

企业实践报告(精选10篇)

随着社会不断地进步，报告使用的频率越来越高，报告具有语言陈述性的特点。那么，报告到底怎么写才合适呢？下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

企业实践报告篇一

荣幸参加此次国家骨干教师培训，荣幸来到北京机电院机床股份有限公司企业实践。实践对于一名老师来说，是关键的，是重要的，是迫切需要的。虽然毕业时参加过企业实践，学习到不少实践知识，但也限于局限。此次国培实践也是对实践工作经验不足的我的巨大考验和能力的再次升华。

北京机电院机床股份有限公司是国有企业改制，按照现代企业制度组建而成的拥有全新机制、充满活力的高新技术企业。主要从事五轴叶片数控机床、五轴叶轮数控机床、三/四轴立式加工数控铣床、数控钻削机床、数控磨床及精密专机等设备的开发和制造。

这短短的十多天，让我学到了校园里无法学到的东西，这就是所谓的实践。学习到了一个公司的运作流程，产品生产流程，公司的内部框架，管理制度等。我还学会了为人处事的方法，怎样和同事和睦相处，怎样团结合作，怎样处理好上司与下属的关系。学习到数控机床的具体装配工艺流程。

企业才是真正学习的大课堂，通过企业实践，让我更进一步学习知识，积累宝贵经验。企业实践加深了我与同事的感情，拉近了我与同事的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干。

同时在这次实践中使我深深体会到我必须在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自己先想

方设法解决，实在不行可以虚心请教他人，而没有自学能力的人是不能适应社会发展。

参加了企业实践，让我明白企业实践是引导我的思想走出校门，走向社会，接触社会，了解社会的良好形式；是老师投身实践，向技术人员学习，培养锻炼教师技术与技能的好渠道；是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。通过参加社会实践活动，有助于我在教育教学中方法、观念更新，吸收新的思想与知识。

近一个月的企业实践，一晃而过，却让我从中领悟到了很多东西，而这些东西将让我终生受用。企业实践加深了我与企业各阶层人的感情，拉近了我与社会的距离，也让自己在企业实践中开拓了视野，增长了才干。企业才是学习和受教育的大课堂，在那片广阔的天地里，我的人生价值得到再次体现，为将来的教育教学打下更为坚实的基础。希望以后还有这样的机会，让我从实践中得到锻炼，得到提高和升华。

企业实践报告篇二

（一）企业人才流失中存在的问题

企业的绩效考核和薪酬制度主要问题表现在：绩效评价中目的不清、原则不明、方

法不当，考核和评估标准较单一。这种考核制度严重挫伤了人才的积极性、主动性和随着知识经济时代的到来和社会生活水平的提高，员工的需求开始从低层次的物质需求转化为高层次的精神需求，作为人才一般物质待遇都会不错，根据马斯洛的需求理论他们早已超越了生理、安全的需要，而对于在社交、尊重、自我实现的需要比普通员工更为强烈，他们更看重工作满意度和成就感，关注自己在企业中的发展机会和前途。

（二）人才流失对公司的影响及此问题的改善方案

当各个企业的关键人才(如销售人员等)离开企业时，他们很可能会带走企业的人脉和生意，使得企业的竞争力受到巨大影响，并可能影响到企业的生产效率，使得关键工作无法正常运行。企业应加强对企业员工的教育培训，特别要注重对年轻员工的培养。培训是企业给予人才的一种福利，一个不能提高人才的技能和观念，没有人才发展机会的企业是很难留住人才的。人力资源是高增值性资源，它能在使用过程中不断实现自我补偿和发展。只要他们在企业工作的时间愈长，企业得到的回报就愈大。因此，对于员工的技能培训企业要做到定期开展。

企业实践报告篇三

力求理论与实践相结合，既要能用市场营销和管理学的理论去观察和分析问题，又要培养运用市场营销和管理学的手法去解决问题。打开了我的视野，增长了见识，为我们以后进一步走向社会打下坚实的基础。

到校园实训超市中了解实习超市的管理模式与运行模式

广州城建职业学院管理工程系市场营销实训室（实训超市）是由广州城建职业学院投资，学生个人参股的股份合作制的学生实训超市。本实训超市以学院营销协会为依托，以为全校师生服务为宗旨，实现实训实习实操实战目的口号是我们的实训我做主！

通过这次到校园实训超市中了解实习超市的管理模式与运行模式，我深深会到，要经营企业并不是想象中的那么简单，其中要考虑很多的东西，特别是总监，作为一名企业的决策者，很可能一个计划没做好就将面临非常大的困难。在做每一个决定的时候，我们一定要进行充分详细的调查分析，而不能凭主观判断来盲目指令。一个成功的企业，成功在于能

准确分析市场的宏观和微观环境，确立正确的市场营销战略：产品策略，定价策略，分销渠道策略，促销策略。确立科学的管理制度。而且还能把市场营销和管理制度创新发展。另一方面，这次实训增加了我的实际操作经验，缩短了抽象的课本知识与实际工作的距离，有了更深刻的了解。

这次，通过对校园实训超市的实训途径，我学习了中小型企业的管理模式与运行模式，在实践中了解社会，让我学到了很多在课堂上根本不会体验到的知识，也打开了视野，增长了见识，受益匪浅，为我以后进一步走向社会打下了坚实的基础。

企业实践报告篇四

江西峡江县xx贸易汽车运输有限公司(简称xx公司)于20xx年6月创建，同年9月正式营运，是以贷购车辆为主的股份制服务性运输行业。在县委、县政府的正确领导下,在有关部门的大力支持帮助下,公司总经理带领公司员工秉着“团结务实、贡献社会”的原则，牢固树立“用户第一、用心服务”的经营理念，艰苦创业，一切从零开始，在摸索中求生存，在生存中求发展，在发展中求壮大，一步一个脚印使公司得到长足飞速发展。

