

负责演讲稿(汇总9篇)

演讲稿也叫演讲词，是指在群众集会上或会议上发表讲话的文稿。演讲稿是进行宣传经常使用的一种文体。演讲的作用是表达个人的主张与见解，介绍一些学习、工作中的情况、经验，以便互相交流思想和感情。那么演讲稿该怎么写？想必这让大家都很苦恼吧。以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。

负责演讲稿篇一

各位尊敬的领导各位同事：

晚上好！

我叫**，九六年参加工作，是城郊信用社的一名老员工。在今天此时此刻，石桥信用社山雨欲来的改革、竞争让我站在这个平静而又激烈，公正而又残酷的位置上竞聘分社负责人，这对我或是大家来说，无不强烈感受到石桥信用社20xx年强劲的改革势头扑面而来。一种作为石桥信用社一员的责任感与使命感让我们感到这次竞聘演讲意义非凡：就是我们每一个参加竞聘的员工，都要随时做好为信用社挑重担的准备。

石桥信用社的队伍是年轻的，石桥信用社的发展这些年有目共睹的。20xx年7月全省联网的成功运行，对我们信用社的发展来说，更是如虎添翼。这与石桥信用社的每一位员工的努力是分不开的，而员工们的坚强后盾又来源于优秀的管理班底，领导果断的决策精神。而信用社年轻的好处在于不受许多信用社旧体制成规的约束，敢冲敢闯，顺应经济大潮的变幻，锐意改革，励精图治，因此有更广阔的空间去发展，创造最大效益。

我出生在一个朴实的工人家庭，十年前，我也是像现在这样

站在这样距领导一两米开外展示自我能力的位置面对领导和其他应聘者侃侃而谈，谈理想追求，谈就职取向，再经笔试、录取，成为信用社的一员。一晃十多年过去了，信用社不管环境条件还是运行模式都已改头换面，成为现代金融体制改革下的全新的信用社。我为我曾经参与的平凡工作岗位和我付出过的努力感到自豪。虽然多年来一直默默奋斗在平凡辛苦的储蓄岗位上，但那些曾经用燃烧的工作热情创下的辉煌业绩、那些光荣称号现在依然是我工作的目标与动力。

各位领导、同事,在这里，我要阐述一下我如果作为一名分社负责人，我要做到的几点。

第一、加强学习，提高我分社人员业务素质，各种业务种类的实施办法，规章熟记于心，成为面向广大顾客，代表我们农村信用社的最专业最高素质的一组员工。比如说顾客有什么不懂不管怎么咨询什么，我们能在我们的业务范围内用最快的速度最简便易懂的语言对顾客有问必答，给顾客一个最清楚最满意的解释。

第二、最大力度提高服务质量，“顾客就是上帝”为什么呢？要想在金融业竞争日趋激烈的形势下赢得广大客户取得存款的尽增，说实话，没有最优质最方便最快捷的服务，没有在广大顾客的心目中良好的形象，那么存款的增长将是难以完成的艰巨任务。优质服务包括很多方面：除了方便快捷准确的服务，还要保持良好的环境卫生，营业厅整洁、工作人员优雅亲切的仪表、着装。最重要的是要有一种以顾客为上为中心的诚恳的服务态度，想顾客之所想，急顾客之所急，最大限度方便顾客，让顾客满意而归。这样，就不愁没有顾客上门。

第三、随着全省联网，福详卡的即将推出，信用社又有了与其他各专业银行的竞争实力。而其他各专业银行卡在广大老百姓手中早已是江湖第一，先入为主。怎样让福详卡走进千家万户，这也是我们农村信用社最要努力的一个环节。所以

首先要以我们分社为单位，人人去做，从我做起，争取我们福祥卡早日能与专业银行卡分庭抗礼。

这几点看是简单泛泛而谈，但绝对是作为一个新的分社负责人眼下最要作手的重要工作，这几项抓不好，至于以后的巩固客户资源，再深挖存款来源都是空谈。

我想，每个人的能力各有不同，有很大一部分人仅仅从一般的单一的工作层面上很难把自己的潜能发挥出来，很多人从来都是会计一辈子都在作会计、出纳一辈子都在做出纳、，很难从这个固定的角色里跳出来，最大限度的发挥自己的潜力。不管自己以前学过什么专业有过什么过人的长处。全被时间湮灭，思维慢慢生锈。所以各位同事，请你们相信我也充分相信自己，每个人只要充分唤醒自己的潜能发挥努力和信心，他就会取得意想不到的好成绩！能干得令人吃惊！所以这次成功与失败并存的竞聘演讲不管是谁竞聘成功了，或者有我，都将努力成为石桥信用社20xx年再一度前进的小组领跑者！

祝愿大家竞聘成功，谢谢大家！

负责演讲稿篇二

尊敬的领导，同事们：

大家早上好！

我首先感谢领导、同事们的信任和支持，给我这次参加竞聘汇报的机会！

本着学习，进步，锻炼和提高的目的来竞聘，同时，也非常愿意接受领导和同事们对我提出的中肯的宝贵的意见，以便在工作中更正和更好的发挥我的工作绩效能力。

在将近八年的工作积累，近五年的策划工作中，在公司的指导和培养下，我逐步适应和理顺了工作外延和内涵，在一定程度上工作有了突飞猛进的进展和不断的推陈出新，与时俱进意识，一些工作的创新思想时不时迸出也使我受益匪浅，这一切的背后，源于公司对我的信任和支持，感谢公司，感谢我的领导们。

在工作实践中，一次次的促销活动使我对企划部又加深了一层的认识。作为一个部门的负责人，要能为领导分忧，既要熟悉本部门的全部业务，又要能为领导献计献策推动全面工作的开展；既是推进活动进程的组织者，又是积极投入实际工作的参与者；既要明确职责，协调好各方面的工作关系，当好参谋，成为桥梁与纽带；既要能当好助手，又要具备独当一面的基本素质。总之，要胸怀大局，当好参谋；服从领导，当好助手。

要完成公司年初分配的任务指标，就必须实时推出促销活动，来协助一线达成本季度或本年度的任务达成，企划部的工作就是这场战役的先遣部队，通过顾客视觉上的，听觉上的，感觉上调动，促使完成购物意识的形成，进而达到购买的欲望。在第三季度，处于淡季过后的旺季，本季度共进行夏季四次的促销活动，美华进行两次促销活动和我们公司12周年店庆活动，共七次促销活动，在公司的正确的指导下，在全体员工的共同努力下，我们的促销取得了良好的社会效果，并在一定程度上遏制了竞争店的经营，争夺了一定的客源和市场的份额。

