

# 大学生社会调查报告(精选9篇)

报告，汉语词语，公文的一种格式，是指对上级有所陈请或汇报时所作的口头或书面的陈述。通过报告，人们可以获取最新的信息，深入分析问题，并采取相应的行动。下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

## 大学生社会调查报告篇一

漫漫求学路，如果说高考是一道槛儿，那么考研就是一条难跨的梁了。在这个竞争日益激烈的社会，大学生们“天之骄子”的光环已经失去了往昔那灿烂夺目的光彩，于是追求更高的知识层次，考研成为新的学习主流。招生人数一扩再扩，莘莘学子废寝忘食，在校园里，“君考研否”的流行就像中国人问“吃了没”一样的普通平常。

一、大二生活之后，很多同学在大三阶段开始为自己的前途担忧，大学毕业后是工作还是考研，同学们开始根据自己的兴趣和实力进行着取舍。国家对研究生招收政策的放宽，严峻的就业形势，加之金融危机的到来，使得很多即将毕业的大学生开始迷茫。是该就业还是继续深造就成了他们必须面对的问题。

据了解，在前几年的高校研究生大扩招背景下，政府出台的一系列政策，不仅放宽了专科生考研的条件，还放宽了考研能力要求，而对体检的放宽及自主招生的相关规定也无疑刺激了扩招规模的增长。

对于面临毕业的大学学子来讲，考研还是就业，成为一个现实的两难问题。如今，大多数选择考研的学生早已不是单纯做学问的心态，而是各种性格、价值观、人生态度交织在一起产生的综合反映，当今社会在不断的发展，对人才的需求也越来越高了。

据此，作为一个也即将走向大三，面临选择的大学生，我在课余时间关于当代大学生对于考研的态度进行了实践调查。

为了深入了解大学生考研的情况，以及了解大学生对考研的态度，也为更多有志考研的同学提供一些信息，真实地了解应届毕业生考研的动机，帮助大学生树立正确的学习目的和考研心态，提高大学生学习的自觉性、主动性，并为大学生提供必要的考研学习条件。

长安大学学生。

问卷调查。

研的最大因素，也有很多同学表示读研还要读三年，只是为了把就业往后推迟三年而已，既浪费钱又浪费时间。况且等研究生毕业的时候就业情况谁也无从知晓。还有一小部分的同学认为早点出到社会工作会比继续还在校学到的知识还要多，最起码动手能力会有所提高。更多的同学表示，不是只有通过读研究生才可以学到知识，出到社会的时候还可以以其他途径深造，学到更多有用的知识。

总的来说，考不考研那是因个人条件而定。从本次调研我们了解到，在金融危机加剧的今天，很多学生还是选择勇敢的面对这强大的就业压力；还是比较理性和慎重的。而选择考研的大部分同学目标也比较明确，不盲目不随大流。借以此篇此文，预祝我们考研的同学能够在即将到来的考试中取得好成绩；而选择直接就业的同学也要确定好自己的目标，坚定信念，抓实专业知识，能够在即将到来的就业之旅中占有一席之地。

调查结果显示，根据不同的年级调查显示，会考研与不会考研有明显的区别，考研所占的比例也不一样：

由结果可知，大三的选择考研的比例明显比其它年级的要高。

这说明在大三同学对考研的意识比较强，比较突出。

根据调查显示：

68%的同学不打算考研，占了被调查人数的大多数。“是否考研主要取决于三个因素，入学门槛、读研成本及就业前景。有关专家表示，通常而言，如果考研的入学门槛及读研成本增加，但如果有一个好的就业前景，那么考研报名还可能稳定，甚至增长。“但现在，读研难度增加，又找不到好工作，那么考研的人数当然就要下降。”其中，81.8%的同学选择毕业后就工作；17.1%的同学认为考研费用太高，而家庭经济状况不好，不打算考研；1%的同学选择其它途径深造；11.1%的同学则不想再读书，因此对考研不作考虑。另外，也有3.7%的同学持保留意见，认为自己离考研还有相当长的一段时间，现在对它没有太多的想法。

32%的同学选择考研，从侧面反映出了当代大学生趋向于继续深造的意向。在这部分同学中，30%的同学的考研动力是为了将来找工作更具有竞争力，通过考研进一步提升自己的个人价值。这说明我校大学生已经具有相当高的忧患意识，对激烈的就业竞争已有准备。当然，同样是选择考研，许多人都有不同的想法。

