

# 企业述职述廉报告保密工作(汇总10篇)

报告是指向上级机关汇报本单位、本部门、本地区工作情况、做法、经验以及问题的报告，写报告的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是小编帮大家整理的最新报告范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

## 企业述职述廉报告保密工作篇一

在公司领导班子和广大党员的大力支持下，我同班子成员团结一心，带领和依靠党员和全体员工，认真贯彻落实党的xx大精神，紧紧围绕公司全年生产经营奋斗目标，充分发挥政治优势，化解矛盾，理顺情绪，凝聚人心，鼓舞干劲，进一步转变了员工思想观念，振兴了员工的二次创业精神，维护了改制第二年安定团结的局面，为公司挖潜增效，抗击金融危机，扭转安全被动局面，加快企业发展提供了有力的保证，现将本人抓党建工作述职报告如下：

作为合煤公司党委书记，我切实履行党建工作第一责任人的职责，在工作中坚持带头学习、深入调研，不断增强责任意识并提高工作能力。是我们合煤公司改制的第二年，在上级党委的正确领导下，我们坚持以邓小平理论和“三个代表”重要思想为指导，深入学习贯彻落实党的十七大精神，紧紧围绕公司的生产经营目标，我们根据非公企业的特点，加强党的组织建设，转变党组织和党员的活动方式，充分发挥党员骨干的先锋模范作用，紧贴安全生产、经营的实际，使广大党员在思想上、行动上适应公司的运行机制，把力量凝聚到实现今年的生产经营目标和各项任务上来。我们按照“抓组建、抓规范、抓提高”的工作思路，突出工作重点，完善工作程序，努力打牢非公企业党建工作的基础。

我们结合企业改制后的内部机构变更情况，加强党的组织建设，健全党组织，配备党组织负责人，在新的子公司成立与

企业名称相一致的党组织及配备负责人，并对原桂中厂、鑫昌厂、水泥厂、机电总厂等资产对外租赁经营而成立独立法人公司，按\*\*市委要求，下文明确这四个公司党组织的主管部门；组建了贵州办事处党支部，下发了代管公司派往贵州诚光公司、三联公司的党员的有关文件。努力做到哪里有公司单位和部门，哪里就有党的工作；哪里有党员，哪里就有党的组织，扩大党的工作覆盖面。坚持一手抓改革，一手抓党建，做到企业改制与党组织重建同规划、同部署、同实施，相应调整和明确了基层党组织的隶属关系和职能。

为了掌握全公司党建工作的动态，制定企业改制后党建工作的措施和方案。去年3月我带领公司领导和政工部等部门连续到直属的8个生产矿进行调查研究，在掌握全公司党建工作的基础上，结合公司的实际，提出了围绕经营目标抓党建，推动企业经济发展的公司党委工作思路，实现了党建工作“围绕中心”、“贴近实际”到“融入经济”的新突破。

一是融入领导体制，实行公司、基层矿、区队三级党组织“一岗两责，交叉任职”的领导体制，避免了过去“两张皮”的现象，创新了民营企业党建工作，为非公经济企业提供了党组织领导保证。

二是融入企业管理，为“同步运行”提供保证。我们把党建工作长效机制融入到公司推行的现代企业制度，实行一体化管理，使党建工作成为企业管理的重要内容，有效地把党的政治优势、组织优势、作风优势延伸到企业管理的各个层面。

三是融入党内活动。为提高企业效益、提高员工收入、提供优势保证。党组织始终把企业安全生产和经营工作的重点、难点作为党建工作的重点和主攻方向，通过党组织开展活动、推动各项工作来保证经营目标的实现。通过这些创新党建工作的新举措，既发挥了党组织的政治优势，又推动了企业的稳定和谐发展。今年，在政府为保证大事喜事的正常开展、公司安全状况不佳，停产时间过长的情况下，公司还实现利

润2203万元（不含支付改制费用），员工年收比上年增长22.52%。

根据上级的部署，去年上半年合煤公司党委结合企业由国有企业改制为中外合资企业，企业经营机制，党组织活动方式有了更大改变的实际，开展了思想解放大讨论活动。为了把活动引向深入，作为公司党委书记，自己亲自到东矿、三矿、六矿、九矿等单位结合实际进行宣讲。通过深入开展讨论，各级管理人员和广大员工树立了效益观念，克服了过去国有企业时存在的等、靠、要的思想，员工责任意识、竞争意识普遍增强。

作为党委一班人的班长又是企业行政一把手，在领导班子党风廉政建设中，自己处于主导和支配地位，一言一行都对班子有很大影响和示范作用。因此，处处注意以身作则，凡是要求班子做到的自己首先做到；凡是要求班子成员不做的，自己首先不做。严格对照领导班干部廉洁自律的规定。例如接待费的登记审批制度，公车燃油消耗由个人包干支出制度等，我都能自觉遵守，因此，制度执行得很好。

## 企业述职述廉报告保密工作篇二

尊敬的各位领导：

日月如梭、时光飞逝，转眼间又到了年底，回顾这一年的工作，感觉收获有颇丰。20xx年，对于我来说，是不平凡的一年。在这一年里，我脱掉了初入社会时满脸的稚气，也丢掉了以前对煤矿上辛苦作业的偏见，让自己在生产基层单位得以充分的锻炼，迅速成长。

按照各级组织的工作思路、目标、任务，立足本职，勤奋努力、拼搏向上，积极展开工作，圆满完成了自己所负责分管的各项工作任务。现在已经可以独当一面，在最短时间内出色地完成领导指派的任

排师傅们完成活计，确保设备运转正常，提高洗煤生产效率效率。现在将一年我思想的进步，分管的工作，业务水平等方面的成就向各位领导作以述职：

## 一、思想政治学习方面

中国共产党组织是光荣的组织，在政治学习方面，通过学习理论及“三个代表”的重要思想，进一步增强了党性，提高了自己政治洞察力，牢固树立了全心全意为人民服务的宗旨和正确的世界观、人生观、价值观。在平时的工作中，也始终以一个共产党员的标准严格要求自己的一言一行，一举一动，向党表决我想加入党的光荣的组织的坚定决心。十月份，终于被党组织吸收为积极分子，加以培养。