在活动的策划上，企划部不断的推陈出新，分析综合，既有实质性促销，又有营造商机的氛围水分，每次活动虽大同小异，但不雷同，特别是夏季的促销上，按照促销递升的层次构建一次完整的促销体系。企划部在活动中积极响应公司政策，率先实施活动方案，顺利完成公司下达的各项促销任务。在促销费用上，贯彻公司的节约精神，尽量节俭；在卖场氛围上，对于重复性节日的展牌，吊旗注意保存，以备下年使

用。

负责演讲稿篇三

尊敬的领导、各位职工代表：

大家好！

我叫××，是来自财务部的，现年33岁，大专学历。我是一名中共党员，从事会计工作，具有会计师任职资格……今天在这里，我竞聘的职位是财务部副部长。我之所以要竞争这个职位，那是因为我具有以下几个优势：

一、具有较全面、扎实的专业知识。

因为我所学的专业是财务会计，所以自参加工作以来，先后担任过材料会计、税务会计、基建会计兼工程决算审核员、财务科副科长。在此期间，我勤奋学习、刻苦钻研，不断丰富自己、提高自己。曾经获得助理会计师资格、工程造价员资格、会计师资格。我熟悉《企业会计制度》、《税法》、《成本费用核算规程》等相关专业知识，熟练掌握电算化软件的应用和电子商务及网上银行的结算工作。

二、具有本岗位的工作经验。

在20xx年的时候，通过公开竞聘，担任财务科副科长，分管会计核算和财务分析工作。在工作中我严以律己、真诚待人，并主动加强和相关部门及同事间的沟通和协调，努力营造团结、竞争的良好氛围。通过近两年的工作实践，积累了一定的管理经验，使自己的业务能力、组织协调能力、领导部署能力都有了很大提高，本人认为能够胜任财务部副部长工作。

三、有实实在在的工作业绩，主要体现在以下几个方面。

1、协助部长制定了本厂20xx和20xx年度全面预算。每年年初，根据厂部制定的生产经营总目标，经过细致、周密的测算，制定了全年的生产经营预算。同时，对其实行动态管理，及时调整偏差，为领导的决策提供可靠的依据。

2、审核会计凭证，组织上报各种财务报表。严格执行《会计法》、《企业会计制度》、《税法》和会计基础规范的要求及行业和厂内有关财务规章制度，对材料、成本费用等凭证进行逐笔审核、严格把关，并组织有关人员及时准确地编制、上报各项财务报表。

3、负责定期编制财务分析。每月对我厂的收入、成本费用、税利进行分析；每季度对经济运行情况进行综合分析，将大量的报表数据转换为对决策有用的信息，及时、准确地提供给厂领导。

4、负责组织清理了我厂不良资产损失。今年是安徽烟草快速发展的一年，为了保持企业健康、稳步发展，在省公司的统一部署下，我厂由财务部牵头，并由我具体负责，组织有关部门将我厂由历史原因形成的坏账损失及梳理产品牌号形成的材料损失等进行了细致的清理核对，并经北京中税税务师事务所审计确认，共处理不良资产损失8900多万元，拧干了资产的水分，增强了企业发展的后劲。

5、负责网上商城(物资采购)、网上结算付款的审核工作。每月根据物资部网上结算申请和月度资金计划，在物资采购网上逐笔审核，合格后在工行网上银行确认付款，保证了资金的快捷、安全结算。

四、具有良好的道德品质。财务部作为企业的核心部门，掌管着企业的经济命脉，特别是烟草行业属于资金密集型企业，其部门领导必须具有良好的道德品质。多年来，我始终严格要求自己，无论做人或做事都光明磊落，不做任何有损企业利益的事情，并严格遵守财务规章制度，保守企业财会秘密。

各位领导、各位代表，如果我能继续留任，我将努力履行副部长的职责，除做好原分管的工作外，今年还将竭尽全力协助部长重点做好以下工作：

- 1、全面推行国家局新颁布的《烟草企业成本费用核算规程》的应用。
- 2、加快财务信息化建设。从管理的最基层做起，充分利用系统的一些共享资源来进行管理和决策分析，逐步推行核算型会计向管理型会计的转变。
- 3、加强预算管理，定期进行预算执行情况分析，充分体现以财务为龙头的管理作用。

各位领导，各位同事，请你们相信我，将有力的一票投给我，我只想拥有一个支点，一个展现的平台，可以让彼此形成巨大引力，而我，愿意作为你们撬起这个引力的支点，谢谢大家！

负责演讲稿篇四

本文目录

1. 负责演讲稿
2. 职工高度负责任高度受尊敬演讲稿
3. 个人银行业务负责人竞聘演讲稿
4. 综合营业机构负责人竞聘演讲稿范文

尊敬的学长学姐，同学们大家好

我叫，来自外联部，本次竞选外联部负责人的职位。

一年前，同样是这里，我怀着忐忑的心情，心中带着对学生会的爱站在这里念着手中的稿子。一年时间，经历了很多，

改变了许多。此刻，我又一次站在这里，依然带着爱。

感谢外联部，给了我一个展示自己的舞台，也给了我一个实现自己价值的机会。一年的时间里，我为学院完成了2次赞助，积极参加了学院以及学生会所组织的一切活动。是的，我无法忘记我们一行人在滨江道拉赞助的时候被整整一条街的拒绝的那份苦楚，也会无限感慨完成赞助合同签时的飘飘欲仙。我会经常思考经理对和合同细节将近2个小时的眼里责问，也会偶然回忆起同意合同时经理赞许的眼光。着点点滴滴，或苦或甜都永远的容在了我的血液之中，都将是我未来宝贵的财富。

然而，直到现在我仍然还是留有遗憾。虽然我成功的完成了2次赞助，但是却都是因为学生的身份而多多少少受到了照顾。天行健，君子以自强不息。我希望我的学生会生涯可以不留遗憾，我希望可以以一个社会人的身份为学生会，为学院创造更多财富。另一方面，在探索的过程中，我们难免都走过很多的弯路，我希望可以在新大一来时的时候，把自己的经验，自己的意志交到他们手中。正像是学生会一直所说的一样。传承。

