

# 高职教学工作总结(大全8篇)

总结的内容必须要完全忠于自身的客观实践，其材料必须以客观事实为依据，不允许东拼西凑，要真实、客观地分析情况、总结经验。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

## 高职教学工作总结篇一

握着一双双粗糙的大手，凝望一张张干涸的笑脸，启动的汽车在告诉我：别了，民勤。“让我欢心让我忧”当民勤的马宏师弟让我留下对民勤的最后一句话时，我毫不犹豫地脱口而出，或许是从小在乡长大的缘故，也或许是在校园里的时间长了的缘故，从踏上民勤的第一刻开始，我感到了一种远离家乡的亲切。

去拜访全国知名的治沙英雄石述柱，很不幸，老人因为周末参加县人大代表会议而未能见到，但是在薛百乡宋和村的林场，我们了解到了不仅仅是石大爷，还有无数个未为人知的治沙英雄，听着老乡给我们介绍村民坚忍不拔地同肆虐的黄沙作斗争的事迹，我震撼着、感动着、佩服着……第一次切身体会到了人类意志力的不可战胜，当站在黄沙与防护林短兵相视的风沙线上，无需一言，我默默的感动着，我仿佛看到了排排防护林化作排排英勇的战士！

在建国初期建立的治沙所和植物园中，通过工作人员的介绍，我了解到民勤生态环境变化的现状，自然环境的变迁和人类活动的作用，也了解到劳动人民总结的治沙经验，用草方格、草阵、石头、黏土压，防护林挡，方法简单，但是效果独特。

回到住处的晚上，我们在思考着、讨论着，各自的见解和想法碰撞着，就是希望能为民勤的治沙做点什么，但是我们很多从仅有的知识积累和经验阅历中碰撞出来的、自以为很科

学、很前沿的相法，比如说教育移民解决生态移民问题，用经济的手段限额用水，劳务输出等等，很快就在第二天与当地人民的访谈中出现了，而且不仅仅是想法，政府已经在进行着这样的操作了！这着实让我们大吃一惊，看来，实践出真知！

最后一天，我们深入到了民勤缺水和沙漠化最严重的湖区，也就是巴丹吉林沙漠，虽然是第一次见到真正的沙漠，但我明显没有预想到中的激动，因为我知道，在这之前认为沙漠的美就意味着它的无情，意味着我在为沙漠吞噬人类的家园喝彩！

在沙漠的边缘地区，我们看到了不尽其数的荒弃的房屋和寥寥几户人家，其中的一位年过六十的老汉，与我们谈论着可恶的沙漠。老人干涸的脸上，风沙的雕刻使他更加苍老，岁月的无情使他更加憔悴，以前与他并肩作战的同村村民大部分都已经搬走了，而他依然守候在风沙线上，见证着环境的恶化，或许有一种期待，期待着真正地有奇迹出现的那一刻：树绿了，草多了，水流了，人都回来了，人们再也不必为吃水而走上几十里的路，不必为吃上那点苦涩的咸水而发生矛盾。

作为一个在东部沿海生长的我来说，沙漠对我只是“大漠孤烟直，长河落日圆”般的美丽，但是通过这次实地的考察活动，以前对沙漠的憧憬化作了现在的憎恶，化作了沙漠边缘同大自然作不懈斗争的人的无限崇敬！

民勤，让我欢喜让我忧。相信，我能做的，就是继续关注民勤、继续呼吁更多的人为民勤的永远存在而做些贡献！

## 高职教学工作总结篇二

梦寐以求的暑期生活如期而至，几分欣喜几分愁，高兴的当然是可以痛痛快快地玩几天，出去旅个游什么的，而愁的是

这暑期工作该从何找起呢？目前，就业形势严峻，想找到一份普通的工作都会有一定的难度。像我们大学生，特别是像我这样的女大学生，没有工作经验，学历又不高，家里又没有关系，想找一份外企短期实习工作，真的很难。

前几天，我出去找过工作，天气酷暑难当，我沿着大街小巷边走边看，寻找有没有需要招工的店铺，好不容易看到几家，进去或者打电话问，老板都不要兼职或者短工，只要长工，辛苦了一天，连个服务员的工作也找不到，脚还走出了水泡…。不过，皇天不负有心人，某天我和一个老同学聊天时得知她正在超市里做促销员。起初我还惊讶她怎么会去卖萝卜干呢！后来才明白，原来她是在超市做“萝卜干”的促销员，她人很好，得知我最近正在找工作便答应帮我个忙，向他们经理推荐一下，看能不能把介绍过去做，她还把她们经理的电话告诉我，要我自己也联系一下经理。第二天我就问了一下经理，不过他说要看安排，如果我家附近超市有做促销活动的话他就打电话通知我，可是我等了四五天都不见他跟我电话，我有些着急就给经理又打了一个电话，他说现在的确缺一个促销员，有个促销员做了2天闲累就不做了，不过超市地点不在我家附近，二七路离我家还是有点远，坐车的话要半个多小时。我觉得只要有工作就好了，打车不是问题就高兴地答应了经理。

