

2023年大青树下的小学教学反思(实用5篇)

演讲稿也叫演讲词，是指在群众集会上或会议上发表讲话的文稿。演讲稿是进行宣传经常使用的一种文体。演讲的作用是表达个人的主张与见解，介绍一些学习、工作中的情况、经验，以便互相交流思想和感情。那么演讲稿怎么写才恰当呢？那么下面我就给大家讲一讲演讲稿怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

员工个人竞聘演讲稿篇一

尊敬的各位领导、同事们：

大家好！

一条好的渠道，会引来一池活水；一个好的用人机制，能使无数人才脱颖而出。今天，我本着参与、锻炼、提高进而推动事业发展的目的，参加这次竞聘。站在这里，我的心情非常激动，感谢领导和同志们对我的信任，给了我这次难得的展示自我、检验自我的机会。我演讲的题目是：勇挑重担、竭诚奉献。

下面我对自己的基本情况向各位做一简单的介绍：

我叫，今年xx岁，专科文化程度，*年*月到宝鸡烟草物流中心参加工作，现从事资金结算工作。

回顾往昔，岁月如梭，不知不觉中我已工作10年。亲眼见证了单位从当初的码垛式仓储变为自动化的立体式仓储模式。从当初的手工分拣货物到现在的半自动化分拣，配送能力也由固定的市区扩大到涵盖十个县区的规模。可以说，单位翻天覆地的变换，我看在眼里，乐在心里。因为，我是其中的

建设者，也是单位发展历史的见证者。如今，我不仅仅把这里当做是我工作的地方，更是一个温暖的大家庭。我愿意为单位的发展壮大贡献自己的力量。

面对这次出纳员竞聘，我想自身具有如下优势：

一、坚持学习，不断提高工作水平

参加工作以来，我始终不忘充实自己，坚持干中学、学中干，完善自我，提高自我，无论哪个岗位的工作都是凭着扎实的知识做好，圆满的完成上级领导下达的任务。常常利用空余时间学习物流方面的专业知识，并获得了高级物流师、中级经济师的职称，还取得了西南交大物流专科毕业证书。

二、具备丰富的工作经验

我在仓储部工作多年，主要负责账务与实物方面的管理工作，现在的资金结算工作主要负责物流中心卷烟货款接算、以及票据管理、银行对账等财务方面的工作。因此，我熟悉财务工作流程和相关的规章制度，熟练操作电脑，总结出了一套自己的工作方式，以确保工作快速、准确。并且，我已经在出纳岗位上工作，日常的出纳工作也比较熟悉，竞聘上岗后能够快速开展工作。

三、具有严谨的工作作风和高度的责任感

物流工作是与资金和货物打交道的。因此，我严格要求自己要小心、谨慎、准确。不允许工作出半点差错。我一直把“爱岗敬业、开拓进取”作为自己的座右铭，无论干什么，都把事业放在心上，责任担在肩上，尽职尽责，埋头苦干，全身心地投入。对任何工作都一丝不苟、任劳任怨，别人不愿做的事我做，要求别人做到的事，自己先做到，从不揽工诿过。

如果这次竞聘成功，我将从以下几个方面着手，认真履行岗位职责：

一、抓好自身建设，全面提高素质

出纳工作，责任重大，任务繁重，我将努力按照政治强、业务精、善管理的复合型高素质的要求对待自己，加强业务知识学习，做到业务素质和服务水平齐头并进，努力争当一名合格的出纳员，做到爱岗敬业、履行职责，吃苦在前，享乐在后，全力实践“团结、务实、严谨、拼搏、奉献”的时代精神。

二、提升工作质量，做好出纳各项工作

我会坚持干一行，爱一行，专一行，脚踏实地地干好本职工作。要根据单位业务的需要，把握工作重点，利用空余时间多学习会计知识和相关软件的使用知识，努力提高工作质量。同时，牢记树立风险意识，做到勤对账和日清月结，在工作繁忙的时候，更要小心谨慎，避免出现差错。

