

农业技术人员年度总结(优质5篇)

总结是把一定阶段内的有关情况分析研究，做出有指导性的经验方法以及结论的书面材料，它可以使我们更有效率，不妨坐下来好好写写总结吧。总结书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇总结呢？下面是小编为大家带来的总结书优秀范文，希望大家可以喜欢。

农业技术人员年度总结篇一

作为农业技术人员，做好每年的工作总结很重要，不但可以总结这一年的好的地方，也可以把自己的不好地方总结出来来年纠正。下面是我的农业技术人员工作总结。

随着农产品市场的转型，农产品市场竞争日趋激烈，如何正确引导农民参与市场竞争，抵御市场风险，追求最佳效益，成为我们区委、区部门十分关注、着力解决的课题。近年来，我们坚持以增强农业综合竞争实力为目标，提高农民市场组织化程度为途径，培育壮大市场竞争主体为抓手，对农业增效、农民增收的发展路子进行了有效探索。去年，全区农业总产值达xx亿元，其中多种经营总产值达xxx亿元，分别同比增长xxx%、xxx%、农民人均纯收入xxx元，同比增xx%。其主要做法：

在计划经济向市场经济转轨过程中，我区一段时期曾出现农业增产不增效、农民收入增幅逐年下降的情况，这些问题引起了区委、区部门的高度重视。一是深入开展调查，认真剖析原因。通过部门座谈、群众走访、典型分析、数据对比，我们深刻认识到：分散的农民、无序的竞争是市场经济条件下农业效益流失的关键所在；农业要增效、农民要增收必须着力培育市场竞争主体，把农民有效组织、联合起来，走集约化经营、产业化发展的道路。二是理清工作思路，瞄准工作方向。农民知识层次不齐、生产方式不同，区域生产条件不一、产业基础不同。在这种情况下，如何培育市场竞争主

体是我们区委、区部门迫切需要解决的问题。我们对全区农业现状进行了分析，坚持实事求是、分类指导、放手发展、逐步规范的原则，着眼长远，合理规划。全区xx优质高效渔业□xx名品花卉苗木板块□xx特色林果板块三大农业经济板块、畜牧、水产、花木、林果、蔬菜、米业等六大农业支柱产业，每个板块、产业力求实现“四个一”：有一个重点专业批发市场，有一些农业科技示范区，有一批农产品加工企业，有一类专业合作经济组织。同时，以此为切入点，坚持循序渐进，梯度推进，培育壮大市场竞争主体的实力。三是统一思想认识，形成发展合力。为了树立培育市场竞争主体的意识，营造培育市场竞争主体的氛围，我们多次组织农口部门负责人、镇分管农业领导、农业龙头企业代表外出参观学习、开拓视野，先后召开农业和农村工作、农业产业化经营工作等一系列会议，进行理论灌输、思想发动、舆论宣传，奠定坚实的思想和工作基础。

一是突出规划调控。按照做大、做强**特色林果板块、***水产养殖板块、***花卉苗木板块的农业区域布局规划的原则，我们对凡是在三大经济板块内，新建符合区域产业发展方向的加工企业、示范园区、合作组织，实行“三个优先”：申报项目优先立项，扶持资金优先安排，科技成果优先考虑，如：今年我区申报并落实到位的市级以上农业项目**个，争取上级扶持资金**万元，***左右的资金都集中在这三大板块。二是注重典型引导。我们采取部门分工、相互挂钩、重点扶持的办法，积极培育各类典型。区农林局利用行业主管部门的技术优势，积极实施挂钩帮扶，每个局领导和中层干部蹲点1个镇，挂钩2个高效农业示范基地，结对帮扶3个种养大户，联系帮扶40个服务载体；通过强有力的典型引导，使我区农业市场竞争主体实力日益强大。三是加强资金扶持。近年来，我们改过去的“天女散花”为“集中扶持”，制订完善了《农业结构调整财政扶持资金管理的意见》，优化资金投向，择优扶持一批对本地产业有带动作用的重点项目。去年，我区***万元的农业结构调整财政扶持资金（不含科三经费）集中于**个项目，平均每个项目扶持资金达**多万元。

我们区委、区部门从三个层面着力培育壮大农业市场竞争主体。一是培育壮大龙头企业。近年来，我区依托主导产业，大力发展食品加工等农产品加工企业，形成省、市、区三级加工龙头企业群体，带动农业产业调整与发展，提高了农产品附加值和农业整体效益。目前，我区拥有省级龙头企业x个，市级龙头企业*个。去年全区市级以上重点龙头企业实现销售收入xxx亿元，利税xxx万元，利润xxx元，出口创汇xxxx万美元。尤其是外资开发农业实现了“零”的突破。总投资xx万美元的xx生物科技有限公司落户xxx□开发淡水鱼加工。二是培育壮大合作组织。我区把培育壮大合作组织作为增强市场主体“谈判”地位的关键，制订下发了《关于发展农村专业合作组织的意见》，对新建的规范的农村专业合作经济组织实行以奖代补，指导一批专业大户和农民经纪人队伍自发组织起来，组建农村专业合作经济组织。重点是坚持“三个一批”，即围绕主导产业和优势特色产业培育一批；按照民办、民营、民受益的原则改革规范一批；对运作比较规范、带动力强的，通过完善机制、强化服务功能提升一批。利用这些有效载体，解决了农业小生产和大市场的矛盾。去年，全区新批建立专业合作社*家，累计已达xx家，实现销售收入xx亿元，累计入社社员达*xxx名，劳动农户*万余户。三是培育壮大示范园区。我区制订了《农业科技示范园区建设管理办法》，组建了领导小组，培育壮大了一批科技含量高、市场竞争能力强、示范辐射面较广的科技示范园区，在农业结构调整中发挥了较好的作用。今年，我区按照“养殖进小区、种植上规模”的模式，扶持壮大了一批农业科技示范园区和农业标准化生产基地。目前，区级以上农业科技示范园区累计达xx家；无公害和绿色食品生产基地xx个，面积达x万亩。

