# 最新配件工作计划(优质9篇)

计划在我们的生活中扮演着重要的角色,无论是个人生活还是工作领域。那么我们该如何写一篇较为完美的计划呢?以下是小编收集整理的工作计划书范文,仅供参考,希望能够帮助到大家。

## 配件工作计划篇一

甲方:
地址:
邮编:
电话:
传真:
乙方:
地址:
邮编:
电话:
传真:
甲方:
乙方:

甲、乙双方本着平等互惠原则、经协商一致、达成如下协议,

共同遵守。

甲、乙双方经协商共同达成一致,因乙方特殊原因,乙方不成立财务部,由甲方统一管理,甲,乙双方按合同规定进行利润返点。

### 第一条代理及授权利润范围

- 1.1乙方代理销售甲方的系列汽车包括《汽车贷款咨询;车务代理;违章代缴,照明设备,电子产品,汽车配件,销售及售后服务》。
- 1.2乙方的代理区为《贵州省都匀市》甲方授权乙方为以上贵州省都匀市个区经销的权限。
- 1.3乙方承诺每月向甲方的订货量不低于《3--5》辆,乙方负责保证年销售量不低于《25--40辆》否则甲方有权取消乙方代理资格。
- 1.4对于乙方代理的销售区域,乙方可以根据实际情况制订销售政策,原则上甲方不予干涉,但乙方对于自己以及下属经销商的经销行为负无限连带责任。
- 1.5甲方按每销售每辆,利润18%返给乙方:《超出年销售量甲方按利润35%返给乙方》。

第二条商标工业产权和保密。

- 1.1合同特指产品商标,图案及其他标记,属于甲方产权,经 甲方书面批准后允许乙方使用,但本合同期满或终止时此种 使用应随既停止并取消。
- 1.2乙方不得以任何方式侵犯甲方的工业产权。
- 1.3乙方在合同的有效期内或合同终止后,不得泄漏甲方的商

业机密,也不得将该机密超越合同范围使用。

- 1.4乙方不能用甲方公司营业执照复印件、注册商标、公司名称等向金融机构申请和抵押贷款。
- 1.5乙方不能设立财务对客户进行开收发票,乙方除公司指认设立营销部外不能成立其他部门。所有对公文件必须交由甲方审批。乙方不能私设公章。如需使用公司公章,必须按流程向甲方申请审批。

### 第三条违约责任

- 1.1如乙方违反甲方规定,实施了串货行为,甲方可根据乙方违规销售的实际数量除以《罚款》情节严重的甲方有权单方取消乙方代理权。
- 1.2如甲方不能按照乙方规定交货,乙方有权要求甲方进行整 改和更换,以求达到乙方订单要求对于因此而发生的相关费 用,由甲方负担。
- 1.3原则上禁止乙方擅自更改甲方车辆的标准配置进行销售,对于确需改装的乙方应提前向甲方立项取得同意后方可进行,对于擅自改装引起的维修费用和其他其他相关费用,甲方有权对乙方进行追偿。

### 第四条售后服务

- 1.1甲方为乙方提供的产品严格按照甲方提供的质保书和国家的相关规定进行质保服务。
- 1.2乙方在销售完成后应按甲方要求填写用户登记表,并应于每月定期以传真或其他形式向甲方返回用户登记表,以便于日后的售后服务和例行巡查工作。

1.3当乙方发生售后服务要求时,乙方应书面通知甲方服务要求和内容,甲方应在收到乙方通知的12小时内给于答复,确认服务内容和时间,同时甲方向乙方提供24小时售后服务热。
第五条合同效力
本合同一式二份,自双方签字盖章日生效。
甲方(签字盖章):
法定人:
年月日
乙方(签字):
代表人:
配件工作计划篇二
地址:
乙方:
地址:
甲、乙双方本着相互信任,平等互利的原则经友好协商签订以下协议:
1. 乙方委托甲方代理进口配件(详见对外合同,总值美元计)。
2. 乙方承担进口商品所需所有货款并委托甲方代付。