由考研人数的显示，21.3%的同学，认为目前的就业压力大，不想就业，而选择考研也是一种途径。63.8%的同学是为了继续深造，一种观点是为了以后找到一份更好的工作。考研女生人数增加的比例大大超过了男生，尤其是女生，就业更加困难。在这种情况下，许多女大学生不得不通过继续读书，求得一个高学历，为以后的就业寻找更好的机会，女大学生报考研究生增加，其中就业压力大是一个原因。另一种观点是基于对某所大学的向往；还有一种观点认为自己的能力还不够，现在不想参加工作。由此可见，现代大学生的思想观点多元化，绝大多数同学都能够根据自己的实际情况选择自己的道路。关于考研专业问题，60%学文科的同学，认为考研

没有必要，而对于理工科专业的学生来说研究生和本科生是有本质区别的，研究生的专业素质的确要比本科生高很多，所以认为理工科学生考研还是有必要的。

所占比例也是相当大的。65.3%的同学选择报考本专业，34.7%的同学选择报考外专业。而调查到报考该专业的原因：37.7%的同学表示自己的兴趣、爱好为第一位；33%的同学则考虑到报考专业的热门程度，就业前景是否看好。也有20.3%的同学选择相对容易考的专业报考，还有8.7%的同学综合各方面因素，选择自己既喜欢又热门还有把握的专业报考。但这种三全之事并不多见，因此，报考专业时仍应谨慎考虑。

根据研究生收费改革的相关规定[20xx年，包括北京大学、清华大学在内的17所高等学府都取消了公费研究生制度，而两到三年的研究生学费也要在开学的时候全部一次性交齐。尽管部分高校有替代办法，如北京大学就采取了奖励助学金的方式资助优秀研究生的学费和生活费。但是，一次性拿出这笔钱(一般都在万元以上)对于很多考研者来说依然困难。“要看到考研的人中很大一部分来自农村，太高的学费负担他们往往承受不起，只能选择放弃。”在我们被调查者中有45%的同学来自农村，33%的来自县城，22%的来自于城市。而他们的月生活费在300元以下的占8.9%，300—500元的占48%，500—800元的占34%。在考研的同学当中45.1%同学对考研信息了解不多，40.4%了解一些，仅有4.5%同学非常了解，还有10%的同学表示自己不了解。对此，希望广大的同学对考研有一个全面深入的了解，从而更好、更充分地准备考研。如果考研没有考上，其中，27.2%的同学认为应该全心投入明年考研，47.7%的同学想先找个工作，抽空复习明年在考。25%的同学不想考了，直接找工作。当然还有13.6%的同学没有想好。

调查的最后一项是“你对考研的看法”。大多数同学认为考研是个人的原因。要根据自己的实际情况而定。考研是为了

继续深造，是为了有更好的工作，更好的将来。上研究生是大学生不错的结局，有理想的情节，找工作地情节去考研。同时，他们认为考研也是一次人生经历，努力过，奋斗过，即使结果不一定尽如人意，那考研过程中丰富而充实的记忆也足以让自己好好珍惜。

结束语大学生要对自身和当前形势有清醒的认识。要立足于客观实际，要知道自己为什么考研，不要盲目从众，必须认清自己，清楚的认识、设定目标的可行性，有长久的积极性和热情，有认识的前瞻性。在确定自己的目标时，不要以为的追求当前的热门学科，要从长远出发，选择自己喜欢的并愿为之奋斗的事业。其次，要对考研的艰巨性有充分的心理准备，做到持之以恒，善始善终。在这漫长而艰苦的过程中，牢记自己心中的奋斗目标，从紧张的学习中寻找乐趣。——再次，要有良好的身心素质。要注意张弛有度，在紧张中放松自己，切不可搞疲劳战术，以身体为代价。此外，在准备过程中要通盘考虑，各科都要做好充分的准备。只有进行了事先的理性分析，才有可能对整个研究生学习生活进行长远的规划，并使得研究生学习更有价值。希望那些还未做出决定或已经做出决定的人都能更改的对待考研，做出适合自忆的人生规划！