一是搞好科技对接。为切实帮助农业合作组织、示范园区等市场竞争主体，解决“怎样调、调什么”的问题，解决增强科技支撑能力、夯实发展后劲的问题，我们利用“国家搭台、企业唱戏”的模式，每年举办农业科技经济对接洽谈会，邀请一批科研院所的专家、教授来我区传授科技知识，使我区

大部分龙头企业、示范园区、规模大户能利用先进的科技成果来武装自己，努力抢占市场竞争的制高点。二是加速土地流转。我们认为：培育壮大市场竞争主体，不能停留企业、个人的“一亩三分地”，必须要有足够的规模和实力。为帮助市场竞争主体发展规模经济，确保土地等生产要素优化组合，我们积极帮助协调解决土地流转中的矛盾，促使其连片发展。今年上半年，全区土地流转面积xxx万亩，占承包耕地总面积的x%流转户数达xxx户，有效地解决了规模农业发展的“瓶颈”制约。三是推进农商联姻。我区农副产品加工数量虽然较多，尽管有的企业产品质量较高，市场前景也很好，但规模普遍较少，对本地区农业生产带动能力不强。为切实引导企业解决“小打小闹、小富即安”的思想，帮助企业解决产品销路问题，我区组织开展有关农商对接洽谈活动，*只无公害农产品□xx只农副加工产品已打进xx□xx等大中型超市市场。今年借助xxx在xx举办分会场活动的契机，积极展示我区花木这一特色产业□xx花木这一品牌更加响亮。

农业技术员年度总结篇二

为改革创新与建设基层农业技术推广体系，提高农业科技成果转化率，增强农民吸纳应用科技能力，根据上级业务部门的统一部署和本单位的具体安排，多年来，严格按照“一流的工作标准，工作制度、工作效果、工作经验”的指导思想，早计划、早安排、早落实，采取有力的工作措施，农业科技指导工作取得了一定的成效。现将工作总结如下：

一、工作基本情况

创新高效农业技术推广与培训模式，探索高效农业推广新机制。依托农民实用知识和实用技术培训工程，采用传统方法与现代手段相结合，开展对科技示范户的培训。同时我直接面对示户，针对实际情况进行实用技术指导，增强示范户的实用性和可操作性。

建立核心试验田、示范田、示范户、示范基地，使新技术、新品种得到展示，起到以点带面、点面结合的辐射带动作用，使广大农民看到了科技带来生产方式的根本转变，科技是农民走上富裕道路的根本途径。

进行全程和全方位技术服务，提高了示范户的科技能力。我与示范户互相交流，示范户遇到技术以及生活上的难题，多次深入田间地头，手把手、面对面地为示范户进行技术指导和技术服务，受到示范户的好评。

二、工作成效

通过直接送科技入户，增加了我直接入田头，进入生产第一线的时间和机会，使我更能深入浅出地了解当前高效农业生产状况和农民需求，便于更好地开展工作。同时，又可以通过对“三农”工作的调查研究，查找问题，研究对策，为领导决策当好参谋。

科技入户接近了我们农技人员与农户之间的距离，同志式的农技推广使农户更易于接受，乐于接受。通过开展宣传、培训、田头指导、科技咨询等科技入户方式，既为广大农民树立了绿色农产品的生产经营理念，又为农民解决生产中遇到的实际问题和困难。

科技入户促进了农业科技工作的开展。在农技人员入户的同时，我也把农业新技术的试验示范工作直接带到农户中，试验与应用相结合，让农户也直接参与到农业新技术试验中，听取农户意见，采纳农户建议，使农业新技术更具实用性。

在今后的工作中，我将继续有效的开展科技指导工作，同时做好工作总结，获得宝贵的第一手资料，通过努力，让农民群众切实提高对科技知识的利用率，为农民增产增收做出自己的贡献。

今年，本人负责农技指导的科技示范户是上杭县临城镇水西村、宫桥村、富古村、西郊村、西坡村的7户具有一定文化水平，种植水平较高的农户，根据入户调查统计：总人口32人，劳力14人，总耕地156亩，每户辐射带动周围农户20户，共辐射带动农户200户；10户科技示范户有5户种植水稻，5户种植大棚蔬菜及水果。作为一位技术指导员，按照上级的要求，积极下乡，认真指导科技示范户和科技试验示范基地，现将一年来的工作总结如下：

一、培育农业科技示范户

本人所指导的10户示范户，都是具有一定文化水平，接受、学习能力较强的农户。示范户主要围绕水稻及大棚蔬菜种植进行集中培训、入户指导、实地解决生产技术，指导农业科技示范户应用、推广新品种、新技术，提高其学习接受能力，发挥科技示范户的辐射带动作用。

二、推广新品种、新技术。

水稻主推品种包括t优2155、全优2689、特优716、宜优673，主推技术包括早育秧、机插秧、测土配方施肥、病虫综防等；蔬菜主推品种有花椰菜、芥菜、菜椒、甜豆等，主推技术包括无公害、反季节栽培技术、保护地栽培技术等。为了让农户更好的了解这些新技术、新品种，本人将每一项新品种、新技术的特征特性、产量表现、栽培技术要点分类介绍、装订成册，并发放给每一位农户。

三、田间技术指导，预防病虫害。

在空闲的时间，我都会到农户的田里进行手把手、面对面的技术指导，发现问题及时解决，并向农户传授主要的病虫害的发病表现、防治方法。

四、及时沟通，了解种植情况

在初期进行示范户情况摸底调查的时候，就将自己的电话向科技示范户公开，方便示范户随时咨询生产中遇到的各种疑难问题，通过电话联系，把生产中可能出现的隐患都解决在萌芽之中，及时地为科技示范户在生产中排忧解难；自己也会定期联系示范户，询问种植情况。

五、及时测产，统计收成

农户收获的时候，积极组织测产。根据统计，水稻种植示范户及其辐射带动的农户水稻亩产为1362斤/亩，与去年同期相比增长了12个百分点，相较于普通农户水稻亩产要多两百余斤。蔬菜种植户的年产总值也比去年同期增加了16个百分点。

