

最新财务规划经典语录(精选6篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

财务规划经典语录篇一

美好愿望：学习进步，事业有成。

方向：企业高级会计师

总体目标：认真学习，考过会计证，和高级会计师证，并考取法律硕士进行进一步的深造。，成为企业高级管理人才。

已进行情况：大学一年级

二、职业认知

我认为财务管理人员是非常有前途的，对每一家企业来说，人、财、市场都是最为关键的因素。越来越多的企业会走向以财务控制为核心的企业管理，而且财务和投资、资本运作、金融等等都有千丝万缕的联系，其职业发展可谓是前途无限。

从职业分布来看，财务可以划入企业的主战场。这是因为在大的企业里财务能够创造非常大的价值。一个一定规模的企业财务总监能够拿到几十万甚至上百万的年薪，那时因为在那样的公司通过财务管理比如税务筹划、资金运营、内部控制等等能够创造几百万甚至上千万的价值。

三、外部环境分析（家庭，社会，目标地域分析）

1. 家庭：我出生在一个普通家庭，家庭经济条件较好。父母从小就给了我一个较为宽松的环境，没有强迫我去做自己不喜欢做的事，并鼓励我的兴趣发展。家庭和谐幸福。

2. 社会：在全球经济一体化影响下，财务的国际化问题已是必然选择，中国企业要走向国门，展开国际竞争，更要强调财务的国际化。同时，由于向国际化不断靠拢。因此，我们的财务管理也应向国际惯例靠拢，目前国际上，投资管理受到空前重视。

3. 目标地域分析：我的第一目标是读完研究生，有机会的话能去国外进行进一步的深造学习。毕竟国外的财务管理经验比国内好很多。其次，中国大陆一二线城市的财务管理领域市里也较高，中外合资企业较多，适合财务管理专业人员的工作与发展。

四、职业本身的前景：

由于中国的管理科学发展较晚，管理知识大部分源于国外，中国的企业管理还有许多不完善的地方。中国急需管理人才，尤其是经过系统培训的高级管理人才。因此企业管理职业市场广阔。

要在中国发展企业，必须要适合中国的国情，这就要求管理的科学性与艺术性和环境动态适应相结合。因此，受中国市场吸引进入的大批外资企业都面临着本土化改造的任务。这就为准备去外企做管理工作的人员提供了很多机会。

五、目标职业分析：

方向一、外企或大型企业高级财务人员。

方向二、专业财务公司。

方向三、银行、证券公司等金融机构

六、职业的晋升和发展路径（进职业的途径）：

一、外企或大型企业高级财务人员。

财务本身是一项专业性很强又非常稳定的职业，如果选择把财务作为职业方向，首选的职业目标是做外企或大型企业的高级财务人员。财务高管人才大都处于企业的核心层，他们不仅要求了解企业的经营运作，还要在企业的经营投资方面提供建设性的意见。按照目前的经济环境，这类公司所需要的高级财务人员一般有财务副总裁、财务总监、财务经理、高级财务分析经理、财务主管等。

当然，这些职位对人的要求也会比较高。一般要求资质至少是在会计师以上，不少于5年的大中型企业财务管理经验等。例如，一家外企招聘高级财务经理时的职位要求是：良好的教育背景，英语流利，很好的沟通能力□word□excel熟练，娴熟的财务业务能力和管理能力，良好的协调能力，熟悉西方会计，熟悉有关中国法律。

对于许多初级财务人员和准备走这条路的人来说，从毕业参加工作的那一天起，就该朝这个方向去努力。不要想当然认为有个两三年工作经验就好找工作了，仅会做凭证、会报税、出报表这类纯粹的会计是远远不够的，这在财务领域来说是属于较低层次的。唯有从财务管理、预算、分析、决策等全方位提升，注重沟通能力和英语运用能力的提高，培育管理视野和全局观念，提升自身综合素质，才能使职业生涯提高一个层次。