不知道自己是不是有点幼稚呢…一想到明天就要工作了还会又紧张又兴奋激动得睡不着觉~~~呵呵~~~第二天，我起得比较早，提前到了超市，我在超市转了一圈，超市还蛮大的，不过只有一层楼，不像有些超市还有服装、鞋子卖，这里只有一些家居用品和瓜果蔬菜等。我们本来是约到九点在超市的粮油区见面的，可是我等到九点半还不见经理打我电话，便打过去问问他到了没有，他跟我说他在别的超市有点事要处理一下，可能要再过一个小时才能过来，要我没事的话到超市旁的汉口银行休息一下，天气蛮热的，到那边坐着等也凉快些。我不是一个急促的人，一般出去都会算准时间，要么早到要么准点，做事不喜欢急急忙忙的，觉得那样一慌乱

就可能什么事情都做不好，容易误事。别人无法做到守时我既管不着也当然不会生气，再说现在等的人可是我的老板。以前和朋友一起看电影，我足足等了两个多小时，最后电影快开始了也没有等到我的朋友来，逼于无奈，我只好把电影票给转让了。生气是拿别人的错误来惩罚自己，严以律己，宽以待人是我宗旨。

银行里也是忙忙碌碌，人来人往，原本有些紧张的心情也慢慢平静了许多。十点半，电话响了，我接着电话走出去一看，一个高高瘦瘦的男的拿着手机对我招手。接着，他就带我到超市的粮油区告诉我展台架放在哪里，工作时该把展台摆在哪个位置，然后向我介绍超市里粮油区的管理员刘阿姨，嘱咐我，如果我遇到什么问题都可以找刘阿姨。他问我知不知道我们郑胖子萝卜干的货架在哪，我说我刚刚转了的，我知道在哪。他点点头，说我有心，要我在那边做免品的时候也要时不时走动过去看一下，货要是卖的差不多了就去仓库拿一件填上。最后他就教我如何搭展台，搭好后，他就给我几包萝卜干的赠品，说是把这倒到盘子里给顾客品尝。还强调说以前有些促销员把赠品私自带走，被超市的管理员发现罚了商品原价50倍的罚款。我当然明白他的意思，我也知道无论做什么都是讲究诚信的，这是做人根本，我当然也一直都是这样做的。以诚待人，是我的第二个宗旨。

萝卜干摆好后，经理给了我一件围裙要我穿上，然后就站在我的旁边，我很快地就投入到工作中去了，一点也腼腆也不害羞，一口顺溜的吆喝，吸引了许多顾客上前品尝。我家是做生意的，爸妈忙的时候我也会去帮下忙，从小就是在市场里长大的，耳濡目染，自己做起来也就得心应手了。看到我们的萝卜干这么抢手，经理乐呵呵地直夸我做得好。卖东西可是我的强项，大一的时候，因为自己很喜欢买一些小饰品，为了不让自己的大学生活太空虚，也为了满足自己对小饰品的偏爱，学习之余，我就到学校西门口的那条街上摆起了小摊，朋友陪我到汉正街进的货，花了100多块的启动资金，摆了一个学期，货也卖了差不多了，也赚了几十块钱，都是些

便宜的小东西，选的也都是我自己喜欢的，剩下的一点就留给自己戴了。经理见我做得还顺手，跟我说中午12点的时候去吃饭，旁边也有其他的促销员，我可以跟她们一起去，下午一点上班，五点半下班，可以适当提前一点走，工资一天50元，没有业绩要求，没有提成，坚持好好干，有什么事打电话给他或者找刘阿姨，说完就走了。

工作第一天销量还不错，卖了100多包。别看促销工作单一容易，这一天喊下来，站下来也真不是一件轻松的事！下午下班后，我不是坐在车上，而是整个人瘫坐在车上，超市里没有一个坐的地方，站了8个多小时，脚又酸又胀，嗓子也又干又痒，累得不想说一句话突然间，我想到了我的父母，他们也是这么工作，应该比我还要累，工作的时间也比我长，他们真的好辛苦！我弟弟多大，他们就做了多少年的生意，我真的好佩服我的爸爸妈妈！

连续工作几天，我对卖场的整个环境也熟悉了许多，没有陌生，处理一些事情的时候也不会像刚来的时候满超市找管理员了。其实，我性格是有一点点内向的，一般不太会主动跟别人打交道，应该说是有点胆小吧！做这份工作，一方面可以帮助我克服人与人交际焦虑的恐惧，另一方面还可以了解促销员的工作性质，当然还可以顺便赚点零花钱。第一天来的时候，我就看到了李欣丽和王蕾，觉得她们不但长得漂亮，做事也很干练，我很想认识她们，可就一直不敢跟她们搭腔，后来她们主动和我说话，真是让我受宠若惊，兴奋不已！李欣丽比我大一届，王蕾跟我一样都是大二的，李欣丽当时做了有半个月了，而王蕾和我一样才来不久，不过我看她煮面的手艺一点也不像是才来的。中午吃饭的时候，我们都坐在一起休息聊天，我才知道原来她们到超市来做促销员之前都会集中在公司培训一星期。而我却是直接上岗的，也没有像她们那样公司规定的服装，经理也没有对我有过多的要求，像她们喊得口号都是公司编制好的，她们一边做赠品，一边向顾客介绍自己产品。跟她们在一起，相对单调的促销工作也渐渐变得丰富多彩了！我很高兴又结识了两个新朋友。

