

# 最新酒会演讲台词(汇总5篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。相信许多人会觉得范文很难写？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

## 酒会演讲台词篇一

尊敬的各位带领，各位宾客，各位同仁：

大家新年好！

“金牛抬头高歌去，玉虎迎春喜气来”。不知不觉，我们已步入，本日请大家来欢聚一堂，报答一贯以来存眷和赞成我们公司成长的各位带领、各位互助伙伴、各位新老员工们。值此新春佳节到临之际，最终，请允许我代表公司，向在坐的各位致以新年最诚挚的问候，各位对公司的救助致以最朴拙的'感谢，对各位的到临表现最强烈喧闹的欢迎！

方才过去的，对我们公司来讲，是具故意义的一年，也是喜获丰登的一年！我们公司全部20交易收益获得骄人事迹，到达800万元，告成的在xx建立了分公司，跟各位客户建立了更加巩固的干系，自动参加社会各项活动，我们获得了这些成绩的获得，离不开各级带领和各位客户朋侪们长期以来对公司奇迹的关心和赞成；离不开广大员工的辛苦耕耘和忘我奉献。

最终，我给大家拜个畴前，祝大家：新春高兴！身材健康，阖家快乐！感谢！

## 酒会演讲台词篇二

尊敬的各位领导、各位来宾：

~~旗舰店今天隆重开业。在此，我代表公司全体员工，向前来参加开业庆典的各位领导、各界朋友表示热烈的欢迎。

~~旗舰店的设立得到了市委、市政府、有关部门、社会各界朋友及广大市民的大力支持，借此机会我们表示衷心的感谢！

旗舰店是~~集团按照“做强做大”的战略目标，高起点、高标准在国内设立的大型品牌旗舰店。旗舰店的设立，将会进一步推动~~集团融入市的经济社会建设，提高人民生活质量，更好的服务人民的工作和生活。

~~集团自创建以来，始终以“创国际知名品牌、做百年企业”为奋斗目标，目前，公司已发展成为拥有总资产60亿元的大型企业集团，服装年综合生产能力1800万件(套)，是目前国内服装设计、生产、销售较具规模实力的企业。

~~视质量为生命，视顾客为上帝，严格按国际质量体系标准进行生产，先后通过了质量体系认证、职业健康安全认证和环境体系认证，~~产品被国家质检总局认定为“中国名牌产品”。“~~”商标被国家工商总局认定为“中国驰名商标”。公司在全国率先推出西装“终身免费干洗”为主的售后服务，建立起全国同行业最大的干洗服务中心及售后服务网络，赢得了社会各界和广大消费者的一致好评，市场营销网络逐渐扩大，形成了覆盖江北地区、辐射全国的经营格局。

为顺应全球经济一体化，公司先后在意大利、香港、北京、上海等国家和地区设立分公司和设计研发中心，通过不断设计开发新产品，推进国际化战略的进程。

朋友们，旗舰店的设立，标志着~~集团在发展的道路上又迈

出了坚实的一步，我们将严格按照公司“经营的是品质，销售的是信誉”的经营理念，始终把最大限度地满足消费者的需求作为经营宗旨，把一流的产品奉献给人民，以优质的服务赢得人民的信任和支持，决不辜负人民对~~的真情厚爱。同时也真诚地希望人民能够一如既往地关心支持新郎事业的发展，随时提出宝贵的建议，共同提高~~产品的品质。

最后衷心祝愿各位领导、各位朋友身体健康，万事如意！

谢谢！

## 酒会演讲台词篇三

中秋酒会讲话稿

尊敬的各位老板、各位来宾：

大家下午好！

首先我谨代表宣城市奇瓜王宣木瓜有限公司，欢迎各位老板、各位来宾参加我公司中秋酒会。

宣城市奇瓜王宣木瓜有限公司成立于，公司占地面积3.3万平方米，建筑面积2万平方米。拥有年加工5000吨宣木瓜干红和600吨果脯加工生产线，并建立了1000亩宣木瓜规范化种植示范基地和200亩宣木瓜种苗基地，且与江南大学、中国食品工业协会酒类高新技术研究所等科研院所合作成立了宣木瓜科研所。公司以及产品先后荣获：国家星火计划项目，国家地理保护标志产品，安徽省民营科技企业，安徽省名牌农产品、宣城市农业产业化龙头企业，宣城市知名产品、宣城市十佳旅游产品、消费者质量信得过产品等多项殊荣。