3. 甲方负责签订进口合同,以远期
4. 乙方按进口cif总值的%,根据付汇当日人民币对外汇汇率折计人民币付给甲方作为进口纯代理费(银行费用由甲方负责)。
5. 甲方对外开证前两个工作日,乙方应将百分之十的开证保证金汇入甲方开证行账户,并保证在甲方对外付款目前四个工作日将所需货款、代理费等付清全款。
6. 货物到岸后,甲方协助乙方办理货物放行手续,所发生的费用由乙方承担。乙方必须提供符合外合同单价、金额的有效报关单给甲方,以便办理付汇核销。
7. 货物放行后,存放于仓库、货权归甲方。乙方付完全款后再办理货权转移手续,但在甲方对外付款日前四个工作日必须付完全款。
8. 未尽事宜,双方友好协商。
9. 本协议一式两份,双方各执一份,经双方代表签字盖章后生效。
甲方(盖章):
代表(签字):
年月日

乙方(盖章	章):		
代表(签号	学):		
	年	月	Е

### 配件工作计划篇三

作为一名销售人员,需要不断提高自己的综合能力及对产品的了解,下面是我个人20xx年工作计划:

### 一、努力学习,提高业务水平

其一是抽时间通过各种渠道去学习营销方面尤其是白酒营销方面的知识,学习一些成功营销案例和前沿的营销方法,使自己的营销工作有一定的知识支撑。其二是经常向公司领导、各区域业务以及市场上其他各行业营销人员请教、交流和学习,使自己从业务水平、市场运作和把握到人际交往等各个方面都有一个大幅度的提升。

### 二、讲一步拓展销售渠道

市场的销售渠道比较单一,大部分产品都是通过流通渠道进行销售的。在做好流通渠道的前提下,要进一步向商超渠道、餐饮渠道、酒店渠道及团购渠道拓展。在团购渠道的拓展上,下半年主要对系统人数和接待任务比较多的工商、教育和林业三个系统多做工作,并慢慢向其他企事业单位渗透。

#### 1、做好市场调研工作

对市场个进一步的调研和摸索,详细记录各种数据,完善各种档案数据,让一些分析和对策有更强的数据作为支撑,使其更具科学性,来弥补经验和感官认识的不足。了解和掌握公司产品和其他白酒品牌产品的销售情况以及整个白酒市场

的走向,以便应对各种市场情况,并及时调整营销策略。

2、与经销商密切配合,做好销售工作

协助经销商在稳住现有网络和消费者群体的同时,充分拓展销售网络和挖掘潜在的消费者群体。凡是遇到经销商发火的时候一定要皮厚,听他抱怨,先不能解释原因,他在气头上,就是想发火,那就让他发,此时再委屈也要忍受。等他心平气和的时候再给他解释原因,让他明白,刚才的火不应该发,让他心里感到内疚。遇到经销商不能理解的事情,一定要认真的解释,不能破罐子破摔,由去发展,学会用多种方法控制事态的发展。

- 3、提高个人的综合素质,特别是业务技能方面的素质必须较快提高,以适应企业发展需要。
- 4、以"以人为本、服务企业"为核心,加强企业文化建设,树立企业良好形象,增强企业内在活力。

### 配件工作计划篇四

甲方:

乙方:

经甲、乙双方友好协商,本着平等互利的原则,根据《中华人民共和国合同法》及相关法律法规的规定,现就甲方向乙方订购生产物资事宜,达成一致意见,为明确双方权利和义务,特订立本合同:

- 一、订购产品名称及数量:
- 二、产品规格及价格:

