

# 美容院三八妇女节活动内容 美容院三八妇女节活动的方案(实用6篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

## 美容院三八妇女节活动内容篇一

20xx年3月5日-8日

1、减肥项目：整整一个冬季，不仅缺少锻炼，而且大鱼大肉在过年时吃得过多。脂肪也悄悄的堆积在体内，所以减肥项目最适合这个时候推出了。让消费者们能够找到迅速减肥了好的方案。只要活动期间在普丽缇莎美容院加盟连锁店内，消费五百块就能够享受到做一百个项目。将店内手臂、臀部、腰部、腹部、大腿、小腿等多处位置组合成一个整体。消费者全身进行多处的瘦身按摩，让消费者感受到美容院的诚意。

2、开办年卡：活动期间为了吸引消费者，特此推出年卡消费。只要在美容院内办置半年卡，就能够获得由普丽缇莎提供的1000元产品。如果在半年卡的基础上再加500元，就能够享受全年卡的优惠，其优惠是半年卡一半的优惠。第三重年卡优惠政策，如果半年卡的基础上加1000元，不仅可以享受到年卡的优惠，还能够享受到手部护理10次、卵巢护理10次、头皮护理10次，价值800元的产品。

想要在妇女节活动期间出其不意。特价优惠政策一定要做的出彩。所以这次特价优惠活动，主要针对的人群是男性。只有男性在店内消费，才能够为自己的女友或者妻子到对折甚至更低的折扣优惠政策。

夫妇套餐：在活动期间，只要男性带着自己的女友或妻子到美容院内任意消费，不论消费金额，就能够让妻子享受到五折，甚至一折的优惠政策。并且，如果丈夫或者男友买单，还能够享受产品三折的优惠。

只要在活动当天全价购面膜套盒一套，就能够享受半价购眼部特护一套同时还能够三折享受购春夏季养膜一套572元一份。

## 美容院三八妇女节活动内容篇二

尊敬的各位领导、亲爱的各位姐妹们：

大家中午好！

良好的沟通来自于源源不断的自我介绍，我是xx县王专业养生馆一名优秀的美容美体师，张。我希望大家能记住我的名字因为我将把最专业的美容知识带给大家。将用最贴心以及最精湛的技术服务每一位顾客。

王专业养身馆是驼丰妆品名店的升华和延伸。驼丰妆品名店成立于19xx年，经过19年的风雨兼程，拼搏奋斗，先后成立分店十几家，成为连锁机构，终于使王专业养身馆在当今激烈的市场经济竞争中独树一帜，应用而生。

本馆坚守‘以文化滋养美丽，以科技创造美丽’的经营理念，以‘实干，团结，进取，创新’为基准，充分赢得了各大厂家同仁的支持和新老顾客的亲赖。优质产品，诚信经营，完美服务，感动顾客，永无止境。

19xx年获得中国雅芳首批5年老店奖

xx年获得xx县工行杯少儿舞蹈大赛赞助单位奖

xx年王女士获得兴业致富领头奖

0xx年获得工商行政管理局个体企业协会光彩之星奖

xx年5.12抗震救灾捐款先进单位奖

xx年王小燕女士获得创业女标兵奖

xx年1月王小燕女士获得自治州城乡妇女建功先进个人荣誉称号

同年3月又荣获中华养生美胸名店奖

这一切所有的荣誉离不开xx县各级临到的支持和xx县女性朋友朋友们的厚爱，感谢你们.....

怀着一颗感恩的心，让我们将爱传递。将别人无私的帮助，深深铭记，并将之传递，这世界因感恩而美丽。

人世间没有不绝的风暴，感恩却有其不老的风情。幸福之花，开在感恩枝头，灼灼其华。

最后：我代表王专业养生馆祝在座的各位事业辉煌有势头，幸福永远无尽头！

我的演讲完了，谢谢大家！

## 美容院三八妇女节活动内容篇三

为隆重纪念“三八”国际劳动妇女节xx周年，进一步在全社会营造尊重妇女、关爱妇女、支持妇女事业发展的良好氛围，县妇联拟在“三八”期间开展系列宣传活动。方案如下：

深入贯彻党的十八大精神，大力宣传男女平等基本国策和自尊、自信、自立、自强的“四自”精神，大力宣传党对妇女事业的高度重视、亲切关怀和坚强领导，充分展示我区各行

各业妇女的风采和业绩，激励全区广大妇女以更加饱满的热情积极投身建设大气秀美的新立山的伟大事业，以全新的精神面貌开创立山发展的新局面，为实现全区各项事业的大发展、快发展做出新的贡献。

