

最新竞聘副总的优势 竞聘副总演讲稿(大全6篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

竞聘副总的优势篇一

各位领导、各位评委、同志们：

大家好！

首先，感谢酒店和同志们给予我这次展示自我的机会和舞台。

我叫xxx□xx年xx工程专业（……工作经验）。

今天竞聘的岗位是副总经理。

我今天演讲的主要内容分二个部分：一是我竞聘副总经理的优势；二是谈谈做好副总经理的工作思路。

回顾本人近年来的工作情况，可以总结为三个方面。

第一、尽职尽责为酒店的初期建设鞠躬尽瘁。

1996年酒店组建初期百业待兴，针对建筑设计及施工中的大量缺陷，我配合主管副总构建了酒店的基本架构，并力排众议，从实际出发，力主建立一个精简、高效的物业管理队伍，并制订了一系列初期的规章制度。

在这一时期，重点做了二项工作，一是自主编制了一套计算机物业管理软件，使物业管理初步纳入到现代化管理轨道；二是改造及改正了大量大厦设计、安装中的不恰当、不适宜的缺陷，使得设备设施运行更安全、更经济、更可靠。

第二、尽心尽力为酒店的发展做出了应有的贡献。

众所周知，酒店经历了多次变革，但我始终一如既往地尊重、支持各任领导的工作，维护领导的威信，愿当配角、甘作绿叶。

辩证的看待自己的长处和短处、扬长避短，团结协作，做到：到位而不越位，补台而不拆台。

在保证自己所管辖的工作符合要求外，还为主编了一套“发展大厦物业管理制度汇编”及以后辅助编制了一系列管理制度，为酒店管理从无到有，从小到大，并且不断走向规范、走向成熟，贡献了自己的光和热。

第三、全心全意为酒店的突破发挥自己的聪明才智。

为了酒店有一个更好的未来，我已积累了各种资料约10多万字，（……工作成绩）。

我没有辉煌过去，只求把握好现在和未来。

今天，我参加副总经理职位的竞争，主要基于以下几个方面的考虑：

一是我有吃苦耐劳、默默无闻的敬业精神。

在物业初创时期，我事必躬亲，到过大厦的每个地方，摸过大厦的每个部件，工作上踏踏实实，兢兢业业，一丝不苟，充分体现出“特别能吃苦、特别能忍耐、特别能战斗、特别

能奉献”的爱岗敬业的良好品质。

二是我有虚心好学、开拓进取的创新意识。

我从学校毕业后，从没间断过学习提高。

参加过xx省首批汉语言文学专业自学考试，连续二年合格，后因参加新厂筹建设计及以后的安装、调试、运行等繁重的工作而中断；为了进口设备筹建、安装工作的需要，我又参加了英语言专业学习；在担任设备分厂副厂长后，又针对所管工种需要，参加了电工、司炉、空调、管道等操作培训；随着进入酒店工作，我又应工作需要，学习了电信、消防设备维护、安装和保养知识；根据现代化物业管理和实际需要，我又自学了计算机操作和编程，掌握了计算机辅助制图、设计；当国际软件园入住我大厦后，我又很快掌握了网络设计、施工和调试知识。

三是我学以致用、从实践中来到实践中去的务实精神。

一直来我不唯书、只唯用，不唯虚、只唯实。

我基本做到了文理贯通、机电一体，既有广博的理论基础，又有实际工作经验，所以在我的工程技术工作中时常会揉和感性的审美元素和分析问题的融会贯通、解决问题的快捷实效；我水、电、暖、通、空、消防、电信、电脑、网络皆有所学。

我想，虽然我不是最专业，但我确实很全面，这对一个技术管理工作来说，非常重要。

竞聘副总的优势篇二

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家好！非常感谢单位领导废旧物资回收公司经理竞聘演讲稿为我们提供了这个公平竞争的机会，谢谢大家。今天，我竞聘的岗位是xx副总经理。

多年的证券从业经历让我熟悉营业部的每个岗位，知道如何防范关键岗位的操作风险；多年从事客户管理的经历，使我掌握了针对不同客户所应采取的服务技巧，个人承受风险和市场竞争的抗压能力也与日俱增。同时，多年的工作让我累积了丰富的客户资源，与一些机构和个人也建立了良好的合作关系，熟悉客户开发的技巧，具有良好的营销能力，能源源不断地把潜力客户转变为营业部的核心客户。