三、强化服务，做好协调沟通工作

我会以服务单位经营发展为己任，进一步强化服务意识，在做好本职工作的同时，加强与其他各部门及工作人员的协调、沟通，协助会计人员，做好单位的财务工作。

各位评委、今天我的演讲，很普通、很平常，没有豪言壮语，但我向大家展示了自己一颗赤诚的心，表明了自己的态度和意志，愿把自己的聪明和才智、辛勤和汗水融进出纳的实际工作中，争取干出一流业绩，决不辜负大家对我的厚望。最后，我向大家表个态：无论我这次竞聘成功与否，我都将一如既往地继续做好我应做的工作，为我们宝鸡烟草物流中心发展作出自己应有努力与贡献。

我的演讲完了，谢谢大家！

员工个人竞聘演讲稿篇二

尊敬的领导，亲爱的同事们：

大家好！“一年一度秋风劲，不似春光，胜似春光！”在天高气爽的金秋时节，很高兴与大家相聚一堂。我的名字叫，喜欢运动，爱好读书，“勤奋、踏实、认真、积极”是我的处事态度，“没有比人更高的山，没有比脚更长的路”是我的人生格言！是一名销售员，我竞聘的职位是销售主管！

每个人都有自己的梦想，我的梦想就是象自己公司的老总——现在建业的副总裁朱静一样执着于自己的事业，04年的时候，我的梦想是象美景天城的执行董事——王小兴一样，醉心于钟爱的工作，拥有属于自己的生活！今天，我的梦想就是真实的展示自我，期待明天的.超越！

在竞聘之前，我不止一次考虑过——

主管是什么；主管做什么；我，做主管，为什么；怎么做？

首先，主管是什么？

我觉得，销售主管，顾名思义就是以销售为主，协助管理。

其次，主管做什么？

主管，首先是一名优秀的销售员，自身销售能力过硬，业绩突出；

其次，是销售经理的好帮手，严以律己，认真执行；再次，是销售同事的知心人，促进成交，创造佳绩！主管的职责简而言之就是：帮领导排难，为同事解忧，上情下达，下情上禀！协

助领导使得销售团队亲密协作，销售战车隆隆向前。最后，我，做主管，为什么，怎么做？高尔基曾经说：“一个人追求的目标越高，他的能力就发展的越快，对社会就越有益！我不是给我阳光，我就想灿烂的那种人，但我相信：烈火才能炼真金！”

从一年初进入房地产行业，至今已经三年了，三年的风风雨雨，似乎早已应该习惯了波澜不惊，但我的梦想始终鲜活！每天醒来我都会对自己说：新的一天开始了！新的一天要有新的收获！

前进的道路并是一帆风顺的。三年来，在工作中，同大家一样，我曾经被误解，遭埋怨，委屈的泪水曾经不止一次流过！但甜蜜的是我是确实成交后的欢乐！留在心田深处的是客户满意的笑容和由衷的感谢！

因为，我爱生活，更热爱自己的工作。

坎坷与荆棘相伴，笑语与欢歌一路，在风雨中，禾苗茁壮成长，我成长成熟。

乔吉拉德曾说，“只要真心爱你的客户，他们就不会让你失望”，三年来的工作实践一次次验证了这句话。

销售时，把客户当亲人；成交后，把客户当朋友，在客户的眼中，我不再是推销员，而是给他们帮忙，为他们提供便利的朋友！我尽自己所能，为他们排忧解难，“以心换心”，他们为我带来了更多新的朋友，我们一起分享成功的喜悦！

我庆幸自己属于这样一个上进、团结的集体，一个热情四溢的团队！

如果我的愿望能够实现，我将和大家一道，在领导的英明指挥下，用自己的热情与汗水，创造更佳业绩，共创美好明天！

谢谢大家！

当然，如果未能成功，我决不气馁，我将继续努力，以更大的热情投入工作中，我坚信：“机遇总是青睐有准备的人。”

巴斯德曾经说过“立志工作成功是人类活动的三大要素”！

有人曾说过：“欲速则不达”

我的演讲完毕，谢谢大家！

员工个人竞聘演讲稿篇三

大家下午好！首先感谢你们给我这个机会，我竞聘的职务是生产副经理一职。

我叫，目前在公司从事仓储主管工作，主要的工作范围，就是从原材料的申购、入库、车间根据生产任务进行备料、成品的入库、成品的出库、盘点、做到账账相符、账实相符、以及成品区6s的规划等工作，由于工作的原因，使我对供应链的流程有所了解，也十分清楚流程的重要性。