三、产品包装要求及规格:
四、质量标准:
1、乙方供应的货物须符合国家质量标准、地方质量标准和甲方的生产要求。
2[
五、付款方式:
乙方将货物送到甲方处并经甲方检验合格且卸货后日内付款。
六、交货时间和地点:
年月日前乙方将货物送至。运费由乙方负担。运输过程中货物毁损、灭失等各种风险均由乙方承担责任。
七、双方权利和义务:
1、乙方必须向甲方提供生产企业资质证明、营业执照及相关的手续。其提供的产品,必须符合相关的国家、行业或企业标准,并随货附带产品合格证、化验报告等手续。
2、如乙方提供的货物包装或产品规格不符合要求,甲方有权

3、甲方应在乙方所送的货物到达后及时进行质量检测,如发现质量问题,乙方须立即现场处理善后事宜。因此给甲方造成损失的,乙方应承担甲方为此支付的所有费用(包括但不限于赔偿的费用、必要的律师费、罚款等)

拒收货物。如甲方拒收, 乙方必须按照本合同的约定提供符

合要求的货物,且由此造成的各种损失均由乙方承担责任。

成甲方损失的,乙方应赔偿甲方为此支付的所有费用(包括但不限于赔偿的费用、必要的律师费、罚款等),此责任不因甲方已进行质量监测而免除。
5、如乙方未按照本合同第六条规定的时间送货、送货迟延或货物的数量与合同约定不符,应赔偿甲方违约金 元。
八、特别声明条款:。
九、本合同一式两份,甲乙双方各持一份,具有同等法律效力,双方签字盖章后立即生效。双方发生争议时,协商解决,协商不成任何一方均可向甲方所在地人民法院提起诉讼。
十、合同签订地:
甲方(盖章)
代表人签字:
电话:
传真:
开户行:
账号:
签字日期:
乙方(盖章)
代表人签字:

4、因乙方产品内在质量问题,引发甲方生产或质量事故,造

电话:
传真:
开户行:
账号:
签字日期:
配件工作计划篇五
今甲方向乙方采购一批电脑,为友好合作,特定如下合同。
一、采购产品名称、价格。
1、甲方向乙方定购的电脑配置。共计总金额为: 元。
二、产品的验收、售后服务及质保
1、乙方按照双方约定的配置供货,甲方按照配置单收货。
2、验收合格标准: 所有产品部件均为合同附件之约定的部件。
3、乙方对所提供的产品在质保期内出现的质量问题,按照相应配件厂商质保标准提供免费维修、免费更换等无偿服务。
三、货款结算。
甲乙双方签订合同当日,甲方须向乙方交付所定电脑的全部货款,然后乙方组织定货发货,由甲方清点验收自提。

四、甲方的权利和义务

- 1、甲方和乙方应充分协商,制定本合同约定的机器配置。在配置确定后,若有任何调整意向,应及时乙方说明。如果乙方已经定货或者预付定金,则由甲方承担损失。
- 2、甲方有对电脑设备的采购建议和调整的权利,并有对乙方的工作的监督权。
- 3、甲方有按时交付货款的义务,如甲方因未及时交付货款导致的商品交付延期或其它损失,由甲方承担责任。

### 五、乙方的权利和义务

乙方保证按照配置单向甲方供货。如出现定制的配件型号无 货或数量不齐时,则应及时向甲方说明协商调整,如因乙方 单方面问题而出现有品种、数量、规格、质量不符合合同规 定的,由乙方负责调换或退货。

六、争议的解决

本合同发生纠纷,甲乙双方应当及时协商解决,协商不成时,任何一方均可向合同签订地人民法院提起诉讼。

七、附则

- 1、本合同的附件,作为合同正式文本,具有同等效力。
- 2、合同执行日期: 自双方签字盖章日起。

甲方:

代表人:

日期:

乙方:

代表人:

日期:

### 配件工作计划篇六

采购单位: (以下简称甲方)

供货单位: (以下简称乙方)

经甲、乙双方友好协商签署本协议,以资信守。

### 一、供货内容

乙方向甲方提供汽车维修配件及相关产品。乙方根据甲方提供的车辆型号、原厂编号、负责人、数量、质量等级等要求,向甲方提供符合甲方要求的配件及产品。乙方以优惠价格向甲方提供配件及相关产品,相应价格由双方共同商定。

