

最新人大主任述职述廉报告(优质9篇)

报告，汉语词语，公文的一种格式，是指对上级有所陈请或汇报时所作的口头或书面的陈述。报告书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇报告呢？这里我整理了一些优秀的报告范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

人大主任述职述廉报告篇一

尊敬的领导：

大家好！

光阴似箭，时光如梭。转眼间我担任餐饮部经理一职到现在已迎接了xx个新年，在这段时间当中，我视宾馆为自己家一样尽心尽力，无论大事小事都亲历亲为。因为我必须做好每一件事，这样才不辜负领导对我信任。20xx年餐饮部成功接待了所有任务。这和员工共同努力，各部门大力协作是分不开的。所以说团队力量是无穷。

在xx黄金周期间餐饮部不但接到xx多功能厅广博厅婚宴外，在同一时间还接到了体育宾馆xx多人会议用餐。任务之艰巨让餐饮部每个人手中都捏了一把汗。在宾馆各部门大力协作下，特别是销售部，我们拧成一股绳，加班加点，终于工夫不负苦心人，在成功完成婚宴同时也成功准备了xx多人会议送餐。这其中宾馆各人员上下一条心，艰巨任务在我们手中迎刃而解。也使顾客对我们宾馆有一个新认识。

在接待婚宴过程中，服务员将桌椅在楼层之间调整，很是辛苦，我们有这样一群以大局为重，不顾个人辛劳员工，这就是我们酒店人最大财富。说到这里我想到了全球排名第三xx集团旗下xx酒店企业文化就是：“关照好你员工，他们将关照好你顾客”。同时他们也强调留住人才。人才是企业支柱，

这一点我们领导在一接馆就体现淋漓尽致。我也谨尊这一原则。

抓好管理，强化协调关系提高综合接待能力

(1) 这一年我和杨经理完善了餐饮部会议制度，包括年终总结季度总结每日服务员评估会每日检讨会每周例会班前会卫生检查汇报会，由于制度完善，会议质量提高，上级指令也得到了及时落实并执行。

(2) 加强协调关系，餐饮部服务员众多，脾性各不相同，这就必须协调好他们之间关系，强调协作性，交代领班在每周例会上必须反复强调合作重要性，如出现错误，不得相互推卸责任，要敢于承认错误，并相互帮助改正。经常相互关心，多发现对方优点，事实证明这种做法是正确的。

(3) 提高综合接待能力。

述职人□xx

20xx年xx月xx日

人大主任述职述廉报告篇二

尊敬的各位领导，员工同志们：

今年是金地公司成立后较为重要的一年，也是面对种种困难，艰苦奋斗的一年。面对严峻的市场形势，金地公司在集团领导的高度重视与带领下，在各职能部门积及配合与指导下，公司全体员工团结一致，认清形势，积极应对，紧紧围绕全年销售目标开展各项工作。经过公司全体员工齐心协力，团结一致，在公司领导的关心和支持以及同志们的协助下，我们不遗余力，努力完成公司制定的各项经营、管理指标，共同提高金地公司的服务质量，管理水平，和经济效益。下面，

我将具体情况向大会述职，请在座的各位领导和的员工同志们予以审议。

一、金地公司经济指标的完成情况

(一)资金回笼方面：1-11月，春城销售商品房资金回笼7.42亿元，其中金地公司代理销售竹海水韵、闲林山水项目实现资金回笼5.27亿元；认购544套，认购额6.88亿元；负责完成春城商品房签约共计712套，签约额7.13亿元。

(二)置换二手房方面：截止11月，金业置换二手房买卖总量为4套，买卖总金额为385万元，收取中介费为4.8万元。二手房租赁总量为8套，收取中介费为0.68万元。商铺租赁总量为22套，收取中介费共计4.86万元，代收租金共计75.19万元。20xx年8-11月，共计出租34个车位回笼资金共计81600元。三证办理共1460套，其中其他中介公司办理的有711套，一次性办理的有196套，由我司办理的共计553套，总收入为285650元（含加急受理的29套，总费用为55000元）。

(三)网店经营方面：借助网络平台，我们进行了两次促销活动，共接受预约看房客户14组。通过渠道开拓的客户资源，全年共成交156套。

二、管理经验的心得与感悟

(一)只有渠道拓展，才能为实现销售目标带来新的突破

1、企业客户开发。客户开发部20xx年全年，累计对外开拓企业合作单位并签订合作协议的有浙江大学工会、恒生电子、网新科技、阿里、淘宝、新奇特、浙江大田货运有限公司、省直大众4s店等十余家单位。目前有兴业银行等多家单位正在洽谈当中。