六、存在的问题，下一步计划。

示范户传统种植观念一时难以改变，学习生产积极行不高，生产新技术掌握不够；因为自己是第一次做农技指导员，在很多方面都没有经验，在今后的工作要不断学习新知识，掌握新技术，多参加一些培训，以便提高自己的工作水平，用更多的业务知识来为农民服务。继续做好下一年的科技入户工作，多宣传，多指导，让农户更好的认识科技推广的重要性。

我是一名战斗在农村第一线的农业技术员，自参加工作以来热衷于农业技术推广事业，把所掌握的知识真正运用到生产第一线，为农民的增产增收起到了一定作用。作为一名基层农业工作者，我有如下心得体会□

一、理论联系实践

作为一名基层农技推广工作者，首先自己要具备推广农业技术知识、掌握农业生产技术、懂得技术操作过程。多年来，我们订了农村科学实验和植物保护等材料一年四季坚持不同时期不同阶段地印发病虫害情报，准确及时地把农业讯情传送到千家万户，系统地学习了五大作物栽培、病虫害防治、

地膜覆盖栽培技术、农田杂草防除技术等。组织实施了各类试验示范，如我们在老屋场村、旁塘村进行了“3414”肥效试验和22个优良水稻品种的产量产值示范比对。受到农民的欢迎和领导的认可。

二、要有吃苦耐劳的精神

基层农技推广人员面对的是农业、农村、农民，是生产第一线的人员。与百姓面对面的接触，深入农户、深入田间地头、把技术讲给农民听、示范给农民看。田间地头就是我们的“办公室”，要有不误农时、不惧风雨、不怕烈日、不怕吃苦的精神，所以作为一名一肩双挑的(兼镇计生专干)技术员更需要毅力，多年来，我坚持勤学习、勤入户指导、勤试验示范、勤汇报总结□20xx年度被江西省农业厅评为“全省先进乡镇农技推广站”。

三、提高经济效益是农技推广的目的

在党和政府惠农政策的指导下，如科技入户工程，使一些先进的技术、新品种直接入户到田，让农民增产增收，获得较高的效益。

总之，基层农业技术人员要有不怕吃苦与农民打成一片的精神和求真务实的态度，要有理论联系实际和精耕细作的试验示范，精神百倍的努力工作才能成为一名出色的农技推广人员。

自从20xx年国家实施科技入户工程，到现在已有8年了□20xx年冬通过培训学习，丰富了自己的科学知识。并被聘请为20xx年科技入户技术指导员。我深感荣幸。并感到责任的重大和任务的艰巨。

我所负责的示范户是在西牛镇星村和中星村共有10户。指导的产业是杂交水稻。根据农村和农民的特点，我制订了自己

的入户方法。首先是科技培训，除了对全镇113户种养能手统一培训以外，还入村入组集中培训，在培训中发放并指导填写了示范户手册。同时填写好了技术员手册。其次是及时入户指导，让示范户明白科技入户的目的和在农业生产中所起到的作用。我把入户时间安排在早、午、晚。这样不会耽误示范户干农活，还可以做到提前进行指导。从春播到秋收，根据具体情况做好入户安排，做好与示范户的衔接。不但要指导好示范户科学种田，还要带动周边农户。改变以往的粗放经营。通过入户指导，农民才知道要想高产、高效，首先就是要有优良的杂交种子，然后必须狠抓病虫害防治及大田管理。

本人通过几次的技术指导员培训和入户工作，明白了一个道理，科技示范户指导员的职责是传播科学种植和养殖技术。并把生产中存在的问题和农户急需解决的问题。在自己能力范围内能解决的及时解决，不能解决的反映到专家组来解决。做好与示范户的沟通。有了我对科技入户这项工作的充分认识，我今后的工作方向是，益于农民，以农民为重，使农民真正都富裕起来。使科技入户工作做得更好，充分发挥技术指导员应有的作用，农业工作是一项比较辛苦的工作，这对于刚从事农业工作或已从事多年的人都深有体会，本人从事农村农业工作几十年，作为一名普通的农业技术员，对其中的“辛、酸、苦、辣”深有体会，那么怎么才能算是一名合格的农业技术员呢？以下谈谈要成为一名合格技术员应具备的基本素质：

一、一流的态度：态度是决定你的思想，影响你的习惯，作用于你的行为，只有想立足于农业事业，坚信要在农业推广工作中成就一番事业，全心全意为人民服务的人才能做得更好，否则，请别轻易进入农业工作这一领域。态度包含以下几方面：1、责任：责任是每位有高级思想的动物都应具备的基本素质，既然从事这一工作，对于一种新技术、新品种、新经验，我们有责任推广好，让农民能够接受，能够应用，这就是我们作为一名普通农业技术员来说，应该负的责任。2、

自信：自信的人最美，自信可以帮助你困境中逆流而上，自信让你的生命充满活力，充满激情，自信能提升一个人的人格魅力，使你的一举一动都充满“引力”牵引群众的眼神，自信在农业工作中的重要性可想而知，缺乏自信的人很难把农业工作做好。3、勤奋：都说勤能补拙，这个道理不管在哪个行业都成立，农业工作本身就是个苦差，千万别想每天什么事都不做浑浑噩噩过日子。4、思考：思考是人类的本能，农业技术员要学会思考，懂得思考，要在思考中总结经验，农业技术推广工作中必定每天会遇到各种各样的问题，只有学会思考，学会总结和自我反省，才能不断进步，提高自我价值。

二、一流的技术：作为一名技术员，想要把工作做好、做细，我们必须每天不断学习不断接受新鲜事物，从各方面提高自身业务知识，农业技术推广从直观上简单来讲目的是做什么？当然就是把新技术、新品种、新经验推广出去，让农民群众接受。农业知识是你对你所要推广的新技术、新品种的了解程度，试问自己对自己所要推广的新技术、新品种都不了解，农民群众要求你讲讲新技术、新品种的优点，技术员一问三不知，农民群众怎么放心接受你的新技术，接受你的新品种。