### 二、质量要求

乙方提供的汽车配件及产品的质量必须符合甲方要求。原厂配件必须符合原厂技术标准以及国家标准,符合原厂配置,并且确保配件来自合法渠道(需提供生产厂家资质证明及产品合格证书或检验证书)。乙方提供的产品,同时提供质量担保。经双方协商确定,担保形式以扣押货款金额 壹 万元人民币至质保期满日为担保形式。

### 三、双方权利及义务

1、甲方有权利要求乙方提供的汽车配件质量保证,质保期不低于12月或2万公里,发动机、变速箱总成及内部配件不低于18个月或2万公里,电器元件不低于6个月或1万公里,轮胎质保期36个月或8万公里。灯泡等易损件不低于3个月或5000

公里。

- 2、如果乙方提供配件有质量问题,必须无条件及时调换或退货处理,甲方不承担任何损失赔偿。
- 3、乙方如遇到市场暂时缺货的配件需要向厂家订货的,需事先向甲方说明到货时间,以便甲方安排及调整工作。
- 4、甲方如有急件,乙方接到甲方订货通知时有义务及时送货上门,并保证配件符合甲方要求。
- 5、甲方在鉴定入库乙方配件7日内,在保证无损坏、无替换、 带原包装的前提下有权更换或退货,乙方需接受办理退货事 宜。
- 6、乙方有义务对所提供的配件注明车型、原厂编号,配件代码并提供相应的配件资料。
- 7、乙方有义务对甲方采购人员提供配件知识的培训。

### 四、运输办法

运送责任: 乙方根据甲方要求负责将货物免费送达至甲方指 定地点。 供货时间: 乙方根据甲方下达供货通知24小时内送 达。

供货方式: 甲方将以配件采购单的形式向乙方订货, 由甲方验收人员验收合格后入库。

### 五、付款方式

乙方根据甲方签收的配件销售单向甲方结算账款,甲方每月 月底前为乙方结清上月货款(甲方已使用配件额度),法定节 假日顺延,特殊情况,由双方协商解决。结账时,乙方必须 向甲方提供增值税发票并确保真实有效。

### 六、违约责任

甲方责任: 甲方应按约定及时结清货款, 如有违约, 每个工作日按照货款的万分之2.1向乙方支付滞纳金。

乙方责任:由于乙方未按照甲方要求的标准提供相应的配件, 因配件质量问题造成甲方返工的,乙方向甲方支付返工的工 时提成,造成车辆及相关损失的由乙方负全部责任;乙方如供 货延迟及拒不供货的,甲方有权单方解除合同。

### 七、争议解决

凡因本协议的效力履行解释所发生的一切争议,双方均应首先友好协商,协商不成的,双方均可依据《中华人民共和国合同法》向本协议甲方所在地北京市东城区人民法院起诉。

本协议自签署之日起生效执行,有效期三个月,期满后双方 无异议有效期自动顺延至一年。合同如有未尽事宜,须经双 方共同协商,作出补充规定,补充规定与本合同具有同等效 力。

# 配件工作计划篇七

甲方:

乙方:

甲乙双方经友好协商,就乙方向甲方销售汽车配件等事宜,订立如下合同条款:

<b>—</b> ,	自本	:合同签订	日起,	乙方依据	本合同起阿	句甲方销售	导汽车
零部	件,	期限为	年_	月	日至	年	
月	F	$\exists$ 。					

- 二、甲方用电话,传真等确认订购汽车配件项目清单向乙方供应所需零配件。乙方应协助甲方描述配件型号。
- 三、乙方共销售甲方指定需要配件共计人民币伍佰伍拾玖万元(按月结算)。

四、甲方选择运输方式。

五、费用支付:

