

2023年加油站站长竞聘稿子 加油站站长的竞聘演讲稿(精选8篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。相信许多人会觉得范文很难写？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

加油站站长竞聘稿子篇一

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家好！

首先，感谢公司领导提供这样一个公开，公正，透明的竞聘平台，给了我这样一个机会，今天是中国石化青海石油分公司海东分公司加油站站长竞聘会，强烈的事业心和责任感驱使我勇敢地站在了演讲台上，不管成功与否，我相信，敢拼就是赢。四年的辛苦工作，历尽坎坷，但也硕果累累，我把人生中最宝贵的青春献给了我忠爱的石油事业。面对这样一次机会，我不再犹豫，决定抓住机遇，开辟我人生的第二次创业，今天，我竞聘的是高速乐都加油站站长一职。

我参聘的加油站是高速乐都加油站，我于20xx年x月进入中石化高速乐都加油站工作，历经加油员、加油班长、计量员，面对竞聘我信心十足，在高速乐都加油站工作4年的风风雨雨里，是加油站这个神圣的岗位铸造了我，使我学会了许许多多的经营管理经验。在这几年的工作中能做到吃苦耐劳，认真负责，领导布置的工作总是尽力去做，从不无故推诿。和同事相处融洽，在优质服务上也得到了许多顾客的好评。在高速乐都加油站计量员岗位上，能做到配合站长搞好站内一切工作，账表册的填写由不规范到规范，严格执行资金管理制度，多次检查名列前茅。我还曾多次参加上级公司组织的

各种学习、培训以及竞赛。为了提高自身素质，提升业务水平，并且充分利用业余时间不断地学习各种专业知识和专业技能。从而为今后更好的工作打下坚实的基础。在高速乐都站4年的工作，使我熟悉了全站的整体工作和具体业务，更跟左邻右舍结下了深厚的友谊，建立了良好的关系，这对我以后开展工作十分有利。

我的口号是：实践自我，再创辉煌。

我在高速乐都站的优势有以下四点。

一、熟悉周边环境，便于社会沟通与协调。

二、熟悉了解加油站的顾客，易于促进销售，便于与司机朋友沟通，宣传中石化的品牌形象，动员顾客成了我站的忠诚客户。

三、我性格开朗活泼，心胸开阔，很容易与顾客员及社会各族的人员沟通，处理好各方面的关系。

四、我从事过加油站的加油员、计量员，而且在几任站长的栽培下我也懂的加油站管理工作。

五、特别是在这一年中，我跟着站长一边学，一边干，在干中学，在学中干，积累了一些加油站的管理工作的经验。

如果我竞聘成为高速乐都加油站站长，我会从以下几个方面开展加油站经营管理工作，完成公司交给的各项任务：

1、落实六项便民措施，推行茶水服务，形成员工与顾客浓浓茶水情。

2、建立用户会员制，长期会员，资源紧张时享受优先权。

3、发放救援联系卡，帮助联系修车，送配件，送润滑油，解

决用户困难。

4、抓住资源，抓好服务，做好宣传争取用户，

5、了解对方的经营情况，准确掌握对方销售节奏，做到心中有数。

6、建立客户视像档案，做到人车合一。

7、走访大客户，特别是煤矿运输车队，矿业公司、物流公司、客运班车、反季节蔬菜运输老板。尽快把这部分用户聚拢起来，力保市场不失，做大销量。

8、提供天气预报服务、货运信息、道路信息等服务。

1、尽心尽力，尽职尽责，严格履行站长的岗位职责，带领全站员工抓经营，促销售，精细管理，保证安全，任何事情想在前，干在前，用自己的爱的，细心，凝聚心，用自己的实际行动带动大家的规模服务，在站内为员工创造一个和谐的工作场所，为顾客提供一个安全径捷舒适的消费环境。

2、强化员工的优质服务意识，首先我先要为员工服务好，关心他们的工作，学习，生活，然后要求员工对顾客态度好，和员工一起采取换位思考的方法，我站在员工的角度要求自己的工作，员工要站在顾客的角度检查自己的工作，这样，我为员工服务好了，员工为顾客服务好了，那么我们加油站的形象也树立起来了，将有力促进加油站销售了。

3、树立“安全第一，预防为主”的思想对加油站的设备做到勤检查，勤保养，勤维修，始终处于完好状态，对专项应急预案要做到人人清楚，并定期进行演练。

4、搭建片区和加油站的沟通桥梁，做到下情上达，上情下达，使两边都满意。

5、制定加油站绩效考核办法进行公开，加强站务公开，树立节能降耗意识，站内的每一位员工都成为一个小管理员，共建一个人人关心集体的销售，形象，费用和谐的大家庭，以上是我竞聘站长的一些粗浅想法，有不妥之处请大家指点，不管竞聘的结果，如何，我都将一如既往地踏实工作，做一个爱岗敬业，快乐向上的石化人。

