

最新员工演讲稿(优秀6篇)

演讲稿要求内容充实，条理清楚，重点突出。在社会发展不断提速的今天，演讲稿在我们的视野里出现的频率越来越高。那么我们写演讲稿要注意的内容有什么呢？下面是小编帮大家整理的优秀演讲稿模板范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

员工演讲稿篇一

各位尊敬的领导和同事们，大家好！

我是某某，来自浩天电缆分公司。

时光总是匆匆地悄然从身边流过，弹指间一年过去了。记得在20__年6月我刚从广西水利电力学院毕业，学习的是电力系统极其自动化专业。7月13日入职，在一线施工班组锻炼学习，起初在工作生活中不适应，后来通过班组师傅们的悉心教导和自己的努力，渐入佳境。

在年我有幸参与了公司的‘科园站送出工程’和‘凌铁送出七一站’两大工程。其中我学到了电缆敷设的施工流程和一些职业技能，小至紧线器等工器具的使用，如何施工交底；大至输送机，牵引机的使用。并在10kv电缆头制作□10kv电杆和110铁塔的高空作业也得到了很大提高。

在20__年终，我有幸成为分公司的工作负责人，负责‘烟厂改造工程’和‘110kv相思湖站配套送出江北大道’。其中我学会了如何安排施工人员有序文明施工，如何沟通，从而提高施工效率。

在过去一年里，我感谢分公司领导给予我发展的平台，我学到了在学校不曾学过的.知识和技能。血汗书写了历史，

在20__年末，我的努力也得到了公司领导的认可，我很荣幸地获得了‘年度优秀员工’的殊荣。在未来我会一如既往的保持这份激情，在有限的的时间里做出无限有价值的事，在平凡的岗位上做出不平凡的事。

我的演讲完毕，谢谢！！

员工演讲稿篇二

尊敬的各位领导，各位评委，亲爱的`同事们：

大家好！

我叫李血，是来自石泉支行的选手。很荣幸能够参加这次农行人自己的聚会，我演讲的题目是：我是农行人！

20xx年4月19日，对我来说是一个改变我一生的重要时刻。通过努力，我有幸成为了一名光荣的农行人。从此“大行德广、伴您成长”不仅仅是一句耳熟能详的广告词了，他将是我为之奋斗、为之拼搏的最终理想，我的青春！我的人生！都和农行紧紧地联结在了一起。再有几天，又是4月19日了，时隔一年，那令人心驰神往的一幕幕如烙印般，清晰呈现在我脑海里。

理想从此开始，奋斗的人生开始绽放。

回想自己最初站在柜员岗边，不管是向同事学习操作流程，还是抄记各种业务的交易代码，或是向同事请教中间业务的收费方法，以及办理业务需要什么证件等，这些情景都历历在目。回想起我学着同事的样子，用文明服务礼仪接待顾客，用柜面业务知识耐心解答客户的提问……随着第一张借记卡、第一笔定期存款、第一个网上银行、第一个对公账户的办理，我知道这正是领导的关爱、同事的帮助才使我由最初的心怀忐忑，到现在的自信面对。

20xx年，支行根据上级行“三农金融”服务工作的总体部署，以惠农卡为载体，积极开展“惠农卡下乡入村”活动，我认真学习办理惠农卡的相关业务知识和政策优惠。利用在两河镇童关村当过三年村官，熟悉镇村情况的优势。我迅速联系到当地镇村干部，冒着烈日，带着宣传资料，走村入户耐心讲解用卡的常识，及五大费用优惠政策，现场为农户提供咨询，为他们讲解惠农卡的功能和使用方法。短短三天时间我在两河镇营销办理惠农卡600张，支付通电话三部。

从向群众介绍惠农卡的各种功能让大家认识惠农卡，到实地开卡，再到卡片激活，每一步都让我学到很多。在开卡过程中，我负责个人资料的录入，以及申请表资料的整理，每一步都走了很多弯路，但同时也学到了很多，这个经历让我认识到完成每一项工作必须要有清晰的头脑，明确每一步工作对下一步工作的影响，做事要有顺序性，切忌杂乱无章，避免造成工作的重复性，徒劳浪费时间。

