(主持人背景音乐)

主持人开场白：尊敬的各位领导，各位来宾，现场所有亲爱的同事们：大家晚上好!

主持人：我是今晚的主持人——来自传媒之星福州团队的林婷，在这辞旧岁、迎新春的美好时刻，我们迎来了\_\_集团20\_\_年年会。首先感谢各位领导及同事的光临，在这儿，我给大家拜个早年了!在这新年伊始，我们在此欢聚一堂，共同感受新年的气息，一起度过今晚美好的时光。希望大家今年吃好、喝好、玩好，最重要的是奖品要拿好!今年公司也给大家准备丰厚的礼品，主持人先卖个关子，敬请期待吧!

主持人：下面我们以热烈的掌声欢迎“\_\_集团ceo\_\_为今天的年会致开幕词!”有请王总播放(领导上台音乐)

王总致辞

主持人：感谢王总热情洋溢的祝福，我们一定不辜负王总的

殷切期望，努力将20\_\_年的工作做得更好!对于20\_\_年的成就，我们不能忘记辛苦在各个岗位上的伙伴们，之前我们就已经票选过优秀督导奖、优秀员工奖、最佳新人奖，今天，我们就要在这个特别的日子里对这些功臣进行表彰。

主持人：首先我们颁发的是最佳新人奖2名，有请我们的上台

颁奖人上台

播放(颁奖人上台音乐)

主持人：你好!在这新年之际，也给大家送点祝福和期望吧。

颁奖人说话

主持人：好的，现在请来宣布一下今年的最佳新人奖的获得者

颁奖人宣布获奖者

主持人：恭喜，我们请张欣为他们两个颁奖

获奖者上台并接受表彰

播放(获奖者上台接受表彰音乐)

主持人：优秀员工8名

颁奖人上台播放(颁奖人上台音乐)

主持人：夏总、邱总你们好!在这新年之际，也给大家送点祝福和期望吧。颁奖人说话

主持人：好的，现在请夏总、邱总来宣布一下今年的优秀员工奖的获得者

播放(获奖者上台接受表彰音乐)

颁奖人上台播放(颁奖人上台音乐)

主持人：好的，现在请王总来宣布一下今年的优秀督导奖的获得者

颁奖人宣布获奖者

播放(获奖者上台接受表彰音乐)

主持人：我们再次恭喜这些获奖的员工们，希望大家在新的一年里继续为\_\_集团再创佳绩!现在大家可以看到，桌上已经慢慢的上了很多美味佳肴，民以食为天，大伙儿吃饱喝足后我们还有趣味游戏互伙伴们，开动吧!

循环播放(宴会音乐1/宴会音乐2/宴会音乐3)

晚宴时间

主持人：好的伙伴们，大家经过一阵狂扫之后，我们应该来活动活动了。今天我们准备了趣味的游戏，首先我们来进行抽选8位伙伴，看看哪儿八位伙伴今天运气特别的好呢~至于游戏的内容，等抽完八位成员之后，主持人再来公布游戏规则!

主持人：好的，他们分别是

主持人：接下来主持人就说一下本轮游戏的名称，叫【一元五角】，其实和报团大战是一个道理，游戏规则是这样的抽中的8名人员进行游戏，其中3名为5毛，5名为一块。游戏开始前大家全站在一起，由主持人宣布游戏开始，并喊出一个钱数，比如：3块5，这时参赛者需及时组合成3块5并拥抱围在一起，未组成符合要求的数字的成员均被淘汰。(游戏期间

主持人随机互动)

主持人：看到这些幸运的小伙伴玩的不亦乐乎，台下的朋友我也不会放过你们的~接下来让我们来一次全民大狂欢!这个游戏叫做【果园、菜园、动物园】，可能有些伙伴们已经接触过了，我这里还是给一些没接触过的人说说游戏规则吧!游戏规则——第一个人先说场地，第二个人说场地里有什么，然后下面的就接着讲出该场地有的产品的名称，一个接一个，谁反应慢没有接上或者重复了则淘汰。由淘汰后的下一位重新开始指定场地。

(如：第一个人先说动物园，第二个人说有什么，然后下面的就接着讲出一种动物的名称，一个接一个，谁反应慢没有接上或者重复了则淘汰。由淘汰后的下一位重新开始指定是动物园还是果园、菜园。)本轮游戏按桌分三组人员进行游戏pk□限时3分钟，在规定时间内淘汰人员最少组赢。

主持人：好的，接下来我们请每一桌的成员都上台，进行游戏。首先我们有请(游戏期间主持人随机互动)

主持人：让我们来看一下第二桌的成员会不会比第一桌更胜一筹呢?有请(游戏期间主持人随机互动)

主持人：接下来让我们有请最后一桌的成员们!(游戏期间主持人随机互动)

主持人□ok□大家好像经过这个游戏就已经凌乱了。但是我们还是要恭喜的成员们，获得了优胜，待会儿去工作人员那边领取奖品哦!

