2023年武汉大学硕士开题报告(大全5篇)

随着个人素质的提升，报告使用的频率越来越高，我们在写报告的时候要注意逻辑的合理性。报告的作用是帮助读者了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。下面是小编给大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟!

武汉大学硕士开题报告篇一

20xx年x月x日到x月x日；

x金洋冶金股份有限公司；

x襄樊谷城县石花镇；

了解国际贸易专业实际工作流程，提高实际操作能力。

x金洋冶金股份有限公司位于道教胜地武当山东麓，名城襄和东城十堰之间。公司是以有色金属再生冶炼、铅基系列合金研制与生产为主的专业化公司，国家科技攻关项目“无污染再生铅技术”科技示范厂□x省高新技术企业，拥有营进出口权，通过iso9002和qs9000质量体系认证。通过此次国际贸易实习，我们首先了解了再生铅的生产工艺流程。

对于此工艺的学习，使我们对一线的工作有了比较全面地了解，接触到了以前从未接触过的全新领域，增加了对不同行业的了解，也为今后参加工作，如何能够更好，更快地了解，适应一线的工作打下了良好的基础。

结束了几天的一线体验后，我们进入了营销部门开始正式的专业实习，负责带我们实习的是一名中南财大毕业的师姐，她首先给了我们一些关于再生铅合金技术的外文资料让我们翻译。这些资料包含了大量的化工专业术语，对于我们学习

贸易的学生来说是一个挑战，但同时，这也是一个学习的好机会。因此，我们翻译的时候，要查阅大量的资料、字典、文献，并且，为了能够把一句话翻译的“信、达、雅”，我们这一组的成员也经常在一起讨论，这不仅是体现了我们团队成员的良好团队精神，也提高了对于英语的学习水平。最后，我们顺利完成了翻译任务，为此次圆满完成国际贸易实习任务起了一个良好的开端。

之后，师姐又给我们拿来了一些单证□eg□海运提单、装箱单、发票、产品质量证明书等一系列与国际贸易流程有关的单据副本。之前，这些单据我们在上课的时候都有学习过，但是，我们都觉得书上讲的东西理论性太强，实践中一定用不到。但当真正看过这些单据后，才发现理论与实践是密不可分的，此时我们看到的、用到的、正是书上所讲、我们所学的。这些单据大大加强了我们的实践操作能力，也让我们对如何填写这类单据有了进一步的认识。其实，只要虚心，用心的学习，很多实际操作就会很容易掌握。

国际贸易实习期间，根据公司领导的安排，我还非常幸运的和师姐一起去襄樊市农业银行国际结算部和外汇局进行了一次出口收汇核销。虽然很辛苦，一天之内要在襄樊和石花之间跑两个来回，但是，我觉得值得，也并不觉得辛苦，毕竟是学习到了东西。当自己真正去实践一次的时候，甚至是非常简单，只是我们并不了解，而觉得神秘，才把国际贸易复杂化罢了。

很感谢金洋公司的领导和员工对我们这次国际贸易实习的支持与帮助，对于初出茅庐的我们，虽然这并不是真正的工作，但却让我们实实在在的学到了很多东西，很多是让我们受益终身的东西。

此次实习中，也使我们确实感受到了团队精神的作用。每个人，生活在这个社会中，都必须随时处于一个团队中，不可能在，我们能够顺利完成此次实习，与我们这一行十人的努

力与协作是分不开的。如果缺少了团队精神，我们将是一团散沙，没有凝聚力，完成国际贸易实习也就无从谈起。

这次国际贸易实习，我们不仅从个人能力，业务知识上有所提高，也了解到了团队精神、协作精神的重要性。相信，有了这一次国际贸易实习的经历，无论是今后的学习，还是工作，甚至是生活，我都会更加清楚，自己要什么、该做什么、该如何做，怎样才能做好；相信，此次国际贸易实习将是我今后人生的一个良好开端。

实习时为九月，序属三秋，清风徐来，金秋送爽.20xx年的7月对于我们这群中原工学院信息商务学院05级学生来说都是难忘的，也是受益匪浅的；同样，我也不例外。最初听说系里前两周要安排实习的消息，我心里还是一阵兴奋，以为又是类似办公自动化那样面对电脑做一些简单的文书工作，但后来据指导老师讲，要我们自己去主动联系外贸单位做实习时，我心一下子凉了半截。上了这么多年的书，还没有到哪家单位真枪实弹的干过呢？我们这样去会有单位接受吗？我心里不禁有嘀咕起来。但有着多年实习指导检验的老师跟我们介绍了很多实际的情况和一些为人处世的道理之后，我心里的怨气一下子消了大半。尽管前方有着很多困难，但我更意识到这是一次难得的机会，也是每个大学生的必经之路，别人能做到的，我一定做到；别人不能做到的，我还要做到！