另外，虽然我上有父母，下有女儿，但双方父母有众多的兄弟姐妹照顾，孩子已经读大学，个人时间非常充裕，我可以把精力充分投入到工作中去。而我今年刚刚xx岁，正是大干一番的黄金年龄段。

我认为□xx营业部是一个老营业部，客户结构与传统的地销管理部副经理竞聘演讲稿老营业部不同，因为经历过两次搬迁，因此基础客户不多，客户层次分布呈柱状，未能形成稳定的金字塔模式。只有提供更加全面优质的服务，才能稳定高市值大客户。如果竞聘上了营业部副总经理，我将协助营业部总经理做好以下几件事：

一是协助领导做好工作。坚持“上为领导分忧，下为群众服务”的原则，做好各项协调工作。协助领导做好大客户的维稳，圆满完成公司下达的全年度考核任务。理顺好各种关系，夯实好下一步发展的动力基础。

二是做好服务。证券业虽然靠“天”吃饭，但只要我们业务能力强，服务到位，注重服务方式，提升服务内涵，依然可以赢得客户。我将加强员工技能培训、提高综合服务水平，将以客户为中心的理念落实到实处。

三是强化营销。我们要向竞争对手学习，学习副经理竞聘演讲稿他们的市场开发的成功经验，总结教训，并把学习成果运用到我们的实践中来。发挥团队精神，积极组建经纪人团队，广泛挖掘客户资源。加大金融创新业务的拓展，多元发展增加营业部收益。

五是树立品牌，抓好营业部基础建设。品牌建设将是我们xx人今后的努力方向。协助领导抓好营业部基础建设，重点加大营业部基础客户的开发，稳固营业部根基，将永叔路营业部打造为国盛证券品牌营业部。

谢谢大家！

竞聘副总的优势篇三

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！

根据公司的精神，今天，我本着进一步锻炼自己，为公司更好服务的宗旨，参加xx电信分公司的副总经理竞聘演讲。我叫xx来自于xx电信分公司，今年xx岁，20xx年毕业于重庆邮电大学光信息科学与技术专业，从岗前见习开始我一直在xx电信分公司做维护工作，在近三年的工作中，通过不断的学习和实践，在公司领导和同事们的帮助和支持下！渐渐成长为xx公司的技术维护骨干之一。也走上了xx部的副主任，并于07、08年度获得优秀员工！带领xx中心获得先进班组。在这次竞聘中我报的是xx电信分公司副总经理的职位，这对于我来说不仅是个走上管理岗位是机遇，更主要的是一次难得的学习和锻炼机会。

下面就将我对xx公司副总经理工作的一些思路作演说，副总经理是一个承上启下的角色，既要做好总经理的助手，又要

做好广大员工的领头人。在工作的开展过程中，要坚持与时俱进。一切从公司工作实际出发，自觉把思想认识从那些不合时宜的观念、做法中解放出来，努力推进学习创新、制度创新，服务创新。不断改进工作和学习方式、方法。在搞好常规工作的同时侧重抓好以下工作：

搞好理论学习，提高工作水平。

哥德曾经说过“人不光是靠他生来就拥有一切，而是靠他从学习中所得到的一切来造就自己”。要高效推进公司的各项工作，一个很重要的前提就是要切实强化学习，不断拓展视野。下一步，作为公司的，我讲努力构造公司内部的学习气氛，有针对性的抓好职工，尤其是中层干部的政治理论和业务知识学习，在公司内部树立“学习就是工作，人珍妮学习和总结，提升自身业务水平是一种觉悟，一种责任、一种境界、一种能力”的思想。要通过学习，切实转变员工被动工作，思想激情不高的局面。从“认真工作讨得累”的思想认识转变为“我工作，为公司、更为自己”的思想认识上。

电信副总竞聘稿

尊敬的各位领导，各位评委，同事们，

大家好！首先，我对自己能工作在电信通信公司这样一个快节奏、高效率、充满生机与活力的企业里，感到十分荣幸；其次我要感谢省公司领导采取竞聘上岗的用人机制给了我这次可以充分展示的机会。今天，我竞聘的职务。

一、公司副总经理即是管理者，同时又是执行者。

二、我有热爱本职工作的强烈的事业心和吃苦而劳的敬业精神。

三、具有敏锐的政治思维

四、有较强的创新意识我思想比较活跃。

五、具有较强的沟通协调能力

六、最重要的一点，我有强烈的进取心和永不服输的精神。

七、坦诚、直率的严谨办事作风。

如果我能够竞争上这项工作，我将在总经理的带领下，实现“两个转变”，抓好“三项工作”。

一、实现“两个转变”

