

# 工作态度及出勤情况 工作态度自我评价(模板10篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

## 工作态度及出勤情况篇一

工作的态度是很重要的，下面小编整理了工作态度自我评价，欢迎阅读！

到单位工作已经有三个月了，在过去的工作三个月里，有成功，有失败，有欢乐，也有苦恼。在领导及关怀与指导下，在各位同事的鼎力支持帮助下，我的工作能力有了很大的提高，现将3个月来的工作做一个自我评定□

- 1，对本职工作进一步加强深化理解，严格要求自己对安全第一，预防为主，综合治理为己要。
- 2，积极主动不放过可以学习的任何机会，对自己当前的严格可以使在工作中安全生产为首要。
- 3，时刻使自己保持清醒的头脑，去处理工作中的问题，对于不能解决的问题，及时与上级进行沟通从而解决当前问题。
- 4，认真仔细是自己每时每刻都需要注意的，把安全意识放在自己的心中，时刻牢记安全的重要性，从而使自己得到进步。

以上只是我工作中取得的一点成绩，这与单位的领导和同事们的帮助是分不开的。我始终坚信一句话“一根火柴再亮，

也只有豆大的光。但倘若用一根火柴去点燃一堆火柴，则会熊熊燃烧”。我希望用我亮丽的青春，去点燃周围每个人的激情，感召激励着同事们一起为我们的事业奉献、进取、立功、建业。

2. 工作中我深刻体会到了不同地区海关之间的差异，并积极调整适应了这种变化

3. 对于集团及公司的规章制度认真学习并严格执行；

4. 工作中保持了良好的团队合作精神，能够很好的协调和沟通，配合部门同事落实和完成公司各项工作，并热心帮助其他同事，与同事和谐融洽相处。

## 工作态度及出勤情况篇二

转眼间，我来安徽祥德mg 4s店已经小半年。这半年间，从一个都不知道的汽车菜鸟蜕变成熟知汽车性能的业务员。一切从零开始，一边学习专业知识，一边摸索市场，遇到维修和保养方面的难点和问题，我都及时请教有经验的同事，一起寻求解决问题的方案，在此，我非常感谢部门同事对我的帮助！也很感谢领导能给我展示自我的平台。

这半年间，我不仅仅学会了基础的汽车知识，同时也对自己的mg品牌有了更深入的了解，使我深深的爱上了自己所从事的工作。在我心里只有热爱自己的岗位才能做好本职工作。短短的半年时间，我明白了做好服务顾问单凭自己的热爱是不够得，要学会如何进行客户谈判、分析客户情况的。这些是我一个刚入职的菜鸟从前所没经历过的，而我们老服务顾问在客户接待的过程他们常常会带着我这个新人，学习接待方面的经验，这点我非常感谢我的同事们。

而我每一天应该从清晨睁开第一眼开始，每天早上我都会从

自己定的欢快激进的闹铃声中醒来，然后以精神充沛、快乐的心态迎接一天的工作。如果我没有别人经验多，那么我和别人比诚信；如果我没有别人技巧多，那么我和别人比服务。这些一直是我的工作态度。我相信只有这样才能把工作完成的更好。

## 现存的缺点

对于市场的了解还是不够深入，对专业知识掌握的还是不够充分，在与客户的沟通过程中，缺乏经验。

工作中不够细心，容易丢三落四，考虑问题不够全面，工作不够仔细，在接待工作中也有急于满足客户的表现，不但影响了自己接待业务的开展，也打击了自己的自信心。我想在以后的工作中会摒弃这些不良的做法，并积极学习、请教老服务顾问业务知识，尽快提高自己的服务技能。

## xx年工作计划

公司在发展过程中，我认为要成为一名合格的服务顾问，首先要调整自己的理念，和公司统一思想、统一目标，明确公司的发展方向，才能充分溶入到公司的发展当中，才能更加有条不紊的开展工作。以下是我xx年的工作计划：