2、淘宝网经营。10月开设了淘宝网，借助这个平台与淘

宝合作，进行了两次促销活动，共接受预约看房客户14组。

通过渠道开拓的客户资源，全年共成交156套。

(二) 只有强化队伍建设，加强管理，才能优化整体结构

公司健全了各项规章制度：细化、梳理了人事管理制度、岗位管理制度、确保各规章制度得到有效执行，上半年重点完善了薪酬管理制度，对全体员工薪资进行了合理调整。

(三) 只有加强相互合作，确保工作高效开展，才能使信息更加畅通

1、与营销管理部对接，对其提交的策划方案根据实际情况提出有效的建设性建议，加强与策划公司的沟通，力图将宣传推广工作做得更加切合公司的销售部署，更加实际、有效。

2、因银根收紧，信贷政策变化较快，部份已签约的客户面临着无法办理按揭业务，为了减少退房事件，积极拟定解决方案，向法务处征询有关疑难问题，切磋解决客户纠纷，有效地避免了退房事件。

3、与资金财务部门密切配合，做好按揭放款情况及资金回笼情况的跟踪。与银行紧密联系，沟通各银行贷款政策，尽量让购房客户获得贷款资格，确保按揭款的回笼。

4、配合项目部对有关问题提出合理化建议及跟进工作。

(四) 只有从培训入手强化团队建设，才能提高销售能力

在团队建设中我们不但注重骨干力量培养，确保公司内有一批训练有素、经验丰富、善于自我激励的优秀人才，更着力于提高整个团队综合业务素质，打造销售“亮剑”团队。

20xx年我们先后参与了集团组织的六次培训，包括礼仪培训，

新员工入职培训及拓展，及系列营销培训。通过培训，团队的销售理念和销售水平得到突破性的进展。

三、存在问题及采取措施

在前面的经济指标环节中提到的在资金回笼指标，1-11月我们仅仅完成了集团公司规定计划的70%左右，我想造成这种尴尬局面的原因不仅仅在于客观方面国家的宏观调控，我们更多的应该从自身主观方面寻得原因。

客观方面：今年以来“国八条”、限购令、央行连续6次上调存款准备金率等严厉密集的调控政策，导致的交易量萎缩，土地流拍增多，整个市场空前沉闷和压抑，呈现出典型“政策市”特征。

主观方面：首先，我们的制度执行需进一步提高。公司在管理制度及措施上离“标准化”管理还有一定的距离，要进一步健全管理制度，加大执行力度，加强工作的责任心。从全局出发，处理好权责利的统一。再者，人员素质需要进一步提高。销售队伍年纪轻，缺乏自身建设意识，处事经验不足，整个团队仍需进一步整合，综合素质有待于进步提高。我想这些都是我们未能充分完成指标的主观因素，只有解决自身存在的不足，才能使销售业绩更上一层楼！

四、20xx年工作的展望与奋斗方向

20xx年我们无法预计经济将如何走向，更无法预计这轮调控将持续多久，但有一点可以肯定，中国不会再出现四万亿这样的计划，也许中国房地产的软着陆正在形成，但要再次高飞肯定不可能。作为销售公司，我们应该清醒的认识到这一点。明年的销售工作依然严峻，我们将要在恶劣环境下开创出销售工作的新局面。

(一)20xx年我们将紧紧围绕以集团布置的全年销售战略目标，

根据各销售节点做好相应的系列可执行计划。同时配合海南项目给予销售支持。

(二)在这样的市场环境之下，销售政策、策略和执行力度是首要条件。要深入研究客户没有下单的主要原因，不断的总结归纳经验。培养一支具有强而有力的执行力团队，我们需要学会带领团队中的每位成员都能高效工作，只有如此才能共同达成目标，所以这也是公司20xx年需要努力的方向。

(三)要进一步提升销售窗口管理工作，销售现场及展示中心是展示公司形象的重要窗口，任何有不规范或不符合公司品牌形象的行为都要坚决杜绝。销售现场也是销售的主阵地，在市场严峻的时期，现场的服务和销售技巧在一定程度上取决定性作用。我们销售团队每一位成员都需保质保量地做好本职工作，遵守各项管理行为规范。