主持人：再次恭喜今天游戏中获胜的伙伴们，接下来大家继续吃好喝好，半个小时之后，我们的重头戏博饼即将开始，此次公司大手笔，为伙伴们准备了苏泊尔压力锅，奥斯克电磁炉以及炖锅等实用的大奖哦，运气好的朋友还可以领走三

样中的两样哦。好了，话不多说，从现在开始大家都不要洗手了！主持人住大家好运！

循环播放(宴会音乐1/宴会音乐2/宴会音乐3)

博饼环节

播放(博饼音乐系列)

博饼结束后，将结束词

主持人：尊敬各位领导、各位来宾，亲爱的朋友们，欢乐的时光总是短暂的。一年，弹指一挥间，今天又是新的起点，一年，如白驹过隙，我们开始新的征程，高歌奋进，昨天的业绩已成为历史，明天的征程任重道远。让我们以蓬勃的朝气、昂扬的锐气、无畏的勇气，奋发向前、开拓创新，谱写\_\_集团20\_\_年更加辉煌灿烂的新篇章。我们期待来年的再次相聚！今天年会到此结束。谢谢大家！

## 年会单人主持词开场白篇三

大家下午好！

很高兴能有这样的机会，和大家一起分享一年来公司所经历的点点滴滴；刚才陈\_\_总经理已经给我们很生动、很深刻的总结了这一年来公司的成败和得失，我非常荣幸、非常骄傲公司有这样英明的领导者，我来公司时间不长，但是我却时时刻刻、真真切切的感受到在陈\_\_董事长和陈\_\_总经理的指示和关怀下，公司发生的巨大变化和进步！我在这里代表销售部向他们和公司的用心良苦表示感谢！

下面我做为营销总监和大家一起分享下有关营销的方方面面，关于营销这块，在在座的各位的鼎力支持下，我们可以说，今年打了个非常漂亮的战役！大家都知道，今年4月份，我们

现在的工厂才有雏形，真可以说是百废待兴、百业待举。短短的几个月，我们不光在销售业绩上给公司交个满意的成绩单，而且在销售模式和公司未来的营销方向上做了重大的变动和明确，为公司未来的发展做了很好的规划和铺垫，下面我就以下三个方面和大家分享下：

一、公司目前的营销模式和构成：1) 销售构成：目前公司的销售主要有四大块：半成品（箱体、玻璃、外壳等）、国际贸易（燃气热水器、烤炉等□□oem□电压力锅等）、国内销售。其中半成品占20%、出口占10%□oem占10%、国内销售占50%；2) 营销模式：由于我们的销售产品比较多元化，营销模式也是比较多样性，为了大家便于理解，那么在这里我重点阐述下国内销售的营销模式，国内销售也分为两大块：以批发为主的营销二部和以凯信品牌为品牌推广的营销一部，很显然，营销二部主要是以批发为主，追求的是量的变化，从而达到质的变化；也就是说二部追求的是客户的数量和出货的数量，从而提高利润的数量，用六个字简言之，也就是“深挖洞、广积粮”，没有粮食人会饿死，在现阶段，没有大量利润的保证，公司就会出现饥荒和危机。但是，一味的“深挖洞、广积粮”不是我们的最终目标，我们的目的是为了称王，成就一番霸业；我们通过什么来实现我们的霸业，总的有个媒介，我们的媒介就是凯信品牌，所以我们成立了营销一部，一部的营销模式三个字“品牌化”或者说“图霸业”。

二、一年来营销方面的工作总结；在这里，我借陈\_\_董事长的一句话“销售是一个企业的龙头，龙头如果不能发挥它该承担的责任，就会牵一发而动全身，让整个工厂失去活力、战斗力、以及生存的本钱”；在这一年里，公司的所有销售人员都克己敬业、始终把公司的利益放在第一位，我们的半成品销售比去年提高了50%；我们的oem客户在去年的基础上又增加20%；而我们的出口更是朝气蓬勃、大放异彩，不但在业绩上取得辉煌成就，而且成功的和国际上的一些大经销商实现完美对接；我们的国内销售也是百尺竿头、更进一步，