我觉得无论你销售什么产品，最重要的一点就是要投其所好，知其所想。在价格方面，萝卜干绝对算不上贵的商品，五角钱一袋，已经算得上超市里最便宜的商品了，要想让经过你摊位的顾客从你这带走几包萝卜干，便宜是远远不够的，因为对面的榨菜那么一大包也才2元钱，重要的是要让顾客明白他为什么不选择对面的榨菜而买你的萝卜干。据我所知，萝卜干里面富含许多对人体有益的维生素，不仅好下饭，也比榨菜更有营养一些。听了我的介绍，有部分拿了榨菜的顾客在尝了一下萝卜干后便纷纷把榨菜换成萝卜干了。

我觉得自己本身就不是那么豪爽大方，偶尔鼓起勇气会跟几个顾客很流利的介绍自己的产品，可是人一多就胆怯了，说话还会带点颤音，不够自信，不晓得的人还以为我是说了假话心虚呢！我需要更加勇敢一些，努力克服自己内心的交际恐惧。

每个人都有自己挑选商品的偏好，我们应该尊重的别人的需求，不能妄自吹嘘或者放大商品的实际性能。我卖的萝卜干只有两种口味，一种是香辣味的，一种是泡椒味的，虽然武汉人大多都喜欢吃辣的，但是也有一些人，比如说是一些老人要么怕辣，要么不能吃辣，我们应该为消费者的切身利益着想。有一次，一个老奶奶问我有没有不辣的，她的孙子不喜欢吃辣椒，我说没有，但是后面又加了一句，这个香辣味的其实一点也不辣，您可以买一包回去尝尝，老奶奶看看又问了一遍：“这个真的不辣么？”我稍微的点点头，老奶奶就买了一包。以前，我卖出去几包萝卜干的时候，心里都会美滋滋的，可是这一次，我感觉自己就像一个大坏蛋，我怎么可以这么不诚实，明明有点辣嘛！我也不喜欢吃辣，上次尝了一口还是有点辣的。我很后悔，之后我再也没有这么做了，别人要不辣的时候，我都是解释说，您可以先尝尝，觉得不辣、好吃就买一包，现在做促销价，划算、美味又营养。我想更加诚实会让我变得更有自信，真正克服自己的恐惧感吧！

学生还是应该以学习为主的，都快是大三的学姐了，既然曾经迷茫现在就不应彷徨。背起以往奋斗的书包，去做一个“孤家寡人”，为成功的到来而不懈努力。我和我的朋友一起约好要去参加九月中旬的考试，可是因为实习耽误了一段时间没能好好地复习。现在，我几乎每天还是7点钟起床，7点半到我家附近的一个图书馆去复习。图书馆很大，可以容纳五六百人，可是有时候去晚了还是会没有位置，所以得早上去拿票排队入场。在里面学习的，不仅仅只有学生，大部分还是上班的年轻人，中年人，老年人。学习的生活虽然有点疲惫，但可以让内心感到踏实。等九月中旬考完试，我还会继续复习考研的课程，我决定要报考景观园林的硕士学位，虽然我学的不是这个专业，但是我希望我可以通过自己的努力为我们的城市增添更多美丽的绿色，让我们的生活变得更加清新无污染。情况允许的话，12月份的四级一定得过，我还准备在大三下学期的时候学驾照。回首过去，我们思绪纷飞，感慨万千。展望未来，我们胸有成竹，信心百倍。把握现在，我们勇往直前，无所畏惧。回首过去，了解最真实的自我，看清今后的方向，选好航程，为一个崭新的日子苦心打造。无论经历多少挫折和痛苦，我相信我就是我，我相信明天！

## 高职教学工作总结篇三

2021年暑假，接待中心各实体部门的经理及员工努力提高执行力，战高温，不畏辛苦，共同奋斗，尽职尽责。确保了学校八月底开学有一个良好的教学环境。

商贸部：暑假期间，学生的留校率比较高，为了保障在校的师生员工能够方便、快捷地买到称心如意的商品，员工们在近40度高温下依然每天坚持在自己的工作岗位上。高温下，冷饮是不可缺少的必备品之一，及时补充冰柜里面的饮品是每天的工作重心，员工们虽然汗流浹背，仍然是面带微笑的服务。她们用辛勤的劳动，亲情化的服务，做好假期各项服务保障工作及开学前的各项准备工作。珠宝城：暑期，天地

