

2023年团队业绩总结(汇总5篇)

工作学习中一定要善始善终，只有总结才标志工作阶段性完成或者彻底的终止。通过总结对工作学习进行回顾和分析，从中找出经验和教训，引出规律性认识，以指导今后工作和实践活动。那关于总结格式是怎样的呢？而个人总结又该怎么写呢？下面是我给大家整理的总结范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

团队业绩总结篇一

我叫xxx男，1962年8月出生于安乡县，汉族，1982年7月获得湖南农学院(现湖南农业大学)大学本科毕业证、农学学士学位并参加工作，1986年6月加入^v^1982年7月至1984年10月从事农学专业工作，1984年10月至xx年11月从事农业经济专业工作1984年11月以来从事政工专业工作。1988年3月获得经济师任职资格，1988年6月6日至1991年6月6日被市经管科(站)聘任为经济师职务。因经管科(站)及其1993年9月升格为副处级的经管局(处)都为具有行政管理职能的事业单位，进行公务员过渡后就停止评定职称和聘任专业技术职务。1998年7月获得《湖南省国家公务员任命书》，直到xx年11月都为公务员1984年11月被提调到市农科所后由公务员身份转变为事业单位政工管理职员。主要优点是持之以恒地刻苦学习，脚踏实地地埋头工作，与人为善地团结共事，健康快乐地享受生活。主要工作经历见下表。

二、学识水平

(一)接受教育情况。

1、学历教育。除1982年7月获得大学本科毕业证和农学学士学位外，1985年12月获得中国社会科学院数量经济与技术经济研究所颁发的农业技术经济刊授班结业证，1987年1月获得

北京经济研究所函授部颁发的农业经济毕业证。

2、继续教育□xx年、xx年连续两年获得常德市人事局颁发的综合知识《继续教育登记证书》，连续两年获得市委宣传部颁发的专业继续教育证书。

3、短期培训。接受过政治理论和纪检监察综合知识等的系统培训。1997年10月获得湖南省农村集体资产管理领导小组办公室颁发的《农村集体资产管理培训证》和《农村集体资产评估员资格证》。1997年参加^v^常德市委干部教育工作领导小组在市委党校举办的为期两个月的“科级干部进修班”学习，获得结业证和优秀学员证□xx年参加^v^常德市委干部教育工作领导小组在市委党校举办的为期两个月的“中青班”学习，获得结业证□xx年6月参加^v^湖南省纪委、监察厅举办的为期10天的纪检业务知识培训班并获得证书□xx年8月参加^v^中央纪委□^v^举办的为期15天的纪检监察综合知识培训班并获得证书。

4、考试成绩□xx年6月获得湖南省政工专业职务评定工作领导小组办公室颁发的《湖南省政工专业职务考试合格证》。政工专业考试成绩为：马克思主义基本原理基本知识分，中国革命史75分，思想政治工作基本知识74分□xx年7月获得人事部人事考试中心颁发的《全国专业技术人员计算机应用能力考试合格证书》。因属于机关公务员分流到事业单位人员，依据政策，外语免考。

(二) 学术情况

1988年以来，共发表论文36篇，其中国家级4篇，省级6篇，地市级26篇。例如，代表作《论地市级农科所的特殊性和财政支持问题》，发表在国内外公开发行的、全国优秀社科学报《湖南农业大学学报》(社科版)xx年第1期。代表作《任意加重农民负担就是不讲政治》，发表在农业部农村合作经济指

导司、中国农村合作经济管理学会等主办的、国内外公开发行的、全国农经类核心期刊《农村合作经济经营管理》1996年第9期。《在机构改革中应稳定和加强农经管理机构》，发表在《农村合作经济经营管理》1993年第11期。

