

# 最新销售早会分享小故事及感悟(汇总5篇)

我们在一些事情上受到启发后，可以通过写心得感悟的方式将其记录下来，它可以帮助我们了解自己的这段时间的学习、工作生活状态。优质的心得感悟该怎么样去写呢？下面小编给大家带来关于学习心得感悟范文，希望会对大家的工作与学习有所帮助。

## 销售早会分享小故事及感悟篇一

—

有四个营销员接受任务，到庙里推销梳子，第一个营销员空手而归，说到了庙里，和尚说没头发不需要梳子，所以一把都没有卖掉。第二个营销员回来了，销了十多把，他介绍经验说，我告诉和尚，头发要经常梳梳，不仅止痒，头不痒也要梳，要以活络血脉，有益健康。念经念累了，梳梳头，头脑清醒。这样就销掉了十来把。第三个营销员销了百十把，他说，我到庙里去，跟老和尚说，您看这些香客多虔诚呀，在那里烧香磕头，磕了几个头起来头发都乱了，香灰也落在他们头上，您在每个庙堂的前堂放一些梳子，他们磕完头可以梳梳头，会感到这个庙关心香客，下次还会再来。这一来就销掉百十把。第四个营销员说销掉了好几千把，而且还有订货。他说，我到庙里跟老和尚说，庙里经常接受人家的捐赠，得有回报给人家，买梳子送给他们最便宜的礼物。您在梳子上写上庙的名字，再写上三个字“积善梳”，说可以保佑对方，这样可以作为礼品储备在那里，谁来了就送，保证庙里香火更旺，这一下就销掉好几千把。

**【正能量启示】**如果不转变观念，要把梳子卖给和尚，简直是天方夜谭，第四个营销员正式改变了推销的方法，便从不

可能的商机中开发出潜在的广阔市场，如果每个人都能像他一样换一种思维方式看待问题，在思想和观念上有所突破和创新，不要墨守成规，我们又何尝不能把工作做好。

## 02

—

一把坚实的大锁挂在大门上，一根铁杆费了九牛二虎之力，还是无法将它撬开。钥匙来了，他瘦小的身子钻进锁孔，只轻轻一转，大锁就“啪”地一声打开了。铁杆奇怪地问：“为什么我费了那么大力气也打不开，而你却轻而易举地就把它打开了呢？”钥匙说：“因为我最了解他的心。”

**【正能量启示】**每个人的心，都像上了锁的大门，任你再粗的铁棒也撬不开。唯有关怀，才能把自己变成一只细腻的钥匙，进入别人的心中，了解别人。

## 03

—

僧多粥少，每到开饭时，和尚们一拥而上，本来就少得可怜的粥被挤翻了。大家都挨饿。饿得受不了的和尚提议轮流分粥。这下可好，轮到自己分时撑个半死，他人分时饿得发昏。

方丈云游回来了，决定由其中一名和尚全权分粥，其他不得有异，但又规定分粥者最后取粥。从此和尚们均等地吃上了热粥。

**【正能量启示】**凡事必须有制度、机制去规范，制度必须不断创新，与时俱进；好的机制不一定复杂，复杂的机制不一定好。

04

—

【正能量启示】成功的最佳目标不是最有价值的那个，而是最有可能实现的那个。

05

—

【正能量启示】我们常常会忘记把握下班后的时间，挖一口属于自己的井，培养自己另一方面的实力。这样在未来当我们年纪大了，我们还依然会有水喝，而且还能喝得很悠闲。

06

—

马，本来自由自在的在山间撒野，渴了喝点山泉，累了就睡在地上晒太阳，无忧无虑。可是自从有了伯乐，马的命运就改变了，给它的头戴上笼辔，在它的背上置放鞍具，栓着它，马的死亡率已经是十之二三了，然后再逼着它运输东西，强迫它日行千里，在它的脚上钉上铁掌，马的死亡率就过半了。马本来就是毫无规矩毫无用处的动物，让它吸取日月之精华，天地之灵气，无用无为，还得以享尽天年，教化它，让它懂得礼法，反而害了它的生命。