宣木瓜作为中国四大名贵中药材之一，有着悠久的历史传统和底蕴。著名医学家李时珍就在《本草纲目》中明确记

载：“木瓜处处有之，而宣城者为佳！”。宣木瓜还有着：百益之果、神奇之果、植物黄金的美称。我公司生产的宣木瓜干红、宣木瓜果脯、宣木瓜胶原精华以其独特的养生、保健、美容、丰胸的效果深受消费者的青睐。宣木瓜也于12月正式被认定为：国家地理标志农产品并申请了原产地保护。

企业自建立以来，通过不断的探索与研究，不断的完善现有科技，使得宣木瓜系列产品日益成熟，市场美誉度不断提升。我公司抓住契机，在狠抓产品质量的同时不断开拓全国市场，力争将宣木瓜这具有地方特色的产品发展至全国。至底，我公司产品已覆盖全国20余个重点城市、100余个二线城市。并且隆重登陆央广购物等全国大型电视购物频道，以及东方航空公司，北京沃尔玛超市。下一步，我们计划开发宣木瓜深加工项目，在目前果脯、干红，胶原精华这三大系列产品的基础上，开发出宣木瓜观赏花卉、宣木瓜饮料、保健食品、化妆品、甚至更深层次的医药产品，充分利用宣木瓜的独特药理作用，提升产品附加值，使得“宣木瓜”这一历史品牌得到更好的发扬与传承。

我们有理由相信，在各级领导的关心下，在当地政府部门的支持下，在我们与在做朋友的共同努力下，宣木瓜这一具有浓郁地方特色的产业一定会得到大力的发扬，我们也会尽最大的努力，使得各经销商得到最大的发展空间与平台，奇瓜王宣木瓜公司将与在座的各位共同发展，达到双赢。

最后，值此中秋佳节即将到来之际，祝大家中秋快乐、阖家团圆、生意兴隆。谢谢大家！

## 酒会演讲台词篇四

尊敬的各位来宾，各位洋君房地产的同仁：

大家好！

盼望已久的延长分行今天正式开业了！

在这喜庆的日子里，我谨代表洋君房地产管理层和行政部，向为筹备延长分行辛勤工作的经理们表示最崇高的敬意；向关心参加延长分行开业庆典活动的各位来宾表示最衷心的感谢！

延长分行的成功组建和正式运营，是团队精神与集体智慧的结晶，是跨越发展的重要里程碑。延长分行肩负着为周边地区的产业提供优质和优良服务，实现公司的稳步发展的重大战略使命，作为创业团队，我们感到无比的光荣和自豪。

公司领导为广大员工提供了施展才华的广阔平台，我们相信大家一定不负众望，充分整合利用市场的优良资源，加强管理，全力呵护和改善服务品质、提高服务信誉；努力发挥聪明才智，战胜一切艰难险阻，出色完成各项任务，同心同德，不辱使命，为共同发展而奋斗！

我们豪情满怀，我们任重道远。让我们用心血和汗水浇灌新生的延长路分行，共同创造和享用美好明天！

谢谢大家！

## 酒会演讲台词篇五

尊敬的各位领导、来宾，朋友们：

首先，请允许我介绍下今天莅临湖北小企业融资超市xx-2012年度会员及伙伴答谢酒会的贵宾有：湖北统战部副部长、湖北省民宗委主任、湖北民营经济发展协会常务副会长郭大孝先生、中国银行江汉支行林峰行长、兴业银行中南支行王小虎行长、武汉和合大唐酒店管理有限公司董事长张-健先生、智勤电子董事长张平亚先生、湖北贷款联盟骨干成员以及湖北中小企业主俱乐部的企业家们。欢迎你们！