对此，我特别高兴，也充满信心与自豪感，这将督促我以坚定不移的步伐向党组织靠拢。我将已无限热情投身到我所从事的工作中，时刻把政治理论和党的方针政策作为一项重要的学习内容，除了积极参加党组织学习会议，还经常通过报刊杂志以及网络来获取新思想，新政策，不断充实自己，提高思想认知水平，让自己一步步成为一名正式的，优秀的中国共产党。

## 二、业务水平方面

针对于自己在所在岗位的工艺流程复杂性，技术含量高这一特点，平时尤其注意理论知识的学习。而作为一名技术人员，始终以业务知识学习作为工作的主要任务。为了尽快熟悉业务，做好电气技术员的本职工作，翻阅了大量有关电气自动化和洗煤生产及其技术检查方面的书籍，认真专研电气知识，学习工艺流程，保证理论与实践切实相结合的学习方法，从本质上解决问题，并找到问题的根源，解决问题的原理方法，加以巩固学习。期间也不忘丰富的网络资源，大量的专业文献资料更是我学习的法宝，遇到难题时，再三推敲琢磨，向老师傅们请教，结合网络资源找出解决方案。由此在工作中

不断摸索积累实践经验，使自己的业务知识能力满足工作需要。

### 三、工作收获简要

1、十一检修期间，201、202原煤机头改造时，连续六天时间我都坚守在工作第一线，为了赶工期，有些老师傅连续三天未回家，亲自协调外委工程队的工作，并以身作责。经过几天的检修工作，我的业务水平有了很大程度的提高，更可贵的是，老师傅们的敬业精神更值得我们学习。我时常告诫自己：珍惜每一个学习机会，人人都是我学习的榜样。从一点一滴做起，不怕脏，不怕累，没有怨言，才能适应洗煤厂生产任务紧，检修任务艰巨的特殊性，才能提高自己的综合业务能力，成为平凡人中不平凡的一员。

2、在一次洗煤生产时，4号变压器突然掉电，导致主厂房设备全部有过流显示，调度室发不出警报，现场起不了车，经过仔细查验发现4号变压器到高压的电缆老化，未及时更换。这次事故反映出我们日常检查工作不到位，没有及时发现潜在隐患，在平时的巡视检查工作做的不够彻底，需进一步加强检查工作的严密性，周全性，以免发生类似情况。以这次事故为教训，强制检修以及重点设备的定期检查试验，必须落到实处，只有这样，安全生产才能有保障。

### 四、加强技术培训，提高员工素质

在年初，就对员工的技术培训工作制定了完整的计划，按照计划有序贯彻各工种的技术操作规程，工作标准及各岗位工作应注意的细节问题，通过每日一题和每季的规程考试对每名员工进行安全教育培训，杜绝事故的发生，提高工作效率。针对工人师傅理论知识水平薄弱这一实际问题，以解决实际问题为目的进行有针对性的理论和生产现场的实际操作培训，逐步拓展员工思维方式和改善作业方法，进一步提高员工的实际操作水平，以便更好协调电气技术工作。在安全治理方

面，严格落实“预防为主”的方针，严格治理，把安全隐患消除在萌芽状态，没有发生人身、设备事故。积极配合车间的工作，与全厂技术人员一起攻克难关，提前预知以及解决安全隐患，从而保障洗煤工作能够安全有序的进行。

## 五、存在的问题和今后努力方向

回顾检查自身存在的问题，我认为主要是现场设备工作原理只知其一，不知其二，没有做到了如指掌；创新意识不够；对外协调能力需进一步加强。主要原因是任职时间较短、缺乏经验。在今后的工作中，我一定要努力做到以下三点：

- 1、努力学习，勤下现场，理论结合实际，提高综合素质和业务能力，为本职工作做出自己的贡献。
- 2、勇于创新，多学习，多汲取高科技所带有的简便，灵活地运用到洗煤厂电气检修工作中来。
- 3、放下思想包袱，多与员工沟通，特意增强协调能力，想民之所想，急民之所急，力争做一名优秀的管技人员。

## 企业述职述廉报告保密工作篇三

- 1、还应该进一步加强学习，增强责任感，提高政治思想素质和理论修养，适应企业发展的需要。
- 2、面对不规范的市场环境和日益严峻的市场竞争，还没有找到很好的经营思路和办法，解决问题的能力还有待提高。
- 3、在企业快速发展和提高企业规避风险能力上还没有寻求到较好的办法。
- 4、针对企业管理中存在的问题，有待进一步探索新思路。

5、针对历史遗留问题、人事制度等方面表现出来的突出问题，还没有找到很好解决问题的方法。

总之，一年来，在上级领导的关心、支持下，经全体干部职工的辛勤工作，顺利地完成了各项任务，成绩是可喜的。展望，我将与班子成员一起，团结带领全体干部、齐心协力，尽职尽责，勤勉工作，继续发扬“诚信、优异、创新、和谐”的“铁军”精神，为集团公司20年的发展尽最大的努力。

#### 4、加大奖励力度

文件明文规定“凡是通过全国一级建造师考试的正式员工，给予一万元一次性奖励；对于通过全国二级建造师及注册造价工程师、注册会计师等全国注册资格考试的正式员工，给予三千元一次性奖励，并报销相关的学习费用；对于通过以上考试的临时合同工，可酌情考虑将其人事关系转变为人事代理”。出台重奖措施，营造良好学习氛围。

