

最新年会供应商发言 供应商大会发言稿(精选5篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

年会供应商发言篇一

尊敬的各位领导、各位合作厂商伙伴：

大家下午好！

今天，我们在这里隆重举行20xx年度厦门瑞尔特卫浴工业有限公司第一届供应商答谢会，在此，谨让我代表公司股东，公司全体员工对各位合作厂商伙伴长期以来，在公司发展的12年历程中给予的大力支持和帮助表示衷心的感谢！向各位来宾表示崇高的敬意和诚挚的谢意！

回顾公司十二年的发展历程，厦门瑞尔特卫浴工业有限公司能够从很小规模发展到今天拥有一千六百名员工，年产值达数亿的规模，是同各位合作厂商的紧密配合，共同成长是分不开的。我们非常珍惜这种由时间积累下来的感情。

供应商是企业重要的外部资源，是企业成本控制的主要源头和风险控制的重要源头。企业与供应商关系的紧密程度和供应商的实力，在很大程度上决定了我们的成本竞争能力和抗风险能力。

几年来我们始终秉承着诚信、双赢的合作理念，诚信是我们中华民族的传统美德，也是厦门瑞尔特卫浴工业有限公司生存发展之本，我们在创建企业之初，就牢固树立诚信经营，

诚信合作的理念，公司发展壮大之路是一条用诚信铺成之路。

双赢是我们合作的目的，我们总是把双赢作为合作发展的目标，把合作方的利益放在与公司利益同等重要的位置一起考虑。要实现双赢的合作局面，合作的双方都能站在最终的客户立场上多想想、多体谅、多考虑双方的利益，这样才能推动合作向纵深发展，从而促进合作双方公司企业的共同发展。

20xx年是充满挑战的一年，人工成本大幅上升，原材料价格不断上涨，但最终客户的价格却无法上涨，有些甚至需要降低售价。20xx年注定将是非常不平凡的一年，我们大家将面临很大的考验，我们认为需要用创新思维、发展的眼光正视目前的困难，树立理性的危机意识，增强信心，化压力为动力，加大创新改善力度，降低企业成本，提升产品质量，做足内功，实现品质上、技术上、品牌上的升级，共同应对市场变化。我们相信，只要大家共同努力，抱团取胜，我们一定能经受考验。

沟通是创造双赢合作局面的一个必不可少的方法，只有多沟通，才能使公司与公司之间，企业与企业之间多了解多交流，以实现互济余缺，互通有无的双赢合作局面。今天，我们召开这个供应商答谢会，为我们大家提供一个沟通平台，目的就是增进友谊，增进了解，加强合作，为以后更好的合作打下坚实的基础。

同时我们希望双方的合作上达成如下几点共识：

- 一、 崇尚简单直接的沟通，不要把事情想得太复杂；
- 二、 诚信：说到做到，不要心存侥幸；
- 三、 各位合作厂商伙伴在自己的领域上能够做到最强之一；
- 四、 行为规范：公平、公正、廉洁自律；

我们期望大家共同努力，建立一个健康的、讲道德、高水平的合作伙伴关系。

最后，祝本次供应商答谢会圆满成功！

祝各位领导、各位来宾，身体健康！工作顺利！阖家幸福！

谢谢大家！

年会供应商发言篇二

各位领导、各位业界同仁朋友：

我们供应商新一年工作的主题。我们会始终牢记“质量第一、客户至上”的经营理念，竭诚用心地为北方大地公司提供优质的产品、满意的服务。我们会努力地做到“供货及时、品质优良、价格合理、服务周到”。

今天我由衷地开心和激动，一时间纵有千言万语也无法准确地表达出此时此刻激动的心情。但我知道，这万语千言最终必将汇聚成两个字，那就是“感谢”！感谢北方大地公司！感谢在座各位领导和朋友！感谢今天能和大家一道共享这个振奋人心的时刻。

最后，值此新年之际，祝北方大地公司业务蓬勃发展、蒸蒸日上；祝各位供应商伙伴生意兴隆，财源滚滚！并提前给大家拜个早年！

谢谢！

年会供应商发言篇三

尊敬的各位领导、各位来宾：

大家下午好！

非常荣幸能够邀请到各位出席此次盛会，我谨代表xxxx公司综合管理部采购组全体成员对大家的到来表示衷心的感谢！

本次会议是继xxxx年以来的第xxx次供应商大会，在座的各位来宾中，有许多是我们的老朋友，我们之间有着良好的合作关系。xxx公司的发展与壮大，离不开老朋友的真诚合作和大力支持，在此我们表示再次的感谢！同时，我们也向这次与会的新朋友表示热烈的欢迎，并希望能与新朋友密切协作，发展战略合作伙伴关系，为xxx公司可持续发展做出贡献。

