

政府招商引资总结报告(模板5篇)

报告是指向上级机关汇报本单位、本部门、本地区工作情况、做法、经验以及问题的报告，报告书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇报告呢？下面是小编带来的优秀报告范文，希望大家能够喜欢！

政府招商引资总结报告篇一

继自治区加快南北疆经济发展工作会议之后，我县党委、政府结合××的区域优势和资源优势，进一步充实、完善了经济发展思路，把项目带动战略做为加快县城经济发展的战略重要内容之一。坚持“发展”是第一要务，努力实现“建设生态旅游县城和新疆最佳人居环境”两个目标，力争实现“湖泊经济、乡村集体经济、非公有制经济”三大突破，依托“湖泊、特色农副产品、生态环境、石油天然气”四大资源，做强做大，“红色产业、特色种养殖业、水产芦苇业、旅游业、农副产品加工业”五大产业的“12345”经济发展思路。我县的招商引资工作首先将紧紧围绕着县委、县政府提出的“12345”经济发展思路来进行；其次是立足本县四大资源优势，以做大做强五大支柱产业为目标，走好以资源引资，以资源利商的路子，在互惠互利的基础上，实现共同发展。第三是牢固树立项目是投资的载体和支撑，抓经济就是抓投资，抓投资就是抓项目的思想，把项目带动作为招商引资的重点和关键，积极主动出击，狠抓跟踪落实。

??

政府招商引资总结报告篇二

20xx年以来，我们全面贯彻落实科学发展观，认真研究国际国内宏观经济形势的变化，围绕西部大开发十年规划和《西咸新区建设规划》的总体要求，认真贯彻县委、县政府的重

大决策，全面树立和落实科学发展观，坚持走科技含量高、经济效益好、资源消耗低、环境污染少、人才资源优势得以充分发挥的新型工业化道路。以发展为主题，以市场为导向，以基础设施建设为重点，以绿色环保为特色，以“招商、亲商、安商”为宗旨，以制度创新、管理创新和科技创新为着力点，切实加大招商引资力度。全县共引进重点招商引资项目68个，合同引进资金约1285亿元。已建成项目35个，完成投资495.7亿元□20xx年，全县招引项目10个（含涇河新城），合同资金118.7亿元，完成投资134.76亿元（含续建项目）。截止20xx年10月底，共引进项目15个，合同资金84.71亿元，完成投资101.5（含续建项目）亿元□20xx-20xx年我县连续4年荣获全市招商引资工作综合一等奖。通过近年来的工作，全县上下对招商引资支撑县域经济发展的作用和重要性认识愈来愈强。主要呈现以下三个方面的特点：

一是招商引资工作的层次在不断提升。近年来，我县以大项目、产业项目、工业项目招引为重点，先后引进华晨汽车、苏宁云商、冀东建材等一批国内知名企业入驻xx□从招引项目的总投资来看□20xx—20xx年，引进项目总投资1269.09亿元（含涇河新城），较之前五年高出1207.3亿元；从项目落地完成投资来看，“十x五”完成投资495.7亿元，较之前五年高出430.23亿元；通过招商引资，全县产业结构进一步优化□20xx年三次产业比达到28.1：40.2：30.7。

二是招商引资工作对县域工业化的支撑作用在不断显现□20xx年以来，全县共引进工业类项目32个，合同资金420.43亿元，建成23个，累计完成投资137.91亿元□20xx年，全县89户规模工业企业完成产值207亿元，其中：招商引资工业企业占总产值的75%。特别是冀东水泥、声威建材、光明乳业、张裕酿酒等招商引资企业已经成为我县规模工业企业的中坚力量。

三是招商引资工作对县域经济的贡献份额不断增大□20xx年，全县招商引资企业累计交税20600万元，总户数较20xx年增加

了42户，占财政总收入的比重逐年增加。

政府招商引资总结报告篇三

解放思想，拓展思路，创造性的做好“三新”突破年的招商引资工作，是xx街道党工委、办事处今年工作的一项重要举措。

一年来，在区委、区政府的正确领导下，在区捉资促进委员会领导精心指导下，街道党工委、办事处高举发展旗帜，认真学习贯彻党的十六届五中全会精神，紧紧围绕“生态立区，工业强区，建设成都北部新城、生态工业高地”目标，按照区委、区政府部署的对外开放招商引资工作任务，依托地位优势，制定工作措施，加强项目跟踪，克服务种困难，发动街道上下人员积极参与招商引资，完成了全年招商引资的目标任务，有力地推动了街道经济有序发展，现将xx街道xx年招商引资工作总结如下：