今年初，为使我行的文明服务再上一个新台阶，强化“客户至上，服务第一”的理念，我行开展了优质文明服务活动，从深入开展文明标准的效果上看，焕然一新的营业大厅、文明标准的服务流程、员工全新的精神面貌和团队意识，令人耳目一新。天道酬勤，整个团队的努力换来的是出类拔萃的成绩，在石泉金融界，我们的营业部无论是从综合业务开展、还是从精神文明创建，都是独占鳌头。

我从不认为柜员是白领，在我心中，它是一面“为人民服务”的旗帜；我从不认为大堂经理是一道光环，在我心中，它是一座用真情真义浇筑的丰碑。但是，旗帜会有褪色的一刻，丰碑也有倒塌的一天，居安当思危，在这个竞争无处不在、无时不有的时代，“物竞天择，强者生存”依然是永恒的真理，幸而，激烈的市场竞争带来的不仅仅是挑战，同时也带来了机遇，只要我们农行人始终心系农行而无私奉献，始终情寄农行而无怨无悔，就一定能够在激烈的竞争中创造出独属于我们农行人的辉煌。

最后，我坚信，在农行革新的道路上，我们在做的各位，将会一如既往地严格要求自己，以一怀豪情为笔、以满腔热血为墨、以一颗丹心为砚，以人间大爱为纸，来共同书写一篇“爱我农行、服务三农、强我农行、振兴中国”的盛世华章。

我的演讲完毕，谢谢大家！

员工演讲稿篇三

尊敬的领导，与会的同事：

大家下午好！

我是销售部xxx，很欣慰也很感谢同事们给我“优秀员工的荣誉”，同时也感谢酒店给我提供这样迅速学习发展的空间。站在讲台上，回首来新都酒店的一年，有令我开心的也有令我心酸的，有过赞扬也有过批评，有过争议也有过平和，都是在不断地经历中学会了承受，学会了挑战自己，明白了“服务既是生活，生活既是服务”。

xxxx年的六月我来到新都酒店，xxxx年的六月我站在这里，一年的时间虽不长，但也算清楚地看到为了新都酒店的美好，酒店领导和全体员工的辛勤努力，取得的可喜成绩。08年十一月我们销售部齐心协力，在各部门的积极配合中，冲破了117万元的任務，而今年的红五月，我们一起努力再创新高完成了122多万元的任务。听到这一消息时，我们所有同事沸腾起来，心中无比欣喜。当初在南方酒店实习，主动去客房部，后来到总机，而销售一直是自己想挑战的工作。我深信一定能做好，因为我热爱销售工作。事实上，做了销售后才知：这份看似容易实际并不轻松的工作，它是一个协作部门，要求一定要积极与客户沟通，积极与各部门沟通，每个细节都要用心敬业。

记得刚开始跑销售，没人告诉如何寻找客户，自己就一人在写字楼上挨着敲门，寻找客源。也吃过闭门羹，受过坏脸色。有次，被保安人员拦着质问：“刚看你们还在10楼，一会就跑到21楼了，找你找得好辛苦啊。物业规定不能跑业务。”那时，我知道了销售的艰难，但第二天还是去了，有目标的寻找客户。当签到第一分协议时，心里有种战胜困难的喜悦感。

现在，我更加珍惜我的工作，在新都酒店我积极的学习，学习周围的同事，完善工作中的处理方法，也受到领导的谆谆教导，遇到投诉积极解决，已经能独当一面了，最令我开心的事情是我学会承受压力，在压力中找到工作的源泉。而这些都是受到酒店方方面面管理滋润的结果。作为销售团队，仅凭一个人的勇敢和力量是不够的，必须有了强烈的团队意识之后，才能并肩作战，而我们同事成员早已超越普通同事关系，成为一家人。

最后，由衷的希望我们新都酒店拥有美好的未来！愿我们的同事以敬业精神，和团结协作精神，让我们的每位顾客高兴而来，满意而归。祝大家在09年工作愉快，全家安康！

员工演讲稿篇四

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

承蒙大家厚爱，获得20xx年度优秀员工，能够给予我这份殊荣，我感到很荣幸。心中除了喜悦，但更多的是感动。为这种认可与接纳，觉得自己融入到德勤这个大家庭。自己的付出与表现已经被最大的认可，我会更加努力！