二、专业财务公司。

以四大国际会计师事务所为代表的专业财务公司，也是大量吸收财务人员的一个就业领域。从某个角度看，会计师事务所

所是一个能使个人快速成长的学校，其培训、工作和管理机制会令从业者学到许多专业知识和管理理念，审计从业经历也会为将来的财务管理工作提供独特的视角。不过，在会计师事务所工作所承受的压力往往是非常巨大的，加班和出差是家常便饭，高强度的工作使得很多人难以将之作为终生的职业方向。这类专业财务公司更适合两种人：高层管理人员和年轻人，前者重在发挥管理能力，而后者主要是学习和锻炼。对于刚走出大学校园、又准备在财务方面发展的年轻人来说，先进入会计师事务所锻炼一段时间，等积累了工作经验后再转向企业将会是很不错的选择。

三、银行、证券公司等金融机构

资本运作在企业运营和发展中发挥越来越大的作用，如果有不错的金融知识背景，投身银行、证券、风险投资、保险等金融行业，做专业的财务人员也会有广阔发展的空间。譬如，具有丰富从业经验的证券分析师的收入相当丰厚，而奇货可居的保险业精算师可以说是金领职业。

七、应该具备的能力与知识：

我认为本专业应获得以下几方面的知识和能力：能得到财务、金融管理方法和技巧方面的基本训练，具有较强的分析和解决财务、金融管理实际问题的基本能力和科学研究能力及运用所学理论结合实际业务进行创新的能力；熟悉我国经济管理的有关方针、政策和法规及国际财务管理的惯例及规则；有较强的文字表达能力，通晓电子计算机在企业管理中的应用；掌握企业在投资和筹资决策时的基本原则和决策分析方法，学会运用财务分析方法对企业财务状况进行分析和进行财务预测。

具体分类就是以下5点：

- (1) ，掌握管理学、经济学和财务与金融的基本理论和基本

知识；

- (2) ， 掌握财务、金融管理的定性和定量的分析方法；
- (4) ， 熟悉我国有关财务、金融管理的方针，政策和法规；
- (5) ， 了解本学科的理论前沿和发展动态；

我离自己想要的岗位还有很大的差距，不了解财务管理在公司经营过程中的财务活动进行预测、组织、协调、分析和控制的方法。一个实行现代企业制度的企业，在产品生产方向、规模和质量水平既定的情况下，企业管理的中心就是财务管理。因此，参与财务决策的管理人员，尤其是财务经理，必须具备、掌握基本的财务管理知识。在这方面我所欠缺的太多，所以我要在未来的三年中好好的丰富自己。

八、职业生涯规划设计：

首先是去考一些必要的证书

- 1， 首先是考英语四六级， 再是计算机二四级， 这些都是专业必须具备的基本的条件。
- 2， 接着是考会计上岗证， 这个证书对与我们这种专业来说很重要。它在我们找工作时会是很重要的砝码。
- 3， 其次是考cpa[]难点的就是acca[]acca之《财会资格证书》自1972年推出后， 全世界已有一万多人获得了这一证书。其中不少人得益于这一研究生水平的课程， 在世界各地担任财务经理、财务总监、总经理等职。然后再考个内部审计师。

接着是去去企业实习在企业能学到学校和课本里不能学到的知识， 也可以进快的融入社会。

如果有条件的话我还是会选择考研，因为研究生有两大优势。

1，与大专生本科生相比，硕士和博士研究生在知识的深度广度和技能的熟练程度等方面优势明显，特别是博士毕业生。而且，大多数研究生都有跟导师一起做课题的经验，理科研究生还有参与实际项目的经验，这些经验是弥足珍贵的，对求职有很大的帮助。很多大公司的技术研发岗位之所以青睐研究生，就是看中了这一份的经验。

2，求职目标更为明确，心态更成熟。

研究生能学到更多与更专业的知识，也是能去自己心目中理想的学校的一次好机会。

九、自我认知：

本人成绩良好，做事比较认真仔细，很喜欢从事会计方面的工作，专业知识在接下来的几年学习中能取得较大进步，适应性较强，能流利沟通；；具有较强的人际沟通能力；思维敏捷，表达流畅；在班级中担任班干部，有较强的组织协调能力；有很强的学习愿望和能力。

十、总结

通过自我测评，基本上达到所要求的能力，能够从事财务管理相关的工作。

财务规划经典语录篇二

商业计划书是为了展望商业前景，整合资源，集中精力，修补问题，寻找机会而对企业未来的展望。可惜，现在人们只认为商业计划书是用来申请风险基金。其实商业计划是为了预测企业的成长率并做好未来的行动规划。