(四)继续强化队伍建设，提升核心竞争能力，进一步加强队伍建设。行之有效地开展多种形式的培训，提高团队的专业知识，培养一支经得起市场考验的队伍。

(五)完善制度建设，加强内部管理考核力度，公司在管理制度及措施上要进一步健全管理制度，加强执行力度，增强团队的责任心，力争全面跨上新的台阶。

综上所述是我对20xx年工作基本情况的一个概括总结，难免片面，所以我恳求大家对我多提一些意见与建议，以促进企业的发展和我个人的进步[]20xx年我有信心和公司领导与企业员工一道，在公司领导的正确指引下，以更高的目标，更严格的要求，更饱满的工作热情和更加勤奋的工作精神，求真务实，开拓创新，为金地公司取得更加优异的销售业绩不遗余力，努力奋斗！

人大主任述职述廉报告篇三

尊敬的领导，老师们：

大家好。紧张而又充实的一学期工作已经结束，现将本学期所做的工作向大家做一下汇报，望批评指正：

学期初，我校进一步对上学期制定的小组评价实施细则进行修订完善，对学生的上课、作业、纪律、卫生、养成教育等进行小组捆绑式评价，通过评价，学生能在老师指导下进行有效的课前预习、上课小组合作发言积极，学习热情高，养成了良好的学习习惯。每周四进行课改研讨会，针对教学中存在的问题进行研讨，解决教学中存在的问题。要求全体教师无论是新授课、复习课或试卷讲评课均要坚持课改理念，积极创设问题情境，让学生自觉、主动参与探究、交流，做到“逢课必备，逢备必写”，课堂教学要有基本的结构流程。存在的问题有：课改研讨会没有形成常态化，研讨质量不高；另外对薄弱学科及相关教师关注度不够，个别教师上课前备课不充分，没有做到“逢课必备，逢备必写”，下学期要针对这些问题重点加以改进。

学期初制定师生读书活动计划，充分利用现有图书，并在教室里设立图书角，专人负责图书的借阅登记工作，规定每天上下午预备到上课这段时间是老师和学生共同读书时间，要求全体老师以及3——6年级学生每天写一篇读书笔记，并实时进行检查，通过本学期的读书活动的开展，学生开拓了视野，扩大了知识面。放寒假前，每位教师和3-6年级学生每人发放一本书，要求师生假期期间读书，记好读书笔记。书写方面，在教室张贴书写握笔、坐姿等宣传画，要求学生书写方面坚持“工整、正确、干净，美观”的标准，在平时每周的写字课、课堂作业、家庭作业、平时考试中严格要求自己，提升学生的书写水平。

学期初针对大课间活动进行了日检查制度，专人负责对大课

间各班活动情况进行检查记录考评，并纳入班主任学期末的考核；但也存在不足：如个别教师参与积极性不足、运动队训练没有常态化，缺乏系统的训练计划等，因此在10月底参加镇秋季运动会成绩不是很理想，仅有1名学生被选拔参加区“华洋杯”运动会。10月底，进行了国家学生体质健康标准测查，统一安排时间，进行了测查工作，并及时的进行了数据上报。艺术活动方面和社团活动相结合，继续开展舞蹈社团，由潘荣芝老师负责，充分利用课间时间进行活动，丰富了学校教育内涵。同时，我们也清醒的认识到存才的不足，如：没有认识到社团活动也是一门课程，要有社团的宗旨、计划、任务、考核、等等，有待下学期完善。

在做好安全工作前提下，针对本期工作存在的问题，下学期工作打算有：

- 1、进一步健全各项安全制度和应急预案，落实安全目标责任书签订，开学前和每月的安全隐患排查，上好每两周一次的安全教育课，有教案。上好每学期最后一天的安全教育课。
- 2、落实教学常规，认真落实诸葛镇教学常规条例。培养学生读书和书写良好的习惯，将教育教学工作放在学校工作的核心位置。
- 4、利用校内名师资源，做好骨干教师培养，发挥名师的带动作用。
- 5、做好体育工作重点：依照两个功能“锻炼”和“竞技”做好师生大课间活动，大课间活动全体师生参与，达到师生共同锻炼目的；，制定训练计划，利用大课间时间专人负责运动队，进行跳绳、田径、足球项目的训练。
- 6、做精做细校务、财务公开，做到及时、透明。