我独自一人来到天津，然而在这里我却没有感觉到身在异乡为异客，不是因为这里离北京的距离只有33分钟，不是我两个礼拜就能回家一次，是外联部给了我如家一般的温暖，是的，这里，是我的家。

我的演讲完了，谢谢。

负责演讲稿（2） | 返回目录

为什么要“打造高度负责任,高度受尊敬的企业”?因为从客观原因上讲,我们是国之央企,又是能源化工型企业,在承担国家重要的经济、政治责任的同时,还要承担因资源消耗、环境污染、队伍稳定、拉动地方经济等附加到我们身上的重大社

会责任。所以说,使命要求我们要对国家、对社会、对人民高度负责;从主观上讲,我们身为央企职工,虽然拥有稳定安逸的工作,但是企业的兴衰荣辱直接影响职工的社会地位,我们要想成为受社会尊敬的人,就必须先把企业打造成受人尊敬的企业,个人与集体是荣辱与共的。

首先受人尊敬的企业要能够产生巨大的经济效益。国有企业有效益才有生命力,在实现资产保值增值的同时,才能创造更多的价值;有巨大经济效益的企业必然是各项经济技术指标先进的企业,是行业学习的典范,必然会受到尊重;能够争取更多的资产注入,才能良性发展。其次受人尊敬的企业要实现安全环保无事故。国有大型能源化工型企业的特点决定了它有更多的潜在的事故风险性及环境影响性,哪个企业能够从内部政策上重视和资金上支持,最大限度地避免事故,减少人员伤亡和财产损失,能够在环境保护上下大力气整改和处理,避免各种环境污染,必然会受到企业职工和当地群众的一致好评。再次,受人尊敬的企业应当坚持以人为本,为员工负责。只有企业员工发自内心的支持和维护企业形象,才能从根本上改变企业的面貌,实现良性发展。事实证明,企业只要重视员工诉求,能够提高员工待遇,给员工更多的人性化的待遇,注重培训提高员工技能等,必然能够打造出一支“心齐、风正、气顺、劲足”的员工队伍。

最后,受人尊敬的企业应当有一支信得过的职工队伍。企业职工若是能够从点滴做起,关心企业发展,努力维护企业形象。团队的力量是无限的,若是能够打造出一支信得过的职工队伍,必然能够确保经济效益的实现,保证安全环保无事故。在内,大家共同努力,优化生产,精心操作,确保安全生产,确保指标实现;在外,大家齐心协力,共同展示和维护企业形象。

我们的企业要成为受人尊敬的企业,就应当时刻牢记自己的使命,做一个高度负责的企业,我们每一名职工若想受人尊敬,就应当有责任意识,服务于企业,共同维护好企业形象,誓把我们的企业打造成受人尊敬的企业。

尊敬的各位领导、评委、同事：

大家好！

另一方面，是想借次机会锻炼自己，接受大家的检阅与评判，争取更好地为分行发展服务的机会。近年来，在领导的培养下，在同志们的关心与鼓励下，我一直兢兢业业，恪尽职守，勤奋学习，严于律己，政治思想不断成熟，工作经验不断丰富，知识储备不断增长，感觉可以更好的为分行的发展服务，希望有一个进一步施展才华的实践平台。。请允许我作一个简略的自我介绍：我---年加入中国共产党、----年到支行工作，专科为财会专业，本科为计算机应用专业，从银行的一线员工做起，其间干过柜员，支行事后计核，分行督导员，个人银行业务部经理助理，并在证券公司从业过二年，现在----岗位工作，至今已有---年。经过慎重考虑，我决定竞聘个人银行业务负责人岗位，我的竞聘报告主要分三部分：

一、对个人银行业务负责人岗位的认识个人银行业务负责人岗位具体职责是：对本行个人银行业务的发展规划、市场份额、指标完成情况、市场客户营销等负责；对全行个人存款、个人贷款、银行卡、证券代理、电子银行业务负责；对城区网点、县级支行的个人银行业务的管理负责；对个人客户经理、理财中心、个人优质客户、个银产品的管理负责；对个人业务、产品的培训、推广、宣传、营销负责；对整个分行个人银行业务的管理、发展、营销负责；主管全行中高端个人客户、个人理财业务，传统的储蓄业务、银行卡业务、电子银行业务、个人信贷业务等；为客户提供更贴切、更高层次个人金融服务、个人理财服务，做好分行个人品牌银行业务的市场营销工作；关注、分析市场动态及客户需求的变化，及时向上级管理部门反馈市场信息，提出个人品牌银行业务新产品开发建议；建立和维护客户档案资料库，收集、汇编、分析客户资料，发展和稳定优质个人客户，扩大优质个人客

户群体为个人客户提供优质综合服务。

二、对个人能力在竞争中的优势分析对照自身情况和能力，参加个人银行业务负责人岗位竞聘，我具备以下几个方面的优势：

1、具有熟悉各项个人银行业务的优势：几年来的银行业务岗位培训和在业务工作中的实践以及我长期从事个人银行业务经理助理工作，深知个人银行业务在银行工作中的地位、作用；明白做个人银行业务负责人所必备的素质和要求，悟出了一些做好管理工作的方法策略，在业务管理、指导，风险制度建立，协助领导工作等方面取得了一定成绩，目前基本可算该项业务的权威。

2、具有较全面的组织、协调和管理能力优势。具有良好的交际沟通能力和团队合作精神。能团结同志，正确处理与领导和群众的关系。工作思路清晰，头绪分明。具有较强的口头表达和文综合能力。我在日常生活和工作中注意不断地加强个人修养，以明明白白做人，实实在在做事为信条，踏实干事，诚实待人。经过多年学习和锻炼，自己的业务能力、组织协调能力、判断分析能力、领导掌控能力都有了很大提高，能够胜任个人银行业务负责人工作。

3. 具有正直的人品、良好的修养及优秀的作风。工作责任心强，勇于开拓进取。公道正派，与人为善。吃苦耐劳，率先示范。始终认为：沉默是金，忍让是银，帮人是德，吃亏是福。注重个人修养，平时抓紧一切时间学习，努力使自己成为一个有知识有修养，品德高尚情操纯洁的人。

4、爱岗敬业，有强烈的责任感。在日常工作中，为解决个人客户的疑难问题和遗留障碍，我经常加班加点，不计个人得失。把客户满意的作为自己的最大追求。每当有新业务推出时，我总是先使用并全面了解其功能、优点。在上门服务和遇见客户询问时做到有问必答，回答详细，并尽力推荐他们

