

产业招商报告(优质5篇)

在经济发展迅速的今天，报告不再是罕见的东西，报告中提到的所有信息应该是准确无误的。报告的格式和要求是什么样的呢？下面是小编给大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟！

产业招商报告篇一

今天，我们来到了广安市区凌云路的一个普通社区。对社区的绿化和环境卫生进行了社区访问调查，通过这次调查，我们了解了整个区的绿化和环境卫生基本情况。

进入社区，一片绿意盎然。除了一些高大的房屋和欧式建筑以外，便是挺拔的树木和绿莹莹的草地，一阵风吹起，迎面扑来一阵草木所应有的淡淡的清新，使人心旷神怡。我想，当工作完的人们，拖着疲惫的身躯回到家的时候，闻到这味道，心情也会愉快许多吧！

如果只是一排排整齐的树木的话，久而久之，人们会失去新鲜感，产生一种烦躁之情。可这里却不是这样。一片绿茵茵的草地上，有几个人工制造的桌椅。几棵苍天大树交错地在一起。想一想，孩子们在草地玩耍和做作业，那是多么惬意啊！

的社区，我想，这是作为市民的责任和义务，竟然这是你的家园，你就有责任和义务去把它建设得更好！

这个社区，如果只看那绿化的环境，你会觉得十分美好，

如果加上那垃圾筒，就不会这么认为了。绿化环境所体现的是社区建设者的结晶，而那些垃圾筒，却是社区居民素质的体现。我希望广安的居民的素质能够全方面的提高，这样社区的绿化和环境卫生才会有真正的质的提高。

如今，环境问题已成为人们比较关注的话题，环境污染现象也越来越普遍，因此，解决环境问题显得更加刻不容缓，其实环境污染包括了好几个方面：噪声污染、空气污染、土壤污染等等。有的人把环境污染的范围看待得很狭隘，以为不乱扔垃圾就能改善环境，的确，这是一种良好的措施，但单单靠这一方面是远远不够的。那么又有多少人会把这种思想融入到行动中呢？20xx年12月25日，我在自家小区金龙花园深入社区去街头随机访谈。

的老人经过时，没有注意到，不小心滑了一脚，很有可能造成伤害。

那如何解决呢？在我调查中突发其想：在每个楼道底层的楼角处放一可关闭的有盖垃圾桶，居民将垃圾扔入桶中，并随手关好盖子，防止怪味散发，垃圾由清洁工人定时清理，保证不让垃圾过多而造成无处可放的现象出现。

令主管部门头疼的。我个人认为建一些室内娱乐场所也可作为一个好方法，但它须要投入大量资金，如果社区宣传教育孩子们要照顾其他人，在一定时间内能够做到不大声喧哗，那么对于社区居民的生活就不会造成影响了。

生活是个人的，而环境是大家的，如果大家都能站在别人的立场看待问题，相信很多矛盾都可化解。

环境污染问题依然存在，居民生活要靠你我他，今天的你做了一件对环境有利的事你并没有吃亏，其实你在给你的生命健康画上一条延长线，只有大家共同努力，环境问题才能完善解决。

产业招商报告篇二

述职报告

服务一局招商协调科

（月）今年是我大学毕业后参加工作的第一年，很幸运地，成为沈北新区综合服务中心服务一局中的一员。在一局，我的工作是为沈北新区综合服务中心进行招商信息的收集、分析、共享，具体负责招商协调科的工作，完成领导临时交办的任务，以及前期的会计出纳工作。对于刚刚走出大学校门的我来讲，一切都是崭新的。我带着满腔的热情投入到中心的工作。自中心成立以来，我围绕招商信息收集这一核心工作，重点分析、研究各大知名企业在中国大陆东北地区的投资情况，较好地完成了各项工作任务。截止到12月，研究、分析国际知名企业500余家，招商信息收集、整理8万余字。在履职的过程中，我坚持以重任在肩的心态严格要求自己，以不断进取的精神鼓舞自己，努力使服务水平有新提升，服务领域有新拓展，为中心进一步提高自身形象贡献自己的力量。