我的述职完毕，谢谢大家！

人大主任述职述廉报告篇四

我局按照县委、县政府实现“两个率先”、建设“两个强县”、强化“两个推进”的发展定位，认真贯彻落实市第三次xx县第十二次党的代表大会精神，坚持把扩大开放合作、大力招商引资作为经济发展的动力源，努力主动出击，狠抓跟踪落实，全面完成了市、县目标任务。今年，全县履约项目51个，实际到位资金27.59亿元，其中国内省外到位资金24.81亿元，占市下达目标任务10亿元248.1%，其中，15家重点外来企业实现产值7.69亿元，上交税金2309万元，安置就业1500人。

今年，局党组牢固树立招商引资是“第一要事”和“一把手”工程。组织召开了全县招商引资工作会议，统一思想，增强认识，增强各级、各部门招商引资工作紧迫感；帮助出台了投资鼓励办法，制定了《xx年招商引资目标任务》、《县招商引资目标责任考核办法(试行)通知》、《县招商引资委托代理制暂行规定》、《关于对落实企业实行保姆式服务的通知》等规范性文件，增强各级、各部门招商引资工作责任感。

一是实行目标督查通报制。对全县66个招商引资目标责任单位实行“一月一督查，一月一通报”，对不能按完成目标任务的单位，深度解剖、从严问责。今年，全县召开招商引资督查会7次，共下达《督办通知》24份，下发《督查通知》6份，发出《督查通报》6份，撰写《督查报告》8期，上报《督查专报》10期。

二是实行招商小分队区域负责制。组建了5个招商小分队，分设北京、西安、重庆、广州xx市驻点招商。全面宣传、推介我县投资环境、招商项目及优惠政策，加强与派驻地区的商会、中介组织及相关部门的沟通交流。深入调查了解当地企业产业转移意向等情况，努力寻找有投资意向的企业、客商，适时邀请客商来我县考察投资。

三是实施项目包联责任制。重点项目实行“四大班子”副县级以上领导包联制度，我局将招商项目进行任务分解，细化年度工作目标，把每个项目推进目标任务落实到每位县级领导、责任部门负责人，做到对领导包联项目紧抓不放，一抓到底。

四是推行招商信息共享制。不断加强招商信息建设，建立健全在外成功人士名册，不断完善客商、企业、项目信息资料，拓宽渠道、广泛捕捉招商引资信息，做到畅通共享。目前，已储备有价值的项目信息200多条。今年，我局共出动小分队招商50余次，拜访企业120家，联系省、市政府驻外办事处9次，参加重大商会活动10次，接待来投资考察团120批次，累计接待客商1760余人。

深研我县支撑产业，围绕优势资源和长三角、珠三角及成渝西经济产业转移特点，精心策划，深度包装41个项目。新编制了巴河星光大桥等7个基础设施bt项目和佛头山文化产业园等9个旅游bot项目。精心制作“水恋山城、人居”形象宣传片，完善多次更新了《投资指南》、《项目推介册》和重点项目ppt资料，印制份数达3500余份。

一是建立招商项目促进档案，专人专班，定点对接，加强项目对接力度。通过小分队招商、驻点招商□“bt”模式□“bot”模式等招商方式。局主要领导精心组织相关单位人员，努力参加世界华商大会、西博会、西交会、农交会、福建恳谈会等重大招商引资活动，加强对接全县在谈和签约项目。全年，局长亲自率队先后赴北京、上海、浙江、福建等20多个城市，与江西建工、成都大行、福建客家商会、温州瑞通等120家企业进行了座谈对接，与中华国际控股、成都翼展、重庆奥狮、江苏雨润、广东温氏等40家公司达成投资意向和签定正式协议。

二是实行“一个项目、一名领导、一套班子”，明确项目跟进责任。从项目策划到落地开工，以“一表清”形式，落实

专人，全程跟踪服务，倒排落地计划，确保签约项目按时履约投产。已对重庆银翔摩托、佛头山文化产业园等18个在谈项目拟定了推进计划；阶段性督查了重庆奥狮、广东温氏等30个履约项目开工进展情况。

三是落实专人，逐个分析、集中研究解决项目落地问题。深入通用职校、荣新集团、德源食品、港华燃气等7家外来企业进行走访问卷调查，集中解决企业资金、土地等问题；协同县法院、司法局，通过法律渠道为德源食品解决了与经营客户发生的群体纠纷事件。