【一】手机制造项目商业计划书

前言

中商咨询编制的商业计划书可作为项目运作主体的沟通工具，会着力体现企业(项目)的核心价值与竞争优势，有效吸引风险投资者及商业伙伴，促成项目融资。

同时，中商咨询编制的商业计划书内容涉及企业(项目)运营的方方面面，能为企业(项目)实施提供建议参考。

中商产业研究院每年完成项目数量达数百个，在养老产业、商业地产、产业地产、产业园区、互联网、电子商务、民营银行、民营医院、农业、养殖业、生态旅游、酒店、机械电子等行业积累了丰富的项目案例，可对同行业项目提供具有参考性、建设性意见，帮助客户对项目进行梳理和判断。

手机制造项目商业计划书

第一部分摘要

一、项目背景

二、项目简介

三、项目竞争优势

四、融资与财务说明

第二部分手机制造行业与市场分析

一、市场环境分析

(一)政策环境分析

(二) 经济环境分析

二、手机制造行业市场分析

三、手机制造市场预测分析

四、市场分析小结

第三部分公司介绍

一、公司基本情况

二、公司业务介绍

三、组织架构

四、主要管理团队

第四部分产品与技术

一、主要产品介绍

(一) 主要产品

(二) 产品性能

(三) 产品的竞争优势

二、产品制造

(一) 产品生产制造方式

(二) 生产工艺流程

(三) 质量控制

(四) 售后服务

(五) 生产成本控制

三、技术与研发

(一) 关键技术介绍

(二) 技术亮点

(三) 现有的和正在申请的知识产权

(四) 研发团队

(五) 持续创新安排

第五部分营销规划

一、营销战略

二、营销措施

第六部分项目发展规划

一、发展战略

二、阶段发展规划

三、实现经营目标采取的具体策略

(一) 营销网络计划

(二) 人才培养和引进策略

(三) 服务提升计划

第七部分融资说明

一、资金需求

二、资金使用规划及进度

三、资金筹集方式

四、投资者权利

五、投资退出方式

六、项目估值

(一)评估技术说明

(二)收益现值法简介

(三)评估假设与模型

(四)评估值的计算

第八部分财务分析与预测

一、财务评价依据

二、财务评价基础数据与参数选取

三、有关说明

四、经营收入预测

五、成本费用估算

六、盈利能力分析

(一) 项目损益和利润分配表

(二) 项目现金流量预测表

(三) 项目财务评价指标计算

七、财务评价结论

第九部分风险分析

一、风险因素

(一) 行业竞争加剧风险

(二) 技术更新于产品开发风险

(三) 技术失密风险

(四) 管理风险

(五) 财务风险

二、应对措施

(一) 应对行业竞争风险

(二) 应对技术更新风险

(三) 应对技术失密风险

(四) 应对管理风险

(五) 应对财务风险

中商产业研究院简介

中商产业研究院是深圳中商情大数据股份有限公司下辖的研究机构，研究范围涵盖智能装备制造、新能源、新材料、新金融、新消费、大健康、“互联网+”等新兴领域。

公司致力于为国内外企业、上市公司、投融资机构、会计师事务所、律师事务所等提供各类数据服务、研究报告及高价值的咨询服务。

中商商业计划书服务优势

团队优势中商咨询项目团队人员均为本科以上学历，人均咨询工作经验超过3年，同时有投资咨询专家教授全程掌控项目。

行业信息获取优势市场研究是中商咨询的核心业务之一，中商咨询长期对5个大行业、数千个细分行业和数万种产品进行跟踪监测，并建立有行业数据、产品数据、企业数据、宏观数据和进出口数据等多个经济运行监测数据库，数据库建立长达十几年，掌握最全最新的行业数据。

市场分析优势中商咨询具有十几年项目分析经验，深刻把握行业动态、政策要点，能立足项目本身对市场作出深入分析。

财务分析优势中商咨询项目人员具备专业财务分析能力，可根据行业情况、政策情况和客户提供信息对项目财务数据进行合理性论证，并根据数据库内行业的收入、成本、费用数据对项目盈利能力进行分析和预测，编制专业的收入、成本、利润、现金流等报表，计算有理有据的财务指标。