1、“比”差距。立足本职工作和本单位工作实际，坚持开展批评与自我批评，比差距，找存在的突出问题，正确审视，客观评价在站员工的工作。敢于同其他加油站比精神状态、比工作绩效、比创新能力、比工作水平。通过比较，比出差距，比出问题，比出责任感，危机感，紧迫感，不断激发奋进动力。

2、“学”经验。热点和自身工作的重点，难点，向先进加油站，向先进站长，学经验，学创新，学知识，学风气，学干劲，学敬业，在学习的基础上，充分消化吸收。

3、“赶”榜样。树立榜样，追赶榜样是促进工作的一个有力抓手和重要动力，在改进作风，增强服务能力，提高办事效率等工作中将先进加油站树立为榜样，努力追赶榜样，争创一流的良好局面。

4、“帮”后进。加油站进步了，将更好的促进工作。树立加油站优秀员工形象，强化团队意识和协作精神，团队一致，互相帮带，共同进步，推进加油站整体工作的全面发展。以大局为重，先进帮后进，开展结对帮扶计划活动。

5、“超”标杆。树立标杆的目的在于超越标杆，实现超常规发展，全面系统认真开展评比表彰爱岗敬业标兵，紧紧围绕争创“全公司第一”的目标，树立比拼争先，争创一流意识，鼓起赶超勇气，敢于突破思想观念的束缚，超越标杆，争当标杆，努力实现由“追赶者”向“引领者”的转变，促进加油站工作再上一个新台阶。

以上是我竞聘站长的一些粗浅想法，有不妥之处请大家指点，不管竞聘的结果如何，我都将一如既往地踏实工作，做一个爱岗敬业，快乐向上的石化人。

加油站站长竞聘稿子篇二

尊敬的各位领导、各位评委：

你们好！

我叫，今年21岁，在我这xxx年的工作中，我把自己的青春奉献给了咱们的石油行业，这些年来我辛苦工作，在历尽坎坷的同时，也收获了累累硕果，通过不断的学习，我从一个羸弱的年轻人成长为一个有经验、有上进心的加油站工人，今天，我感谢在座的各位领导能给我一个这次竞聘副站长一职的机会，好好把握住这次机会，为加油站今后的繁荣发展，做出自己的贡献。我来自一线，多年从事加油站工作，这些年来，我先后从事过加油站加油员、加油站计账员等职位，今天，我竞聘的加油站是巴州加油站副站长，我能来竞聘这个职位，主要具有以下优势。

（一）有很强的沟通能力

本人拥有很强的沟通能力，在日常工作中，我们在服务好新用户的前提下，要尽快将大量流失的用户重新聚拢起来，我个人凭借着良好的沟通能力和办事能力与客户进行了良好的沟通交流，却保客户不会丢失。

（二）良好的人际关系

至今为止，我工作已经有**年了，这些年来，我凭借着良好的人际关系，发展了很多的客户。像咱们xxx市的一些企事业单位，大多数已经成为加油站的定点加油用户，现如今xxx公司□xxx林场等。他们的领导也已经和我达成共识。准备帮助

我们加油站进行宣传和推广工作。还有，就是非固定用户的大批量用油。例如西山风力发电二期三期工程的施工单位，经过我的几次走访，已经成为我们加油站的定点购油用户。

（三）安全教育方面

我深知加油站安全工作的重要性，为了能提升安全性能，让顾客能放心来我们站加油，在加油站安全管理工作中拥有很多工作经验，可以保证加油站安全工作深入到位，让各位领导和客户达到满意。

各位领导如果这次我竞聘xxx加油站站长一职成功，我将在**加油站开展如下工作。

（一）稳定客户，做大销量

目前，同行业加油站竞争激烈，其它加油站在油价的优势和促销的方式上直接冲击到我站的销量、削弱我们的市场、抢走我站的客户。我们目前将面临一场激烈的竞争，所以，我们要做好以下工作：

- 1、落实五项便民措施，推行容美茶水服务，形成员工与顾客浓浓茶水情。
- 2、建立用户会员制，长期会员，资源紧张时享受优先权。
- 3、发放救援联系卡，帮助联系修车，送配件，送润滑油，解决用户困难。
- 4、抓住资源，在中油脱销时抓好服务，做好宣传争取用户。
- 5、了解对方的经营情况，准确掌握对方销售节奏，做到心中有数。

6、建立客户视像档案，做到人车合一。依托容美站可开展多元化服务的硬件优势，特色服务，亲情服务，在公司给予的权限内，最大限度的为他们提供优质服务，洗车服务、加水，检查轮胎，依托市场调研、电话联系、登门拜访等方式，做到客户的信息及时更新，客户的需求及时回应，客户的抱怨及时处理，形成紧密、牢固、友好、和谐的客户关系。走访大客户，特别是菜坡煤矿运输车队，鑫新矿业公司，物流公司，反季节蔬菜运输老板，大型矿山机械。应尽快把这部分用户聚拢起来，力保市场不失，做大销量。