珠宝城每天正常营业，经营秩序正常，投诉处理及时妥善，零星维修及时高效，并大力加强防火防盗宣传，规范营业员日常行为，账目做到日清日结，登记清晰准确及时，确保资金安全。暑假期间，天地珠宝城销售额较平日稳中有升，实现了淡季不淡的良好业绩。

采购部：暑期积极配合餐饮部、房务部和超市的装修、进货工作，加班加点，尤其在房务部装修招标工作中，严格遵守学校的制度流程进行，保障了实体部门的正常运转。

房务部、餐饮部：暑假期间部门管理人员顶着烈日，装修维护，坚守岗位。房务部的员工克服装修工程管理人员少，时间紧迫，技术质量要求高的困难，充分发挥主观能动性，发扬攻坚克难，打硬仗的顽强作风和通力协作的团队精神，通过加强组织协调，统筹实施项目，科学抓进度，精细抓质量，严格抓安全，紧紧抓住制约工程进度的节点，盯住细节和易出问题的部位，管住竣工时间不变的目标。采取项目责任到人的办法，在明确各自工作职责的基础上，深入现场梳理流程，组织协调，抓质量、抓进度。为了确保学校开学迎新有一个新的面貌、好的环境，坚守在第一线。

运输部、驾校：全体驾驶员、教练员们不惧高温，坚持站好自己的每一班岗，有效的保障了学校的实习基地教学用车。

为了做好新学期的准备工作，更好的为学生提供热情周到、仔细快捷的服务。本中心在暑假期间会同有关部门精心准备，提前安排，从大处着眼，小处入手，全方位、多层次的落实迎新工作：超市准备、班车安排、现场咨询，力求每项工作井然有序。

接待中心的领导员工们在今年暑假里团结奋进、努力工作，出色地完成了学校交给的各项工作任务。在以后的工作中继续努力，牢固树立后勤工作的服务意识，努力提高服务技能，保证服务质量，规范后勤管理，为学校的教学、科研、实践

工作提供有力的后勤保障。同时，接待中心全体员工将用实际行动告诉师生：扎扎实实、勤勤恳恳、以干代讲的工作作风是我们要努力实现的工作目标。

## 高职教学工作总结篇四

暑期实习准备情况：

### （1）备课

内容：新人教版历史必修一第二单元至第五单元——从第5课到第19课的全部教案

过程感想：原计划是写学案，但是备课过程中遇到的问题是，还不十分了解更开中学学生的学情，如果全编写学案，担心难以符合实际情况。后计划先完成教案，然后依据教案制作课件，适当补充学案，过程中不断修改。目前已完成第5课到19课的全部教案，接下来的工作是制作课件。写教案的过程中遇到的问题不少，如某些课的知识点比较繁杂，很难进行有效的教学安排，某些子目内容的教学编排不是很恰当，也有得过且过的时候，做事不够精益求精。最大的问题是，创意不足，创新不够。另外，进度慢，课件的制作还没开始，试讲也没全面开始。

### （2）主题班会

内容：交通安全教育主题班会设计一

过程感想：这是我早先设计的一个主题班会。最初的想法是，更开中学地处交通繁华地段，对刚入学的高一新生来说，进行交通安全教育是非常有必要的。我设计的内容包括四部分，每一部分的类型都不一样，能够多方面地引起学生的关注和兴趣，相信能够起到一个警惕危险和遵守交通规则的作用，达到交通安全教育的一个目的。

原先计划的关于主题班会的设计至少两个，这点达不到最基本的计划要求。争取在最近时间完成。

### （3）第二课堂

内容：“回望昔日路?诉说今日情”图说历史征文比赛

过程感想：图说历史是向我们传播历史知识的基本方法之一。一般来说，图说历史会涉及到材料处理、知识梳理、文字解说、评价论说等方法和步骤。开展此活动的目的也是旨在丰富高一年级学生课余文化生活，培养学生爱国热情和搜集史料的能力。而图说新中国成立61年发展历程的历史，能够唤起同学们的爱国情怀，营造良好的学习氛围，配合学校开展学风建设活动。

实行的过程中，担心着征文比赛会与学校的教学安排有冲突，或不符合更开中学高一学生的学习实际情况。

### （4）教育调研

内容：教育调研的内容是关于历史教学在中学学校的情况，题目具体未定，制作调查问卷完毕。

过程感想：选择关于历史教学的教育调研，主要是出于专业的考虑。我本身想了解一下目前中学学校历史教学的一些基本情况，希望从这个教育调研中可以让我对历史教学有一个比较全面的认识，希望在往后教学中能够有一个参考的作用，对实习学校的历史教学来说，也能有一个最新的了解。

