

2023年教学业务培训内容 小学教学业务 工作总结(模板8篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。相信许多人会觉得范文很难写？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

教学业务培训内容篇一

作为车间一名业务员，几年来养成了“写”的习惯，员工日志、宣传稿件、读书随笔……可真要写月度工作总结我还真感到有些为难，“巧妇难为无米之炊”，虽说每一天都在忙忙碌碌，可真要将自我的工作进行总结时却又两手空空，脑袋一片空白，自我的本职工作也就是每一天的生产报表和月度财务报表，间或需要报销也都屈指可数，如此一来，感到自我每一天的工作都是在“打补丁”，琐碎而不固定。

本职工作：每一天负责生产报表的报送和空满罐的交接，每周盘库。从xxxx月xxxx日开始，计划科要求产品交接由原先的空满罐计量改为流量计计量，满罐脱水仍属于生产装置，尽管如此，从心理上少去了很大负担，不用每一天盯着班组数据发牢骚了，心态自然就好了许多。至于月初对承包指标进行分解、月末进行指标比较、月度生产分析和财务报表这些常规性的工作，我基本上到达了驾轻就熟的程度，无论在个人完成还是与同事配合方面都进行的比较顺利。

时间所迫还是仓促交稿。

宣传报道□xxxx月份在□xx□发稿4篇，资料涵盖群众路线教育实践活动、冬防保温、安全生产和安全阀的拆卸与回装；在《中原石油报》投稿2篇，被采用1篇，这也是我在宣传上的

一次突破。尤其是在写拆卸安全阀的稿件时，透过现场观摩，加上自身感悟，博文和稿件中的文字犹如有了生命一般，让人有亲临现场的感觉。但上级科室要求的有关“三自”管理的稿件迟迟没有出炉，这作为一项未完成项继续努力吧。

不足之处：

工作中出现急躁情绪，很多时候，工作干了，人也得罪了，出力不讨好，同事朋友常劝我“活能够不干，但脾气不能乱发，尤其是对领导和身边亲近的人……”这是我性格的缺陷，也是致命的弱点，相信随着年龄的增长会慢慢克服的。

帮忙他人不够耐心。在处理轻烃装置报表问题时常常不够冷静、不够耐心，尤其是对待刘丽霞进入状况慢的现状，总是爱着急，说话高声大嗓，事后每每感到后悔。说心里话，刘丽霞在报表学习方面已经很尽心、很努力了，可不知怎地就是学的不透彻、不扎实，只停留在数字表面，不掌握本质和内在联系，自我也曾不止一次下决心“下次必须好好给她讲”，但到事上却是不够冷静，在此期望得到刘丽霞的谅解和包容，都是为了工作，我绝没半点恶意。

感触最深的事：在讨论xxxx月份的三起事故时，我的冒昧和无所顾忌可能会招致一些同事的反感，之后也有同事私下里劝我说话办事要看清对象，不要一根筋，无论结局如何，我不后悔，在这件事上我是局外人，我觉得就应站在班组的角度多为班组思考，舍得舍得，有舍就有得，作为大班人员更应权衡利弊，该舍的就得舍。

