

2023年银行业工作动态简报(优秀5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。相信许多人会觉得范文很难写？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

银行业工作动态简报篇一

上半年，我局（营销部）在市委市政府和市局的领导下，各职能部门的`大力支持，深入贯彻落实科学发展观，坚持打牢基础，紧紧围绕“卷烟上水平”的战略任务，通过狠抓严格规范，强化基础工作，提升队伍素质，全面推进北流烟草各项工作。现将上半年烟草工作情况汇报如下：

上半年，我局共销售卷烟5795箱，完成市局（公司）下达年任务的，比去年同期6609箱减少814箱，降幅。累计销售额万元，比去年同期万元减少了万元，降幅。缴纳税金万元，与去年同期下降。

上半年，我局共查处烟草违法案件120起。查获卷烟件（其中假冒卷烟件、走私烟件88件、非法渠道卷烟件、玉烟标识卷烟件），非法烟丝3421公斤，查获违法运输车辆3台，查处违法烟草制品总值万元。

1、认真配合推进我市项目建设工作。根据北流市项目建设规划要求，2月份，市国土资源局根据北流市人民政府的批复，征收广西区烟草公司玉林市公司位于北流市城区城南一路二里16号（荔枝公园旁、市糖烟公司仓库内）的平方米国有土地使用权。在此项工作中，我局（营销部）配合城投公司、北流市土地储备中心，积极向玉林市局（公司）报告，按程序办理有关手续，这工作已到收尾阶段，有力推进了荔枝公园及周边环境的改造工作。

2、积极组织员工开展北流市城乡环境建设。一是支持植树绿化活动。今年我们按照市委市政府有关文件精神要求，发动全体员工按规定收缴资金1440元，支持我市植树绿化工作。二是持之以恒抓好城乡清洁工程。积极配合市委市政府实施城乡清洁工程，营造和谐人居环境。我们派人负责责任片区的清洁工作，切实负起城乡清洁工程相应社会责任。三是努力着手庭院绿化工作。自签《北流市创建园林式单位（园林小区）》责任书以来，我们也作出了庭院绿化工作的设想，主要是向玉林市局（公司）汇报，根据我们庭院平面的情况争取一些资金的支持，增加盆景，扩大庭院绿化。

3、密切关注民生，促进社会和谐发展。一方面是积极响应市委市政府的号召，一是重新选派社会主义新农村建设指导员驻清湾镇白米村，了解新农村建设的需要，服务于新农村建设，促进城乡一体化发展。另一方面是发扬一方有难八方支援的精神，今年4月份组织全体员工踊跃捐款抗旱救灾，共收到员工自愿捐款1730元，以尽微薄之力帮助灾区人民重建家园，促进社会大家庭和谐发展。

卷烟营销方面：突出严格规范，更加注重强化重打基础工作，更加注重发展方式转变，不断夯实基础工作，打牢市场基础，巩固工作基础。

1、严格规范流程，促进规范发展。在日常卷烟经营中，我们紧紧围绕“严格规范、富有效率、充满活力”的烟草总体目标要求，严格规范各项卷烟营销工作。一方面，规范营销人员日常行为工作流程，严格按照流程开展工作，逐步实现营销工作的规范化和标准化。今年来我们针对卷烟工作，共梳理了16个客户经理工作流程，并利用业绩督查考核杠杆促使客户经理严格实施，促进客户经理对卷烟零售户的规范管理。另一方面，规范货源分配管理。今年以来，我们充分利用信息科技化管理，全面实现货源系统自动分配，进一步规范卷烟供销链条，提高经营户的满意度和忠诚度。

银行业工作动态简报篇二

在过去的一年中，我校党支部在县教育局党委和乡党委的正确领导下，紧密结合学校实际，以创建学习型党支部、党员先锋岗、争当优秀共产党员为中心内容，围绕“深化课改，提高教育教学质量；创先争优、提升管理服务水平”的学校中心工作，创新工作思路，扎实开展党建工作，为学校教育教学质量的提升，为队伍的团结稳定提供了有力的保障，取得较好的效果，现将一年来的支部工作总结如下：