使用适合他们的个人银行业务。在服务的同时我注意与客户建立良好的人际关系（尤其是大客户），第一次上门服务时我都会留下联系号码以使用户遇上问题后第一时间通知我，我的优质服务为我赢得了很多大客户的好评。

三、竞聘上岗后的设想及措施假若我能够竞聘上岗，我打算从以下几个方面配合做好个人银行业务负责人一职，提高个人银行业务拓展工作质效，树立个人银行业务优质的形象。我的目标是：我与个人银行业务共发展。

1、加强学习，全面提高自身素质，当好配角。努力学习各种新知识，适应形势发展的需要，为领导的决策提供有价值的参考。在思想上树立主人公的观念，以全局为重，以事业为重，敢言，直言，能言，善言，将自己的才智毫无保留的贡献出来，不计个人得失，不当摆设。在工作中，我会维护银行形象，维护班子形象，讲团结顾大局。拉偏套，使正劲，摆正位置，当好主角。做到“三个服从”，即个性服从党性，感情服从原则，主观服从客观。做到服务不缺位，主动不偏位，融洽不空位。让领导放心，群众满意。

2、优化网点布局，拓展业务开发，提高经济效益。一是搞好市场开发。一方面扩展外延，不断调整支行和网点个人银行业务营销经营布局。优化网点和自助设备布局，做大做强优质网点，取得业务发展和效益的最大化。采取“区别对待，择优扶植”政策，对规模大、效益好的客户实行倾斜政策，优先发展；对于规模小、效益一般，但有发展潜力的客户，要设身处地的为客户服务，为客户着想，留住客户；对于在保本点以下的众多零散客户，也要竭诚服务，凝聚人气，开发潜在客源。以增强整体规模优势，充分占有市场份额。另一方面，拓深内涵。通过转换经营机制，充分调动员工积极性、主动性和创造性，建立综合考核评价体系，强化业务成本核算，转变工作作风，提高办事效率，以信誉赢得客户，占领市场。二是本着优化、改良、补充的原则，促进原有传统业务与新业务的共同发展。目前在传统个人银行业务的补充上

建议开发“通知存款”、“养老保险业务”、“儿童智力投资业务”、“节日纪念储蓄”和“储蓄债券”等。提高个人业务的科技含量，推出高品味、多元化的金融工具。如：自动转账服务、货币市场存款账户、货币市场存单、可转让定期存单、定活两便存款，通知存款、礼仪存款、住宅存款、个人退休存款等。另外，可以开发使用个人支票、旅行支票、多功能的银行卡，大力发展自助银行、电话银行、网上银行等服务手段。对已基本定型的新客户要根据市场变化不断完善。如“大额可转让存单”、“定额储蓄存单”可以改进为面值固定、不记名、不挂失，可在债券市场上转让、利率浮动和价格随行就市的“储蓄债券”，使之具有流动性和赢利性的特点。三是抢占商机，加快发展中间业务。目前在发展传统的代理和代保管业务的基础上，可大力开办证券、股票资金代理账户，实行证券买卖时资金自动划转；开设综合理财账户、电话银行、个人外汇买卖等业务；为个人提供投资咨询、信息咨询、保管箱业务；开展资产管理、证券代理、退休金信托等业务。同时减少办理环节，让客户真正感到方便，以此带动存款业务的扩大。

3、适应市场新变化，扩大个人金融服务的市场份额。积极发展方便快捷的支付手段。当前，异常活跃的个人投资和金融活动无一不需要相应的金融产品和服务，而品种单一的传统储蓄业务已远不能满足居民个人对金融产品的需求，消费者迫切需要银行为他们提供品种齐全、高水准的个人金融服务。我们将本着方便、安全、高效的原则，积极推出适合个人投资和金融活动的支付手段，同时还可放宽限制条件，准许他们使用方便快捷诸如个人支票、银行承兑汇票等结算服务方式。同时适应客户多层次需求，大力发展小额个人融资业务。当前，人们对住房、医疗、养老、待业、子女教育等方面的热点问题倍感关注。因此，我们要在发展小额存单抵押贷款基础上，根据民营、个体经济的日趋活跃，可提供个体私营经济贷款、民营开发贷款；根据住房货币化的改革实施推出个人住房贷款；根据国家启动消费扩大内需政策的陆续到位，提供家庭耐用消费品贷款和汽车消费贷款；根据国家发展教

育产业和高校扩招精神，提供教育助学贷款等等，以贷款拉动存款。还要开发和建立业务信息决策管理系统。包括本行零售业务市场的发展现状，金融同业市场发展现状，市场潜在需求等等。通过调查研究、资料筛选、分析论证，对业务发展前景作出可行性预测和决策，从而更好地抓住市场，把握商机，及时有针对性地开展和推出业务品种，赢得主动。

4、开拓进取，创新客户业务方法。做强做大个人银行业务市场，需要复合型、成长型的业务同时发展，要用战略眼光看待个人银行业务工作，从可持续发展的高度认识个人银行业务的重要性，转变惯性工作观念，淡化任务指标观点，树立释放全员创造力，拼抢市场总份量的个人银行业务新理念，明确个人银行业务业绩是考核每位员工全面能力的重要指标，尤其是检验我们全局观念和应对挑战能力等素质表现的重要指标。按照2：8定论原则，继续做好大型客户的个人银行业务，以大型企业、房地产市场等为基点，进一步拓展个人银行业务的多层面，多行业的渗透性，对排名前20名的中小客户实行精细化的管理，做到定期走访，定期调查，定期回访。有针对性地开展业务培训，培养真正的个人客户经理服务和个人理财业务经理，明确其营销职责：负责各自活动区域的客户服务、资金组织、市场调查、新产品推广及资产业务的调查跟踪等；规范其营销行为：讲究营销策略，洞察市场动向，掌握同业动态，了解客户需求。做到办一联二想三，细分市场和客户，建立信息资料库，编织业务拓展网络，主动出击争抢先机，向客户营销一揽子产品、提供一揽子服务。做到都有一张触角灵敏的关系网，亲友的亲友，客户的客户都网罗其中，做所在社区的地保，熟悉社区社会经济情况，密切联系社区头面人物，成为他们的经济顾问、理财参谋和业务助理，以真诚和付出博取他们的信任和回报，使他们成为本行的信息员、宣传员和协储员。