最满意的感悟：工作为改善生活，提高生活质量，但不是人生的全部，要学会合理调配，心态最重要！

教学业务培训内容篇二

自任小教一级以来，本人主要从事数学教育工作，并同时兼

任科技、信息技术、劳动技术等多学科教学任务。现将任小教一级来个人教育教学工作总结如下：

（1）以学促教，教学相长。

理论来源实践，同时也指导实践。任职以来，我特别注重自身的业务学习，刻苦钻研教育教学理论知识，先后学习了《小学数学教育心理学》和《小学数学教学心育》、《新课程标准小学数学解读本》等理论书籍。并始终将理论与实践联系起来，用正确的理论指导实践，用实践来证明理论，理解理论，发展理论。如20xx年度上学期，本人从事五年级两个班的数学教育教学工作，针对这两个不同的实际情况，本人有的放矢的，使用不同的教学方法。提高学生的学习积极性。同时，注重学生对学习方法掌握，培养学生自主探究精神，鼓励学生大胆猜想。自由表达自己思想，调动学生学习热情。让他们感受到生活中处处有数学，数学就在自己的身边，充分认识到学好数学的重要性。通过一学期的努力，已有部分学生已形成了一定的数学思维模式，对解决数学问题有了一系列的方法。同时能灵活运用所学知识，解决实际问题。通过运用理论指导实际教学，使我深刻理解到提高学生兴趣与效率的有效途径是：教学中教师应注重学生自主探索科学知识的能力的培养，让学生切身感受生活中处处有数学，数学广泛运用于生活中的方方面面等等。要注重突出教育教学重点，选择科学有效地适合学生学习心理学特点的教学方法突破难点，较好的落实了新课程标准关心“关注不同的学生在数学上有不同程度的发展”这一教学理念。

教师的学习，不仅仅是学习教育教学理论知识，有时甚至还应该向自己的学生学习，做到教学相长。教育目的是“一切为了学生，为了学生的一切。”我觉得这话里饱含了一种以人为本的教育理念。教育的对象是人，不是课本知识，所以，我认为，教师应该更多地去关心，学生需要什么？我喜欢，让学生给我的教学提意见。向学生请教，数学课应如何教。学生们很乐意说，很多时候他们都作为我的老师，“指导”

我该如何跟差生讲解，补习。他们教我的方法很管用□20xx年度我教六年级数学，一个叫李想的后进生的转化工作，更多地得得益于我的学生们。记得在教五年级的时候，李想的作业是一塌糊涂，作为教师自然不高兴，老是批评训诫他。结果一点用都没有。后来，我的学生告诉我，李想之所以作业不塌糊涂，是因为他不会做，没有听懂课。此话有理，于是我就开始关注李想，跟他聊天，说笑，让他感受到作为老师，没有嫌弃他，对他还是抱有希望。从此以后，我觉得李想作业慢慢做好了，错的题渐渐少了。开始我还以为他作弊。于是让其当面解题。结果出乎意料之外。由此个例，让我深深感受到，作为教师一定要设身处地的为学生着想，不能简单的指责学生笨，其实更多时候，我们需要去了解我们的学生。倾听他们的心声。积极地去促进学生的发展。

（2）正确把握数学学科特点

我觉得一节40分钟课，很难让学生牢固地掌握好数学知识，更不用说灵活的解决数学问题了。要掌握好数学知识，关键是运用数学知识解决问题。所以我觉得必要的一定量的练习很重要。当然，更重要的是教师一定掌握好数学学科特点，能帮助学生掌握解题方法，并适时引导去发现更多地适合于自己，便于自己理解的解题方法。培养学生科学严谨的学习态度。数学知识相对抽象，针对这一学科特点，我自学教学课件制作，并积极主动将所学知识运用到实际教学中，收到较好的教学效果，提高了教学效率。同时也激发了学生学习兴趣。较好的突破了教学中的难点。

（3）注重学生情商的培养

人类的健康含义不再仅仅是人躯体上健康。它还应该包括人心理上的健康。新课标也指出要注重学生学习情感与态度培养。人的情趣往往会影响人的工作、学习。所以，我觉得作为教师要和善，善待学生，积极乐观的面对学生，笑脸常现于课堂内外，给学生一个潜移默化地良好情感教育。用自己

地身行教育学生，从小要做一个积极乐观向上的人。从小养成“胜不骄，败不馁”。如科学上的实验操作，我总是笑对学生实验失败的学生，鼓励他们要有耐心、有信息。直至指导他们获得成功，然后教师投以赞许的目光。

通过个人努力工作，本人每年都能很好的完成学校教学目标，并在20xx年6月荣获洪山区小学第九届“进取杯”数学学科教学一等奖。

二、班主任工作方面

任职以来，我先后担任二至五年级班主任工作。现小结如下：

（一）用“爱”换“爱”