### （5）班主任工作

内容：从书籍中吸取知识

过程感想：从书中吸取的知识还不多，也不精。在这一点

准备上是缺乏的。从一些关于班主任工作的影视作品中，学到了两点：教师相信学生、教师与学生的交集。因为还没经历过具体的班主任工作，对于这一点，我也不了解，也不清楚班主任工作的具体事项。希望接下来的时间继续从书中吸取知识，如果可以，请教已经就业的师兄师姐，从他们身上取取经。

## （6）队内事务

内容：管理博客；积极服从指导老师、队长安排的工作或采纳提出的建议。

过程感想：关于博客的管理，我的工作并不是主要的，内容主要是由负责的队长陈绚时刻更新的，包括暑期建议、会议记录和实习学校的初访记录等。不足的地方主要就是没能做到配合全体队员，做好队内以及与其他队伍的交流沟通工作，仅仅做到了与队长的交流工作，而这是不够的。

## 高职教学工作总结篇五

紧张而又充实的暑假已经结束了，为了加强学生的思想教育，深化素质教育，根据上级市、区教育局对暑假工作要求及本校的实际情况，我们立足学校，依托社区，依靠家长，引导学生开展形式多样的实践活动，利用假期休息时间读书、看报、开展兴趣活动，培养学生爱国、爱科学的优秀品质、培养学生自立、自主、自强的品质，树立为人民、为社会奉献的人生观、价值观、世界观，强化安全意识，法制观念，真正发挥假期工作承上启下的作用时，在社会上做个好公民，在家庭中做个好孩子，在学校中做个好学生，使学生过一个“健康、有益的、愉快、充实、安全”有意义的假期。回顾暑期工作，我们引以为豪。

一、加强领导，提高认识。

1、学校假前召开行政会议，商讨暑期有关工作，建立了以李校长为组长的假期工作领导小组，认真制定了工作计划，先后组织召开了班主任会议，教职工大会，家长会等提高对假期工作的认识，落实好假期工作任务。

2、依托家长开展学生的假期活动，学校给每位学生家长发一封，让每位家长了解学校对学生假期生活的要求及安排。

3、要求班主任利用假期做好家访工作，特别对特困生、单亲、孤儿及离异家庭的学生做到必访，并填写暑假家访记录表。

## 二、做好假期的安全教育与法制教育。

1、利用返校及放假前班级工作安排的时机对全校学生进行国情教育、行为规范、遵纪守法、安全等教育，提高学生自我保护意识，预防食物中毒，煤气中毒、触电及交通事故和溺水事件的发生，把安全放在首位，倡导学生搞文明活动不要参加各种形式的赌博活动和封建迷信活动，不看不健康的内容的书刊、杂志、录像，不进三室一厅和网吧，倡导学生文明过假期。

2、学校对全体教师进行安全、文明、遵纪守法教育，杜绝教师以个人名义办班补课。

3、假期学校做好对各种设施的安全检查工作及落实到行政人员的安排。

## 三、积极开展假期“八个一”活动，取得了满意的效果。

1、在学习方面深化“一助一、多助一、互结对子”活动。

2、每班建立了一份活动进步档案。每班班委会、团支部组织团员、积极分子帮助班级里的单亲生、特困生、后进生；制定计划，定期落实计划，建立档案。

3、以班级为单位，与社区建立联系，开展与家长“小手拉大手”活动，讲文明，争做“三好”互帮互促监督小组，此项活动得到了家长的支持，纷纷写来评语和感想。

4、参加有益的社会实践活动。以班委会、团支部为单位，组织学生到工厂、商店、农村、部队，企事业单位参加社会实践活动，体会社会工作的服务性及奉献精神。

5、读一本好书、观看两部有意义的影片活动。用楷模英雄的精神激励学生，约束学生，同学们写了许多读后感、观后感。

6、写一手好字、打一手快微机、锻炼一手好技能。

7、每周记一条重要新闻。

8、每班撰写了以“情系奥运，我看家乡新变化”的社会实践调查报告，并提出合理化建议。

#### 四、积极开展爱心奉献活动

1、假日里，以班委会、团支部名义组织学生拜访老干部、孤老、退休教师，五保户及特困生等，为他们打扫卫生，送礼物，受到居民的一致称赞。

2、我爱社区。组织学生到社区进行护绿、保洁、环保宣传和反\_\_宣传。

#### 五、认真做好评比与表彰。

1、优秀班级及优秀学生的表彰

2、利用广播和《二中人》校报和学校宣传橱窗总结暑假工作，表彰暑期中的好人好事和典型事例。

我校暑期工作取得了可喜成绩、得到了社会的赞誉，我们会

一如既往、不断发展，相信第二中学明天会更加灿烂！

## 高职教学工作总结篇六

通过本次是实习经验积累，使我对工程造价的知识有个更多的了解和认知，下面是本人实习的报告：

建设项目工程造价全过程分析、控制、管理和服务；建设项目投资估算、概预算的编制和审核；建设项目合同价款的确定、合同价款的签订和调整及工程款支付；工程结算及竣工决算报告的编制与审核，工程造价经济纠纷的鉴定和仲裁的咨询。