四是聘请律师顾问团，为项目推进提供法律保障。经竞争性谈判，聘请了成都致高律师事务所对招商引资项目的策划、谈判、合同、拆迁进行法律、政策把关，全程参与黄滩坝大桥等9个bt项目沟通谈判，并成功签约实施。

一是落实优惠政策。严格执行县委、县政府出台的投资鼓励办法，认真贯彻落实《招商引资委托代理制暂行规定》、《关于对落实企业实行保姆式服务的通知》等文件，建立一个项目、一个领导、一套班子、一个部门负责一套实施方案“五个一”服务推进机制。

二是实行项目档案管理制度。对在谈、签约、履约项目实行一个项目、一个企业、一套档案的管理方式。从项目申报、项目简介、策划包装、项目签约、履约落地、资金分期到位证明、建设进度、建设期间及投产等各环节的文件资料进行整理和建档，使招商引资项目档案有了完备的操作规程依据。

三是优化投资环境。大力精简行政审批事项，逗硬落实“并联审批”和“保姆式”服务。大力开展软环境专项治理，严肃查处“不作为”、“慢作为”等行为，在全县营造重商、亲商、爱商的大环境。为荣新集团等dai办了规费减免手续；为天宇竹业、梅垭村台商投资企业、重庆奥狮曲轴等企业dai办了开工建设相关手续。

1、抓好制度落实，层层签订责任书。我局主要领导与县纪委签订了《党风廉政建设责任书》，与全局干部职工签订了相应的廉政责任书，使全局党员干部坚定信念、坚守原则，不感情用事，始终牢记自己是人民的公仆。

2、强化廉政措施，开展专项治理工作。局长亲自牵头，对单位公车私用、私设“小金库”、公职人员不良贷款、商业贿赂等问题进行了专项治理，使全局党员干部牢固树立正确的权力观、地位观、价值观，始终保持共产党人的浩然正气，清正廉洁。

3、努力开展“党员先锋工程”、提升“三大能力”建设和“挂包帮”活动。在9.18抗洪中充分发挥党员先锋模范作用，努力主动援助，第一时间深入挂联户察看受灾情况，筹资2万元帮助解决吃、穿、住等困难，为洪灾捐款5000余元。严格落实“领导包村、职工帮户”挂联制度，与土兴乡小湖村开展了“挂包帮”结对工作。

人大主任述职述廉报告篇五

本人于xxx年获得计算机工程师技术资格，从xxxx年元月起，被聘为xx公司计算机工程师至今。任现职以来，严格履行计算机工程师的岗位职责，认真学习，努力工作，较好地完成了本职工作和领导交给的各项工作任务，任现职以来年度任职考核全部优秀。

一、团队精神：

简单来说就是大局意识、协作精神和服务精神。无论是小集体，还是大企业都需要每一个人与别人合作的精神。本人能与领导及同事们良好的沟通，各司其职，与各位同事形成一个有机的整体，为实现团队的目标而奋斗。

在合作的过程中，不仅发挥了个人的特长，也更好的增进了

与同事间的相互信任，了解了同事们的特长，在工作的同时，也收获了愉快，更实践集体工作的艺术。：

二、完成本职工作的质和量

本人熟悉iso9000的体系，做过内审员。并在计算机终端设备及网络领域具备理论知识和计算机在企业管理方面的经验，具有较强的解决本专业实际问题的能力，能将本专业与相关专业相互配合，协调解决有关技术难题，并在实际工作中与同事相互学习。入职期间，主要工作是负责计算机终端设备维护，与协助完成网络维护、监控施工跟进、上网行为管理制度编写等工作。具体如下：

三、计算机终端设备与网络的日常维护工作

1、计算机的日常维护工作

目前公司的计算机终端及网络设备300多台，主要故障现象是：运行慢、蓝屏、死机、不开机、上不了网、oa使用异常、u8使用异常等。

主要的故障原因是：硬件故障，系统故障，软件故障等

针对不同的电脑故障都必须有一个快速、低成本的解决方案。如软件与系统故障，处理方法是杀病毒、清除流氓软件、安装应用软件、安装操作系统等。再比如，硬件故障，需先尝试修复，其次再考虑整合管理部门现有的库存资源进行替换与修复处理(如果最后的沟通结果是无库存硬件，需即时通知需求部门，按流程申请)。