一、工作情况。（一）认真、细心做好出纳工作自综合服务中心成立之日起至年11月，我负责中心日常帐户的管理工作。中心成立之始，财务的运行急需与财政局及区内相关单位进行对接，为此，我与中心会计人员在摸索中学习，在各级领导及相关同事的协助下，及时为中心财务工作奠定良好的基础。会计部门作为中心的财务运转的中枢核心，工作服务对象直接接触到中心各个部门，工作任务繁杂而艰巨。为此，我坚持遵守财经纪律和各项财务规章，牢固树立财务工作“一支笔”的原则，在主管会计的领导下，认真、细心做好财务工作，全面推进中心财务工作的顺利开展。（二）加强部门管理，落实岗位责任，完善机关制度。为了规范管理，服务一局在《沈北新区综合服务中心运行体制暂行管理办法》的基础上，在内部制定了《中心日常管理制度》、《绩效考核办法》、《日常考核办法》《车辆管理办法》及一系列日常管理制度。在落实执行各项制度的过程中，我们做到了以章为据、严格考勤、不循私情、一视同仁。尽管在管理中碰到了不少问题，产生了一些矛盾，但我们还是坚持

原则，并以自身良好的行为示范，赢得了绝大多数部门与同志的理解与支持。通过这些制度的制定，中心的工作人员进一步明确所在部门的工作职能、岗位工作职责以及工作纪律和要求，起到了统一思想、规范言行、提高工作效率的作用，确保了中心的良性运转。与此同时，我们也加强了本局内部的工作配合与协同，紧紧围绕服务一局工作的特殊性，搞好各项工作配合，使服务一局的整体工作效能和服务水平有所提高，切实地为中心提供了高质量的服务。（三）

完善招商引资基础性工作。

为确保新区招商引资工作的顺利开展，在中心组建之初就狠抓项目包装工作。所有工作人员分工合作，自己动手收集资料、查找图片、撰写文案、编辑版面，先后策划制作了《沈北新区投资指南》（中、英、日、韩文版）、《沈阳玉米工业园区投资指南》、《新材料园投资指南》。这些材料目前正广泛应用于新区赴昆山、无锡、北京、张家港的招商引资说明会，以及区直各部门的日常招商工作中，为新区的招商工作提供了有力的保障，成为促进沈北新区经济发展不可或缺的重要资料。能为各个项目包装做翻译，我感到十分的荣幸与自豪。在今年秋季新区（无锡）招商说明会的筹备工作中，在开发区领导的安排下，我积极参与礼仪接待和会议音响调度工作，并与各招商局进行突发状况的协调，保证了招商说明会的顺利进行，受到了各级领导的表扬。

另外，自11月起，招商协调科开始系统地对全球重点知名企业投资情况进行研究、分析，并开始着手与其建立联系。为明年招商引资打好基础。二、在履职过程中存在的突出问题。在履职过程中，理论学习不多；对宏观走势的前瞻性不够，战略思维能力有待进一步提高；对具体问题的研究还不够深入、不够透彻。三、在履职过程中的廉政情况。在担任会计过程中，我坚持遵守财经纪律和各项财务规章，牢固树立财务工作“一支笔”的原则。做到了按照制度纪律办事，坚决不徇私情。尽管我做财务的工作的时间不长，但吾心怀坦荡，

无愧于心。2006年是我人生当中很重要的一年。回想半年前的面试、这半年的工作时，我都会心存感激。感激领导给予我的关怀与发展机会，让我这个涉世未深的年轻同志有学习各个领域经验的机会；感激同事给予我的支持与鼓励，让我在困难面前仍倍感勇气绝未放弃。可以说，中心让我成长并成熟起来，我会继续丰富各个方面的知识，更熟练的掌握业务，和全体同仁一道使中心在整个新区甚至整个城市的影响力更大更强！二00六年十二月十八日

服务一局

高明明

产业招商报告篇三

班级：2014级信管姓名：刘乔永学号：2014311609

一、 调查目的：

通过参观和了解昆明斗南国际花卉公司进行花卉拍卖营销战略，结合市场营销战略，学习市场营销在企业中的应用，将学习联系实际。

正文：

二、具体考察情况

1， 通过参观昆明斗南国际花卉交易中心的花卉销售情况，我了解

到了对于该公司的市场定位做得比较好，他们的大多花卉主要是拍卖到国际和国外，而且拍卖到其他地区的花卉质量较好，品质非常好，价格也较好。由此可见，市场定位在市场营销中举足轻重。