07

—

一只四处漂泊的老鼠在佛塔顶上安了家。

“人们向你跪拜，只是因为你所占的位置，不是因为你！”

野猫讥讽道，然后，它像掰开一个汉堡包那样把老鼠掰成了两半。

【正能量启示】人生中，很多人都有得意的时候，要客观地想一想，别人对你毕恭毕敬时，是因为你自身的人格、学识、恩德，还是因为你临时所处的位置。

08

—

小明洗澡时不小心吞下一小块肥皂，他的妈妈慌慌张张地打电话向家庭医生求助。医生说：“我现在还有几个病人在，可能要半小时后才能赶过去。”小明妈妈说：“在你面前，我该做什么？”医生说：“给小明喝一杯白开水，然后用力跳一跳，你就可以让小明用嘴巴吹泡泡消磨时间了。”

【正能量启示】takeiteasy!放轻松些，生活何必太紧张？事情既然已经发生了，何不坦然自在的面对。同样是一个人，放松的状态和紧张状态下解决问题的能力大不相同。

09

—

有一个富翁，一个人住着一栋豪宅。年纪大了，想回到老家居住，与其他老人一起打打牌，下下棋，心灵上有个伴。于是他想把这栋豪宅卖掉。很多有钱人都看上了这栋豪宅，来看的，报价的络绎不绝。有一天，一个年轻人来看房，看完房子后连连称赞。富翁问他：“你决定要购买吗？你想出多少价钱？”年轻人对老人家说：“是的，我很想购买，但是我只有1000英镑。”富翁心想：“那我怎么可能卖给你？”年轻人思

考了一会儿，跟富翁说：“我真的决定要购买。我们能商量另一个购买方案吗？富翁说：“你说说你的方案”。年轻人说：“我愿意把我的1000英镑都给你。你把房子卖给我。同时，我想邀请你一起居住在这个房子里。你不需要搬出去。而我，会把你当爷爷一样看待，照顾你，陪伴你”。年轻人接着说：“你把房子卖给其他人，你得到的只是一些钱，而钱对你来说已经可有可无，你足够富有。你把房子卖给我，你将收获的是愉悦的晚年，一个孝顺的孙子，一家人其乐融融的温情。将来我还要你见证我的婚礼，见证我的宝宝出生，让他陪着你，逗着你笑”。你可以选择获得一些可有可无的钱，也可以选择获得一个温情无比的家，一个快乐的晚年。富翁静静地听着他讲述，眼前的这个小伙子如此真诚，目光坚定，他在等待着自己做出选择。钱，他这辈子赚够了，追逐金钱也让他疲惫了，快乐才是他想要的。3天后，富翁把房子卖给了这个年轻人，他们快乐地生活在一起！

**【正能量启示】**这位富翁真正想要的是什么呢？你的客户真正想要的是什么呢？读懂客户的内心，你才能走近客户。用心与客户交往，与客户成为“知音”，你才能轻松与客户保持关系，客户也愿意在你这里消费！

10

—

禅师见盲人打着灯笼，不解，询问缘由。盲人说：我听说天黑以后，世人都跟我一样什么都看不见，所以我才点上灯为他们照亮道路。禅师说：原来你是为了众人才点灯，很有善心。盲人说：其实我也是为自己点的灯，因为点了灯，在黑夜里别人才看见我，不会撞到我。