初出校门，我和二位同学的“三人行”就此开始。沿着中原路朝东一直走了近一小时也没有发现一家明显的外贸公司，但我们并没有心灰意冷，因为老师昨天给我们的鼓励之词一直激励着我。我们分析了一下原因，觉得这样盲目的找下去也不是个办法，郑州这么大，还不把我们转得晕头转向啊！于是我们决定先上网搜索一下郑州市的外贸公司，果然，这样的效果好多了，我们按照网页上的几家公司人事部的电话拨了几个，虽然直接拒绝的不少，但是我们还能理解那些公司他们之所以拒绝的缘由，因为市场经济下现代化的外贸公司已不是我们想象中的那样大规模经营了，而是朝着小而精

的方向发展，相当多的公司就是一个人一个部门，甚至一人身兼数职，财务、人事、业务员……也难怪我们这些毫无商业经验的大学生不能被对方接受。同时我也深感当今社会竞争的激烈，惟有各方面都有一定能力的全能型人才才会立于不败之地。没有压力，就没有动力。至此，我们应把搜索范围不仅仅局限于外贸公司，一些国营或者大型的股份制企业也许会存在进出口业务，而这同样也能使我们学习到国际贸易的知识，从而自己也能对本专业有更贴切的了解。

机会只会为有准备的人存在的；凡事预则立，不预则废。我们通过和郑州国棉四厂经营部的预约，第二天我们便顺利来到了位于中原区建设路的实习单位——嵩岳集团郑州四棉有限公司。

经营部主任按约面见了我们并详细询问了我们的实习目的及实习要求。通过交谈，我发现即使我们同样位于中原区，但对彼此了解并不多。我们首先向在座的几位“同事”介绍了我们的学校——中原工学院信息商务学院，我们学习的国际经济与贸易专业，以及我们当代大学生的日常生活情况，这样经过简短的熟悉之后，大家的话题便拉开了，在座的叔叔阿姨也不禁回忆起了他们的学生时代，我们同样也被深深的吸引，听的津津有味。这时候，我发现人与人之间的交往其实并不难，社会上的很多人都很重视并愿意了解我们大学生群体的，只要我们真诚、主动些，嘴边不失微笑，和陌生人也很容易相处的。在此之后，经过经营部门几位同事的商量，他们很快就给我们制定了为期十天的实习安排。从20xx年9月6日起，我们正式成为郑州四棉的一员。实习第一天，我们在工作人员的带领下参观公司的陈列室。那里有各种奖章、相片、产品样品等。经介绍后，我们得知该公司为全国100家的纺织工业企业之一，拥有9万多枚环锭纺，2600头大气流纺，3000余台织机，年产棉纱1.8万吨，棉布8000万米，随时为客户提供各种优质纱布产品。目前该类产品出口多个欧、亚国家，并取得了良好的社会影响，年年被评为进出口推荐企业。对公司有了大概的了解之后，我们便各自照安排好的实习流

程逐个开始工作，落实到位。

首先，摆在我面前的就是大量的文书材料，各种专用词汇令我眼花缭乱，更有甚者，一些单据是全英文的，我一下子就傻了，除了几个“newyork”“dollar”“sell”等词，其他都不曾相识。在这里我才感觉英语学习是多么重要啊！正当我看的声泪俱下时，一旁的叔叔笑着对我说：“看晕了吧，呵呵，这不比英语考试的阅读理解简单吧？”在他的细心指教下，一些常见的词如：“对外签约”“对外付汇”“许可证号”“报关”“报验”“消关”“仓储”……几天下来，我也认识了不少，虽然不知道这些操作到底怎么搞，至少又多认得了英语词语，同时我也开始激情高涨，兴趣十足，也越来越想知道的更多。

又经过几天的实习之后，我对公司的产品也有了更多的了解。目前生产的7s~140s的纯棉及混纺纱线，高弹力布系列产品以及高支府绸，防雨布，担纱卡，帆布，灯芯布，雏布等一系列产品；同时设计开发了莫代尔弹力布，四合一纺生面料，抗菌，抗静电功能服装面料等数十个新品种。在此，我才切身感觉到创新对于一个企业发展的重要性。“问渠哪的清如许，为有源头活水来”，的确如此啊！在一个这样竞争激烈的社会里，惟有不断的学习，推陈出新才能有不败的可能。对于一个企业如此，一个国家，一个民族更是如此！

经营部进出口业务主营面料产品包括：棉布□t/c布，cuc坏布，弹力布。显然这只是棉纺工业的一个方面。具了解，纵观我国纺织工业，从本身看，具有较大优势，我国纺织工业经过近4040。此外，从国内外需求拉动看，我国纺织品产业生存与发展空间日益扩大。以国内看，随着生活水平的提高，人们对纺织品的数量、品种、质量等方面的要求也越来越高。农村市场对服装的需求活力也是不可忽视的。以我自己出生地（武汉市蔡甸区大集街）为例，随着开发大军的到来，即将就要并入武汉经济技术开发区，那时必将会有一大批的服装物流企业聚集于此，城乡差别是朝越来越小的方向发展的。

