

# 销售合作协议书 艺术家做销售合作合同(精选5篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。相信许多人会觉得范文很难写？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

## 销售合作协议书篇一

甲方：有限公司（以下简称甲方）

乙方：有限公司（以下简称乙方）

依据《中华人民共和国合同法》及相关法律法规，甲乙双方经友好协商，本着平等互信、互利互惠、诚实信用原则，就双方进行产品置换事宜，签订以下协议：

双方互换内容为商品等值互换，双方互不支付任何费用，也互不开具发票。

双方等值互换商品总额度为300万元人民币，置换时间，置换提货方式。

### 一、乙方的承诺与保证

第一条 乙方承诺向甲方所提供甲方选定和适用的等额价值玻璃制品，置换数量与包装形式等详见本协议附件一。

第二条 乙方应在约定时间内将所置换产品提供给甲方，物流方式为。

第三条 乙方提供的产品必须符合相关行业产品质量行业

标准，并保证产品质量，若因此给甲方产生任何损失，乙方需承担所有责任。

## 二、甲方的承诺与保证

第四条 甲方承诺向乙方提供乙方选定的等额价值酒品，置换数量与包装形式等详见本协议附件二。

第五条 甲方应在约定时间内将所置换产品提供给乙方，物流方式为 。

第六条 甲方提供的产品必须符合<sup>v</sup>相关行业产品质量行业标准，并保证产品质量，若因此给乙方产生任何损失，甲方需承担所有责任。

## 三、违约责任及争议解决

第七条 甲乙双方任何一方违反本协议，应按本协议约定和法律规定承担违约责任。违约方除应赔偿守约方由此受到的损失外，还因承担守约方因追究违约行为而支出的合理费用，包括但不限于调查取证费用、差旅费用、律师费用等合理支出。

第八条 如双方就本协议内容或其执行发生任何争议，应进行友好协商解决；协商不成时，双方同意有甲方所在地法院管辖或第三方介入调解。

不会因此而承担责任。

## 四、协议生效及终止

第十条 本协议自双方签字、盖章之时起生效，本协议具体执行期间为 年 月 日至 年 月 日。

第十一条 本协议未尽事宜，由甲、乙双方协商解决，签订补充协议，补充协议与本协议具有同等法律效力，若补充协议与本协议冲突时，以补充协议为准，补充协议经双方授权代表签字并盖章后生效。

第十二条 如果本协议的任何条款在任何时候变成不合法、无效或不可强制执行但不从根本上影响本协议的效力时，本协议的其它条款不受影响。

第十三条 本协议一式 贰 份，甲方 壹 份，乙方 壹 份，具有同等法律效力。

甲方（盖章）： 乙方（盖章）：

授权代表签字： 授权代表签字：

签约日期： 签约日期：

## 销售合作协议书篇二

甲 方：

地 址：

电 话： 传 真：

乙 方：

地 址： 电 话： 传 真：

本协议经过平等协商，在真实、充分地表达各自意愿的基础上，根据《中华人民共和国合同法》的规定，达成如下协议，并由双方共同遵守。

## 第一条：

甲方提供艺术品供乙方展览、销售。展销周期时间为，作品的销售底价、建议销售价（详单见附件一）。展览周期结束后，甲方有权收回作品。后续合作另行协议。

## 第二条：

乙方于本合约签订后的个工作日内，向甲方一次性支付本展期借展费用共计元（大写：元）。实现销售后，乙方按销售底价跟甲方结款，超出销售底价的部分归乙方所有。

## 第三条：

展销周期内，乙方需保证甲方所提供艺术品的安全，如出现损毁、丢失等情况，乙方需按甲方提供的艺术品的销售底价全额赔付给甲方。

## 第四条：

在展销周期内乙方拥有合约提供艺术品的代理销售权。在展销周期内由乙方完成销售的艺术品，乙方应在展销周期结束后的个工作日内与甲方结算货款，逾期未付应每日缴纳销售底价的滞纳金。乙方完成销售的作品，由甲方按照销售底价开具相应发票。