5、拓展服务理念，打造优质服务品牌。本着“银企双赢共谋发展”的服务宗旨，秉承“心系万家个人银行业务拓展”的服务理念，追求“我与银行共发展”的服务目标，坚持以客

户为中心，拓展服务理念，打造服务品牌。对综合实力强、经营管理规范、业绩良好、有品牌优势、资信良好的企业和个体工商户，尤其是资信20强的企业，加强业务合作，为开发商、消费者等提供限时、首问责任制评估、快捷办理的优质服务。发挥网上银行功能，与中介机构合作，不断推出金融服务与个人理财服务，研究开发社区智能卡，既可以为客户提供银行卡的各种服务，又能提供物业管理服务，如小区身份认证、车辆停泊、小区内消费、代交各种税费等。继续为大型楼盘提供包括现场服务在内的各项快捷方便的服务方式，供不同层次、不同需要的客户选择和全方位的金融增值服务。借鉴人力资源是企业文化的核心，客户至上是企业文化的灵魂，品牌形象是企业文化的核心，产品创新是企业文化的升华的经营理念，实施服务环境规范、服务形象规范、柜台服务规范、外勤营销规范和检查督促规范，从客户的利益出发，永远把客户的利益和需求放在首位。在规范化服务达标基础上，推出首问责任制、一次性告知制、同岗替代制、限时办结制、办事制和例会制；率先在同行业中推出智能排队管理系统，较好地解决客户在服务中所遇到的各种排队、等候、拥挤和混乱等现象；在柜台设立vip客户绿色通道、党（团）员服务岗、老人及残疾人窗口等，为客户提供差异性、个性化的服务。成立服务举报中心和服务纠察队，把服务违规违纪现象控制在萌芽状态。体会服务就是品牌、服务就是管理的深刻内涵，为个人银行业务的增长奠定了坚实的基础和良好的环境。

尊敬的各位领导，各位评委，在我的竞聘演说结束时，我还想说的是，我也许还不成熟，也许还有这样那样的欠缺，我会努力努力再努力，不断完善自我，追求自我，超越自我，做一个全面发展的人。西方一位哲学家说过：给他一个支点，他会把地球撬起来。我要说的是：给我这个职位，我一定会做得更精彩！

谢谢大家！

尊敬的各位评委：大家好！

我叫，现年 岁，中共党员，中级经济师，现任*办事处主任，本人拟竞聘 办事处主任。

一、本人的基本情况

我于 年在 参加工作，先后从事 4年；自连续三年取得省级、市行先进单位，市级工会先进小组，我本人也连续三年被评为市级先进工作者。在近年的工作中都取得了业务和精神文明建设的双丰收。

二、竞争的主要优势

(一)政治方面比较成熟。始终认真贯彻执行党的路线、方针和政策，认真学习和积极实践“三个代表”重要思想，在思想上、政治上同党中央保持高度一致。在实际工作中，紧紧围绕市行党委的战略部署，从我行改革和发展的大局着眼，在确定工作思路、制定营销策略、加强工作协调、推进系统管理等方面，都表现出了较强的政策观念，全局观念和较高的职业道德修养，从而为顺利组织开展各项工作奠定了良好的政治思想基础。

(二)工作业绩较为突出。

自xx年来，办事处各项业务均呈快速健康发展的一年。三年来，我始终把工作重点定位在市场营销上，并将办事处的营销工作作为一个有机的主体，在营销策划、细分市场、制定措施、落实考核、检查督导等方面发挥了应有的作用。工作中，坚持以全行的大局利益为重，以团结协作为纽带，以推进综合营销为切入点，以调动全体员工的积极性为基础，解决了业务发展中的许多问题，创造性地组织开展了大量具体

工作，促进了各项工作的健康发展。到南定办事处各项存款达*万元，较年初增长*万元，增幅达 %。全年累计办理贴现*万元，完成全年任务 %，借记卡发卡量达张，完成全年计划 %，卡存款余额*万元，完成全年任务 %。在全年城区综合营业机构考核中取得前三名的好成绩。

(三) 基层工作经验较为丰富，有驾驭一个办事处全局的能力。参加工作 多年来，在各个专业上都积累了较为丰富的工作经验。在历次的重大改革和业务运作过程中，无论是营业机构的撤并，员工的调整，我都能从大局出发，从实际出发，圆满地协调内外，沟通上下，联动左右，确保了各项工作的健康发展。

(四) 商业银行经营意识和综合营销能力较强。直接从事市场营销三年来，经过参与市场竞争的磨炼，增强了市场观念和商业化经营观念，我直接营销和拓展了 等辖内 家重点企业，积累了较丰富的综合营销经验，为我下一步工作的开展奠定的良好的基础。

三、工作目标及主要措施

在任期内，我保证实现存款增长*元以上，任期内保证完成市行每年下达的各项经营目标，特别是盈利水平要力争大幅度增长，为全行做出更大的贡献；同时，牢牢把握强化管理这一永恒主题，始终坚持加快业务发展和防范经营风险两手抓，任期内杜绝违规、违纪、违法案件的发生。

任期内，我将主要抓好以下几项工作：

(一) 注重加强领导班子建设，不断增强员工凝聚力。我将通过领导班子进行周密考虑，科学制定办事处员工绩效工资考核办法，以此调动全体员工的积极性和工作热情；成立党、团员活动室，每位员工都可以畅所欲言，提出合理化建议；我还将有意识、有重点的加强年轻后备干部的培养，对办事处的

青年员工及时进行岗位轮换，适当为其增加工作压力，以促进他们综合素质的不断提高。

(二)确定以存款工作为发展基础的方针，推动存款增量再创历史新高。

我将强化办事处存款工作基础地位的工作方针，坚持以抢占市场份额为目标，通过加大营销力度充分发挥辖内金融资源的特点，突出网点营销个人业务的主体作用，促进办事处各项存款工作的开展，特别是确保办事处存款增量再创历史最好水平。具体工作中，我将通过制定《办事处优质客户登记表》，让每位员工掌握重点个人客户资料，每逢他们生日及重大节日时，送上贺卡，以此拉近与客户的距离，在维护原有的客户群体的基础上，再拓展一批新客户，成为我行存款增长的新亮点。