#### 三、履行好党代表、人大代表的职责，清正廉洁，为民造福

身为汉阳区党代表和武汉市人大代表，我严格履行职责，为民谋利、为民造福。在此期间，我对《归元寺周边道路改造》、《事业单位社保问题》、《治理市政市场“石霸、砂霸”等现象的建议》等问题上交了议案，积极反映群众的呼声，反映企业的困难。同时，我作为一名党员干部，时刻保持清醒的头脑，不断提高党性觉悟，提高防腐拒变的警惕性和自觉性，本色做人，廉洁自律。

## 企业述职述廉报告保密工作篇四

各位领导、同志们：

现在，我向院党组汇报20xx年以来法警大队、行装科的工作开展情况。

## 一、行装工作开展情况

20xx年，行装科以“管理科学、服务检察”为指导思想，围绕“勤、严、清、好、优”五字方针，多管齐下，突出重点，有力地保障了检察工作的正常开展。一是“勤”字当头，对年初预算、年底决算、办案经费保障等，做到责任到人，重点跟踪管理，确保中央政法转移支付资金足额及时到位。二是“严”字为先，严格强化财务管理，明确经费开支范围，防止铺张浪费，做到财务清楚、进出有据，确保把有限的资金用在刀刃上。三是围绕“清”字，安排专人管理固定资产。运用固定资产管理软件，将每一项新增资产输入电脑，在资产增加、减少、折旧、报废时进行实时统计，对需更换固定资产进行统一调剂和更新，做到家底清，资产明，不铺张浪费。四是强化公车管理。坚持从严管理车辆，重新修订了《车辆和驾驶人员管理办法》，实施用车一个出口、出门须持派车单、车回需交回车钥匙等制度，随时掌握车辆行驶动态。严格执行车辆“五定”管理法，采取定点维修、定点加油、定期保养、定时清洁、定人考核，进行责任到人、量化考核。今年以来，我院车辆燃油、维修费均控制在年初预定的指标内，没有发生一起车辆安全事故，实现了车好、人好的双目标。五是围绕“优”字，着力加强后勤管理。先后对夏季空调运行、办公楼电路安全、办公楼外墙防护板以及家属院防水等进行了全面检查和维护，协调县消防大队对我院办公楼外墙进行了全面清理，统筹开展办公楼暖气安装工程。精心设计食堂菜品，为干警提供干净卫生、品种丰富的工作餐，对干警加班工作的，提前做好服务准备，确保加班干警吃饱吃好。

## 二、法警队工作开展情况

20xx年，法警队始终坚持以办案安全保障为第一要务，积极完善工作机制，主动服务办案科室，认真履行各项职责。全年共执行传唤看管8人次，送达法律文书4次，协助执行拘留逮捕等强制措施2人次，搜查4人次，提押2人次，看管犯罪嫌

疑人13人次，没有出现一起办案安全事故，圆满完成领导交付的各项工作任务。

一是狠抓责任管理，建立健全安全办案机制。修订完善用警手续审批、看管犯罪嫌疑人交接以及使用办案工作区审批等各项办案安全制度，制订了处置突发事件预案和个案预案，明确要求值勤室六表一令规范填写、登记齐全。先后对法警器材、警用装备等进行自行检查6次，各种器材装备都处于良好的使用状态。20xx年，市院及我院先后对法警工作进行7次督察，全部得到好评，没有发现一起重大安全隐患。二是强化队伍建设。对新招聘的8名法警，积极开展业务技能培训和岗位练兵活动。按照高检院“一熟、二懂、三会”的目标要求，邀请专业教官进行队列、擒敌拳等警务技能培训，进一步提高了新任法警的警务实战能力。12月6日，省院法警总队副总队长??一行来院专程调研警务工作，深受领导好评。

过去的一年，法警队、行装科在取得一定成绩的同时，与其他先进院相比仍然存在一些问题，如后勤服务水平还需进一步提高，检警协作还需进一步深化等。

下步，法警队、行装科将继续巩固现有的工作成果，严格对照市院下发的考核标准，抓住工作重点和特点，以饱满的工作热情，振奋精神，扎实工作，力求队伍素质有明显提高，检察工作有新的突破，为保障全院工作晋级进位作出应有的贡献。

谢谢大家。

[行装科长述职述廉报告]

## 企业述职述廉报告保密工作篇五

各位领导、各位同志：

大家好!今天,我代表\*\*公司领导班子做廉政工作报告,在此,我谨代表公司全体干部员工向到\*\*公司莅临指导工作的各位领导表示热烈的`!

年,我公司在县委政府、县纪委的领导和支持下,原创领导班子以“三个代表”重要思想为指导,以保持共产党员先进性教育活动为契机,加强党的理论知识学习,全面提高政治素质和业务素质,认真贯彻执行廉政建设责任制,认真贯彻执行上级党委的各项决议和精神,带领团结全体员工,锐意进取,奋力拼搏,各项工作再上新台阶。

一、认真实践“三个代表”重要思想,全面贯彻执行党的方针政策,各项工作取得新成效

公司领导班子将“全心全意为人民群众服务”作为保持共产党员先进性教育活动的重要体现,从思想上、行动上自觉与中央、省市、县委政府保持一致。20县委政府确定了创建“和谐县城”工作思路。我公司领导班子紧紧围绕县委政府工作部署,坚持“发展通信事业,服务县域经济”的宗旨,坚持“客户至上,用心服务”的理念,扎实开展好各项工作。

1、行风建设再上新台阶。在民主评议行风工作上,我公司始终高度重视,认真谋划,周密部署,扎实开展。在、20民主评议行风活动中,连续两年成绩名列前茅,2014年我公司被授予“行风评议优秀单位”,免评两年。2014年,我公司咬定行风工作不放松,加快网络建设,优化网络质量,强化服务人员综合素质,完善优化服务软、硬件环境,开展了多种形式服务竞赛活动,加强服务监管力度,自觉接受社会各界检查监督,民主评议行风取得了新成效。

累计投入\*\*万元,用于通信网络建设。一是投入\*\*万元用于增加固网通信生产能力建设,新增\*\*门电路。二是投入\*\*万元用于宽带网建设,新增\*\*个网点。目前,宽带网基本实现全县范围覆盖。三是投入\*\*万元对小灵通网络进行优化。正