## 关于大学生对于考研的调查问卷

1. 您所在的年级？
2. 您所学专业是什么？
3. 您在上学期间有没有考虑过考研？

a刚上大一就这样打算b大三毕业才匆忙决定

c完全没有想过d因为不喜欢所学专业，大二时候开始计划

4. 您了解考研吗？

a了解b一知半解c完全不懂

5. 您对跨专业考研有什么看法？

a完全是痴人说梦b跨专业应该是考研的主要目的

c跨专业考研太困难、但未尝不可

6. 如果您选择专业的话会选择哪个专业？

7. 您会选择普通学校的重点专业，还是重点学校的一般专业？

a前者b后者

8. 您觉得考研最难的是什么地方？

a坚持b专业课

c英语d数学

9. 如果您决定考研的话，您会找专门的考前辅导机构给您做考前培训吗？a是b否

10. 如果您已经是硕士研究生，您还会考更高的学位吗？

a会考虑b不会

## 大学生社会调查报告篇二

摘要：

在全球化、信息化日渐深入人心的今天，随着我国加入wto以

及市场经济成为主流，计划经济体制下的国有企业制度受到了巨大冲击，制度改革势在必行。改制的途径是推行现代企业制度，即：政府与企业分离；所有权与经营权分离；实行公众企业制度。改制的目标是：提升国有企业的竞争能力，为国民创造更多财富，形成一整套科学规范并可供后人借鉴的制度。

在全球化、信息化日渐深入人心的今天，随着我国加入wto以及市场经济成为主流，计划经济体制下的国有企业制度受到了巨大冲击，制度改革势在必行。对一个从中央计划经济向市场经济转轨的国家来说，由于它往往激流悠久体制的痕迹又带有新市场的因素，所以说它的成效好坏也就既取决于过去的遗产，又取决于新引进的市场机制。这正是中国的现状，因此，为了充分了解国有企业的改制的前因后果，我们不仅要理解市场经济究竟发挥了什么作用，而且还需要理解为什么中央计划经济的国有企业也创造出了相当的财富，并且在分析中必须不能脱离中国的特殊国情，对此需要深入调查、分析与思索。

在这次社会实践中，我查阅了大量相关文献，阅读了数十篇

## 大学生社会调查报告篇三

一月23号，趁着刚开始放寒假，距离过年还有二十多天，于是我在姐的介绍下来到惠州市博罗县石湾镇鸾岗村陈屋杰信电镀厂里打寒假工，大一寒假社会实践总结。在这厂里的服务内容是在锡镍产线上上挂，即把其他电器或电子厂商的一些电子产品需要电镀的部件挂在电镀挂具上。以下是我对这次实践的总结。

一，初次了解工厂以及体会到打工的艰辛。

我所在的这个工厂，在那里已经办有十年之久了。工厂现在的长线分别为：制一线；制二线以及我实践所在的锡镍线。

工厂除了这三个车间之外，有一栋办公楼，三栋员工宿舍，一个大食堂，一个篮球场以及一层娱乐室兼图书室的楼层。这个工厂是实行包吃包住机制，工厂里普通员工（即车间里的员工以及环保部的员工）上班是实行全日制的上班机制，这些员工分为白班和夜班，均工作十一个半小时。白班：早上得六点起床吃完餐就去上班，到十一点半下班吃完午餐到十二点就要上班了，一直到下午六点半下班。夜班跟白班一样，只不过生活钟就要倒过来了。

我开始第一个星期上白班，后来跟着那些正式工转为夜班。上白班给我感受较深的是早上太早起床有点困，不过欣慰的是早下午下完班可以打打篮球。而上夜班呢，在一开始的一两天里等到了下半夜两三点的时候就会打盹，很困。在那几天里我体会到了打工的艰辛。那些普通工人挣几分钱不容易，每天十多个小时的工作量确实是很累人。我不仅体会到打工的艰辛，而且我知道了在高中时期学到的电镀实际的工艺流程，电镀不只是金属得失电子，还要注意电镀的时间，温度。

二，对工厂进一步了解。

做了一段时间后从一些工友了解，这工厂每逢过节会弄一些活动来庆祝节日，会举办大大小小的联欢晚会，以及时不时会举办篮球赛，在各个车间之间pk。这些活动在工人们工作之余可以放松身心，提高工作效率。同时每季度有一系列奖励制度，对于那些全勤的，工作认真负责的员工进行奖励。不过这工厂也存在一些不好的地方。

4，员工工资结算。还是拿我所服务的车间来讲。我们上挂的，厂里确实是按时计算，但每天得完成七十挂。然而实际情况却并不理想，相对于我们学生寒假工和临时工的，上挂一开始并不是很快，每天七十挂的目标很难完成。更何况电镀材料上挂有难有易，难的话就算老员工一天也未必上得了七十挂。并且是一天上足了一百挂以上才有钱奖，这势必对员工的积极性产生影响。