(三) 科研成果

1988年以来获得5项科研成果。《关于确保全市村级组织正常运转的调查与思考》，作为第一完成人□xx年获得常德市农村财政研究会颁发的“优胜奖证书”。《我市乡村两级负债现状、原因及对策》，作为独立完成人□xx年获得湖南省农村经济学会颁发的“二等优秀论文证书”。《乡镇农经服务体系规范化建设》，作为第五名完成者，1992年获得常德市农业丰收计划指导委员会颁发的“常德市农业丰收一等奖”。

《乡级经济区域社会化合作服务体系初探》，作为第一完成人，1988年获得常德市社会科学界联合会颁发的“社科优秀成果三等奖”。《论双层经营制的概念、内容与作用机制》，作为第一完成人，1988年获得常德市农经学会颁发的“优秀论文证书”。

三、工作能力

(一) 调研能力。能够独当一面主持课题调研。先后主持调研课题近30项。例如，农村小康建设研究、县域经济发展研究、常德市农业科技创新体系建设研究、农民专业合作社经济组织建设研究、农村土地流转研究、农村剩余劳动力转移研究、常德市珍珠产业发展研究、农业经济效益研究。

(二) 思维和表达能力。能够运用形式逻辑、辩证逻辑和创新思维等思维方法，对客观事物进行分析思考，并且及时运用口头和书面形式表达自己的思想。

(三) 组织协调能力。能够大胆地承担和组织各项工作，并将为人处世技巧和领导艺术灵活地运用到工作之中。

四、主要业绩

自1998年至2016年这18年里，2003年被评为优岗，5年被评为优秀共产党员，其中1年立二等功(详见下表)。

(一)主持重大业务活动5项。1998年主持全市农村集体资产清产核资工作，清理数据报到农业部，负责此项工作的市经管局被省农村办评为全省先进单位。1999年至2003年主持全市乡村两级债务清理整顿，清理数据报到农业部，此工作受到省农村办好评。2003年主持市委处理德山五一村问题工作组财务清理小组工作，圆满完成任务。2003年至2006年主持全市农村招商引资工作，负责此项工作的市农村办被评为省、市先进单位。2006年11月以来主持市农科所纪检工作，狠抓了这方面的基础性建设。

2006年11月到市农科所担任纪委书记后主要抓了以下工作：一是狠抓内部管理制度建设。2007年组织力量起草了市农科所27项内部管理制度并于2007年4月发文，自己也独立起草了《常德市农科所纪检监察工作若干规定》，尽量做到用制度管人、管事、管权力。二是狠抓教育活动开展。独立起草了2007年常德市农科所纪检监察工作要点。2007年开始狠抓创建学习型科研单位、整顿干部职工作风、开展廉政文化进机关这三大活动，每个活动都牵头制定了方案并认真抓落实。2007年自己备课并给市农科所全体党员讲授《腐败现状与反腐败形势》。2008年起草并在全所党员大会上作了《协助党委抓好党风廉政建设大力促进农业科研事业发展》的报告。2008年给全所副科级以上干部讲授了《在发展现代农业的过程中抓住农业科研事业发展的机遇》。三是及时解决党风廉政建设中的问题。2008年3月认真组织了领导干部作风建设专题民主生活会，会上我向领导班子和领导干部提出了“正确认识和处理七重关系”的意见建议。2008年7月带领本所监察室对本所领导干部廉洁自律情况进行了调查，为主起草了《关于传言所领导不廉行为的核实情况与处理意见》。

(二)主持和参课题调研，起草调查报告50篇。1997年为主起草的《严重影响减负政策贯彻和全面落实的七大矛盾》，被内参《湖南督查》1997年第28期采用，之后被中办转发，中央领导^v^□xx作重要批示□xx年为主起草的《镇村债务何时了-关于罐头嘴镇镇村负债情况的调查》，被农业部农经司简报《农村合作经济□xx年第4期采用。

(三)起草市级政策性文件20件□xx年为主起草市委、市政府《关于扶持农业产业化经营的意见》(常发□xx□3号)。1998年为主起草常德市政府办《关于加强农村集体资产管理工作的通知》(〔常政办发〔1998〕35号。1996年为主起草^v^常德市委办、常德市政府办《关于全面开展村级财务清理整顿的通知》。为市农村办、市经管局、市税费改革办、市烟叶办等单位也起草过一些政策性文件。