（二）强化服务，严格管理

在市场竞争如此激烈的今天，及时导入现代营销理念，以人为本，强化意识，优质服务，加油站员工使用文明服务用语，礼貌迎送，规范服务，编写日常考评细则，每日组织单人服务考评，改24小时工作制为8小时工作制，实行站长长期值班制，确保住站率85%。工资二次分配，实行升油工资+考评积分的新办法，提高全站职工的工作积极性，打破吃大锅饭的旧分配体制。

（三）抓规范化服务，树品牌效应

加油站是中石化对外的形象窗口，规范化服务的好坏，直接影响到整个公司形象。为此规范化服务对加油站的形象来说是十分重要，抓好规范服务，就等于抓住了品牌效益。抓规范化服务要从细微、点滴入手、从着装、站容、站貌、服务用语着手，要求每个员工牢记“引、问、开、加、盖、擦、唱、送”八个字，并能分细每步操作程序，按章严格操作。规范员工的行体动作，同时要求员工做到三个“一点”，对用户热情一点，服务周到一点和耐心一点，给客户一个好的环境，好的心情，让他们感受到一种回家的温馨，让他们真正体会到在中石化加油站花钱不仅是买到了油品，而且还买到了上呈的服务。让司机们走了想回来，来了不想走，确保司机回头率100%、油箱加满率100%。

加油站站长竞聘稿子篇三

尊敬的各位领导，各位评委：

大家好！

首先，感谢公司领导提供这样一个公开，公正，透明的加油站经理竞聘稿平台，给了我这样一个机会，今天是中国石化青海石油分公司海东分公司加油站站长竞聘会，强烈的事业心和责任感驱使我勇敢地站在了演讲台上，不管成功与否，我相信，敢拼就是赢。四年的辛苦工作，历尽坎坷，但也硕果累累，我把人生中最宝贵的青春献给了我忠爱的石油事业。面对这样一次机会，我不再犹豫，决定抓住机遇，开辟我人生的第二次创业，今天，我竞聘的是高速乐都加油站站长一职。

我参聘的加油站是高速乐都加油站。我的口号是：实践自我再创辉煌

我竞聘高速乐都站的优势有以下四点。

一、熟悉周边环境，便于社会沟通与协调。

二、熟悉了解加油站的顾客，易于促进销售，便于与司机朋友沟通，宣传中石化的品牌形象，动员顾客成了我站的忠诚客户。

三、我性格开朗活泼，心胸开阔，很容易与顾客员及社会各族的人员沟通，处理好各方面的关系。

四、我从事过加油站的加油员、计量员，而且在几任站长的栽培下我也懂的加油站管理工作。

五、特别是在这一年中，我跟着站长一边学，一边干，在干

中学，在学中干，积累了一些加油站的加油站经理竞聘演讲稿工作的经验。

如果我竞聘成为高速乐都加油站站长，我会从以下几个方面开展加油站经营管理工作，完成公司交给的各项任务：

- 1、落实六项便民措施，推行茶水服务，形成员工与顾客浓浓茶水情。
 - 2、建立用户会员制，长期会员，资源紧张时享受优先权。
 - 3、发放救援联系卡，帮助联系修车，送配件，送润滑油，解决用户困难。
 - 4、抓住资源，抓好服务，做好宣传争取用户，
 - 5、了解对方的经营情况，准确掌握对方销售节奏，做到心中有数。
 - 6、建立客户视像档案，做到人车合一。
 - 7、走访大客户，特别是煤矿运输车队，矿业公司、物流公司、客运班车、反季节蔬菜运输老板。尽快把这部分用户聚拢起来，力保市场不失，做大销量。
 - 8、提供天气预报服务、货运信息、道路信息等加油站核算员竞聘稿服务。
- 1、尽心尽力，尽职尽责，严格履行站长的岗位职责。
 - 2、强化员工的优质服务意识，首先我先要为员工服务好。
 - 3、树立“安全第一，预防为主”的思想对加油站的设备做到勤检查。

4、搭建片区和加油站的沟通桥梁，做到下情上达，上情下达，使两边都满意。

5、制定加油站绩效考核办法进行公开，加强站务公开，树立节能降耗意识。

在今年的集团公司展开“比学赶帮超”活动中，我站做了以下加油站开发科科长竞聘演讲稿工作：

1、“比”差距。

2、“学”经验。

3、“赶”榜样。

4、“帮”后辈。

5、“超”标杆。

以上是我站长的一些粗浅想法，有不妥之处请大家指点，不管竞聘的结果如何，我都将一如既往地踏实工作，做一个爱岗敬业，快乐向上的石化人。

加油站站长竞聘稿子篇四

各位领导、各位评委、同事们：

大家好！

很荣幸能够参加这次站长竞聘，借此机会与在座的各位领导和同事进行工作交流。我叫冯，今年40岁，现任分公司加油站站长。自20xx年3月任加油站站长以来，该站的油品销量月朋攀升，在20xx年销售汽柴油593吨，这不但是我们付出艰辛努力的结果，也是市、县两级公司领导关心和支