服务优势中商咨询服务贯穿客户项目申报始终，实行项目负责人全程跟踪服务，同时，还可提供优质的增值服务。

中商商业计划书增值服务

中商咨询经过十几年积淀，积累了大量可信赖的合作伙伴，

可为客户嫁接渠道、资金等资源。

中商通过十几年努力，建立涵盖各行各业、最新最全面的数据库，对于优质客户，可赠送数据库共享账号。

中商公司拥有国内产业咨询业内最大的财经平台“中商情报网”，可为客户提供项目推介、招商等增值服务。

中商商业计划书数据及资料来源

中商利用多种一手及二手资料来源核实所收集的数据或资料。

一手资料来源于中商对行业内重点企业访谈获取的一手信息数据；中商通过行业访谈、电话访问等调研获取一手数据时，调研人员会将多名受访者的资料及意见、多种来源的数据或资料进行比对核查，公司内部也会预先探讨该数据源的合法性，以确保数据的可靠性及合法合规。

二手资料主要包括国家统计局、国家发改委、商务部、工信部、农业部、中国海关、金融机构、行业协会、社会组织等发布的各类数据、年度报告、行业年鉴等资料信息。

数据来源数据种类

金融机构金融机构公开发布的各类年度数据、季度数据、月度数据等

政府部门宏观经济数据、行业经济数据、产量数据、进出口贸易数据等

行业协会年度报告数据、公报数据、行业运行数据、会员企业数据等

社会组织国际性组织、社会团体公布的各类数据等

行业年鉴农业、林业、医疗、卫生、教育、环境、装备、房产、建筑等各类行业数据

公司公告资本市场各类公司发布的定期年报、半年报、公司公告等

期刊杂志在开期刊杂志中获取的仅限于允许公开引用、的部分

中商调研研究人员、调研人员通过实地调查、行业访谈、获取的一手数据

中商的影响力

国家政府部门及权威媒体广泛报道与引用中商产业研究院专业研究结论

国内外主流财经媒体及国家政府部门大量引用中商数据及研究结论，如央视财经、凤凰财经新浪财经、中国经济信息网、国家商务部、发改委、国务院发展研究中心(国研网)等。

财务规划经典语录篇三

财务部标语：

- 1、真实、可比、准确、及时是核算的基本要求。
- 2、以最小的.支出获得最大的利益，是我们不懈的追求。
- 3、为领导当好参谋，为单位依法理财。
- 4、完善财务流程管理，降低业务运营风险。
- 5、清清楚楚算账，明明白白做人。

- 6、坚持原则，不徇私情。
- 7、加强预算管理，降低运营成本。
- 8、诚信为本，操守为重，坚持准则，不做假账。
- 9、管理等于把浪费捡回来。
- 10、控制资金的使用效益，提升公司的盈利能力。
- 11、引导公司业务发展，有效降低经营成本。
- 12、精打细算，厉行节约。
- 13、诚实守信，不做假账。
- 14、诚信为本，依法理财。

财务规划经典语录篇四

一、收款、挂号进后勤服务中心马上实施，真正改革到谁的头上，各种思想都会涌现，发牢骚也是难免的，我作为财务组长，应配合领导作好工作，受点气，委屈点是正常的，权当是为改革做点贡献。

1. 进中心人员有顾虑，怕经济上吃亏，财务组配合领导，把改革意义讲透，主要是已有人员编制不动，改革是引入机制，并非侵害他们的利益。

2. 人员进入中心之后，会出现管理上的衔接问题，我们财务组多与中心工作人员联络，同时充分发挥管理员曹娟的管理职能，倾听他们的意见，配合医院领导完成开展的各项工作，在工作过程中，发现问题，随时解决，并按要求每月对托管人员评定优劣而打分向中心汇报，财务组在业务上多指导，

使这一工作平稳过渡。

二、四季度均列为不正常，因此说今年医、药比例定为38:62是可信的，我也希望通过领导能调节到这个比例，我希望在比例结构达到目标时，每月能超计划数5%，这样今年预计超180万左右，在最后两个月适当控制药品处方，此时，医、药比例将更佳，而今年计划数呈略超状态，医、药比例希望达31:69，此时将贡献利润100左右，我将每月结果报告领导，借领导掌握来实现。