**【正能量启示】**有时候自己的付出在为别人的同时实质也就是为自己。

# 销售早会分享小故事及感悟篇二

## 1、营业前的准备

### (1) 形象要求

制服干净、整洁，不起皱；鞋子要同制服相配。

化妆要配合制服，不要过于妖艳。

不能佩带过多首饰；头发不要染得过于夸张。

不准留过长的指甲，不准涂过于抢眼的指甲油。

要调节好自己的心态：使自己保持最佳状态，不要把自己的情绪带入到工作中，要有热诚，要微笑。

口气要清晰。

### (2) 早会

前一天的销售业绩以及重要信息反馈。

当日销售目标和工作重点。

朗读常用礼貌用语。

### (3) 检查准备好用品

点过夜产品，查看留言本，核对数目，无误的在留言本上签字；有出入的尽快打电话问对班。

补充产品，对款式品种缺少的或者货架上出样数量不足的产品，要尽快补充。

对产品价格应检查有无脱落，模糊不清等。

(4) 销售辅助工具是否准备好

产品说明、计算机、发票、笔、剪刀等。

(5) 做好卖场和仓库的清洁整理工作

1) 通道、货架、橱窗等无杂物，无灰尘；

2) 试衣间整洁：地面、墙壁、镜子、椅子、拖鞋、挂钩等；

3) 灯光有无故障，道具是否完好；

2、营业中的工作

(1) 严格按公司规定的服务标准接待顾客；

(2) 向顾客介绍推销总公司的商品；

(3) 保管好店铺的`货品及财物；

(4) 协助顾客交款；

(5) 留意店内货品的流动情况，若有需要及时补货；

(6) 注意铺面清洁及陈列货品的整齐情况，发现错误，拉乱的货品应及时整理归类；

(8) 整理单据，报表，核对商品数量等；

(9) 如遇顾客光临，应立即放下手头的工作，接待顾客；

3、营业结束前后的工作

### (1) 清点商品与助销用品

根据产品数量的记录帐卡，清点当日产品销售数量与余数是否符合，同时检查产品是否良好，助销用品(如宣传卡□pop)是否齐全，若破损或缺少需及时向店长汇报、领取。

### (2) 结帐

“货款分责”的商店，店员要结算票据，并向收银员核对票额。

“货款合一”的商店，店员要按当日票据或销售卡进行结算，清点货款及备用金，如有溢、缺应作好记录，及时做好有关帐务，填好缴款单，签章后交给店长或商店经管人员。

### (3) 及时补充商品

在清点产品的同时，对缺档的数量不足的，以及在次日需销售的特价商品和新品需及时补充，并查看商店库存，及时补货；若库存无货，应及时向店长汇报，以督促公司次日进货。

### (4) 整理商品与展区

### (5) 表格的完成与提交

书面整理、登记当日销售状况(销售数、库存数、退换货数、畅销与滞销品数)及时填写各项工作报表。

### 6) 确保商品和财物的安全

票据、凭证、印章以及商店自行保管的备用金，帐款等重要之物，都入柜上锁。

要做好营业现场的安全检查，不得麻痹大意，特别要注意切

断应该切断的电源，熄灭火种，关好门窗，以避免发生火灾和偷盗的行为，在离开之前，还要认真地再检查一遍，杜绝隐患，确保安全。

营业即将结束前后的工作，我们不要求一定要在确认顾客全都离开商店之后才开始，但必须要求接待好最后一位顾客。

#### 4、晚会

2) 接受店长或公司其他上级主管的业务知识技能培训。

### 销售早会分享小故事及感悟篇三

持之以恒——成功的基石

-----  
-----一个  
文质彬彬，充满才气，富有冒险精神，对朋友真诚、友善的小男孩伴着他那传奇的经历，征服了全球亿万读者。

你知道他是谁吗？他就是哈利·波特，英国女作家j·k·罗琳所创作的“哈利·波特系列小说”中的主人公。你想知道j·k·罗琳是怎样完成这部小说的吗？和其他作家一样，年轻的罗琳酷爱写作，是一个天真浪漫、充满幻想的英语教师。

幸福的家庭，称心的工作都足以让罗琳满足。可没想到，甜蜜的家庭、美满的婚姻和理想的工作在一瞬间变成了昨日云烟。

丈夫离她而去，工作没有了，居无定所，身无分文，再加上嗷嗷等哺的女儿，罗琳一下子变得穷困潦倒。但是，家庭和事业的失败并没有打消罗琳写作的积极性，用她自己的话说：“或许是为了完成多年的梦想，或许是为了排遣心中的不快，也或许是为了每晚能把自己编的故事讲给女儿听。”