著名的墨菲定律里有两点：永远不要和傻子吵架，否则别人也认为你是傻子；时间的长短取决于你在厕所外面等候的时间。还有人说，人生有不能说定律，事情未办成之前，最好是别说，舍得定律，只有舍才能得。我自己的定律是：懂得感恩。知识不重要，人脉才是最重要的，你只有拥有一群信任你、支持你的朋友，你才能把你的梦想实现，你得到了帮助后，你一定要学会感恩，否则你会得而复失所以我说，一年很短，但我们用真诚的心与一群最精明的人打交道，我们一边往前看，一边看脚下！

这个世界上什么样的人最多？缺钱的人最多，我们选择的这个行业，我们存在的价值，就是为别人解决困难。我总是给我的同事们说：你们每天接触的，都是湖北省内最优秀的企业主之一，当他们遇到困难的时候，大家要像亲人一样帮助他们，急客户所急，想客户所想，帮他们解决了暂时的困难，给你的回报将是成倍的。

所谓经营金融，简单地分为三类：最低端的，是利用金融信息不对称挣小钱，其次，是制造金融信息不对称挣钱；最高层次的，是设计不对称的金融产品。我们内地的金融行业，还如野草一般，靠自身顽强的生命力维系生存、发展。我们的行业要发展，需要大家一起努力，群策群力，不做恶性竞争，不做损害行业发展的事。

即将到来的2012年，很多人认为这将会是十分严峻的一年，我们担心持续恶化的国际金融环境让我们的金融政策发生变化，我们担心更多的如温州老板跑路潮；我们担心银行信贷紧缩，持续的房价下跌导致资产缩水，我们甚至还担心，2012年12月那个夜晚，我们将不再醒来。

但是，我们相信：明年，汇通小额贷款公司将开始运营，湖北小企业融资超市将在各地级市设立办事处，明年，我们将继续为湖北省的小微型企业做企业资金拆借、并购策划、项目对接；明年，湖北贷款联盟将有效地与湖北中小企业主俱乐

部对接，将定期举办投融资洽谈会，为我们的联盟成员提供更广阔的发展空间。

希望，在新的一年里，我们能得到大家一如既往的支持！

最后，请允许我代表融富投资，恭请大家举起酒杯，开杯畅饮！谢谢！！

各位领导、来宾、同事们：

大家晚上好！

雄鸡辞岁，金狗报福。告别了硕果累累的xx年，我们迎来了崭新的xx年。在过去的一年里，\*\*\*\*\*管理水平不断提高，品牌优势日益凸现，各项事业均呈现出了生机勃勃的崭新局面，这些成绩的取得与    领导和    各位领导的大力支持分不开，更是\*\*全体员工辛勤劳动的结果。在此，我代表\*\*全体员工向长期支持我们工作的’领导致以崇高的敬意和衷心的感谢！同时代表    领导班子向一年来无私奉献的广大\*\*员工致以亲切的慰问。

值此新春佳节即将来临之际，也是我们\*\*事业大步向前的一年，让我们共同举杯，祝愿在座的各位，身体健康、家庭和睦、万事如意！祝愿我们共同的事业灿烂辉煌！

最后，祝愿大家度过一个美好的夜晚！

大家好！不知不觉已进入2012年。今天，我们欢聚一堂，庆祝公司圆满走过了骑玉兔，急飞跑的2011，迎来了飞云天，驾腾龙的2012。我谨代表公司领导们对全体员工一年以来的恪尽职守，默默耕耘表示深深的感谢：“谢谢你们，在过去一年里，大家都辛苦了”。

智慧创造价值，责任成就未来，2011年，我们同心协力克服了

种种的压力和困难，进一步扩大了公司规模，壮大了员工队伍，完善了产品内容，加快了拓展步伐，使公司有了卓有成效的发展，同时团队的素质、专业的精神、管理的层次都得到了较大的提升，为公司日后发展和腾飞打下了坚实的基础，所取得的每一个可喜的成绩，离不开公司全体工作人员的共同努力，你们是当受表扬的，同时也证明了领导层所带领的这支工作团队是一个有凝聚力，执行力，且勇于创新，锐意进取的优秀团队，你们是优秀的，我为公司能够有这样一支团队而感到自豪。