三、去年，我院治疗项目电脑化管理，基本铺开，再院本部、川北两大块都实施，且运行效果不错，完全达到了物价局提出的明细化要求，我们采取的是先在院本部开展，在运行中发现问题，随时解决，逐步巩固、熟练，再在川北实施，逐个展开，稳步推进，今年同样采取这一方法：本文由为您搜集整理~，预备先后在东苑、广粤、长春等各点推广，推进一个，成熟一个，预计全部实行医疗项目电脑管理。

四、去年我院制订了每季、每月计划医保用量，虽然，以后在实施中偏离较大，应了古俗言“人算不如天算”，主要是不可抗力的“非典”事件影响，在最后一季度中，准备抓回计划量的，医保局又出台了一个“乙类药”自负10%的政策，干扰了计划的实施，但通过年初制订这一计划，大致上能做到胸中有数，而不是无轨电车，开到哪里是哪里的计划用医保量，一旦医保局下达到我院全年医保用量，我们财务组将在医院领导指导下，制订一个较为详尽的各部门按时间的计划用量，做到胸中有数。

[医院财务规划模板]

财务规划经典语录篇五

(一) 财务分析基本数据与参数选取

财务预测的主要目的是为项目财务评价提供基本的财务数据和有关资料，

财务预测需收集和

测算的基本数据包括项目预测期内各年的经济活动情况及其全部财务收支及结果。

具体内容

包括：投资估算；成本费用预测；价格预测；生产负荷；税金预测；其它财务参数预测等。

1、投资估算

本项目总投资额为

11730.00

万元，

其中固定资产投资

9830.00

万元，

流动资金投资

1900.00

万元，无形及递延资产投资计为零，项目投资估算见表

6.1□

表

6.1

项目投资估算表

单位：万元

项目

第

1

年

第

2

年

第

3

年

第

4

年

第

5

年

固定资产投资

9830

0.00

0.00

0.00

0.00

流动资金投资

1900

0.00

0.00

0.00

0.00

无形及递延资产投资

00

0.00

0.00

0.00

0.00

项目总投资额

11730

0.00

0.00

0.00

0.00

2、成本费用预测

项目建成后，在生产经营活动中，必然伴随着活劳动和物化劳动的消耗，这种在生产经营过

程中各种消耗的货币表现，

称为费用。

费用按照经济用途可分为计入产品成本的生产费用和

不计入产品成本的期间费用。

(1) 计入产品成本的生产费用，在成本生产过程中的具体用途不同，从而可进一步划分为

若干成本项目。

一般包括材料成本和人工成本。

a.材料成本。

指在生产中用来构成产品实体或变成产品主要部分的材料，包括原料及主要

材料，辅助材料，备品配件，外购半成品，燃料，动力，包装物以及其他直接材料。

本项目

材料成本预测见表

6.2□

b.人工成本。

指直接从事产品生产的人员的工资、奖金、津贴和补贴，以及按规定比例提

取的职工福利费。

本项目人工成本预测见表

6.2□

(2)期间费用是指企业用于形成一定期间的经营能力而发生的费用，其费用从当期销售收

入中全部补偿。

期间费用包括管理费用，财务费用和销售费用。

a.管理费用。

是指企业行政管理部门为组织和管理生产经营活动所发生的各项费用。

本项

目管理费用在参考同类型企业的实际水平基础上，按当期销售收入的一定比例提取，见表

6.3□

b.财务费用。

指为筹集资金所发生的各项费用，包括生产经营期间发生的利息净支出(减

利息收入)