经济要发展，招商引资是关键。街道党工委、办事处围绕“解放思想，引项目，促工作”的思路认真开展引资工作。采取措施强化招商工作。

三是细化目标，明确任务，街道党工委要求班子成员每人每年要有1-2个有效招商项目信息，同时针对区对外开放领导小组下达全年招商引资目标任务层层分解到街办各部门、辖区各村、社区及企事业单位，下达招商引资责任目标，并纳入单位和个人年度考核。增强责任，做到“千斤担子万人挑，个个身上有指标”，使招商引资工作人人皆知。

抓好招商工作，强化工作措施，改善软硬投资环境是前提，至关重要□xx街道党工委、办事处从辖区实际出发，依托辖区大型企业地位优势，以区工业园区建设为载体，以打造招商引资平台为重点，严格按照区委、区政府制订的优惠政策激励搞活招商工作。一是每季度组织辖区企业、个体工商和银

行进行座谈，向企业、银行积极宣传招商政策，发放资料，强力开展以企招商工作，引进市、区外资金促进我区建设。二是瞄准大财团、大的上市公司、大的外迁企业和高新技术产业，广泛联系，努力开展招商工作，号召全街办各级干部千方百计支脑筋，利用多种渠道找项目，引资金，抢抓机遇，努力营造全方合力招商的发展态势。三是坚持“你投资，我服务，你赚钱，我发展”的工作思路，教育机关干部，要真正转变观念，加强与企业之间的联系，增强服务意识，凡企业有困难需要解决，我们都积极主动为其服好务。

解决企业在生产和经营中的困难保证企业的正常生产和经营，充分挖掘企业潜力，引导企业进行技术改造，扩大生产规模。四是制定奖惩规定，调动招商积极性。为调动全街道招商工作积极性，街道根据区对外开放有关奖励政策，结合街办实际，制定了xx街办招商奖惩规定。规定的制定促进了招商工作的有效开展。

为确保项目和资金的落实，街道办事处领导定期对引进项目和资金落实情况听取汇报，对每个项目和每笔资金明确跟踪人员和落实时间。对未落实的项目和资金，帮助查找问题，仔细分析原因，并对下一步工作开展提出实施意见，采取切实有效措施，加大招商引资力度，收到明显成效。

(一)工作中立足一个“勤”，着眼一个“诚”，做到勤联多访，以诚感人，街道党工委、办事处领导放弃多个节假日休息时间，主动到企业登门拜访，宣传我区招商政策及优势，经过艰苦不懈的努力，目前在谈项目5个：华夏科技实业、四川雄龙实业发展有限公司、四川中鼎有限责任公司、绵阳市富祥建设有限公司、四川中杨特种玻璃有限公司。

(二)积极主动配合相关部门做好引资工作。依托辖区大型企业地位优势，街道对外工作领导小组与区投资促进委员会、区工业园区南区管委会针对四川雄龙实业发展有限公司来我区投资建设洗涤项目，并有意依托企业进行项目投资，针对

这一特点，街道对外开放领导小组工作人员积极配合相关部门开展引资工作，经多次诚意函接和协调，使得该项目达成意向性协议，共计投资8000万元。威远宏杨运输有限公司现已到位资金1000万元。

全年完成招商引资项目6个，其中新建项目3个，续建项目3个，完成协议资金43300万元，实际引资3288万元，分别是全年招商引资目标任务的109.6%，具体招商项目及资金组成见项目资料。

xx街道是青白江区的政治、经济、文化中心，有它独特的优势和地位，一年的招商工作虽取得了一定的成效，但离区委、区政府发展定位要求还差甚远，还需加倍努力工作，需进一步解放思想，拓展思路，不断强化招商意识，切实提高招商引资的幅射率和命中率，以促进xx辖区的经济发展和繁荣。

(一)广泛发动群众，从多角度、多层次、多渠道，加大引项、引资。

(二)依托辖区地位优势，强力开展以企招商工作。

(三)跟踪项目抓招商，对已落户的企业抓好服务，对正在洽谈的企业，不失时机，抓紧进行，对意向项目努力加强联系，决不放契一个有效项目和客户。

(四)按照区政府对外开放政策，制定招商引资计划，创新招商机制，促进xx年招商工作再上新台阶。

招商引资年度工作总结 | 招商引资年终工作总结 | 招商引资个人工作总结

招商引资年度工作总结 | 招商引资年终工作总结 | 招商引资个人工作总结

政府招商引资总结报告篇四

一年来，在区委、区政府的正确领导下，在区捉资促进委员会领导精心指导下，街道党工委、办事处高举发展旗帜，认真学习贯彻党的十六届五中全会精神。政府招商引资年终个人总结如下，快随本站小编一起来了解下。

