

# 2023年创业学术报告心得体会(实用5篇)

我们得到了一些心得体会以后，应该马上记录下来，写一篇心得体会，这样能够给人努力向前的动力。心得体会对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写心得体会呢？以下是我帮大家整理的最新心得体会范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

## 创业学术报告心得体会篇一

想必在我们的第六天，每个人心里总会产生这样一个词，那就是“弹尽粮绝”！每次出去，车费就是几十，再加上我们的吃饭的费用，那就更加不得了了。

这个情况的出现，主要是两个原因，第一个是我们开始的目标高，第二个是因为我们的目标远！我们开始不屑提水桶，而努力的修管道。我们没有考虑到不提水桶就会饿死！所以从今天开始，我们就应该先解决当前的问题，最好不要再自己摸口袋了。因为这对我们就是一种侮辱！

今天也有两个公司在向我们热情的挥手。我们从眼神中可以看出，金通房产的老板非常“诚恳”，也看得出他为这个事业绞尽脑汁。还记得他说的一句话“生意如战场”！“是的”，我们点点头。从这句话里，我得到几点启示。那个卖种球的程老板，车友，我们是不是都应该防着一点？他们很真诚，是不是我们就死心塌地的跟他干了？白干怎么办？所以我觉得无论做什么，特别是像我们这样的，应该尽可能的做到保证自己的利益！付出多少就应该收获多少，而不能被当作任狼宰割小羊！狼族里有一句话“掉下的馅饼，不是毒药，就是诱饵！”像车友，看似很不错的职业，但是我们也要认真，千万不可怠慢和小视！至于房产，我们要更加小心的去做，做的同时不仅要多动脑筋追求技巧，还要思考如何保障自己的利益。

今天相对于前几天，做事都比较成熟了，但是我觉得最重要的一点，那就是坚持我们的目标，坚持我们的纪律，千万不能因时间而褪色！

彬狼

20xx-7-7

## 创业学术报告心得体会篇二

创新创业是时代的主题。为进一步做好大学生创新创业工作，引入社会资源，积极搭建大学生创新创业教育实践平台，校团委大学生拓展中心赴余杭仓前梦想小镇开展了为期5天的暑期调研实践活动。

梦想小镇位于杭州未来科技城内，总规划3平方公里。小镇xx年10月19日开工，xx年3月28日正式开镇。小镇分为互联网创业小镇和天使基金小镇，是众创小镇模式的一个实验先锋。数据资料显示，到上半年5月底，小镇已有170余个项目、近1000名创业者落户，8家孵化机构引入，聚集了60余个金融项目。经了解，在大学生创业方面，小镇的三年目标是：集聚大学生创业者10000名，大学生创业项目xx个。这对学校有志于投身创业的学生来说具有一定的吸引力。

在浙江菜根信息科技有限公司举办的管理经验交流会上，负责人就小规模团队管理与大型企业管理之间的关系展开了互动学习。从中我们了解到作为小规模团队在管理上并不能一味追求以大型企业管理为基准的科学管理制度，而是要更灵活的来管理整个团队，特别要注重以人为本，提高管理的效率。另外，我们对杭州杉帝科技有限公司的创始人龙m江先生进行了针对3d打印技术的采访，在短短采访时间里，龙先生不仅解决了我们技术上的疑问，还为我们的创业管理提供了宝贵的意见，并向我们热情地发出了实习邀请。

经过一系列走访学习后，我们选择了“亲!马上到”公司作为本次活动的实践地，并得到公司ceo苏天宝的大力支持。在公司里，团队成员全程参与了“全民镖师”在梦想小镇的推广活动，包括方案制定、宣传策划、海报制作、项目实施等的全套流程，获得了公司人员的认可。从中，我们真正感受到了创业的激情和魅力。工作之余，我们还与公司人员一起探讨交流对互联网+的理解，受益匪浅。

在短短5天时间内，团队本着走入小镇、接触企业、认真学习、探讨合作的思路，发挥自身优势和专业特点，为梦想小镇的部分公司做了一定的工作，同时，也积极宣传了学校，部分企业表示，希望有机会到学校来招聘毕业生和实习生，也希望有创业梦想的同学能积极主动联系他们，加盟创业团队。活动达到了预期目的。今后，校团委大学生素质拓展中心将进一步总结本次活动成果，促进梦想小镇创业企业和学生组织的合作共建。

