

2023年个人成就故事 职业生涯规划个人成就的故事全文(大全5篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

个人成就故事篇一

。二、自我评估：1、我的兴趣爱好：自己性格活泼开朗，善于和同学交流，喜欢听歌，有时和同学打打篮球羽毛球，去阅览室看杂志，小说之类的，平时和同学在一起聊天，散步，上上网啊，学习吗，有时态度不积极，成绩不理想。2、我想每个人的性格都有双重性，我也一样，我作为班里的考勤班长，在性格上我觉的自己比较讲原则，这是我做好考勤所必须具有的，意志控制力也比较强，有时会出现情绪波动的情况，但我还是努力克制自己，不足呢，我来自山东是独生子，肯定受到父母的不少溺爱，有不少的劣根，自立性还不太强，来到广西上学远离家乡，这也许是对我以后生活自立性的一种锻炼吧，我想在我从这所学校毕业以后，我的自立性将有很大的提高，我讲原则，在班里的荣誉和利益方面愿意礼让他人，对个别班干的出格行为我会很严厉的批评，而且情绪有时特别的冲动。在做事方面有时很马虎比较的轻率，有时存在一定的惰性，在理智中又存在着盲目。现在来到学校我想主动的观察已经代替了过去在高中中的那种被动的接受，自己在清醒的面对现实时又多少带有一种脱离实际的幻想。在以后的学习工作中，我要努力改进自己的不足发扬自己的长处，让自己变的更优秀。通过个人特质测量表的测试，我对自己的以后的职业去向和自我性格有了一定的认识，通过个性特征测量表，我发现自己属于这样一种类型。第一自己性格外向，好动兴趣广泛，能努力工作，是活动性。第二社会性具有一定的社交能力，乐于同人交往，喜欢社会活动，易

于与人交友。第三具有一定的冒险性，但这个测试的分数较低可能是自己在冒险活动中存在一点顾虑，带有一定的冲动性，做事还有一点不成熟，缺乏周密的考虑。第四自己属于表露型，感情用事，多愁善感，富有同情心，情绪表露在外容易激动。第五自己存在一定的冲动性。第六自己在干事情比较有理智，富有思考和自我反省，比较注重现实。第七自己的责任意识较强，做事认真谨慎。在计算得分后得出记过如下：活动性30——1716——1非活动性自己测评为20 . . . 社会性·30——1716——1非社会性自己测评为21冲动性30——1817——2控制性自己测评为17表露性28——1211——2掩饰性自己测评为20冒险性30——1615——1谨慎性自己测评为16缺乏理智性2——716——30理智性自己测评为19缺乏责任感0——1415——30责任感自己测评为223、自我职业能力的判断，自己能很顺利的完成自己的部分任务，在交流方面有一定的优势，我想我的动作协调能力和空间判断能力比较强，能够很好的判断空间位置和地理位置，

个人成就故事篇二

毛毛虫都喜欢吃苹果，有四只要好的毛毛虫，都长大了，各自去森林里找苹果吃。

(1) 第一只毛毛虫

第一只毛毛虫跋山涉水，终于来到一株苹果树下。它根本就不知道这是一棵苹果树，也不知树上长满了红红的可口的苹果？当它看到其他的毛毛虫往上爬时，稀里糊涂地就跟着往上爬。没有目的，不知终点，更不知自己到底想要哪一种苹果，也没想过怎么样去摘取苹果。它的最后结局呢？也许找到了一颗大苹果，幸福地生活着；也可能在树叶中迷了路，过着悲惨的生活。不过可以确定的是，大部分的虫都是这样活着的，没想过什么是生命的意义，为什么而活着。

这只毫无目标，一生盲目，没有自己人生规划的糊涂虫，不知道自己想要什么。遗憾的是，我们大部分的人都是像第一只毛毛虫那样活着。

(2) 第二只毛毛虫

第二只毛毛虫也爬到了苹果树下。它知道这是一棵苹果树，也确定它的虫生目标就是找到一棵大苹果。问题是它并不知道大苹果会长在什么地方？但它猜想：大苹果应该长在大枝叶上吧！于是它就慢慢地往上爬，遇到分支的时候，就选择较粗的树枝继续爬。于是它就按这个标准一直往上爬，最后终于找到了一颗大苹果，这只毛毛虫刚想高兴地扑上去大吃一顿，但是放眼一看，它发现这颗大苹果是全树上最小的一个，上面还有许多更大的苹果。更令它泄气的是，要是它上一次选择另外一个分枝，它就能得到一个多得多的苹果。