截止20xx年5月底据公司人事、财务、统计资料显示全公司现有员工644人（其中国有企业下岗人员126人），另有中层管理人员24人，总资产已达10700万元，其中固定资产8010万元，所有者权益（即自有资产）5020万元。

公司在为县里就业状况减轻很大压力的同时，也为县里的经济发展作出了很大贡献，为革命老区，峡江人民创造了财富。在20xx年度，公司上缴了地税141万元，与上年同期对比纯增税收101万元。

由于公司服务好、信誉佳，几大知名物流公司（如：华宇物

流、佳宇物流、富奎物流等)均与该公司签订了长期运输合作协议。目前,公司的各类大型货车已遍布其各大物流公司。

随着公司全体员工素质的不断提高,服务质量和工作作风得到了明显的改善,优质的配套服务具体表现在公司的经营、财务管理□20xx至20xx年度被市工商部门授予“重合同、守信用”先进单位;被县地税局评为“纳税大户”单位;被县委、县政府授予公司“精神文明单位”、“先进货运企业”的荣誉称号。公司总经理经过辛勤的工作,得到了社会的认可□20xx年被评为县先进人大代表;同年还获得江西省委首届“江西优秀创业青年”荣誉;被聘任县汽车运输协会副会长和被聘任县联社理事会理事□20xx年5月份当选吉安市企业家协会副会长职务。如此殊荣,为企业以后的长足发展奠定了基础。

在xx公司财务部担任会计助理的这一个月里,我深刻感受到企业会计业务的庞杂,会计面临的巨大操作风险,以及认识到会计在企业经济体系中的重要性。会计专业作为应用性很强的一门学科、一项重要的经济管理工作,是加强经济管理,提高经济效益的重要手段。在实习期间,我主要学习一些会计日常业务处理、银行及税务相关工作处理。公司财务部主要有成本会计、销售会计、总账会计、税务会计以及出纳。在日常会计业务处理中,公司主要利用用友财务软件进行会计处理,同时也借助单位网上银行进行收付款业务查询及处理,在税务处理工作方面,只要利用税务局相关软件进行纳税管理,如登录网上办税大厅□abc3000等税务软件进行纳税申报以及税收抵扣等业务。

司日常的经济业务通常不是采购就是销售,在进行采购业务处理时,需进行编制采购入库单,并核对采购数量、金额及税额;销售业务方面,主要是对于应收账款的核对,根据实际发生以及相应回款进行收款或转账凭证的编制并审核记账;在采购与销售方面的实习工作当中,在制单处理方面谢前辈要

求我要特别细心，要求我要注意核对供应商以及客户往来，以免在进行项目核算时发生串户。除了采购和销售业务，日常经济业务还主要包括通过单位网上银行进行其他应收、应付款业务，并在受到银行回单后，利用用友财务软件进行应付账款核算。日常会计业务是会计工作的基础，对于每一笔经济业务，每一个步骤，每一个程序，都必须以会计制度为基础，尊重原始凭证，考究其真实性和准确性，才能更好地发挥利用财务软件的强大功能，提高我们的工作效率。

虽然实际的工作与书本上的知识有很多不同，但在谢前辈的悉心指导下，我完成了一个从理论到实践的飞跃，让我学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，既开阔了视野，又增长了见识，为我以后进一步走向社会打下坚实的基础，也是我走向工作岗位的第一步。

经过这次短暂的实习，我对自己的专业有了更深刻的了解，也是对这三年大学所学知识的巩固与运用。从此次实习中，我体会到了实际的工作与书本上的知识是有一定距离的，工作就是进一步的再学习。但是其实理论是否扎实也是很关键的，毕竟会计的专业比较强，而且有一些比较死的东西是必须掌握的。如果没打好理论基础，真正到了工作上会没有头绪的！再者我觉得要做好会计必须能够理清思路，理清思路就不会在具体的工作中没有方向，就能一个一个问题解决好，不会总是在一个问题上重复，会更有效率。最后我觉得还需要细心和耐心，这样才能把一份工作做到最好！

企业实践报告篇五

在当今社会，经济的发展日趋快速，各个企事业单位经济业务也在快速的增长，这就使得社会对会计人员有了更高的重视和更严格的要求，我们作为即将踏入社会的未来会计专业人员，为了满足和顺应社会的要求，增强社会竞争力，更应该增强自身的素质，培养较强的会计操作能力和会计道德素质。而最直接的途径就是参加实习。在实习中，我们对平时

学习理论知识和实践操作相结合，在理论和实践教育的基础上进一步的巩固课堂上所学的基本理论知识并加以综合提高，学会将知识应用于实际方法，提高分析和解决问题的能力。

在此次实习过程中，我主要练习了原始凭证整理登记，记账凭证的编制，登记会计账簿，财务报告的编制，另外，还接触了地税、国税的申报以及工商年检等，一个多月的实习生活，让我受益匪浅。总结过去是为了更好的展望未来，现将本次实习的心得总结如下：

一、实习单位

宁波市江东恒通会计服务有限公司

二、实习时间

20xx年7月15日—20xx年9月10日

三、实习目的

以宁波市经济建设发展过程中的各个类型企业会计核算及财务管理的相关内容作为对象，将三年所学的理论知识与实际操作结合起来，运用所学的专业知识来了解会计的工作流程和工作内容，加深对会计工作的认识，将理论联系实践培养实际工作能力和分析解决问题的能力，达到学以致用的目的，为成功走向社会做好准备。