三，对工厂的意见。

针对工厂出现的这些问题，我也想到了些建议。

1，重用老员工，慎用临时工。一些老员工自从建厂以来就一直做到现在，经历了厂里的盛衰过程，经验丰富，应当尽力挽留。而临时工，对车间生产未必很熟悉，经验缺乏。对于老员工薪水比临时工的问题，厂里领导应该做一个调查，看看适当增加老员工薪水合不合适以及适当降低临时工的工时价钱。另外对于一些厂里管理层人员或者是其他文员的（即这些人上班相对普通员工轻松）薪水是否应该降低？因为不管是业绩，产品等的好与坏直接与车间员工的积极性，素质等有关。只有让普普通通员工看到了厂里待遇不错，自然会心甘情愿为厂里尽心尽责。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

## 大学生社会调查报告篇四

大学生社会实践调查是大学生学习课程中必不可少的实践活动之一，目的是让大学生了解社会现象，与社会联系，请看下面大学生社会实践调查报告3000字：

## 大学生社会实践调查报告3000字【1】

社会实践是每一个大学生必须拥有的一段经历，它使我们在实践中了解社会，让我们学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，也打开了视野，增长了见识，为我们以后进一步走向社会打下坚实的基础。

这是我进入大学以来的第一个学期，当然，也是我第一次经历社会实践。

寒假我回到了家乡，为了使自己假期过的充实，自己独立的去找了一份工作是中国移动通信的(专营店)，其实也算是营业员。

因为移动网络很多方面用的就是非完全电子商务。

在那工作我没有说我是实习生对公司的人来说我是一个走出社会的人了，给我的压力是自己要像有社会经验的人一样。

幸运的是，在我努力学习下，很顺利的和同事相处，工作也投入了其中。

我的工作主要是办卡，充值和业务咨询服务。

经过一段时间后，自己常常出现错误，粗心大意，马虎了事，心浮气躁。

而且也接受了批评，这使我明白了做任何事都一样，需要有恒心、细心和毅力，那才会到达成功的彼岸!社会实践活动带给我们的是欣喜，喜悦。

在实践活动中我们感受到自己的微薄，体会到整个社会强大的凝聚力。

一方面，我们锻炼了自己的能力，在实践中成长，在实践中

学习，充实了自我，增强了口头表述能力，与人交流，真正地走出课堂。

如何服务大家，享受自己的成果，使自己陶醉在喜悦之中，有时会很累，但更多的感觉是我在成长，我在有意义地成长，在这之后，我明显地发现自己变开朗了，虽然我自己的力量不足以改变一些东西，但如果再多一些人呢，整个社会共同努力，这才是动力之根本，动力之源泉；另一方面，我意识到了自己的不足，没有经验，没有与人交流的口才。