这只毛毛虫虽然知道自己想要什么，但是它不知道该怎么去得到苹果，在习惯中的正确标准指导下，它做出了一些看似正确却使它渐渐远离苹果的选择。而曾几何时，正确的选择离它又是那么接近。

(3) 第三只毛毛虫

第三只毛毛虫也到了一株苹果树下。这只毛毛虫知道自己想要的就是大苹果，并且研制了一副望远镜。还没有开始爬时就先利用望远镜搜寻了一番，找到了一颗很大的苹果。同时，它发现当从下往上找路时，会遇到很多分支，有各种不同的爬法；但若从上往下找路时，却只有一种爬法。它很细心的从苹果的位置，由上往下反推至目前所处的位置，记下这条确定的路径。于是，它开始往上爬了，当遇到分支时，它一点也不慌张，因为它知道该往那条路走，而不必跟着一大堆虫去挤破头。比如说，如果它的目标是一颗名叫教授的苹果，那应该爬深造这条路；如果目标是老板，那应该爬创业这支。最后，这只毛毛虫应该会有一个很好的结局，因为它已

经有自己的计划。但是真实的情况往往是，因为毛毛虫的爬行相当缓慢，当它抵达时，苹果不是被别的虫捷足先登，就是苹果已熟透而烂掉了。

这只毛毛虫有非常清晰的职业规划，也总是能做出正确的选择，但是，它的目标过于远大，而自己的行动过于缓慢，成功对它来说，已经是昨日黄花。机会、成功不等人。同样，我们的人生也极其有限，我们必须把握，那么单凭我们个人的力量，也许一生勤奋，也未必能找到自己的苹果。如果制定一个适合自己的计划，并且充分借助外界的力量，借助许许多多的望远镜之类的（在我们的现实生活中可以理解为找个贵人帮自己），也许第三只毛毛虫的命运会好很多。

(4) 第四只毛毛虫

第四只毛毛虫可不是一只普通的虫，做事有自己的规划。它知道自己要什么苹果，也知道苹果将怎么长大。因此当它带着望远镜观察苹果时，它的目标并不是一颗大苹果，而是一朵含苞待放的苹果花。它计算着自己的行程，估计当它到达的时候，这朵花正好长成一个成熟的大苹果，它就能得到自己满意的苹果。结果它如愿以偿，得到了一个又大又甜的苹果，从此过着幸福快乐的日子。

这只毛毛虫不仅知道自己想要什么，也知道如何去得到自己的苹果，以及得到苹果应该需要什么条件，然后制定清晰实际的计划，在望远镜的指引下，它一步步实现自己的理想。

其实我们的人生就是毛毛虫，而苹果就是我们的人生目标职业成功。爬树的过程就是我们职业生涯的道路。毕业后，我们都得爬上人生这棵苹果树去寻找未来，完全没有规划的职业生涯注定是要失败的。

现代社会，规划决定命运。有什么样的规划就有什么样的人生。我们的时间非常有限，越早规划你的人生，你就能越早

成功。要想得到自己喜欢的苹果，想改变自己的人生，就要先从改变自己开始，做好自己的职业生涯规划，做第四只毛毛虫。

二、做自己的职业策划师

我们在憧憬美丽人生时常常觉得：准备起跑的自己与那个最想要的结果仿佛隔着几重门。虽然少有人可以幸运地一步登天，但的确有些人走了捷径，关键就看你是瞎打乱撞，还是有选择地策划每一段人生。

你的未来放心了吗？曾经对飘进耳朵里的一句歌词记忆犹新：你的未来，你放心了吗？当我们闭上眼睛去设想未来，可能许多华美的图画齐齐掠过脑海。它也许只是飘渺的、不切实际的幻想，也可能就是你的终极目标。如果没有好好去分辨，甚至将它们混为一谈，你的行程将会拉得很长。分析成功者的足迹，我们不难发现，建立一个正确、切实可行的目标，并为了这个目标的实现而不断努力奋斗，只要你肯吃苦、肯努力，再加上一点好运气，你的愿望就一定能实现；如果你的天赋低于常人，客观条件也不好，那就把实现终极目标的时间再拉长一些，迂回、过渡的阶段再多一点，你的未来就是你的梦想。

个人成就故事篇三

在中国历史上，昏庸的君主也许是一个国家的噩梦，但一位很有干劲很有激情，却没有能力的君主，同样也会将国家带入深渊。宋神宗赵顼就是这样一个皇帝，他登基的时候年仅十九岁，所以对自己的国家充满了希望，迫切希望通过做些什么能改变宋朝病弱的政治，将宋朝带入下一个巅峰中。不过可惜的是，他有些无力（能力）。