(三)增强效益观念，大力发展贴现等高效业务。

在**办事处工作期间，对重点企业主动走访，并向他们分发贴现宣传材料贴近客户，拓宽票据市场，最大限度的获取票源。在新的工作岗位，我将进一步开拓票源，大力发展贴现业务，以此提高办事处的经营效益。

(四)强化内部管理制度，进一步深化优质文明服务。

在日常的各项业务操作中，我将严格要求每位员工都以上级行下发的文件汇编为行为准则，并由九级主管监督执行情况，坚决杜绝违规，违章案件的发生。在抓好内部服务工作的同时，我将不断扩大优质文明服务的内涵。在工作中，我将立足实际，积极开展以代发工资，代收费为主的中间业务，为企事业单位提供方便。同时，强化信贷管理，加快信贷结构调整步伐，坚持客户分类管理，主动淘汰劣质客户。

我本次竞争办事处主任任职资格，本身就是一次学习和锻炼

的机会，无论我是否竞争成功，我都满怀对农行业业的赤诚之心和工作激情，以一个新时期共产党员的形象，无论在哪个岗位上，都要尽自己的全部所能。

负责演讲稿篇五

各位老师，同学：

大家好！

这一切让我倍感亲切，更加珍惜。课堂上政治老师问同学们：人为什么活着？很多同学都纷纷地说出了自己的幸福，我总觉得这样回答不对，难道人活着就是为了享受别人给予的幸福吗？这样的人生也未必太自私了。此刻我才真正意识到，我身上应该承担的责任。而且我的每一层身份，责任都不相同：做为一个父母的孩子，责任是体恤和孝敬；做为一个学校的学生，责任是努力与发展；做为一个国家的公民，责任是热爱，建设与奋斗。要让我们中华民族继续在世界屹立，我们这一代人就应该勇敢地承担起肩负的责任，只有用今天辛勤的汗水，才能汇集明天价值的辉煌。

刚开始的时候，我也看到同学们的希望，有的还在自己的周记里写下远大的目标与计划。可一段时间之后，一部分同学厌学了，晨读静了，自习课闹了，上课是睡着了。当我把惊讶告诉父亲的时候，父亲却处之泰然，用三个词语描述了初一至初三的情状：初一雄心壮志；初二半涂而废，初三销声匿迹。并一再告诉我不要输在起跑线上。听了父亲的话，我震惊了，一个人的意志对于走向成功有多么的重要。我也发现了身边的一些同学，成绩差的原因不在于智力和基础，而是在于拥有太多的惰性，缺少坚强的意志。有时课后和要好的朋友谈到意志的时候，有朋友拍着胸脯说：“我要是生长在我爷爷的那一年代，我肯定是一位大英雄。” 时世造英雄，的确有些道理。可把它作为一句不愿奋斗的理由，又多么的

滑稽可笑。是啊，我们同祖辈，父辈比较，最大的差别是在艰苦奋斗的精神上。虽然我们的艰苦岁月没有了，可在逆境中的奋斗精神不能丢。要知道艰苦奋斗的精神，那是成长的财富，更是让民族屹立的脊梁。

很多长辈都认为我们这一代人自私。或许是因为我们有太多的索求，或许是在得到之时仍没有停下贪婪的“奋斗”，或许是在接受父辈们的辛勤劳动时，我们竟没有半点的感动。一个个的坦然，恰恰是我们一点点自私心的显示。我们需要向孟郊一样，“谁言寸草心，报得三春晖”，细细地去感受母爱，需要向朱自清的《背影》一样，用自己的观察去感受父爱。当我们用心去感动，当我们懂得感恩，说明我们是在健康成长。

同学们，我们的健康成长是父辈们的期待，更是祖国的希望。因为祖国的屹立需要栋梁的支撑，而我们就是明天祖国建设需要的栋梁！大难显示大爱，那是我们中华民族的坚强与团结；动荡显示富强，那是我们中华民族的友好与奋斗。同学们为了民族的希望，就让我们用稚嫩的肩膀，学会承担；让我们拉起细嫩的小手，共同努力，去创造我们这一代人的价值！我坚信，祖国会因为我们而骄傲！

负责演讲稿篇六

尊敬的各位领导：

材料实验员□20xx年8月任我公司项目施工员,20xx年任项目班子技术负责人之职至今。现具备技术职称助理工程师。

下面，我主要谈谈我这次竞聘目的，对竞聘工作的感受以及自己对竞聘工作的感受，以及自己对竞聘岗位的理解和认识。

第一参加竞聘目的：

我公司从20xx年起实施竞聘上岗制度之后，我公司人事制度改革进一步深化和又一次具体实践。充分证明我公司公开、公平、公正的竞争机制和人才选拔机制已经建立并得以顺利推行。我参加此次竞聘的目的如下：

一、是想通过与各位领导的此次沟通，增强彼此间的互相了解。我希望竞聘成功，我将在今后的工作中，努力工作，努力克服这些弱点，使之不成为一种惯性发展方向，不成为工作上的绊脚石，我会一步一个脚印踏踏实实做好本职工作，我一定忠于企业，热爱本职岗位，以企业利益为重，勇于奉献，遵守企业的各项制度。

二、对以往工作感受。

一、是做事要有恒心，我认为每项事情，不论大小，繁与简，难与易，都要按时，按预期目标实现。每个环节，每个步骤，每件事情都要这样。否则就会影响整个系统的正常运行。

二、做事计划性强，既然是一项系统工程，系统中每一个环节，都有很多具体细致的工作，面对繁杂的事物性工作，通过十年来在工作中的积累，能够很快地总结出规律，提炼经验。做到办事井井有条，计划得当，提高工作效率。

第三、我认为我参加此次竞聘，具备以下基本条件。

1、我有十年的建筑业基层管理，了解建筑业的很多相关业务和办事程序，重要的是具有长时间的实践体会，和经验，可以说是一位多方位的内行里手。以内行管理业务工作，是必须的、科学的、合理的条件。