四、公司简介及业务流程介绍

会计电算化等现代核算手段，使代理记账工作更准确、快捷、规范化。在公司会计代理的前提下，免费为宁波市区的企业注册公司、代办营业执照、组织机构代码证、国地税税务登记证、银行开户许可证、发票领购手续、一般纳税人资格认定等多项服务。如今，公司服务范围含盖宁波江东、海曙、

江北、鄞州、镇海、北仑等区。

五、实习内容及心得体会

初到公司的时候，感觉公司的同事们都很随和，很好相处，感觉社会并不象别人说的那样险恶，对社会又充满了信心。此次负责我实习的是公司的财务会计方会计，方会计根据我的实习时间，主要是让我了解了财务的使用和会计处理的流程，并做一些简单的会计凭证，我认真地学习了正规而标准的公司会计流程，真正从课本中走到了现实，细致地了解了公司会计工作的全部过程，掌握了速达财务软件的操作，实习期间我努力将自己在学校所学的理论知识向实践方向转化，尽量做到理论和实践相结合。在实习期间，我遵守公司的工作纪律，不迟到，不早退，认真完成公司交办的工作。

刚到会计部，方会计就叫我先看他们以往所制的会计凭证和附在会计凭证上的原始凭证，因为之前在学校有过类似的会计凭证模拟实训，所以对于会计凭证也不是太陌生，因此我凭着记忆加上学校里所学的理论，会计凭证完全可以熟练掌握。但也就是这种浮躁的态度让我忽视了会计凭证的基石——会计分录，以至于后来方会计让我尝试填制的时候感觉到有些困难。所以我吸取了教训，只能加班补课了，把公司日常较多使用的会计业务认真读透，因为会计分录在书本上可以学习，所以也不是太难，但是一些银行帐单，汇票，发票联等就要真正接触了才能了解，从而有更深刻的印象。我看边上同事在编制会计凭证的时候先是要把所有的单据、所有的原始凭证按月按日分门别类，并把每笔业务的单据整理好，用图钉装订好，才能为编制会计凭证做好准备。

实习的前面几天，基本上每天都在看凭证，也快到月底了，公司的代理记账业务开始繁忙，方会计对我说，要多看，多学，会计服务公司会接触不同类型企业的账，如服务业，建筑行业的，高新企业等等。虽然我现在还不能做实务，但是也学到了不少知识，现在，终于有机会接触到真正的会计实

务了，一有时间我就泡在方会计身边，先是看着她操作，然后再把握机会要求给她帮忙，于是便有了自己动手的机会，开始的时候我只是帮忙装订凭证，这个工作不难，但是要装订的漂亮整齐就得下一番功夫了，装订凭证时，先用打眼机打三个孔，然后用棉线穿起来，再贴上凭证封面就好了，这些是做会计的基本功，只有亲自做了才会知道其中的奥妙。每次装订完一本凭证后我就翻阅一下看看里面的凭证内容，和以前学的知识结合起来，有不懂的地方就问方会计，方会计很好，每次我问她，她都会一一的告诉我，还会跟我讲点关联的知识，看得多了，问得多了，也就慢慢的熟悉了，再区分那些票据，思路也清晰多了，后来我自己也练习了登记帐凭证，做完后让方会计帮我订正，几天下来，我的业务熟练了许多。

在看了几天凭证之后，方会计给了我一些原始凭证，让我试着审核原始凭证后编制记账凭证。我根据原始凭证所必需的要害认真真审核了原始凭证后，进入速达财务软件的记帐凭证录入的界面，先按此笔业务修改业务发生的时间，并且录入简明而清楚的摘要，然后按会计分录选会计科目，并在相应的会计科目的借方和贷方录入金额，最后在检查各个要素准确无误后，按下保存开始做下一张凭证，刚开始的时候我编制记账凭证的速度比较慢，而且在方会计审核凭证时总发现一些错误的凭证。但是通过几天的联系后，无论是在速度上还是准确度上都提高了不少。通过一个多星期的编制记帐凭证工作，我对于各个会计科目都有了更加深刻而全面的了解，并且对我把书本理论知识和实践的结合起到了很大的作用。

在编制了记帐凭证之后，方会计很有耐心地给我讲解了每一种原始凭证的样式和填写方式以及用途，而且教我记帐，打印所需要的帐簿以及查询凭证等财务软件上的一些常用操作。有了这些基本认识并熟练了财务的操作，以后学习起来就会更加得心应手了。

六、遇到的问题及解决方法

在此次为期一个多月的会计理论与实际相结合的实习工作中，确实让我学到了不少书本以外的知识，让我对这三年的会计学习有个总结，当然也发现了不少问题。

会计，看似简单的工作，但是若不细心还是不能胜任的。会计的工作并不是很难，但是有些步骤是必须要遵守的，但是有时候为了省事就省略几步，在工作中这也是很常见的，这要看是否会影响责任分担以及业务处理，若无影响的话，那样做还能提高效率的，若有影响，就必须按部就班的一步一步操作。另外，值得一提的是，公司员工也代表公司的形象，以人为本，在做好自己的本职工作外还要处理好同事间的关系，营造一个紧张而温馨的工作环境，工作起来才会比较愉快，效率才会有所提高。

我们还未步入社会，很多事情尤其是工作上的事情没有具体处理过，不知道会不会做好，能不能圆满完成任务，这就要求我们对自己要足够了解，要有深层次的认识，有的工作可以直接说我可以做到，可以做好，但是有的工作我们心里不是很有底就要好好客观衡量自己，看能否完成，不能夸下海口但是也不可低估自己的能力，埋没自己。对此，在这为期一个来月的实习过程中，我也就我实习过程中遇到的问题提出了几点建议：