一是实现自身角色的转变。

二是实现思维方式的转变。

二、抓好“三项工作”一是抓好员工执行力

工作是做出来的，而不想出来的。首先要以身垂范。二是抓好计划建设工作。三是抓好网络维护工作。并在日常工作中注重“三勤”。一是脑勤，勤学善思，注重研究剖析用户对网络需求，得出正确结论，解决网络运营中的难点问题，为领导多出点子，多献计策；二是腿勤，以每一分钟维护网络为根本要求，不怕多跑路，不怕多流汗，舍得花气力，把网络维护工作做实做细；三是嘴勤，多向领导汇报情况，多向各科室和有关部门通报情况，加强沟通，密切协作，树立活跃、高效的企业形象。

各位领导，各位评委，各位同事，面对着大家信任和期待的目光，我看到了希望的所在，同时也意识到压力的所在、责任的所在，但不管是压力也好，阻力也罢，我很自信，相信自己，也相信市场经营工作将会凝聚大家的力量和智慧，相信“阻力”和“压力”都必将成为我们工作的动力。古人

说：“不可以一时之得意，而自夸其能；也不可以一时之失意，而自坠其志。”竞争上岗，有上有下，无论上、下，我都将以这句话自勉，一如既往地勤奋学习、努力工作。最后，我想用一句话来结束我的演讲：“你选择了我，我选择了你，给我一个机会，还您一个惊喜，让我们一起风雨兼程，共同进步。”我的完毕，谢谢大家。

竞聘副总的优势篇四

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

今天我很荣幸能站在这个讲台上，参加此次云南广电网x分公司副总经理岗位的竞选。首先我感谢我们x分公司组织这次竞聘，给予了我这个展示自我、挑战自我的机会和平台；其次，我感谢我们分公司各位领导和同事对我的鼓励和支持、理解和帮助，可以让我在这里得到更好地锻炼和学习，在工作中不断成长与茁壮，今天我才会有信心站在个讲台上。

首先，我介绍一下我个人的基本情况和工作经历：今天，我参与竞聘的岗位是分公司副总经理岗位，下面，我先把自己对这个岗位的认识汇报给大家：

作为一名分公司副总经理，不仅要协助公司总经理根据集团公司下达的任务指标展开各项工作，充分发挥本职岗位统筹、协调和管理的作用，还要在做好本职工作的基础上着力构建有知识、有能力、素质高、作风好的多层次分公司员工梯队，为分公司的长期持续发展提供人才保障，稳步促进分公司综合工作的全面推进。

为了完成这些工作任务，作为一名分公司副总经理，在工作中就必须保持清醒的头脑，冷静分析、果断处理，既有具备优异的执行能力，又要有良好的协调组织能力，在工作中周

密考量各项工作的细节与发展趋势，用细致严谨的工作态度和较高水平的工作能力助力分公司各项工作的建设。

鉴于以上岗位认识，结合我个人的工作经历，接下来，我把自己的竞聘优势向大家逐一汇报。

第一，我热爱本职工作，始终在不懈要求自己，立足本职，争创一流。

我从19xx年参加工作以来，尤其是20xx年来到我云南广电网络x分公司后，在每一项工作中，我都始终以更高的标准要求自己，忠诚履职、爱岗奉献，兢兢业业完成各项任务，在各项评比中均名列前茅[]19x年在xxxx工作中我曾被州财政局评为全州xxxx先进工作者[]20xx年我被州有线台评为了“先进工作者”[]20xx年还被分公司授予了“优秀党务工作者”的荣誉称号。（其他的荣誉、重大的最好放在这）

十二年来，在各位领导的指导和帮助下[]x分公司给予了我成长的平台，我希望继续用我的努力来回报公司和各位领导对我关爱和理解，我愿意在新的岗位上继续为x分公司的发展做出我更大的贡献！

第二，我工作勤谨务实、严谨细致，业务技能扎实，并且在工作中坚持勤奋学习，不断进取。

二十年的财务系统多个岗位的工作经验使得我在磨练中养成了严谨细致的工作态度和良好的工作能力，具备了优异的财务管理能力和多年同公司领导配合工作的实际经验，不仅仅异常熟悉与公司业务相关的国家财经法规和财经制度，并且还在实际财务工作中培养了严格照章办事、讲依据、讲原则、讲正气的良好精神风貌。