三、一流的个人修养：农业推广过程，就是你个人展现人格魅力，自我推销的过程，对新技术、新品种的应用，农民群众需要经过一个过程，一年的庄稼，对于一个农民家庭来说就是一切，他们都不敢冒险，而你所推广的新技术、新品种，农民群众为什么要接受？那就要看你怎么做，怎么讲了，那是因为他相信你，接受了你这个人，从而接受你推广的新技术、新品种。所以一名合格的农业技术员就要有很好的个人修养。

农业技术员年度总结篇三

参加工作以来，在领导和同志的帮助下，我认真学习、刻苦钻研，积极为养殖户服务，各方面都取得了一定的进步，得

到领导和同志的一致好评。现总结如下：

参加工作以来，我没有放松自己思想修养的提高，通过读书、看报、看新闻等形式认真学习领会党的新思想新精神，高标准严格要求自己，团结集体、认真工作，实事求是地完成上级交给的任务，政治思想修养不断进步。

根据工作中的实际情况做到立足现状，着眼长远，通过书籍、网络等渠道，认真学习农村环保业务知识及相关法律法规，专业技术知识水平不断提高。

一是加强农村能源建设，认真组织沼气安全生产宣传教育、技术培训和安全检查、抽查、暗访等工作，做好农村沼气设施安全处置管理工作。二是继续推进第二次农业污染源普查工作，将农业污染源普查最终数据与环保专网录入数据进行比对，改正、补齐了环保专网漏报、错报的数据，保证了普查数据的完整性和准确性。三是开展农产品产地土壤环境质量例行监测工作，按照市站工作安排，今年夏季开展农产品产地土壤环境质量例行监测工作，制订方案，明确工作要求。共采集农产品样x个，按时将样品报送到xx□四是加强农业面源污染防治工作，开展农药减量控害行动、化肥减量增效行动；宣传贯彻地膜国家新标准，大力推广利用厚度大于xx毫米地膜，积极做好废旧农膜回收利用工作。五是加强秸秆禁烧和综合利用工作，加强了监控值班，落实“三转变一结合”要求，坚持禁烧常态化，加强秸秆综合利用工作。

在以后的工作中，我一定会扬长避短，克服不足、认真学习、发奋工作、积极进取、尽快成长，把工作做的更好，为人民群众做的更多，贡献做的最大。

农业技术员年度总结篇四

我叫xxx□在xxxx工作，多年来在上级农业主管部门和技术指导单位的正确领导、在同事和科技示范户的大力支持下，农

业科技推广工作组织到位、措施有力、效果明显，今年上年来的工作情况总结如下：

开展科技入户示范工程后，积极参加了县农业局组织的培训学习，更新了自己的知识，提高自己的业务素质，增强自己指导示范户的服务能力。

农业科技推广是传统农业向现代农业转变的机制创新，为争取社会各界对农业科技推广的支持，使全社会特别是广大农民更多地了解和积极参与农业科技推广工程，采取黑板报、标语等多种形式宣传农业科技推广工作，宣传农业科技示范县的政策，宣传面向市场的现代农业生产技术—蚕豆无公害栽培技术、大蒜高产无公害栽培技术、洋芋无公害栽培技术等，取得了较好的效果。

农业科技推广在我镇以种植业为主，科技示范户理所当然的要有一定的种植水平，同时要有较强的号召力和影响力，能够将先进的农业科技在周边群众中推广开来，经过综合考虑，选择了以xx小组的xx户素质较高的农户，作为科技示范户。对xx户示范户进行挨家挨户走访，详细了解各农户的基本情况，了解他们对农业生产技术的需求，摸清当地耕作制度，并登记示范户的相关信息，收集他们对农技推广工作的各种意见、建议。同时做好宣传工作，加强科技示范户对农业科技推广工作的了解。要求每户示范户带动20户辐射户，全面带动x个村民小组的所有农户学科学用科学。

通过科技入户示范工程，我所指导的示范户和辐射带动户上有了很大的提高。在摸清了各户的基本情况、了解了各户的需求后，精心设计了针对各户的技术指导方案。主要推广应用了：大蒜测土配方施用xx控释肥技术，不但节约了成本，保护农田环境，为实现农业增产、增收相统一的目标打下基础；大蒜无公害栽培、防病虫技术，保证了大蒜产品的安全可靠，指导农户精心选择优质早熟大蒜品种“xxx”[]洋芋无公

害栽培、防病虫害技术，保证了洋芋产品的安全可靠。

农业科技推广的关键在于入户，培训指导，传授技术，推广各项农业新技术到田到户。为提高专业技术水平、入户指导技能和示范户农民的科技素质。我根据技术指导方案和农民的需求，在农业生产关键环节（如备耕、播种、田间管理、病虫害多发期等），到每个示范户家中开展技术指导、培训和信息服务，与联系户保持电话联系，确保技术和信息服务通畅。

总之，我将努力工作，加强实践，积累经验，严格要求自己，为发展右所镇高产、优质、高效、生态农业作贡献。

农业技术员年度总结篇五

不经意间，一段时间的工作结束了。回顾这段时间，我们的工作能力和经验都有所提高。写好工作总结，吸取经验教训，指导未来工作。在写之前，可以先参考范文，下面小编给大家整理了农业技术员个人工作总结优秀例文，希望大家喜欢！

为改革创新与建设基层农业技术推广体系，提高农业科技成果转化率，增强农民吸纳应用科技能力，根据上级业务部门的统一部署和本单位的具体安排，多年来，严格按照“一流的工作标准，工作制度、工作效果、工作经验”的指导思想，早计划、早安排、早落实，采取有力的工作措施，农业科技指导工作取得了一定的成效。现将工作总结如下：

一、工作基本情况。

创新高效农业技术推广与培训模式，探索高效农业推广新机制。依托农民实用知识和实用技术培训工程，采用传统方法与现代手段相结合，开展对科技示范户的培训。同时我直接面对示户，针对实际情况进行实用技术指导，增强示范户的