说实话，对于这种实践活动，我并不十分清楚其真正的意义。

可是对于一个大学生而言，敢于接受挑战是一种基本的素质。

于是，我带着心中的问号，踏上了社会实践的“道路”，也结束了这个实习阶段。

在这次会计实习中，我可谓受益非浅。

仅仅的一个月实习，我将受益终生。

这一次的实习虽然时间短暂，虽然接触到的工作很浅，但是依然让我学到了许多知识和经验，这些都是书本上无法得来的。

通过实习我们能够更好的了解自己的不足，了解这个社会的方方面面，同时给自己在新的学期定下了目标，能够让我更早的为自己做好职业规划，设定人生目标，向成功迈进一大步。

我打过工，知道学生打工很不容易。

学生是廉价劳动力，有的公司很江湖，我们辛辛苦苦赚来的钱还少给，有的是托着不给，还有的干脆就不给了。

那么现在自然先得选择好打工的种类。

时下大学生打工无非是做家教，搞推销，出卖劳动力。

据说现在做家教就等同于骗钱。

这可是我们班上十几位做家教的同学一致的心得体会。

再说由于这学期就要结束了就算想骗也没有地方骗了，因此做家教显然行不通。

搞推销，

说句老实话，其实我是很想干这行的。

不就是告嘴皮子混饭吃吗，那还不容易？可转念一想，还是不行，只因为自己面目狰狞。

加上五短身材，我的哥们一致要求我不要去现丑。

说是影响市容，极易让外国游客对广州产生误解。

我知道什么叫金玉良言。

什么叫忠言逆耳。

为了顾全大局，推销也只好作罢——说实话，推销实在太苦了。

我怕我受不了。

我寒假每天早晨7：00起来，下午6：30下班。

听听元老们的工作经验，慢慢的我干了将近一个月，教我一些有关公司的基本知识。

我慢慢的开始进入工作状态。

每天对象是电脑，一天下来，我的眼睛都成肿的了。

打工可真累，我是深有体会呀！但是打工不仅可以增加收入，减轻家里的负担，还可以通过打工锻炼自己，培养各方面的能力。

打工是人生历练的过程，是人生很有意义的经历。

边学习边打工，收获肯定会比在学校里一味读书多得多。

“两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书”只是古代读书人的美好意愿，它已经不符合现代大学生的追求，如今的大学生身在校园，心儿却更加开阔，他们希望自己尽可能早地接触社会，更早地融入丰富多彩的生活。

时下，打工的大学生一族正逐渐壮大成了一个部落，成为校园里一道亮丽的风景。

显然，大学生打工已成为一种势不可挡的社会潮流，大学生的价值取向在这股潮流中正悄悄发生着改变。

对于大学生打工，一直是“仁者见仁，智者见智”，许多人的看法不尽相同。

每个人都有自己的人生模式，我们有理由走自己选择的人生路，只要把握住自己，掌握好学习与打工的分寸，肯定能把大学这个人生阶段过得丰富多彩。

打工的途径或者形式多种多样，只要是对社会有益，对自己积累人生经历有益，还能够有少量收入，就可以毫不犹豫的参与其中。

老板对我很好，对员工们都很好，第一月虽然没有学到多少

东西，但是，我对公司的印象还是比较不错。

我会更加努力的去做。

不会让公司的员工失望的。

打工只是一种磨练的过程。

对于结果，我们应该有这样的胸襟：不以成败论英雄，不一定非要用成功来作为自己的目标和要求。

人生需要设计，但是这种设计不是凭空出来的，是需要成本的，失败就是一种成本，有了成本的投入，就预示着的人生的收获即将开始。

小草用绿色证明自己，鸟儿用歌声证明自己，我们要用行动证明自己。

打一份工，为以后的成功奠基吧！

不经风雨，怎见彩虹，没有人能轻轻松松成功。

因此，每一个环节都不能出错。

这种要求是我们在课堂上学不到的。

样老师打个红叉，然后改过来就行了，在工厂里出错是要负责任的，这关乎工厂的利益存亡。

总之，这个寒假的社会实践是丰富而又有意义，一些心得和体会让人感到兴奋，但却决不仅仅用兴奋就能描述的，因为这是一种实实在在收获，是对“有经验者优先”的感悟。

在我的打工生活中，我也明白了许多：在日常的工作中上级欺压、责备下级是不可避免的。

虽然事实如此，但这也给我上了宝贵的一课。

它让我明白到别人批评你或是你听取他人的意见时，一定要心平气和，只有这样才能表示你在诚心听他说话。

虽然被批评是很难受的，而且要明确表示你是真心在接受他们的批评。

因为这样才能在失败中吸取教训，为以后的成功铺路。

我们要学会从那里跌倒就从哪里爬起来，这才是我所应该做的。

我也从工作中学习到了人际交往和待人处事的技巧。

在人与人的交往中，我能看到自身的价值。

人往往是很执着的。

可是如果你只问耕耘不问收获，那么你一定不会交到很多朋友。

对待朋友，切不可斤斤计较，不可强求对方付出与你对等的真情，要知道给予比获得更令人开心。

不论做什么事情，都必须有主动性和积极性，对成功要有信心，要学会和周围的人沟通思想、关心别人、支持别人。

打工的日子，有喜有忧，有欢乐，也有苦累，也许这就是打工生活的全部吧。

我不知道多少打工的人有过这种感觉，但总的来说，这次的打工生活是我人生中迈向社会的重要一步，是值得回忆的。

现在想来，二十四天的打工生活，我收获还是蛮大的。

我所学到的生活的道理是我在学校里无法体会的，这也算是我的一分财富吧。

现今，在人才市场上大学生已不是什么“抢手货”，而在每个用人单位的招聘条件中，几乎都要求有工作经验。

所以，大学生不仅仅要有理论知识，工作经验的积累对将来找工作也同样重要。

事情很简单，同等学历去应聘一份工作，公司当然更看重个人的相关工作经验。

就业环境的不容乐观，竞争形式的日趋激烈，面对忧虑和压力，于是就有了像我一样的在校大学生选择了寒期打工。

暑期虽然只有短短的两个月，但是在这段时间里，我们却可以体会一下工作的辛苦，锻炼一下意志品质，同时积累一些社会经验和工作经验。

这些经验是一个大学生所拥有的“无形资产”，真正到了关键时刻，它们的作用就会显现出来。

大学生除了学习书本知识，还需要参加社会实践。

因为很多的大学生都清醒得知道“两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书”的人不是现代社会需要的人才。