除此之外，在云南广电过去的十二年的工作当中，无论什么时候，无论在哪个岗位上，我都始终坚持在立足岗位的基础

上，将领导布置的各项任务细化，切实做到了每个细节、每个步骤到位，所取得的工作成果也得到了主管领导的肯定和认同。不仅如此，我还深知学习在财务工作中的重要性所在，自从参加工作以来，我一直秉承业务能力精益求精的精神去学习、去钻研，充分利用闲暇时间学习相关专业书籍和管理书籍，用以不断提高自己的业务技能水平、写作能力和分析、判断能力，并且先后取得了会计员资格证书、会计专业中的初级资格证书、西南大学络教育会计专业本科班学历、省党校x分校会计与审计专业函授本科班学历，切实为我在新岗位上工作的开展奠定了良好的基础。

第三，我作风扎实，严于律己，诚实正派，并且始终坚持公平、公正的团队协作精神，具有良好的管理、组织和协调能力。我信奉诚实、正派、廉洁的做人宗旨，在担任公司中层领导以来，我始终把敬业奉献的工作精神放在首位，工作认真负责，秉持谦虚的学习态度、严明的组织纪律性、吃苦耐劳的品质和公平、公正的团队管理精神：面对下属时胸怀坦荡，公道正派，不搞小动作；面对上级领导时从不揽功诿过，假公济私，在公司中赢得了良好的口碑和赞誉。

不仅如此，我对分公司所在地区的政治、经济、文化、风土人情和各行各业深入了解，并且建立了广泛密切的人际关系，尤其对x等竞争对手及工商、税务等上级业务管理部门更加了解，能够做到知彼知己，百战不殆。因此因此在工作中我始终能以饱满的热情参加到各项工作中来，带领其他共识共同凝结成一个充满生命力的战斗团队，切实能把分公司的各项工作开展的扎实、稳健。

基于这些优势所在，我也坚信我具有着担任分公司副总经理的能力和水平，如果让我担任此职务，我一定会做好分公司总经理的参谋和助手，协助总经理将分公司的各项工作工作开展、进行的更好更快。

如果此次竞聘成功，向大家汇报一下我的下一步工作规划：

第一，立足岗位，积极服从安排。

作为一名分公司副总经理，在以后的工作中，我将以饱满的热情和严谨的工作态度辅助总经理和集团公司主管领导完成上级领导安排的.各项任务，并且坚持以集团公司部署和安排为依托，结合x分公司实际工作开展情况，做好公司的市场营销工作、行政部经理竞聘报告、人才建设等工作。

第二，细化步骤，制度建设过硬。

随着我分公司业务内容和范围的不增大，因在工作中更需要以科学和严谨的规章制度为依托，才能更好的促进各项工作的合理开展。因此，在以后的工作中，我将会在切实做好分公司总经理参谋和助手的基础上，不断建立与完善分公司市场营销、银行会计经理竞聘、程序运作、人才管理等多发面工作的相关制度，定期筛选、新增合理化制度，保证制度建设的鲜活性，并且在制度执行的过程中确保科室、部门执行工作彻底，不漏一丝一毫。

第三，团队分管，责任落实到人。

在下一步工作中，为进一步提高分公司各部门和个人工作效率，实现精细化管理，作为一名公司副总经理，在于总经理和其他领导协调商议的基础上，我将会根据相关任务安排情况切实将工作分到各科室、部门和小组，责任落实到人，提高任务执行能力，确保分公司整体运营人力资源利用效率的最大化。各位领导，各位评委，短短数分钟时间，很难完全表达我对新岗位工作的设想与规划，但是却可以让大家了解我始终如一的工作思路，无论竞聘成功与否，在以后的工作中，我都会依然保持兢兢业业精神，保持不懈进取的毅力，为云南广电网x分公司的成长与发展贡献我全部的力量。谢谢大家！

竞聘副总的优势篇五

尊敬的各位领导，各位评委，同事们：

大家好！首先，我对自己能工作在移动通信公司这样一个快节奏、高效率、充满生机与活力的企业里，感到十分荣幸；其次我要感谢省公司领导采取竞聘上岗的用人机制给了我这次可以充分展示的机会。