1、健全组织，规范制度。进一步加强党的执政能力建设，充分发挥党支部的战斗堡垒作用。一年来我校党支部坚持把“三会一课”制度落到实处，不断强化党员思想政治教育，并与师德建设结合起来。继续坚持和完善学习制度，重点抓好“十八大”精神的学习贯彻和科学发展观、“创先争优”的深入学习实践，积极在党员干部中开展“两学一做”不断提高广大党员、全体教职工的政策理论水平和道德素质，以达到转变作风、思想统一、质量提高的目的。

2、完善教职工学习制度。完善学习，保障学习活动扎实开展。学校党支部在学习中不断完善学习制度。记录检查制度、学习档案制度，同时对各党员教师学习的计划、措施、记录、笔记情况进行检查。

3、认真做好党员的管理、发展工作及党费的搜集上缴工作。努力做好骨干教师入党工作，引导团员青年及入党积极分子积极向党组织靠拢，为党组织补充新鲜血液奠定坚实基础。本年度转正2名党员，发展积极分子6名，向党支部递交入党申请书6人，全部为一线青年教师骨干。

围绕“履职尽责抓课改、立足岗位创高效”这一主题，根据我校实际情况和党员岗位特点，创新活动载体为着力点主要开展了以下几项活动：1、以学习型党支部创建为中心，组织党员干部学理论提升思想素质，学法规提升政策水平、学科学提升创新能力、学业务提升发展本领。2、公开承诺。学校党支部和党员分别按照“五个好”和“五个带头”的要求，结合工作实际和群众需求做出承诺，承诺书在党务专栏向群

众公布，接受群众监督。3、以“管理育人”“教书育人”“服务育人”的党员、示范岗为抓手，开展履职践诺，创建党员先锋示范岗活动。根据学校支部实际，全校党员结合自身的工作岗位和教学任务，明确个人的岗位承诺，进一步提升岗位服务意识和服务质量。创建了青蓝工程岗位、扶困助学岗位、教育科研岗位、领导干部安全管理示范岗等。实现了人人有示范岗位，人人有示范任务，人人践行承诺的良好局面(1)我支部每名党员每人帮扶一名学困生，建立了帮扶爱心基金。(2)针对我校开展推广的“课堂教学分组导学法”等教育科研建立教育科研示范岗，教务主任教师党员老师在教育科研岗位积极引领开展相关教育科研工作做了大量工作，使得此项工作能够在全校有效地开展。4、搭建爱心帮扶平台，开展党员干部关爱学困生，积极开展“一帮一”结对帮扶活动。以实践创先争优活动为契机，建立党员扶困助学示范岗，我校支部29名党员在支部的安排下，与学困生进行帮扶活动、每年度每名党员教师每人拿出200元作为帮扶基金。他们在德育处的安排下与各班中由于家庭困难影响学习成绩的学生，对他们进行了“一帮一”结对帮扶。党员对这些学生购买了学习用品，还有的党员利用自己的课余时间对他们辅导补课。

1、坚持贯彻民主集中制原则。完善领导班子的议事和决策机制，凡重大事项，均通过党支部委员会集体研究。2、加强师德师风教育。组织教师学习了《两学一做》《张延清书记讲话精神》等，提出然我校每一名老师都努力成为受学生爱戴、让人民满意的教师。严禁教师私自办班收费和有偿家教，进一步规范教师从教行为。本年度学校未发生任何“三乱”事件。3、推进学校民主化管理进程。发动广大教师参与学校管理，利用教代会、家长会，广泛征集师生、家长对学校工作的意见、建议，并整理归纳，为学校制定发展规划提供参考依据。4、做好校务公开工作。坚持“公开、公平、民主”的原则，积极落实校务公开、党务公开，学校的各项工作如发展党员、师资培训、评优评先、职称评聘、年度考核、财务开支等情况，均在公示栏或全体教师会上予以公开。同时，