(四)起草市级领导讲话10件□xx年为主起草市委书记程海波在全市农村税费改革座谈会上的讲话，此讲话稿被常德日报全文发表，又被《湖南内参□xx年第43~44期采用。

(五)起草情况汇报材料30件。其中提请市^v^会审议的汇报材料3件，向市委市政府的汇报材料15件，向省农村办的汇报材料7件。汇报材料主要涉及减轻农民负担、农村税费改革、农村债务清理、农村财务清理整顿、农村土地承包管理、农村合作基金会、农村招商引资、“万名干部下基层”、县域经济发展等工作。

团队业绩总结篇二

20xx年x月，经过在xx为期一年的培训考核合格后，经过市卫生局分配，我来到xx卫生院开始了真正意义上的支医之路。一年来，作为一名普通的基层志愿者，在单位领导的言传身教、精心培养下，在同事的支持帮助、密切配合下，我学到了很多知识，也进一步提高了思想认识和工作能力，现将一

年来的学习和工作情况汇报如下：

初到xx卫生院，看着洁净明亮的医院楼和明确细致的科室分工，心里顿时踏实下来。紧接着医院的领导和同事帮我解决了食宿问题，院长的谈话更是给了我很大的鼓舞，同时也为我的工作指明了方向。大家的关心让我对这个全然陌生的环境倍感亲切，也更加坚定了我投身到广阔的基层工作、不辱“三支一扶”光荣使命的信念！“活到老，学到老”，特别是到了工作岗位后，我深知要尽快进入工作角色，的办法就是学习。向书本学习，向周围的同事学习，从实践中学习。在实践中检验所学知识，查找不足，提高自己。

就这样，我在边学习边反思的过程中，努力地提高自己的医技水平，在医院医生的指导下，开始独立看病了。慢慢地，也可以独立值班了。

我所在的科室主要是负责妇产科和儿童保健的各项事务，众所周知，基层的工作繁多复杂，对乡镇卫生院来说更是分工不分家，所以，我在做好本职工作的同时，还努力做好医院交给我的其他工作，比如到村里为老年人健康查体、建立居民健康档案等等。让自己在工作中充实，在充实中提高。

通过一年来的锻炼，让我懂得了要做好基层卫生工作至少需要具备以下几点：

一是要多请教、多学习。作为以农民为主要服务对象的单位，乡镇卫生院是每天都要与农民打交道的。农民朋友文化程度不高，文字理解性差，与他们打交道更应注意讲解要有耐心，语言尽量通俗化。向同事们取经，他们也很乐意向我介绍各种乡风民俗并教我讲当地话，一年下来收获不少。

二是办事要灵活。就拿到村里为老年人进行健康查体这件事情来说，农民朋友群体意识薄弱，组织观念不强，若要他们配合工作，就要学会动脑子，灵活办事，才能调动他们的积

极性并主动接受。

三是态度要热情。“金杯银杯不如百姓的口碑”，所以，每当有病人来咨询或看病时，我都会换个角度把自己当成是一名求助者，只有这样才能想病人所想，急病人所急，才会有有的放矢地为他们解决问题。有时候一个微笑、一句“你好”都是与病人沟通的桥梁。

四是工作要细心，办事要高效。工作中不分事情大小，不计工作得失，凡事超前准备，不延误时机，不拖泥带水，确保每项工作都能在规定时间内完成。同时，工作中要充分发扬团队精神，与同事一起，通力协作，互相支持，只有这样，工作才能更顺利地展开，领导交给的任务才能圆满地完成。