这个假期，我报名参加了我们外语系组织的暑期社会实践活动，在七月中旬去了太原市阳曲县的大孟镇义务支教，担任日语老师，整个过程虽然只有短暂的七天，但它给我带来的却使我感悟到了这二十多年来我曾忽视的一些东西。

## 暑期会计实践报告书

为期一个半月的实践结束了，我在这一个半月的实践中学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，受益匪浅。对于现代企业来说，会计工作是一项重要的管理制度，是要为实现企业的经营目标服务。

## 20xx年10月大学生法律咨询服务社会实践报告

18日的活动主要分为两块，一块是农民工的街头法律咨询，一块是院落服务，这两块服务已经进行了有一个多月的时间，其实本身做这些服务并不是最初的目的，因为我负责的是打

工妹项目，最终是想通过这两种方式认识更多的打工妹，为以后的活动...

## 大学生就业创业社会实践报告范文

创新创业是时代的主题。为进一步做好大学生创新创业工作，引入社会资源，积极搭建大学生创新创业教育实践平台，校团委大学生拓展中心赴余杭仓前梦想小镇开展了为期5天的暑期调研实践活动。

## 20xx暑假药房社会实践活动总结

在这个假期中，我们一行六位大学生来到了xx省\*\*药业股份有限公司进行了参观学习。这个企业坐落于连云港市经济技术开发区，是一个新兴的现代化综合性制药企业。

## 寒假辅导班社会实践报告范文20xx

信阳市位于河南省南部，东与安徽为邻，南同湖北接壤，介于鄂豫皖三省的结合部，处于大别山北麓与淮河上游之间。全境东西长约205公里，南北宽约142公里，总面积1.8万多平方公里，总人口780万，辖8县2区。其中市区中小學生接近3万。

## 会计专业大学生暑期社会实践报告

这是第一次进行会计的实习，因为学校课程安排的原因，目前结束的大二的功课，只学习了基础会计这一门会计专业课，所以在去实习之前有些担心自己会做不来。实习的第一天，刚好是工人发工资的时候，所以只帮忙发了工资。

## “三下乡”实践感想

通过参加本次的暑期社会实践，我们走进了锦里、春熙路，

这与以往的游玩是不一样的。以前去到这样的地方，我们是为了娱乐，为了休闲。在这里的吃吃喝喝与过往，我们是垃圾的生产者。

## 创业学术报告心得体会篇三

经过这几周的社会实践调查，自我从现实生活中切身感受到和学习到很多东西，觉得自我又有了新的成长和认知。

完成一项实践调查报告，异常是需要团队合作的实践作业，选好队员是至关重要的，这些队员需要的一项最重要素质就是对于实践活动积极主动，愿意承担相应的职责和义务。我们组队员在这次实践调查活动中都很主动，对于自我的任务都很用心。当我听到别的同学抱怨的时候，我觉得自我异常幸运。所以这也让我明白，以后在小组中千万不能懈怠，也不能让别人的消极情绪影响到自我。或许我们只是万千器件中一颗小小的螺丝钉，可是也仅有我们充分发挥自我的作用力，才能让一切有条不紊的运行，也才彰显了我们的重要性和不可或缺。相反，我们就会构成一种消极心态而不再被别人所需要，就会更加消极和自卑，从而构成一种恶性循环。

实践调查需要尽心做好前期准备，明确实践活动的主题和调查方式、调查资料、组员的任务安排等。这些都是全体组员一齐商讨的，当然，在讨论的过程中存在很多分歧，我们采取了以少服多的方法，所以大家会根据优劣选出最好的方案。而在组员任务分配上，我们也是各用所长，充分利用自身资源。在做好前期准备后，在这几周的实践中，也出现了不合理的地方，比方说修改了一些调查资料，又在报告资料中增添了一些新的想法等等。实践活动并不是一蹴而就的，它的完成需要根据实际进行反复的修改，这都需要我们的耐心和互相支持迁就。