她成天不停地写呀写，有时为了省钱省电，她甚至呆在咖啡

馆里写上一天。就这样，第一本《哈利·波特》诞生了。

然而，罗琳向出版社推荐这本书的时候，却遭到了一次又一次的拒绝，没有谁对这本写给孩子的童话书感兴趣。可罗琳并不气馁，直到英国学者出版社出版了第一本《哈利·波特》创下了出版界的奇迹，被翻成35种语言在115个国家和地区发行，引起了全世界的轰动。

罗琳成功了，可谁又知道，这成功的背后包含着多少辛勤的汗水和艰难。同学们，这个故事让我们看出：成功的道路并不是一帆风顺，但只要我们有信心、有热情、有目标、能够持之以恒地坚持努力，成功就会一步一步向我们走来。

每个人都渴望成功。为成功而拼搏，就像奔向一个遥远的目标，道路是崎岖而漫长的，路上更是隐伏着各种险阻。

物欲的勾诱，功利的驱使，游乐的招引，你抵抗得住吗？数载苦索，十年寒窗，乃至一生埋下头去，你承受的住吗？一些人退却了，只得半途而废；一些人气馁了，只得前功尽弃；一些人一曝十寒，只得一事无成。只有持之以恒的人迈着坚定不移的步伐，义无反顾，终于沐浴到胜利的光辉，品尝到成功的喜悦。

多少次的失败是由于缺乏持之以恒的精神和毅力，多少个遗憾是因为中途废气。儿时的我是那样迷恋画画，终日在彩色的图画中畅游。

可是，正是由于我没有那份持之以恒的精神和毅力，我那双握笔的手僵住了，那曾给我带来无限快乐的彩色世界，渐渐离我而去，留下的仅有遗憾和悔恨。我只是一个失败者。

然而我所敬重的^v^?霍金却是个成功者。谁不为他的事迹所感动？谁不为他的惊世之著《时间简史：从大爆炸到黑洞》而赞叹不已？这位因患肌萎缩性侧索硬化症，被终身禁锢在

一张轮椅上的伟大物理学家，能取得这样的成功，靠的是什么呢？勇敢、建议、自信固然不可少，但在其中最闪耀的便是坚定的信心和远大的理想，不懈的追求和顽强的毅力，以及毫不动摇的持之以恒的精神。

正是由于持之以恒的精神，他驶向了智慧大海的彼岸，登上了文化的高峰。个人的成功有赖于持之以恒的精神，革命和建设事业的成功和发展不同样也有赖于百折不挠的坚持精神吗？中国革命在党的领导下经过了28年的艰苦卓绝的斗争终于取得了新民主主义革命的胜；当今中国之所以能取得社会主义革命和建设事业的胜利，正是由于我们为坚持改革开放而不懈奋斗的结果。

这些事实也充分的证明了持之以恒是胜利的关键。只要我拥有持之以恒的精神，我们就必将走向光辉的明天。

千百次的考验，是持之以恒把我们引向了胜利；而不坚持的结果，必然以失败告终。骐骥一跃，不能十步；弩马十驾，功在不舍。

遥远的征程，单靠轻轻一跃是不可能达到目标的，必须以锲而不舍的精神，付出“十驾”的努力，方能谈得上成功。世间的变迁，创新的变革，都是一种心态的铸就。

在自己的砺练步伐中，你，就是无穷的原动力，就是充满激情的精神支柱！高尚的品格，取之于毅力的长存，美味的佳肴，更少不了精华的作料；放弃，只是把自己囚禁在黑暗的牢笼；挫折，只是心灵的一把枷锁；自制自律，是一把“不抛弃，不放弃”的钥匙，把它打开，明确目标，时间会给你一个圆满的答复！有时候，你会在绝望的彷徨中徘徊，那么，请不要忘记，坚持不懈，会给你指明方向的步伐；花儿谢了还会再开，它知道春天还会再来，这是它的理想；失败了，绝不认输，持之以恒，是成功对你的考验。反之，狂妄自大，骄傲自满，只会给世人嘲笑；古训道：“谦受益，满招损”