虽然我来集团的工作时间不长，但这是我发自肺腑的语言，回想刚来的那几日，种种感觉和情景，仍历历在目。正是一

种家的温暖和同事的帮助与包容让我有机会踏入并留在了德勤。

无论是在生活上还是工作中，都得到了领导们的关心，让我觉得这里像个家，温暖而亲切。因为新近接触这个行业，总难免出差错，在不犯原则性错误的时候，总能够得到领导的宽容，也从领导的眼神里可以读到：知错就改就是好孩子！在不责备的同时，让人没有下次再犯同类错误的理由。

自200xx年进集团工作至今，我并没有为公司做出了不起的大贡献，也没取得特别值得炫耀可喜的业绩，我只是尽量做好属于自己岗位上的工作，尽自己最大的努力尽快的去完成每一次任务，总结自己的经验，从经验中学习，向他人学习，尽量将自己的工作争取一次比一次做得更快更好，尽可能的提高工作效率，与同事相处和睦，合作愉快。虽然如此，但我的付出得到了公司的认可，我深感无比的荣幸，我想公司这次评优活动也再次向每位员工传达与说明了只要有付出，只要做好了属于你的那份工作，就会有回报的务实文化和平凡道理。因此，我认为，在德勤，无论你是脚踏实地的做好了自己的工作，还是以优秀扎实的综合素质能力成为公司技术骨干，都是优秀的。

虽然被评为优秀员工，我深知，我做得不够的地方太多太多，尤其是刚刚接触航运这个行业，有很多的东西，还需要我去学习。我会在延续自己踏实肯干的优点同时，加快脚步，虚心向老员工们学习各种工作技巧，做好每一项工作。这个荣誉会鞭策我不断进步。做的更好。我深信：一分耕耘，一分收获，从点点滴滴的工作中，我会细心积累经验，使工作技能不断的提高，为以后的工作奠定坚实的基础。让我们携手为德勤的未来共同努力，使之成为最大、最强的运输企业。我们一起努力奋斗！最后，祝大家工作顺心如意，身体健康！

员工演讲稿篇五

尊敬的各位领导，同志们，大家好！

我是来自开封检修二部的演讲选手xx□我演讲的题目是《我是年轻的检修人》。

我是年轻的检修人——这不是一个特别响亮的演讲题目，也不是一句豪言壮语；却是我青春的所有使命，是我努力奉献的全部意义。有首诗歌里写道：为什么我的眼里常含泪水，因为我对这土地爱的深沉！从懵懂迷茫到今天敢自信的说“我是检修人”。工龄不长，但是我已经深深地爱上了我的事业。

从岗前培训到现在，我每一天都会有新的感悟，都会有一些新的启发。可以这样说，我们公司就象一本书，我就是读者，是被她扉页的优美文雅所吸引，每读一页就对她了解深一些，而这些东西却又能吸引着我不停的读下去。

在进入公司前的培训期间，我每天都在那看着实操流程和技术标准，感觉做好工作真的好简单，工作性质也很普通，但是，我在实践中才发现理论与实践还差着一大截，真正的现场环境中的经验需要的不是懂得理论上的知识，而是知识更好，更恰当的运用。从中我深感工作中不能有半点马虎，稍有不慎，将可能会造成无法挽回的损失。在部门领导和同事的亲切关怀和照顾下，我们的角色由激情洋溢的青年变成认真踏实的公司员工，我们的定位也由教育的接受者转变为技能的掌握者，我们也开始逐渐融入这个群体，沐浴着勤勉细致的工作作风，感染着诚实谦逊的为人处事之道，感受着底蕴厚实而又朝气蓬勃的独特企业文化。在这个过程中，我们已经开始以主人翁的心态积极思考自己的优势和不足，并开始认真定位自己的目标，发掘个人的潜力。以我们年轻检修人都有的魅力去在这个舞台上展示！

今年六月份我参与了京源600mw机组的汽机本体检修，在高

达将近40℃高温环境下，为保证工作的顺利进行，本体班24小时连续工作，许多老师傅都是亲临现场，以自身的行动感染周围人员，克服重重困难，汗流浹背却不忘检修质量。工作中的苦与累，一次次的总结和积累经验，认真、深入的学习老师傅们的经验，工作中的大量测量工作，在师傅们的指导下，我们努力完成，每次的测量精确到丝，使得我们必须一丝不苟！在辛苦的工作中寻找技巧，苦并快乐着，一步步的提高自己的！