2， 在参观中， 公司的人员向我们介绍了他们的花卉供货情况， 质

主义新农村建设， 通过利用农村耕地， 与农民合作种植花卉， 公司负责提供技术指导和收购花卉， 让农民有一个花卉销售市场， 同时， 严格把关质量， 提高销售数量和利润。

产业招商报告篇四

浦口区花卉苗木产业发展调研报告

现在，“低碳、生态、绿色、环保”是整个国家的主旋律， 城镇

化建设对绿化苗木的需求将是大量的、长期的、稳定的。其中， 森林城市和生态城市的打造、各类公园的建设等， 会大量使用大规格苗木， 但普遍是香樟、大叶榕、朴树等便宜树种。桂花、紫薇等高档树种用得少一些， 这些高档树种的中型和大型树， 主要用于工程的点睛之笔。此外， 近年房地产绿化在整个苗木需求市场中所占比例越来越大， 经常出现一个项目投入上千万元用于绿化的楼盘， 而500万元几乎成了行业内的底线。房地产行业的迅猛发展， 与之对应的苗木需求也将保持稳步发展， 就以浦口区苗木产业发展情况进行了调研。

南京市浦口区地处南京市西北部， 总面积平方公里， 是全国著名的苗木之乡， 浦口区苗木生产总面积万公顷。浦口区种植苗木花卉尤其是观赏绿化苗木起步较早， 1970年开始引种繁殖苗木， 取得较好的经济效益， 苗木种植主要分布在境内汤泉、星甸、永宁、桥林， 种植面积在千亩以上的村有17个， 形成五里水生花卉示范园、桥林大方月季园等花卉生产观光园。近年来， 苗木种植更是遍及千家万户， 大户开发建设苗木基地已成为一种投资趋势， 苗木产品远销全国二十几个省、市、县具有较高的知名度。

周边城市近50个企业和大户纷纷在区内落户发展苗木，并呈现

迅猛的发展态势，形成了浦口区农业结构调整种植业方面的主流之一。据不完全统计，全区苗木生产总户数约万户，占总农户的以上。种植苗木面积在公顷以上的大户有136户，其中公顷以上的有37户，2公顷以上的大户95户；外来大户53户面积达1000公顷，外向度达。

2012年，浦口区苗木生产总面积万公顷。汤泉、星甸、永宁、桥林、江浦5个街道苗木连片种植面积达12293公顷，占全区苗木种植面积的，其中观赏苗木万公顷，盆栽植物公顷。

浦口区苗木种植统计表

单位:公顷

全区苗木种植种类280余个，品种近7000个，大宗品种以雪松、龙柏、广玉兰、蜀桧为主，同时马褂木、杜英、香樟、红枫、紫薇、紫藤、合欢、银杏、棕榈、樱花、桂花、莲花、紫叶李、七叶树、龙爪槐、红花檫木、金叶女贞及各种黄杨等近百个品种，也形成了种植规模。

一般绿化苗木品种正常生长发育要求温暖、湿润、阳光充足、土壤肥沃、排灌良好的环境，忌极度低湿与大风等。浦口区地处长江下游，年平均气温度，年平均降雨量为，全年日照时数，沿江圩区和沿滁圩区土质主要为马肝土和淤泥土等，适合种植多种作物。境内沿山各街道土壤多为下蜀黄土，质地较粘，土壤偏酸性，适于雪松、龙柏、蜀桧、玉兰等多种苗木的生长发育。

售收入亿元，增加亿元，增长。其中：观赏苗木亿元，增加亿元，增长；盆栽植物135万元，减少万元。全区苗木销售量已观赏苗木为主，达5804万株，盆栽植物12万盆。

苗木价格行情表

区。2005年，“汤泉”牌苗木花卉被认定为国家标准合格单位质量放心品牌。浦口区还不断加强基地建设，建设了万亩苗木花卉示范基地和苗木花卉交易市场。苗木花卉示范基地连片种植面积达1万多亩，全部采用标准化生产和管理，每年可向市场供应各类工程苗500万株，成为南京市重点农林产业基地。苗木花卉交易市场占地50余亩，建有1万平方米的交易大厅和部分辅助用房，为南京地区最大的苗木集散地和信息中心。