今天，我竞聘的岗位是加油站站长。能够竞聘这个岗位，我认为自身具有三个方面的'优势。

自任加油站站长以来，我奉公守法，认真做事，对工作充满强烈的责任感和事业心，喜欢在干中学，在学中干，注重创新加油站管理模式，加强业务素质的提升和工作能力的培养，经常与同事一起交流管理经验，加上我有经营个体加油站17年的经历，熟知和懂得加油站各项基础管理。所以，通过不断努力，我从一个经验不足的年轻人逐渐成长为一名有创新、有上进心的加油站站长。工作中，我善于琢磨遇到的各种难点和问题，并总结摸索出4条工作经验：

二是需要马上处理的事以重点符号标明，防止因拖延而忘记处理；

三是积极搜集基层一线素材，注意保存，一旦需要，马上调出使用；

四是利用一切空闲时间多看资料，多翻阅书籍、报纸。

这4条经验伴随我工作了好多年，也确保了我
在“繁琐、杂乱、无章可循”的日常事务中，能够有条不紊地处理加油站各种工作。

我本人性格开朗，心胸豁达，与人为善，好朋好友，不但熟悉目前站各种类型的客户，还喜欢抓住客户的心理与他们沟通交流，以此发展和动员他们成为站的忠诚客户。我在服务好新客户的同时，还能尽快将大量流失的客户重新聚拢起来。几年来，凭借个人良好的人际关系和与客户融洽的沟通协调，使一些企事业单位相继成为站的定点加油客户，现如今也与河南轩铭物流公司的领导达成共识，以帮助加油站进行宣传和推广工作。一些非固定客户的大批量用油，在我的几次走访中，如今也成为站的定点客户。

在加油站近三年的工作实践中，我对站有着深厚的情感。工作中，我总是把加油站当作自己的“家”来经营，带着这份情感，我的内心总会迸发出一种渴望学习的动力。平时，我十分注重自身的理论学习，无论工作再忙再累，我都要抽出时间收听收看远程教育，定时学习办公桌上发放的消防、计量书籍、标准化管理和各种规章制度，通过河南石油微博互相交流工作经验，我对加油站的hse□设备、安全、帐表单管理、规范服务、环境卫生等方面都熟记于心。熟练掌握了hse的录入和审核工作，并多次协助县公司对加油站员工进行hse录入工作培训。

以上只是我竞聘站长所具备的几点优势。如果竞聘能够成功，我将努力做好以下几个方面的工作：

强化员工的优质服务是管理加油站、扩大油品销售的重中之重。工作中，要学会换位思考，不仅站在站长的岗位上考虑问题，还要站在员工的角度上思考问题。在强化员工优质服务的同时，要做到以身作则，率先垂范。既要为员工服务好，还要用自身言行举止来影响员工。通过从员工着装、仪表、及加油站站容、站貌、服务用语等细微点滴入手，规范员工的服务动作，细分每步操作程序。让员工时刻牢记“加油八步法”操作流程。同时，还要让员工做到来站加油客户热情一点，服务周到一点。不仅为客户提供良好的服务环境，还要让客户感受到一种归家的温馨，体会到来加油站花钱不仅能买到好油品，也能享受到上乘服务。达到让客户走了还想来，来了就不想走的目的，确保油品销量不断攀升。

工作中要做到尽心尽力、尽职尽责。

一是严格落实安全工作责任制，树立“安全第一，预防为主”的意识。把安全工作放在各项工作的首位。对加油站设备做到勤检查、勤保养、勤维修，确保加油站每日安全、卫生检查不走过场，造册记录。特别是在上级公司检查、季节变更和重大节日期间，夏季雨水高峰期和冬季取暖期的

安全检查。对安全生产制度贯彻落实情况及时上报主管部门，对加油站存在的安全隐患及时整改到位，把加油站各项应急预案分步建立。

二是努力做好站内安全培训。积极组织员工学习安全知识及各种预案演练，对专项应急预案做到人人清楚，牢记于心。通过定期演练，增强员工主动学习安全知识的意识和掌握各种事故应急处理的技能，确保加油站全年安全无事故。通过带领全站员工抓经营、促销售，用自身实际行动强化基础管理，用爱心、细心做好优质服务，为员工创造一个和谐的工作场所，为客户提供一个安全舒适的消费环境。

注重创新工作管理模式，每月在站内醒目位置张贴《温馨安排工作》等，以告知员工“上班期间，工装应穿戴整齐，按时交接班，值班员工加油之余杜绝在营业室玩游戏、看电视、闲聊，要在罩棚下面打扫卫生，擦拭设备等候客户，做到热情为客户服务”等，并将工作中需要注意的安全事项写明白、写清楚。进一步加强站务公开和加油站绩效考核办法，树立节能降耗意识，使站内每位员工都成为一个小管理员，共建人人关心加油站销售、关心企业形象的氛围。要多关爱员工，把员工当作自己的亲人，把在一起工作看成是一种缘分，通过对员工的关爱，拉近与员工的距离，激励员工积极工作。