实用性和可操作性。

建立核心试验田、示范田、示范户、示范基地，使新技术、新品种得到展示，起到以点带面、点面结合的辐射带动作用，使广大农民看到了科技带来生产方式的根本转变，科技是农民走上富裕道路的根本途径。

进行全程和全方位技术服务，提高了示范户的科技能力。我与示范户互相交流，示范户遇到技术以及生活上的难题，多次x田间地头，手把手、面对面地为示范户进行技术指导和技术服务，受到示范户的好评。

二、工作成效。

通过直接送科技入户，增加了我直接入田头，进入生产第一线的机会，使我更能x浅出地了解当前高效农业生产状况和农民需求，便于更好地开展工作。同时，又可以通过对“三农”工作的调查研究，查找问题，研究对策，为领导决策当好参谋。

科技入户接近了我们农技人员与农户之间的距离，同志式的农技推广使农户更易于接受，乐于接受。通过开展宣传、培训、田头指导、科技咨询等科技入户方式，既为广大农民树立了绿色农产品的生产经营理念，又为农民解决生产中遇到的实际问题和困难。

科技入户促进了农业科技工作的开展。在农技人员入户的同时，我也把农业新技术的试验示范工作直接带到农户中，试验与应用相结合，让农户也直接参与到农业新技术试验中，听取农户意见，采纳农户建议，使农业新技术更具实用性。

在今后的工作中，我将继续有效的开展科技指导工作，同时做好工作总结，获得宝贵的第一手资料，通过努力，让农民群众切实提高对科技知识的利用率，为农民增产增收做出自

己的贡献。

紧张的20__年上半年过去了，作为车间的一名技术人员，我在车间领导和同志们的关心和支持下，通过努力工作，为企业做出了应有的贡献。在这半年中，我在工作和生活中高标准要求自己，做了很多工作，现将20__年上半年工作总结如下：

一、加强政治理论和技术知识学习，全面提高自己的政治文化素质和业务水平。

在20__年上半年工作中，我紧跟时代的步伐，加强理论知识方面的学习，并按照八荣八耻的要求来做人做事，并及时写入常思想汇报，积极向党组织靠拢，争取早日成为一名共产党员。在工作中不断的学习新技术新工艺，不断的充实自己，不断的提高自己的技术水平，来指导自己的工作。

二、工作中发扬团队合作精神，努务完成车间的生产任务。

1、在平时的工作中，首先做好日常工作，我与车间其他技术员既有分工又有合作，坚持经常和其他技术员进行工作交流，充分发扬民主，杜绝独断专行，统一思想统一步骤，从而圆满完成车间的各项生产任务。2年配合其他技术员根据车间可纺性合理安排小修机台和换喷头机台，累计改纺413台，十几个品种。

2、根据行业协会的精神，__年7月份公司要求五长丝车间北区停车，我配合其他技术员做好停车期间的工艺处理和平时的串碱工作，并把在工作中遇到的问题及时向车间领导汇报，安排相关人员解决。9月份北区开车，做好开车前期的准备工作，做好工艺处理，提前将各项工艺参数调整到位，确保开车成功，保证产品质量。

3、由于五长丝车间长期纺木浆，导丝轮废丝多，可纺性差，

我经常和原液车间的技术员沟通，反映车间的可纺性情况，并与职能处室的技术员多联系沟通，希望能够改变浆粕的配比来提高可纺性，今年公司采取了使用多种浆粕混用的办法，大大提高了可纺性。满筒率由原来的不足80%上升到了现在的85%左右。

4、每月将车间的生产情况进行一次总结，及时将总结上交到技术处；将车间的主材消耗进行总结，及时上交计划处。做好统计技术分析工作，将车间生产中出现的异常情况，进行分析采取纠正措施，写出纠正措施报告。

三、完成第五长丝车间作业指导书的编写和印刷工作。

年根据企管处的安排，要求各个车间完成作业指导书的换版工作，新的作业要求按照三合一体系的要求编写，我和其他技术员明确分工，使新的作业指导书包含环境和职业健康方面的内容，更适用于实际操作。3月份将作业指导书及时发放到了职工手中，圆满完成了作业指导书的换版工作。

四、认真安排好职工培训工作提高职工的理论水平和操作水平。

搞好职工培训是我们车间一项长抓不懈的工作，为此我们车间特别制定了培训制度，要求每个班组每月至少组织两次职工培训，开展形式多样的职工培训，对于新工转岗工要求有师带徒合同，由技术员鉴定合格后方可独立上岗。今年5月份组织职工做三合一体系知识答卷，加强了职工对三合一体系知识的了解。又利用业余时间组织职工进行三合一体系知识的学习，使职工对公司的方针目标有更0月份，组织我车间全体职工全部进行了理论知识考试。提高了职工理论知识。四班职工坚持第二个早班学习，由于四班纺丝工是控制车间产品质量的关键岗位。平时很注重纺丝工工艺知识的学习，对影响产品质量的主要工艺要让职工明白，反复的给职工讲，尤其是六月份总经理走访客户后，带回来的脆断丝筒子，让

职工亲自感受脆断丝给用户带来损失，让职工在工作中如何避免脆断丝的产生，始终给职工敲响警钟，增强职工在工作中的责任感。

五、按照三合一体系的要求搞好车间的认证工作，推进三合一体系在车间的有效运行。

在过去的一年中积极推进三个体系在本部门的有效运行，认真学习相关的管理和技术知识，加强《程序文件》和《管理手册》的学习，加强对标准的理解，按照《内部审核程序》的要求，编制本部门的年度审核计划，并按照计划组织部门的内审工作，今年三月份，组织车间有关人员对本部门的危险源和环境因素进行了重新辨识和完善，对车间的法律法规清单等相关文件进行更新，规范各种报表记录。5月份邀请其他兄弟部门和相关职能处室内审员对本部门进行内部审核，对审核中别人提出的问题，提出改进的议建和建议，推进三合一管理体系在本部门的不断完善和改进，来迎接公司一年一度的内审和外审工作。与认证办的同志多联系、多沟通、发挥桥梁和纽带作用，对我车间的职工和来我们车间参观的相关人员，传达、解释、贯彻公司的管理方针和公司在质量/环境/职业健康安全方面的有关要求。并对公司的目标、指标进行分解，制定本部门的目标、指标和管理方案，并及时向职工传达。