所以我这次演讲主要针对的就是我们工作的流程问题，具体对工作流程的标准化向大家做一下报告，其实流程在我们生活当中无处不在，无论干什么事，无论在生活、休闲还是工作中，都有一个“先做什么、接着做什么、最后做什么”的先后顺序，这就是我们生活中的流程，只是我们没有用“流程”这个词汇来表达而已。

任何流程都比没有流程强，好的流程比坏流程强，但是，即便是好的流程也需要改善。在企业的发展，生产都是需要一个完善的流程去运作。。

举例说明标准化流程的重要性：首先请允许我借助一些资料来说明业务流程标准化是企业做大做强的关键。

只有标准化的东西才有可能得到快速的复制和推广，举几个例子：像麦当劳，肯德基这样的跨国连锁巨头的成功一定程度上都益于此，高度统一的标准化管理加上其先进的信息技术的应用，为其标准化提供了强有力的支持，大大加快了其扩张速度，降低了运营成本，占据了市场的主导地位。

员工个人竞聘演讲稿篇四

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

我是来自综合部的_x□很高兴能够参加这次理财经理助理的竞聘，接下来简单介绍一下我的基本情况。本人毕业于辽宁工程技术大学信管专业。曾经在辽宁省医药实业有限公司销售部实习，在此期间接触过药品营销的一些方式及方法。此后，曾在__公司实习，了解了一些钢材销售的相关情况。_年7月进入中行后，在汇丰分理处做前台柜员兼大堂经理，去年五月回市行综合部任职至今。这些工作经历增加了我的工作经验同时也提高了各个方面的能力。为我今后的工作打下了了的基础。

在自身优势方面，结合理财经理这一职业特点，我简单的总结了几点：

首先，我有丰富的管理大资金的经验。当然这个大是相对的，也都是自己家亲戚的一些钱都交给我打理，从前年至今，个人感觉，管理水平差强人意，有成功也有失败，但我觉得这些都是我的财富。毕竟面对中国这样一个不成熟的资本市场，没有人有十足的把握。正如前嘉实主题基金经理王贵文所说的：我的年龄大，经历过那么长时间的熊市，就是我的优势。

其次，在前台坐柜期间，我接触过并且也办理过众多理财产品。像外汇宝，汇聚宝，黄金宝，基金，理财型保险。对业务熟练掌握的同时，我感觉在前台一年的实习经验，的收获是短时间内接近客户并和客户形成默契。我在_年一季度，在全行保险业务持续低迷的时候，营销了汇丰当年第一笔也是一笔保险，保额20万。本着为投保人保密的原则，整个营销过程不便在这里详细说，但长期以来与客户形成的默契绝对是此次营销成功的关键所在。今天我能站在这里满怀希望的竞聘理财经理助理这一岗位，有很大的因素是受这次成功营销的鼓舞。

这份保单正式出来以后，我就对上面的条款进行了详细的研究，其中一些内容是保险客户经理向我们介绍时所说的不是完全一致的。这也激发了我对期缴产品的兴趣。于是为自己买了一份期缴。也对里面的一些条款进行了研究。通过对两款保险产品的研究，我对保险有了更深的了解，对以后营销有非常大的帮助。

另外，我有广大优质的客户群。建平这几年经济发展很快，有钱人多了起来，但对于理财这一方面绝对是一个空白。如果我有幸胜任，我的亲戚，同学都将是我的优质客户。

对于部门的愿景，我感觉理财中心应该是一个创造财富的地方。为行里，为客户，也为我们个人。特别是资本市场竞争激烈的今天，能够抵消通胀压力的同时，让客户的资金持久升值，是一件很快乐的事。我们和客户快乐的沟通，帮客户快乐的赚钱，就是我的原景。

对未来工作，我觉得应该以把握大客户为基础，80的财富掌握在20人手里，抓住这些人，也就抓住了大部分财富。在分理处实习期间，我体验过去营销一些大客户，做为大客户，本身都是不在乎一些小利益的得失，最有效的营销办法就是先让客户少买一点产品，过段时间体会一下收益状况，这点我觉得是营销大客户比较有效的办法。在与大客户接触方面，