实行董事会领导下的所长负责制。下设总审室、质量监督室、办公室、财务部、造价审核及投资审核部。制定了一整套符合现代企业经营和行业规范的规章制度。具有完备的企业组织章程、财务管理制度、人事管理制度、业务质量控制制度以及业务档案管理制度。本着“服务为先、诚实信用”的经营理念，恪守独立、客观、公正的执业原则。

### 一、情况说明

1、为了全面掌握20xx年度本市建设工程咨询行业中造价咨询和招标代理方面的业务开展情况，今年第一季度，根据协会的要求和布置，会员单位上报了相关材料，协会对此作了专门的汇总。本市具有造价咨询和招标代理资质的会员单位共198家，截止3月20日，上报材料的单位有160家，占应报单位总数的80.8%，还有近20%的单位没有上报。虽然行业内一些主要企业的资料均已收到，但还是不够全面。在上报的材料中，我们发现有些数据不尽合理，或是合同额、营业收入报得太高，或是从业人数报得太少。对这些不切实际的情况，我们在了解核实后已作了一定的更正。当然，还有可能存在一些尚未发现的问题。

2、在汇总统计160家企业20xx年所签合同额以及营业收入时，

我们主要计算了造价咨询和招标代理的合同额和业务收入，对以造价咨询和招标代理业务为主的企业，也计算了他们项目管理与工程咨询的合同额及营业收入。

## 二、几项主要数据

### 1、本市造价咨询和招标代理企业20xx年合同额和营业收入情况

根据以上说明□20xx年160家具有造价咨询资质的企业所签订的造价咨询合同额约11.88亿元，约为本行业协会所有企业年合同额的22.7%；具有招标代理资质的企业所签订的招标代理合同额约4.07亿元，约为本行业协会所有企业年合同额的7.8%□20xx年具有造价咨询和招标代理资质企业的营业收入分别约12.48亿元和约4.31亿元，为本行业协会所有企业年营业收入的28.4%和9.8%。另据不完整的统计□20xx年承接的造价咨询和招标代理的项目数分别为19778项和5934项。

从以上情况看，造价咨询、招标代理行业20xx年的营业收入与20xx年相比，均有一定幅度的提高，其中造价咨询方面增长了18.2%，招标代理方面增长了33%。与20xx年相比□20xx年所承接的项目数在造价咨询方面增加了12.9%，在招标代理方面增加了51%。

### 2、本市造价咨询和招标代理企业所接本行政区内业务与外省市业务的情况

在认真分析了今后本市基本建设的发展趋势后，一些具造价咨询和招标代理资质的企业审时度势，开始走向外省市承接造价咨询和招标代理业务。据统计□20xx年在所签的造价咨询和招标代理合同额中，外省市的业务分别占7.7%和6.1%。由此可见，本市的造价咨询和招标代理企业已对向外省市的拓展予以关注。

### 3、本市具有造价咨询和招标代理资质的企业中从事该两类工作的从业人员和注册人员情况

根据对上报材料的汇总，到20xx年期末，在160家具有造价咨询和招标代理资质的企业中，造价咨询的从业人员共有3103人，招标代理的从业人员共有1353人(部分单位在填报从业人员数时，因为对从业人员也应该包括注册人员的情况不够清楚，所以存在着少报的现象);注册造价工程师为2602人;上海市招标工程师为1281人。

## 高职教学工作总结篇七

按照鲁桥镇教体办暑期集训工作部署，我校于20xx年8月29日—9月2日开展了暑期集训活动。学校首先于28日制定了《鲁桥镇枣林小学20xx年暑期教师集训工作方案》，学校成立了由校委会成员组成的领导小组，明确了集训内容要求与时间安排，严明纪律，活动开展有条不紊。29日上午8:30，学校召开了暑期集训动员会议，会后对校内外环境进行了彻底整治，31日，全体教师参加了“鲁桥镇教体办暑期集训专家报告会”。

会议由焦主任主持。首先由刘利民主任作了题为《阅读，最好的学习方式》的报告，最后焦主任对刘主任的报告给予很高的评价，并指出我镇小学教育存在的一些问题，同时给全体教师提出了具有指导性的建议，明确了各学校、各教师的奋斗目标，催人奋进。

20xx年暑期集训是为上学年工作的总结，也是对20xx年秋季学期工作的预热。期间，完成了方案中的学习任务。

学校成立以校长为组长的学校暑期集训领导小组。会上明确了小组成员分工。具体安排如下：

1. 暑期集训时间为8月29日至9月2日。实行集中学习与分组讨

论、教师自学、书写心得等方式进行。

## 2. 具体时间安排：

(1) 8月28日，制定学校20xx年暑期教师集训工作方案及本学期工作计划，并上传教体办邮箱。

(2) 8月29日上午8:30，学校召开暑期集训动员会议。会后对校内外环境进行彻底整治。

(3) 8月30-31日，根据暑期教师集训工作方案，印发相关学习材料，明确学习任务，提出具体要求。每天上午组织全体教职工集中学习，下午教师自学，并写出20xx字的心得体会。要求手写，学校统一发放加盖公章的学习笔记，封皮上注明姓名和时间。学校和教师做好学习记录。学习结束后，学校统一收交检查、存档（学校实行考勤制度，以备教体办检查）。其中31日上午教体办在中心校组织集中学习。