经常听取教工对学校工作的意见和建议，大大增强教职工的工作主动性和积极性。本年度的评优评先、教师晋级等以前的热点问题，学校党支部能积极配合校委，细心倾听教职工心声，耐心做好解释说明工作，在我们公正公平公开的工作下得以顺利实施。

总之，一年来，学校党支部在县教育局党委、乡党委的正确领导下，以科学发展观为指导，扎实开展创先争优活动，为学校的教育教学工作发展提供了坚强的组织保证。在今后的工作中，我校支部将百尺竿头，更进一步，为学校教育教学质量的全面提升打下坚实的基础，为我县创建教育强区做出我们应有的贡献！

银行业工作动态简报篇三

2007年，在我市烟草快速发展的一年，根据领导的各项工作部署安排，在各位同事的支持帮助下，坚持本本分分做人，扎扎实实做事，较好地完成了各项工作任务。

在每一次发货过程中，我都随身携带着一个日记本，利用发货空闲的短短几分钟，记录每位客户的情况。我多次主动指导客户销售，当好客户参谋，宣传企业品牌，解除了客户的具体困难。

同时，坚持做到不迟到、不早退，遵守国家法规与公司的劳动纪律，做到安全生产，文明作业。 3. 降低工作成本。

在领导的统一调度下，我根据销售部门发货委托单据，我在第一时间，仔细核对，正确填写和递送相应的单据、报表，保存有关记录文件，认真做好货品发送工作，耐心地与每位客户当?? 2007年是滨州烟草快速发展的一年，在这一年里各项工作都在有条不紊、逐步深入地展开。作为滨州烟草的一名普通送货员，我目睹和亲历了滨州发展的种种变化，感受到了企业的和谐氛围。

就自己而言，今年的工作更充实、更有意义，更具有挑战性，在各级领导和同志们的关心和帮助下，我顺利地完成了各项工作任务，同时，个人能力也得到了很大的提高。现将一年来的工作总结如下：一、加强学习，努力提高个人素质和责任意识 烟草行业的快速发展使得各个岗位的任职要求也在不断发生着变化，虽然自己是一名普通的送货员，但是也已经明显感觉到了压力，感觉到如果不学习就有可能被淘汰。

一年来，我始终把坚持学习作为检验个人能力和素质的首要标准，把“学习、学习、再学习”作为自己的座右铭，自觉养成了“勤于学习、勤于思考”的良好习惯。党的xxx的胜利召开，使我倍受鼓舞，工作中坚持学习政治理论知识，提高自己的思想觉悟，树立正确的“人生观、世界观、价值观”，严格遵守公司的各项工作规章制度，较好地完成了工作任务。

坚持一切从我做起，实事求是。以工作力求仔细、岗位坚决坚守为原则，积极主动做好自己本职工作，随时准备接受领导的检验与考核。

二，立足本职，干好每一天，做好每件事 在工作方面，我兢兢业业、克勤克己、坚守岗位，一切以工作为重，服从领导安排，认真完成领导交给的每一项任务；虚心向同事们学习业务知识，注重与同事们的团结协作，与同事们相处融洽；工作认真主动，按时按质完成本职工作任务。现将我的工作情况简述如下：三，诚实做人、扎实做事 在自身建设方面，“诚实做人、扎实做事”是指导我干工作的宗旨。

我一直注重自身业务知识和专业知识的积累与完善，努力以不断更新的知识理论武装自己，以期能不断以新的方式和理念适应工作中遇到的每一个问题，能够真正做到与时俱进。努力提高自身修养、完善自身素质建设。

我们的许多同行心存感激，对他们的服务向他们表示小小的谢意，送瓶水、饮料什么的，都被他们微笑着婉言谢绝

了，“这是我们烟草人的职责，您不用太客气，您的满意就是我们的追求。”他们说在他们的心中，在所有烟草人的心中，“两个至上”是他们的信念，“两个维护”是他们的誓言，选择了誓言，他们就选择了奉献，再苦再累，他们都无怨无悔。