下半年工作计划：在下半年的工作中，我会更加努力，不辜负领导对我的信任。

1、加强政治理论学习不放松，努力提高自己的政治理论水平。不断的提高自身的综合素质，更好的适应工作需要，更出色的完成各项任务。

2、努力学习技术，不断的充实自己解决生产中遇到的问题，更好的完成公司和车间交给的各项工作任务。

- 3、加强车间锭位管理工作，确保机台锭位工艺的一致，严格工艺上车、规范操作，保质保量的完成公司、车间下达的各项生产任务。
- 4、合理安排公司下达的改纺、试纺工作，新产品的开发实验工作。
- 5、加强统计技术的推广和应用，做到有目的的指导生产。
- 6、认真组织推广qc攻关活动，及时针对生产中出现的问题，有目标的开展攻关活动。
- 7、加强工艺事故的处理和预防措施，提高可预见性防范。做好不合格品的控制，采取纠正措施。
- 8、制定更加详细的职工培训计划和内容，使职工能够真正的能够提高自身素质。
- 9、加强职工培训的监督，对不安时组织学习的工段班组进行考核。
- 10、坚持落实三合一管理体系的每周检查制度。
- 11、认真编写__年下半年工作计划，在工作中不断查找不足，不符合三合一有关要求的及时采取纠正预防措施，不断的持续改进，使__年的认证工作再上新台阶。

回顾上半年的工作，虽然自己尽力的努力工作，但工作成绩与领导的要求还相差很远，在新的一年里自己将更加努力的工作，认真完成领导安排的各项任务。

我叫__，在陆圈镇政府工作，多年来在上级农业主管部门和技术指导单位的正确领导、在同事和科技示范户的大力支持下，农业科技推广工作组织到位、措施有力、效果明显，多

年来的工作情况总结如下：

一、积极参加业务学习，提高自己的业务素质。

开展科技入户示范工程后，积极参加了县农业局组织的培训学习，更新了自己的知识，提高自己的业务素质，增强自己指导示范户的服务能力。

二、加强宣传、营造氛围。

农业科技推广是传统农业向现代农业转变的机制创新，为争取社会各界对农业科技推广的支持，使全社会特别是广大农民更多地了解和积极参与农业科技推广工程，采取黑板报、标语等多种形式宣传农业科技推广工作，宣传农业科技示范县的政策，宣传面向市场的现代农业生产技术—蚕豆无公害栽培技术、大蒜高产无公害栽培技术、洋芋无公害栽培技术等，取得了较好的效果。

三、精心选择高素质科技示范户。

农业科技推广在我镇以种植业为主，科技示范户理所当然的要有一定的种植水平，同时要有较强的号召力和影响力，能够将先进的农业科技在周边群众中推广开来，经过综合考虑，选择了以马军营、纪庄西胡庄、赵官营、宋庄小组的10户素质较高的农户，作为科技示范户。对10户示范户进行挨家挨户走访，详细了解各农户的基本情况，了解他们对农业生产技术的需求，摸清当地耕作制度，并登记示范户的相关信息，收集他们对农技推广工作的各种意见、建议。同时做好宣传工作，加强科技示范户对农业科技推广工作的了解。要求每户示范户带动20户辐射户，全面带动5个村民小组的所有农户学科学用科学。

四、加强农业生产新技术的推广与应用。

通过科技入户示范工程，我所指导的示范户和辐射带动户上有了很大的提高。在摸清了各户的基本情况、了解了各户的需求后，精心设计了针对各户的技术指导方案。主要推广应用了：大蒜测土配方施用**bb**控释肥技术，不但节约了成本，保护农田环境，为实现保洱海和农业增产、增收相统一的目标打下基础；大蒜无公害栽培、防病虫害技术，保证了大蒜产品的安全可靠，指导农户精心选择优质早熟大蒜品种“红七星”；洋芋无公害栽培、防病虫害技术，保证了洋芋产品的安全可靠。

五、入户指导方式灵活多样。

农业科技推广的关键在于入户，培训指导，传授技术，推广各项农业新技术到田到户。为提高专业技术水平、入户指导技能和示范户农民的科技素质。我根据技术指导方案和农民的需求，在农业生产关键环节（如备耕、播种、田间管理、病虫害多发期等），到每个示范户家中开展技术指导、培训和信息服务，与联系户保持电话联系，确保技术和信息服务通畅。

总之，我将努力工作，加强实践，积累经验，严格要求自己，为发展右所镇高产、优质、高效、生态农业作贡献。

作为农业技术人员，做好每年的工作总结很重要，不但可以总结这一年的好的地方，也可以把自己的不好地方总结出来来年纠正。下面是我的农业技术人员工作总结。

随着农产品市场的转型，农产品市场竞争日趋激烈，如何正确引导农民参与市场竞争，抵御市场风险，追求最佳效益，成为我们区委、区部门十分关注、着力解决的课题。近年来，我们坚持以增强农业综合竞争实力为目标，提高农民市场组织化程度为途径，培育壮大市场竞争主体为抓手，对农业增效、农民增收的发展路子进行了有效探索。去年，全区农业总产值达__亿元，其中多种经营总产值达__亿元，分别同比