紧抓机遇，迎接挑战，面对2012，我们的任务是艰巨的，在新的一年里，公司要在各方面进一步完善和拓展，从管理，产品，市场等方面多管齐下，继续保持良性平稳快速发展，同时进一步为员工提升发展空间，并努力为大家营造一个放心，安心，舒心的工作环境，使员工在公司感受到家一般的温暖。近期工作进程需要加快，在此期间，希望大家克服困难、继续拼搏，发扬踏实肯干，任劳任怨，自告奋勇的工作精神，同心同德，再接再厉，为完成公司目标，实现公司宏伟蓝图加倍努力！

昨日的成绩令我们欣喜，今日的埋头预示着明日的辉煌，作为公司的领导，感谢你们一年以来尽职尽责所做的卓有成效的工作，你们的付出公司是不会忘记的。希望在今后的工作中，各位员工一如既往的团结互助，相亲相爱，不断提高自身业务水平，鼓足干劲，一拼到底，携手与公司飞速成长，争取明年再聚首的时候，我们每个人连同公司一起，在全北京具有一种雄赳赳，气昂昂的知名度。愿在座的每位成员都能成为顶梁大柱，为公司的明天托起一片骄人的辉煌和璀璨。

值此新春来临之际，祝大家新年快乐，工作更上一层楼！并通过你们，向一直支持我们工作的家人，亲人以及好朋友们致以诚挚的问候，祝福大家身体健康，阖家幸福，吉祥如意！希望今天大家都能玩的尽兴，笑得开怀！



尊敬的各位来宾、员工们,女士们、先生们:

大家晚上好!

告别忙忙碌碌、沧海横流的2015年,我们迎来了充满希望、充满挑战的2015年,值此新春到来之际,我们隆重举行佛山市石聪建筑08年团年晚宴暨泉州市锦闵茶叶陈村分店开业酒会。

借此机会,我谨代表石聪建筑总部及公司经营班子、代表锦闵茶叶陈村分店,向全体员工的努力进取和勤奋工作以及支持你们的家属致以深深的谢意!向百忙之中参加今晚团年晚宴和酒会的各界朋友、嘉宾、合作伙伴,以及政府有关领导表示热烈的欢迎!同时,感谢你们一直以来关注并支持石聪建筑的发展,感谢你们对锦闵茶叶陈村分店的大力支持,感激泉州市锦闵茶叶总经理吴锦法先生,预祝大家在新的一年里身体健康、家庭康泰,万事如意!

2015年,金融风暴,席卷全球;5.12地震,震撼人心;房产萧条,建筑停滞;经济危机,百业待兴。在焦虑而又彷徨,紧张而又繁忙的工作中,我们石聪建筑度过了不平凡的一年。一年来,在公司经营班子的正确指引下,在全体员工的共同努力下,(来自<http://>)石聪建筑继续在石材工程和土建工程领域仍然取得了骄人的业绩,并步入持续、快速、健康的发展轨道。公司继续以良好的品质理念和优质的服务在碧桂园上下赢得了良好的口碑,得到了业主的肯定。在全球经济受挫的大气候影响下,公司无论是在经营业绩的保持方面,还是管理水平的提升方面,仍然捷报频传。公司规范化管理的局面已经形成,公司《员工手册》、《管理制度汇编》正式出台,石材工程100%提前竣工,沈阳、安徽、泰州、内蒙古等省外工程进展顺利。特别是今年交付的韶关土建工程突破15万平米的大关,韶关土建工程的顺利交付创造了碧桂园腾越建筑公司下属建筑单位中当年竣工工程规模最大的奇迹。

这些令人欣喜和振奋的成绩证明:石聪建筑年初调整经营方向

的战略是清晰的,公司未来发展定位是准确的,各项重大决策也是正确的;通过这些成绩,我们看到了年轻石聪的勃勃生机和活力。在这里,我们要真诚地感谢这个2015年,感谢这个不平凡的一年,感谢2015年给予了我们冷静分析、审时度势、苦练内功的机会,感谢2015年给予了我们总结经验教训、向同行优秀企业急起直追的大好时机,更感谢一年来全体石聪员工的不懈努力!