随着公司的持续发展及精细化管理要求，自xxx年以来，我公司加强了对供应商供应链的整合管理，建立了科学规范、公平透明的供应商选拔机制。三年来，经过对供应商的合理整合，合格供应商家数由原xxxx家调整为现在的xxx家，其中新增合格供应商xxx家。通过对供应链的整合，实现了供应企业的规范化、集约化、规模化生产。同时与大多数供应商建立了长久、紧密的伙伴关系，实现了我公司与供应商共同成长、互利双赢的目的。同时也为提供质量优良、供应能力突出、价格合理的供应商创造了良好的发展环境。

xxx公司秉承“与合作伙伴供求发展”的经营理念，注重自主创新，不断推出新产品，在国内市场取得了良好的市场业绩。同时，我们也加快了国际市场的开拓步伐，目前我公司产品已先后批量出口到中东、中亚等地服役，有了较高声誉，我相信，与xxxx公司的战略合作将会为各位带来可观的经济效益。同时，我们不会随意更换任何一家合格供应商。

今天公司组织召开本次座谈会，主要目的是加深供需双方的沟通，为今后的业务合作打下良好的基础。作为生产企业，供需双方是一个利益共同体，在市场竞争日趋残酷今天，这个利益共同体就必须抱团取暖，只有大家及时提供出高质量

的物资，我公司才能生产出高品质的产品，在市场上才能站住脚跟。这三年来，我们的供应商为我公司的发展做出了巨大贡献，但是，也存在一些问题，在这儿有必要跟大家提一提。

1、质量问题。质量是企业的生命，这是众所周知的事情，但有个别供应商在产品质量上没有做到位。我公司往往为了一根漏油的管线、一件劣质的阀件而丢掉许多重要的市场，关于质量问题，过会质量安全部主任将做专题报告，在这里，我要强调的是，今年，我们对供应商的管理力度将放在质量管理上。只要供应的物资出现了重大质量事故，给我公司造成了重大影响的，不管是哪一家，我们都会直接取消其供应商资格。我们希望□xxxx公司的供应商能够经得住产品质量上的考验。过去已成为历史，我们要放眼于未来，在今后的合作过程中，我们希望产品曾经存在质量问题的供应商能严把质量关。

基本上在三个月以内，有的甚至少于两个月。因此，我公司采购物资的采购周期要求大部分都在一个月以内。这就要求我们的供应商能够尽最大的努力配合我公司的生产，严格按照合同交货期要求交货。在以前，有部分供应商没有严格按照合同交货期交货，严重影响了我公司的生产进度，我们只是在口头上进行警告处理，今年我们将加大处罚力度，对于延期交货的，我们将按照合同违约处理办法进行核算处理，希望各位供应商朋友们能正确对待。

3、物资信息化管理问题。

最近几年，集团公司投入大量资金用于加强物资采购信息化管理，先后上线使用了xxxx系统、合同管理系统等管理软件。根据集团公司信息化管理部署□xxxx年xxxx月集团公司启动了物资采购管理信息系统项目，该项目对中石油原有的“能源一号”网（阳光采购网）进行全面提升，最终实现与现有的xxxx系统平台集成，并计划在xxxx年年底到xxx年年初期间

实现单轨运行，到时候，所有的采购物资小到一块橡皮、大到一套xxx都必须实行网上采购交易。这就要求我们的供应商朋友必须跟上集团公司物资采购信息化管理的步伐。但据我们了解，我们大部分供应商物资信息化管理非常薄弱，有些供应商连一台像样的电脑都没有。因此，希望各位回去后要加强自身物资信息化管理，这不单是我公司的要求，也是xxxx集团内部所有单位的要求，大家一定要重视。集团公司已将xxx系统客户培训资料挂在网上，有兴趣的朋友可与我部门联系。

4、安全管理问题。根据hse属地管理原则，凡进入我公司的外来人员必须严格遵守我公司安全方面的管理规定，特别是进入生产车间须带安全帽的规定，但有个别供应商没有放在心上，给我公司的安全管理带来了不好的影响，希望各位代表回单位后对经常到我公司的人员给予提醒。

5、其它问题。

1) 采购物资报价不正规。有部分供应商应我公司采购人员要求报价时经常采用电话口头报价，导致供需双方在最终合同签订时意见不一致引起不愉快的事情发生，在这里，要求各位供应商朋友在今后的报价过程中特别是非常规物资的报价必须采用传真或电子邮件的方式进行报价。

2) 不及时签订采购合同。按照集团公司内控管理要求，公司对采购合同进行规范化管理，要求采购人员每两个月对采购合同进行整理并装订成册存档，但有部分供应商在我公司采购合同会签后，由于这样那样的原因迟迟不将正式的采购合同文本寄回我公司，导致我公司合同存档工作不能顺利展开。

3) 进项发票开得不及时。根据集团公司挂账付款的要求，我公司财务实行收支两条线的账务管理，如果长时间不开发票挂账，会给以后付款带来不必要的麻烦，因此，在这里我要求你们供货后一定要及时开具发票。