我感觉，最初他们总是很挑剔，稍微的一点失礼都会计较，但相处时间长的话，你会发现大客户的心态更平和，更容易接近，毕竟这些人的素质普遍都很高。另外，大客户一般都有自己的事业，他们把绝大多数时间都用来打点自己的工作，放在理财上面的时间很少，很宝贵，所以我觉得和他们沟通，应该用最真诚，最简洁的话语让他们再最短的时间内让他们理解你所要表达的意思，绝对不能急躁，另外就是全方位的服务。前段时间在网上看到广东那边银行的客户经理替自己的大客户接送小孩上下学，我当时感到很惊讶，但现在我理解了，朝阳行的理财中心也会发展到这种程度，我已经做好了这方面的准备对于一些中小客户，我觉得最主要的是加强风险教育。这些投资者的风险意识较差，对风险的承受能力也较差，对这样的客户应该着重推荐稳健的理财产品。

由于我还没有从事过这个岗位，所做的一些工作设想也都是根据自己对理财工作的理解总结的，我觉得能够安排一些去外地的参观考察，对以后的工作会更有帮助。

最后，再次感谢领导给我这个难得的竞聘机会，感谢在座的同事对我的支持和鼓励。

谢谢大家！

员工个人竞聘演讲稿篇五

尊敬的院领导、各位老师：

大家好！

首先我很感谢医院领导给了我一次公平竞争的机会，同时也很感谢各级护士姐妹的培养，使我有勇气站在这里来参加竞聘。

由刚参加工作时的年少轻狂，到如今的逐步成熟，是医院给

我提供了最广阔的发展空间，_年丰富的临床经验积累和领导们的细心栽培使得我信心十足的来参加此次竞选。

我自信有能力成为一名合格的护士长，协助领导做好护理工作。

首先，我具有丰富的专科护理知识和扎实的专科技术。精通于儿科各种疾病的相关护理及健康教育，并针对各个疾病的特点也有着自己独特的护理方法，这得益于我平时细心的病情观察和护理实践。目前我的小儿穿刺一针见血的比率已达_%以上，得到了患者家属信赖和领导的好评。

其次，我热爱本职工作，绝对服从组织安排，能够领会领导意图，虽深知儿科的工作量和它的效益是不成正比的，但我仍默默地在这个岗位上工作了_年，从未要求调转，因为我知道这是组织需要，相信我能坚守岗位。

再次，我有较好的协调组织能力和独特的沟通技巧，遇事临危不乱，能机智沉着应对，曾多次在突发事件中配合医生合理的组织安排并参与到护理工作，所谓独特，不是能说会道，能言巧辩，而是利用自己丰富的护理知识和娴熟的穿刺技术，良好的服务态度，说服患者使其信服。

同时，我不断学习，具有创新意识。我从不“安分守己”，喜欢钻研学习探索先进的新鲜的未知的知识领域，从不满足于现状，现代的护理不能局限于通俗的护理模式，所以经常协助护士长出谋划策，改进护理方案。我积极参加各种竞赛，不断的锻炼自己，提高自身修养和专业素质。

谢谢大家。

员工个人竞聘演讲稿篇六

尊敬的各位领导，各位同事：

大家好！

首先感谢领导给予我这次机会让我能够实现理想、体现价值。我叫__，我今天竞聘的岗位是__公馆秩序维护主管。20__年我加入__物业这个大家庭，我做的是秩序维护领班一职，平时工作虽然很平淡，但是我也很积极的把全部的精力投入到日常工作中。通过不断学习和实践，我的工作能力得到了提高。我认为有以下优势：

一、队伍管理能力由于长期在物业工作经验，非常熟悉物业安保工作，在如何协调与业主之间的关系等方面驾熟就轻。

二、我有着良好的军事素质，熟练掌握队列，消防，交通指挥等知识，并参加过技能大赛和队列会操，均取得了优异的成绩。

三、在工作之余，我加强学习，不断的充实自己，学习小区内的突发事件的处理及物业管理知识等。再结合实际工作中发生的案例，采取互动形式，分析利弊，总结经验。随着人们生活水平的日益提高，业主对居住环境的幸福、平安指数要求也就越来越高。对保安服务的细节、质量、过程要求越来越细，如何服务好业主，全面提升保安形象，如果我竞聘上__公馆秩序维护主管，我将从以下几个方面开展工作：

一、协助经理，做好日常管理工作，严格遵守各项规章制度。提高自身的业务水平、职业素养。

二、将“勤恳务实，勇于创新”作为自己人生的信条，刻苦学习各种业务

员工个人竞聘演讲稿篇七

尊敬的各位领导、各位评委、各位同事：

午时好!