转眼，一年的支医生活不觉已结束了。在基层的磨练中，我们累过、抱怨过，有的人也哭过，但我们都锻炼了，学习了，也成长了。

回头想想，还真的有些不舍，这里质朴的人们，这里可爱的同事，点点滴滴在心头。在此我要感谢所有关心和帮助过我的人，是你们丰富了我的人生履历，是你们把我从满身书生气味的学生逐渐地塑造成了一名敢干敢做的基层工作人员。虽然xx但我始终觉得能成为“三支一扶”其中的一员是光荣的，能被分在xx卫生院工作是荣幸的。工作的过程就是学习的过程，今后不管我在哪个岗位工作，我都将更加完善工作方法、端正工作态度，不断学习充实自己，今后我将继续毫不动摇地发扬“三支一扶”的精神，勤于学习，甘于奉献。

借此机会，我想对“三支一扶”的支友们说：不要后悔，不要埋怨，不要放弃，要总结，要努力，要珍惜。

“三支一扶”的经历，不会是未来的资本，但绝对是明天的垫脚石！未来还在前方，我们还需努力！

团队业绩总结篇三

3. “艰苦坚实、诚信承诺、实干实效”：以艰苦的作风打拼坚实的企业基础；以诚实的信念承诺一流的企业服务；实干的精神创造高效的企业业绩。
5. 开拓、创新，立足市场求发展；优质、高效，用心服务为用户
6. 每天进步一点点。
7. 失败铺垫出来成功之路！
8. 付出一定会有回报。
9. 失败与挫折只是暂时的，成功已不会太遥远！
10. 道路是曲折的，“钱”途无限光明！
11. 市场竞争不同情弱者，不创新突破只有出局
12. 争取一个客户不容易，失去一个客户很简单
13. 提高售后服务质量，提升客户满意程度。
14. 产品的品牌就是品质的象征
15. 真诚服务，师生至上
16. 努力用心，为您服务
17. 优质服务，以质为根。
18. 您的需要就是我们的任务

19. 您使用放心，我们努力用心
20. 团结一心，其利断金！
21. 团结一致，再创佳绩！
22. 忠诚合作积极乐观努力开拓勇往直前。
23. 大家好，才是真的好。
24. 众志成城 飞越颠峰。
25. 强化服务意识，倡导奉献精神。
26. 你的始终满意是我的执着追求。
27. 今天付出，明天收获，全力以赴，事业辉煌！
28. 目标明确，坚定不移，天道酬勤，永续经营！
29. 经营客户，加大回访，用心专业，客户至上！
30. 愿我的服务质量和你随时相伴。
31. 爱挑剔的顾客=良师，有抱怨的顾客=益友
32. 顾客永远不是我们争论或斗智的对象
33. 不是顾客依赖我们，而是我们依赖顾客
34. 为了你更好的使用 我们在不懈努力
35. 你只管用 剩下的我们来解决
36. 微笑挂在脸上，服务记在心里

37. 顾客并不是统计数字，而同我们一样是有感情的人
38. 顾客是我们的伙伴，而不是外人
39. 嘴巴甜一点，脑筋活一点，
40. 您的信任一是我们殷切的期盼！
41. 师生的需求就是我们工作的目标
42. 你使用放心 我们努力用心
43. 追求客户满意 是我们最大的责任
44. 抱怨事件速处理，客户满意又欢喜
45. 制造须靠低成本，竞争依赖高品质
46. 客户想到的我们要做到，客户没有想到的我们也要做到
47. 重视合同，确保质量：准时交付，严守承诺
48. 急用户所急，想用户所想
49. 追求品质卓越，尽显企业精华
50. 抱怨事件速处理，客户满意又欢喜
51. 有计划：策划周详，准备充分。
52. 你思考、我动脑 产量提升难不倒
53. 以一流品质获取市场信任
54. 以优质服务赢得客户满意