大学生要在社会实践中培养独立思考、独立工作和独立解决问题的能力。

通过参加一些实践性活动巩固所学的理论，增长一些书本上学不到的知识和技能。

因为知识要转化成真正的能力要依靠实践的经验 and 锻炼。



面对日益严峻的就业形势和日新月异的社会，我觉得大学生应该转变观念，不要简单地把暑期打工作为挣钱或者是积累社会经验的手段，更重要的是借机培养自己的创业和社会实践能力。

现在的招聘单位越来越看重大学生的实践和动手能力以及与他人的人际能力。

作为一名大学生，只要是自己所能承受的，就应该把握所有的机会，正确衡量自己，充分发挥所长，以便进入社会后可以尽快走上轨道。

在这次寒期的工作中，我懂得了理论与实践相结合的重要性，获益良多，这对我今后的生活和学习都有很大程度上的启发。

这次的打工是一个开始，也是一个起点，我相信这个起点将会促使我逐步走向社会，慢慢走向成熟。

## 大学生社会实践调查报告3000字【2】

寒假如期而至，这个寒假时我大学生活的第二个寒假，时间较长，俗话说要想充实自己的大学生活，必须在学习的同时积极参加社会活动。

这样不仅可以增加自己的社会经验挣点钱而且在人际交往等反方面也有很大帮助，就我个人而言这也可以为将来自己踏入社会奠定坚实的基础，使自己立于不败之地，所以我决定利用寒假这个好机会好好实践，体验一下真正的社会生活，因此我来到我家附近电脑配件柜台帮忙卖货。

这是我第一次经历社会实践。

对于一个学生而言，敢于接受挑战是一种基本的素质。

虽天气严寒，寒风呼啸，我毅然踏上了社会实践的道路。

想通过,亲身体会社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性，想通过社会实践，找出自己的不足和差距所在。

学校是一个小社会，步入高中就等于步入半个社会。

我们不再是象牙塔里不能受风吹雨打的花朵，通过社会实践的磨练，我们深深地认识到社会实践是一笔财富。

社会是一所更能锻炼人的综合性大学，只有正确的引导我们深入社会，了解社会，服务于社会，投身到社会实践中去，才能使我们发现自身的不足，为今后走出校门，踏进社会创造良好的条件;才能使我们学有所用，在实践中成才，在服务中成长，并有效的为社会服务，体现高中生的自身价值。

今后的工作中，是在过去社会实践活动经验的基础上，不断拓展社会实践活动范围，挖掘实践活动培养人才的潜力，坚持社会实践与了解国情，服务社会相结合，为国家与社会的全面发展出谋划策。

坚持社会实践与专业特点相结合，为地方经济的发展贡献力量为社会创造了新的财富。

在此次实践过程中我学到在书本中学不到的知识，它让你开阔视野、了解社会、深入生活、回味无穷。

也对自己一直十分想了解的电脑知识有了更进一步的深入。

社会实践作为广大青年学生接触社会、了解国情、服务大众的重要形式，对于青年学生的成长、成才有着极为重要的作用。

本以为在这里打工是一件很容易的事情，但凡事想时容易，做时难。

让我没有想到的是，刚去的第一天下午就犯错了，在帮顾客拿货时，不小心摔坏了一个耳机，我当时吓的不得了，刚好被领班发现。

我什么也没有说，只是让我交120元的罚金。

我心想怎么会是这样啊！刚来钱还没有挣到反而被罚了，心里很是不情愿，可是事实就摆在我的面前，在工作中他们说一就是一，说二就是二，当时领班严肃的表情吓得我说不出话来，脸都通红，他们告诉我：“在工作中时容不得半点马虎的，在开始讲的很清楚，出现其他的事个人负责。”

我也没办法狡辩，这确实也是由于我的不认真造成的，没办法，就交了120元罚款。

哎！我想这是第一次做着工作了，也算120元买个教训吧！可是我的心里久久不能平静，总以为这些错不应该发生在我身上，可是又有太多的可是，从这件事中我深深体会到想干好一项工作很难，即使一件小事。