工作中，注重搭建市、县和加油站之间的沟通桥梁，努力做到上请下达，达到双方满意。多与员工研讨各种服务方法，如现在站推行的“一问三多三听”的拉家常服务法。“一问”，就是问候客户像问候自己的家人那样亲切；“三多”，就是对客户多一点微笑、多用文明用语、多与客户细心交流；“三听”，就是专心聆听客户的需求和诚心听取客户对加油站的建议，耐心倾听客户对服务有什么不满意。通过这一拉家常方式，真正拉近与这些客户之间的距离，从而为站带来不少新客户，确保销量不断提高。

以上是我竞聘站长成功后的设想和做法，如果竞聘不能成功，

我无怨无悔。不管竞聘结果如何，在今后工作中，我都能一如既往地踏实工作，做一个爱岗敬业，快乐向上的好员工，在本职岗位上积极施展才华，努力发挥光和热，为公司也为加油站的美好明天不断奋斗。

我的演讲完了，谢谢大家！

加油站站长竞聘稿子篇五

尊敬的各位评委、各位同仁：

大家好！很荣幸能站在这里参加加油站站长竞聘，首先我就个人基本情况向在座的各位评委作一个简单的介绍。

我叫***，现年35岁□xx毕业于鹤峰县林中□x年进入石油公司工作□xx年取得经济管理专业大专文凭□20xx年参加省公司举办的站长资格培训□20xx年荣获恩施州石油系统先进个人暨优秀管理员荣誉称号。伴随着企业的发展，我不断提高自身各方面的素质，思想觉悟高，政治立场坚定，奉公守法，工作踏实。十多年的基层经历，我积累了较为丰富的工作经验，并坚信自己具备胜任燕子加油站站长的能力和素质。

在这次燕子加油站站长一职的竞聘中，我认为自己有以下方面优势：一是基层工作经历，积累了丰富的管理经验，十多年的基层经历，使我对加油站设备管理、安全管理、台帐表单、规范服务、环境卫生等各方面管理都熟知于心，多年的ic卡管理经验，使我对ic卡管理系统各环节能驾轻就熟，二是具有强烈的事业心和责任感，在以往的工作中，我始终能做到以站为家，以企业为家，对中石化有着深厚的感情，为企业勤勤恳恳、兢兢业业；三是以终身学习的精神来要求自己，繁忙的工作中，我始终不忘记学习，因为我深知学习于人的重要意义，一路走来，在完成本职工作之外，我的最大乐趣莫过于汲取丰富的知识营养。

如果我竞聘成功，在今后的工作中，我将努力做好以下方面的事情。将果这次第一，强化职工的优质服务意识，树立以人为本的管理理念，服务竞争越来越成为商家的主要竞争内容，只有不断的改善服务、创新服务才能在市场竞争中立于不败之地。因此，在以后的工作中，我决心，从自己做起，要求别人做到的，自己必须首先做到。任何优质服务都是在执行中体现的，没有真正的执行都是一纸空谈，只有严抓、严管，突出“严”字，从严治站，使规范服务成为一种自觉行为。在提高认识的同时，加大监督力度，实行站内、用户、公司三重监督，主抓日常服务、卫生工作，订立服务值班制度，并面向用户公布监督电话，站内设投诉处。

第二，全力做好安全工作，保障企业稳定运行。加油站始终坚持“安全第一、预防为主”的安全工作方针，严格落实安全工作责任制，正确处理安全与生产、安全与效益、安全与发展的关系，把安全工作放在各项工作的首要位置。加油站每日的安全巡检决不走过场，同时做好专业性、季节性和节假日的安全检查，特别注重夏季雨水高峰期和冬季取暖期的安全检查。对安全生产的制度的贯彻落实情况及时上报公司主管部门，得到他们的认可，做好安全检查记录，安全上的隐患和问题及时整改到位，把加油站的各项应急预案分步建立。同时组织员工学习、演练预案内容，组织员工学习安全知识，增强主动学习安全知识的意识，掌握安全事故应急处理的技能，保证加油站全年安全无事故，为加油站正常经营创造良好的安全环境。

第三，巩固发展新老客户，全面拓展销售业绩，以积极的态度确保圆满完成公司08年下达的销售任务。只有全体员工加强业务学习、增强服务意识，努力提高服务水平，靠我们的优质服务来赢得顾客的信赖，把进站加油的每位顾客留住，同时积极开发中小客户，为他们排忧解难，做好拜访记录，用我们诚心的服务来打动新的客户，把中石化在鹤峰的终端销售做大做强。