是由于一系列工程的快速实施，为满足人民群众通信需求奠定了坚实基础。2014年以来，总计为人民群众安装固定电话\*\*部；安装宽带\*\*部；办理小灵通业务\*\*部；办理来电显示业务\*\*部。

3、扎实做好安全生产工作。在安全生产工作上，我公司坚持“以人为本，安全第一，预防为主”的方针，切实抓紧抓好本部门安全生产工作。为保障“五一”期间通信安全畅通，4月25日至4月30日开展全县范围网络安全大检查，及时消除网络安全隐患，及时跟踪分析话务量，完善修订应急预案，全力保障节日期间网络安全平稳运行；防汛期间，加大巡检力度，组织开展实战演练，进一步提高整体防汛抢险能力，确保通信网络安全渡汛。

4、深入开展保持共产党员先进性教育活动。先进性教育活动是提高党员素质，加强基层组织，促进各项工作，提高服务全县人民群众效率的一项伟大工程。按照县委统一部署，我公司先进性教育活动已完成集中学习阶段。在第一阶段，通过采取电教教学、制作学习园地、封闭式学习、分类指导等卓有成效的措施，使全体党员学习情绪高涨，取得了良好学习效果。目前，我公司分析评议阶段工作正扎实有效地开展。

2014年以来，我公司各项工作得到了认可，公司党支部被县委授予“先进基层党组织”荣誉称号；公司团支部被共青团市委授予“五四红旗团支部”荣誉称号。

更多

## 企业述职述廉报告保密工作篇六

各位领导、同事：

你们好！

我叫\_\_，于\_\_进入\_\_物业公司，在\_\_小区担任秩序维护员一职，后经过竞聘，成为一名客服接待员。\_\_年\_\_月\_\_日，在领导们的培养下我再次成功通过竞聘走上了现在的职位——客服主管。现\_\_个月试用期已满，特此申请转正。

回顾在公司任职的每个过程，有过辛酸、也有过甜蜜，在我前进的每一步，都得到了公司领导和同事的热情相助，得到了大多数业主的谅解与支持。如果说这几个月的工作还有一些可取之处的话，那绝不是因为我个人有多大的能力，而应归功于我们有一支团结的队伍，有一群有热情、肯奉献的同事。现对我任客服主管以来的工作进行总结，冷静回顾一下这段时间的工作得失，以求总结经验，吸取教训。

在刚入职时，作为一名基层管理人员，我深刻认识到客服主管的重要责任。为了不辜负领导对我的期望，我自觉学习物业管理知识，并在思想上始终与公司保持一致，做到“思想认识到位，工作到位”，在较短的时间内适应本岗位工作。在担任客服主管职位的\_\_个月中，我主要协助小区经理抓好本部门的各项工作，提高客服人员的整体服务意识，帮助小区经理处理业主投诉，一定程度上提高了工作的实效性，具体包括：改变前台接待人员工作方式，要求接待业主时必须全程站立式服务；协助小区经理制定收费方案，并予以落实；各种资料的收集、整理归档；对小区经理各项管理工作提出合理化建议；接待业主投诉，独立处理投诉近百起；协调与各部门的工作等。在各项工作中，收费工作和接待业主是我负责最多，也是较为擅长的方面。

## 一、收费工作

协助小区经理制定落实详细的收费方案，在集中收费期之前通过电话回访方式总结各类问题，（如：您好：这里是\_\_山水华庭物管部，请问您对我们的服务还有什么意见）并做好合理解释及处理。对于施工遗留问题，及时上报并与地产售后维修部人员做好沟通工作并催其及时处理，为我们物业费的收

取工作做好铺垫。下一步带领客服人员亲自上门收费，\_\_山水华庭已于11月份提前完成了全年的收费任务，并且超额完成12万元。当然这不是我个人的成绩，而是与华庭物管部所有同事的努力及公司领导的悉心指导分不开的。

## 二、日常接待

在接待业主这方面，我深刻认识到前台接待是物管部的服务窗口，所以良好的服务形象至关重要。为了提升前台形象，我要求前台客服人员在接待业主时采取全程站立式服务，给业主以焕然一新的感觉。另外在日常工作中，我严格按照公司要求，工装上岗，接待来访人员以礼相迎，态度和蔼的接听和转接电话，耐心听取业主反映的问题、需要解决的困难，细心解答并详细的记录，在第一时间安排人员进行回访。业主的所有咨询来电，我们都给予满意回复；业主的报修问题，通过我们的及时联系，根据报修内容的不同等级进行派工，争取在最短的时间内将问题解决。同时，根据报修的完成情况及时的进行上门回访或电话回访。使业主真真切切的感受到我们物业服务的重要，通过我和全体员工的共同努力，现在客服各项工作都有了很大的提高，员工们士气高涨，工作积极主动，已经顺利的完成了年度工作目标。

下一步工作计划：

### 一、对于自身的管理带动员工的积极性：

严格律己、保持持久的事业激情，\_\_给了我一份激情，我就能做到把这份激情转变为为企业所带来的效益。短暂的激情是不值钱的，而且激情是不允许受伤害的，对待员工也是如此，设想一下你的员工下班以后再要培训三四个小时或者开上几个小时的会，你就会把这种激情消耗掉，学习是无处不在的，学习不是要坐下来，而是去听、去看、从与业主沟通中学习。

## 二、交房工作的顺利进行：

交房前针对每位客服人员的性格特征进行必要的谈心。确保交房当天所有客服人员都能精神饱满的去迎接入户业主，在与业主沟通时态度务必诚恳，对于那些蓄意闹事的人，由我带领他们出去并向他们解释清楚，以免影响到其他交房人员的情绪，在交房期间我们应保持冷静先稳定业主的情绪为其耐心解决困难，杜绝业主扎堆现象，保证交房工作井然有序的进行。