增长__、__；农民人均纯收入__元，同比增__。其主要做法：

一、解放思想，更新观念，坚持用市场经济规律来指导。

在计划经济向市场经济转轨过程中，我区一段时期曾出现农业增产不增效、农民收入增幅逐年下降的情况，这些问题引起了区委、区部门的高度重视。一是深入开展调查，认真剖析原因。通过部门座谈、群众走访、典型分析、数据对比，我们深刻认识到：分散的农民、无序的竞争是市场经济条件下农业效益流失的关键所在；农业要增效、农民要增收必须着力培育市场竞争主体，把农民有效组织、联合起来，走集约化经营、产业化发展的道路。二是理清工作思路，瞄准工作方向。农民知识层次不齐、生产方式不同，区域生产条件不一、产业基础不同。在这种情况下，如何培育市场竞争主体是我们区委、区部门迫切需要解决的问题。我们对全区农业现状进行了分析，坚持实事求是、分类指导、放手发展、逐步规范的原则，着眼长远，合理规划。全区__优质高效渔业、__名品花卉苗木板块、__特色林果板块三大农业经济板块、畜牧、水产、花木、林果、蔬菜、米业等六大农业支柱产业，每个板块、产业力求实现“四个一”：有一个重点专业批发市场，有一些农业科技示范区，有一批农产品加工企业，有一类专业合作经济组织。同时，以此为切入点，坚持循序渐进，梯度推进，培育壮大市场竞争主体的实力。三是统一思想认识，形成发展合力。为了树立培育市场竞争主体的意识，营造培育市场竞争主体的氛围，我们多次组织农口部门负责人、镇分管农业领导、农业龙头企业代表外出参观学习、开拓视野，先后召开农业和农村工作、农业产业化经营工作等一系列会议，进行理论灌输、思想发动、舆论宣传，奠定坚实的思想和工作基础。

二、正确引导，科学调控，坚持用行政调节手段来落实。

一是突出规划调控。按照做大、做强__特色林果板块、__水产养殖板块、__花卉苗木板块的农业区域布局规划的原则，

我们对凡是在三大经济板块内，新建符合区域产业发展方向的加工企业、示范园区、合作组织，实行“三个优先”：申报项目优先立项，扶持资金优先安排，科技成果优先考虑，如：今年我区申报并落实到位的市级以上农业项目__个，争取上级扶持资金__万元，__左右的资金都集中在这三大板块。二是注重典型引导。我们采取部门分工、相互挂钩、重点扶持的办法，积极培育各类典型。区农林局利用行业主管部门的技术优势，积极实施挂钩帮扶，每个局领导和中层干部蹲点1个镇，挂钩2个高效农业示范基地，结对帮扶3个种养大户，联系帮扶40个服务载体；通过强有力的典型引导，使我区农业市场竞争主体实力日益强大。三是加强资金扶持。近年来，我们改过去的“天女散花”为“集中扶持”，制订完善了《农业结构调整财政扶持资金管理的意见》，优化资金投向，择优扶持一批对本地产业有带动作用的重点项目。去年，我区__万元的农业结构调整财政扶持资金（不含科三经费）集中用于__个项目，平均每个项目扶持资金达__多万元。

三、抓住关键，有的放矢，坚持用分类指导方法来推动。

我们区委、区部门从三个层面着力培育壮大农业市场竞争主体。一是培育壮大龙头企业。近年来，我区依托主导产业，大力发展食品加工等农产品加工企业，形成省、市、区三级加工龙头企业群体，带动农业产业调整与发展，提高了农产品附加值和农业整体效益。目前，我区拥有省级龙头企业x个，市级龙头企业x个。去年全区市级以上重点龙头企业实现销售收入__亿元，利税__万元，利润__万元，出口创汇__万美元。尤其是外资开发农业实现了“零”的突破。总投资__万美元的__生物科技有限公司落户__，开发淡水鱼加工。二是培育壮大合作组织。我区把培育壮大合作组织作为增强市场主体“谈判”地位的关键，制订下发了《关于发展农村专业合作组织的意见》，对新建的规范的农村专业合作经济组织实行以奖代补，指导一批专业大户和农民经纪人队伍自发组织起来，组建农村专业合作经济组织。重点是坚持“三个一批”，即围绕主导产业和优势特色产业培育一批；按照民办、

民营、民受益的原则改革规范一批；对运作比较规范、带动力强的，通过完善机制、强化服务功能提升一批。利用这些有效载体，解决了农业小生产和大市场的矛盾。去年，全区新批建立专业合作社x家，累计已达__家，实现销售收入__亿元，累计入社社员达__名，劳动农户x万余户。三是培育壮大示范园区。我区制订了《农业科技示范园区建设管理办法》，组建了领导小组，培育壮大了一批科技含量高、市场竞争能力强、示范辐射面较广的科技示范园区，在农业结构调整中发挥了较好的作用。今年，我区按照“养殖进小区、种植上规模”的模式，扶持壮大了一批农业科技示范园区和农业标准化生产基地。目前，区级以上农业科技示范园区累计达__家；无公害和绿色食品生产基地__个，面积达x万亩。

四、加强协调，强化服务，坚持用良好发展环境来促进。

一是搞好科技对接。为切实帮助农业合作组织、示范园区等市场竞争主体，解决“怎样调、调什么”的问题，解决增强科技支撑能力、夯实发展后劲的问题，我们利用“国家搭台、企业唱戏”的模式，每年举办农业科技经济对接洽谈会，邀请一批科研院所的专家、教授来我区传授科技知识，使我区大部分龙头企业、示范园区、规模大户能利用先进的科技成果来武装自己，努力抢占市场竞争的制高点。二是加速土地流转。我们认为：培育壮大市场竞争主体，不能停留企业、个人的“一亩三分地”，必须要有足够的规模和实力。为帮助市场竞争主体发展规模经济，确保土地等生产要素优化组合，我们积极帮助协调解决土地流转中的矛盾，促使其连片发展。今年上半年，全区土地流转面积__万亩，占承包耕地总面积的x%。流转户数达__户，有效地解决了规模农业发展的“瓶颈”制约。三是推进农商联姻。我区农副产品加工数量虽然较多，尽管有的企业产品质量较高，市场前景也很好，但规模普遍较少，对本地区农业生产带动能力不强。为切实引导企业解决“小打小闹、小富即安”的思想，帮助企业解决产品销路问题，我区组织开展有关农商对接洽谈活动__x只

无公害农产品、__只农副加工产品已打进__、__等大中型超市市场。今年借助__在__举办分会场活动的契机，积极展示我区花木这一特色产业，__花木这一品牌更加响亮。