我参加今天的竞聘，不是最终目的，我不是为竞聘而竞聘，如果竞聘不成，我也无怨无悔，同样以主人翁的敬业精神，有一份热发一份光，为创造中石化美好的明天而拼搏进取。

我的竞聘演讲完毕，谢谢大家！

加油站站长竞聘稿子篇六

尊敬的各位领导、同事们：

大家好！站在这里，面对朝夕相处的领导和同事，我心情非常激动，首先感谢领导和同志们过去对我的培养和帮助，感谢各位给了我这次难得的展示自我、检验自我的机会，能够参加加油站站长的竞聘演讲，使我有机会实现自己的人生理想！今天我演讲的内容是：爱岗敬业，履行职责，努力争当一名优秀的加油站站长。演讲分四方面内容：一自我介绍，二岗位认识，三竞聘优势，四工作打算。

我叫，男，汉族，年月生，省县人，1994年8月参加工作，年月加入中国共产党，学历，现任中石化加油站站长。参加工作以来，我认真学习，勤奋工作，具有良好职业道德和业务技能，完成全部工作任务，取得了优异成绩，获得公司领导、职工同事和广大客户的充分肯定与一致赞誉。

加油站站长是中石化公司的一名基层干部，肩负着重要工作职责，要在公司的领导下，认真努力工作，完成公司布置的工作任务，取得良好工作成绩，创造更好经济效益。当加油站站长，要有坚定的政治思想觉悟和扎实的业务工作技能，按照公司的工作精神与工作部署，刻苦勤奋、兢兢业业工作，完成油品和非油品销售等各方面工作任务，维护加油站的安全，力争工作的完美与高效。

1、综合素质良好。我年纪轻，文化高，干劲足，政治素质和业务素质好，有强烈的事业心、责任感，做到忠于职守、爱

岗敬业，精益求精、一丝不苟做好加油站各项工作，取得优异成绩。特别是我担任站长以来，搞好当地警民关系，团结同志，每天早出晚归，亲力亲为，带领员工把加油站打理得井井有条，干干净净，除掉杂草开辟成小菜园，既美化了环境，又获得了丰收的喜悦。同时热情、细致服务好客户，帮助客户解决加油中遇到的困难和问题，赢得了客户的好评。

2、工作经验丰富。我参加加油站工作已近20年，平时认真学习，刻苦钻研，虚心向同事、领导请教，重视经验积累和总结，注重理论和实践相结合，熟练掌握加油站销售、安全管理等方面的业务技能，能够按照公司的工作精神和工作部署全面做好工作，按时完成工作任务，促进加油站工作发展，创造良好经济效益。

3、组织协调能力强。我有较强的问题处理、系统分析、理解判断、组织协调和沟通能力，能够团结员工，密切合作，促进加油站经营业务发展。我关心员工的思想动态和工作生活，经常与员工沟通，增强加油站的凝聚力和战斗力，使大家团结一致、齐心协力，共同做好工作，提高加油站的工作效率和工作质量。

4、工作作风扎实。我有吃苦耐劳、无私奉献、善于钻研的敬业精神和求真务实、脚踏实地、雷厉风行的工作作风，想以前的工作中，遇到无数困难险阻，我一想法克服、时常加班加点，竭尽全力做好工作，不怕辛苦，从无怨言。我会继续发扬以前优良艰苦的工作作风，按照新时期的干部要求，紧密结合自身岗位实际，创造性、灵活性地协调、开展各项工作，保证出色完成各项工作任务。

如果我竞聘加油站站长成功，着重做好以下三方面工作：

1、抓好自身建设，全面提高素质。我将努力按照政治强、业务精、善管理的复合型高素质的要求对待自己，加强政治理论与业务知识学习，全面提高自己的政治、业务素质，做到

爱岗敬业、履行职责，公平公正，吃苦在前，享乐在后，努力争当一名优秀的加油站站长，为中石化公司发展作贡献。

2、做到勤政勤业，致力工作发展。作为一名加油站站长，我心中要树立一个理念，既然公司领导让我负责加油站工作，我就要出以公心，不计私利，兢兢业业，尽心尽职做好工作，努力干出优异工作成绩，不辜负公司领导的期望。一是加强油品销售，以市场为导向，以客户为中心，努力提高油品销量，提升加油站经营效益。二是拓展非油品销售，要求员工积极开口，向客户推销非油品，努力提高非油品在加油站中的销售比例。三是强化安全保卫工作，制定安全保卫制度，加强对安全保卫工作的检查，确保加油站不发生消防、财产、人员等的安全事故，为加油站发展营造良好的安全环境。

3、抓好队伍建设，全力做好工作。搞好加油站工作，队伍建设是根本。首先，我要加强学习，组织员工认真学习国家法律法规和中石化公司的工作精神，提高员工业务素质和工作技能，为做好加油站工作夯实基础。其次，我要切实担负好管理员工的责任，牢固确立“以人为本”的管理理念，认真听取员工的意见与建议，与员工同呼吸，共命运，加快各项工作发展。再次，我要以自己的辛勤努力、勤俭朴素和清正廉洁，充分调动每个员工的工作积极性，增强员工工作信心和工作干劲，促进加油站各项工作发展，取得更好成绩。