我们的网络已经遍及全国各地，其中我们的电压力锅产品销售从每月的几百台到现在每月2万台，这是一个什么速度，这离不开销售人员的努力，当然也离不开在座各位的支持和关怀；我们自己的品牌也实现了零的突破，目前网络有10多家，我们取得了一些成绩，同时也存在很多不如意和困难，但是公司品牌化路程已经迈出了坚实的第一步，虽然比较艰辛，但已经有了很好的开端。如果说今年是我们向品牌化进军吹响的第一声号角，那么明年就是进入冲刺和真正的战争时代，都说商场如战场，一点不假，我们就是在进行一场没有硝烟的战争！

我们取得这些业绩，虽然谈不上骄傲，但是我们却在脚踏实地的在走，不积跬步，无以成千里，今天的一小步也就是以后的一大步！在这里，请允许我，允许我代表全体销售人员对在座的各位、以及公司的领导、各位商业朋友，对你们的支持和配合表示感谢！

### 三、公司未来的营销方向和重点：

谈到营销也许每个人都明白是怎么回事，但是营销其实是个非常复杂的系统工程，包括市场、销售、财务、售后、运营平台、物流、产品等诸多大板块组成，任何一个板块运作不畅都会带来致命的伤害，其中最重要就是销售和市场，市场就是经营品牌、销售就是销售产品，两者的结合就是营销这个名词的来源，简单的说营销就是经营品牌和销售产品。刚才陈\_\_总经理也明确了，公司未来的发展方向是品牌化，品牌化不是口头上说说的，我们首先要了解市场。谁都知道厨房电器是块大蛋糕，而且随着中国经济的发展，农村的城市化，需求量会越来越大，这是好的一面；但是我们有没有深思和调查？目前国内传统的厨房电器知名品牌（方太、老板、帅康、樱花、华帝、万和、万家乐、樱雪、欧意、万喜、美的等）和二线品牌差不多20家；我们可以撇开这些传统品牌不说，就是今年就有长虹、新飞、格兰士等向厨卫电器进军，而且投入和市场推广的力度也相当的大，长虹、格兰士光一

个营销团队都接近50人，投入资金都是成百万的去运作，以上这些能说明什么呢？给我们的只有深思：厨卫的品牌还有没有的做？我们怎么去做？我在这里想说明几点：一、肯定有的做，没的做的话大家不可能都往这方面想，而且非常值得去做！因为市场的需求是非常巨大的，市场对品牌的要求也是分高、中低的，每年都会有品牌的升和落，这就给我们留了足够的空间；其二、我们并不一定非要采取其他品牌运作的模式，但是可以借鉴，适合自己的模式才是最重要；其三、市场也同时给我们敲响了警钟，给我们的时间不多了，在未来3年内，如果我们品牌化还不成功，形势将是极其严重的，我们的生存空间在哪里？幸运的是，通过前期的试运行，我们找到了一条属于自己的路。

刚才陈总已经说了公司的战略规划，我在这里重点说说未来凯信品牌品牌化的营销思路：公司走品牌化之路，实现由公司规模大到实力强的一个转变，争取在3年内达到厨房电器行业品牌知名度和市场占有率前15名的战略目标，把凯信的“用爱创造生活”的设立理念变为现实，让凯信的“爱”理念走进千家万户，最终实现公司的终极目标：走向上市和国内厨房电器的驰名商标、以及厨房行业的前三甲。当然，我们的营销中心还是不健全的，我们的营销团队的实力还是比较薄弱的，在明年，我们将会增加专业的售后和市场部、以及我们的销售人员，来增强营销中心的实力。不知道大家留意没有？现在全世界都在发生石油危机，中国在未来5年内将建近20座核电站，这意味着什么？未来带电的产品将是中国销售主销产品，也就意味着我们必须对我们的产品组合和产品线做出调整，只有定位准确了，我们才可能迎头赶上，才会抓住机遇谋发展！明年我们首先是巩固我们目前的优势产品：燃气热水器，首先在外观和功能上更加完善和自主化；其次，在热水器和电压力锅上，我们将在款式、功能等方面作出全面的调整；另一方面，在烟机和灶具上面，我们会加强大品牌的市场调研工作，保持能够跟上市场的节奏，并适当的自主化。简单的说就是三个一工程：一巩固、一重点、一保持。

以上就是今天我和分享的一些内容，谢谢大家！

## 年会单人主持词开场白篇四

主持人开场白：尊敬的各位领导，各位来宾，现场所有亲爱的同事们；大家晚上（下午）好！主持人：我是今晚的主持人xxx □在这辞旧岁、迎新春的美好时刻，我们迎来了xx 公司xx 年会。首先感谢各位领导及同事的光临，在这儿，我给大家拜个早年了！