解放思想，拓展思路，创造性的做好“三新”突破年的招商引资工作，是xx街道党工委、办事处今年工作的一项重要举措。

一年来，在区委、区政府的正确领导下，在区捉资促进委员会领导精心指导下，街道党工委、办事处高举发展旗帜，认真学习贯彻党的十六届五中全会精神，紧紧围绕“生态立区，工业强区，建设成都北部新城、生态工业高地”目标，按照区委、区政府部署的对外开放招商引资工作任务，依托地位优势，制定工作措施，加强项目跟踪，克服务种困难，发动街道上下人员积极参与招商引资，完成了全年招商引资的目标任务，有力地推动了街道经济有序发展，现将xx街道xx年招商引资工作总结如下：

一、加强组织领导，细化招商引资目标责任

经济要发展，招商引资是关键。街道党工委、办事处围绕“解放思想，引项目，促工作”的思路认真开展引资工作。采取措施强化招商工作。

三是细化目标，明确任务，街道党工委要求班子成员每人每年要有1-2个有效招商项目信息，同时针对区对外开放领导小组下达全年招商引资目标任务层层分解到街办各部门、辖区各村、社区及企事业单位，下达招商引资责任目标，并纳入单位和个人年度考核。增强责任，做到“千斤担子万人挑，个个身上有指标”，使招商引资工作人人皆知。

二、强化措施，全力推进招商引资工作

抓好招商工作，强化工作措施，改善软硬投资环境是前提，至关重要。xx街道党工委、办事处从辖区实际出发，依托辖区大型企业地位优势，以区工业园区建设为载体，以打造招商引资平台为重点，严格按照区委、区政府制订的优惠政策激励搞活招商工作。

一是每季度组织辖区企业、个体工商户和银行进行座谈，向企业、银行积极宣传招商政策，发放资料，强力开展以企招商工作，引进市、区外资金促进我区建设。

二是瞄准大财团、大的上市公司、大的外迁企业和高新技术产业，广泛联系，努力开展招商工作，号召全街办各级干部千方百计支脑筋，利用多种渠道找项目，引资金，抢抓机遇，努力营造全方合力招商的发展态势。

三是坚持“你投资，我服务，你赚钱，我发展”的工作思路，教育机关干部，要真正转变观念，加强与企业之间的联系，增强服务意识，凡企业有困难需要解决，我们都积极主动为其服好务。

解决企业在生产和经营中的困难保证企业的正常生产和经营，充分挖掘企业潜力，引导企业进行技术改造，扩大生产规模。四是制定奖惩规定，调动招商积极性。为调动全街道招商工作积极性，街道根据区对外开放有关奖励政策，结合街办实际，制定了xx街办招商奖惩规定。规定的制定促进了招商工作的有效开展。

三、强化项目跟踪，促进招商引资工作落到实处

为确保项目和资金的落实，街道办事处领导定期对引进项目和资金落实情况听取汇报，对每个项目和每笔资金明确跟踪人员和落实时间。对未落实的项目和资金，帮助查找问题，

仔细分析原因，并对下一步工作开展提出实施意见，采取切实有效措施，加大招商引资力度，收到明显成效。

(一)工作中立足一个“勤”，着眼一个“诚”，做到勤联多访，以诚感人，街道党工委、办事处领导放弃多个节假日休息时间，主动到企业登门拜访，宣传我区招商政策及优势，经过艰苦不懈的努力，目前在谈项目5个：华夏科技实业、四川雄龙实业发展有限公司、四川中鼎有限责任公司、绵阳市富祥建设有限公司、四川中杨特种玻璃有限公司。

(二)积极主动配合相关部门做好引资工作。依托辖区大型企业地位优势，街道对外工作领导小组与区投资促进委员会、区工业园区南区管委会针对四川雄龙实业发展有限公司来我区投资建设洗涤项目，并有意依托企业进行项目投资，针对这一特点，街道对外开放领导小组工作人员积极配合相关部门开展引资工作，经多次诚意函接和协调，使得该项目达成意向性协议，共计投资8000万元。威远宏杨运输有限公司现已到位资金1000万元。

四、整合力量，重点突破，圆满完成招商引资任务

全年完成招商引资项目6个，其中新建项目 3个，续建项目3个，完成协议资金43300万元，实际引资3288万元，分别是全年招商引资目标任务的109.6%，具体招商项目及资金组成见项目资料。

着眼未来，打造平台，再创招商引资新篇章

xx街道是青白江区的政治、经济、文化中心，有它独特的优势和地位，一年的招商工作虽取得了一定的成效，但离区委、区政府发展定位要求还差甚远，还需加倍努力工作，需进一步解放思想，拓展思路，不断强化招商意识，切实提高招商引资的幅射率和命中率，以促进xx辖区的经济发展和繁荣。