面对08年良好的经营状况,石聪人也应有清醒的认识和更为远大的目标。08年,我们刚刚从不规范开始走向逐步规范,从没有规模到规模化迈步,从经验管理走向科学管理,很多员工难免存在思想观念上的保守,尤其是工作习惯上很难突破原来固有的陈规。http://公司要发展,首先要改变我们员工的心态,改变我们一直以来的习惯和思维模式,2015年,我们要规范各工地、现场的操作与管理,以良好的品质与服务,进一步树立石聪的品牌,实现公司的年度经营目标;要进一步落实公司各级管理制度,建立健全企业的现代管理体系;加强团队建设,以良好的企业文化,提高企业的凝聚力,真正将石聪的人才团队打造成一支敢打硬仗、能打硬战的队伍。

根据石聪建筑快速发展的需要,为给石聪员工提供配套休闲空间,为广大客户、朋友提供聚会、品茶的场所,公司在08年斥资加盟泉州市锦闵茶叶连锁,并在公司总部所在地陈村旧墟农贸市场附近开办锦闵茶叶陈村分店,陈村茶叶分店其实也是石聪公司员工和客户的小会所。今天,泉州市锦闵茶叶陈村分店也隆重开业了!大家都知道,福建是茶叶的故乡,我们来自泉州,来自茶叶飘香的福建。泉州市锦闵茶叶陈村分店的隆重开业,意味着石聪公司迈出多元化经营的第一步。同时,我们将把福建最优质的茶叶带到广东,带到顺德,带到北窖,带到陈村,来自五湖四海的朋友和员工也将汇聚一起,为石聪未来的发展增辉、添彩,让锦闵茶叶逐步走进千家万户。在这里,我要再次感谢泉州市锦闵茶叶有限公司的总经理吴锦法先生,感谢他在分店筹办期间的大力支持。

在这良辰美景中，苗旺达的新老朋友又一次隆重集会。

首先，请允许我代表苗旺达公司全体员工对各位嘉宾的到来表示最诚挚的欢迎！

毛主席用“土地改革”发动了一场人民战争，建立了伟大的共和国——农民是胜利之本。

小平同志让“联产承包”从安徽小岗村悄悄发起——农民是改革先锋。

胡-锦-涛提倡用“科学发展观”构建社会主义和-谐社会——八亿农民是稳定的根基。

我们的事业在农村，我们的发展在农业，我们的衣食父母是农民。立身农资行业，服务农民，以农民增收为己任，我们倍感光荣，这也正是苗旺达人的神圣使命！

四载风雨征程，在激烈的市场竞争中洗礼，苗旺达产品不断创新，品质持续提高，流程日益优化，渠道更加完善，品牌实力逐步增强。07年末又成功收购鑫威集团旗下的金鼎公司，创建“禾盛丰”品牌。苗旺达又一次实现了跨越式发展，成为东北地区最具发展潜力的生资企业。这一切成绩的取得都离不开在座各位的精诚合作与鼎力支持。

多年来，苗旺达一直以市场调研为基础，以市场需求为导向，组织研发、生产，以优良的品质赢得用户的良好口碑。客户的积极反馈，市场的高度认可，给了我们无穷的信心和力量，公司将进一步加大研发投入，通过实施全面质量管理提高品质，夯实品牌基础。

当今是营销为王的时代。在农资产品供大于求，市场混乱、不规范的大背景下，每一个企业都必须面临市场的挑战。

沧海横流方显英雄本色！

愚者放弃机会，弱者等待机会，强者抓住机会，智者创造机会。近几年来，国家逐年加大对三农的支持力度，农资行业必将迎来新的发展机遇，但市场机遇稍纵即逝，竞争在所难免，我们作为服务三农的实践者和排头兵，必须快速反应，迅速行动，抓住机遇，整合资源，以不断的变革迎接市场的变化，以不断的创新和卓越的执行力把握和创造市场。

未来的苗旺达，每一天都是崭新的，荣誉与责任赋予了我们新的使命，我们又要踏上新的征程。公司将一如既往地秉持“质量为本，诚信合作”的经营原则，进一步深化“用智慧创造价值”的发展理念。把更快、更好、更强作为我们永恒的追求。