## 第五条：

本协议一式两份，双方各执一份。本合同未尽事宜由双方在友好协商的基础上妥善解决，如协商不成再交由法院裁决。本协议自甲乙双方签字盖章日起生效。

甲方（签章）： 乙方（签章）：

日期： 日期：

## 销售合作协议书篇三

制造商：（以下简称甲方）

代表：

电话：

销售商：（以下简称乙方）

代表：

电话：

甲乙双方经友好协商，就乙方全国范围内与甲方合作销售甲方产品达成以下协议：

甲方委托乙方在全国范围内销售甲方产品。合作形式有如下两种情况：

1、由乙方按照不低于甲方规定的设备价格与客户进行洽谈，甲方只在技术和设备售后方面进行配合。

2、由乙方给甲方提供用户需求信息，然后由甲方严格按照需求信息进行生产，发货并做好售前调试工作。

1、甲方销售给乙方的产品为符合国家规定的行业技术规范的合格产品。

2、如甲方销售给乙方的产品达不到以上承诺，一切责任由甲方负责。

1、产品的价格为甲方给代理商或业务员的最优惠的统一价格。甲方承诺提供给乙方的产品，其价格具有市场竞争力，即与

其他同类产品比较具有较高的性价比。由于甲方产品的最终销售是以贸易系统的方式来实现，甲方将根据乙方及乙方用户的要求，针对每一项业务的具体要求，及时提供给乙方指导或参考性价格。乙方与用户商谈的合同价格，原则上不应低于甲方报出的最低价格线。

2. 在本协议签字后\_\_\_\_\_日内，甲方须提交给乙方详细的产品价格清单，该清单包括甲方与乙方结算的最低价格及市场用户参考价格。

费用支出，按照合作形式进行负担，具体如下：

1、甲方提供发票，符合本协议第一款第一条的情况，甲方承担乙方及客户到达甲方后的实地考察、设备初验、终验等费用，其余如乙方在销售甲方产品时产生的招标投标、广告费用、商务运作等费用成本和支出由乙方承担。

2、符合本协议第一款第二条的情况，费用由甲方负担。

1、客户对甲方产品有意向订货时，乙方应及时和甲方签订书面订货合同，订货合同应有乙方法人代表(或授权办事处代表)签字盖章，并加盖乙方合同章，此订货合同构成一份独立的有效合同，本协议的所有条款均可视为对该独立合同的有效补充。

2、乙方须在和甲方书面订货合同签订后，同时支付甲方出厂价的\_\_\_\_\_%，作为预定金，甲方在确定订货合同及货款后，将准时为乙方交货。

3、货款以到达甲方指定账户之日为准，甲方在货款到帐后应及时开具相应的增值税发票。

4、运输：乙方承担运输费用，甲方负责配合乙方装货，派遣调试工现场调试。

1、乙方向甲方订货的价格为甲方制定的特殊合作价，甲方应尽力保证此价格具有足够的市场竞争力。具体为：

(1) \_\_\_\_\_ (型号)，单价\_\_\_\_\_元/件。

(2) \_\_\_\_\_ (型号)，单价\_\_\_\_\_元/件。

(3) \_\_\_\_\_ (型号)，单价\_\_\_\_\_元/件。

(4) \_\_\_\_\_ (型号)，单价\_\_\_\_\_元/件。

(5) \_\_\_\_\_ (型号)，单价\_\_\_\_\_元/件。

2、乙方有责任对自己得到的价格资料保守秘密。

3、乙方销售期内，若遇甲方价格政策的调整，甲方应提前告知乙方，具体措施由双方协商讨论。

为支持乙方拓展市场，甲方承诺在广告宣传等方面对乙方提供以下支持：

1、甲方将在其产品广告宣传品等公开资料中注明与乙方合作(根据乙方需要)。

2、甲方将根据乙方需要安排\_\_\_\_\_次(无偿)对乙方业务人员的技术交流;并可根据乙方需要无偿安排对乙方人员在甲方本部或甲方现有客户处提供培训。

3、甲方对所有乙方销售的产品\_\_\_\_\_年内免费保修，保修期以外按成本提供维修服务。

4、甲方负责免费提供乙方用于开拓市场的产品说明书、技术及维护手册以及推介产品使用的电脑软件、相关电子版宣传资料。

- 1、乙方应在甲方品牌的前提下销售产品。
- 2、乙方不得使用甲方品牌销售非甲方设计和制造的产品。
- 3、一旦乙方发觉第三方有侵害甲方品牌或其他知识产权等行为的，应立即通知甲方。若甲方有意追究他方的法律责任，乙方应提供有效的帮助。