## 三、对二期新入住业主的沟通了解：

在交房期间，对二期业主们的问题进行汇总，总结交房工作中的利弊以便日后有目的的对新入进行培训，也能更好的为业主们在入住时提供便利。

## 四、对新入住业主明年装修及办理手续的管理：

根据小区工程体系制定出来的新装修管理协议，我们规定在装修期间业主来办理手续时对业主发放并讲解一些装修须知。除装修巡查人员每天到所有装修户中进行一次巡视与提醒外，保洁在打扫楼道、秩序维护在巡逻时，发现装修问题及时向客服人员进行反馈。再由客服联系业主更快速地制止破坏其房屋结构。确保业主按照规定开展装修工作，避免给其他业主和物业管理造成不便。

经过这几个月的试用期，我通过不断学习和积累，在思想上和工作能力的都有了一些进步。同时我也深知自己的不足：文写作能力较为欠缺，抗压性有待加强等。但是，我相信通过我的努力，再加上领导与同事的帮助，这些不足都将成为过去。我会用积极上进的工作心态，默默无闻的敬业精神将本职工作做到，以身作则履行\_\_物业的服务宗旨——为业主带来“家的感受”，为公司的进一步发展付出自己所有的努力！

以上是我对自己近期以来的工作汇报，希望各位领导对于我的不足之处不吝指导，使我不断进步，为公司做出我的贡献。

此致

敬礼！

## 企业述职述廉报告保密工作篇七

在这年末岁初的时候，我们怀着十分愉悦的心情，盘点着有限责任公司一年来的收获。我作为公司的总经理、法人代表，也在认真地总结个人一年来的学习和工作，通过回顾，归纳为以下几个方面，向组织和同志们作一汇报。

### 一、努力学习，不断提高领导水平和业务能力

企业是社会的细胞。要使企业在市场经济条件下的激烈竞争中发展壮大，就得不断学习，经常掌握党的路线方针、法规政策。一年来，我努力学习邓小平理论和“三个代表”重要思想，学习党的十七大报告、中央经济工作会议精神，学习省、市、县的相关政策规定，并且认真地记写学习笔记5000多字。力争使自己能够较多地了解 and 掌握党和政府的经济政策，了解市场动态。其次是努力学习与企业经营有关的法律法规，如《合同法》、《劳动法》和新颁布的《劳动合同法》。第三就是学习与经营有关的业务知识，尤其是企业管理方面的知识，如财务管理、劳资管理、超市管理、现代物流模式等。

学习方法，一是从书本上学，读原著，全面领会精神实质。二是向业务内行学习，带着企业存在的问题向其他领导和同志们请教，通过探讨、交流的方式，达到解决问题、提高业务知识的目。三是主动参加单位组织的集中学习，共同学习，一起讨论。四是积极参加省、市、县主管部门举办的培训会，今年在县内，我公司参与举办的培训会有三次，省、

市主管部门组织外出参加培训会两次。通过多种形式的学习，开阔了眼界，增长了见识，提高了水平，增强了能力。

## 二、竭尽全力，抓紧落实“万村千乡市场工程”

国家商务部实施“万村千乡市场工程”，目的是解决农民消费“不安全、不实惠、不方便”的问题，把现代流通理念引入农村，为社会主义新农村建设做贡献。我公司作为实施企业之一，借此良机，发展壮大自己，可以说是千载难逢。对此，我始终高度重视，放在各项工作的首位来安排。

一是请求局的领导出面协调，联系县、县、区3个县区的商务主管部门，密切关系，争取支持，确保我公司能够顺利进入外县区发展改造加盟店。二是组织精兵强将，领导班子成员带队，分组划片，深入村组开展工作。三是按照省、市商务主管部门的规定和要求，舍得投入人力物力，做扎实细致的工作，扶持加盟店的改造，指导加盟店规范。四是安排专人专车，巡回检查指导，提出合理的意见和建议，保持干净整洁的店容店貌，促使商品分类陈列，摆放整齐。五是3次举办加盟店店长和直营超市员工培训会，宣传政策，加强沟通，提高业务水平和守法经营意识。今年我公司共发展加盟店户，其中上半年经省、市验收合格户，得到国家扶持资金万元。下半年上报待批户，据分析，将会比上半年验收合格的户数更多。

尤其是在县发展加盟店的问题上，上半年，我和大多数同志一样，觉得山高路远，有畏难情绪，委托县商务局安排人员，代为实施。下半年，我认识到这样做，不仅不符合政策规定，也使我公司应得的合理收入受到损失，经过反复地分析考虑，激烈地思想斗争，最终下决心自己去做。我将这一想法提到班子会上讨论，各位成员起初也有顾虑，经过分析研究，最后还是一致同意自己直接来做。仅这一项，下半年我们就可以多收入多万元。

### 三、加强物流配送，提供周到服务

物流配送是实施“万村千乡市场工程”的关键环节，随着我公司实施区域不断扩大，加盟店的发展户数连续增加，直营超市一个接一个地建成开业，物流配送中心的业务量迅速增长，必须采取措施予以加强。一是增添了辆新车，招聘了名司机和业务人员，直接从人力物力上予以加强。二是划分片区，详细制定配送路线，实行电话访销，按访销计划送货，提高配送效率。三是加强财务管理，名会计分单位负责结算，建立了严格的管理制度，完善了票据传递程序，实现了会计电算化，迅速准确地完成购进销出结算。四是加强对配送人员的管理，教育这些同志不断改善服务态度。凡是接到加盟店的投诉电话，我一定要查明事情原因，采取措施整改。五是认识到位，明确规定，凡是我公司配送的商品，实行当地市场，切实做到质优价廉，让利于广大群众。这是各项措施中最为重要的一条。