在这次实践活动中，我帮负责分发问卷的同学分发问卷。我发现并不是所有的人都有时间或愿意帮我们做问卷，起初有

些心灰意冷，其实换个立场也能够充分理解。所以，我们为了让大家愿意帮忙我们，与他们耐心沟通，并一边又一边地说明我们的意图，一边一边的微笑多谢。其实，这让我们明白，我们不能把事情强加到别人身上，而是用我们自我的努力去让任务完成的很好，让自我很满意。我们已经是大学生了，从某个程度说，大学就是半个社会，我们除了好好学习课本知识，很重要的一点就是学会与人沟通，这是在某种程度上臂我们的课本知识更重要的一项基本技能。而掌握好这项技能技能需要我们丰富的知识和阅历。这就要要求我们理论与实践相结合，多接触社会上的东西，而不能停留在纯粹的理论中。尽可能的拓张自我的知识，为以后迈入社会做好准备。

这次社会实践活动也丰富了我们的日常生活，让我们觉的有了不一样以往只是学习和上网的新的感受，体会到了理论结合实践的一种现实感，都觉得课本知识也不是那么刻板，其实也能够用很多方式来实现它们的实际意义。增强了我们学习知识的信心和动力。

## 创业学术报告心得体会篇四

今天是第六天，明天再过就是一星期了，我们依旧还是没有收入。今天主要做了三件事，第一件是去金通房产确认工作，第二件事也是去易桥房产确认工作，最后一件事就是找兼职和去医疗公司确认工作。可惜的是，有两家都没有培训，我们又得面对不熟悉的新行业加自己这个不知道几流的推销员。

除了面对自身能力弱小却得不到培训的困难外，我们的资金也所剩不多了，今天下午找兼职的目的就是希望能找到一份时间上充裕的工作，但是就业不是这么容易的，现在暑期已经开始了好几天，那种家教类型的不需要每天全天工作的职位已经不多了，即使是全天工作的暑期工也没多少了。幸而昨日找到了一个3天工作的面试机会，总算有些钱进的希望。

觉得今天大家工作的精神有所下降，不知是否像黄金菊的老板说所的山头没攻下，打击了士气。

今日要总结的东西，说实话，不知道该总结些什么，今日上午的工作按计划完成了，不过这个确认工作本身也没有什么实质内容可言。只能说两个房地产的商机是有的，第一个住宅的销售主要问题是如何让购买者在住房这么慎重的问题上相信我们学生的推销。取得信任后又如何让他们买方，这些寄望程总能对我们有所启示。第二个商住房，如果是炒房团，很大程度上他们是狼，狼是主动出击的，他们不需要另一群狼引导他们进攻，好的项目应该早在他们的目标之内。我们的目的就是让那些在买与不买之间犹豫地人或则是个房产投资新人的人买我们的房，这样问题就成了如何找到他们，和一个我们的核心问题如何推销。另一个可以说的是，我们等了半天车居然没有发现车牌上没有20路车！

上帝在工作了六天后在第七天休息了，但我们不能休息，我们还要奋斗！我们现在是一只只饥饿的狼，这是最可怕的狼，也是最虚弱的狼，在这时只有找准猎物，拼命夺取猎物才能生存！不能倒下！

## 创业学术报告心得体会篇五

坐在飞奔的火车之上，望着窗外向后移动的风景，仿佛像观看幻灯片一样，欣赏着一幅幅色彩优美的山水画，此时此刻的我，如痴如醉的沉浸在此景之中，好不快哉，正所谓“青山漫翠还幽谷，千里碧玉照高台”。游弋在绿色的“海洋”之中，心中的喜悦之情无以言表，我的心早已飞到我向往已久的地方。晴空万里，微风习习，绿波荡漾，欣赏着大地的绿色之美，我仿佛看到了期望，看到了未来，也看到了实现我梦想的栖息之地，此时我内心的狂热之情已无法抵挡我即将燃烧的活力。