从纺织品世界需求来看，西方发达国家是纺织品消费的巨大市场，如美国所有的纺织品都要从世界进口，德国、法国、英国、日本等过的纺织品需求也将增大。巨大的市场活力成为我国这个纺织品生产大国和出口大国持续发展的强大拉动力。

wtowto可以利用争端程序解决与其他国贸易中的争端，维护我国的经贸权益。这也就要求我们必须掌握更多的相关知识，如《经济法》《反倾销法》等，而这一切都是马上就要开始学习的，我从今天开始就要一点一滴的积累。

此外，通过这次为期十天的外贸实习，我不但学了不少理论和专业知识，同时，在为人处事方面，我感觉自己也有很大的进步。

我发现在人际交往中有几点是相当关键的。首先就是真诚，其次是沟通，再次是激情与耐心。一个人可以伪装他的面孔他的心，但决不可以忽略真诚的力量。沟通是一种常用的技巧和能力，时时都要巧妙运用，认识一个人首先要记住对方的名字，了解一个人则要深入的交流，而这些都要自己主动去做。激情与耐心就象火与冰，看似两种完全不同的东西，却能碰撞出最美丽的火花。激情让我们工作有忘我的热情，愿为共同的目标奋斗；耐心又让我们细致对待工作，做好每一个细节。以上几个方面相互补充、促进，为人处事起来才得心应手。

勿以善小而不为，勿以恶小而为之。在实习时同样如此，尽管我们是去实习国际贸易方面的内容，但端茶倒水之琐事同样可以反映一个人的素质。总之，事无巨细，恭亲为佳。务实和虚心是我在实习时的两大法宝，不能好高务远，不要眼高手低，我们需要锻炼的就是尽一切可能保质保量去落实一件事的能力，这样才能赢得上级的信赖。在今天这样一个物欲的社会，能多创造一份信赖是一大幸事，至少我是这么认为的。

综上就是我的整个实习过程及感受心得，虽无华丽的词藻、奢华的修饰及精彩的句势，但有的都是我内心里的声音；我不要华而不实，但求多一分真才实学，自己见了多少，知道了多少，学习到了多少……自己心里的感触才是永恒的！

在以后三年，或者说是今后的人生道路上，我都会本着虚心学习的态度，务实勤劳的作风，抓住机遇，勇于挑战，认真总结。

武汉大学硕士开题报告篇二

近年来,基于毕业大学生自主创业能够有效缓解大学生的就业压力,并能为其提供良好的施展才华的机会,使其能够更好地适应社会的这一原因,大学生自主创业这个新兴的创业方式已经应运而生，下面是小编为大家收集了武汉大学生创业市场调查报告。

目前正值就业旺季，在大多数学生奔波于各类招聘会时，还有一部分同学却选择了另一条就业渠道——创业。近日，记者在武汉理工大学、中南民族大学、武汉纺织大学、武汉工程大学、武汉长江工商学院、武汉科技大学城市学院等6所不同类型的在汉高校中，进行了一次关于大学生创业情况的抽样调查。结果显示，在接受调查的300名大学生中，77。2%的人有过创业想法，但真正创业的学生不足20%，最终成功者仅占4。1%。记者在采访中了解到，资金不足、心理承受能力较弱、专业知识与实际应用脱节、学业时间分配不均等因素，是在校大学生创业的几大瓶颈。

中南民族大学管理学院大四学生小胡曾是该校附近一家外卖店的老板，说起创业起因，他表示是“机缘巧合”。“一次我出去买东西，发现学校西门附近的几家外卖店每天都能卖500多份，可当时西门就要拆迁了，这些店也面临着停业。”小胡说，随着天气越来越冷，叫外卖的学生只会增不会减，他顿时觉得这是一个难得的商机，便说服了喜欢做菜

的同学小李一起创业。

他们在学校附近找了一家店面，开业后每天都能赚两三百元钱，前期投入的成本很快就收回来了。可就在生意越来越火爆时，他俩却出人意料地将外卖店转让了。“实在是太累了!”小胡感叹道，以前他认为创业是件很容易的事，可真正涉足其中后才发现没那么简单，“我和小李每天都得担心顾客会不会减少、做什么口味的菜更受欢迎、当天的收支是否平衡等等。”小胡表示，看着其他同学每天都过得简单、轻松，他觉得自己的负担已经多到快承受不了了。因此，即使小店收益不错，他还是决定放弃。

记者调查发现，不少在创业中途放弃的学生，都和小胡有过相似的感受，他们认为，创业者本人的心理承受能力是影响成功的重要因素。“投钱的时候我既担心亏本又怕达不到制定的目标，所以放弃了。现在想想挺后悔，其实我的规划已经很合理了，如果不那么患得患失说不定就成功了。”张x是武汉工程大学大三的学生，曾有过创业经历的他回想起当时的境况，笑称自己还不具备成功者所必备的心理素质，缺乏坚持到底的信心和面对失败的勇气。