2、在工作中，能吃苦耐劳，认真负责。别人不愿做的事我做，自己首先做到从不揽功诿过，假公济私与人争名利，领导布置的工作总是尽力去做，从不无故推诿。

3、我在公司已经工作两年多，对我公司的管理制度，工作方法和办事程序了如指掌。对经手的业务悉数清楚，可以如数家珍，这对于工作的系统化很有裨益。

我希望我具备条件，能够使得各位领导同意，肯于给我这次机会，让我出任这一岗位。谢谢！

负责演讲稿篇七

尊敬的各位评委、各位领导、各位同事：

首先，真诚的感谢领导给予我展示、检验自己的机会。能站在这个竞聘的平台上，我的心情非常激动，因为这是对我年来工作态度与工作成绩的充分肯定，我感到十分欣慰！今天，我本着参与、锻炼、提高进而推动事业发展的目的，我要竞聘的职位是政策法规部负责人。

宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来。随着这些年的工作历练与学习充电，我的工作经验日见丰富，理论知识日益扎实，人也越来越成熟，已具备较高的业务素质和一定的管理经验，我觉得自己有信心也有能力担任一名政策法规部负责人，能做好应该履行的职责。

竞聘该职务我有如下优势：

首先，我深知工作的重要性。对工作职责的清醒认识使我在思想上做好了迎接挑战的准备。重要的是我能够站在企业的角度，全方位地思考问题，并说出自己的想法，也许有利于企业的工作。

其次，具有丰富的工作经验。我具备系统的烟草政法知识、娴熟的业务技能。烟草政法知识方面，这些年我始终不忘充实自己，坚持干中学、学中干，完善自我，提高自我。为进一步提高自己的工作能力，提升自己的知识层面，我考取了

在职在读研究生。业务技能方面，年以来的多岗位磨练，练就了我娴熟的业务能力，特别是对经营管理及应用知识有比较全面的掌握。特别是我现在担任主持工作的副部长，全面主持部门工作，包括：负责部门规章制度的建立和质量目标的分解；组织调查、研究并提出贯彻落实烟草行业有关法规、政策的意见。贯彻国家有关法律、行政法规、决定和国家局、省局（公司）有关政策、规定。监督检查有关法律、法规、规范性文件等在本单位的执行情况；负责本单位法制宣传教育和法律培训考试，组织开展普法工作；负责行政执法责任制的制定和实施；负责研究制定和组织实施本单位体制改革的意见、方案并推进体制改革工作；承办企业的设立、分立、合并与撤销等工作；负责企业依法治理工作；依法监督烟草专卖局的行政执法工作；依法复议下级烟草专卖局行政处罚决定。在主持部门的半年工作，让我对烟草政法有了更全面的了解及认识，使我的个人能力也得到了进一步的提高，部门年终绩效考核排名第四。

第三，热情与冷静并存。工作中我总能清醒的意识到肩负的责任，在职业生涯中未曾在原则问题上越雷池一步。能力不足，道德可补，责任可补，道德缺损，责任意识不强，能力却不可补。良好的政治素质、身体素质和业务素质必将使我工作起来事半功倍。

第四，我发自内心对我企业事务的热爱及强烈的责任心。“热爱工作才能成功”。工作年来，我目睹了各位领导和同事为了企业的发展而付出的艰辛。心怀对组织教育培养的感恩，我有责任也有义务为了我企业事业的发展尽一份自己微薄的力量。正因为有着对我企业执著的热爱，我将“感恩的心”化做“责任心”。

成绩属于过去，激情成就未来。回首过去，我所走过的每一步，都渗透着组织的培养，都凝聚着领导的关心，更有各位同仁的默默奉献。我想，政策法规部负责人不只是一个有吸引力的职位，更是一份沉甸甸的责任。如果领导和同志们信

任我，我将从以下几个方面努力工作，为我们企业的发展做出更大贡献。

(一)抓好自身建设，全面提高素质。政策法规部负责人工作，责任重大，任务繁重，我将努力按照政治强、业务精、善管理的复合型高素质的要求对待自己，加强政治理论与业务知识学习，全面提高自己的政治、业务和管理素质，公平公正、洁身自好，清正廉洁，做到爱岗敬业、履行职责，努力争当一名合格的政策法规部负责人，全力实践“团结、务实、严谨、拼搏、奉献”的时代精神。

(二)制定工作计划，明确政法重点。改变思路，重点从主要负责人抓起，重点岗位的人员的行为，重点抓好案件预防和治理工作。

(三)强化管理，防范风险。强化管理，防范风险是做好本职工作的基本要求，对自己在处理工作上要做到一个“严”字，对各项工作上要做到一个“管”字，规范操作，杜绝违规，确保工作顺利发展。制度是我们必须遵守的行为准则，它是几代人工作经验的积累，在不断总结经验，完善制度的同时，落实更是关键。如果没有落实，再好的制度，再好的措施，都只是一纸空文，只有严格地落实工作制度，才能保证我们的工作安全顺利地完完成，才能使我们的管理水平达到一个新的高度。

(四)做好参谋，团结同事，为科室做好服务。如果我能够走上政策法规部负责人的工作岗位，我一定会严于律己，在工作中，应在自己的职责及领导授权范围内开展工作，与企业领导在工作上保持高度一致，当好领导的参谋和助手；同时还要具有全局观念，站在领导的角度去看问题、想问题，凡事从大处着眼，识大体，顾大局。我一定会把认真仔细的工作作风、吃苦耐劳与勤勤恳恳的敬业精神继续保持下去；在工作中尊重自己的同事与下属，特别要注意搞好团结，人尽其才，善于对所属人员进行合理调配，发挥每个人的专长，

调动大家的工作积极性，齐心协力地做好各项工作，顺利完成各种任务。

成功是得到所爱的，幸福是爱所得到的！各位领导，各位评委，各位同事，面对着大家信任和期待的目光，我看到了希望的所在，同时也意识到压力 and 责任的所在，但都必将成为我们工作的动力。假如组织选择了我，我坚信自己有能力在政策法规部负责人的岗位上做出更大的成绩。古人云：不可以一时之得意而自夸其能；亦不可以一时之失意而自坠其志。不论这次竞聘结果如何，我将继续勤奋学习、勇于实践，不断提高科学判断形势、应对复杂局面及配合全局的能力。进一步增强事业心、责任感和使命感，尽心尽责做好各项工作，为我企业事业发展添砖加瓦！

负责演讲稿篇八

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！首先，非常感谢各位领导、同志们一直以来对我的关心、支持和帮助，并给了我这次展示自我、挑战自我和锤炼自我的竞聘机会。在此，向大家表示诚挚的谢意！我先简要的介绍一下自己。