55. 以持续改进寻求企业发展
56. 以卓越管理树立企业品牌
57. 提高售后服务质量，提升客户满意程度
58. 市场是海，企业是船；质量是帆，人是舵手
59. 服务只有起点，满意没有终点
60. 只有不完美的产品，没有挑剔的客户
61. 有礼貌：文明用语、礼貌待人。
62. 敢担当：重视错误，勇于承担。
63. 守信用：说到做到、信守承诺。
64. 负责任：凡事自省，检讨改进。
65. 顾客带给我们他们的需要，我们的责任是满足他们的需求
66. 顾客有理由获得我们最礼貌最殷勤的招待
67. 客户的需求就是我们工作的目标
68. 我的行为就是企业形象+产品形象+品牌形象
69. 方法新一点，行动快一点，
70. 有条理：轻重缓急，有条不紊。
71. 有能力：思路清晰，执行到位。

72. 爱整洁：穿着整齐，岗位清洁。
73. 没有措施的管理是空谈，没有计划的工作是空洞。
74. 微笑露一点，服务好一点。
75. 市场是企业的方向，质量是企业的生命
76. 知道是知识，做到才智慧，多做少多说。
77. 积极激励我，多劳多收获，汗水育成果。
78. 梦想聚团队，团队铸梦想，激情快乐人
79. 市场是海，企业是船，质量是帆，人是舵手
80. 顾客是我们的上帝，品质是上帝的需求
81. 全员参与，持续改善；遵守法规，造福社会
82. 争取每一个客户不容易，失去每一个客户很简单
83. 市场竞争不同情弱者，不创新突破只有出局
84. 市场是企业的方向，质量是企业的生命
85. 我们的`策略是：以质量取胜
86. 市场竞争不同情弱者，不创新突破只有出局
87. 争取一个客户不容易，失去一个客户很简单
88. 吃得苦中苦，受得气中气，方为人上人。
89. 效率高一点，做事多一点，

90. 理由少一点，度量好一点，
91. 说话轻一点，脾气小一点，
92. 争气不生气，行动先心动，助人实助己。
93. 成功靠朋友，成长靠对手，成就靠团队。
94. 创意是金钱，策划显业绩，思考才致富。
95. 提高售后服务质量 ， 提升客户满意程度
96. 产品的品牌就是品质的象征
97. “三新二点”：新机遇、新挑战、新市场;服务只有起点，满意没有终点
98. 放我的真心在您的手心
99. 精彩源于电信 创造自在生活
100. 贵族化的品质 大众话的生活
101. 抱怨事件速处理，客户满意又欢喜
102. 不绷紧质量的弦，弹不了市场的调
103. 制造须靠低成本，竞争依赖高品质
104. 客户想到的我们要做到 ， 客户没有想到的我们也要做到
105. 重视合同，确保质量，准时交付，严守承诺
106. 把握真人性、洞悉真人心、成就真人生。

107. 做事先做人，销售先销己，挣钱先夺心。

108. 心态要祥和，销售传福音，服务献爱心。

团队业绩总结篇四

中国古代很早就有“一支箭易折断，一把箭难折断”的寓言，团队精神在企业中的重要性很多人都明白，而要营造一个企业的团队精神却非易事，人多并不意味着力量就大，缺乏“团队精神”和协作的群体但是是乌合之众，每个人都有自我的个性，靠自然的力量去营造一个团结的群体显然是不现实的，企业最终是一盘散沙。还应拧成一股绳，这其中的学问可不是一点半点。读罢《团队精神》，一句句富有哲理的话在耳边回响，作为一名房地产从业人员，思绪自然向着销售团队精神如何铸造的思路倾斜，心中所感所悟。

感情与凝聚力

《团队精神》一书中，有一章专门讲到感情。因为一个团队要有凝聚力，团队成员之间务必有感情，把一些互相之间有很深矛盾和隔阂的人放在一齐，无论如何是构成不了很强的凝聚力的。地产这个团队是讲感情的，也正是这种浓浓的人与人之间的感情，吸引着你我。但感情不等于凝聚力。凝聚力需要多方面的因素结合，有时过分地讲感情，不分是非，不讲原则，反而会破坏凝聚力。