调查显示，资金短缺和人脉稀少被大学生认为是创业的首要困难，位居二三位的分别是实践经验不足和缺乏指导。“看人家干得挺带劲，我也天天想着怎么创业，可是怎么做，做什么呢?”武汉长江工商学院电子商务学院学生小莫道出了大部分未真正创业学生的心声，记者在采访中了解到，高校里不乏想通过创业体现自我价值的学生，可是面对风险他们又没有足够的勇气，也不知道如何踏出第一步。

武汉一重点高校大四学生小梅告诉记者，他刚进校时就有过创业的想法，但是选什么项目、怎样操作、碰到困难怎么办等他一概不知。小梅无奈地表示，他就怕投入了时间金钱还是没成功，说不定还会耽误学习，只好放弃了这个梦想。同样就读于大四的学生雷鸣告诉记者，他从大三下学期就开始

四处投递简历了，虽然工作目前还没有着落，但他从未想过走创业这条路，“我既没钱也没好项目，更没有类似的经历，创业对我来说太遥不可及，太不现实了。”

据悉，武汉目前已有不少高校陆续开设了“创业教育”课程，为有志于创业的学生提供学习的平台。“创业教育并不是教育大家都去开办公司，而是培养他们的创业意识、创业技能等各种素质，使同学们具备一定的创业能力。”武汉理工大学职业规划师雷五明表示，但不能否认的是，创业教育存在其特殊性，学生只有通过实践才能有所收获，仅凭听几堂课是无法参透其精髓的。

在问及“创业成功的原因”时，31名“校园老板”中有17人表示得益于团队的综合素质高，还有11人认为是目标明确、意志力坚强。

武汉理工大学小蜜蜂精英团是该校颇有名气的一家公司，它从刚成立时的7名成员发展到如今的400多人，只用了短短一年多的时间。说到成功的原因，公司创始人、该校电气工程及自动化专业的大四学生洪望松告诉记者，就凭两个字——团队。“其实我们最早做的是不挣钱的公益平台，专门为同学介绍兼职。”据洪望松介绍，他和几个朋友在找兼职时曾碰到过被骗的情况，为了防止更多人受害，他们决定成立一个兼职联盟，为同学们筛选信得过的企业。随着这个联盟的日益壮大，洪望松的团队也受到了不少大企业的青睐，并出资聘请他们做招聘支持。“其实就是辅助用人单位来学校招人，虽然做的事情有点杂，但收益不菲呢。”洪望松笑道，有了这笔启动资金后，他带着伙伴们依靠“第一套职业装”和高校校园招聘两个平台找到了创业门路——立足大四学生的需要，帮他们扫清求职途中的部分障碍。如今，小蜜蜂精英团已逐渐成熟，效益最好时，每月营业额达几十万元。

“团队的凝聚力是创业成功的关键，有了团队的支持，很多看似不可能做到的事情都能成功。”洪望松说。

同样得益于团队精神而创业成功的，还有武汉科技大学大四学生叶筱华(化名)。叶筱华前年暑假曾在亲戚经营的一家室内设计公司实习，工作了一个半月后，她就和几个志同道合的朋友开起了自己的工作室。“实习时我曾和老师去给一名客户做设计，我大着胆子说了一些自己的看法，没想到客户居然十分满意。”叶筱华回忆说，从那天起她就萌生了创业的想法。“刚开始确实挺难，我除了会做设计，其他的什么都不懂。”叶筱华笑着说，设计室能开起来多亏了几个朋友的帮忙。“我们一共有7个人，根据各自的专长分别负责设计、市场、运营等工作，几个月下来，工作室就逐渐步入了正轨。

据调查，在校大学生的创业激情很高，但成功率却不高，创业成功者仅占参与调查学生的4。1%。究其原因，大部分有过失败经历的.同学认为主要因为以下三点：没有充足的精力，无法平衡创业和学习的时间;专业知识与实际应用脱节，无法较好地将课本知识转化成为生产力;竞争太激烈，创业项目没有足够的市场吸引力。

张宁(化名)是武汉一所独立学院的大三学生，去年3月，他和同寝室的三名同学筹集了5万元钱在学校附近开了一家奶茶店。起初，四个人的干劲特别足，只要有空就会去店里帮着招呼顾客。“开张后的一个月生意还不错，除去各种开销后还挣了800多元钱。”张宁说，当时他们对未来的发展很有信心，还计划着再开一家分店，可慢慢地大家感觉到有点力不从心了。