宋神宗一上台便开始推行王安石变法，但是最后却陷入了自我怀疑当中，变法中止。其他的还有很多，以至于不仅没有

提升国力，反而成为宋朝走向灭亡的转折点。宋神宗活了三十八岁，在位十八年。十八年的执政时间说长不长，说短还是偏短的，不过这十八年间他做的事情可不少。大的方面来说，可以分为熙宁变法（王安石变法）、元丰改制、进攻西夏，小的方面可以分为政治、经济、文化、军事、教育。

政治方面，重用王安石，推行变法，且对新法极为重视。间有未安，考察修完，期底至当。士大夫其务奉承之，以称朕意。无或狃于故常，以戾吾法。敢有弗率，必罚而不赦。此次政治方面的改革，在于整顿冗官和强化军兵保甲，撤销只领空名的官职，原作为虚职的省、部、寺、监各官皆实际任事。重新规定官员升降的品阶标准，以《唐六典》为蓝本，颁行三省、枢密、六部新官制。政治方面的变革，一定程度上改变了自宋朝初年开始，混乱而冗杂的官僚体制。

宋朝的经济一直以来都是中国古代历史上最为繁荣的一个阶段，但是整个国家的繁荣，不代表国家真的有钱。尽管经济再发达，宋神宗时期国家的财政收支实际是不平衡的。因为宋朝每年要向外族缴纳不少的岁币，这是国家财政最大的负担。新法的私心，使得社会生产力得到了巨大的发展，城镇商品经济取得了空前发展，增加了国家的财政收入。

宋朝是一个重文轻武的过埃及，自宋朝建国开始后，中国的文化得到了空前的发展。北宋初期，先后编成了《太平御览》《太平广记》《文苑英华》《册府元龟》四大部书。宋神宗上位，新法的实施为编纂《通鉴》提供客观的条件，除此之外神宗又以颖邸旧书2400卷赐予司马光，并为《通鉴》作序。

因为宋朝重文轻武的政策，使得宋朝整体除了初期阶段，其军事实力都是极弱的。宋神宗继位之后，对于国家的军事力量极为重视，时常关注宋朝的边事。最为重要的是，面对辽与西夏的威胁，宋神宗极为强硬，他在位期间，亲自主持了两次大的军事行动，一次是对交趾的反击战，一次是对西夏的讨伐。

不过值得一提的是，虽然对外的作战初期取得了一定的胜利，最后却是以惨败收场，他从此也失去了斗志，继续维持着原来对西夏的纳贡和议。

教育的改革，也属于变法的一部分，同时这也是改革异议较少的一部分。教育方面，州县建立小学，朝廷直接领导太学，分外舍生、内舍生、上舍生三等，由定期的考试选拔。最为重要的是，优秀的学生可直接选拔为官。

宋神宗时期的政治成就实际上并不显眼，他的一系列政策虽然取得了一定程度的成就，但是总体而言还是失败的。

除了王安石之外，大文学家苏东坡实际也是神宗时期的臣子。而且关于神宗和苏东坡，还流传有一个故事。苏东坡有一首诗，里面写道：根到九泉无处曲，世间惟有蛰龙知。于是便有人揪着这句话，上报宋神宗，说苏东坡这句诗，实际上是讽刺您呢？是在表达他对您的不满，想要谋反，您赶紧惩处他吧！

宋神宗听了却嗤笑一声，说诗人作诗是为了咏桧，与朕有什么相干？请你们不要再妄加牵强附会了。正因为宋神宗的不信谗言，苏东坡才没有被冤枉，也才能为后世留下许多名句佳篇。

个人成就故事篇四

顾横波是秦淮名妓，与马湘兰、卞玉京、李香君、董小宛、寇白门、柳如是、陈圆圆同称秦淮八艳。

秦淮八艳是活跃在明清之时，才色双绝的女子，她们长的漂亮，气质出众，才情极高，引得当时名人雅士竞相追捧。顾横波当然也不例外，她工诗善画，尤擅画兰，十七岁所绘《兰花图》至今被放在故宫博物院珍藏，受后人品赏。

在秦淮河岸漂浮荡漾的女子，每一个都希望最后能得到一个比较安定的生活。没有人愿意，一直在这灯红酒绿的河畔生活。当洗尽铅华之后，她们渴望的是一个平凡的家庭，一个能给自己安全感的男人，就算顾横波是一代名妓也不例外。事实上，正是因为她通史知事，受过教育，渴望从良的愿望比其他人还要强烈一些。所以到了一定岁数之后，她便想要在这些文人墨客中，寻求自己的良人。