### 四、谋求发展，新建乡村直营超市

从企业的长远发展利益考虑，必须克服物流配送中心批发商品过程中受制于人的弊端，选择合适的经营地点，建设一批直营超市，发展自己的零售终端企业，建立与物流配送中心相匹配的商业经营网络，给企业发展壮大打下一个良好的基础，是我公司投资建设乡村直营超市的根本出发点，也是合理使用国家扶持资金的正确选择。这一想法得到省、市、县商务主管部门领导的充分肯定。政府还把这一计划写进了《政府工作报告》，作为政府投资发展计划。

从2月起，我公司就开始了这一计划的实施。一是选择人气较旺的乡村，在具体地点上又必须做到位于繁华街区。村级超市还比较容易做到，乡级超市就比较困难了。我们迎难而上，主动争取，加强协调，密切关系，还是做到了这一要求，已经开业和正在建设的个乡级超市全都在繁华街区。二是尽可能降低成本，采取租赁房屋加以改造，租赁空院和空闲非耕

地自建轻钢龙骨彩瓦结构的轻型房屋，都有效地降低了办店成本。三是建成一个，开业一个，尽快发挥资金效益。目前已经开业的直营超市经营情况还比较理想，我公司今年实现的利润主要来自这些乡村直营超市。

## 五、民主决策，发挥集体智慧

我公司领导班子有7名成员，职数较多，要使这样一个大班子能够齐心协力，团结共事，凡事民主决策，吸收各方意见，发挥集体智慧，是至为重要的一个方面。我作为班长，对此有清醒地认识。凡涉及到项目选点、开发投资、财务管理、资金筹措、大宗商品采购、员工工资调整、重要工作安排等等事项，均提交领导会研究决定，一时吃不准、定不了的事情，根据同志们提出的疑问，再做考察调研，反复上会研究，直到统一认识，作出最终决定。重大事项的决定，还请部门负责人和业务骨干参加，广泛听取意见，力求决策正确。

同时，加强与省、市、县主管上级的联系，自觉请示汇报，听取意见，接受指导，争取支持，获得帮助。正是因为管理民主，决策透明，才使得领导班子团结，部门关系协调，职工心齐劲弘，上下支持有力，在公司内部创造了和谐发展的良好氛围。

## 六、廉洁勤政，一心扑在工作上

在党风廉政建设责任制工作和廉洁自律方面，我时刻牢记“四大纪律，八项要求”，用“八荣八耻”作为自己的行为准则，不贪不拿，不谋私利，并且制定了严格的企业管理制度，杜绝各方面的“跑、冒、滴、漏”。

天天配送，日日开门，这是商业经营的常规。为此，我公司没有统一休息过星期天、节假日。一年四季，忙忙碌碌。作为主要领导，要操的心就更多一些，经常忙完了白天的工作，晚上还要考虑许多重要工作的安排，或者到配送中心去看望

员工，与同志们谈心，了解情况，可以说一心扑在工作上。

在关心职工生活，解决实际困难方面，我们一是积极缴纳养老保险金，全年无拖欠。二是优先安排本单位职工及其亲属租赁门店和柜台。三是全力安排下岗职工到直营超市和配送中心上班。四是大力协助符合条件的同志办理病退和正常退休。五是积极为退休职工办理医疗保险。六是适当提高员工的工资待遇。七是严肃处理违反劳动纪律的个别职工，教育大家，提高员工队伍的整体素质。全年没有发生一起职工上访事件。

## 七、克服缺点，更好地为党工作

回顾自己的工作，也存在着不少的缺点。一是忙于工作，学习的时间相对少了一些，系统地学习企业管理知识不够。二是工作头绪多、进度不理想的时候容易急躁，发脾气、训人。在新的一年里，我一定要努力学习，加强思想道德修养，提高管理能力，克服急躁情绪，团结全体员工，带领班子成员求真务实，奋力拼搏，聚精会神搞建设，一心一意谋发展，力争使我公司取得更好的业绩。

## 企业述职述廉报告保密工作篇八

尊敬的各位领导、同事们：

根据领导要求，我进行述职，不妥之处，敬请领导和同事们多多指正。

理清思路抓重点，思路决定出路。思路不清，方向就不明，工作就难以推动。

1：招贤纳士。人才就是企业的核心竞争力！企业要持久发展，必须依靠人才，建立一支熟悉业务而又相对稳定的销售团队。人才是企业最宝贵的资源，一切销售业绩都起源于有一个好

的销售人员，建立一支具有凝聚力，合作精神的销售团队是企业的根本。我将在今年的工作中依据实际需求，着手建立一个和谐，具有杀伤力的销售团队。

2：战术制定。一年内，以中低端产品为切入点，重点抢做县级以下二级市场。较好地完成全年目标任务。

4：内部管理。在营销工作中，人是最活跃最关键的要素，没有好的管理就不会有好的业绩。因此，在销售内部管理上，首先，要严格管理，加强纪律性。进一步规范和完善销售制度，建立一套明确系统的业务管理办法。销售管理是企业的大难题，完善销售管理制度的目的是让销售人员在工作中发挥主观能动性，对工作有高度的责任心，提高销售人员的主人翁意识。要求业务员做到的我自己首先做到，起好带头作用，及时向主管领导汇报市场信息、客户意见和建议，接受领导指令。其次，勤于学习，增强责任心。工作之余，我将组织部分人员学习营销业务、法律法规和行业政策等，提高理论水平和营销技能。通过学习切实提高销售人员综合素质，在工作中能发现问题总结问题并能提出自己的看法和建议，使业务能力提高到一个新的档次。

5：总结。我坚信，服从领导是克服困难的基础；优质服务、大力公关是搞好营销的前提；以身作则、加强管理是带好队伍的关键；加强学习、提高能力是履行好职责的基本条件。只有在以上几个方面不懈努力，才能干出业绩，不辜负领导和同志们的期望。总之，在今后工作中我将诚恳听取批评意见，积累和增强做好本职工作的经验与能力，以强烈的事业心，饱满的热情，高度的责任感努力工作，为提高销售业绩、促进企业发展做出自己应有的贡献。