张宁告诉记者，为了节省开支，他们没有请人帮忙，店里所有的事情都是四个人轮流去做，时间长了之后就有点吃不消了。“那几个月我们几乎没休息过一天，忙完店里的事还得忙学习。”张宁说，到了学期末，他们的学习任务越来越重，奶茶店便渐渐处在了无人管理和经营欠佳的状况，为了最大程度地减少损失，四名同学不得不结束仅开了3个多月的奶茶店。

“创业的准备是多方面的，但最重要的是思想准备，这取决于学生自身是否有创业打算和兴趣，至于资金、人脉方面的问题都可以通过后天努力来解决。”中南民族大学创新创业中心主任张贤平认为，鼓励和支持大学生创业，对缓解当前的就业矛盾和压力，无疑起着十分重要的作用。

但就目前的情况来看，很多同学在创业时跳不出校园思维，很少考虑市场需求，往往局限于大学校园内的项目，比如校园快递、帮毕业生托运行李等。“如果你有一个创业项目，首先要确认它是否有市场前景，甚至可以请专家进行评估。其次得有一份成熟的商业计划书，这就需要你对技术投入、风险规避、如何操控等宏观、微观问题仔细研究、思考。”张贤平表示，大学生创业的优势表现在敢想、敢闯的热情，以及孜孜不倦的追求精神上，但作为在校学生，缺少市场体验却是一大硬伤。因此，要想创业成功一定要做足前期的思想准备和市场考察。

武汉大学硕士开题报告篇三

目前正值就业旺季，在大多数学生奔波于各类招聘会时，还有一部分同学却选择了另一条就业渠道——创业。近日，记者在武汉理工大学、中南民族大学、武汉纺织大学、武汉工程大学、武汉长江工商学院、武汉科技大学城市学院等6所不同类型的在汉高校中，进行了一次关于大学生创业情况的抽样调查。结果显示，在接受调查的300名大学生中，77。2%的人有过创业想法，但真正创业的学生不足20%，最终成功者仅占4。1%。记者在采访中了解到，资金不足、心理承受能力较弱、专业知识与实际应用脱节、学业时间分配不均等因素，是在校大学生创业的几大瓶颈。

调查结论：心理负担沉重迫使半途而废

中南民族大学管理学院大四学生小胡曾是该校附近一家外卖店的老板，说起创业起因，他表示是“机缘巧合”。“一次

我出去买东西，发现学校西门附近的几家外卖店每天都能卖500多份，可当时西门就要拆迁了，这些店也面临着停业。”小胡说，随着天气越来越冷，叫外卖的学生只会增不会减，他顿时觉得这是一个难得的商机，便说服了喜欢做菜的同学小李一起创业。

他们在学校附近找了一家店面，开业后每天都能赚两三百元钱，前期投入的成本很快就收回来了。可就在生意越来越火爆时，他俩却出人意料地将外卖店转让了。“实在是太累了!”小胡感叹道，以前他认为创业是件很容易的事，可真正涉足其中后才发现没那么简单，“我和小李每天都得担心顾客会不会减少、做什么口味的菜更受欢迎、当天的收支是否平衡等等。”小胡表示，看着其他同学每天都过得简单、轻松，他觉得自己的负担已经多到快承受不了了。因此，即使小店收益不错，他还是决定放弃。

记者调查发现，不少在创业中途放弃的学生，都和小胡有过相似的感受，他们认为，创业者本人的心理承受能力是影响成功的重要因素。“投钱的时候我既担心亏本又怕达不到制定的目标，所以放弃了。现在想想挺后悔，其实我的规划已经很合理了，如果不那么患得患失说不定就成功了。”张x是武汉工程大学大三的学生，曾有过创业经历的他回想起当时的境况，笑称自己还不具备成功者所必备的心理素质，缺乏坚持到底的信心和面对失败的勇气。

调查结论：没经验没项目创业遥不可及

调查显示，资金短缺和人脉稀少被大学生认为是创业的首要困难，位居二三位的分别是实践经验不足和缺乏指导。“看人家干得挺带劲，我也天天想着怎么创业，可是怎么做，做什么呢?”武汉长江工商学院电子商务学院学生小莫道出了大部分未真正创业学生的心声，记者在采访中了解到，高校里不乏想通过创业体现自我价值的学生，可是面对风险他们又没有足够的勇气，也不知道如何踏出第一步。

武汉一重点高校大四学生小梅告诉记者，他刚进校时就有过创业的想法，但是选什么项目、怎样操作、碰到困难怎么办等他一概不知。小梅无奈地表示，他就怕投入了时间金钱还是没成功，说不定还会耽误学习，只好放弃了这个梦想。同样就读于大四的学生雷鸣告诉记者，他从大三下学期就开始四处投递简历了，虽然工作目前还没有着落，但他从未想过走创业这条路，“我既没钱也没好项目，更没有类似的经历，创业对我来说太遥不可及，太不现实了。”