班主任通常在学生眼里，是很威严，多数学生都惧怕班主任。针对这一普遍现象。我积极找学生谈心，和他们拉家长。通过与学生交流，缩小与学生的心理距离，让学生感受到老师是喜欢他们的。赢得学生的信任，进而学生自然就会爱戴你了。我始终坚持以自己对学生的关爱，来赢得学生对己的爱戴，借以此促进班级管理。

（二）尊重与相信学生

我在班级常规管理中，首先采用民主投票、提名等各种方法，组建真正属于学生自己的班级“小领导”，利用选择对学生进行公正、公平以及明确好的班级干部的标准等思想教育。使当了干部的学生自己该怎么作表率，没有当选上的学生了解自己努力发展的方向。针对不同年级学生实际情况，充分利用小干部在班级管理中的作用。使不同年级的学生学生自律和自理方面有不同程度的发展。充分相信和尊重学生的能力。注意学生行为的过程的思想教育。

通过努力工作，在本人所任班级中，曾多次荣获校优秀班集体

体。在今后在班主任工作，我将不断完善班主任工作艺术与水平。虚心向教师学习，争取更大的进步。

教学业务培训内容篇三

暑期里我参加了县教育局举办的业务提高培训班，在参培过程中我寻求走出窘迫境地的出路，寻找提高教学效率的良方。

一、调整心态 积极参与

三天里的每一堂课，我都听得非常的投入，年近五十的我在学习过程中状态良好，积极参与，思维活跃。就像一个饥饿的人扑食一团面包。在学习中，我谦虚谨慎，遵守纪律。由于培训老师讲解实效性强，贴近生活，贴近现实，深入浅出，理论与实践相结合，案例迭出，鲜活而生动，使我受益匪浅。面对一个个新理念、新思想，每每都若有所悟，每悟必会心一笑。淡却了抱怨，忘怀了自我。塞翁失马，焉知非福。排名末位，合理而自然，然能得到参培参训的机会，重新理解了“学然后知不足，教然后知困”的道理，其实也值。生活中不能只是阳光，风雨之后，更见彩虹之绚烂。更何况自己或许已经陈腐，正所谓沉舟侧畔千帆过，病树前头万木春。我们相对落后，正反衬了新生力量的蓬勃生机。

三、坚决摒弃陈旧模式 重新定位师生角色

课堂教学改革势在必行，陈旧的“教师一言堂”越俎代庖式教学不再留念。痛定思痛，来他个凤凰涅槃，重获新生。一定要重构以学生为主体，教师为主导的教学新秩序。把时间还给学生，把课堂还给学生，充分发挥学生的主体作用，这才是教育的主旨所在。我们只能本分的当好自己的参与者，指导者，帮助者。在课堂上不再灌输知识，而是教会学生学习，让学生真正成为学习的主人。

四、学习是为事业奋斗的不竭动力

教师在教学活动中是指导者、帮助者，参与者。当好指导者不能置身事外，不能隔岸观火。作为老师不能吃老本，必须不断更新知识，也只有具备较好的知识储备才能驾轻就熟地指导好学生。所以我们要树立终身学习的理念。唯有学习，才有为事业奉献的动力源泉；唯有学习，才能永葆青春，充满活力；唯有学习，才能实现那绚丽的理想，那宏伟的中国梦。

五、面向全体学生 让学生全面发展

面向全体学生是教育发展的要求，也是学生成长的需要，也是师德规范。我们必须尊重学生，建立和谐的师生关系，只有亲其师，才能信其道，让教学活动在和谐愉悦的氛围中进行，让师生的思想碰撞出智慧的火花。