凝聚力与竞争力

凝聚力与竞争力，由字面理解，就应是一种合力，但它们有各自的着力点。凝聚力对外来说，有一首革命老歌颇能说明问题ddd[团结就是力量]。这力量是铁，这力量是钢，比铁还硬，比钢还强。一个团队有很强的凝聚力，无疑会构成这个团队较强的竞争力。“抱团打天下”必然比单打独斗要强得多。古代的兵法中就讲，要想歼灭敌人，分而歼之乃之上

策。

但对企业内部小环境而言，凝聚力并不等同于竞争力。团队优势的构成需要内部的竞争力。所谓“户枢不蠹，流水不腐”，一个团队参与社会竞争，要优胜劣汰；同样，在团队内部也要有优胜劣汰，这样这个团队才能有竞争力，才能在参与社会竞争时不被淘汰，毕竟优胜劣汰是市场经济的规律。

激情与战斗力

战斗需要激情，激情激发战斗力。两军相逢勇者胜，战斗中激情高昂的一方会一鼓作气，赢得胜利。但激情也不等于战斗力。或者说现代商业战场上，仅有激情是远远不够的，激情只能是一段时间内的产物，它更需要聪明、智慧和果敢。地产销售在市场经济的汪洋大海中，虽然算不上“航空母舰”，但也绝不是一艘“小帆船”，它是一艘“战舰”。我们要使地产销售这艘“战舰”向前，既需要激情来全力打造，更需要智慧和理性地掌好舵。响亮的口号与宏伟的规划并不能使企业快速发展；而每个人踏踏实实做好自我手头的事，才能使邮政这艘“战舰”破浪前行。

奉献与获取

一个团队全体成员都无私地付出自我的智慧和力量，这个团队无疑是有无穷的战斗力的。这种无私的奉献，短时间是足够的，但如果长期没有回报，或者回报很少，那么这个团队的战斗力也是不会长久的。很简单，付出智慧需要知识的补充，否则智慧会枯竭；付出力量需要能量的补充，否则力量会耗尽。在市场经济中，企业要求员工的奉献精神，务必有合理的回报，奉献与获取务必有种平衡。否则这样的企业不会具有长久的发展能量，自然也谈不上团队精神。

团队是大家的团队，优秀的团队就应是一个和谐统一又充满活力的群众。《团队精神》恰好用一种言简意赅的方式诠释

了这一点，其中滋味值得我们每一个人细细品味。地产团队精神的建设是一个漫长的过程，并且永远没有止境，同样我们的思考也在继续，也永无止境。惟望你我携起手来打造我们的地产“战舰”，使它能够“乘风破浪会有时，直挂云帆济沧海”。

一个人的优秀不代表团队的优秀；只有我们每个人优秀我们的团队才会更优秀。一个人在优秀，也不会自我完成一项大的项目，也需要团队成员的合作；你不爱这个团队，肯定不会齐心合力的去完成一项目，而是不断的在找团队、队长、团员的缺点，甚至是吹毛求疵，然后说三道四，动摇团队完成任务的信心，结果团队失败，你也没有成绩；没有业绩，即使去其它团队，人家也不会欣赏你，你也会和在这个团队一样表现。

团队业绩总结篇五

我叫___，男，__岁，大专学历，政工师、助理经济师，任现职19年□^v^党员。1981年部队转业到__市级医院，1982年起从事工会工作至今。在近30余年的工作时间里，我始终以一个^v^员的标准严格要求自己，牢记职责，时刻将职工利益放在最重要位置，工作扎扎实实，勤勤恳恳，工作水平不断提高，较好地完成了自己的各项工作任务，为医院发展争得了荣誉、贡献了力量。

一、扎实学习不断提高思想业务水平

积极参加上级工会及医院组织的各类学习，认真学习《工会法》、《劳动法》、职工权益保障法律法规等专业知识，不断提高自身业务水平。同时，坚持学习马列主义□^v^思想、“____”、科学发展观的理论，坚信党的领导，拥护党的政策，立场坚定，旗帜鲜明。在从事工会工作的27年时间里，时刻运用国家法律法规规范自己的言行，不做出格事，办事客观公正廉洁，工作认真负责，团结同志，联系群众，