(4) 9月1日，上午：召开全体教师会议，传达学校工作计划，明确校委会成员分工和教研组划分情况，宣布班主任及代课教师任课任务。发放办公用品。下午：写教学反思材料。主要对上一学年的教学工作深刻剖析，找出在组织课堂教学、对学生的爱心态度、讲练时间分配、讲授方法技巧、语言表达能力、作业布置梯度、针对性课外辅导、经验学习借鉴、教育教学研究等方面存在的不足以及整改措施。

9月2日，组织教师全天到校。教研组进行活动，讨论制定本学期业务活动要点。教师制定教学计划，进行集体备课，单元备课，课时备课，开学前完成第一周的备课任务。做好开学前的一切准备工作，迎接教体办检查。学校暑期集训总结，制作美文。

## 1. 严格考勤制度。

每天上午、下午教师签到。学校规定，教师无重大特殊事件不得请假、缺会。

## 2. 精心组织学习材料。

学习师德师风建设的有关材料、县教体局及教体办印发的“三大活动实施方案”、庆祝教师节活动通知及其他文件、落实“四有”好教师活动相关要求、教师“十不准”、“八个精心”、“361”要求内容、县教研室下发的备课、教案、课堂教学和作业要求、济宁市关于加强中小学教学常规的若干意见、小学课程标准、中小学班主任工作规定、微山县中小学教学管理工作评价标准、济宁市基础教育教学工作基本规程、今年县暑期教育培训相关内容、上级下发的请假制度及《鲁桥镇教育体育办公室教师考勤制度》以及部分经典文章。广泛营造“做人民满意教师，为人民满意学校，创人民满意的教育”的良好氛围，进一步增强广大教师的服务意识和依法治教意识，全面规范办学行为。

## 3. 认真撰写心得体会。

这次集训我们要求全体教师各撰写20xx字的学习心得体会和1500字的教学反思材料，交学校集中审阅、检查。本次集训认真落实了《鲁桥镇教体办20xx年暑期教师集训工作方案》，通过组织学习，增强了干部和教师的法纪意识、改革意识、创优意识，达到了优化行风、鼓舞士气、提高素质、振奋精神的基本的目的，为新学年发展奠定了思想基础，我们的教师、学校必然有一个全新的面貌。

xx县xx镇枣林小学

20xx年9月2日

## 高职教学工作总结篇八

新海幼儿园2017学年第二学期校本研修工作总结时间在忙碌中流逝，一个学期又将结束，这个学期是我们幼儿园属地后的第一个学期，也是我们课改实践的起步阶段，面对众多的困难和压力，全体教师能努力学习、勤恳工作，使大家的思想素质及业务水平在原有基础上有较大提高。

理论是实践的基础，是一切教育行为的基础，只有树立好正确的教育理念，才能有效开展各项活动。因此，我们特别注重理论学习。

如今年年初为了使刚属地的我们新海幼儿园教师能更好地树立幼儿教育新理念，全面提高教师素质，尽快跟上幼教改革步伐，崇明进修学校的几位教研员为我们进行了为期二天的培训，虽然这次培训时间紧、容量大、内容新，但把二期课改的精髓都归纳在内，使我们对新理念有了初步的了解，我们真的受益匪浅。学期中我们还以教研组为单位，组织教师学习《上海市学前教育课程指南》、《上海市学前教育课程指南解读》，通过学习，教师对课程理念、课程结构、课程内容、课程实施、课程评价等有进一步了解。同时教师还认真、仔细地解读《学习活动》《运动》《生活活动》《游戏活动》新教材，并组织教师们互相交流学习心得，共同探讨，大家深刻领会到只有不断熟读教材、理解教材，使教材烂熟于心才能使新教材真正成为教育教学的参谋，才能满足幼儿的需要，促进幼儿的发展。此外，在教科研方面我们是非常薄弱的，四月下旬我们邀请教科研专家苏老师来我园作讲座，针对新海幼儿园师资和幼儿的实际情况，苏老师就如何创建幼儿园的特色及如何确立课题展开讲解。虽然只有短短的两个小时，但苏老师精彩的讲座让我们全体教师受益匪浅，他为我们新海幼今后的课题研究指明了方向。