据悉，武汉目前已有不少高校陆续开设了“创业教育”课程，为有志于创业的学生提供学习的平台。“创业教育并不是教育大家都去开办公司，而是培养他们的创业意识、创业技能等各种素质，使同学们具备一定的创业能力。”武汉理工大学职业规划师雷五明表示，但不能否认的是，创业教育存在其特殊性，学生只有通过实践才能有所收获，仅凭听几堂课是无法参透其精髓的。

调查结论：成功始于项目精准团队合作

在问及“创业成功的原因”时，31名“校园老板”中有17人表示得益于团队的综合素质高，还有11人认为是目标明确、意志力坚强。

武汉理工大学小蜜蜂精英团是该校颇有名气的一家公司，它从刚成立时的7名成员发展到如今的400多人，只用了短短一年多的时间。说到成功的原因，公司创始人、该校电气工程及自动化专业的大四学生洪望松告诉记者，就凭两个字——团队。“其实我们最早做的是不挣钱的公益平台，专门为同学介绍兼职。”据洪望松介绍，他和几个朋友在找兼职时曾碰到过被骗的情况，为了防止更多人受害，他们决定成立一个兼职联盟，为同学们筛选信得过的企业。随着这个联盟的日益壮大，洪望松的团队也受到了不少大企业的青睐，并出资聘请他们做招聘支持。“其实就是辅助用人单位来学校招人，虽然做的事情有点杂，但收益不菲呢。”洪望松笑道，

有了这笔启动资金后，他带着伙伴们依靠“第一套职业装”和高校校园招聘两个平台找到了创业门路——立足大四学生的需要，帮他们扫清求职途中的部分障碍。如今，小蜜蜂精英团已逐渐成熟，效益最好时，每月营业额达几十万元。

“团队的凝聚力是创业成功的关键，有了团队的支持，很多看似不可能做到的事情都能成功。”洪望松说。

同样得益于团队精神而创业成功的，还有武汉科技大学大四学生叶筱华(化名)。叶筱华前年暑假曾在亲戚经营的一家室内设计公司实习，工作了一个半月后，她就和几个志同道合的朋友开起了自己的工作室。“实习时我曾和老师去给一名客户做设计，我大着胆子说了一些自己的看法，没想到客户居然十分满意。”叶筱华回忆说，从那天起她就萌生了创业的想法。“刚开始确实挺难，我除了会做设计，其他的什么都不懂。”叶筱华笑着说，设计室能开起来多亏了几个朋友的帮忙。“我们一共有7个人，根据各自的专长分别负责设计、市场、运营等工作，几个月下来，工作室就逐渐步入了正轨。

调查结论：三点不足致激情高于成功率

据调查，在校大学生的创业激情很高，但成功率却不高，创业成功者仅占参与调查学生的4。1%。究其原因，大部分有过失败经历的同学认为主要因为以下三点：没有充足的’精力，无法平衡创业和学习的时间;专业知识与实际应用脱节，无法较好地将课本知识转化成为生产力;竞争太激烈，创业项目没有足够的市场吸引力。

张宁(化名)是武汉一所独立学院的大三学生，去年3月，他和同寝室的三名同学筹集了5万元钱在学校附近开了一家奶茶店。起初，四个人的干劲特别足，只要有空就会去店里帮着招呼顾客。“开张后的一个月生意还不错，除去各种开销后还挣了800多元钱。”张宁说，当时他们对未来的发展很有信心，还计划着再开一家分店，可慢慢地大家感觉到有点力不从心

了。

张宁告诉记者，为了节省开支，他们没有请人帮忙，店里所有的事情都是四个人轮流去做，时间长了之后就有点吃不消了。“那几个月我们几乎没休息过一天，忙完店里的事还得忙学习。”张宁说，到了学期末，他们的学习任务越来越重，奶茶店便渐渐处在了无人管理和经营欠佳的状况，为了最大程度地减少损失，四名同学不得不结束仅开了3个多月的奶茶店。

调查结论：大学生创业要跳出“校园思维”

“创业的准备是多方面的，但最重要的是思想准备，这取决于学生自身是否有创业打算和兴趣，至于资金、人脉方面的问题都可以通过后天努力来解决。”中南民族大学创新创业中心主任张贤平认为，鼓励和支持大学生创业，对缓解当前的就业矛盾和压力，无疑起着十分重要的作用。

但就目前的情况来看，很多同学在创业时跳不出校园思维，很少考虑市场需求，往往局限于大学校园内的项目，比如校园快递、帮毕业生托运行李等。“如果你有一个创业项目，首先要确认它是否有市场前景，甚至可以请专家进行评估。其次得有一份成熟的商业计划书，这就需要你对技术投入、风险规避、如何操控等宏观、微观问题仔细研究、思考。”张贤平表示，大学生创业的优势表现在敢想、敢闯的热情，以及孜孜不倦的追求精神上，但作为在校学生，缺少市场体验却是一大硬伤。因此，要想创业成功一定要做足前期的思想准备和市场考察。