这次业务提高培训意义重大：它是一场及时雨，滋润那几乎荒芜的心田；它是一记响鞭，催逼着慵懒和懈怠；它是一道警钟，警戒全体教育工作者，我们的使命任重道远；它是一剂良方，祛除多年拖延的诟病。教育战线上的同志们，为了我们的事业，新时期的形势不容我们再昏再庸，振作起来吧！为了江口教育的发展，我们不能再充当短板，而应知难而上，力争上游，实现整体进步！

总之，在历时三天的暑期培训中，我澄清了思想，更新了理念，情绪不再缭乱，思绪已理顺，拭目以待，厉兵秣马振作士气革弊立新。不敢称老当益壮，但拳拳的赤诚教育心让我大胆誓言：春蚕到死丝方尽，蜡炬成灰泪始干。

2015年8月12日

教学业务培训内容篇四

的幸福脚步，满怀希望地来到了我们每个人的身边，我们即将开启崭新的育人旅程，我们即将迎来全新的教育挑战，回

顾本学期的工作，直到班级元旦庆祝会的那一天，从岱岳区新城实验小学学习归来，便投入到撰写市兼职教研员工作总结的任务中，本学期的个人博客中忙得不可开交不亦乐乎。当看着班里的学生一次次地邀请我去参加庆祝联欢时，我无奈同时愧疚，一个多么幸福且值得庆祝的日子，只因为工作忙而疏远了亲爱的孩子们。

本学期工作简要总结如下：

一、政治学习

作为一名教师党员，不断加强自身政治学习，始终以饱满积极的姿态投入到全区“两提高两满意”政治研修学习中，特别是“岱下先锋”争创活动，本人积极参加，认真撰写活动计划与心得，以期在活动中提升自身政治修养，做教师身边的典型，充分发挥党员教师的示范带动作用。

二、业务学习

本学期结合本职工作，不断强化业务学习的内容和质量，于月参加了泰安市携手助学创新教师培训，创新管理的思想深入人心；年10月参加了泰安市兼职教研员培训大会，兼职教研员实施开展工作的水平亦大有提升；2012年12月先后参加了x镇教育指导中心组织的夏张镇小学参观，建设本校规范化管理档案有了质的收获，同期参加了全区在岱岳区新城实验小学举办的语文研讨会，为实施新课堂落实大语文观提供了思想保证。再加之学期初的《第56号教室的奇迹》教师读书专长工程，本学期的业务学习内涵丰富效果深入扎实。

三、课堂教学

除此之外，本人承担了全镇语文教学公开课一节，所执教的《海上日出》取得了良好的研讨观摩效果，为全镇语文课堂教学质量的提升做了微薄贡献。

2、本学期是我校教师参加创新课评选的繁忙时期，本人能够组织并带领学校骨干教师，积极帮助讲课教师做好听评课指导，设计出课堂教学的创新点，帮助不少教师磨课研课，使他们获得了市区级奖励的好成绩。

总而言之，本学期课堂教学上得比较扎实务实，符合课堂教学的基本规律。特别是能够坚持记教学反思，已经形成自身课堂教学的一个侧面，今后将继续坚持。

四、本职工作

自身处于学校业务校长的角色，本学期创造性地开展了以下几项品牌活动：

1、创新学校校本培训的机制方式，采取“请进来，走出去”的措施，本学期组织兴趣小组辅导教师参观了莱芜师范附属小学的综合实践课程，邀请新泰向阳实验小学的曹晶老师来校做阅读教学汇报及课堂展示，校本培训活动赢得了教师的关注与支持。

2、结合创建“泰安市教学示范校”，本人创新地做了大量迎检工作，仅仅制作学校教学管理与师生素质发展的视频相册dvd就达到四套，宣传橱窗与展板达到四块，分别有“教师成长、学生发展、诗意校园、素质活动”四个主题。功夫不负有心人，2012年1月，我校被泰安市教育局授予“教学标准化学校”。

3、兴趣小组建设在学校吕校长的指导与决策下，创造性地成立了“民乐队”，在全体班子成员的努力辅导下，在退休教师王发明老师的正确指导下，目前民乐队小组已经初步彰显效果，我们期待2012年的全区教学视导工作能够取得理想的成绩。另外其余的毛笔书法、剪纸、火柴棒拼图等在全镇兴趣小组验收中，取得了较好的效果。