计划：一、提高思想认识，增强勤劳意识。送货岗位是“五大员”中最辛苦的岗位，夏天一身汗，冬天一身泥，遇到道路条件不好，还得当“启动机”。

然而职业可以挑选，但职业的责任不能挑选，因此，我们要培养送货员的勤劳意识，一是教育每个送货员要热爱自己的岗位，在岗位要任劳任怨，甘于奉献；二是倡导艰苦奋斗的精神；三是要有成就感，懂得企业发展与自己的付出息息相关，只有这样，每个人才会自觉在面对困难，克服困难，迎难而上，形成良好的勤劳意识。二、用心学习，提高送货员的专业意识。

送货员处于卷烟营销的前沿阵地，与市场、与客户紧密相联，因此必须具备较强的业务意识。简单一点的，就是熟练掌握各种卷烟的品牌、产地、特点，对各客户的经营地点、规模等了如指掌，对各条线路的里程、路况熟记于心。

深层次一点的，就是要培养送货员对市场的分析力量、观察能力和综合能力，把自己变为市场信息的储存、分析器，把有效的信息及时准确地进行上传下达，以达到协助客户经理控制市场的能力。同时，还要对送货员进行真假卷烟辨别、真假货币辨别、车辆、交通安全等知识的培训，让他们在送货的过程中能从容面对各种问题。

可敬、可爱的烟草送货员以及工作在烟草一线的烟草人，像“天使”一样，把公司对我们卷烟零售户最真切、最热诚的服务及时、准确的送到了我们千家万户，紧紧的把公司和我们卷烟零售户联系在了一起，为我们企、零关系的进一步

和谐发展，默默的奉献着自己的青春。 三、抓教育，培养送货员的大。

银行业工作动态简报篇四

强服务、树品牌是今年营销工作的主题之一，营销服务要与零售终端建设和窗口建设相结合，践行客户至上、服务为本的经营理念。

强服务的根本是要平等互利，核心是要关注客户利益，关键是要密切客我关系，目标是提升客户满意。基层营销部应立足工作规范，长效推进示范，探索客我互动，提升服务价值，打造好高效便捷、优质规范的服务品牌，真正做到“发展同向、工作同心、服务同步、利益同体”。

一、立足工作规范，提高服务质量 营销服务质量取决于客户经理的工作执行力与精细化，只有工作流程规范了，工作标准明确了，工作过程控制了，才能实现与客户平等互利，才能让客户感觉公正公平。基层营销部应针对客户服务工作中可能存在的拜访频次不到位、服务能力欠缺、服务方式简单的问题，制定实施《客户服务督查考评办法》。

重新梳理客户经理工作流程及服务标准（例如规定除小型食杂店外，其他客户均需每周拜访一次，要求客户价签缺失不得超过3个以上，要求功能终端账面与实际库存误差率不得超过10%等），并严明规范经营纪律，采取全员监控、团队检查、月度考核的督查考评形式。即区营销部成立“客户服务督察考评领导小组”，成员由区营销部业务经理、客服部主任、市场部经理组成，每月抽查全区所有客户经理服务客户的拜访频次、品牌推介、终端形象、服务态度。

对于检查得分不达标的客户经理，严格执行营销考核，对于得分在90分以上客户经理，在标杆管理中予以加分激励。通过市场部相互督查、相互交流，相互学习的考评形式，动态

监控区域客户服务质量，提高客户经理的服务意识。

区营销部还应制定《客户月度供货总量指导性意见》，以2011年为参考数据，从七个业态细分月均销量规模，指导客户经理从季节平均销量、环比浮动系数、同比增幅预测三个方面，精准客户月度约定。并按照持续供应、均衡投放、兼顾公平的原则，制定《2012年紧俏货源管理办法》，进一步优化紧俏货源流速、流向、流量，提高客户货源满意度。