主持人：祝各位龙年里一帆风顺、二龙腾飞、三羊开泰、四季平安、五福临门、六六大顺、七星高照、八方来财、九九同心、十全十美！

主持人：春风春意春浩荡，狗年大吉大利，在这新年伊始，我们在此欢聚一堂，共同感受新年的气息，一起度过今晚美好的时光。

主持人□20xx年，对于xxx 公司来说，是突破的一年，是创新的一年，我们在产品的开发与销售都取得了辉煌的成绩，同时，也让xxx 这个品牌，深入人心 这份辉煌属于在座的每一个人，也属于每一位支持我们xxx 的朋友们！

主持人□20xx年里公司能够取得这样骄人的成绩，这里面都有着我们每一位员工的汗水与心血，同时也感谢我们公司领导的英明决策！

董事长致辞

主持人：感谢董事长热情洋溢的祝福，我们一定不辜负xx 董事长的殷切期望，努力将20xx年的工作做得更好！

主持人：接着以热烈的掌声欢迎公司总经理xx 先生为我们讲

话。

## 总经理讲话

主持人：谢谢xx总真挚坦诚的言辞，我们会以xx总为核心，紧密团结，为实现公司的既定目标而努力！

主持人：接下来让我们有请掌声欢迎公司副总经理xx先生发言。

## 副总经理发言

主持人：大家说刚才的节目好不好看？精彩不精彩？

观众回应：好看，精彩。。。

主持人：那大家还想看不想看？

观众回应：想看

主持人：那好，下面有请xx部同事上场，给大家表现□xxx□

节目□□xxx□

主持人：下面有请xxx为我们抽取今天的xxx奖三等奖xx名，有请。。。。

抽奖，颁奖，，，，，

主持人：下面有请xxx为我们抽取今天的xxx奖二等奖xx名，有请。。。。

抽奖，颁奖，，，，，

主持人：现在到了我们今晚最激动人心的时候了，进行今晚的特等奖的抽奖环节了，刚刚没有中奖的朋友不要灰心，大奖就是为了你而准备的，下面有请xxx 为解开大奖的神秘面纱，有请。。。。

抽奖，颁奖，，，，，

主持人：请特等奖获得者说几句获奖感言，或是吉祥话语，也把好运和大家一起分享！主持人：尊敬各位领导、各位来宾，亲爱的朋友们，欢乐的时光总是短暂的。一年，弹指一挥间，今天又是新的起点，一年，如白驹过隙，我们开始新的征程，高歌奋进，昨天的业绩已成为历史，明天的征程任重道远。

公司20xx年更加辉煌灿烂的新篇章。我们期待来年的再次相聚！

主持人：今天的xxx 公司xxx 大会到此结束。接下来请各位尽情享用美酒佳肴，共度愉快而难忘的夜晚！

主持人：谢谢大家！

## 年会单人主持词开场白篇五

各位女士、各位朋友：

大家晚上好！开心伴着汗水，成功伴着艰辛，惋惜鼓励搏斗，我们不知不觉地走进了20--年。今晚我们欢聚正在\_\_公司建立后的第x个年头里，我和大众的心情一样感动。

正在新年来临之际，首先我谨代表\_\_公司向恒久关心和支撑公司事业发展的各级领导和社会各界朋友致以节日的问候和诚挚的祝福！

向我们的家人和朋友贺年!我们的点滴成绩都是正在家人和朋友的援助关心下获得的，祝他们正在新的一年里身体健康心想事成!

向辛劳了一年的全体员工将士们贺年!谢谢大众正在20\_\_年的汗水与支付。很多生产一线的员工心系大局，放弃很多节假日，夜以继日地奋战正在劳动岗亭上，用勤劳的汗水浇铸了不倒的丰碑。借此机会，我向公司各条战线的员工表示密切的慰问和由衷的谢谢。

展望20\_\_年，雄司已经站到了一个更高的平台上，新的一年，雄司将持续遵照“市场营销立体促进，技术创新进取神速，企业治理科学疏松，体制改革循规蹈矩”的目标，并正在走年的基础上继续深化，手法只要一个：全面提升雄司的核心竞争能力。我相信20\_\_年是风调雨顺、五谷丰产的一年，\_\_公司一定会更强大，员工的收进程度一定会上一个台阶!

雄关漫道真如铁，现在迈步重新越。让我闪以自强不断的精神、团结拼搏的斗志走创造新的辉煌劳绩果!新的一年，我们信心百倍，满怀，让我们携起手来，走创造越发美好的将来!干杯!