最后，我向在座的各位领导、同事们表个态：无论我这次竞聘成功与否，我都将一如既往地继续做好我应做的工作，因为人生世上，是拼搏是奋斗，是为了给祖国和人民创造更美好的生活，这就是我参加竞聘的初衷与目的。

我的演讲完了，谢谢大家！

加油站站长竞聘稿子篇七

尊敬的各位领导、各位评委、各位同事：

大家好！

首先，感谢公司领导给我这样一个参与的机会，强烈的事业心和责任感驱使我勇敢地站在了演讲台上，不管成功与否，我相信，敢拼才会赢。四年的辛苦工作，历尽坎坷，但也硕果累累，我把人生中最宝贵的青春献给了我忠爱的石油事业。面对这样一次机会，我不再犹豫，决定抓住机遇，开辟我人生的第二次创业，今天，我竞聘的是xx加油站站长一职。

我于20xx年3月进入xx加油站工作，历经加油员、加油班长、计量员，面对竞聘我信心十足，在xx加油站工作4年的风风雨雨里，是加油站这个神圣的岗位铸造了我，使我学会了许许多多的经营管理经验。在这几年的工作中能做到吃苦耐劳，认真负责，领导布置的工作总是尽力去做，从不无故推诿。和同事相处融洽，在优质服务上也得到了许多顾客的好评。在xx加油站计量员岗位上，能做到配合站长搞好站内一切工作，账表册的填写由不规范到规范，严格执行资金管理制度，多次检查名列前茅。我还曾多次参加上级公司组织的各种学习、培训以及竞赛。为了提高自身素质，提升业务水平，并且充分利用业余时间不断地学习各种专业知识和专业技能。从而为今后更好的工作打下坚实的基础。在xx站4年的工作，使我熟悉了全站的整体工作和具体业务，更跟左邻右舍结下了深厚的友谊，建立了良好的关系，这对我以后开展工作十分有利。

我竞聘xx加油站站长的优势有以下四点。

一、熟悉周边环境，便于社会沟通与协调。

二、熟悉了解加油站的顾客，易于促进销售，便于与司机朋友沟通，宣传中石化的品牌形象，动员顾客成了我站的忠诚客户。

三、我性格开朗活泼，心胸开阔，很容易与顾客员及社会各

族的人员沟通，处理好各方面的关系。

四、我从事过加油站的加油员、计量员，而且在几任站长的栽培下我也懂的加油站管理工作。

五、特别是在这一年中，我跟着站长一边学，一边干，在干中学，在学中干，积累了一些加油站的管理工作的经验。

如果我竞聘成为xx加油站站长，我会从以下几个方面开展加油站经营管理工作，完成公司交给的各项任务：

1、落实六项便民措施，推行茶水服务，形成员工与顾客浓浓茶水情。

2、建立用户会员制，长期会员，资源紧张时享受优先权。

3、发放救援联系卡，帮助联系修车，送配件，送润滑油，解决用户困难。

4、抓住资源，抓好服务，做好宣传争取用户，

5、了解对方的经营情况，准确掌握对方销售节奏，做到心中有数。

6、建立客户视像档案，做到人车合一。

7、走访大客户，特别是煤矿运输车队，矿业公司、物流公司、客运班车、反季节蔬菜运输老板。尽快把这部分用户聚拢起来，力保市场不失，做大销量。

8、提供天气预报服务、货运信息、道路信息等服务。

1、尽心尽力，尽职尽责，严格履行站长的岗位职责，带领全站员工抓经营，促销售，精细管理，保证安全，任何事情想

在前，干在前，用自己的爱的，细心，凝聚心，用自己的实际行动带动大家的规模服务，在站内为员工创造一个和谐的工作场所，为顾客提供一个安全径捷舒适的消费环境。

3、树立“安全第一，预防为主”的思想对加油站的设备做到勤检查，勤保养，勤维修，始终处于完好状态，对专项应急预案要做到人人清楚，并定期进行演练。

4、搭建片区和加油站的沟通桥梁，做到下情上达，上情下达，使两边都满意。

5、制定加油站绩效考核办法进行公开，加强站务公开，树立节能降耗意识，站内的每一位员工都成为一个小管理员，共建一个人人关心集体的销售，形象，费用和谐的大家庭，以上是我竞聘站长的一些粗浅想法，有不妥之处请大家指点，不管竞聘的结果，如何，我都将一如既往地踏实工作，做一个爱岗敬业，快乐向上的石化人。

在今年的集团公司展开“比学赶帮超”活动中，我站做了以下工作：

1、“比”差距。立足本职工作和本单位工作实际，坚持开展批评与自我批评，比差距，找存在的突出问题，正确审视，客观评价在站员工的工作。敢于同其他加油站比精神状态、比工作绩效、比创新能力、比工作水平。通过比较，比出差距，比出问题，比出责任感，危机感，紧迫感，不断激发奋进动力。