- 1、要有吃苦的决心，平和的心态和不耻下问的精神。作为一个新人，平和的心态很重要，做事不能太过急功近利，表现得比别人自然都看得到，当然表现得不好别人眼里也不会融进沙子。
- 2、工作中要多看，多观察，多听，少讲，不要说与工作无关的内容，多学习别人的艺术语言和办事方法。
- 3、除了努力工作，具有责任心之外，还要善于经常做工作总

结。每天坚持写工作日记，定期做一次工作总结。主要是记录，计划和总结错误。工作中坚决不犯同样的错误，对于工作要未雨绸缪，努力做到更好。

4、要善于把握机会。如果上级把一件超出自己能力范围或工作范围的事情交给自己做，一定不要抱怨而是努力完成，因为这也许是上级对自己的能力考验或是一次展示自己工作能力的机会。

5、要坚持学习。不要只学习和会计有关的知识，还要学习与经济相关的知识。因为现代企业的发展不仅在于内部的运作，还要靠外部的推动，要按经济规律和法律规定办事。

七、结束语

为期一个多月的实习结束了，这一个月实习给我的感触太深了，仿佛一下子长大成人，懂得了更多地做人与做事的道理，真正懂得学习的意义、时间的宝贵和人生的真谛。让我更清楚地感到了自己肩上的重任，看到了自己的位路，看清了自己的人生方向。

企业实践报告篇六

临沂，地处山东省东南部，东部连接日照，地近黄海，西接枣庄、济宁、泰安，北靠淄博、潍坊，南邻江苏，地理位置优越，交通便利。拥有纵贯鲁、苏的交通要道。依托其独特的地理优势，依靠其大力发展的步伐，近几年内各种产业迅速发展，尤其以各类小商品生产批发为主的产业迅速繁荣，有“北方义乌”之称。在我国增进进出口，扩大内需政策方针引导下。山东正着力打造环渤海金融圈。如何招商引资，打造新形势下城市竞争力，优化经济发展环境，做好地级城市的表率。税收作为国家宏观调控和财政收入的主要组成部分，无疑在其中扮演了极其重要的角色。因此为了加深对税收政策的领悟，了解税务机关d税务代理机构d企业三者之间的关

系，通过税务审计学习，深化对会计知识的了解。我作为一名实践生，来到了临沂春光税务师事务所，进行了为期五个月的实践。

二、实践单位简介

临沂春光税务师事务所有限责任公司是经山东省国家税务局和山东省地方税务局注册税务师事务管理中心批准成立，为企业提供税务代理，税务咨询和税务策划等方面服务的税务中介服务机构。公司主要分为三个部门：总部、河东区分部与兰山区分部，此次实践我主要在河东分部工作。

三、实践成果

河东分部主要业务是为河东地区企业做涉税服务，其中主要包括：

- 1、税务登记；
- 2、税款计算和纳税审核；
- 3、企业所得税汇算清缴；
- 4、为企业提供减、免税申请报告；
- 5、代理企业税收复议，提供涉税诉讼税法依据；
- 6、房地产企业增值税清算；

最后，鼓励我们不断提高自己业务水平，拥有高级国家公务员所具有的综合素质，向着专家型人才方向迈进。其次，地方性、区域性的纳税政策决定了税务师事务所的业务特点。我们所在的河东区，每年度的一月份到六月份是企业年度纳税申报期。因此这段时间的各部门的业务也是最繁忙的。当然，刚过大年初六，大部分企业并没有开业。这就给我这只雏鸟留下了一段抓紧时间学习飞翔的机会。正巧，办公室里有一份年前企业留下的报表、账簿和凭证。于是，我便充分利用这有限的的时间和资源开始了“税务鉴证”工作。卢哥交代把传给我的《所得税审计底稿》从头到尾看一遍，看得

越详细越好。因为在学校里学习的都是些基础的会计分录以及如何做记账凭证，如何根据记账凭证登记明细分类账，如何根据科目汇总表编制总账，还有如何根据总账出会计报表。审计当然也学习了，但是如何把会计知识完全融入到审计工作中，对我来说确实很困难，更何况对本来会计知识和审计知识掌握的就不咋的的我来说，就越发显得捉襟见肘。就这样“报告阶段工作底稿”看了两天，还是看得一头雾水。没办法，只能转而先看“会计方面工作底稿”。会计方面工作底稿主要分为a□b□c□d四个部分，即资产类、负债类、所有者权益类及损益类。这一部分并不困难，只要把总账跟明细分类账直接或是汇总分析填列就可以了。只不过是在录入数据的时候繁琐一些，尤其是遇到企业账目比较多得时候，就有点抓瞎。最为关键，同时也是最难的一点的就是“企业所得税纳税审核工作底稿”。因为这是税务鉴证当中最为核心的不分，涉及到很多税法知识和相关政策法规，所以在进行纳税调整的’时候要特别熟悉会计和税法知识才能够做的得心应手。像收入调整，其中就包括：1. 接受捐赠收入审核；2. 不符合税收规定的销售折扣和折让；3. 未按权责发生制原则确认的收入。当然，最常见的还是工资薪金和三项经费支出、业务招待费支出、利息支出还有就是罚金、罚款被没收财务的损失和税收滞纳金。因为这些几乎是所有企业必须面临的日常业务。就这样，度过了一段舒适的展翅练习阶段后，还没等我长硬翅膀。突然有一天，孟姐就把一大堆报表、账簿还有一摞凭证满满一箱子放到了我面前，让我来做。这时我才意识到自己是要出报告了。不过我还没准备好呢。孟姐说：“考虑到你是新来的，所以安排你的时间很充裕，这个企业账项也不很复杂，估计一个星期绰绰有余。”我刚想申诉，孟姐想我摆摆手走了□mygod!一个星期，那么多账，让我一个新手用仅仅一周完成全部，还说一周绰绰有余，我狂晕。虽说强扭的瓜不甜，还得扭，不然就饿死了；虽说心急吃不了热豆腐，还得吃，不然冷的都吃不上了。硬着头皮上阵呗。作为我的第一个审计项目，我先把企业的资料浏览了一下。临沂**食品有限公司，这是一家以畜禽肉类加工、冷冻冷藏贮存、销售为经营业务的食品有限公司，注册资本2万