在总结中反思，在反思中提升，面对新的学期，面对新的一年，我将继续创新工作，求真务实，为学校早日成为市区品牌学校而奉献自身的才干。

教学业务培训内容篇五

心得一：教师培训学习心得体会

通过两天紧张而充实的学习，我受益非浅，特别是对教育教学理论的内涵有了较为深刻的理解和认识，从而有效地提高了自己的认识水平和理论水平，进一步增强了自己战胜困难，抓好教育教学和提高自身业务水平的信心和决心。下面我谈几点体会：

求，给我们年轻教师很大的教育，让我们懂得什么是教育，怎样才能教出优秀的学生，让我们懂得“没有爱就没有教育”这一深刻道理。

二、要谦虚谨慎，不要傲气。这是宋老师给我的深刻印象。无论是从处理好师生关系还是从处理好学校、家庭、社会关系来讲，都必须谦虚谨慎，戒骄戒躁，始终保持清醒理智的头脑。要集思广益，不要主观臆断。一定要有很强的平等、共同学习的意识，遇事多商量、多沟通，经常性地交流思想，交换意见，调动学生主动学习的意识。教师要心胸宽广，不要小肚鸡肠。一定要有一种容人、容事的宽广胸怀，能够听取各种不同意见，要严于律己，宽以待人，少一点猜疑之心、嫉妒之心、怨恨之心，多一些理解之心、关怀之心、友爱之心，这样给学生良好的示范作用。会使教学效果收到事半功倍的作用。

一块坯材，用自己的思想与感情，将它雕塑成一件艺术精品。从本质上看，学生并不存在好与差之分，“差生”之所以“差”，原因在于他们潜能被种种主客观因素所束缚，而未得到充分的释放而已。来自学生自身的主观因素和来自客观

的影响。主客观的因素，都会严重束缚学生内在潜能的发挥，都会成为学生健康成长与发展的障碍。正因如此，我们教师对这些所谓的“差生”，更应加备的关爱与呵护。在他们身上，我们要倾注全部的爱，去发现他们学习上每一点一滴的进步，去寻找他们生活中，品德上每一个闪光点，然后运用激励机制，加以充分的肯定和激励，恢复感到温暖，增强自信，从而缩小师生间心灵上的距离，使他们产生“向师性”。这样，才会在他们成长与发展的道路上有一个质的飞跃。

四、我认为，好教师首先必须有敬业精神，要毕生忠诚党的教育事业。要做到这一点，就应充分认识教师工作的意义，从而深深地热爱教育事业。现代的时代是一个竞争激烈的时代。国与国的竞争主要体现为综合国力的竞争，综合国力的竞争归根结底是人才的竞争，而人才的培养靠的是教育，靠的是教师兢兢业业的工作。只有深深地认识这一点，才能激发对教师工作的热爱，也才能把这种爱倾注到对学生的教育中去。

五、一个好教师还必须十分重视“言传”外的“身教”，要以自身的行为去影响学习，真正成为学生的表率使学生从教师身上懂得什么应为之，什么不可为。因此，教师的教学，待人接物，行为举止，一言一行都必须认真、稳重、规范、得体，切不可马虎、轻率、任性、不负责任。除此之外，教师还应和学生进行经常性的心灵沟通，向学生畅开心灵，既可以向学生谈自己从人生中取得的宝贵经验，也可以向学生坦诚地公开自己的生活教训，使学生真正感受到你不仅是良师还是益友。

心得二：教师培训学习心得体会

一、机会难得，学习气氛浓厚。

参加这次培训的同志们都很珍惜这次难得的学习机会，在最短的时间内完成了由教育工作者到学生的角色转换，认真、

虚心、诚恳地接受培训，态度端正、学习专注，从教育局领导到学校校长都能专心致志，全神贯注，认真的聆听和记录，及时完成作业，如饥似渴地接受着新鲜的理念。大家都觉得机会是如此的难得，学习气氛十分浓厚，仿佛回到了学生时代。