与此同时，浦口区重视发挥科技引领作用，建成南京首家苗木花卉科技示范园，占地1200亩。园区在政府宏观指导下，实行企业化管理，致力于苗木花卉新品种引进、研发、生产、示范以及农业新技术推广和服务，同时整合苗木与其它旅游资源，发展旅游农业、观光农业。2003年，被命名为“全国科普教育示范基地”。此外，浦口区还强化行业性组织建设。成立了苗木经纪人协会，促进全区苗木花卉行业自律和花木经营组织化、规范化，引导苗木经纪人为全区苗农提供产、供、销一条龙服务。

迅速提高，花卉、苗木业已成为我国农村经济增长的新亮点。当前，西部大开发、三北防护

现以下几大趋势。

水杉、银杏、金丝柳、侧柏、黄杨，大规格苗木抢手，有的西部城市也提出要“以金钱换时

间”纷纷引进大规格落叶乔木。

产业招商报告篇五

今年的4月1日，正式的成为一名招商代表。现在已经半年了

这半年我时间里，学到很多的东西，现在就这半年的工作做一个终结。

4月底，公司安排我们去了西安华南城学习，我们体会到了作为一个招商员的辛苦，工作虽然繁忙，但整个团队充满激情，他们每天都工作到11，12点，回来还要写报告，回家就1点了，第二天依然精神饱满的上班。我们绵阳团队才过去很不适应西安的气候，西安的天气正好那几天又热又闷，我们绵阳的4月，还正是春暖花开，我们也都是带了几套春装，过去才知道，应该穿夏装了，由于不适应气候，我们热得都喘不过气了，西安的天气又干燥，我们的身上都干得起皮了，虽然不适应，但我们还是坚持了下来，等到了华南城预售卡那天，我们看到了我们的希望，知道了我们的工作虽然辛苦，还是能学到很多东西，同时也能有很好的回报。

5月，我们主要的工作就是前期的铺垫工作，作市场调查，我们调查了三汇市场的租金，商户经营的情况，与商户做了初步的沟通，收了商户的名片，这其中我们学到了很多的东西，懂得了怎么样去和商户沟通，学习了很多的建材知识。

6月，7月，8月我们陆续走访了绵阳的各大市场，万象建材城，东辰宜家美，绵州汽配城，以及各大家居市场，等，给各个市场做了详细的市场图，收了每个商户的名片，为我们后来的销售做好铺垫。有时候我们也觉得这个工作是不是有点无聊，反复去做一件事的时候有时会有这种感觉，但我们从小的教育经历就是“坚持就是胜利”，平时听的多了就把它当成了口号，但仔细想想其实意义非凡，成功和失败的差距就是那一两步，不坚持就意味着放弃这份工作，如果坚持下去，可能收获会比你想的更多，所谓胜者为王，所以我们必须要坚持下去。我们走过了最炎热的季节，体会了炎炎烈日下汗流加倍背的辛苦，我们没有理由放弃。

9月，公司给我们安排了很多的培训，让我们更加坚定了商业地产这条道路，也学到了很多销售技巧，也认识到自己很多

的`不足，我还要多多学习有关商业地产的知识，武装好自己。

在未来的工作中，明确目标才能有的放矢开展自己的工作，用心的做好每一项工作，全面提高自己的能力，为公司发展效力。

目标与计划

- 1， 提高自己各方面综合能力， 主要加强销售技巧的提高
- 2， 平时多学习房地产综合知识和市场政策知识， 提升专业形象
- 3， 积极主动的完成公司的各项任务
- 4， 在业务是哪个力争第一
- 5， 加强团队协作能力， 共同进步
- 6， 优秀的执行
- 7， 不断更新的销售技巧

以上就是我的述职报告，有什么不足之处，请大家多多指正。