元，拥有员工5余人。看完企业资料之后，对企业整个规模、经营状况、公司性质就有了一个大体的了解。然后，我又翻出企业年度报表，大体看了一下，知道该企业全年销售收入账载金额15,353,461.97元，全年销售成本账载金额12,366,847.42元，账面利润-972,844.34元。知道该企业成本核算可能存在问题，并且费用支出畸高。心中有数之后，我便把这些作为进行实质性测试的重点来做。因为涉及业务收入和利润，在接下来的几天里，我需要对大量频繁发生的成本、费用等进行测试，并着重于实质性测试。经过几天的测试，我发现了许多问题。首先，该公司虽然人数比较并不多，但是生产成本中工资所占的比例却大得惊人，最主要的是人均工资超过个人所得税计提标准的部分，企业并没有代扣代缴个人所得税。对此，企业的解释是：因为是肉禽食品加工行业，工作环境差，直接导致工人受教育水平普遍偏低，员工流动性大。而且实行的是计件工资，有时候就为了简化就会同时把几个人的工作算到一个人的工资里面核算。当我问到为什么企业营业费用中其他费用、松香、石蜡、烟煤、修理费、个人保险全部为白条收据而且数额达到7多万之多的时候，公司财务经理便开始向我诉苦。说像我们这种企业比不得大型肉食加工企业，以为毛利太小，如果数量大的话会赚钱，数量小的话，只能苟延残喘。最后，我把企业投入产出率分析表拿给他看，看后他有些欲辩不能。因为他们企业一月份、二月份以及十月到十二月份投入产出率竟然大于一，这简直是个天大的笑话。

企业实践报告篇七

关于安徽财经大学mba学员社会实践的相关通知 根据《安徽财经大学工商管理硕士[mba]专业学位培养方案》，要求每个mba学员必须进行社会实践，并提交社会实践报告。

一、社会实践报告撰写说明

社会实践报告主要要求学员用管理的原理和方法，对企业或行业的某一专门问题进行调查分析，重点考察学员理论联系实际、发现问题、分析问题，解决实际问题的能力。

（一）要求

2、每篇社会实践报告在5000字以上；

3、社会实践报告框架结构参照附录a□

4、社会实践报告格式要求参照《安徽财经大学硕士学位论文规范》相关格式要求。

（二）社会实践专题方向（仅供参考）

企业制度创新、企业技术研发、企业产品开发、企业文化建设、企业核心竞争力培育、企业发展战略、企业机构改革、企业人力资源管理、企业财务管理、企业生产管理、企业运营管理、企业质量管理、企业成本控制、企业市场营销、企业跨国经营、企业国际化进程、企业收购兼并、企业业务重组、企业流程再造、企业经营者的激励与约束、企业信息化建设、中外企业合作、企业技术转让与技术引进、企业形象与品牌建设、企业战略联盟、企业集团化经营、企业资产评估、企业公共关系管理、企业客户关系管理、中心企业发展战略、企业中知识产权保护、企业社会责任、企业创业等等。

（三）撰写社会实践报告注意事项

2、不要写成调查报告，必须有分析，有针对企业某一现实问题的对策研究；

二、学员在学位论文答辩前提交社会实践报告；

三、学员提交书面的报告一式两份，提交报告电子版一份，

并按照规定要求填写《安徽财经大学工商管理硕士[mba]社会实践鉴定表》，由实习单位做出鉴定，返校时交指导教师签字确认后，连同社会实践报告一并由班主任收齐后，交mba教育中心办公室。

mba教育中心咨询电话[05xxx5]

附录a[框架结构

一、封面页

封面页应包括以下资料：

注明为安徽财经大学mba社会实践报告；

班级、姓名、学号；

项目的题目、调查或研究报告的提交日期。

二、目录

目录应涵盖三级标题。

三、摘要

简明扼要地介绍社会实践的背景、过程和成果。不应超过 字。

四、正文

正文应包括但不限于以下内容。

（一）分析

（二）对策

（三）归纳

五、附录

附录应包括但不限于以下内容：

（一）尾注

（二）报表、图片

篇幅不大的报表、图片可直接放在正文中。而篇幅较大的一些报表、图片应作为附录附于正文之后。

（三）术语表

对重要但字义不明确的术语，或对读者陌生的术语进行定义。

（四）引用文献

（五）原始数据

如调研的原始数据、调查问卷、谈话记录等。

附录b□一般格式要求

企业实践报告篇八

不知不觉大一已经结束了，在暑假快来临的时候，我和同学参加了暑期实践活动。希望在大一的这个暑假中能够与以往有所不同。对于学生来讲，实践是很难得的机会。每天坐在敞亮的教室里学习理论知识，真正用到的却不是很多，所以我十分珍惜这次暑假的实践活动。

工作基本情况介绍：

工作地点：雨润食品有限公司。

工作时间：

工作内容：从事各种禽肉类食品加工当然，在工作开始之前我已通过网络、报纸等媒体了解到该食品公司的各种信息。提前知道我们的工作大致内容，公司的相关规章制度，并与公司领导签订了合同。公司产品包括四大版块：