我们幼儿园教师队伍的中老龄化，缺乏拔尖、引领型的品牌教师和骨干教师，主要存在的问题是与二期课改的严重脱节，

这些现状使我们感到压力甚大，也充分认识到加强师资队伍、教研组建设的必要性。

我园与实验幼儿园是结对园，实幼的领导和老师成了我们的引路人，我们非常珍惜这种学习的机会，并以此来提高教师的整体水平。开学初，我们有目的、有计划、多形式地展开了带教活动。二月份，我们两园教师进行了“一对一”的捆绑式带教，我园每位教师一星期两次去观摩、学习实幼先进的教育模式，每次回来还要求写好学习心得，并互相交流，从中让我们初步了解了二期课改背景下幼儿园的课程安排、环境创设、活动设计与组织等，教师的感受颇多。三月份的结对带教以实幼教师来我园指导为主。首先我们每位教师写好一份教学活动方案，然后让实幼老师一对一修改指导，然后把这个活动展示给实幼老师看并听取她们的宝贵意见，我们老师再写好这次活动的反思。

在实幼教师耐心、认真的指导过程中，我园各位教师都有所收获、有所提高。平时我们如遇到什么问题或有什么困惑，总会向实幼的老师请教。6月实验幼儿园业务园长又带领几位骨干教师和青年教师来我园开展送教活动，给我们留下了深刻的印象。在结对带教的过程中，我们的一些教师认真、踏实、勇于探索、实践的工作热情得到实幼教师的肯定和鼓励。

本学期我们教师能积极参加业务学习和教研活动：如本学期我们针对“体育游戏中的投放材料促进幼儿创造性发展”这一问题，开展了体育游戏专题研讨；组织教师观看了上海市优秀教师吴佳瑛的两个教学活动及精彩的报告——《设计有效的教学活动的思考》的录象，我们教师受益匪浅，同时我们教师也在思考如何使自己设计的教学活动更有效；本学期我们利用一切外出观摩的时机多听课、评课，互相研讨，来提高实践能力。

通过多渠道的学习中，教师队伍的素质在提升，教师教学实践能力在提高。

走进新课程，我们进入了一个多元、开放、整合的教学空间，家园合作共育成为教育成功的一大关键。我园通过家长会、知识讲座、家长开放日、家园之窗等，帮助家长提高思想认识，树立正确的家教观念，了解幼儿教育，与教师一起养育好孩子，提高家园的教育质量。《家园之窗》是家园沟通的立交桥，通过这个小小的窗口，可以让家长了解科学的保教理念，幼儿园、班级近期的中心工作等，家长们从家园之窗获得信息后主动提供了大量资料，还提供了一些社区资源，丰富了孩子们实践活动的机会；我们结合节日或根据主题开展了丰富多彩的亲子活动。如：以“童心迎世博，欢乐庆六一”为主题的“六一”庆祝活动中，家长被美术作品、宣传展板等深深吸引着，一个半小时的文艺汇演和亲子游戏更是受到家长们的青睐；组织开展家长开放日活动。让家长近距离地了解了幼儿园和孩子，共同见证了孩子的学习和生活细节；体验了孩子在园里的点点滴滴。并在开放日的意见反馈表上提出宝贵的意见和建议，达到家园配合的目的；为了让大班的孩子顺利入小学，我们积极鼓励家长配合做好“幼小衔接”工作，及时了解幼儿发展水平，以培养孩子的任务意识。

本学期我们开展以“爱与责任”为主题的师德教育系列活动，如组织学习“汶川地震英雄教师事迹”报告会，大家被深深地震撼，同时铭记住了谭千秋、张米亚等名字，更铭记住了他们在大难来临之时的舍生忘死的无私精神，他们用鲜血和生命维护了师尊，铸造了师魂；收看了“教师礼仪”讲座，让我们深刻认识到作为一名教师的言行举止要得体、大方，才能用自己的言传身教去感染孩子；“爱与责任”师德演讲比赛中，教师用一个个生动感人的故事、一句句深情并茂的话语，诠释了师德丰富的内涵。通过活动要求每位教师用正确的教育思想武装自己，用严明的纪律约束自己，自觉树立教书育人的教师形象。活动中全园形成和谐、进取的氛围，从而提高了教师的思想认识，提升教师的师德规范，使师德水平上一个新台阶。

尽管我们在这学期中收获不少，但还是很浅显，仍远远不够，还需不断努力：如还要继续加强理论学习，用理论来指导实践；环境创设方面还有很多不足，以后在整体布局、挖掘可利用材料等方面多下功夫，使环境让幼儿的个性和智慧得到充分的展示和发展；教科研方面我们可以根据实际情况从经验总结、小课题作起，一步步学习、摸索，逐步提高；在教育教学常规工作的检查和指导需进一步加强，在信息化建设方面需逐步学习；等等。

我们的课改实践刚刚起步，积累的经验还十分有限，存在的问题和困惑还很多，还需要不断的思考与探寻，但我们会以奋发有为的精神、以开拓进取的姿态，在今后工作中不断改进，不断探索，争取更大的进步。相信在上级领导的关心、结对园的帮助、全园教师的共同努力下，我们在课改中的每一步会走稳走好！