为人正直，言行端正，扎扎实实做事，堂堂正正做人，工作受到了上级工会领导、医院领导及职工的充分肯定。

二、不忘职责认真完成医院交给的各项任务

工作中，我时刻牢记自己是一名工会干部，党和职工的利益高于一切。^年在工会工作的同时，我兼任医院劳动服务公司经理，带领160位待业人员自谋生路、为医院排忧解难。

1998年，医院确定了上“三级甲等医院”的工作目标，我作为医院“三甲办”的成员，充分发挥工会组织的凝聚作用，与全院职工一起，同心同德、为着同一个目标，没白天、没黑夜，吃住在医院整整100多天，完成创“三甲”所需的所有资料及前期准备工作，医院在当年顺利晋级为“三级甲等”医院。

1999年，在工会牵头下，对冒我院之名欺骗患者的“江湖医院”展开大规模清理工作。我带领由医务科、保卫科相关人员及省电视台记者组成的“打假”队伍，行程1300余公里，对陕西、山西境内打着“我院”牌子大肆欺骗患者的“医院”进行了彻底的摸排清查，维护了我院的声誉，维护了患者的合法权益。

__年，医院决定召开我院历第一届职工代表大会及工会会员代表大会。筹备工作时间紧、任务重！我把它当做考验自己的机会，发动群众、统筹安排、认真准备，自己不分昼夜起草文件，筹备工作仅用了一周时间，一周后，“双代会”顺利召开，我院工运工作揭开了新的篇章。

__年起兼任我院“创卫办”主任，配合西安市国家卫生城市的创建工作，精心组织，全员动员，完善制度，建立长效管理机制，医院在市创卫办、局创卫办的多次检查中名列前茅，受到上级的表彰。

__年是全中国人民难忘的一年。5月12日的汶川大地震震惊世界，也震动着我们医务人员的心。在这次抗震救灾工作中，院工会充分发挥工会组织的优势，紧紧围绕抗震救灾宣传开展工作。积极联系各大媒体、电台、电视台对我院在抗震救灾中表现突出的赴灾区医疗队员、先进事迹、先进人物进行报道，弘扬“红十字”救死扶伤的人道主义精神，展我们的风采、树我们的正气，赢得了全总、市总的高度赞扬。医院__年被全总授予“全国五一劳动奖状”获得单位，院工会__年被市总工会评为“模范职工之家”。“五一劳动奖状”是我院近年来获得的奖励。

三、立足本职做好工会日常工作

工会工作日常的琐碎事情非常多，可是这每一件琐碎事情都连着职工，所以工作中我要求自己，职工事情无小事，认真处理每一件和职工有关的事情是我工作的重中之重。无论是我参加的1995年、__年的分房、还是每年定期对困难职工的慰问，“三八”节对女职工、“护士节”对全院护士的慰问以及职工的婚丧嫁娶、生病住院，没有一件我会马虎，尽管繁琐、重复，可是每一次我都会认真做好这些事情。

开展文娱活动，增强职工凝聚力，也是我的日常工作。每年春季，我都会组织召开春季运动会，每年冬天会举办冬季拔河比赛等。__年的冬季职工篮球赛举办的红红火火，__年的职工生日送贺卡、送蛋糕活动温馨甜蜜，__年迎新春游艺活动职工记忆犹新，所有这一切，无不渗透着我辛勤的劳动和汗水，但是，作为一名工会干部，能把领导的关心、组织的温暖，同事之间的情谊送到每一个需要的职工身边，能够通过工会组织这个纽带作用，增强医院的凝聚力和向心力，让大家紧紧地团结在院领导班子周围，为医院的发展贡献力量，我骄傲、我自豪！