以上问题我们希望各合作伙伴在今后的工作中一定要避免。当然，在合作过程中，我公司也有一些问题需要在今后的工作中不断改进，希望大家对我们的工作多提宝贵意见和建议，我们会认真采纳，与各位供应商良好合作，互利共赢。

各位嘉宾□xxxx公司的昨天感谢你们的支持□xxxx公司的明天，更需要你们的厚爱。我们坚信，随着xxx公司的不断发展壮大□xxx公司与各位来宾的合作一定会结出更加丰硕的果实，我们一定能够共创更加美好的未来！

谢谢大家！

年会供应商发言篇四

尊敬的各位领导、各位供应商：

您们好！

首先感谢公司提供这个机会能和各位坐在一起，我谨代表手套有限公司物资部的全体员工对各位这一年对我们的支持表示感谢！整个，我们物资部在公司领导的正确领导和各供应商的友好协作下取得了长足的进步，圆满的完成了各项计划。

回顾，我想就我们的合作谈以下几点看法：

过程中的问题我们物资部员工相对较少，因此工作量相对就较大，所以在平时的工作和交流中，难免有不到位的情况，以后我们会针对问题，完善工作环节，为各位提供更好的服务：

首先，为了更好的节约时间和提高效率，希望各位在送货的时候能够更加合理的安排时间，最好是能和我们相关部门提前沟通，错开各位送货的时间。

再者，在目前现状下，为了全力做好我们的物资仓储和管理工作，可能在收货环节我们彼此缺少有效的沟通，形成了一定的工作误解。一方面，我们一定会在后期的工作中和各位加强有效沟通；另一方面希望各位供应商能够理解，在20xx年给予更大的支持。

供应商关系要求达到双赢关系，注重双方的合作及技术上的交流。优质的供应商提供优质的物质，能够更好的提高我们的产品质量和形象，也是我们长期合作的基础。

在我们优质合作的基础上，希望各位能够给予我们更大的支持，给予我们物资部更好的协作，同时，我们也将本着更加开放和友善的态度，和各位供应商共同进步。

有效的沟通不仅能够消除彼此的误会，我们在每个仓库建立了管理看板，作为我们与各位供应商交流的重要窗口，另外加强直接的沟通，夯实互信合作的基础，促进相互的进步。

在以后的合作中，希望各位能够给我们指出我们工作中的不足，同时把好的经验传递给我们，我们不胜感激。同时，我们也会及时将我们的看法和问题反馈给各位，以促进我们的合作更加高效务实的展开。

我们物资部在即将到来的20xx年中，将一如既往的给各位提供更好的服务，展开更加有效的合作。同时，相信我们在20xx中，在公司领导的指导下，在公司制度和方针的指引下，我们将严格履行公司的各项规章制度，尤其每位库管员要做到廉洁勤政，正确处理好与各位供应商的关系，正确处理好公司利益和各位供应商的利益关系，为公司把好关，为各位供应商服好务。在公司全体部门员工的共同努力下，取得更加优异的业绩，当然，这也离不开各位供应商的大力支持。

谢谢！再次祝与会的各位领导和合作伙伴在新的一年里阖家欢

乐，事业兴旺。

年会供应商发言篇五

大家好！非常高兴地出席本次供应商大会，能够有机会与诸位欢聚一堂，总结我们合作的经验和体会，展望未来的发展美景，本人深感荣幸之至！

首先，我代表南通神龙公司感谢上海泰昌健身器材有限公司给予本公司的充分信任和大力支持。能够得到客户的信任和肯定，是一个企业的最高荣誉；本公司和我本人为能获得上海泰昌健身器材有限公司授予的“20xx年度优秀供应商”荣誉奖项，深感荣幸和自豪。

上海泰昌健身器材有限公司先进的经营理念、强烈的创新意识和优秀的企业文化，对我们这些合作供应商有着良好的示范和带动作用。泰昌公司作为坚持自主研发、致力技术创新的足浴器行业的领军企业，各项管理给我们树立了榜样，是我们学习的典范，我们为能与这样的优秀企业合作共事而感到骄傲和自豪，同时，也带动和促进了本公司的建设和发展，在此，表示由衷的感谢！

新的一年，我们决心乘这次会议的东风，贯彻落实这次会议精神，坚持客户至上的原则，想为客户所想，急为客户所急，狠抓产品质量，提高产品供应及时率和服务质量，和上海泰昌公司一起进步，共同发展，实现双赢。

本公司与在座的各位同仁在共同服务上海泰昌公司的过程中，建立了良好的合作关系。我也想借此机会，对关心和支持本公司建设和发展的各位同仁表示衷心的感谢！

最后，衷心地祝愿泰昌公司繁荣昌盛，兴旺发达！祝愿泰昌公司的各位领导和在座的各位同仁家庭幸福，宏图大展！

谢谢大家！

20xx□4□17