

最新非遗创业计划书 创新创业大赛的商业计划书(优质5篇)

计划可以帮助我们明确目标、分析现状、确定行动步骤，并在面对变化和不确定性时进行调整和修正。计划可以帮助我们明确目标，分析现状，确定行动步骤，并制定相应的时间表和资源分配。下面是小编为大家带来的计划书优秀范文，希望大家可以喜欢。

非遗创业计划书篇一

很多人都知道，全球变暖引起的气候将直接影响到地球的生态平衡。但却很少有人知道人类餐桌的必备食品——肉类，也会严重地破坏地球的环境。主要表现为肉类工业的发展上。到目前人类畜牧活动已有一万年，但只是在最近50多年人们才如此大规模地饲养牲畜。今天，世界上的牲畜数目是20xx年的4倍。为了养活它们，很多热带雨林砍伐作了牧场。这使生活在雨林中种类丰富的动植物消失了，促使全球环境破坏情况愈加严重。

注气候变迁，节能减排从我做起，于是，开素食餐厅的想法就应运而生了。

非遗创业计划书篇二

广告宣传是非常重要的这一块，要重视起广告效应，同时要
进行广告投入。

广告宣传主要包括：

- 1) 店开张时候可以弄的隆重些，比如说放放鞭炮。
- 2) 印制相应的宣传传单。可以印制一批传单，内容主要是介

绍店内的基本情况以及店内的商品情况，可重点突出一两款产品，在开业前和开业的当天发放给沿街的路人；同时应该定期的制作一些广告传单，可以到一些周围的学校和一些稍远一点的街道进行发放。

3) 注重顾客的广告效应。可以进一批比较便宜的小布艺饰品，在上面印制上店面所在的地址，定期的赠送给前来购物的顾客，即便没消费的顾客，也可以向其赠送。顾客就是一块活广告，这样必定能增加店内的顾客量。

4) 当销售额比较可观的时候，还可以让广告公司制作相应的大幅宣传广告（大幅宣传广告画可以向总部申请）。在比较繁华的地段张贴，花费一定的费用。

5) 当然有更大可能的话，还可以到当地比较流行的报纸上印制广告。

前面三点可以尽快的实施起来，后面两种方案有待店内的销售额来决定。总之广告的投入是必不可少的，只有保证一定的广告投入，才能保证销售的增长。

由于产品都是由总部直接发货的，所以质量上应该不会存在什么问题，那么唯一的问题就是产品必须是针对当地消费者的，同时根据每个月的销售情况，来调整产品的类型。

除去产品本身外，那么服务就是最最重要的一块，当今是一个“顾客是上帝的年代”，所以服务的好坏将直接关系到营业额的好坏。

首先要做到以诚心，以微笑待人，这是最最基本的条件。

其次要做到耐心，忍受的起顾客不厌其烦的挑剔。

再者要积极主动的去向顾客介绍各种产品。

最后要多和顾客套近乎，拉近互相之间的距离。

非遗创业计划书篇三

根据合同的规定，加盟店需要交纳一定品牌加盟费，共x万元；同时需要交纳经营保证金x万元。

开此类布艺店，需要到当地的工商局办理工商执照和税务登记证，办理这些证件需要交纳一定的费用，具体的数目，可以到当地工商局咨询。

店面选址需要在比较热闹繁华的地方，所以店面的租金也是一笔不小的费用，控制在x万元左右。

店面装修：根据合同□x总公司将提供店柜装修方案及合同指定的甲方免费赠送的xx形象经营用品和促销品，所以就可免去请人设计的费用，只需请装修公司按照总公司提供的方案进行装修，付给相应费用，装修费x万元。

店内还需要安装空调，空调安装费在x万元。

店面开张之后，需要进行广告宣传，广告宣传费在x万元，广告支出是必不可少的，以后还要相应的增加广告投入。

根据合同，店面开张后，需要保证一定的进货量不得少于xx元，我们确定首次进货量为x万元。

由于是在外地开店，所以还需考虑相应的住宿问题，住宿费应控制在xx元/月。

以上费用汇总制作成表格如下：

品牌加盟费x万元；经营保证金x万元。

首批进货量x万元；店面租金x万元。

店面装修费x万元；空调安装费x万元。

广告宣传费x万元；住宿费x万元。

各类证件费用x万元

合计□xx万元

非遗创业计划书篇四

当然，做什么事情都会存在一定的风险。在保证自己本质工作都到位的情况下，即做到良好的服务态度、良好的资金周转以及和总公司的良好配合，那么风险的来源主要有：

- 1、对市场分析不足，店址的选择不当。
- 2、对顾客群的分析不到位，所进的货物不能符合消费者的口味。
- 3、当地礼品店的竞争过于激烈，以致没有了市场。
- 4、当地的治安有问题，导致店无法生存下去。
- 5、遇不可抗力，如火灾、水灾等。

如果能够保持对市场的警惕性和积极对消费者群体做反馈材料，基本可以剔除前面三种竞争。如果遇到后面两种风险，那只能和总公司协商解决了。

非遗创业计划书篇五

50万的初始资金。如何分配应该是最最重要的事情。50万

只投入一项创业项目，可以说是资金充沛，能够灵活运转。但也存在一定的风险，也可以说这是一项愚蠢而又无知的做法。这就跟一盆鸡蛋放在一个篮子一样，一有闪失就是全部碎掉的结果。所以，我觉得把这笔资金进行适当的划分，是创业的首项工作。

a.30万用于投资素食餐饮项目(后文介绍)

b.10万做为流动资金机及其意外资金。

c.6万用于金融投资、炒股、期货等。

d.4万用于日常所需。

素食餐饮项目