汇兑净损失、

□

调节外汇手续费、

金融机构手续费以及筹资发生的其他财务费用。

本评价中不发生该项费用。

c.销售费用。

指企业在销售产品、自制半成品和提供劳务等过程中发生的

各项费用，以及

专设销售机构的各项费用。

本项目销售费用在参考同类型企业的实际水平基础上，

按销售收

入的一定比例估算，见表

6.3□

3、价格预测

在本项目分析中，假定整个经济运行环境不会产生很大的波动，国内和国际政治、社会环境

保持基本稳定状态，

因此本预测中在项目生产运营期内不考虑价格相对变动和通货膨胀的影

响，即在整個生产运营期内都采用预测的固定价格，计算产品销售收入和原材料、燃料动力

费用。

本项目产品预测价格见表

6.2□

4、生产负荷

生产负荷是指项目生产运营期内生产能力发挥程度，

也称生产能力利用率。

在本项目财务预

测中，生产负荷以预计产品年产量数值表示，见表

6.2□

表

6.2

专利(项目)产品成本、价格、销量预测表

产品名称

单价(元)

生产

成本

预计销售量(吨)

第1年

第2年

第3年

第4年

第5年

富硒食用菌

8800

6937.5

600

1000

1600

2000

富硒牛奶

6000

3000

15000

25000

40000

50000

50000

注：1) 单价、生产成本：根据专利人提供相关原材料的售价、各个地区工资平均水平及为

了使得产品在市场上占有有利竞争位置，

本项目采取了中低端路线进行开拓，

以上是出厂价，

项目企业可以根据不同地区的消费水平进行适当的调整，生产成本包括材料费和人工费。

2)销售量：结合投资生产规模进行设计的，由于企业在第一年存在一个建设期间，故销量

较小，以后随着产销进入正常期，销量会逐步增加。

我们在具体评估其价格时，是以同类产

品中等规模的生产厂商为依据的。

需要说明的是，如果增加投资规模，其产量、经济效益也会随之上升。

5、税金预测

财务评价中合理计算各种税费，

是正确计算项目效益与费用的重要基础。

财务评价涉及的税

费主要有增值税、营业税、资源税、消费税、所得税、城市维护建设税和教育费附加等，在

本财务评价中税金计算分为销售税金和所得税，

其税率按照国家 and 地方相关的法律法规、

政

策与本项目的具体情况设定。

本项目销售税金税率和所得税税率设定见表

6.3□

6、其它财务参数预测

(1)财务基准收益率(ic)

