

# 2023年充值抽奖算不算违法 抽奖活动方案 (通用6篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

## 充值抽奖算不算违法篇一

感谢广大新老客户一直以来对我公司的鼎力支持与厚爱！

在七一来临之际，为答谢广大新老客户的支持与厚爱，我公司将拿出丰厚的礼品来进行抽奖活动。

6月18日-7月1日

自我公司成立以来虽然历经了数次的起起伏伏，但是无论我们处于怎样的低谷，总有广大客户的支持与厚爱，正是由于你们的支持，我公司才能在激烈的市场竞争中不断前进，才能不断的取得一个又一个的成绩。同时我公司的发展，又不单单是一个企业壮大的过程，而是我公司与广大新老客户一路随行、风雨同舟、共同成长的精彩写照。所以本次抽奖活动本着“答谢客户”的宗旨来进行活动开展！

在时光和岁月的成长中，历经时间的洗礼，我公司不断演绎出一幕又一幕的出奇的精彩。这样的精彩离不开广大新老客户的支持和厚爱。多年来，我公司与您的信赖相伴成长。如今，我公司再次满载感恩，激情出发。

从20xx/6/17-20xx/7/1日通过微信关注我公司微信公众账号[fengchengzhoukan]发送本人基本情况（姓名、联系方式、

单位)，即可参与抽奖。

1、特等奖1名：价值

2、一等奖3名：价值

3、二等奖10名：价值

4、三等奖50名：价值

2、发送的姓名和联系方式必须为真实信息，如有虚假信息将取消中奖资格；

抽奖环节将在20xx年7月2日举行；

5、中奖客户五日内到我公司营销部领取，过期不予办理。

本活动最终解释权为晋城市私人定制文化传播有限公司。

2017鸡年春节年会年会抽奖活动方案

2017精选关于年会抽奖活动方案

鸡年年会企业抽奖活动方案设计

2017最新关于年会抽奖活动方案设计

精选中小企业年会抽奖活动方案

公司抽奖活动主持词

## 充值抽奖算不算违法篇二

为鼓励员工的工作积极性，现场设抽奖活动希望全体员工能在激动人心的.抽奖活动中感受到幸运之神降临的美好时刻，

具体活动细则如下：

- 1、相关领导及员工、优秀员工抽取。
- 2、本次抽奖现场每天抽出一名获奖者，连续7天共7名幸运者获奖。
- 1、凡当天到场参加活动的员工均可凭抽奖卷参加抽奖。
- 2、中奖奖票抽中后不再投入抽奖箱中。
- 3、凡持有抽奖券的人员，请将兑奖正券在活动开始前投入抽奖箱中。

时间奖项奖品名称

数量小计（总价格）

## 充值抽奖算不算违法篇三

诞节即将来临，为抓住这个销售良机，特拟定本活动方案。

2、通过一系列企划活动，吸引客流，增加人气，直接提升销售业绩。

12月5日——12月25日

狂欢吉祥献贺礼

购物玩骰子，好运自然来，圣诞节快乐推出！

凡在我商场购物满98元的顾客，即有机会凭购物小票到我商场出口处参加一次“玩骰子”游戏活动，满168元两次，368元以上三次。奖项设置如下：

头等奖：掷出六个六点，奖价值100元以上的礼品一份；

吉祥奖：掷出六个一点至六个五，奖价值30元以上的礼品一份；

幸运奖：掷出任何5个以上相同的点，获得价值5元礼品一份；

参与奖：掷出3个以上相同的点，奖纪念品一份。

说明：如考虑投入成本可能会高，可每日限量，先到先得，送完即止。如：头等奖1个，吉祥奖2个，依次类推。

2、凡一次性购物满58元的顾客，还可免费和圣诞老人合影留念一张(照片在指定时间和地点领取)，同时，还可与圣诞老人猜拳(剪刀石头布，三次两胜)，胜利的顾客即可用一只手在圣诞老人糖果袋里一把抓，抓多少免费得多少。

说明：此活动可每个楼层推选出两名圣诞老人，圣诞节完毕可评选最佳圣诞老人，并适当给予奖励及荣誉，以奖励方式提高各楼层对活动的积极性，从而加大本次活动的执行力度。

凡于活动时间内，顾客一次性购物满88元，在服务总台领取一张愿望卡，即可将自己所喜欢的商品(需本商场有售，只能选一件)名称和本人姓名、联系电话、身份证号码填写到愿望卡上，交给服务总台工作人员，12月25日圣诞节在门口公开抽出若干名(名额可根据抽奖情况而定，商品总价值不超过1000元)幸运顾客，部分幸运的`顾客即可在圣诞节来临的时候实现自己美好的心愿。