2、“学”经验。热点和自身工作的重点，难点，向先进加油站，向先进站长，学经验，学创新，学知识，学风气，学干劲，学敬业，在学习的基础上，充分消化吸收。

3、“赶”榜样。树立榜样，追赶榜样是促进工作的一个有力抓手和重要动力，在改进作风，增强服务能力，提高办事效

率等工作中将先进加油站树立为榜样，努力追赶榜样，争创一流的良好局面。

5、“超”标杆。树立标杆的目的在于超越标杆，实现超常规发展，全面系统认真开展评比表彰爱岗敬业标兵，紧紧围绕争创“全公司第一”的目标，树立比拼争先，争创一流意识，鼓起赶超勇气，敢于突破思想观念的束缚，超越标杆，争当标杆，努力实现由“追赶者”向“引领者”的转变，促进加油站工作再上一个新台阶。

各位领导、各位评委，请相信我，投我一票！我将是一位优秀的加油站站长，谢谢大家。

加油站站长竞聘稿子篇八

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家好！我叫____。首先感谢组织为我们创造了一个展示自我、锻炼自我、提高自我的好机会。管理学中有这样一句名言：“今天的组织需要的是由一群平凡的人，做出不平凡的事。”我是一个平凡的人，但我不是一个平庸的人，我有理想，有胆识，我愿和大家一道以我们的能力和智慧来推动我们____公司、我们____加油站的建设，做出些不平凡的事。今天，我竞聘的岗位是加油站站长一职。

各位领导，各位评委，参加竞聘之前，也曾度德量力，思虑再三。那么是什么促使我站在这个强者的舞台上呢？那就是我多年工作的经验、能力和优势，使我相信自己完全有做好这项工作的能力！

下面我向各位领导汇报一下我的竞聘优势：

1、我善于创新，具有较强的营销能力、管理能力和业务技术能力。

2、我勇于进取，具有较强的组织协调能力和执行力。

3、我能吃苦，有强烈的事业心、责任心、进取心和实干精神。

多年的工作使我认识到：事业心是工作的动力和源泉，进取心是事业心的延伸和发展，而责任心是事业心的基础和保证。作为一个站长，处于加油站营销和管理的第一线，我时刻牢记自己的职责，树立“以站为家”的思想，以高度的事业心和责任感，全力以赴抓好营销工作。而当遇到抢修加油机、事故处理、清罐等紧急情况时，我总是不怕困难，不惧艰险，毫不犹豫地冲在前，走在头，多操心，多费力，多付出。用行动证明了履行了自己的职责。

4、我具有正直的人品、良好的修养以及完善的工作作风。

我认为，做为一个站长，必须是思想进步、公正廉洁、作风民主，有全局观念，工作中能团结同志，关爱同志，并且受到大多数员工拥护的。而我是一名退伍军人，有坦荡的胸怀，正派的作风，工作中从不搞小动作，不计较个人得失，处理问题公平合理，待人处事坚持原则。别人不愿做的事我做，要求别人做到的事，自己首先做到。从不揽功诿过，假公济私。在政治上方向明确，思想上与上级的指示精神保持一致。同时，在不影响工作的前提下，我还勤奋好学，努力使自己成为一个有高尚情操有修养的人。因而从道德素质、修养人品以及工作作风上，我自信是值得领导和同志们信任的。

各位领导，如果承蒙厚爱，让我赢得这次竞聘，我将从以下几方面入手开展工作：

一、做好细节管理，诚信经营。

俗话说，诚信树品牌，管理出效益。在今后的工作中，我将建立建全严格的规章制度，要求全体员工严格遵守国家法律法规，做好细节管理，做到诚信经营。从而求得长远的生存

和发展，实现加油站的经营目标，构建与社会环境的协调。

二、做好人性化管理，提供优质服务。

我将从内部职工的管理和外部服务两个方面去抓人性化管理。在内部，本着遵章守纪为原则，尽可能为职工们提供方便舒适的生活环境、和谐宽松的工作环境。这样就能够发挥每一名职工的工作积极性，形成良性循环的机制，利于加油站业务的拓展。在外部服务上，我们可以开展人性化服务，比如开展“登门拜访用户，听取用户意见，采纳良好建议”等，力争做到“拜访要真心，听取意见要虚心，解释问题有耐心”，从而得到社会的认可。

三、拓宽和疏通民主沟通渠道，创建和谐工作环境。

我上任后，绝不搞一言堂，遇事和大家商量，虚心真诚地听取群众意见。“兼听则明，偏听则暗”，我将做好公司领导和站内群众之间的协调人。努力营造一个相互信任、相互帮助、相互理解的人际关系、和谐的工作环境，一个“既有民主，又有高度集中，又有个人心情舒畅”的工作氛围。

各位领导、评委、同事们，“胜固可喜，宠辱不惊看花开；败亦无悔，去留无意随云卷”，这是我对此次竞聘的态度。但同时我也充满了信心！我愿与各位共同携手，一如既往地各自的岗位上尽心、尽力、尽职，创造加油站的辉煌事业，创造____公司的美好明天！

我的竞聘演讲到此结束，谢谢大家！