二、异彩纷呈，讲座全面系统。

何做好学校的安全管理有了新的思路。更重要的是懂得如何处理校园突发事件和应对各种媒体，理解什么叫“媒治”。做好学校安全工作，需要脚踏实地，持之以恒，不能心存侥幸。余祖光副所长的讲座，使我对职业教育人才培养模式、影响因素及改革走向有了新的认识，理解了什么叫“工业文化缺失”。聆听了孙霄兵副部长对《国家中长期教育发展纲要》的解读，明白了基础教育改革的重点，知道了做为一个人才，不只要懂外语，更要懂国际规则、懂中国国情。

教学业务培训内容篇六

我认真的读完了教师手册。通过认真细致的教师业务学习，我对教育教学工作的认识从模糊到清晰，从茫然到豁然，教学业务能力和水平有不同层次的提高。

我们处在一个知识爆炸的时代，我们面临的教育对象是国家与民族的未来，教师唯有不断的自我发展、自我提高、自我完善，才能更好的履行教育这神圣的职责。“做一个现代人必须取得现代的知识，学会现代的技能，感觉现代的问题，并以现代的方法发挥我们的力量。时代是继续不断的前进，我们必须参加现代生活里面，与时俱进，才能做一个长久的现代人。”我们的教师必须天天学习，天天进行再教育，才能有教学之乐而无教学之苦。教师要不断的更新教育理念，用先进的教育思想武装头脑，不断的掌握广泛的文化科学知识，更新知识结构。不断的学习现代教育技术，运用现代化的教育教学手段提高工作效率，不断的反思总结，在理论的

指导下大胆实践，勇于探索。“我们却不懈怠，不能放松，一定安鞭策自己，努力跑在学生前头引导学生，这是我们应有的责任。”

一名教师，应该是教学能手，更是科研先锋，这样的教师才能可持续发展，才能更好的履行自己的职责。教师应该紧密结合教学实际，立足课堂，以研究者的眼光审视和分析教学理念和教学实践中的各种问题，进行积极探究，以形成规律性的认识。一名教师“只有研究和分析事实，才能使教师从平凡的，极其平凡的事物中看出新东西，能够从平凡的，司空见惯的事物中看出新的方面、新的特征、新的细节，这是创造性的劳动态度的一个重要条件，也是兴趣、灵感的源泉。”

我认为积累丰富的教学经验是培养自己在教育中智慧性行动的不二法门。在确定树立教学风格形成教学思路，预计教学问题的过程中不断丰富自己的认识能力、积累有意的教学经验和教学方法。在情境中教学，根据已有经验对各种可能性进行猜想和假设，教学情境准备的意向框架越周全，即兴发挥就越敏捷，智慧性行动也就越自然、越高效。激情是教育智慧性行动的点金石，没有激情的教师即使再有智慧、再机智，也不能在情境教学中引起学生的兴趣，激发他们的参与意识。所以，只有通过教师激情演绎的情境教学，才是一个展现自身智慧性行动能力的平台。

一、我的收获。

其一，更加深入了解到一些教育政策法规，教育模式和相应的教学策略。在教学实例中找到自己今后努力的方向，更新了知识结构和能力结构，感受了新课程理念在教学中的渗透，懂得了如何更有效的实施教育。

其二，更进一步了解到，在当今知识经济时代，教师队伍的发展和素质的提高，不仅是教育事业发展的要求，也是教师

个人幸福之所系。老师不能只是一桶水，而应是一条奔流不息的河流。要做一名合格的小学教师，既要有扎实的根基，广阔的学术视野，不断更新知识。追逐学术前沿的意识，又需要把握教育的真谛，了解学术发展的规律，掌握现代教育信息技术，具备热爱学生。关心学生的创造性，培养学生健全的人格。教师既要做“经师”，又要做“人师”。