谢谢大家！

述职人：

20xx年xx月xx日

## 企业述职述廉报告保密工作篇九

20xx年，我在区委、区政府、区建设局领导的关心与支持下，团结带领公司全体干部职工，坚持以邓小平理论和“三个代表”重要思想为指导，坚持科学发展观，开拓创新、扎实有效地开展工作，采取了精心革新，细致调整，转机建制等一系列得力措施，顺利完成了20xx年工作目标任务，产值取得了新突破，经营工作打开了新局面，管理更加规范，职工队伍稳定，公司进入稳健快速发展时期。同时，我还非常注重加强学习，不断提高自身党性修养，提高观察问题、分析问题和解决问题的能力，为公司各项工作做出科学决策。现我将从德、能、勤、绩、廉等方面汇报一年来的履职情况。

### 一、以学习为第一己任，提高政治理论修养和自身综合素质

学习不仅是个人进步的需要，也是公司发展的需要，更是社会进步的需要。身为公司第一责任人、区代表和市人大代表，我深知自己的知识水平和领导能力直接影响到公司的发展和社会的进步。我在繁忙的工作中挤出时间，身体力行，突出理论学习重点，深刻学习“十七”大文件精神，认真领悟科学发展观重要思想，将理论与自身工作、公司发展相结合，与时俱进，力求创新地开展工作。我还坚持召开民主生活会，在会上进行深刻的批评与自我批评，将此作为一面镜子和警钟，时刻鞭策着自己严格要求自己，努力学习，敬业工作。同时，我还组织全体干部职工，在集团公司内深入开展社会主义荣辱观、新党章的学习、并掀起向汉阳区检察院学习的活动高潮，把学习作为重要的政治任务常抓不懈。

20xx年我还参加了国际项目管理ipmp建造师、五大员、特种作业的再教育学习和各项政策法规、经营知识的学习，并参加了全国市政协会年会、全国市政协会施工专业委员会年会，通过参加这样大型高层次的会议，加强企业间的横向交

流，增长见识，开阔思路。同时，我还积极参加省、市各协会组织的长江隧道、阳逻长江大桥等先进工艺的参观，了解更多先进的经验和做法。

同时，经过两年学习，在20xx年8月我还顺利地取得了武汉大学mba硕士学位。通过努力学习和兢兢业业工作，在20xx年我还获得“全国建设系统劳动模范”荣誉称号，获得省、市市政协授予的“优秀经营者”荣誉称号。

此外，在加强自身学习的同时，我还将20xx年定为公司“素质提高年”，制定了一系列激励措施，鼓励员工积极学习，尤其是鼓励科级以上干部走出去参加高层次的学习，开拓视野，提高公司的整体素质。

二、以企业发展为第一要务，大胆创新工作方法，培养团结、和谐、高素质的企业团队

(一)及时调整思路，采取措施，应对新的市场变化，经营业绩取得新突破

作为公司的总经理，我严格按照公司党委会的决议，带领公司全体干部职工围绕年初签订的目标任务，坚持以市场为导向，在新的招投标办法实施之前，公司采取了经营部归并、成立项目管理处、调整经营工作重点等一系列有效措施，在思想、人员、技术、资源上做了较好的准备，较快地适应了新办法。

同时，集团公司还充分利用了两个优势为打开经营工作的新局面奠定了基础：一是充分、灵活利用集团公司的一级资质和四个子公司的二级资质资源，扩大市场占有面；二是加大投标资信工作运作力度，使银行对我公司出具投标信贷证明不再受额度限制，并且集团公司与各子公司均可共享该信用额度，极大方便了投标工作。

在各项得力措施的激励下，使得20xx年集团公司经营工作取得了优异成绩：

20xx年，集团公司先后在黄石、孝感、仙桃、宜昌、鄂州、黄冈等地中标，经营参与范围涉及到15个省市，外地市场实现中标产值2亿元，完成施工产值1亿元。集团公司已与苏州市政、广州市政、中铁十局等一批特级、一级企业建立了合作关系，丰富了经营资源，提供了广阔的平台。同时，集团公司还出台了激励措施，鼓励员工到市外工作。

前几年，我公司承接的项目主要以普通的道路排水工程为主，而近年来，武汉市桥梁、隧道等结构工程建设迅猛发展，今年集团公司迅速将经营工作重点调整为攻坚结构工程，结构工程中标产值1.5亿元，取得了较大突破。

在市场更加残酷，难以应对之时□20xx年集团公司打开了经营工作新局面：完成施工产值3.5亿元，创造了产值新高；四个子公司均超额完成年初制定的产值目标，各子公司市场运作初显成效，初具独立适应市场的能力。

(二)务实创新，科学规划，制定适应企业管理需要的新思路

### 1、创新干部任用制度

20xx年，我公司继续实施“人才兴企”方针政策，前五年先后引进了150多名优秀的大学本科生，今年我公司在人事制度上，从加大人才的引进力度逐渐转变为加大人才的培养力度，各支部制定了青年员工培养考核机制，定期将跟踪培养情况向党委汇报。另外，集团公司打破身份界限，大胆创新启用新人，内聘了涂轶铭等三位人事代理员工为副科级干部，并正在进一步酝酿“突破身份界限，能上能下”的新的干部任免制度。

### 2、改革项目部管理模式

项目部建设得如何直接关系到工程项目建设成败。今年，集团公司对运行多年的项目部管理模式进行尝试性的改革。天创公司撤消了原有项目部，形成“副经理——项目经理——主管施工员”三级管理模式，充分发挥人力资源部的作用，实行有财务人员参与的动态工程项目管理。这种项目管理模式，经过一年运行，证明了改革是成功的。同时，致远公司对宜昌西陵二路工程项目部大胆推行了民营化试点改革，锻炼了项目经理对项目的驾驭能力、组织能力及协调能力，为公司推进项目部民营化改革奠定了一定的基础。