顾横波的第一个爱恋，交给了一位叫刘芳的书生。两人的爱情并没有得到一个好的结果，刘芳最后甚至因情而死。有人说两人最后无疾而终，是因为顾横波背弃了他们的爱情盟约，深爱着顾横波的刘芳受不住这个打击，最后选择了殉情而死。也有人说，刘芳是大户人家出生，且家门极严。刘芳虽然与顾横波两情相悦，但始终不敢违背家中长辈的意愿，敢于反抗，将顾横波娶回家。而且当时刘芳家中，原配妻子，极其不喜欢顾横波这类青楼女子，因此刘芳便没有过将顾横波娶回家的打算。

当顾横波问起他何时迎自己入门的时候，刘芳都支支吾吾，言辞闪烁。刘芳这样的表现，顾横波如此聪慧，且见惯了这些离合悲欢，如何不知道两人之间绝不会有结果了。因此便放弃了两人之间的感情，后来与龚鼎孳相识相恋之后，嫁给龚鼎孳做了小妾。在的时候不珍惜，不在的时候又成了痴情人。当顾横波嫁给龚鼎孳之后，刘芳郁郁在心，最后病逝。

龚鼎孳，字孝升，号芝麓亦擅长诗赋古文，与吴伟业、钱谦益并称为江左三大家。崇祯七年进士，是一个极为有名的才子。与顾横波相识之时，他年方二十四岁，少年得志。经人介绍，他慕名来到眉楼，一见到明眸如水、眉目含情的顾横波，立刻为之倾倒。交往间，顾横波也被这位温文儒雅，学识极高，谈吐不凡的客人吸引。一来一往间，竟是情愫渐生。此后谈诗论画，恩爱缠绵，及至后来，摆酒作宴，将顾横波迎回了家。

龚鼎孳曾作一首：腰妒垂杨发妒云，断魂莺语夜深闻；秦楼应被东风误，未遣罗敷嫁使君。用以形容顾横波，足见其对顾横波喜欢。

两人之间的爱情并不顺遂，虽然互相喜欢，但也不可能立时结亲。两人之间还是有那么一番折腾，最终才成为恩爱眷属的。不过在两人情意互通之后，顾横波就将眉楼紧闭，只一心等候自己的良人归来，可见其对这份感情的重视。

因为龚鼎孳的原因，顾横波被清廷封为一品夫人诰命，地位远超秦淮八艳。十七岁时所绘《兰花图》扇面今藏于故宫博物院中，工诗善画，姿容无双，推为南曲第一。作有《海月楼夜坐》、《花深深闺坐》、《虞美人答远山夫人寄梦》、《千秋岁送远山夫人南归》等诗词，收入所著《柳花阁集》。

个人成就故事篇五

“我在行业中可以说是人人皆知，只要是和蝴蝶相关的行业，你问一下，他们都知道我。”丁来有这种自信，多年的拼搏让他在昆虫标本行业中博得了属于自己的地位。

上大学时卖昆虫贺卡，掘到人生的第一桶金

那一年，丁来在郑州大学读书，周围的同学在想办法挣钱，做家教、做钟点工等，丁来也想挣钱，不过一个偶然的机让他找到了另一个挣钱的门路。

临近圣诞节，丁来收到了朋友寄来的一张蝴蝶贺卡，贺卡很漂亮，特别是贺卡上的蝴蝶，让人爱不释手。这个贺卡吸引了丁来的同学，他们讨论这个蝴蝶是真是假，都想知道在哪里可以买到这样的贺卡，作为礼物送给好朋友。

这是丁来第一次接触到用蝴蝶标本做的礼物。同学们对蝴蝶贺卡强烈的兴趣让他起了一个念头：“既然有这么多人想买，

说明这里面有市场，何不批发一些来卖？”

于是丁来和班里的同学商量，凑钱合伙买卖蝴蝶贺卡，同学们都赞成这个建议，认为这是一个赚钱的好门路。不过当丁来真的去落实这个想法时，同学们却退缩了。“家里条件好、有钱的同学对这事不屑一顾，看不上眼，而没钱的同学又担心有风险，怕做不好，赔钱。”丁来回忆当时的情况。