武汉大学硕士开题报告篇四

1实习目的。22实习预备。2

2.1安全用电。22.2手工焊接技术。33实习内容。3

3.1555声光报警器的制作。3

1实习目的电工实习是工科院校电类专业的必修课和学位课。通过实习加强学生对本专业知识的理解和掌握，培养学生的动手能力和实践能力。掌握常用电子元器件的识别、检测，基本掌握手工电烙铁的焊接技术，手工焊接工艺，能够独立的完成简单电子产品的安装与焊接，对后续专业课的学习做准备。

2实习预备

2.1安全用电

（1）学习安全用电常识，提高安全用电意识。

（2）使用电子仪器设备时，应先了解其性能，按操作规程操作。实验前先检查用电设备，再接通电源；实验结束后，先关仪器设备，再关闭电源。

（3）若电器设备发生过热现象或出现焦糊味时，应立即关闭电源。（4）如离开实验室或遇突然断电，应关闭电源，尤其要关闭加热电器的电源开关。

（5）电源或电器设备的保险丝烧断后，应先检查保险丝被烧断的原因，排除故障后再按原负荷更换合适的保险丝，不得随意加大或用其它金属线代替。

（6）实验室内不能有裸露的电线头；如有裸露，应设置安全罩；需接地线的设备要按照规定接地，以防发生漏电，触电事故。

（7）如遇触电时，应立即切断电源，或用绝缘物体将电线与触电者分离，再实施抢救。

（8）电源开关附近不得存放易燃易爆物品或堆放杂物，以免引起火灾事故。（9）电器设备或电源线路应由专业人员按规定装设，严禁超负荷用电；不准乱拉，乱接电线；随时解决电器设备，工具，线路存在隐患。（10）严格执行学校关于用电方面的规章制度。不准带食物，饮料进入实验室。

2.2手工焊接技术

焊接的目的是要使元件和印刷电路板之间达到可靠的电连接和对元件牢固的固定。焊接的好坏，将直接影响电子产品的质量。

（1）工具介绍

烙铁：烙铁有内热式和外热式的区别，功率不同发热量也不尽相同。烙铁头根据要求的不同也形状各异。本实习选用的是20w内热式斜面型的电烙铁。内阻为1.7到3.0k□使用前要将烙铁头上的镀烙层锉掉并涂上锡。

焊锡丝：焊锡丝是由一定比例的铅锡合金包裹松香芯拉丝而成。为适宜不同的焊接要求有不同的直径，因根据焊点的大小选用。

（2）焊接方法

首先将处理干净的元件插入印刷电路板的指定位置，反转过来焊盘朝上放置。右手持处理好烧热的电烙铁斜面向上以45角接触焊盘约1到2秒，以左手持焊锡丝涂向已加热的焊盘。当焊盘被融化的锡覆盖后左手抽走焊锡，右手移走烙铁。这样一个焊点就完成了。

（3）拆除焊点的方法

把电路板固定，用镊子夹住元件，用烙铁加热焊点，趁焊锡

融化时把元件从孔中拉出，用开孔针或吸锡器去除焊盘孔中的残锡，为下次焊接做准备。

3实习内容

3.1555声光报警器的制作

3.1.1报警器原理报警器原理图如图1所示：

图1555声光报警器原理图

为判断各个元件的适用性和了解各个元件，我们队元件的各项指标进行了测量。参见附录一。

3.1.3电路元器件布局与焊接

3.1.4电路作品展示

虽然在调试过程中我出现了蜂鸣器不响的状况，但经过我认真仔细的排查，我找到了关键性的问题——蜂鸣器。于是我换了一个好的蜂鸣器，然后我可爱的机器人就大功告成了。

图2报警器的正面布局

图3报警器的反面布局

3.2、居家电路设计与安装

3.2.1电路原理图

元器件：刀开关、自动空气开关、白炽灯与灯座、开关、导线若干、工作台等

图4居家电路的原理图

图5电度表的接线与配电线路

3.2.2居家电路的设计与安装

图6居家电路的设计3.3流水彩灯音乐盒的制作

3.3.1电路原理

电路有ne5

3.3.2cd4017芯片介绍

cd4017是一个十进制技术/分频器。它有10个输出端，3个功能段。其中mr为清零端，当在mr端上加高电平或者正的脉冲信号时，其输出00为高电平，其余输出端均为低电平□cp1和~cp1是2格式中输入端，如要用上升沿来计数，则信号由cpo端输入；若要用下降沿来计数，则信号由~cp1端输入。设置2个市中输入端，级联是比较方便，可驱动多二极管发光。由此可见，当cd4017有连续脉冲信号输入时，其对应的输出端一次变为高电平状态，故可直接作顺序脉冲发生器。对于本电路，如果希望改变彩灯的闪光速度，课该百年电容电位器r6的大小。