让我敢于尝试，每件工作都能出色完成。有自信使你更有活力更有精神。在社会中要克服自己胆怯的心态。自己觉得困难挺多的、缺乏社会经验等种种原因往往使自己觉得自己很渺小，自己懦弱就这样表露出来。所以应该尝试着克服自己内心的恐惧。如有人所说的“在社会中你要学会厚脸皮，不怕别人的态度如何的恶劣，也要轻松应付，大胆与人对话，工作时间长了你自然就不怕了。”其实有谁一生下来就什么都会的，小时候天不怕地不怕，尝试过吃了亏就害怕，当你克服心理的障碍，那一切都变得容易解决了。战胜自我，只有征服自己才能征服世界。有勇气面对是关键，如某个名人所说：

“勇气通往天堂，怯懦通往地狱。”

3. 不管做什么工作，责任心是十分重要的。只有你抱着很强的责任感，才能把你的任务完成。没有责任心的人无论在哪都不会做出好成绩。

4. 在工作中，合作意识与竞争意识是不可少的。首先你要学会与别人合作，提高你自己本身的效率，真诚与人交流，共同进步，获得双赢。另外竞争意识也必需要有，它不仅可以在激发你的潜能，促使你不断进步；同时我们也要不断吸收别人的长处，从别人的失误中吸取教训。这样，你就离成功又近了一步！此次社会实践，真正地填补了我在课堂上所没能学到的空白，真正增长了我的社会交际经验。一个人可以

没有渊博的知识，但绝对不能没有社会交际的经验和能力，这也是我此次实践体会最深的一份心得。

自身经验总结：在实践过程中，我也发现了自身存在的一些问题：

1. 本人的人际交往的能力还欠佳，这还应在日后的日常生活、交际中有待加强和学习。
2. 缺乏社会经验，在为人处事方面尚还不太成熟，处理事物的态度和方法往往有时不得当。

本次社会实践的问题和建议：

1. 本次实践是在食品公司进行的，与我所学的电气关联不太密切，因此下次我会注意专业与工作的联系。
2. 我觉得本公司的食品卫生工作做得相当严谨有序，但在水资源的利用上有些浪费，希望公司的技术人员能设计出节水节能的高效生产流程，为公司创造更高的效益。由于我不是这方面的专业人员，以上意见仅供参考。

最后，很高兴能有这个实践的机会，虽然只是短短的二十几天，但我觉得挺充实的，至少让我的暑假过得有意义。在今后我要参加更多的社会实践，磨练自己的同时让自己认识得更多，使自己未踏入社会就已体会社会更多方面，不要以单纯的想法去理解和认识社会。而是要深入地探索，为自己的未来打好基础，在学校学会更多的书面专业知识，在实践中好好利用知识进行运作。真希望以后能再有这样的机会，也希望我们学校以后能有更多的同学有机会去参加这样的社会实践吧。我的暑假实践圆满结束，在这个暑假我体会了朋友之间的真诚帮助与合作，父母劳作赚钱的不易以及自己努力获取劳动成果的喜悦；当然也亲身感受了劳累的感觉，体会了校园是多么美好的地方；也让我下定决心，努力学习，

更加珍惜学习的机会。我们说过，我们也努力过，因此在那段烈日与汗水的日子里，我们感到无悔，更感到骄傲。

企业实践报告篇九

20_年，在领导的支持和帮忙下，我与单位同事的团结协作，以求务实的工作精神，较好的完成了各项工作任务，取得了的必须成绩，现就20_年度个人工作状况总结汇报如下：

一、认真完成会计核算工作，及时上报各类会计报表

1、认真做好了会计核算工作

(1)完成了日常财务报销、工资以及各项补贴的发放。处理好日常会计事务等基础工作，是财务管理的重要环节。20_年，我严格按照“年度预算制度”有关规定，年初制定了各科室的财务支出预算工作按进度按日期给予各部门资金支出，年底编制各部门财务决算并及时将各项业务定期与财政、银行进行对帐，严格按照资金支出进度合理使用资金。

(2)本着对单位领导、同事负责的态度，我科按要求及时向缴纳了职工的各项保险。20_年全年，及时交纳各项保险_万元。其中：为_名职工办理退休养老保险_万元。

(3)20_年，完成了为名在职工办理住房公积金缴纳工作，全年共为名在职工缴纳_万元。

(4)制定了内部会计帐务处理规章制度及管理工作办法，加强财务内部管理，对各项经济业务手续的审核认真细致，严格把关，并能够及时与部门预算比较，对不合理的开支拒绝办理。

(5)加强和完善国有资产管理，20_年，为防止我办的国有固定资产的管理出现问题(如固定产明细记录不完整)，我们升

级账务软件将过去单一的固定资产管理升级为多样式的管理，为固定资产的使用和管理打下更好基础。

(6)对会计资料进行了整理，将相关会计档案进行了整理入档，使我办会计工作向标准化、规范化更进一步。

(7)根据财政部颁布的新事业会计制度。按财政局要求所有20_年会计业务处理务必执行新的会计制度，由于文件下达较晚造成了工作重复。为此我加班加点的进行会计的业务处理，及时准确进行了相关数据上报。

2、及时完成了上级有关部门下达的各项任务

(1)按照市财政局的要求对固定资产账等银行往来账款进行了逐笔核对并进行了账务调整及上报工作。同时，按照审计制度对拨出的各项资金进行了严格的审计，现审计工作基本完成。