是不无道理的；活在当下，应大局着眼，长远理想；不过，“强中自有强中手”，让人敬佩，学会谦虚，完美的合起来改一改~希望能有用~。

## 销售早会分享小故事及感悟篇四

大海里的船：在大海上航行的船没有不带伤的。

英国劳埃德保险公司曾从拍卖市场买下一艘船，这艘船1894年下水，在大西洋上曾138次遭遇冰山，116次触礁，13次起火，207次被风暴扭断桅杆，然而它从没有沉没过。

劳埃德保险公司基于它不可思议的经历及在保费方面给带来的可观收益，最终决定把它从荷兰买回来捐给国家。此刻这艘船就停泊在英国萨伦港的国家船舶博物馆里。

可是，使这艘船名扬天下的却是一名来此观光的律师。当时，他刚打输了一场官司，委托人也于不久前自杀了。尽管这不是他的第一次失败辩护，也不是他遇到的第一例自杀事件，然而，每当遇到这样的事情，他总有一种负罪感。他不知该怎样安慰这些在生意场上遭受了不幸的人。

当他在萨伦船舶博物馆看到这艘船时，忽然有一种想法，为什么不让他们来参观参观这艘船呢？于是，他就把这艘船的历史抄下来和这艘船的照片一齐挂在他的律师事务所里，每当商界的委托人请他辩护，无论输赢，他都提议他们去看看这艘船。

它使我们明白：在大海上航行的船没有不带伤的。

正能量：虽然屡遭挫折，却能够坚强地百折不挠地挺住，这就是成功的秘密。

## 销售早会分享小故事及感悟篇五

永远的一课：应对困难，许多人戴了放大镜，但和困难拼搏一番，你会觉得，困难可是如此。

那天的风雪真暴，外面像是有无数发疯的怪兽在呼啸厮打。雪恶狠狠地寻找袭击的对象，风呜咽着四处搜索。大家都在喊冷，读书的心思似乎已被冻住了，一屋的跺脚声。

鼻头红红的欧阳教师挤进教室时，等待了许久的风席卷而入，墙壁上的《中学生守则》一鼓一顿，开玩笑似的卷向空中，又一个跟头栽了下来。往日很温和的欧阳教师一反常态：满脸的严肃庄重甚至冷酷，一如室外的天气。乱哄哄的教室静了下来，我们惊异地望着欧阳教师。

“请同学们穿上胶鞋，我们到操场上去。”

几十双眼睛在问。

“因为我们要在操场上立正五分钟。”

即使欧阳教师下了“不上这节课，永远别上我的课”的恐吓之词，还是有几个娇滴滴的女生和几个很横的男生没有出教室。

操场在学校的东北角，北边是空旷的菜园，再北是一口大塘。那天，操场，菜园和水塘被雪连成了一个整体。矮了许多的篮球架被雪团打得啪啪作响，卷地而起的雪粒雪团呛得人睁不开眼张不开口。脸上像有无数把细窄的刀在拉在划，厚实的衣服像铁块冰块，脚像是踩在带冰碴的水里。

我们挤在教室的屋檐下，不肯迈向操场半步。

欧阳教师没有说什么，应对我们站定，脱下羽绒衣，线衣脱

到一半，风雪帮他完成了另一半。“在操场上去，站好！”  
欧阳教师脸色苍白，一字一顿地对我们说。

谁也没有吭声，我们老实地到操场排好了三列纵队。瘦削的欧阳教师只穿一件白衬褂，衬褂紧裹着的他更显单薄。

之后，我们规规矩矩地在操场站了五分多钟。

在教室时，同学们都以为自我敌可是那场风雪，事实上，叫他们站半个小时，他们顶得住，叫他们只穿一件衬衫，他们也顶得住。

正能量：正如生命中的许多伤痛一样，其实并不如自我想像的那么严重。如果不把它当回事，它是不会很痛的。你觉得痛，那是因为你自以为伤口在痛，害怕伤口的痛。