图8cd4017引脚图

3.3.3流水彩灯模块的pcb制图

图9流水彩灯模块的pcb制图3.3.4音乐播放电路

音乐播放电路使用了集成的音乐芯片，该芯片把一首歌的音符对应产生的音乐频率烧到芯片内部，加上如下图所示原件，即可驱动扬声器发声。

图10音乐播放电路

3.3.5外壳制作

在当时制作外壳的时候，我看见有的同学制作精美的房子，有的制作小车，我一时间没有想法。经过老师的提醒，我有了一个制作床铺的念头。经过简单的构思之后，我发现这并不难做，而且样子也很精美。

图11外壳效果图

3.3.6流水彩灯音乐盒内部电路展示

设计好了流水彩灯音乐盒的外壳后，我们开始内部电路的设计与制作。同报警器的制作一样，我们队元件进行布局，设计原理图和进行焊接。

图12流水灯音乐盒内部电路反面布局

图13流水灯音乐盒内部电路正面布局

4实习总结

两个星期的电工电子实习就这样告一段落了，但这一段日子充满了美好的回忆。我们有过辛酸，有过泪水，也有过欢欣，有过笑语。真正重要的不是我们在这短短得到两周学会了什么，而是我们经历了什么。也许若干年后我们还会想起，曾今我们有过这样一段时光。

感慨归感慨，但不得不说，这次实习让我学会了很多。从最简单的元件识别说起，还有protel软件的使用以及一些基本电路的设计。以前自己学习的都是理论知识，基本上都没有付出过实践，但这次实习真正教会了我们怎样动手完成一个真正的产品，锻炼的不仅仅是我们的动手能力，还有思维能力

和处理紧急状况的能力。

2、6脚没有短接是导致发光二极管不交替闪烁的缘故和蜂鸣器故障时导致蜂鸣器不响的缘故。在流水灯音乐盒的制作过程中，我也遇到了发光二极管只有一个灯亮或者三个灯同时亮的故障，但在不同的场合下也出现过正常的情况。我最后觉得应该是接触不良的原因。经过简单的故障排查，我发现可能是杜邦线的连接问题，最后我也成功的解决了。

这次实习也让我学习到了做事的态度，遇到困难切莫浮躁，静下心来，不管是自己解决问题还是求助老师和同学，都要保持心平气和的态度，这才是最重要的。

武汉大学硕士开题报告篇五

1.实施治疗和护理的必要步骤，是保障患者安全的基本手段。2.护士在执行医嘱时过于机械，不能准确地发现错误医嘱，在用药查对中，不能认真执行“三查七对”及“双核对”，有时执行各种治疗时不携带治疗本或治疗单，有时用习惯性思维去处理执行医嘱，违背了“三查七对”的原则，存在潜在的安全隐患。

3.护士的综合知识水平偏低：由于临床一线工作的护士大多年资低、学历低，流动性大等因素，在观察病情时，因专科知识不足;临床经验缺乏，预见性不足;不能及时准确的判断病情变化的先兆症状，造成潜在的风险隐患。如肿瘤科化疗病人，对护士的穿刺要求比较高，若穿刺不成功，会引起化疗药物的外渗;而在化疗期，由于高浓度药物长时间的反复刺激血管，导致药物的外渗，若不能及时发现药物的外渗，致使穿刺部位组织的坏死，就会对患者造成极大的伤害;另外，化疗药物不同，使用的方法也各异，若知识缺乏就可能影响治疗等。随着新技术、新项目的大量引进与发展，护理工作中技术复杂程度高、技术要求高的服务内容越来越多，不仅对护理人员带来较大的工作压力，而且可能导致护理工作中

技术方面的风险加大，从而影响护理安全。

4.护理人员的配置不能满足病人的需要：护理人力资源的缺乏，尤其是中夜班治疗护理需求增多，使护士超负荷从事繁重的工作，造成工作责任心不强，注意力不集中，环节质量无法控制，服务不到位，给病人带来不安全感。

护理安全防范措施：

1.定期开展护理安全教育，对容易发生护理缺陷与差错的工作环节进行分析讨论，提出整改措施，并重温各项护理安全防范措施，增强责任心，做到警钟长鸣。

2.加强法律学习，提高自我保护意识护理安全与法律法规有着密切的关系，增强护理人员的法律意识和法制观念。

3.提高护士的整体素质，理人员要正确认识护理工作的重要性，不仅要加强专业理论的继续学习，还要培养自己的操作技能，提高与病人的沟通能力。对低年资的护理人员加强基础知识及基本操作技能培训，加强青年护士规范化培训和继续教育。

4.加强查对意识，在护理工作中应牢记“三查七对”，并严格执行，不要凭着自己的想象或抱着别人已经查对过了的思想，或是应工作繁忙而不查对。

5.加强制度的管理，在日常护理工作中，要严格执行操作规程，认真落实各项规章制度，并且对制度的执行和落实情况进行经常性的督查，及时发现问题，并及时有效的整改。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档