1、本协议经双方签字后正式生效，有效期为协议签字之日起\_\_\_\_\_年。

2、协议到期\_\_\_\_\_天以前，双方应友好协商是否需要续签协议。

3、如有下列情况发生，任何一方均可立即终止协议：

(1) 另一方违反本协议规定，在得到警告后，\_\_\_\_\_天内未能采取补救方法的。

(2) 另一方即将破产或无力偿还债务。

(3) 另一方具有不诚实或欺诈行为。

4、协议终止

(1) 本协议终止并不能消除各方在协议期内对另一方欠款的支付

(2) 协议期满后，甲方应继续向乙方现有用户提供售后服务。

(3) 合作期满后，除非有必要完成额外的订单，乙方应立即停止甲方产品销售、广告或使用任何甲方的知识产权。

十、违约责任



1、若一方发生违约行为，守约方可自行决定终止本协议，并有权追究违约方的法律责任和经济赔偿等。

2、如任何一方不履行本协议，违约一方应当向对方支付\_\_\_\_\_元的惩罚性违约金，并应赔偿对方的经济损失。

因履行本协议发生争议，双方可协商解决，协商不成可向\_\_\_\_\_方所在地法院诉讼。

1、本协议需加盖公章并签字(传真有效)，未尽事宜，双方另行协商。

2、本协议一式\_\_\_\_\_份，双方各执\_\_\_\_\_份。

甲方(签章):

代表(签字):

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

乙方(签章):

代表(签字):

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

## 销售合作协议书篇四

合伙人甲:\_\_\_ 合伙人乙:\_\_\_ \_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日  
篇二:合伙开公司合同协议 合伙开公司协议 合伙开公司的宗旨:一定要公私分明,经过协商写好协议,合作做事一定要坦诚相待,共同大业。人生总是充满变化,如途中道不合不相为谋,好聚.....

合伙经营协议书(定稿版) 合伙协议书合伙人(甲方) :姓名:  
身份证号码: 合伙人(乙方) :某某有限责任公司 出生日期:  
住址: 鉴于双方拟合作共同投资经营某某餐厅(位于某某地  
方),经双 方友好协商,现达成如下协议: 一、合作经营项目  
及.....

二人合伙经营协议书 合伙人:甲(姓名) 现住地址:合伙人:  
乙(姓名) 现住地址:...

二人合伙经营协议书二人合伙协议书 合伙人:姓名: ,身份证  
号码: 姓名: ,身份...

两人合伙经营协议书范文 3 篇最新 两人合伙经营协议书范  
文 1 甲方: 乙方: ...

二人合伙经营协议书范本 【篇一】二人合伙经营协议书范本  
合伙人:\_\_\_ 合伙人:...

## 销售合作协议书篇五

乙方: \_\_\_\_\_

为了帮助贵企业拓展市场,更好地为您提供信息服  
务, \_\_\_\_\_(乙方)和贵企业(甲方)本着平等自愿、  
互惠互利的精神,在遵守\_《广告法》、《合同法》和《反不  
正当竞争法》的基础上签订此合同。

2. 甲方应对其所提供资料的真实性负责。

3. 宣传资料一般由甲方设计定稿,也可委托乙方设计,但甲  
方应支付相应的设计费用。

4. 合同经双方签字后生效:甲方应按季度付款,款到乙方即  
为甲方提供广告和信息服务。

服务期限：\_\_\_\_\_ (以月为单位)

广告形式：\_\_\_\_\_

服务总价：\_\_\_\_\_

汇款请至：\_\_\_\_\_