出于个人梦想的追求，出于对医院改革的积极参与，出于对外科的深厚感情我来到了今日的竞聘现场，我竞聘的岗位是外科护士长。在此多谢院领导给我这次展示的机会。

我是外科护士_，生于19_年，党员，大专学历，于19_年7月毕业云南省卫生学校，19_年7月31日分配到本院外科开始护士生涯至今20年。期间六次评为最佳护士，两次履职优秀，19_年论文护士应谨慎语言，19_外科应当加强tcu病房质量管理获院三等奖，20_年前列腺等离子切割术后并发症预防及护理、三腔气囊尿管用于膀胱造瘘术的护理两篇论文获院2等奖。19_年曾被科室派往云大医院外3科进修重症监护。回来后积极投入外科临床护理中，随着临床护理的迅速发展，唯有不断学习才不至落后，于20_年经过中央广播电视大学三年专科护理，取得大专文凭，20_年经过了中级职称考试，取得主管护理师资格。经过学习从中找到了乐趣用理论指导实践，也升华了我的服务理念和对专业的浓厚兴趣。长达_年的磨练我已经成为具有丰富经验的护师，能熟练掌握外科各项护理常规和操作规程，能熟练应用外科现有的仪器，熟知外科每个人的脾气性格，能和大家和睦共处。

工作期间曾协助护士长带教护生，目前还协助护士长管理科室帐目。积极参加医院组织各种活动，丰富医院文化的过程中，我的综合素质也得到了提高，具备了必须的协调沟通和组织管理本事。在院党委，外系支部的帮忙关怀下，我由一个腼腆，沉默寡言，不管闲事的人，变成了一个有思想，有行动有主见的人，我觉得自我真的成熟了，对外科的爱超越了一切，外科兴旺的时候我为它高兴，衰退的时候我难过。目前外科精神涣散，护士付出得不到回报，工作积极性不高，但依然能履行各班职责，我期望改变这种现状，经过努力创造一个积极，进取团结和睦的大家庭，我想是党考验我的时候了，我应当站出来，说我能行。

如果我当选，我将做好各方面、各层次的沟通和协调工作，尽力化解科室、医护、及护患间的矛盾；以谦虚、谨慎和积极工作的态度对待领导；以和睦相处、取长补短的态度处理与兄弟科室间的关系；以高度的同情心和责任感对待病人及家属；以博爱之心和心理感悟来体察、理解科室的每位护士和其他工作人员。我明白，仅有关心、体贴、理解护士，才能最大限度的发挥她们的潜能和创造性。也仅有做好沟通与协调、团结工作，才能把科室方方面面有限的资源用于最需要的地方。我的新浪博客里的座右铭是认真去做每一件事，用心去感受每一人，别计较得失。

如果我当选，我将做好以下几方面的工作：

1、在外科科主任业务指导下，按照护理质量标准，制定工作计划，并组织实施具体工作，认真履行护士长职责和义务。坚持“以病人为中心，以质量为核心，为患者供给优质、便捷、高效、礼貌服务”的服务理念，把好入院宣教与出院指导关，加大健康教育力度，做好出院访视工作。

2、提高科室凝聚力，使科室人人都以主人翁精神参与管理。挖掘护士潜能，调动科室人员工作的主观能动性，合理配置人力资源，为科室创造一个简便和谐友爱的环境。

(1) 记住每个人的生日，送一份小礼品。

(2) 手术延长保证手术医生吃到热菜热汤。

(3) 科室成员生病住院全科探望给予关心。

(4) 每月一次工会活动，劳役结合。

(5) 开展批评与自我批评，不让矛盾过夜。

3、不断加强医护，护患沟通，定期征求各方意见，及时采取

整改措施。更好地为病人供给优质亲情服务。

4、重点管理护理安全，杜绝护理纠纷和护理差错。开展法律意识教育，防范安全隐患。制定切实可行的岗位职责制。做到有章必循、责罚分明。严格遵守规章制度及操作规程，及时完成各种有效记录，把好护理环节质量和终末质量关。