我叫刘**，现任**移动通信分公司财务部主任，中共党员，90年1月毕业于黑龙江省邮电学校财会专业中专；98年7月毕业于黑龙江省电视大学财会专业大专[]xx年1月毕业于黑龙江省行政管理学院财会专业本科；其间94年10月考取了助理会计师资格[]xx年5月考取了会计师资格。80年至83年10月旅大警备区小长山守备区司令部服兵役，任报务员上士；83年11月至87年8月**市邮电局电报科报务员；87年9月至90年1月黑龙江省邮电学校财会专业学习，任党支部书记兼班长；90年2月至95年4月**市邮电局计财科会计检查员；95年5月至98年11月**市邮电局财务检查室主任，助理会计师；98年11月至99年6月**市电信局审计室主任；99年7月至现在**移动通信分公司财务部主任。在部队服役期间：多次受到连团嘉奖，并获得军旗前照像奖励一次，83年光荣加入中国共产党。在黑龙江省邮电学校学习期间：担任党支部书记兼班长。我们班学习成绩在全学年名列前茅，而且在各项文体活动中也取得优异成绩，改变了以往财会班能文不能武的状况，我也曾多次被学校评为优秀班干部和优秀毕业生。在**市邮电局期间：编写了区局会计培训教材（相当于区局会计制度），并认真讲课，培养了一大批财务人员，使区局的财务工作有了很大提高。在**移动通信分公司财务部期间：99年4月我被指定为**移动通信分公司财务负责人，参与同电信分营工作，我深深感到我的责任重大，依据分营文件据理力争，尽职尽责，避免了大量的资金损失，把住分营财务关；整章建制做了大量的基础工作，加强了财务管理力度[]xx年清

理固定资产验收时荣获全省第二名，清理欠费和营业款上缴都受到了省公司财务部的奖励和好评，会计基础工作达标顺利通过验收；财务部连续三年被市公司评为先进集体，我也连续三年被评为先进个人；今天，我竞聘的职务**移动通信公司副总经理。

副总经理肩负着上传下达的重要使命，不仅仅要协助分公司总经理根据省公司的总体规划和目标任务，制定计划、方案并指导工作的有力实施。又要发扬团队精神，充分调动广大干部和员工积极性，与员工打成一片，及时了解员工的意见和建议，准确及时的向总经理反馈员工的呼声，坚持“上为领导分忧、下为群众服务”的原则，做好协调工作。二、副总经理职务涉及到公司的方方面面，关系到员工的切身利益。副总经理既是“忙家”、“杂家”，又是“管家”，因此，必须把为领导分忧和服务于员工群众的“中心”工作作为出发点和落脚点。把“参与政务”、“管理事务”、“搞好服务”三大职能统筹兼顾，合理安排，做到：调研围绕市场转，协调围绕领导转，服务围绕客户转，决策围绕信息转。从而使经营、网络各项工作目标更明确，重点更突出。

做为负责网络建设与维护的副总经理，对内代表客户想法，对外代表公司技术形象，是展示公司网络实力和精神面貌的主要一员，副总经理工作效率的高低直接关系到整个公司运转速度的快慢，网络指标的完成与否经营的成败，因此副总经理除了具备较强的业务、网络管理、对报表分析等能力之外，还应该掌握一定的文字综合和策略制定等方面的基本知识，也就是说应该具备多方面的综合素质。之所以参加竞聘并不是因为看到有好的位置就盲目的参预，不为做官，只为做事，能在工作中全面的发挥自己，更好的为企业服务，实现自身的价值。多年的财务管理工作练就了廉洁、正派性格作风 我信奉诚实、正派的做人宗旨，能够与公司所有员工团结共事，具有良好的协调能力。多年的财务管理实践，使我具备了很强的财务管理能力和多年同公司领导配合工作的实际经验，熟悉国家财经法规和公司财经制度。并在实际财务

工作中，养成了严格照章办事，讲依据、讲原则、讲正气，为人正派，廉洁自律的踏实作风，使我具备了作为一名企业管理者的基本素质。

能承担繁重而复杂的工作。自加入移动公司的那天起，我就立志把全部精力奉献给我所热爱的移动通信事业。工作起来不辞辛苦、不讲报酬、无私奉献。在财务部工作的近两年时间里，我与其他员工一同养成了严明的组织纪律性、吃苦耐劳的优良品质、雷厉风行的工作作风，这是干好副总经理工作所必须的基础。