二、努力方向。

其一，作为一名教师应该要博学求精。在学科知识上要不断提高水平，还要在其他方面有所涉及。这对我们自己在教学方面也有帮助的。现在的教科书发展趋于实用性和时代性，因此，要不断的提高自己各方面的知识水平。

其二，在教学中应该不断的学习新课程标准，在教师的不断成长的过程中要努力的完善自我，做受学生欢迎的教师，做个永远的好“学生”。

其三，我要克服的是自己的不足。作为老师首先要有诲人不倦的精神，才能很好的做到传道、授业、解惑。

其四，在教育工作中，我努力学习先进的教育教学理念，教学方法，全身心的投入到工作中去，勤勤恳恳，努力使自己在工作中多一点科学的方法，艺术手段，让每个孩子都展开笑颜，努力提高课堂实效，让每一个学生都有发展。

总之，孩子是明天的希望，而教师则是托起希望的人。他们的成功便是我们的成功，凝结我们努力的汗水。他们是我们生命的延续，完成我们的愿望。

程有芳

教学业务培训内容篇七

xx年度，在上级教育主管部门指导下，在镇教育总支和中心小学工作思路引领下，我校各项工作更上新台阶。

一、教学工作

1、教学质量□xx年，我镇小学继续贯彻《规范管理提供优质教育，提升内涵打造幸福校园》教学理念，规范课程设置，进一步提高学科专职教师比率，全面落实减负措施，提高课堂教学效率，狠抓中坚，关注两头，培优补差。县级抽测进步良多，教学质量有了质的提升。

2、体艺教学。短网捧得市冠军，省3金1银3铜，11月份成功举办县“快乐短网”邀请赛且成绩斐然；县田径运动会团体总分第八名、连续第二年道德风尚奖；县文艺汇演、民乐独奏、西乐独奏均获三等奖；地方戏曲进校园红红火火。

3、教师培训。外出学习，青年教师启航工程，学区课堂展示活动，教科节。

4、竞赛活动。创意模型县市二等，趣味科学县一二三等，数学竞赛县2个二等1个三等，登上市书圣大学堂讲台，县三星级、一星级教师、二星级班主任和轻负优质示范教师各1名。

5、生态教育。省生态安全教育论坛交流经验，学区环保知识现场赛，低碳节能调查，县“光明电力进校园”金点子二等奖。

二、德育后勤工作

1、改善设施。改善教师办公条件：调整办公室，增配人手一台电脑；班班通；改建绿之韵广场、少先队室。

2、习惯养成。学生有序就餐、教师温馨用餐。大课间活动：通过踢毽子比赛、花式跳绳比赛等激励各班扎扎实实开展大课间活动，多学习一项技能，多陶冶几分情操，“每天锻炼一小时，健康生活一辈子”。

3、安全教育。应急疏散演练、消防演练；不断完善值周护送制度。

4、德育活动。红领巾跳蚤市场，小三场活动，校外实践活动，心理健康教育活动，加强女生管理，县群体师德创优先进、县家长满意学校。

5、规范管理。规范教学仪器出借登记制度、传达室各项制度等，专用室管理，食堂后勤、保安工作管理制度。

6、合力共育。家长会、家委会、市示范家长学校。

三、其他工作

1、顺利通过省标准化学校验收。

2、协助校长室顺利撤并建幸完小，让每一个夏履学子都能享受均衡优质的教育。

上述活动的开展、成果的取得，其一仰赖xxx校长的正确指导和上半年原校长助理xxx的倾情付出，其二仰赖全体领导班子的通力合作，其三仰赖全体教师的共同努力，在此一并致谢。

教学业务培训内容篇八

20**年即将过去，在这段时间里，我透过努力的工作，在辛勤付出的同时我也学习到更多，借此机会，我对自我的工作做一下总结，目的在于吸取教训，提高自我，以至于把工作做得更好，自我有信心也有决心把今后的工作做到更好。