5、增收节支，创造科室效益的同时节俭不必要的开支，降低医疗成本，保障科室走持续发展的道路。

(1)控制药比。

(2)增加纯收入。

(3)严格管理科室各种仪器，专人管理。

(4)专人把好领用耗材。

6、科室做到年有目标，月有计划。鼓励护士每人每年完成1x2篇论文。定期业务学习和经验交流，随着科室腔镜发展，护理不到位的情景下加强学习，可外出学习，或经过网络等学习术后护理，病情评估，措施实施。

以上是我竞聘思路，期望能得到所有领导和各位的帮忙、指导和完善。涓涓细流，汇入长江我决心，为创立群众满意医院，为外科的发展经济效益得到更大双赢的效果而将自我所有的精力融汇到这个让我欢喜让我忧的大团体中。我将无怨无悔。

有一句话很经典千里马常有，而伯乐不常有，至于是不是千里马，就有待在座伯乐们的裁决了。

员工个人竞聘演讲稿篇八

尊敬的各位领导：

您们好！

我现任的岗位是_经营中心财务会计，20_年x月我毕业于_x学院会计电算化专业，在校期间，已取得电算会计、计算机二级等专业证书；毕业同时，取得会计专业技术资格初级(助理)；后参加成人考试，进入_x学院专修会计学本科，今年即将毕业。20_年_月来到公司工作，_年x月进入集团公司办公室做行政文员，主要负责办公及工商登记等事务。由于办公室工作中认真刻苦，得到了部门及各领导的信任好评，_年x月调任集团公司财务部，在配送中心担任财务工作至今。现按照公司财务岗位竞聘要求，结合自身财务专业条件，今天我竞聘的岗位是财务会计岗位。

春节过后，伴随着岗位变动的不确定，曾一度使我的心情落寞到了极点。但转念想想，从参加工作开始，无论是在质朴忙碌的办公室，还是技术专业的财务部，无论是勤奋灵活，还是稳重思索，我都不敢忘记学习。工作以来，我深深地感触到，改变自己的命运惟有靠自己努力地工作，不舍地学习。

因性格内向的我，语言交流能力不是很强，同事穿了新衣服，理了新发型，不会借机大加赞赏，路上碰见领导，也不会甜甜地问一声好，这也是我不足之处，我将会在今后的工作中逐渐学会和改变的。如果没有淡泊的心情，我早就被性格的狭隘性压得喘不过气来了。我在_经营中心工作的一年里，虽然工作忙碌、繁琐，但快乐的日子却时常伴随着我，因为从事着自己喜爱的工作，无论怎样恶劣的环境与现实，都有很多乐趣。这关键是在于自寻烦恼还是悉心地寻找快乐。我懂得了，人活着，能不忘工作，好好学习，就能显示自我价值。

财务会计是一个既辛苦而又重要的岗位，需要有足够的精力、能力与经验，有一定的业务水平，不仅要熟悉自己职责范围内的各项业务，还要与各个岗位的工作内容有着承接与协调，此外，还要有较强的驾驭计算机的能力和独立工作能力。

作为财务人员我们除了有较强的专业知识和技术，还要在工作中做到热心服务、吃苦耐劳等，但是如果要做合格的会计人员仅靠工作的热心、端正的态度、吃苦的精神是远远不够的，最重要的是胜任本职工作的能力。虽然我初出茅庐，但年轻、接触事物快，以我的能力我可以胜任本职工作。我在走出学校的大门之时就立志做一名让领导放心、合格的财务人员，出校门后始终没有放弃学习，认真在实践中学习会计理论、电子计算机技术，不断地充实自己，使自己能够跟得上时代的飞速发展，跟得上财务更新改革前进的步伐。

我具有会计初级职称证书、会计证、普一级珠算技术等级证书、全国计算机二级vf证书等会计人员必备的条件，工作经验和工作水平在实践中不断地充实和提高。我听从公司的召唤与安排，身体健康，工作刻苦努力，任劳任怨，具备竞聘财务会计岗位的条件，能够胜任财务会计工作，请领导们给予我这次机会。

岗位竞聘是企业的内部竞争机制，不在内部建立竞争激励机制，企业没有竞争能力，又怎么能闯市场同其他企业竞争呢？建立内部竞争机制是企业发展的快捷之路，是部门积极工作的推动力。作为一名竞聘者，应该直接面对成功与失败，一旦落聘，就只有加强学习，在新的岗位踏踏实实地工作和学习，用知识与实践武装自己，争取下次机会竞聘成功。如果能够受聘财务会计岗位，我必将以百倍的热情、全身心地投入到工作中去：