基准收益率在项目评价中是最常用的指标之一，是项目财务内部收益率指标的基准和判据，

也是项目在财务上是否可行的最低要求，

同时也用作计算财务净现值的折现率。

项目财务基

准收益率代表投资资金应当获得的最低盈利水平和边际收益率，

一般由正常投资报酬率和风

险投资报酬率两部分组成。

本项目财务基准收益率是根据国家有关部门颁布的《建设项目经济评价方法与参数》

(1993

年第二版)基础上并充分考虑投资者的收益期望水平而设定的，具体指标见表

6.3□

(2) 应收、应付账款比率

本项目应收、应付账款比率参照行业平均水平设定，当年应收账款在下一年收回；当年应付

账款在下一年偿还。

具体比率见表

6.3□

(3) 坏账准备率

国家财政部相关文件规定坏账准备的计提比例由公司自行确定，但应合理地估计计提比例。

本项目坏账准备率参照行业习惯标准设定，具体比率见表

6.3□

(4) 项目计算期

项目的计算期一般是根据产品的寿命期(资源开采年限)、主要设施和设备的使用寿命期、

主要技术的寿命期等因素综合考虑。

由于本项目最突出的优势在于先进技术的应用，

因此在

考虑项目计算期时应首要考虑本项目技术的寿命期。

本项目采用的技术为专利技术，专利技术的经济寿命一般取决于行业技术的发展更新速度、

技术的领先程度、保密状况、产品更新周期、可替代性、市场竞争情况和法律、行政保护的

强度等。

一般情况下，专利技术的经济寿命比其法律寿命短。

这是因为科学技术是不断发展的，并且

科技发展的速度越来越快，一种新的，更为先进、适用或效益更高的专利技术的出现，将使

原有专利技术贬值。

对于本项目专利技术经济寿命，

采用测算技术更新周期的方法来进行测

算。

具体测算时，根据同类专利技术的历史经验数据，运用统计模型来进行分析。

通过对本项目的综合判断，本项目的计算期取

10

年，下表为前

5

年计算参数，后

5

年与此

相同。

表

6.3

本项目相关基础数据设定

项目

取

值

第1年

第2年

第3年

第4年

第5年

应收账款比率

10%

10%

10%

10%

10%

应付账款比率

10%

10%

10%

10%

10%

坏账准备率

0%

0%

0%

0%

0%

销售费用率

5%

5%

5%

5%

5%

管理费用率

5%

5%

5%

5%

5%

银行贷款利率

0%

0%

0%

0%

0%

所得税税率

33%

33%

财务规划经典语录篇六

一、围绕一条主线，切实做好规划财务工作

围绕“三保一增”（即：保重点、保运转、保待遇，预算经费递增）的目标，以“十二五规划”编制为引领，以争取资金为重点，以项目建设为基础，不断强化财务和项目管理，推动各项工作取得新进展。

二、做好两项基础工作，提高服务保障能力

规划财务工作计划

，规划财务工作要按照“保障为主题、管理为主线，服务为抓手”这一总体工作思路的要求，进一步更新观念、创新思路，突出重点谋大局，加强配合求发展，围绕中心争资金，科学理财出效益。继续围绕“三保一增”，即：保重点、保运转、保待遇，财政投入增长15%的工作目标，充分发挥服务、保障、协调和监督的职能作用，做好以下几项工作：

一、突出重点，做好预算管理和统计工作

1、加大力度争取财政投入，提升预算管理水平

一是加大民政事业经费争取力度。科学编制部门预算，挖掘政策依据，争取资金超额到位，确保传统项目经费的递增和新增项目经费的落实，重点争取解决民政工作经费，确保单位人员经费和正常运转。同时，积极配合相关科室和二级单位，做好各项专项资金和项目资金的争取、分配和拨付工作。二是提升预算管理水平。要加强预算实施管理，确保预算执行进度。按部门预算执行进度严格资金划拨、发放程序，增强预算执行的时效性和均衡性。预算执行中要进一步加强会计核算和财务管理基础工作，强化预算执行分析，积极开展支出绩效评价工作，促进支出结构优化，提高预算管理和决

策水平，通过加大治理“三公”经费支出力度等措施，努力降低行政成本，提高预算执行率和资金使用效益。

2、高标准起步，全面提升民政统计质量

加强对基层民政统计人员的培训。进一步修订完善《黄冈市民政统计工作评价办法》，将财务统计工作纳入全市民政工作先进单位的重要考核指标。创新统计日常工作管理机制，加强民政统计分析，不断提高统计数据质量。

二、把握要点，做好民政经费管理工作

1、抓建章立制，规范各项民政资金管理。从制度上、程序上规范各项民政资金的管理、使用和发放。进一步健全完善机关财务管理制度，加大对各项制度的执行力度，以制度管人管事。

2、抓指导培训，提高基层财务管理水平。采取以会代训，现场培训的方式加强对二级单位财务人员以及县市和基层财务人员的业务培训和指导。

三、突破难点，做好规划及项目的管理和服务工作

规划工作是计财的一项新的工作任务，随着国家对项目的投入日益加大，规划财务部门的'建设项目管理任务也越来越重，从编制规划到项目的上报和具体实施，财务部门都要全程参与，做好管理和服务工作。所以，这项工作是我们需要突破和加强的一项工作。要以落实和启动“十二五”民政事业发展规划项目为契机，以项目建设为抓手，以吸纳资金为保障，上下联动，密切配合，充分发挥规划财务部门的主导作用。

1、推动规划项目落实。按照“十二五”规划关于民政基本公共服务设施确定的建设任务和目标、进度，稳步推进项目建设。加强与发改委在项目立项、审批方面的联系与沟通，加

强项目资金的管理，指导做好项目前期工作。

2、加强在建项目监督管理。加强项目管理的政策和业务知识的学习，组织开展组织项目实施、进行项目监管及项目评估等方面的培训。建立切合实际的项目管理模式，推进项目管理规范化、制度化。

3、健全完善项目储备库。项目数据库的建设和项目集中储备，是项目申报和项目实施的一项重要基础工作。要做好民政公共服务设施建设项目储备库数据的录入工作，及时申报民政公共服务设施建设储备项目，并于省厅规划项目储备库实现了有效对接，为有效争取民政项目打下了较好的基础。