1继续学习汽车的基础知识，并准确掌握客户需求动态

2与客户建立良好的合作关系，每天都建好客户信息管理卡，同时对于自己的信心客户务必做到实时跟进，让更多人知道与了解mg车售后，并能亲身体会。

了解客户的资料务、兴趣爱好、家庭情况等，挖掘客户需求，投其所好，搞好客户关系，随时掌握信息，重点抓住流失客户的开展。

3努力完成现定任务量.在公司规定的任务上,要给自己压力,要给自己设定任务。不仅仅,要努力完成公司的任务,同时也完成自己给自己设定的任务。我相信有压力才有动力。

4对于日常的本职工作认真去完成,切不可偷懒,投机取巧。

5在业余时间多学习一些成功的服务接待经验,最后为自己所用。

6在工作中做到,胜不骄败不馁,不可好大喜功,要做到一步一个脚印,踏踏实实的去做好工作,完成任务。

1. 卫生工作,办公室值班都要认真完成。

2. 每日做好电话接待工作,登记每位来访客户的信息,并做好预约系统。

3. 在日常工作中不断提高在车辆预检外观警惕性,做好预检、问诊登记,服务接待中要保持持久的工作热情,准确无误的反应客户反应问题,配合好车间的维修工作展开并及时通知客户维修进度,最后在交车环节,检查报修项目的完成,及时通知客户提车。

5 每日自己给自己做个工作总结,回想一下每天的工作是否有没做好的。是否需要改正。

## 月工作任务

1总结当月的客户接待量,分析客户邀约战败原因。

2总结当月自己的过失和做的比较好的地方。

3制定下个月自己给自己的任务,和工作计划。

最后,感谢公司给我一个展示自我能力的平台,我会严格遵守

职业操守,朝着优秀员工的方向勇往直前.碰到困难不屈不挠,取其精华,去其糟粕,和公司其他同事团结协作,让团队精神战胜一切.

## 工作态度及出勤情况篇三

党员民主评议-自我评价时光如梭,参加工作至今已有两个年头,回顾上一年度的生活、工作和学习,我感触很深,我发现自己在工作的长河中在不断地成长,也变得愈加成熟,对生活的态度也更加积极、端正,在思想上更加豁达。现将我上一年度的基本情况做如下总结:

首先,认真学习党的先进路线方针和政策,夯实自己的思想水平和理论基础。坚定理想信念,强化宗旨意识,端正工作态度,把党的理论和具体的工作情况结合起来,让党的思想指导自己工作,设法提高工作效率,激发工作动力。经常和身边的同事交流,充分认识他们的优点和长处,对照先进找差距,虚心向他们学习,取人之长,补己之短。查找问题和不足,边查边纠,自责不自宽,对自己高标,不再“下不为例”,做到防微杜渐。

其次,刻苦学习专业知识,多方面综合发展自己,精进专业技能和工作水平。富兰克林曾说过:“空无一物的袋子是难以站得笔直的。”作为一名设计工作者,同时也是一名服务者,在工作中要设身处地的为业主方考虑实际问题,并结合国家法律法规为业主方提供出合格的产品,这就要求我要善于把学习、工作和实践结合起来,对工作中遇到的问题在现场求验证,在现场闪出的想法到图纸找解答。在工作中扩大自己的视野,为今后更深更广的发展奠定基础。

再次,严于律己,团结同志,充分发挥党员的先锋模范带头作用。我时刻牢记自己是一名共产党员,时刻以党员的标准严格要求自己,遵纪守法,廉洁自律,忠于职守,尽职尽责。并树立大局意识、服务意识、使命意识,搞好与同事的关系,

切实履行党的全心全意为人民服务的宗旨。

尽管如此，我个人还是在很多方面有着明显的不足和欠缺：一是：理论表达能力有待加强，不善于把想法付诸行动；二是：专业技能不熟练以及外语应用水平不高，应变事情不够灵活。三是：做事不够积极主动。