二、长效推进示范，强化服务能力 示范街是卷烟零售的窗口，品牌培育的阵地和规范经营的标杆，只有示范街客户的服务更加规范化、更加标准化、更加个性化，才能切实做到关注客户利益。区营销部首先应是统一形象，打造硬终端。

即对示范街客户全覆盖发放价签盒，并将客户经理的价签服务工作纳入客户服务督查考评，着力解决客户价签发而不用、用而不留的随意性问题。同时为客户设置“新品展示专区”，统一陈列方式，提升品牌陈列形象，向部分客户配置烟草logo店招与柜台，展示诚信经营窗口，发挥示范街宣传促销功能；其次是强化服务，建设软终端。

在示范街宣传发动，统一形象基础上，还应制定实施《终端客户提升工作过程监督实施办法》，指导客户经理从价签规范到盒包、条包陈列规范，从柜台整齐划一到店面生动醒目，从订货数量到订货结构，从经营获利到品牌培育，全面开展客户服务工作。应建立示范街“日服务、周走访、月检查”的工作机制，即客户经理每日对示范街客户进行陈列指导、库存优化与品牌推介，市场部每周对示范街终端形象、客户需求进行走访调研，“客户服务督察小组”每月对示范街客户开展抽样检查。

在市公司营销总部、工业企业、信息中心的大力支持下，建立客户服务qq群。针对卷烟零售客户群体的信息需求、交流需求、经营需求，开辟“货源信息”、“功能终

端”、“新品宣传”与“客户培训”四个宣传栏，开通营销、专卖、送货专业咨询服务。

银行业工作动态简报篇五

敬爱的党组织：

时间过得真快，从我成为预备党员开始到现在已经有半年时间了，在组织的关怀和老党员的熏陶下，我的思想不断的得到了磨练和提高。通过对党章以及“三个代表”重要思想及科学发展观的学习，使我深刻认识到政治思想的指导作用，同时作为一个积极向党组织靠拢的我，更应注重政治理论知识的学习，用优秀党员的标准来要求自己。

当然，作为一名预备党员，仅仅学习党的纲领文件是不够的，同样重要的是要把组织交付的任务按时、保质、足量的完成，而这样的前提是不断提高自身的思想水平和业务水平。具体就是多读书、多钻研、多和党内同志及身边的同学谈心。在工作中注意积累，发现问题后用心思考、解决问题，使得自己不是固步自封。

“奉献”是人类最纯净、尚的道德品质之一，“使命”是人类最基本、最重要的历史任务之一，兼顾着这两者的中国共产党走过了94风雨兼程。94年来，工作总结中国共产党由小到大，由弱变强，由幼稚走向成熟，领导中国人民冲破重重难关，夺取了革命斗争和经济建设的一个又一个胜利，当年的星星之火，如今发展成势不可挡的燎原之势。中国共产党以马克思列宁主义、毛泽东思想、邓小平理论和“三个代表”重要思想和科学发展观为指导，领导和团结全国各族人民改革开放、艰苦奋斗，全面拖进有中国特色的社会主义现代化建设，取得了举世瞩目的历史。中国共产党的身影贯穿新中国的历史，他以蓬勃的气概，无谓的精神引领历史的潮流。

一转眼，就到了建党xx周年。虽然xx年在人类历不过是一首短暂的歌，但这首歌是中国人用自己的坚毅和勇敢谱写的。90后的我，永远是中国90后，深爱着自己的国家，深爱着足下的每一寸土地，深爱着身边的一切，懂得今天的幸福来之不易，我会用一颗感恩的心去面对生活，去为祖国奉献！

作为学生党员，要以身作则，严格要求自己，与学校同命运，共呼吸，发挥党员的模范带头作用，用自己的实际行动为评估工作做出贡献。

此致

敬礼

汇报人：520作文网

××××年××月××日

上面内容就是为您整理出来的7篇《工作动态简讯格式及范文简短工作简报格式》，您可以复制其中的精彩段落、语句，也可以下载doc格式的文档以便编辑使用。