### 3、推行成本分析制度

20xx年，集团公司将成本分析与财务管理相结合，在部分项目部推行工程成本分析与控制，要求通过测算各项目的经济利润指标，总结出单位工程量的最低成本价，拟定了企业内部施工定额，并在施工过程中针对实际发生的工作量予以实时审定，最后通过汇总分析，准确掌握项目的实际成本，使分公司对民建队结算更加有理有据，较大程度提高了公司的项目成本管理水平 and 员工的项目管理意识。

### 4、加大奖励力度

文件明文规定“凡是通过全国一级建造师考试的正式员工，给予一万元一次性奖励；对于通过全国二级建造师及注册造价工程师、注册会计师等全国注册资格考试的正式员工，给予三千元一次性奖励，并报销相关的学习费用；对于通过以上考试的临时合同工，可酌情考虑将其人事关系转变为人事代理”。出台重奖措施，营造良好学习氛围。

### 三、履行好党代表、人大代表的职责，清正廉洁，为民造福

身为汉阳区党代表和武汉市人大代表，我严格履行职责，为民谋利、为民造福。在此期间，我对《归元寺周边道路改造》、《事业单位社保问题》、《治理市政市场“石霸、砂

霸”等现象的建议》等问题上交了议案，积极反映群众的呼声，反映企业的困难。同时，我作为一名党员干部，时刻保持清醒的头脑，不断提高党性觉悟，提高防腐拒变的警惕性和自觉性，本色做人，廉洁自律。

#### 四、自身不足：

- 1、还应该进一步加强学习，增强责任感，提高政治思想素质和理论修养，适应企业发展的需要。
- 2、面对不规范的市场环境和日益严峻的市场竞争，还没有找到很好的经营思路和办法，解决问题的能力还有待提高。
- 3、在企业快速发展和提高企业规避风险能力上还没有寻求到较好的办法。
- 4、针对企业管理中存在的问题，有待进一步探索新思路。
- 5、针对历史遗留问题、人事制度等方面表现出来的突出问题，还没有找到很好解决问题的方法。

总之，一年来，在上级领导的关心、支持下，经全体干部职工的辛勤工作，顺利地完成了各项任务，成绩是可喜的。展望20xx年，我将与班子成员一起，团结带领全体干部、齐心协力，尽职尽责，勤勉工作，继续发扬“诚信、优异、创新、和谐”的“铁军”精神，为集团公司20xx年的发展尽最大的努力。

## 企业述职述廉报告保密工作篇十

尊敬的领导、同事：

您好！

回顾这一年来的工作，严格要求自己，按照公司的要求，较好地完成了自己的本职工作。通过一年来的学习与工作，工作模式上有了新的突破，工作方式有了较大的改变，现将两个月来的工作情况总结如下：

## 一、验货

验货对我来说是一个全新的工作领域。作为验货员，自己清醒地认识到，验货是产品品质的保证，把好品质关是我的责任，是对顾客的。

1、果蔬验收流程：接仓库通知——检验准备——物品核对——执行检验——感官判定——确认签字——填写记录——验收完毕；若感官判定异常则需填写品质异常单。

2、包材、食材验收流程：接仓库通知——准备工具——物品核对——取样——感官判定——确认签字——填写记录——验收完毕。

3、新品验收：包材要企划签字样品；食材要确认书。

4、乳制品验收：新批次到货需提供检验报告、取样送检验检疫局检验。

5、鲜酵母验收：温度小于等于8。

## 二、加强自身学习，提高业务水平

由于感到自己身上的担子很重，而自己的学识、能力和阅历与其任职都有一定的距离，所以总不敢掉以轻心，总在学习，向书本学习、向周围的领导学习，向同事学习，这样下来感觉自己两个月来还是有了一定的进步。经过不断学习、不断积累，已具备了验货员工作经验，能够比较从容地处理日常工作中出现的各类问题，在异常处理方面、验货标准方面、

新品确认方面等能力，经过两个月的锻炼都有了很大的提高，保证了本岗位各项工作的正常运行，能够以正确的态度对待各项工作任务，热爱本职工作，认真努力贯彻到实际工作中去。积极提高自身各项业务素质，争取工作的主动性，具备较强的专业心，责任心，努力提高工作效率和工作质量。

### 三、存在的问题和今后努力方向

一年来，本人能敬业爱岗、创造性地开展工作，取得了一些成绩，但也存在一些问题和不足，主要表现在：

第一，验货员对我而言是一个新的岗位，许多工作我都是边干边摸索，以致工作起来不能游刃有余，工作效率有待进一步提高；第二，有些工作还不够过细，一些工作协调的不是十分到位；第三，自己的理论水平还不太适应公司工作的要求。

在新的一年里，自己决心认真提高业务、工作水平，为公司经济跨越式发展，贡献自己应该贡献的力量。我想我应努力做到：第一，加强学习，拓宽知识面。努力学习食品专业知识和品质相关知识。加强对原材料感官检验标准的学习和完善，加强周围环境、同行业发展的了解、学习。

第二，本着实事求是的原则，做到上情下达、下情上报；真正做好领导的助手。

第三，注重本部门的工作作风建设，团结一致，勤奋工作，形成良好的部门工作氛围。不断改进验货员对其他部门的支持能力、服务水平。遵守公司内部规章制度，维护公司利益，积极为公司创造更高价值，力争取得更大的工作成绩。

在验货工作不足主要有：

2、对电脑知识的掌握度较低，这直接影响到相应的工作质量；

3、工作细心度不够，经常在小问题上出现错漏；

4、办事效率不够快，生产经常催货等。

就总体的工作感受来说，我觉得这里的工作环境是比较令我满意的。是领导的关爱以及工作条件在不断改善给了我工作的动力；其次是同事间的友情关怀以及协作互助给了我工作的舒畅感和踏实感。

我知道，上面的工作表现也许不能让领导感到满意，如果完全依据这些表现来决定是否可以继续留在这里工作学习，但我坚信自己能够在今后的工作中表现得更好，保证让上级领导满意。