此次南下，受益良多，比我来之前所想像的要好的多，一个

多月的假期实习工作已经结束，所做工作似乎有点无聊，但在无聊之中从同事身上也体验到无聊之中的乐趣，似有意犹未尽，回味无穷之感。虽然这一个月所作的工作与我所学的专业风牛马不及，但对我也是感触至深，切身体验之深刻。

首先，要感激我得亲戚，朋友，领导及同事对我这一个月以来的照顾与帮忙，对于你们的照顾与帮忙，我感激至深，永生难忘，再次感激！

接触到社会才深深的体会到，生活是如此的艰辛，社会是如此的残忍。人们为了过上自我心中梦想的所谓的“生活”，每一天辛勤而劳苦的工作着。有时还会受到上级的数落，甚至受到小人在背后传播闲言碎语，唯恐天下不乱。人们每一天牺牲自我三分之一甚至一半的时间和去生活去辛勤的工作，到月底换来的却是两三千元的所谓的“工资”。真正工作以后才明白，原先一个月拿两三千元的工资真的不算什么，这两三千元，与我们每一天工作所牺牲的时间和去生活相比是那么的微不足道，是那么的不堪一击，难道我们所牺牲的时间和去生活就值这么点钱吗老板付的这点所谓的“工资”只是让我们用来生存下去，或者说只能生存在生活的边缘，至于美其名曰用这点钱去“生活”，那只是比“生存”好听一点的给人欣慰的名词罢了。而要过上我们梦想中的生活，我们还需要付出很大的艰辛与努力，继续发挥我们还算本钱的余热或活力。

对于还在求学的我们来说，不管是切身体验过工作，还是道听途说过工作的好与不好，难道我们不应当有所改变吗在校我们每一天学习理论知识的同时，我们应当正确看待与思考学习与工作的关系。在校我们所学的理论，应当学会运用到日常生活和工作实践中去(假期找工作机会去实践)，我们绝不能做理论的巨人，实践的矮子。理论的内在价值，是经过工作实践体现出来的。如果光有理论，而没有工作实践，理论的内在价值是体现不出来的，那么理论只可是是停留在书本上的一堆废纸而已；如果光有工作实践，而没有理论的指



导，那么会大大的影响我们工作的效率，增加我们的各种成本(工作不就是以最小的成本投入，到达最大的收益吗)。经过工作实践创造价值，给人们的日常生活带来便利;工作实践，经过理论的指导，提高工作效率，创造更多的价值;同时在工作实践中寻求理论的创新，技术的创新，科技的创新。

经过假期工作实践，让我懂得，在大学里，我们要有意识的去培养自我的几种本事：学习力，思考力，行动力，执行力，表达力，管控力，这六种本事将会对我们未来的工作起到很大的作用，也会对我们未来事业的发展起到举足轻重的作用。社会发展到今日，已经没有哪一个行业是特意为某一个专业而停留的，在这个连专业教师都不明白将把我们引向何方的教育年代，我们还相信我们所学的专业将把我们带到事业的顶峰吗更何况此刻找到专业对口的工作是那么的不易。此刻大多数行业更多需要的是复合型人才，而不是专业型的人才。所以，我们要培养我们了解，学习新行业的学习本事，思考本事;我们更要培养我们用理论创造实际价值的实践本事(这需要一个时间过程，时间的长短有各种因素所决定)。这几种本事的培养，都是帮忙我们将来处理事情的“思维方式”的构成。工作就会带来压力，在工作实践中我们要试着找到适合自我的“合理减压”的方法。另外，还要学会微笑，学会点头，学会鼓掌。更重要的是要学会做人，学会做事。我们的思想，我们所学的理论，是我们行动的指南，是我们做事的准则。我们此刻在校努力的方向就是建立一个将来能实现自我价值的一种有效模式(或者说一种本事)，将来用此模式去实现我们的终极目标。在此过程中，我们也要不断扩展我们创造生命中真正心之所向的本事，从个人追求不断学习为起点，以精神的成长为发展方向，创造自身价值的实现。

当我们在不断提升自我本事的过程中，我们要清楚两点，第一，我们应当厘清到底什么对我们最重要;第二，我们应当不断学习如何更清楚的看清目前的真实情景。在迈向目标的过程中，明白自我此刻身在何处是十分重要的。对于此刻求学的我们应当明白，学习的意义并非获取更多的资讯，(其实，