因此，在下一阶段，我将更加努力地学习党的思想理论，刻苦钻研专业技术，团结带动周围同事。不断提升自己的党性，全心全意为周边的同志服务，向大家表现一个更好的自己。

## 工作态度及出勤情况篇四

转眼间，来到瑞天奇瑞4s点已经一年了。回顾这一年，经历了很多很多，从一开始对新环境的不熟悉，不适应，到现在的适应且熟练，都与领导和同事们热心的教导和帮助息息相关，让我很快融入到了这个新的团队中。

作为一个服务顾问，既要服务好客户，又要与车间兄弟沟通好客户的要求与车辆的具体问题。因此，在这个岗位上，必须拥有专业的知识和良好的沟通能力。这样，才能既满足客户的要求，又能让车间技术人员及时快速的找出问题点所在。

经过这一年的工作，我也发现自己存在很多不足之处，首先，在服务细节有所欠缺，在与客户接触时，有时无法提供顾客所需要的服务，甚至让顾客产生不信任感。当然这也与我们的环境和设备有关，不过主要的还是我前台的工作不够细致，认真。其次，在忠诚客户维系上有所不足，客户在不断新增的同时也有着一定量的流失，说明我的客户回访工作不到位，客户不能感觉到我们对他们发自内心的关心。所以，接下来我必须培养和维护一批长期稳定与我们合作的老客户，发展新的忠诚客户，我会从日常工作中给这些客户真正的关心。当然，照顾是建立在互惠互利的基础上，只有这样，不论在市场好与坏的时候，我们都能安然度过，让这部分客户始终

跟着我们走，真正做到“比你更关心你”。

既然知道了自己的不足之处，我就得好好改进。在今后的工作中我一定要好好弥补自己的劣势，继续发扬自己的优势，真正做到扬长避短：

1、要时刻保持工作的积极性，以积极美好的心态迎接每一天的工作。

2、多向同事虚心请教自己不懂的问题。让自己成为一名专业的汽车售后

服务人员。

3、在客户维系方面，要始终坚持客户至上的原则，做好客户的回访和预

约工作。稳抓一大把老客户，开发一批优质新客户。

4、售后是一个团体，要加强与车间和配件的沟通，给客户一个最满意的

办事效率。

服务顾问这个岗位是客户与车间之间的桥梁，也是公司的门面，这个职位的重要性可想而知。这给了我很大的压力，但是有压力才有动力。我会继续努力，坚持不懈，使自己更上一个大台阶，给上级领导一份满意的答卷！

## 工作态度及出勤情况篇五

本人性格开朗，为人细心，做事一丝不苟，能吃苦耐劳，工作脚踏实地，有较强的职责心，具有团队合作精神，又具有较强的'独立工作潜力，思维活跃。

在xxxx中提出专业的意见和产品及供应商资讯，提出可行性方案推荐，跟进解决xxxx问题；具备团队协作精神，有责任心、人品好、思想端正；具备必须的文件管理潜力。

## 工作态度及出勤情况篇六

在我入职两个多月中，我学到了很多专业知识，也学会了如何才是一位合格的财务经理，如何与他人更好的交流等等。我在做好自己本职工作的同时，也学习了公司的文化。在我觉得：公司是在不断的成长中，只有不断的完善自身，才能与公司共同进步。这些新的现象是因为共同的努力而创造的，我也希望用自己的这份微薄的力为公司和为自己创造一个更好的未来。

## 工作态度及出勤情况篇七

在工作中，做到勤查勤改，及时监督指导，分析质量动态，供给准确数据，推行全面质量管理并督促有关人员做好工程质量的各项原始记录，理解各级质量监督机构对工程质量的监督。对待工程质量问题做到不回避矛盾，不弄虚作假，不以职谋私，不降低标准。在工作中，既获得了各班组的积极配合与支持又得到领导的肯定和表扬。