丁来决定自己单干，他借了钱，跑到外地去进了货。“手里有3000多元，但也害怕做不好赔钱，所以只进了2000多元的货。”丁来说。

进完货，丁来又四处联系销售地点，礼品店、精品屋、批发市场，他挨着跑。一段时间过去，他惊喜地发现竟然挣了几千元。

挣了钱的丁来赢得了同学们的信任，他们纷纷把钱借给丁来，让他继续做这个赚钱的买卖。于是丁来有了一万多元的本金，他又去进货，到春节之后，丁来已经赚了上万元。

俗话说有得必有失，丁来在生意上挣了钱，却在学业上赔了本。挣钱让丁来欲罢不能，他也因为这个挣钱的门路而迷上了昆虫，“那时候，不是出外进货卖货，就是泡在图书馆里查资料，看有关昆虫的书籍，没有时间也没有兴趣和精力学习”。

这样，等到毕业时，丁来没有拿到毕业证。多年后，这个结局仍然让丁来感到遗憾，不过让他释怀的是，“虽然没有拿到毕业证，可是那段时间学习昆虫知识，我给自己打下了扎实的基础，后来做昆虫标本，多亏了那时的知识积累，要不然我做不成后来这些事”。

从温州商人那儿学到做生意的窍门，回郑州自己开公司

毕业后，丁来没有继续做昆虫贺卡生意，他选择了去温州打工。“那时候，对买卖贺卡看不上眼，感觉那只是临时的营生，还是想找个工作，再有就是想到外面开开眼，见见大世界。”丁来说。

打工初始，丁来充满自信，认为自己可以找到很好的工作，没想到四处碰壁，大的企业很难进。温州有很多家庭作坊式的小工厂，受挫的丁来找到一家这样的小工厂栖身。但就是在这个小工厂里，丁来找到了自主创业的动力。

“这个工厂很小，刚开始可以说是一穷二白，什么也没有，但是老板成功了，后来生意很好，很挣钱。这个小工厂是怎样做起来呢？就是抱一个大黄页（号码本），四处打电话，接到业务后按订单生产。”丁来回忆当时的情况。

丁来目睹了这个家庭作坊式的小工厂逐渐兴盛的过程，他在这个过程中发现“原来做公司很简单”。

丁来从温州商人那里悟到了做生意的窍门——务实，不张扬，脚踏实地，肯吃苦。“温州的这些小家庭作坊都很不起眼，这里的老板们看起来也特别平常，不过他们真的很有钱。”丁来说。

后来丁来回到郑州，在一个城中村里租了房子，注册了自己创业，开始生产昆虫标本工艺品。

按照温州商人的做法，丁来也抱来大黄页开始联系业务，跑市场，四处找客户，但效果并不明显。

在找客户的过程中，丁来碰到了一个做礼品批发生意的老太太，这个老太太很有市场眼光，她看上了丁来的产品，提出要 and 丁来合作。

合作开始后，丁来负责生产，老太太负责市场，丁来的生意

开始稳定下来。不过老太太很有市场手段，她为了防止丁来与其他人合作，就压丁来的货款。“压到后来我撑不住了，就闹翻了！”丁来说。这件事让丁来下决心多方面开拓市场，他开始联系全国各地的业务。

一次展览找到新商机，“蝴蝶大王”领军昆虫标本制作行业到了2002年国庆节，一次展览让丁来多了一条销售产品的门路。

“那时候为了增加收入，就和郑州的一个院校联系，在那儿办展览，希望通过展览销售产品”。展览比较成功，不过没想到在展览中发现了另一个商机。

这个学校里一位教生物课的教授看了展览后找到丁来，希望丁来可以为他加工制作专门用于教学的生物标本。丁来答应了下来。

标本做起来很快，但这个教授要求很严格，一点小问题就要返工。因为返工次数太多，整个业务做下来，丁来并没有赚到钱。

不过教授的话让他受益匪浅，教授告诉丁来：“不是要求高，而是怕丢不起这个人，教学标本有很多人要看，有一点错误都是不允许的。”

从那以后，丁来对自己生产的产品要求高了。

聪明的丁来从这件事上找到了新的商机——学校教学、展览昆虫标本制作。他开始四处开发这个新市场，甚至跑到遥远的黑龙江和新疆，结果没有令他失望，这是一个没有竞争的市场，还无人涉及这个领域。

丁来很快取得了成绩，在国内市场中，他占了80%的份额，而

河南市场完全被他占领。接着，开拓国外市场，开发昆虫宠物市场，丁来在昆虫世界中越走越远。目前，丁来已经成为该行业的翘楚。

现在，丁来有了更高的目标，希望自己的事业能上一个新台阶，在品牌塑造和实力上有更大的提高。他还希望有自己的昆虫馆，“这个昆虫馆不说是国内第一，最起码在河南省应该无人企及”。