我叫xxx，31岁，硕士研究生，xx职称，20xx年于xxxx毕业后，应聘到本单位参加工作至今，主要从事流行病防治、突发公共卫生事件处置及风险评估工作。参加工作以来，我虚心学习，认真工作，在领导和同事们的鼓励帮助下，不管是思想认识上，还是专业技能上都得到了长足发展。对照岗位条件，本次我竞聘的是应急办负责人一职，从下面三个方面进行汇报：

我国的疾病预防事业已形成了预防与应急并重，常态与非常态相结合的工作机制，实现了组织管理和指挥体系从无到有，管理职能从分散到集中，管理方式从经验管理到依法科学管

理，工作重点从重处置到预防与处置并重，协调机制从单一部门应对到跨部门协调联动的卫生应急管理五大转变，卫生应急管理工作走向了一个系统化、法制化的建设过程，应急处置在日常管理和应对突发事件中凸显出越来越重要的地位。

首先，我具有深厚的卫生专业基础，5年制本科公共卫生专业的理论学习使我深入学习了流行病学、传染病学知识，在硕士研究生期间，专业方向是“xxxx”[]3年的理论与实践相结合的学习方式，使我将流行病学、传染病学和各种统计方法融会贯通，基础知识在实际工作中得以应用。8年的公共卫生方面的学习经历，使我打下了扎实的理论知识[]x年的工作经历以及各种培训会，培养了我丰富的现场应急处置经验，为我将来从事应急处置工作打下了良好的基础；其次我较早的接触了卫生应急工作，有一定的应急工作基础。在市卫生局借调期间，参与了我市甲型流感应急处置工作，协助疾控科领导处理日常工作，收集、核实、汇总相关疫情信息、参与相关培训工作、对医疗机构防控工作进行督导检查等，得到卫生局领导的肯定；在xx公共卫生学院和xx疾控中心应急办系统学习了卫生应急、突发事件处置、卫生信息管理和风险评估方面的理论知识、先进的管理模式和处置突发事件的经验，期间在上海经历了人感染h7n9禽流感疫情的初发、高峰和结束，参与了应急办同志收集、整理、归纳及上报疫情信息等信息流通工作和多期专题风险评估，深刻体会了上海市疾控中心应对突发公共卫生事件的应急处置方法，并参加了多期风险评估会议及培训班，如突发事件公共卫生风险评估及其应用、感染性腹泻的风险评估和防控新技术进展等；学习结束后，根据工作安排参加了省卫生厅举办的“风险评估培训会”，系统学习了风险评估技术方法，并参与中心突发事件公共卫生风险评估方案的制订、评估方法的培训、现场风险评估、评估报告的撰写和上报工作，现已完成两次风险评估相关培训，参加两期风险评估会议，撰写并上报了一篇信息、两期风险评估报告，使我市风险评估工作走在全省各地市的前列，得到了单位领导、同事以及省疾控中心应急办领导的

肯定。以上经历使我更全面的了解应急处置工作，并培养了我服从组织、吃苦耐劳、踏踏实实做人、扎扎实实做事的精神，并且我思想活跃，适应力强，有很强的敬业精神，对待工作一丝不苟，使我有能力、有信心做好领导交付的各项任务。

认真、敬业、负责，在承担的每一项工作中，我都能按时、高质量的完成任务，得到领导和同事们的一致肯定，多次被评为xx市和xx省传染病预防控制先进个人，荣获“xx省疾控工作技术能手”的荣誉称号，并发表科技论文5篇。

应急办负责人的主要工作是协助领导完成中心的日常事务管理和各项工作部署及组织落实，同时参加实际业务工作，着手提升各项工作完成的水平和效率，是领导的左膀右臂。我会找准坐标、摆正位置、分清职责、把握分寸，不置身事外，也决不上推下卸，勇于承担责任，积极向领导提建议，做到求实而不死板，主动搞好配合，增强整体合力，为中心应急工作做出积极的贡献。

各位领导，各位同事，如果我能当选应急办负责人，我将以更加饱满激昂的工作热情、更加虚心踏实的工作作风，全身心的投入疾控事业，用出色的业绩向大家交上一份满意的答卷。如果竞聘不成功，我也绝不气馁，我会再接再厉，多学多看多参与，用眼用脑用心记，在工作中不断提升自己。我不会以一时之自得而自夸其能，不会以一时之失意而自坠其志，我会服从中心安排，一如既往，尽心尽职的做好各项工作，请领导和同志们放心。

谢谢大家！

负责演讲稿篇九

敬爱的老师，亲爱的同学们：

上午好！

我演讲的题目是“责任”。

我记得美国的总统林肯说过：“每一个人都应该有这样的信心：人所能负的责任，我必能负；人所不能负的责任，我亦能负。那么，你才能磨练自己，求得更高的知识而进入更高的境界。”作为一个高中生，我们应该承担的责任是什么呢？经过高中近两年的学习生活，我们明白了：父母的希望、老师的期盼、建设祖国的重任、中华民族的未来，都寄托在我们的身上——这，就是我们的责任。

既然认识到我们应该担负的责任，那就是不能逃避的，不可推卸的，我们就要勇敢的担负起来，不论这责任有多重，有多险，有多艰难，有多困苦，我们都要承担起来。

孟子说：“天将降大任于是人也，必先苦其心志，劳其筋骨，空乏其身……”我们要勇敢的承担起这个大任，在美好的青春年华里强化自己的责任心，培养自己的责任感，为达此目的，我们必须做到以下几点：

一、努力学习科学文化知识，提高自身综合素质，陶冶良好的品德情操，做到德智体美劳全面发展，成为一个优秀的中学生。

二、孝敬父母、尊敬师长、友爱同学，学会感恩，与同学和谐相处，学会沟通，培养良好的人际关系，做一个善良的、充满爱心的中学生。

三、遵守校规校纪，勤奋刻苦学习，掌握科学的学习方法，提高学习成绩，力争考上一所理想的大学；为将来回报父母、老师，回馈社会打下坚实的基础。

四、热爱祖国、忠于民族，坚定地维护祖国的一切利益，坚

决地同一切危害国家利益的坏人坏事做斗争。

积极参加各项爱祖国爱人民的活动，积极投身于社会主义现代化建设，为祖国的发展和繁荣贡献自己的青春和力量。

同学们，勇敢的行动起来吧！让我们来献身：献身给善，献身给美，献身给真，献身给正义，献身给祖国，献身给民族，献身给全世界伟大的人类！

谢谢