## 工作态度及出勤情况篇八

到单位工作已经有三个月了，在过去的工作三个月里，有成功，有失败，有欢乐，也有苦恼.在领导及关怀与指导下，在各位同事的鼎力支持帮助下，我的工作能力有了很大的提高，现将3个月来的工作做一个自我评定。

- 1，对本职工作进一步加强深化理解，严格要求自己对安全第一，预防为主，综合治理为己要。



2, 积极主动不放过可以学习的任何机会, 对自己当前的严格可以使在工作中安全生产为首要。

3, 时刻使自己保持清醒的头脑, 去处理工作中的问题, 对于不能解决的问题, 及时与上级进行沟通从而解决当前问题。

4, 认真仔细是自己每时每刻都需要注意的, 把安全意识放在自己的心中, 时刻牢记安全的重要性, 从而使自己得到进步。

以上只是我工作中取得的一点成绩, 这与单位的领导和同事们的帮助是分不开的。

我始终坚信一句话“一根火柴再亮, 也只有豆大的光。

但倘若用一根火柴去点燃一堆火柴, 则会熊熊燃烧”。

我希望用我亮丽的青春, 去点燃周围每个人的激情, 感召激励着同事们一起为我们的事业奉献、进取、立功、建业。

2. 工作中我深刻体会到了不同地区海关之间的差异, 并积极调整适应了这种变化

3. 对于集团及公司的规章制度认真学习并严格执行;

4. 工作中保持了良好的团队合作精神, 能够很好的协调和沟通, 配合部门同事落实和完成公司各项工作, 并热心帮助其他同事, 与同事和谐融洽相处。

在我入职xxxx的`两个多月中, 我学到了很多专业知识, 也学会了如何才是一位合格的财务经理, 如何与他人更好的交流等等。

我在做好自己本职工作的同时, 也学习了公司的文化。

在我觉得：公司是在不断的成长中，只有不断的完善自身，才能与公司共同进步。

这些新的现象是因为共同的努力而创造的，我也希望用自己的这份微薄的力为公司和为自己创造一个更好的未来。

## 工作态度及出勤情况篇九

到单位工作已经有三个月了，在工作的三个月里，有成功，有失败，有欢乐，也有苦恼。在领导及关怀与指导下，在各位同事的鼎力支持帮助下，我的工作能力有了很大的提高，现将3个月来的工作做一个自我评定。

- 1，对本职工作进一步加强深化理解，严格要求自己对安全第一，预防为主，综合治理为己要。
- 2，积极主动不放过可以学习的任何机会。对自己当前的严格可以使在工作中安全生产为首要。
- 3，时刻使自己保持清醒的头脑，去处理工作中的问题。对于不能解决的问题，及时与上级进行沟通从而解决当前问题。
- 4，认真仔细是自己每时每刻都需要注意的，把安全意识放在自己的心中，时刻牢记安全的重要性，从而使自己得到进步。

以上只是我工作中取得的一点成绩，这与单位的领导和同事们的帮助是分不开的。我始终坚信一句话“一根火柴再亮，也只有豆大的光。但倘若用一根火柴去点燃一堆火柴，则会熊熊燃烧”。我希望用我亮丽的青春，去点燃周围每个人的激情，感召激励着同事们一起为我们的事业奉献、进取、立功、建业。

## 工作态度及出勤情况篇十

积极进取、工作态度认真、塌实肯干、职责心强、并有很强的团队合作精神与合作潜力、注重工作效率、个性独立、性格开朗、做事果断有主见、时间观念强。且具备优秀的表达潜力，具有较好的学习潜力和理解新鲜事物的潜力，富有开拓意识，注意细节，有很好的心理承受潜力。

在工作上，本人吃苦耐劳，有必须的`社会实践工作经验。职责心强、适应潜力强、态度热忱、做事细心，会很努力的完成领导安排的任务工作。

在学业上，有着扎实的会计知识，熟悉一般的账务处理，熟悉税法制度。会操作word□excel□ppt办公软件以及u8用友财务软件。