(2)按财政有关编制预算精神，结合我办实际支出状况，经认真研究测算，按规定时间完成了20_年预算上报工作。

二、保障正常经费的下拨，用心争取资金，提高资金使用效益

三、用心参加业务培训，适应新形势的要求

近年来，市、区财政局加大了预算管理改革力度，不断推出改革新举措。今年将固定资产纳入财政“固定资产动态管理”等。改革给会计工作带来许多新变化，这就需要不断地学习才能适应新形势的要求，为此，我用心参加财政局组织的各类业务培训。按照“学习制度化、资料个性化、形式多样化”的要求，针对我办财务特点专门购买了《事业会计制度》、《会计实物操作》《经济学基础》等书并写了读书笔记，透过学习提高了自身业务素质 and 业务技能。

四、参与和开展了重大项目工作

20_年是我起步的关键一年，年内同时展开了多个项目，为保障各项目顺利进展，我先后参与和进行了_前期论证及_论证相关工作，先后为_选址□x建设规划等项目办理了账户的开户与撤销工作。同时，按照专款专用的原则建立会计账簿进行会计业务的处理工作等等。

五、今后的工作计划

20_年，我将继续在领导的指导和关怀下做好财务收支核算工作和财务管理工作，具体如下：

- 1、加强政治、法律知识的学习要有针对性的学习一些有关经济法律知识的学习。如《会计法》《经济合同法》等。
- 2、做好财务计划管理，加强财务计划执行状况的分析和控制，加强财务事先参与决策工作从源头上做好财务管理工作，为领导决策带给有用的决策信息。
- 3、加强会计的核算和工作，认真按照会计准则和会计制度严格审核会计原始凭证及记账凭证，杜绝一切不合理的开支，继续加强对严重超过预算的各项支出进行严格控制。做到收入、支出科目细化控制到三级科目，并加以认真进行分析。
- 4、继续与财政局、税务局协调20_年财政拨款事宜和社会保险“五险”，以及残疾人保证金交纳工作；继续做好社会保险费及住房公积金核定、缴纳工作。
- 5、按时提取工会经费，职工福利费和个人所得税工作，及时交纳职工医疗保险和税金。
- 6、在对各项目和专款的使用中，要严格按照“专款专用”的原则，对各个项目资金的使用进行监督和管理配合审计部门

做好资金的审计工作。

7、认真完成领导和上级部门布置的各项工作任务。

总之，在过去的一年里，我虽然取得了一些成绩，但在财务分析、沟通协调潜力方面，距离上级业务主管部门、领导以及单位同事对我的要求还存在必须差距，工作缺乏创新精神，针对这些问题，我会在20_年进一步加以提高和改善。

企业实践报告篇十

通过这两天去贵阳人民广场沃尔玛商场的现场调查以及小组成员所进行的初步交流与分析后，我们对该企业作出的认知情况如下：

一、企业基本情况简介

沃尔玛贵阳人民广场分正处于交通方便，人流量大，经济繁荣的地段，进出口采用金字塔屋顶更能吸收热。

作为一个深为民众健康和自身品牌负责的企业，沃尔玛深知食品安全是企业的生命，沃尔玛食品安全体系按照从农田到餐桌的理念，对各类食品从进货，进店，贮藏、处理、清洁、消毒等各个环节严格控制和管理，主要由供应链控制和商场卫生管理两部份组成。

对于竞争者其他超市来讲，它的商品种类齐全、有特色、产品分类很细，能方便各种年龄段消费者选购。

整个超市的布置非常合理，墙壁装扮的色彩给消费者一种温馨的感觉，其他很多的食品都采用绿色蔬菜跟其搭配，显得产品更新鲜，更能刺激消费者的购买欲望。

贵阳沃尔玛超市共有两个：人民广场店和沙冲路店。其经营

的商品种类丰富，琳琅满目，有酒类、保健品、饮料、粮油、调味品、蜂蜜、副食品、即食食品、计生用品、乳制品、日化、速冻食品、糖果巧克力、休闲食品、一次性用品、针纺织品、电子产品等。

二、企业的六大优势

(一) 无需过多的经营广告

沃尔玛，作为商场的霸主，企业的品牌形象，向来以服务最佳、产品质量最优闻名于世。如此庞大的体系，已经是无人不知、无人不晓，因此，沃尔玛一般是不作任何广告的。生活中，我们确实也很难看到与沃尔玛相关的广告，偶尔见到，也只是在电视媒体上一晃而过。任何一家公司或企业都基本如此，当其具有了一定的知名度以后，便没有了花费时间和精力去作宣传的必要性了。而且，如果这个时候再继续搞宣传，反而容易增加顾客的反感，从而影响到公司或者企业的形象，不利于其长远的发展。这一点，许多的公司或者企业都有着大同小异，沃尔玛也不例外。

(二) 商品的结构严整

其实这些设计都是为了吸引顾客，也许这些商品随处一个超市都能买到，而在沃尔玛却能给顾客一种很新鲜很温馨的感觉。

我们在参观的过程中还看到来三个外国人，他们应该是上级下来考察的，拍了很多商品的摆设照片，所以，任何企业都应该考虑到时刻做改变来与顾客还外部环境协调和适应。

(三) 商品流转管理情况

仓库管理井井有条，有专业人员对其进行负责，能够确保商品的及时上架与新旧商品的交换。所有商品全部分区管理、

堆放整齐、标示明确。

在运输线上，商品的流转严格按照先进先出的原则安排制作，所有的流程执行比较严格，货物分配有序，对于特殊需要的商品能够保证及时收回与上架。

(四) 商品种类丰富，富有民族和地方特色

沃尔玛里面的商品，来自世界各地，价值有高有低，而且最受顾客欢迎的还有一个特殊的原因，那就是这里的商品还具有民族和地方特色。很多商品，尤其是装饰品和小吃，大多都是来处世界各地的特产。小吃方面颇受消费者的关注，因为这里的小吃不仅种类俱全，而且口味独特，总能带给顾客留连忘返的感觉。