一是，认真学习新会计准则，熟悉、掌握随时更新的财务知识；加强学习和掌握财务基础工作，认真处理每一项业务，做到会计工作规范化、标准化。

二是，财务部的工作专业性强，而且又重复枯燥，一个月工作的结束，意味着下一个月工作的重新开始。我喜欢我的工作，虽然繁杂、琐碎，也没有太多新奇，但是做为企业正常运转的命脉，我深深的感到自己岗位的价值。作为财务人员应对组织无要求、不摆功、不计得失。工作坚持原则，敬业爱岗以饱满的激情，把心思凝聚到财务工作上，要不断的强化自身业务技能的学习，要始终坚持学以致用，积极参与会计专业技术各类考试，争取尽快取得好的成绩。

三是，认真探索，总结经验，虚心向有经验的同事、老师请教学习，在努力做好本职工作的同时，努力提高自己的综合素质，与大家互帮互助，团结协作，做好领导的好帮手，努力成为一名合格的财务人员。

各位领导，我相信我可以胜任此岗位，请您们相信我的能力，希望能够聘任我在财务会计岗位上为大家更好地服务。

员工个人竞聘演讲稿篇九

各位领导，各位同事：

你们好！首先感激各位领导的支持与帮忙，也感激各位同事对我的关怀，因为你们的信任与支持，才有我站在台上的机会，衷心的向你们说一句：多谢！

今日我要竞聘的岗位是客户经理，能站在那里与这么多优秀人才一齐竞争，我感到十分激动的同时也倍感压力。激动是因为我有幸与大家同台竞技，证明我的本事已经被大家认可；压力则是来自于以后，因为无论我是否竞聘成功，这一次的经历都将是今后工作的标尺，激烈我不断前进，并且要做的更好。

入职三年以来，我主要从事的岗位是银行前台柜员。这一份工作丰富了我的人生阅历，也让我在日常工作中不断地到

锻炼，更让我积累了足够的工作经验，我相信，这些工作经验将为我今后的工作指明方向，将会帮忙我更加自由的在工作中翱翔，为本行的发展贡献一份绵力。

每一个人都有一颗乐观向上的心，我也不例外，即便是当前的岗位能让我再提高，可是当有机会向上攀登时，我也绝不让机会在我身边流失。客户经理一向都是我梦寐以求的职位，我有足够的信心能将这份工作做得更好，因为我认为自我贴合这项岗位的优点有三点：一是高度职责心；二是高度自信心；三是高度细心！

如果我竞聘成功，我将在新的岗位中将以下工作做得更好：

一是更好的为客户解决难题，为他们供给更温馨的服务。俗话说，客户是上帝，更是我们的衣食父母，有了他们的支持才有了我们的发展壮大，所以，当我走上这份向往已久的岗位时，我将督促自我更热忱、更温馨、更贴心的为顾客服务，帮忙他们解决业务上的难题，与他们之间进行沟通，以客户的力量传播本行的服务精神与专业精神。

二是配合好上级工作，以上级领导的指示做为标准，努力完成上级下达的任务，攻坚克难，为本行发展添砖加瓦。

三是不断学习，不耻下问，不断提高。我们的工作和服务性质的，需要我们不断的进行自我提高才能适应银行新的发展要求，所以，当我走向这份岗位时，我将督促自我不断地进行学习，学习同事的优点，学习领导务实的工作作风，学习本行的服务精神，不耻下问，让自我提高。

四是当走上这个岗位之后就意味着将肩负更高的职责，也将承受更多的压力，虽然自我并不是各位竞争人才中最优秀的，但我有足够的信心做好这份岗位，理解这份工作所有的挑战。

当然，如果这次竞职没有成功，我也会坦然应对，因为这说

明自我还有上升的空间，还需要不断完善自我、不断提高自我。所以，即便是没有竞职成功我也决不气馁，相反，我将以更饱满的工作活力去做好自我的本职工作。

最终，我有一句话与大家共勉：失败不可怕，可怕的是你不再向前，让我们扬起自信的风帆，在工作中自由翱翔！

我的演讲完毕，多谢大家！