2、网络的日常维护工作：

对于网络出现的异常现象，会及时进行分析，制定处理方案，采取积极措施，

并如实将异常现象进行记录。并采取措施处理、与采取措施预防等。涉及工作为：

综合布线检测、路由器及交换机等的维护管理。

建议将公司现有计算机与网络终端设备按标准，修改各部门计算机与网络终

端设备的“名称”。并登记“ip地址”与“mac地址”。达到统一规范化管理各部门计算机与网络终端网络标识的目的。对网络信息共享方面作出根本的改变，使之更方便、快捷、安全。并为后继上网行为设备应用做好基础工作。

3、办公设备的日常维护工作：

主要是打印机与扫描仪等的技术支持，如安装打印机驱动程序、安装网络

打印机，以求在最短的时间内以最快的速度解决员工发现的问题，确保员工的正常使用。

四、计算机终端设备与网络的管理工作

1、配合数据库中心建设项目编写上网行为管理制度，目的是对网络流量进行管控，对网络资源的合理分配，保障网络的正常运行。

2、核心交换机的管理：对上网的ip与mac进行日常检查，以便即时发现异常。

3、视频监控设备项目的施工跟进工作。

五、总结经验，不断提高理论水平

计算机行业是个飞速发展的行业，计算机技术的发展更是日新月异，因此，不断加强理论学习，拓展知识领域，进行知识更新，从而应用于计算机终端设备与网络的管理中，理论联系实际，不仅专业知识得到了一定的拓展，而且利用专业知识解决实际问题的能力也得到了进一步的提高。本人将在今后的工作中加强理论学习，不断完善自己，为计算机事业的发展做出更大的成绩。

人大主任述职述廉报告篇六

xx年对于我个人来说是接受挑战的一年、充满希望和不断探索的一年，同时也是开拓创新、学习实践和收获经验的一年，感谢xx学院给予我这样一个表现自我的机会和展示自我能力的平台。

思想是行动的先导，理论是实践的指南。使我充分认识大学生思想政治教育工作的重要意义，切实将育人工作放在首位，严于律己，甘于奉献；积极开展学生思想政治教育工作，坚持以人为本，深入细致了解学生学习和生活情况，能够努力拓展多种教育形式，提高思想政治教育的针对性、时效性和吸引力，全面实施，培养学生德、智、体、美全面发展。

1、我认为自己首先应具有较高的政治素质。坚持正确的政治方向，政治目标和政治立场，不断增强政治把握力和政治鉴别能力。

2、能帮助大学生树立正确的世界观、人生观，价值观。帮助学生养成良好的道德品质，主动学习和掌握大学生思想政治教育的理论和方法，不断提高工作能力和水平。

3、其次要时刻注意自己的言行，真正做到为人师表。

工作中时刻以学生为主体，以学生发展为目标，设计和开展教育教学工作。担任旅酒系国酒xx班的班主任，我能认

真做好大学生日常思想政治教育工作及服务育人工作，用心管理好学生和学生班级建设工作，做好教学工作计划，努力让每一位学生在这个班级体中快乐的度过每一天。

也要要求规范自己的师德行为，时时处处身正为范，热爱学生。特别是关注和帮助那些在思想、行为或其它方面有特殊困难的学生，时刻关心他们的成长需要，一个温馨的笑容、一声热情的问候、一句诚恳的提醒都表达了我时刻关心每一个正在成长道路上享受阳光的孩子的心愿。

在班级里，要根据学生思想实际需要，适时恰当灵活的教导学生使用相关文明用语，用表扬、鼓励的方式来促进学生学习的兴趣，提高学生学习的积极性；当然，还要尊重学生、信任学生、鼓励学生、启发学生、爱护学生、导引学生使用文明用语。不得丢开思想鼓励而去批评、训斥学生，以免伤害学生自尊和损害教学。

1、自觉严格遵循教育教学规律，全面贯彻党的教育方针，不做违规违纪的行为。努力践行"xxxx"认真完成教育教学工作，不迟到，不无故缺勤。督促学生遵守各项规章制度，完善学生个人自律系。

2、时刻以一名优秀班主任的标准来严格要求自己。热情化作勤奋工作的激情，并落实到学习教育精神的实践中来，立足教育本职，拓展教育思路，创新教育成果，营造和谐、融洽的师生关系、引导、创设团结互助的师生关系，促进班级温馨、和谐的发展。

3、认真听讲努力学习，提高自己的教学能力做好xx年个人工作计划。根据学校工作需要，积极组织、合理协调和整合各部门工作需要，服务和帮助各部门的工作顺利、有效地开展。