我们获得的资讯又何尝少呢)而是要培养如何实现生命中真正想要到达的结果的本事。

对我们来说，愿景是一种召唤及驱使我们向前的使命，而不仅仅是一种完美的构想，这是需要付出实际行动去实现的一个过程。愿景是什么并不重要，重要的是愿景对我们发挥什么作用，对愿景固执，对细节灵活。我们应当建立和坚持更高的价值观和人生观，不断努力追求想要实现的结果。我们不应当在意短期效益，而应当专注于一般人无法追求的长远目标。然而，在现实生活，工作学习中，我们对于追求精神层面所作的努力，远比不上对物质发展的追求，这也许是我们的不幸，因为在很多时候，我们仅有在精神层面得以发展的前提下，我们的潜能才能充分的发挥出来。我曾说过，如果一个人不努力提升自我的核心竞争力，那就是对自我的青春，生命及才能最大的浪费。我们应当对我们的青春负责，对我们的生命负责，对我们的未来负责。

我们也许可能经常在我们未来的确定上犯错误，但我们绝对不能犯原则妥协上的错误，那就是追求幸福，将来过上我们梦想中的生活。其实，人这一生是相当短暂的，我们一生都是为了一样东西，那就是幸福!只是幸福这东西，是相对而言的，没有绝对的名词，只是每个人追求的幸福不一样而已。奥斯特洛夫斯基曾说：“人的一生可能燃烧，也可能腐朽”。至于你选择燃烧的人生，亦或是腐朽的人生，全在你的一念之间。正是由于不一样的人选择不一样的人生，才构成这个社会形形色色的人，构成这个复杂的社会，或者是博弈的社会。不管你是选择燃烧的人生，还是腐朽的人生，这些都无可指责，只是生活，赋予每个人选择的权利。

其实，走出校门我们会发现，我们生活的这个空间比我们想象的要复杂的多。即使这样，我们也应当坚持我们所能坚持的，改变我们所能改变的，适应我们所能适应的。我们应当慢慢的去了解这个社会的游戏规则，以便于将来能在社会中游刃有余。同时，我们也要坚持我们的梦想，人生要有梦想，

这样才有才有存在的价值，梦想的末端是现实，现实的末端是梦想，梦想因现实的存在才得以升华，现实因梦想的实现才得以飞跃。现实是残酷的，也是完美的，关键是对待现实的态度。

“成非凡之事者，必须有非凡只担当”，现实在摧残一些人时，也在成就一些人，正如社会最大的公平就是不公平一样，这或许也是一种公平。我不管别人所说的现实是多么的残酷，我也不奢望上帝会给我带来什么好运，但为了我心中的梦想，将来让我的亲人过上富足而高贵的生活，我一向在努力着。我明白，现实不是童话，梦想更不是神话，游戏规则只掌握在少数人手里。说出我的想法，是我做事的态度；追求我所追求的，是我行事的哲学；持之以恒，永不言弃，用行动实现我的目标，是我做事的风格，也是践行我所说的永恒的原动力。我所定义的现实是，在别人看来不可能实现的现实，经过我的实际行动把我想要实现的结果变成现实，攻破别人的所谓不可能，成就我得梦想，这就是我的现实哲学。经济的拮据让我受到很多限制，所以，将来我为了让这种限制降到最低，我必须让自我有所改变。对于将来要踏上工作岗位的我们来说，我们不应当畏惧工作，工作是我们实现我们梦想的一种方式而已，工作也是早晚的事。正如史铁生所说，死是一件不必急于求成的是，该来的总会要来，该应对的总是要应对的，这只可是是早晚的事。过早的工作并非是坏事，它使我们离梦想的距离更近了，工作也是人生拐点出现的一个转折点。宋代大家苏轼说过，古之立大事者，不惟之有超世之才，更兼有坚韧之志。人需要在社会中去历练，时时刻刻理解社会的挑战。至于工作之中的学习，我们也许应当谨记，忘“战”必危，忘学必废。

总之，生存能够随遇而安，但生活需有所坚持，梦想是我们永远要坚持的格调。