苗旺达就是一颗小苗，一颗在东北千里沃野上茁壮成长的小苗，一棵要长成参天大树的小苗。但我们深知达到目标，实现理想任重而道远。贯彻“以人为本”的管理理念，维护“以人为能”的管理机制，营造和谐-谐的厂商氛围，创造骄人的销售业绩，我们必须加倍努力！

朋友们！让我们携起手来，共同面对这寒冷的季节，知难而进，励精图治，创造财富，赢得荣誉，一起迎接我们美好的春天！

借此机会，我谨代表苗旺达公司全体同仁给各位拜个早年：

祝您和您的家人在新的一年里

再次感谢大家的光临！

2015. 12. 15

尊敬的联通公司各位领导、公司的各位同事以及各位来宾：

大家晚上好！

首先，让我代表xx-x公司全体员工感谢联通的各位领导、各位朋友以及今晚来到我们晚会现场的所有嘉宾的光临！感谢你们能在百忙之中抽出这个宝贵的时间来参加我们xx-x公司的新年联欢晚会！毕竟今天不同以往，它是一年365的最后一天。今夜，我们就要告别2015年，迎来2015年的第一个晨曦。因此，今晚我们的聚会更加具有特殊的意义！

在今天的晚会上，我们还要颁发四个奖项，即□xx-x“辉煌5年鉴证奖”、“经典3年贡献奖”、“璀璨业绩精英奖”、和“平凡领域成就奖”，分别表彰了我们在05年以及这五年之中做出了突出贡献的一些优秀员工，在这里，我提前向你们表示祝贺！并真诚的道一声“谢谢”！

下面，我来做一下简要的工作总结。这个总结既是二00五年的工作总结，也是我们公司这五年发展的一个回顾。在05年里，我们公司最具有历史意义的一件大事，就是于今年3月25日成功的举办了公司成立五周年的大型庆典活动。

场第一名的好成绩！在市场销售方面，年初我们公司在联通的cdma销量排名曾一路下滑，而值得欣慰的是，经过我们大家不懈的努力，在年底之前，我们终于又重新提升了c网的销量，进入了鞍山联通排行榜的前3名。在g网手机的销售上，我们在05年里，陆续代理了三十余款新产品。截止目前，仅nec手机，我们就一共代理了四十二款，成为鞍山地区乃至辽南地区的nec手机全线代理商。在服务方面，我们在今年狠抓了胜利广场营业厅的vip建设，提升了企业的品牌形象，而24小时收费服务，更是极大的方便了鞍山市民，特别是广大出租车司机朋友们，使鞍山的联通用户夜间交费难成为了历史！

回首过去的几年，我公司始终如一的信守，追求完美，创造卓越，

完善自我, 服务社会的企业理念, 发扬团结, 勤奋, 开拓, 创新的企业精神, 在全市移动通信行业中率先推出了社会监督机智. 率先与企业内部员工签定劳动合同, 并为员工缴纳劳动保险, 率先推出夏季夜卖服务及24小时收费, 连续五年推行“夏季大干100天”的宣传传动, 在炎热的夏日里, 我们的员工足迹踏遍烈士山夜市场, 人民公园, 立山广场, 铁西广场等繁华闹市区, 不余遗力的为我们企业和鞍山联通做宣传, 做推介. 借此机会, 我代表公司向辛勤工作和服务在一线的所有员工表示我最真诚的感谢!

领导曾给予我们的关爱和支持! 在这里我再次真诚的向在坐的各位领导, 各位朋友, 各位同事们表示我最深深的谢意!

展望未来, 机遇与挑战并存, 我们要做好各项准备工作, 要树立高度的市场竞争意识, 不断提高企业内部员工的综合素质, 适应市场变化的需求, 加强本企业内部的经营管理机制, 并不断拓展市场经营渠道, 开发新项目, 实现多元化经营!

瑞雪纷飞, 金鸡报晓, 新年伊始, 万象更新, 在我们即将送走2015年之际, 在2015年的新年钟声即将高响的时候, 我真心的祝愿在坐的各位新年快乐, 和家人团圆, 身体健康, 万事如意!

谢谢!