我是一名战斗在农村第一线的农业技术员，自参加工作以来热衷于农业技术推广事业，把所掌握的知识真正运用到生产第一线，为农民的增产增收起到了一定作用。作为一名基层农业工作者，我有如下心得体会：

一、理论联系实际

作为一名基层农技推广工作者，首先自己要具备推广农业技术知识、掌握农业生产技术、懂得技术操作过程。多年来，我们订了农村科学实验和植物保护等材料一年四季坚持不同时期不同阶段地印发病虫害情报，准确及时地把农业讯情传送到千家万户，系统地学习了五大作物栽培、病虫害防治、地膜覆盖栽培技术、农田杂草防除技术等。组织实施了各类试验示范，如我们在老屋场村、旁塘村进行了“3414”肥效试验和22个优良水稻品种的产量产值示范比对。受到农民的欢迎和领导的认可。

二、要有吃苦耐劳的精神

基层农技推广人员面对的是农业、农村、农民，是生产第一线的人员。与百姓面对面的接触，深入农户、深入田间地头、把技术讲给农民听、示范给农民看。田间地头就是我们的“办公室”，要有不误农时、不惧风雨、不怕烈日、不怕吃苦的精神，所以作为一名一肩双挑的（兼镇计生专干）技术员更需要毅力，多年来，我坚持勤学习、勤入户指导、勤试验示范、勤汇报总结，20__年度被江西省农业厅评为“全省先进乡镇农技推广站”。

三、提高经济效益是农技推广的目的

在党和国家惠农政策的指导下，如科技入户工程，使一些先进的技术、新品种直接入户到田，让农民增产增收，获得较高的效益。

总之，基层农业技术人员要有不怕吃苦与农民打成一片的精神和求真务实的态度，要有理论联系实际和精耕细作的试验示范，精神百倍的努力工作才能成为一名出色的农技推广人员。

自从20__年国家实施科技入户工程，到现在已有8年了，20__年冬通过培训学习，丰富了自己的科学知识。并被聘请为20__年科技入户技术指导员。我深感荣幸。并感到责任的重大和任务的艰巨。

我所负责的示范户是在西牛镇星村和中星村共有10户。指导的产业是杂交水稻。根据农村和农民的特点，我制订了自己的入户方法。首先是科技培训，除了对全镇113户种养能手统一培训以外，还入村入组集中培训，在培训中发放并指导填写了示范户手册。同时填写好了技术员手册。其次是及时入户指导，让示范户明白科技入户的目的和在农业生产中所起到的作用。我把入户时间安排在早、午、晚。这样不会耽误示范户干农活，还可以做到提前进行指导。从春播到秋收，根据具体情况做好入户安排，做好与示范户的衔接。不但要指导好示范户科学种田，还要带动周边农户。改变以往的粗放经营。通过入户指导，农民才知道要想高产、高效，首先就是要有优良的杂交种子，然后必须狠抓病虫害防治及大田管理。

本人通过几次的技术指导员培训和入户工作，明白了一个道理，科技示范户指导员的职责是传播科学种植和养殖技术。并把生产中存在的问题和农户急需解决的问题。在自己能力范围内能解决的及时解决，不能解决的反映到专家组来解决。做好与示范户的沟通。有了我对科技入户这项工作的充分认识，我今后的工作方向是，益于农民，以农民为重，使农民

真正都富裕起来。使科技入户工作做得更好，充分发挥技术指导员应有的作用，农业工作是一项比较辛苦的工作，这对于刚从事农业工作或已从事多年的人都深有体会，本人从事农村农业工作几十年，作为一名普通的农业技术员，对其中的“辛、酸、苦、辣”深有体会，那么怎么才能算是一名合格的农业技术员呢？以下谈谈要成为一名合格技术员应具备的基本素质：

一、一流的态度：

态度是决定你的思想，影响你的习惯，作用于你的行为，只有想立足于农业事业，坚信要在农业推广工作中成就一番事业，全心全意为人民服务的人才能做得更好，否则，请别轻易进入农业工作这一领域。态度包含以下几方面：

1、责任：责任是每位有高级思想的动物都应具备的基本素质，既然从事这一工作，对于一种新技术、新品种、新经验，我们有责任推广好，让农民能够接受，能够应用，这就是我们作为一名普通农业技术员来说，应该负的责任。

2、自信：自信的人最美，自信可以帮助你困境中逆流而上，自信让你的生命充满活力，充满激情，自信能提升一个人的人格魅力，使你的一举一动都充满“引力”牵引群众的眼神，自信在农业工作中的重要性可想而知，缺乏自信的人很难把农业工作做好。

3、勤奋：都说勤能补拙，这个道理不管在哪个行业都成立，农业工作本身就是个苦差，千万别想每天什么事都不做浑浑噩噩过日子。

4、思考：思考是人类的本能，农业技术员要学会思考，懂得思考，要在思考中总结经验，农业技术推广工作中必定每天会遇到各种各样的问题，只有学会思考，学会总结和自我反省，才能不断进步，提高自我价值。

二、一流的技术：

作为一名技术员，想要把工作做好、做细，我们必须每天不断学习不断接受新鲜事物，从各方面提高自身业务知识，农业技术推广从直观上简单来讲目的是做什么？当然就是把新技术、新品种、新经验推广出去，让农民群众接受。农业知识是你对你所要推广的新技术、新品种的了解程度，试问自己对自己所要推广的新技术、新品种都不了解，农民群众要求你讲讲新技术、新品种的优点，技术员一问三不知，农民群众怎么放心接受你的新技术，接受你的新品种。

三、一流的个人修养：

农业推广过程，就是你个人展现人格魅力，自我推销的过程，对新技术、新品种的应用，农民群众需要经过一个过程，一年的庄稼，对于一个农民家庭来说就是一切，他们都不敢冒险，而你所推广的新技术、新品种，农民群众为什么要接受？那就要看你怎么做，怎么讲了，那是因为他相信你，接受了你这个人，从而接受你推广的新技术、新品种。所以一名合格的农业技术员就要有很好的个人修养。