以维护妇女权益、提高妇女素质，鼓励妇女创业就业为主旨，开展以“送文化?提素质?保权益?促和谐”为主题的系列活动，具体内容如下：

1、举办立山区庆祝三八妇女节暨家庭美德事迹报告会。3月8日，进行家庭美德事迹报告，同时表彰我区特色家庭。

2、举办“数十年变化，晒我家幸福”图片展。通过一系列的照片，展示我区妇女的幸福生活。

3、组织各界妇女代表开展“撑起半边天，我的权益我做”主题座谈会。会上邀请立山区的女性先进典型、女致富能手、女知识分子进行经验介绍，对新形势下如何发挥妇女作用等问题进行座谈。

4、举办第二届“巧媳妇”厨艺大赛，此次大赛邀请专业人士任评委，以投票的方式选出本次大赛的“巧媳妇”并为获胜者颁奖。

5、举行一次“我们的生活很精彩”妇女才艺展。为广大妇女提供一个展示自我的平台，通过这样的形式欢庆三八节。

6、开展“关爱行动，为空巢老人过祥和的三八节”活动。组织巾帼志愿者深入社区走访慰问空巢老人，帮助老人打扫卫生、整理家务，送去节日祝福和妇联关爱，让老人过一个祥和的节日。

7、举办“春风送健康，名医进社区”健康知识讲座。届时邀请曙光医院骨科和妇科专家为妇女进行女性健康知识讲座。

8、开展为育龄妇女送健康的免费体检活动。为育龄妇女免费进行b超和妇科检查，并免费发放避孕药具，利用发放妇科保健宣传材料等形式为广大育龄妇女进行计划生育法律法规政策及妇女健康知识宣讲。

9、举办妇女手工展。组织各界妇女代表参观各种手工制品，并现场传授制作方法，丰富妇女的文化生活。

1、高度重视，精心安排。要高度重视“三八”国际劳动妇女节纪念活动的各项工作，认真组织安排，要主题鲜明地开展群众喜闻乐见、广大妇女积极参与的文化体育活动和家庭文艺活动，确保活动的时效性。

2、大力宣传，营造氛围。要从自身实际出发，围绕主题、精心策划，尽快制定宣传计划，努力营造良好的节日氛围，营造全社会关心妇女工作、支持妇女成长、维护妇女权益的舆论氛围。

3、求真务实，服务妇女。开展的活动要切实为妇女群众解决实际困难，对有需要的贫困妇女全方位帮扶，充分利用三八国际妇女节的机会走进基层妇女，使广大妇女感受到党和政府的温暖，感受到妇联组织的贴心，激励广大妇女群众大力弘扬自尊、自信、自立、自强的精神，在各自的岗位上为富裕繁荣、文明和谐、美丽幸福的小康立山而贡献自己的力量。

## 美容院三八妇女节活动内容篇四

准备工具：

1、横幅——2条

3月8日，向天下伟大的女性致敬

38元可体验价值980元仪美减肥完美体验疗程

2、展架—x展架或易拉宝\海报

3、店内氛围布置——

另：圆形贴标——欢度三月女人天

4、卡——38元活动拓客卡

名片大小，2盒足够。或者小的现金券形式，方便携带，设计精美。

推广：

1、短信平台——短信通知，女人月的促销活动

先减肥后收费!不减不收一分钱!欢度女人节，每天前38名电话预约可38元享受980元明星减肥疗程!仪美专业减肥xx店，电话：

2、外出宣传销售——员工分队分组pk[]激发最大战斗力。

一定是奖惩都有，奖励及时，惩罚有度!