我是xx年xx月xx日来到贵公司工作的。作为一名新员工，我是没有汽车销售经验的，仅凭对销售工作的热情和喜爱，而缺乏对本行业销售经验和专业知识，为了迅速融入到这个行业中来，到公司之后，一切从零开始，一边学习专业知识，一边摸索市场，遇到销售和专业方面的难点和问题，我会及时请教部门经理和其他有经验的同事，一齐寻求解决问题的方案，在此，我十分感谢部门经理和同事对我的帮忙！

透过不断的学习专业知识，收取同行业之间的信息和积累市场经验，此刻我对市场有了一个大概的了解，逐渐的能够清晰。流利的应对客户所提到的各种问题，对市场的认识也有了必须的掌握。

在不断的学习专业知识和积累经验的同时，自我的潜力，业务水平都比以前有了一个较大幅度的提高。现存的缺点：对于市场的了解还是不够深入，对专业知识掌握的还是不够充分，对一些大的问题不能快速拿出一个很好的解决问题的方法，在与客户的沟透过程中，缺乏经验。

市场分析

我所负责的区域为广东西部周边，在销售过程中，牵涉问题最多的就是价格，客户对价格十分敏感，怎样在第一时间获悉价格还需要我在今后的工作中去学习和掌握。

从xx年9月19日到xx年12月31日我的总销量是3台，越野车一台，轿车一台，跑车一台，总利润11500元，净利润10016元，平均每台车利润是3339元。新年到了我也给自我定了新的计划，今年的年销量到达80台，利润到达160000，开发新客户10家。我会朝着这个目标去努力的。我有信心！

随着市场竞争的日益激烈，摆在销售人员面前的是—平稳与磨砺并存，期望与机遇并存，成功与失败并存的局面，拥有一个用心向上的心态是十分重要的。

新一年的工作计划

1深入了解所负责区域的市场现状，准确掌握市场动态

2与客户建立良好的合作关系

3不断的增强专业知识

4努力完成现定任务量

最后，感谢公司给我一个展示自我潜力的平台，我会严格遵守职业操守，朝着优秀员工的方向勇往直前。碰到困难不屈不挠，取其精华，去其糟粕，和公司员工团结协作，让团队精神战胜一切。我有信心在我们共同的努力下，让公司就像我的名字一样迎春破晓，霞光万丈！

服装销售年度工作总结

在王总和徐总及各部门领导的带领下，贯彻公司文化及理念，开创行业重大创新为我们共同的目标去奋斗。回顾这一年的工作历程，作为太和品牌的销售人员，虽完成公司的暂定目标，但工作中存在不少的问题，期望公司能给予指正。为了来年更好的完成太和的营销工作、实现既定目标，特对阶段性的销售工作进行总结。

刚进公司那会，什么都不懂。公司本着培养的目的把我招至太和的大家庭，透过近一年的学习及摸索，我主要从以下几个方面来总结与展望未来。

1、工作方面。虚心向同事们学习，不懂的多问、多看、多想。努力提高服务质量，微笑应对顾客，用心服务，尽量减少客诉的发生，持续品牌形象。完善顾客资料，重点培养新的顾客群，让新的顾客转变为忠实顾客；针对老顾客要付出更多的耐心和细心，并让其带新的顾客进行消费。

2、学习方面。为提高销售技巧，利用业余时间，在网络、书本中不断学习新的知识，充分运用于日常销售工作中，增强了自身素质并提升个人销售业。

注重团队合作精神，服从公司安排，以创新理念为主，提高最大销售利润为目标。

经过这一年来的工作的磨练，能得到公司的认可我感到十分荣幸。临近年终，展望第四季度，自我有必要对工作做一下回顾，目的在于吸取教训，提高自我，以使把工作做得更好，自我也有信心和决心，在新的一年里把工作做得更出色。最后祝太和能在公司和我们的共同努力下创造财富。