心中总有一种想法不愿意从事简单繁琐的工作，可是“一屋不扫何以扫天下”的道理，我们都懂，我想万事开头难吗？在接下来的工作中我会认真。

由此我明白了这个事情在社会中要克服自己胆怯的心态。

开始放假的时候，知道要打假期工时，自己就害怕了。

自己觉得困难挺多的，自己的社会经验缺乏，学历不足等种种原因使自己觉得很渺小，自己懦弱就这样表露出来。

几次的尝试就是为克服自己内心的恐惧。

如哥哥所说的“在社会中你要学会厚脸皮，不怕别人的态度如何的恶劣，也要轻松应付，大胆与人对话，工作时间长了你自然就不怕了。”

其实有谁一生下来就什么都会的，小时候天不怕地不怕，尝试过吃了亏就害怕，当你克服心理的障碍，那一切都变得容易解决了。

战胜自我，只有征服自己才能征服世界。

有勇气面对是关键，如某个名人所说：“勇气通往天堂，怯懦通往地狱。”

工作中不断地丰富知识。

知识犹如人体血液。

人缺少了血液，身体就会衰弱，人缺少了知识，头脑就要枯竭。

除此之外，我还学到很多东西，当你可以选择的时候，把主动权握在自己手中。

在公司的时候，我会主动的打扫卫生，主动地帮师傅做一些力所能及的事情，并会积极地寻找合适的时间，向老师请教问题，跟师傅像朋友那样交流，谈生活学习以及未来的工作，通过这些我就和师傅走的更近，在实习当中，师傅就会更愿意更多的指导我，使我获得更大的收获。

有时我就自高奋勇，独自去一些地方进行检修等故障排除。

我心里感觉很高兴，因为我的主动，我巩固了我所学的知识，

并且得到了师傅的认可。

20天的打工体如果你不想让自己在紧急的时候手忙脚乱，就要养成讲究条理性的好习惯。

“做什么事情都要有条理，”这是从小爸爸给我的忠告。

在售后服务部的文件材料很多，这就需要很有条理的去整理好，以免用的时候翻箱倒柜的去找，耽搁时间，浪费精力，误了事情。

所以主管的桌子上总是收拾得井井有条。

这一点对我感触很深，同时让我联想到在一本书上看到这么一个故事，一位在美国电视领域颇有成就的美籍华人当部门经理时，总裁惊讶于他每天都能把如山的信件处理完毕，而其他经理桌上总是乱糟糟堆满信件。

他说，“虽然每天信件很多，但我都按紧急性和重要验让我懂得了很多，心中也有了万分的欣喜和快乐，真是一份更与一份收获，不经历风雨怎能见彩虹。

激情与耐心，就像火与冰，看似两种完全不同的东西，却能碰撞出最美丽的火花。

在中心时，老师就跟我说，想做电脑维护这一块，激情与耐心必不可少，在产品更新方面，这一行业就像做新闻工作，不断的在更新，这就需要你有激情去发现与创造，而你的耐心就要用到不断的学习新知识，提高自己的专业水平当中去。

在一些具体的工作当中也是这样的：记得刚来公司实习的时候老板安排我学习安装winxp操作系统，我本想这应该是非常简单的事，可没想到出现了很多问题，还是在师傅一步一步的教导下，直到最后才把系统安装成功，用了整整两天的时。