人大主任述职述廉报告篇七

20xx年即将过去，总结一年来自己的各项工作，觉得主要有以下几个方面的收获：

从200*年11月1日至200*年10月31日一年的时间里，自己能够严格遵守报社的各项规章制度，能够按要求上下班，按时打卡，以确保工作时间和工作效率。

副刊部的人员和具体工作经过几次调整，更突出了这个部门的团队性，为此自己做事前，总是时时想到是这个集体中的一员，并不断努力，不断进取，以能为这个集体增光为荣。

自进入城市晚报，我一直负责连载版面的编辑工作，连载版面除法定假日外，每天都要做版。从组稿、选稿、报选题、编稿到具体的版面编辑工作，我都能够认真、细致地对待每一个环节，所选稿件一直受到读者的关注。

开卷版面是很受读者欢迎的读书版面，每周一期，有新书推介、书评、书人剪影等栏目，是读书人的精神家园。我知道这对我也提出了更高的要求，有许多过往的知识要补充，还有许多新的知识需要学习，为此我一方面多读书来充实自己，同时也经常阅读其他一些报刊杂志上的“读书”版面，使自己不足的信息及时得到补充。

此外，我还负责每周一期的专栏版面的编辑工作，专栏版面的约稿一直是难度很大的工作，有时为了寻找作者和有关名家，往往要打许多电话，发好多次邮件，才能组到适用于版面的稿子。每个作者都是一部书，在认真完成工作的基础上，我从结识的作者那里学到了更多宝贵的知识。

副刊部的名家访谈栏目开办以来，提升了报纸的文化品位，并受到了广大读者的欢迎，可有时却苦于找不到更好的采访线索，所以我利用平时与专栏作者、出版社联系工作的机会，

联系到著名作家，为名家访谈的采访提供线索。

总之，这一年自己面对了更多的工作和更高的要求，这也更增强了今后完成各项工作的信心，使自己不断努力，面对更多的挑战。

人大主任述职述廉报告篇八

我叫_____，是一名初中语文教师，一直从事初中语文教学，在极其平凡的岗位上辛勤耕耘，默默奉献，在各位领导和同仁的帮助下取得了可喜的成绩。此次述职，谨向上级申报中学语文一级教师职称，现将我近年来的工作向大家汇报。

对待同事，真诚、宽容、乐于助人，我一贯这样要求着自己。我深知一个好的的人际环境，对工作和学习的重要性。7年来，我始终保持着单纯的、和谐的人际交往，这样的一份轻松与从容给了我很多的快乐。

对待学生，以人为本。也许是性格使然，我没有铁腕式管理的手段，更没有控制他们的想法，我更愿意跟学生平等共处，我更相信师生关系最根本的是朋友关系，更愿意同学生在一种温和宽松的氛围中求得相互的进步与发展。尊重学生的需要，相信他们的能力，不轻易抹煞学生的思维火花、不武断扭曲学生的思想自由、不冒然置换学生的积极性，也无意于树立一面唯老师论的大旗，是我自为人师以来时时提醒自己，并且时时实践着的。我希望他们倾向于以合作的方式来解决问題；希望他们每个人都勇于坚持、敢于言说自己合理的意见，同时并不吝惜向他人展露求同存异的宽容笑颜；我更希望每当他们提笔为文时，心中仍然会对语文有一份温情的怀念。以人为本，以学生为本，充分把他们当自由的个人，自主的个人，自觉的个人，让学生在教学过程中认识自我，发现自我，超越自我，发展自我。

教书应该是事业，教学不只是技术更是艺术。如何备好课、

上好课一直是我心里的重头戏，任何时候，都不肯懈怠。一堂课上下来，感觉好的话，整整一天，我都会欢欣鼓舞。细细想来，我最在意的是课堂上学生对我的呼应程度，为此，我竭力回避那种自说自话的讲课方式，唤醒学生积极参与的意识，启发他们独立思考的自觉，从而点燃他们对语文的兴趣，表现出了由衷的热情。在这方面我着手培养学生的好习惯。

1、课前预习，我要求课文至少读两边，查字典解决生字词，上课时请同学上黑板板书并讲解，既调动了学生学习积极性，又检查了学生的预习情况。同时要求学生认真阅读课前预习提示或自读提示研究本课内容、学习重点及要求。