(五) 集超市和餐厅为一体，方便人们生活

沃尔玛里面的消费者极多，每天前来购物的人是络绎不绝。俗话说得好：“民以食为天”，有人的地方就有着需要吃饭的一张嘴，沃尔玛充分考虑到了这个问题，所以处理得十分恰当。在这个大超市里面，人们如果感觉到饿了，可以到里面选购自己喜欢的饭菜。在这里吃饭是十分方便的，而且味道优美，价格优惠。

(六) 庞大的人力和物力资源

1 一大批忠诚的员工

忠诚与利益、企业文化之间存在着密切的关系。企业本质上是利益关系的集合体，企业与员工之间的忠诚必然以利益为纽带，员工对企业的忠诚是实现企业利益的源泉，员工忠诚于企业以增进自身利益为条件。企业文化是人力资源的开发和运用，是契合忠诚与利益的现实平台，沃尔玛为自生的发展，注重于对员工的培养，旨在培养出大批优秀能干、具备高

等素质和极高忠诚度的员工。而工作在沃尔玛的员工，都能达到这样的要求。

2高素质的职工队伍

“人才资源是第一资源”，企业的发展靠产品，产品的发展靠人才，人才的成长靠培育。作为沃尔玛这个大型企业来讲，其一直在重点抓科技人才、管理人才。在感情上、待遇上、事业上吸引人才、留住人才、使用人才的同时，能够抓好人才的教育和再提高，根据不同岗位的需要，采取岗前培训，使他们知识不断得到更新，技能不断得到提高，发挥更大的作用。从而激发职工的工作激情和劳动热情，振奋精神，以高昂的斗志和士气，为企业的发展去创新和拼搏。

3物品来源广阔

有沃尔玛的地方，可以说是就没有买不到的东西。沃尔玛以其独特的服务和先进的管理体制而闻名于世，在全世界各个地方形成了连锁，商品的周转迅速，来源广阔。其产品和不断更新，将会吸引着众多的顾客，为企业带来丰厚的利润。

三、从劣势方面看沃尔玛

（一）人流量大时，收银台拥挤

中午和接近黄昏的时候，是人们购物的高峰期，处在这个关键的时刻，偶尔，沃尔玛也会有让人不够满意的地方。经过这一天的观察，我们发现：原来，沃尔玛的出口是很少的，出去的时候，所有的人员都得经过收银台。人流量大的时候，一大串的顾客排着队等着付款，而许多没有购买商品的人员也争着从这里出去，这样一来，难免有时候会被围得水泄不通。在遇到如此拥挤的情况下，既给收银员带来不利，也给消费者带来了不便。

（二）员工工作时间较长

结合实际调查显示，沃尔玛员工的工作时间在每天8个小时和13个小时之间波动，平时平均工作时间为一天8个小时，节日期间一般一天工作时间超过10个小时。周末加班，有的员工是自愿加班的，而有些并非出于自愿。员工的工作时间较长，从长远方面来看，这是不利于企业的自身发展的。

（三）部分商品的运营成本较高

沃尔玛的商品来自全国各地，甚至是世界各地，所以很多的商品在运输线上显得比较复杂，流程颇多，运输成本较高，但价格却比较实惠，从这一方面来看，虽然为消费者带来了利益和实惠，但某些成本却是无法降低的。

四、结合电子商务专业谈及企业

企业是经济组织，以谋求利润为目的，企业是市场中的经营主体，它以自己生产的产品或提供的服务，通过交换来满足社会需要，并从中获利，企业是市场中的经营主体，同时也是竞争主体，竞争呢告诉市场经济的基本规律，企业要生存，要发展，就必须参与市场竞争，并在竞争中取胜。

我们参观的沃尔玛算是商业企业，第一点最深刻的感触当然是其外观，两个进出口和收获平台都是蓝色清透的三角锥体，映入眼帘的一长排喷泉作其衬托，给人带来的是无比的美感，让人就算一时不想买东西也想迫不及待的进去看看。

在产品与其他超市相同的情况下，沃尔玛的优势就要着手于他对产品清晰的规划摆放和随意购物环境了，就这点而言，沃尔玛的产品摆设及其服务方式是占优势的。

沃尔玛的产品摆放都很有创新，比如西瓜的摆放，搭有一个棚子，四周都是绿色背景，进去就感觉像进入了温馨的糖果

屋，墙上的装饰以粉色调为主。这是长期以来形成的企业文化，是沃尔玛精神——勤恳、节俭、活跃、创新。沃尔玛有着这样众人皆知的销售黄金法则：

（一） 顾客永远是对的；

（二） 顾客如有错误，请参考第一条。

“让顾客满意”排在沃尔玛公司经营目标的第一位。”其优良的服务态度，决定了沃尔玛在商场的领域将占据了市场的巨大份额，这是值得我们关注的焦点。

网络经济时代，企业不再像传统经济时代一样，仅在现实的经营个别环节上追求低成本和高收益是远远不够的。根据社会环境、资源的不同，企业可能必须在网络上的不同环节中分别追求低成本和高收益，当然各个环节之间存在整合和联系。一方面，从现实观点分析中，网络是怎么也无法取代现实销售体系的。另一方面，如果能用实体店铺与网络市场将企业的销售模式有机地联系起来，那么这样的企业将会拥有更多的竞争优势。

作为电子商务专业的学生，我们不仅要学会利用专业知识去看待这个网络市场，也要积极地融入到社会实践中去，多作市场信息的调查与研究，更多地去了解各家大型企业和公司，并将所学的企业管知识运用到实际情况中去，在学电子商务的同时，让企业管理与之有机地结合起来，达到学以致用，各科通用，从而更多地创造出自身的经济效益！