3、老顾客——转介绍

卖给老顾客，老顾客可以送给朋友。

3、异业联盟——邀约去单位

提前铺垫，可联系店内熟悉客人，老板的关系网络，提前联系该单位的人，约定时间去其单位介绍此卡，现场成交。

4、网络团购——

网络团购效果好不好，上了再说，不上不知道，多少也是新

顾客。

## 美容院三八妇女节活动内容篇五

“三八”妇女节，可谓是年后美容院进行活动促销的一个重大的节日，也是某某年为自己的美容院取得开门红的“第一炮”！所以“三八”妇女节做好活动促销就显得非常重要，不仅能够带动店内的人气，还能为今后的促销活动打下良好的基础。

一般来说，在美容院中的促销方法通常可以分为这样几种：低门槛进入法、透支法、对比法、现金刺激法、体验法、特价法、超值法、抽奖法、置换法、捆绑法、打包法、双倍法、pos划点法以及撕单法等等。而想要作为美容院开头炮的活动方案，那种方法比较适合呢？普丽缇莎认为，在这样的节日中，活动一定要出其不意才能够打败竞争对手赢得消费者，但同时还需要真诚真心，才能够留住自己的顾客。所以这次“三八”妇女节的主题，普丽缇莎这样来确定：

活动主题：喜迎“三八”，打造“14”浪漫

活动时间：某某年3月5日-8日

活动方案：

### 一、惊喜重重

1、减肥项目：整整一个冬季，不仅缺少锻炼，而且大鱼大肉在过年时吃得过多。脂肪也悄悄的堆积在体内，所以减肥项目最适合这个时候推出了。让消费者们能够找到迅速减肥好了的方案。只要活动期间在普丽缇莎美容院加盟连锁店内，消费五百块就能够享受到做一百个项目。将店内手臂、臀部、腰部、腹部、大腿、小腿等多处位置组合成一个整体。消费者全身进行多处的瘦身按摩，让消费者感受到美容院的诚意。

2、开办年卡：活动期间为了吸引消费者，特此推出年卡消费。只要在美容院内办置半年卡，就能够获得由普丽缇莎提供的1000元产品。如果在半年卡的基础上再加500元，就能够享受全年卡的优惠，其优惠是半年卡一半的优惠。第三重年卡优惠政策，如果半年卡的基础上加1000元，不仅可以享受到年卡的优惠，还能够享受到手部护理10次、卵巢护理10次、头皮护理10次，价值800元的产品。

## 二、特价优惠

想要在妇女节活动期间出其不意。特价优惠政策一定要做的出彩。所以这次特价优惠活动，主要针对的人群是男性。只有男性在店内消费，才能够为自己的女友或者妻子到对折甚至更低的折扣优惠政策。

夫妇套餐：在活动期间，只要男性带着自己的女友或妻子到美容院内任意消费，不论消费金额，就能够让妻子享受到五折，甚至一折的优惠政策。并且，如果丈夫或者男友买单，还能够享受产品三折的优惠。

## 三、三合一活动

只要在活动当天全价购面膜套盒一套(柔肤水+水凝+精华素)，就能够享受半价购眼部特护一套(眼霜+眼部赋活+水份眼膜)同时还能够三折享受购春夏季养膜一套572元(滋养保湿+赋活美容+维生素)一份。

## 美容院三八妇女节活动内容篇六

在1个星期的时间内，在美容院消费满280元即可赢得各类奖品。要想赢得各类奖品，此中有上计，更有上上计，就看你有没有弃小博大的妙计：

上计：凭消费凭证赠高档美白润肤露1支；



上上计：弃小博大，放弃赠品，参加美容院举办的刮卡抽奖活动，给男人心动的惊喜，才是上上计。

奖品分设有□dvd□电动剃须刀、袖珍收音机及照相机等。

专为女性预备的双重厚礼

活动内容：在活动期间内，凡在美容院买500元产品的消费者将有机会获得以下礼品：

1)手机1台，市值人民币1500元左右(限1个名额)；

2)手机充值卡1张，市值人民币每张100元(限5个名额)；

：贴心美容卡，给亲朋好友一份惊喜

随着人们的健康意识和美容意识的增强，三八妇女节对美容市场有很大的拉动，也有越来越多的人选择美容卡作为礼物送给亲朋好友。

今年三八妇女节，美容院也可推出以美容卡为主题的促销活动，以“给亲朋好友惊喜”为主题，将美容的理念拓展到“心”的层面。可以针对三八妇女节推出特别版本的美容卡。

美容院元旦促销活动方案

活动促销策划方案

超市促销活动方案

国庆活动促销方案

促销活动方案范文

国庆促销活动方案

春节活动促销方案

产品促销活动方案

元旦活动促销方案