- 1、甲方验收合格的货物后,应付配件费用和运输费用。
- 4、乙方配件在未使用的情况下,可以进行退货或调货。运输费由甲方支付:

六、如订货时间长配件遇价格上涨时,按照当初订货时配件价格结算。

七、协议签订时,双方需提供真实的有效营业执照和法人身份证复印件。

八、有关本合同的修改,必须以书面方式进行,并由甲乙双方签署后生效。本合同未尽事宜,由甲乙双方在平等协商的基础上签订补充协议。

九、本合同自双方盖章、签字之日起生效。有效期为一年。

甲方(公章):	
法定代表人(签字):	
年月日	
7.方(公章):	

法定代表	表人(签	字):_		
	年	月	H	

# 配件工作计划篇八

买方: (以下简称甲方)

卖方:(以下简称乙方)

甲、乙双方依据《合同法》等相关法律的规定,本着诚实信用、互惠互利、共同发展的原则,就甲方向乙方采购有关产品的事宜,达成协议如下,以供双方遵照执行。

一、产品名称、型号、规格、单价、数量:

二、产品质量必须满足内燃机和汽车行业国际技术标准,如有特殊要求和技术协议须同时满足,供方对质量负责的期限一年,如产品不合格,供方需承担所有的损失,并承担20%违约责任。

三、此价格含运费,包装,含17%增值税(发货后一周内请将发票寄出,发票上单位请严格按照此合同)

四、包装: 所有产品必须外包装完整, 并保证足够的牢固, 适合于运输。

五、交货方式:卖方送货至买方指定地点。

六、结算方式:

七、合同纠纷解决:双方友好协商或提交给买方所在地的、有管辖权的法院处理。

甲方(公章):
法定代表人(签字):
年月日
乙方(公章):
法定代表人(签字):
年月日
配件工作计划篇九
托运方:(以下简称甲方)
承运方:(以下简称乙方)
依据《中华人民共和国合同法》的规定,经双方协商同意签订运输合同,以便共同遵守。
1、货物名称:锅炉大板梁
2、货物重量:约为95.9吨,(图纸重量),偏差范围正 负0.19吨。
3、收货单位: 江西国电黄金埠发电厂
4、收货地址: 江西省上饶市余干县黄金埠镇
5、发货时间:具体时间提前十天通知
1、提供主要货物的外形尺寸及重量,收货方联系方式及联系人。2、负责货物本公司吊装,装车。

- 3、提前通知承运方到指定地点装车。
- 1、合同签订完毕承运方需向托运方支付人民币40000元作为运输保证金,在货物安全运输完毕后托运方将保证金如数退还。
- 2、提供合适车辆承担每批运输任务,保证运输车辆在指定时间到达装货现场。
- 3、负责货物装车后运输中的货物质量及安全(如运输过程中货物丢失、短少、电器件受潮、零部件锈蚀、腐蚀、碰伤等),由承运方负完全责任,并进行全额赔偿。
- 4、车辆在运输中的一切费用由承运方自负。
- 5、承运方必须向托运方提供每次运输车辆的车牌号,司机姓名、驾证证号、手机号等,并保证联系通畅。
- 6、配合托运方、收货方装卸货物的工作。
- 7、向托运方开具能够抵扣的运输专用发票。
- 8、每次运输后,向托运方返回托运方打印的有收货方接收人签字后(最好加盖收货方的公章)的运输回执及每辆车的交货磅单,直至全部货物运输完毕。
- 1、包干总计人民币(大写): 65万元
- 2、运输途中发生的各种费用承运方自负。

合同生效后,分批次发货,从第二批次发货起分批付款;全部货物运输完毕后如数交回回单及磅单并向托运方开具能够抵扣的运输专用发票后付清运输款,运输款以转账支票或承兑汇票方式支付。

<b>%</b> X。					
甲方(公章):		乙方	(公章): _		
年_	月	_日	年	月	

本合同一式二份, 合同双方各执一份。本合同双方签字后生