(一)广泛发动群众，从多角度、多层次、多渠道，加大引项、引资。

(二)依托辖区地位优势，强力开展以企招商工作。

(三)跟踪项目抓招商，对已落户的企业抓好服务，对正在洽谈的企业，不失时机，抓紧进行，对意向项目努力加强联系，决不放契一个有效项目和客户。

(四)按照区政府对外开放政策，制定招商引资计划，创新招商机制，促进xx年招商工作再上新台阶。

政府招商引资总结报告篇五

近年来，我县县委、政府始终坚持把招商引资作为解决xx诸多问题的唯一途径，坚定招商引资第一要务的地位不动摇，认真落实“两套班子”抓招商工作机制，明确差距、找准症结，创新思路、强化举措，强力推进大招商、招大商□xx招商引资不断取得新突破，关键在于始终坚持“六抓”工作不放松：

一是全民动员抓招商。调动一切积极因素，汇聚各方力量，在全县形成万众一心想招商、凝心聚力抓招商、奋发拼搏抢招商的浓厚氛围。县级领导带头外出招商，各镇、县级部门的主要领导亲自率队奔赴各地，积极开展招商引资对接洽谈活动；发挥xx在外成功人士、投资客商、经济能人“三支队伍”作用和影响，为全县招商引资积极搜集投资信息。同时，我县加大招商工作考核工作力度，设定招商工作考核指标，结合各年度招商任务，将招商目标层层分解，使人人肩上有担子、个个身上有任务，在全县形成谈发展必靠招商、谈变化必谈招商的强烈共识。

二是规划引导抓招商。招商实践中我县重视加强规划引导，

统筹安排布局，根据我县各区域产业发展实际和功能定位，以优势产业为基础，构建了“七大经济板块”（北部山区生态保护板块、中北部环保建材产业发展板块、中部粮畜菜果现代农业发展板块、沿泾河开发与环线旅游发展板块、西咸北环线内侧新工业集中区板块、主城区建设板块、西咸新区建设板块），重点发展汽车、茯茶、绿色食品、新型建材、安防技防五大产业集群，做到规划合理，特色突出，差异化开展招商，取得了比较明显的成效。

三是借力新城抓招商。树立服务新区就是服务发展，建设新区就是建设xx的理念，坚持把西咸新区三个新城作为最大的招商引资平台，围绕加快泾河、秦汉、空港三个新城建设目标，切实做到思想上融合、工作上配合、项目上联合。在对外宣传上口径一致，团结配合，联合招商；在对内招商项目建设上标准一致，一视同仁，密切协作，推进项目落实。对待新城的征地、村庄搬迁提前介入，密切配合，保障发展。对待新城的环境建设，坚持联合执法，建立长效机制。对待新城实施的基础设施和招引的重点项目，联手推动，全县动员，全力以赴，全面配合，全方位地服务于新城的发展和建设。近年来，先后与泾河新城联手招引了乐华欢乐世界、华晨汽车产业园、茯茶小镇等重大项目。

四是搭建平台抓招商。把工业园区作为招商引资的孵化器，科学定位，超前规划，近年来，大力实施县域工业集中区规划建设，按照“一区多园”模式，先后规划建设了茯茶产业园、电子商务产业园、装备制造产业园，加快园区水、电、路、气、暖等园区基础设施建设，有效增强了园区承载聚集功能，确保了苏宁云商、华晨汽车、神洲雷达、秦星汽车、茯茶生产等重大项目的顺利引进和建设。同时，坚持走出去、请进来，利用“丝博会暨西洽会”、“茶博会”等节会活动，加大特色产业和优势项目推介力度，积极开展招商引资，成功促成了一大批项目落户。

五是创新方式抓招商。紧抓建设关中天水经济区和西咸新区、

东部产业转移以及西安企业外迁的历史机遇，努力在拓展空间、提高数量和质量上寻求新突破。突出以“长三角”、“珠三角”和环渤海等地为重点招商区域，及时搜集和掌握东部地区知名企业产业转移的有效信息，实施“一对一”、“点对点”式的对接洽谈，努力提高xx在东部地区的知名度和吸引力。推行政府引导、以企业为主体招商与以商招商相结合，项目招商与产业链招商相结合，丰富完善招商方式，提高了招商引资成功率。

六是优化服务抓招商。实行了县级领导包抓招商项目责任制。对近年来的引进的招商引资重大项目实行一个项目、一名县级领导、一个牵头部门、一抓到底。通过成立招商项目包抓领导小组和项目工作组，加强对招商项目的跟踪访问，大力推进全程服务，积极为招商项目排忧解难。加快项目建设进度。采取“月考核、季讲评、半年观摩、年终考评”等制度和措施，努力推进招商项目落实。