日常工作中注重学习理论学习，具备一定的政策理论水平和信息扑捉能力，自信能够做好分公司总经理的助手和参谋，摆正自己的位置，到位不越位，能够在工作中把握正确的发展方向，保持较高的政治敏锐性和对上级领导工作要求的落实能力，最好调动相关部门的积极性全面有力的执行领导工作要求。在长期的财务实践工作中培养了较好的组织协调能力 and 积累了一定的企业统筹管理工作经验。实践锻炼让我在管理思想、管理理念上有了一个大的飞跃，我懂得了怎样从大的方向去把握企业动作的脉搏，我明白了怎样才能用最有效的策略去击败最强大的对手，我知道了要在最关键的时刻向领导提出最合理化的建议。四、有较强的创新意识 我思想比较活跃，接受新事物比较快，爱学习、爱思考、爱出新点子，工作中非常注意发挥主观能动性，有较强的创新意识和超前意识，这有利于开拓工作新局面，尤其适合在激烈市场竞争条件下的企业管理工作。

竞聘副总的优势篇六

大家下午好！

我叫xxx，现年48岁，大学文化，中共党员，现任xxxx市粮食局直属局副局长，兼任xxxx粮油公司董事长，xxxx粮油管理公司董事。我的竞聘职位是xxxx粮油管理公司副总经理。

按常理说我不应该参加今天的竞聘，因我已属“参公”人员，有着固定的职位和稳定的收入，但为了实现自己的理想和抱负，怀着对粮食行业的深厚感情，我决定参加本次竞聘。

1987年，通过商调我进入了xxxx市粮食部门。回顾这24年，亲身经历了粮食部门在计划经济时期的辉煌，也切身体会了粮改后粮食企业、粮食人走向市场经济的酸甜苦辣。特别是我市的粮改，基本上理清了我市粮食企业的体制、机制，做到了“自主经营、自负盈亏、自担风险”，实现了完全按照市场经济规律运作，彻底将粮食企业、粮食人推向了市场。在受组织安排担任xxxx公司董事长后，我团结带领全体干部职工转变观念，更新思想，主动融入市场经济大潮；狠抓公司的规章制度建设，按照《公司法》规定完善了董事会、监事会、经营层各自的职责；广泛推行绩效考核，对公司经营层及各环节实行目标管理、逗硬考核，真正做到奖勤罚懒；大力开展粮油收购业务，拓展粮油外购外销市场；不断创新经营模式，对油菜籽收购工作采取质量、数量、利润综合核算，实行“二次”返利；深入推行司务公开，使公司的各项事务在阳光下运作，减少内耗；此外，还组织董事会适时议定公司发展战略，及时处理公司各种遗留问题。通过辛勤的工作，公司面貌得到了改观，员工的主人翁精神得到增强，公司实现了连续五年盈利，员工的收入水平逐年提升。

多年的党务工作经历锻就了我过硬的政治素质、思想素质；数年的企业的工作经历让我的领导能力、组织协调沟通能力进一步提升，牢固树立了科学的企业经营管理理念，具备了企业经营管理所需各项技能。加之我能够做到与时俱进、解放思想、锐意进取，所以我坚信：我一定能够胜任xxxx粮油管理公司副总经理一职！

假如我能有幸竞聘成功，在接下来的工作中，我将努力做到以下几点：一是认真贯彻落实上级管理部门精神，在做大做强市直粮食企业方面狠下功夫，为全市粮食安全打好基础；二是积极配合公司班子、特别是“一把手”，落实公司的发

展战略目标及各项行之有效的管理制度，团结班子成员及公司全体员工，顾全大局，服从安排，尽心尽力地把自己分管的工作抓好、抓实；三是进一步学习现代企业管理的新知识、新理念，并结合公司及所属企业的实际，将其运用到工作中，把先进的理念转化为效益；四是加强自身修养，严格遵守党的廉政准则及各项规定，严守国家法律法规和党规党纪，做到时时处处以优秀共产党员的标准严格要求自己；五是加强公司企业文化建设，树立以人为本理念，不断增强企业的凝聚力、向心力和战斗力；六是经常深入基层开展调查研究，并根据国内外粮油政策及行情变化，及时提出合理化建议，为公司的健康发展献计献策；七是及时果断处理好企业内部的各种矛盾、纠纷，防止扩大、蔓延，创造一个安定团结的企业环境；八是积极协调好相关部门的关系，为企业发展创造一个宽松、和谐的外部环境。

各位领导、各位评委，这次若能竞聘成功，我将以此为新的起点，在以后的工作当中，励精图治，立足本职，钻研业务，勤奋工作，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中不断跨越，在市场竞争中展现自我，在求真务实中实现自我。若是竞聘不成功，说明自己还有差距，我将一如继往恪尽职守，认真履行职责。胜固可喜，败亦无悔！

我的演讲完了，谢谢大家。