说明：此活动可提前推出，可提高圣诞节前期的日销售额。

## 充值抽奖算不算违法篇四

1、活跃现场气氛，增加售楼处人气，提高销售率；

- 2、通过活动，促进分销渠道客户成交，提高客户回访率；
- 3、结合现场暖场活动，营造销售氛围，加速促进现场成交；

4月5日—7日

项目营销中心

拥抱春天创意盆栽diy

2天100人

来人组成，已成交客户20组、电拷10组、派单30组、分销客户40组。

凡到访客户，登记后即可领取迷你草娃娃一份，每天限前(50名)；

凡到访客户，签到后即可领取抽奖券一张，并有机会抽取精美礼品；

- 1、与现场小朋友互动、提高活动人气度，提升现场热度；
- 2、避免小朋友因没有玩的而吵闹，影响家长与销售人员的沟通，进而影响销售；

1、以新鲜度吸引客户，让客户长时间现场停留，聚集人气，带动现场销售；

2、营造较好的`现场氛围，带动以后周末活动来访率及项目知名度；

3、提高已成交客户(含公寓)、已登记未购买客户的回访率。

16: 00—17: 30活动现场布置；

8:30-9:00布置舞台，调试音响，活动现场准备；

9:00—9:30工作人员就位，来宾签到，领取抽奖券及绿植diy物料；

9:00—16:30绿植diy活动

16:30—17:00抽奖、活动结束

来宾登记后领取抽奖券，凭抽奖券至指定区域领取绿草娃娃一份；

每人现场限领一份，禁止代领、多领，一经发现将取消其参与绿植diy抽奖资格；

本次活动xxxxx有限公司有最终解释权；

来宾凭抽奖券，即可领取绿植diy活动物料一份；

来宾领取物料后，至diy活动区参与活动，绿植制作完成后，经工作人员查看未多带diy活动物料，即可携带成果离开项目售楼处。

此次抽奖活动共设一等奖1名，二等奖2名，三等奖3名；

抽奖活动中，业主需要亲自到场，不可代抽；

抽奖活动中，获得者须出示身份证件方能领奖(核实邀约来访量、具体视现场情况而定)；

本次活动xxxxx有限公司有最终解释权；

抽奖环节礼品，需持相应抽奖券、身份证，经工作人员核实、登记后发放相应礼品；

礼品兑换时间，仅限当天，过期作废，请来宾注意领取时间；

本次活动xxxxx有限公司有最终解释权；

派单邀约：活动前3天通过指定商业区、人群密集区及分销公司派单邀约结合；

回访确认：活动前1天销售人员再次通知此次活动的准确时间、地点，确定最终参与人数。

## 充值抽奖算不算违法篇五

我的音乐我做主

通过一系列的促销活动及一些优惠价格策略，打开在大学城里oppo的名气，增加销售量。

20xx年1月1日

xx大学流量大、空间比较宽的地方

大学生、情侣

1) 促销开始前的准备：

1、在促销开始前一周投放广告及开始产品促销前的广告宣传，为促销的开始造势。通过报纸、传单、户外广告这些媒介，创造知名度，这是一次全力以赴的广告活动，使人们对于oppo有一定的印象和了解。

2、准备好一切促销所需物品(例如示范产品和销售产品，宣传用的遮阳伞，促销开始时使用的传单，促销人员的服饰)。

3、定好促销人员并且做好推销前的培训，人员搭配最好是一

男搭一女一起应对消费者。

## 2) 节目设置:

### 1、情侣组:

(1) 现在邀请几对情侣上台前来, 通过用手机录音的方式, 让男生(女生)为对方唱一首能代表双方爱意的歌。

(2) 唱完后, 用手机音乐播放的形式让现场的观众评比, 谁唱的最感人, 最有新意的为胜利, 将把录制的音乐作为彩铃送给对方, 有奖品赠送。

### 2、学生组:

(1) 现场邀请一些学生, 通过录制让学生扮演喜剧电影中的角色;

(2) 现场观众评比, 谁扮演的最像, 最有创新的为胜利, 送奖品。

### 3、游戏组(快速夹球):

(1) 把不同颜色的乒乓球放在一次只能夹出一个球的窄口瓶子里

(2) 按照规定的时间内夹出写有oppo的乒乓球最多者为胜利, 送奖品

### (3) 购买现场:

1) 当天购买oppo任何手机都有促销价格, 还有赠送1g内存。

2) 对与参加了游戏的顾客除以上优惠还再送一个原装电池。

# 充值抽奖算不算违法篇六

## 三、活动地点□xx

## 四、活动内容：

活动期间，凡顾客在乐园一次性购币满50元即可获得抽奖券一张，满100元可获得两张，以此类推，多买多赠。另外活动期间店内所有礼品机内娃娃都要挂上抽奖券作为礼品机促销，顾客填写好抽奖券，把副券投入放置于收银台上的抽奖箱中，正券自己保留以备兑奖用，即可参与惊喜连连大抽奖活动，本次抽奖活动分为两次抽取，时间安排如下：

现场由主持人唱票三声还不出现则取消其本次中奖资格，需另外抽取这个奖项的下一个幸运玩家，直到幸运的玩家在现场为止(如不明白可查看下面详细流程)。每次抽奖的奖项设置如下：

1□20xx年\_月\_日14：00分所有工作人员到位。主持人不停播放抽奖时间倒计时与抽奖细节和流程。

如抽取到的幸运顾客不在现场，主持人唱票三次则把该券放在另一箱子里(注：不在现场奖票会在抽奖结束后重新放回抽奖箱)重新抽取四等奖名单，直至获奖的顾客在现场为止。三等奖、二等奖和一等奖也同样邀请两名顾客为我们抽取3名、2名和1名幸运的顾客。(注意；抽奖开始后得奖幸运顾客到验票台进行验票，验票奖品台要2人)。三，二，一等奖就一起排队领奖拍照留念，市场部准备好各个奖项的凭证。

3□20xx年\_月\_日15：00分抽奖活动结束后，主持人把抽取到不在现场的.抽奖券重新投放如抽奖箱中放置于收银台上，保洁负责清理活动现场。

4、\_月\_日下午的抽奖活动流程与上述相同。

5、抽奖活动全部结束后，活动负责人把礼品签收表填单进行统计。

b□物料准备：

验票台一张，凳子2张。话筒音响一套，抽奖箱一个，小框一个（放不在现场奖券），三等奖凭证3份，二等奖凭证2份，一等奖凭证1份□vip年卡2张、500元会员卡一张4张、100元贵宾券10张、30元贵宾券40张。

c□场地要求：舞台附近全部清空。

d□宣传语：亲爱的小朋友们家长们，\_月\_日至\_月\_日期间凡在本店办理会员卡即可获得抽奖券一张，参加xx抽奖总动员活动，欢乐多多!奖品多多!赶快行动起来!!!