在繁忙而有序的工作和学习中，我看到了公司事业的日益庞大，并为此感到自豪和信心十足。作为新成立的检修公司，我们有我们的发展目标：诚信、和谐、高效、廉洁是我们的企业价值观！我们有先进的管理理念：对标管理、强化执行、持续改进、争创一流！策划程序 修正 卓越是我们的工作理念。作为新员工，我们坚持安全规范，严禁违规作业我们对自已的未来充满信心！我们要认真掌握岗位技能，积极待人接物，虚心学习别人长处，努力让自己迅速成长为一个思想进步、技术过硬、扎实肯干的符合公司要求的好员工！我们要精诚合作，互相帮助，努力让我们的团队成为一个和谐、团结、朝气蓬勃和富有战斗力的团队！

正所谓“进取无止境”，中电豫检给了我们发展的空间，给了我们展示能力的舞台；各位领导、同事又给了我们亲切的关怀，无微不至的照顾和殷切的希望。我们更应该抓住每一次提高自身的机会，在各个方面严格要求自己，发掘潜力，定位目标，将自己的智慧融入到公司的发展中去。脚踏实地的工作，孜孜不倦的学习。爱岗更敬业！

我们坚信，今天，中电豫检是我们的骄傲；明天，我们必将是中电豫检的骄傲！

最后衷心的祝愿各位，身体健康，工作顺利；祝愿我们的公司明天会更好。

谢谢大家！

员工演讲稿篇六

尊敬的各位领导、各位优秀柜员：

大家好！我叫，很高兴公司给我一个与大家交流的机会，展示自我的舞台。我今天演讲的题目是《助飞20xx□促销售》。

回顾参加工作以来的时光，自己从最初稚嫩的学生逐渐融入中国人寿这个大家庭，在营销服务部柜面，我接触了很多人，很多事，学会了以求务实的态度对待工作；学会了以豁达宽容的心境对待平凡的工作岗位，在日复一日的迎来送往中领略到了服务的魅力，体会到了“以客户为中心”的真正内涵。

在寿险市场竞争日趋激烈的今天，要立于不败之地，我们必须给人专业的感观：要规范服务面貌，着装统一、举止文明，还要以良好的专业知识作基础，标准服务用语，端正服务态度，尽最大努力满足用户要求，无论多忙，都要面带微笑，保持耐心，显示出国寿员工的专业水平，做到“腿勤、手勤、口勤”，真正为用户提供最优质的服务。柜面是保险业务的一个重要窗口，“脸面”在客户心目中是实力强弱的一种折射，只有把这一“形象工程”做得有特色，才能使客户赏心悦目，从而达到我们的目的。

在当今这个社会，没有知识就没有一切，面对客户，我们要做到三心：细心、耐心、用心。用优质服务，提高客户的满意度与忠诚度，把客户的满意，作为自己的目标，把客户的利益当作自己的利益，把客户的事当作自己的事办。在保险这个市场里，客户就是一切，对于他们提出的问题，我们都要认真回答，只有摆正了心里的位置，才能使客户满意，提高效率，更好的服务于客户。

为了配合其他岗位的顺利进行，我们要不断的学习、不断的积累，慢慢从中学习到很多的基础业务知识，同时也提升自己面对突发疑难问题的处理手段，丰富自己对业务处理的综合水平。在做好基础业务知识的锻炼下，我们还要培养自己爱岗敬业的涵养。只有热爱这个岗位，才能充分发挥自己的能力，为客户做好每一件事。每天以微笑的心情、以专业和真诚，服务于客户。我热情、我大方、我周到，让客户高兴而来，满意而归。做到不断改进，完善服务，为树立公司优质文明服务建立良好的形象。

在国寿这个大家庭里，许多员工都在自己的舞台上默默地奉献着，即使没有观众，他们也在认真地做好每一个动作，每天从接待第一位客户到送走最后一位顾客，工作的各个环节都以统一、详细、明确的标准来要求自己，做到接待客户有礼、有节、有度，处理业务规范、快速、准确，让客户感到和谐、友爱、温馨。因为我们的每位员工都懂得，我的行为代表着国寿的形象，没有客户就没有国寿业务的发展。我们要培养良好的职业道德，在本职岗位上奉献一份光和热，自觉维护国寿的形象和荣誉。在激烈的市场竞争中，我们国寿人将以更加饱满的热情，更加精湛的服务技能，更加完善的服务质量为客户提供优质、高效的服务，把微笑融入服务，把满意留给客户，奋勇争先，共同开创国寿更加美好的明天！