2、听课思考习惯。孔子曰：“学而不思则罔，思而不学则殆”。培养学生不动笔墨不读书的习惯，要求学生上课积极思考，老师先扶着走，做好示范，引导培养学生记书间笔记，指导他们做批注点评，提示关键词语得勾画。

3、默读习惯也是不容忽视的。他们在小学已经习惯了大声朗读，这样既妨碍了别人，又影响了阅读速度，在我的严要求、勤督促下，改变他们的这一习惯将使他们受益终生。

4、读书笔记。从初一年级我开展了读书会的活动，利用读书互助会的形式，扩大学生的阅读面，提高学生学语文的兴趣，培养学生初步的文学鉴赏能力。我经常和孩子们交流读书的体会，指导他们写读书笔记，教给孩子们读书方法，培养了学生多方面的能力。

作为一名语文老师，不能在教学上有自己的观点、有先进的理念支撑是绝对不称职的。为此，翻看了很多相关资料，多学、多听、多思。在学校领导的影响、指导下，以新一轮课程改革为契机，大胆实践，不断摸索，勤奋钻研、科学施教。特别是几年来，随着网络的普及，我经常上网浏览信息，并在新浪上建立自己博客，自由发表文章，听取同行的建议和

帮助，当然更主要的是为了学习别人的先进经验，并设法运用到实践中去。

从教至今，本人兢兢业业，不断进取，个人的教育教学工作取得一定成绩：

以上是我任中教二级职称期间的述职报告，我希望能顺利通过评审，成为一名具有中教一级职称的教师。不过，不论成功与否，我仍将一如既往，以更大的热情，更大精力投身到教育事业中去，争取更好的成绩，为学校的发展奉献出自己的一切！

谢谢大家！

祝各位工作顺利、合家欢乐！

人大主任述职述廉报告篇九

本人名叫**，是xxx工商所一名干部，主要负责执法办案工作及个体工商户的日常监管工作。通过个人不断地学习、锻炼和经验，使自己工作水平和业务水平较去年上了一个台阶。现将本人今年以来的各项学习、工作情况向在座的各位领导述职如下：

以其作为自己的行动指南，加强自身的党风廉政建设。通过自觉学习《工商行政管理》半月刊及工商业务知识，开展工商岗位大练兵，使自己的业务理论知识和执法水平不断增强，从而牢固地树立“勤政为公，服务于民”的公仆意识。积极参加所里组织的各项政治业务学习活动，特别自觉加强学习廉洁自律方面的有关规定，做到警钟长鸣。增强廉洁自律拒腐防变能意识，以“六条”禁令为准则，坚决杜绝“吃、拿、卡、要”的违法违纪行为。同时以高度的责任心对待工作，深入辖区和经营者多交流经验虚心听取群众和业主的意见，针对存在的问题及时处理。

今年以来，本人按照规范和整顿市场经济秩序的要求，认真履行本职工作，抓好经济户口的管理，严把市场准入关。切实按照食品安全监管工作的要求，对自己辖区内的食品经营户进行严格管理、认真督查、加强宣传、作好记录，把违法行为消灭在萌芽状态。积极参与“保护商标专用权、产品质量、红盾护农、手机市场、食品安全、文化市场”等多项专项检查 and 整治。对各种违法行为坚决查处。此外，还认真接待受理消费者投诉，为消费者调解纠纷、争议，维护消费者的合法权益。对食品安全经营行为，加大巡查力度，积极帮助食品经营者提高食品安全法律，法规意识。在每次的食品安全专项检查及日常的巡查监管中，发现有过期及不合格食品，必须做到两点：

1、下柜退还给厂家自己处理；

2、收缴集中处理。我做到热情接待来访的消费者投诉，正确调解处理好经销商与消费者的矛盾关系，维护好双方的合法利益。

本人能处处以“六条禁令”为行为准则，在各项监管和执法办案工作中，做到依法行政，秉公执法。从来发生过“吃、拿、卡、要”等违纪行为和其它违纪现象。

总之，通过开展近两年的述职述廉活动，本人各方面得到了锻炼和提高，也在自己的岗位上做了大量的工作。但离党和人民的要求还差得很远，因此，在今后的学习和工作当中，本人还要不断地加强提高自己，搞好工商监管工作，做一名人民满意的公仆。

以上是我工作学习的总体情况，讲得不够细致，请各位领导同志们批评指正。

谢谢！

xx工商所**

20xx年7月15日