通过自己的摸索，调试，自此，我算是真正的弄明白了计算机的硬件安装，维护和更新。

四、cpu接触不良;五、内存条接触不良;六、机器感染cih病毒□bios被破坏性刷新等等。

因为我师傅是硬件方面的工程师，对软件了解可能比较少吧，所以在软件方面的故障我接触的比较少，大多客户都是中病毒引起的，直接重装系统就解决问题了。

但是我觉得重装系统实在是耗费太多的时间了，所以我就自学了很多软件方面的知识以完备自己。

在公司里我问师傅，查资料，一个个问题迎刃而解，自己在这方面的知识得到了充实。

这些在平常的书本上仅仅是获得感性的认识，而在这里真的实践了，才算是真正的掌握了，也让我认识到了自己的不足，告诫自己，不管做什么，切忌眼高手低，要善于钻研。

师傅说对每台计算

机都要细心负责，具有基本的专业素养，因为细心负责是做好每一件事情所必备的基本条件，基本的专业素养是做好工作的前提。

虽然知哦与短短的二十五天，可是就在这20天里我认识了宾馆的很多工人员，结识了社会上形形色色的人，学会了要以礼貌温和的态度与人交流，用心服务每一位顾客。

现在自己还是一名大学生，都说大学是半个社会，可是我认为截然不同，社会上的人不会像老师那样给我们讲解，他们的言辞很锋利，直戳到我们的心里。

但是为了挣钱我们只有忍耐了。

20天结束了。

我拿到了九百多元的工资，钱是不多可是我了在心里，因为我学到了书本上没有的知识，增加了我的个人阅历。

我相信这个开始会成为我人生中的美好回忆，他也会时刻的鼓励我不断前进在人生的旅途中越走越远。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

## 大学生社会调查报告篇五

前言：中华老字号积累了中华民族深厚的文化底蕴，对发展工农业，繁荣市场，振兴经济，弘扬优秀文化，振兴中华民族精神起到了重要的作用。当下，中华老字号的发展问题备受各方人士的关注。为了更好的了解芜湖市餐饮业中华老字号发展与保护现状，由沈喜彭老师带队，09级文化产业管理专业学生骨干参加的社会学院暑期社会实践分队，以调查研究芜湖市餐饮业老字号的发展与保护现状，增强老字号品牌保护意识为中心，采取全面了解，重点突破的方法进行了为

期5天的实践调查。此次调查以安徽省首批入围中华老字号的耿福兴酒楼为重点，连同同庆楼、四季春、马义兴等芜湖市餐饮业知名老品牌。调查期间，走访故址，走访档案局搜集相关资料，采访酒楼新老经理、白案红案大师，咨询芜湖老人。熟悉中华老字号企业的经营模式，了解企业内部的商标管理情况，总结中华老字号企业成功的经验，探寻中华老字号没落的原因，了解企业发展的瓶颈。经过调查分析，发现芜湖市饮食业中华老字号发展与保护现状不容乐观，进行体制创新，开展灵活的经营策略和营销策略等举措是中华老字号企业的发展必由之路。

暑期调查报告提纲：第一部分：回忆历史

第二部分：分析现状

第三部分：发现问题

第四部分：提出建议

第五部分：分析总结

第一部分回忆历史

人有回忆，城市也有回忆。回忆不是百分之百的复制历史，而是经过岁月的筛选之后，留下一抹迷人的色彩。人的回忆依赖于脑，而城市的回忆却依赖于城市的味道。那么，芜湖的味道，城市的回忆耿福兴酒楼当之无愧。

因此，此次实践活动选取芜湖市耿福兴酒楼为调查重点，实地走访耿福兴旧址：第一旧址位于同庆楼后巷(原)芜湖市三街口，第二旧址同福源汤包馆(今)芜湖市二街27号;走访档案局搜集相关资料，包括(具体档案资料见附件)：

1耿福兴饺面馆劳资协议书



2芜湖市商业创设登记申请表耿福兴饺面馆

3为呈报耿福兴等户暂停营业的报告

4耿福兴饺面馆汇集郑啸伍撕毁发票又不到店工作

5为耿福兴歇业后修理炉灶暂停业一月的报告

等;采访酒楼新老经理、白案红案大师,咨询芜湖老人再现历史,了解到耿福兴重要成员:原总经理郭春林、原白案大师刘扣锁、原红案大师左炎生;并偕同调查了同庆楼、四季春、马义兴酒楼等芜湖市餐饮业知名老字号。

经走访调查了解到,耿福兴创建于清光绪年间,原设于芜湖市三街口,始由江都耿氏兄弟长宏、长富饺面及芜湖严开银师傅酥烧饼组合而成耿福兴饺面馆。1959年迁至中二街。历经沧桑、百年不衰、直至今日,耿福兴酒楼誉满江城名闻遐迩。在过去的一个多世纪中,耿福兴的菜肴和点心,已成为芜湖餐饮文化的代表。耿福兴在传统菜肴和点心上保持传统不断创新,食客们在品尝后赞道这就是芜湖的味道。

分析总结后,也理清了耿福兴的历史传承:

1888年,耿家太爷以面点手艺特长,由扬州来芜湖挑担卖面点。

1920xx年,耿家太爷之子耿长宏、耿长富共同创立耿福兴面馆。

1942年,由耿家第三代家族耿玉和、耿玉春、耿玉丰合伙经营。

1956年,公私合营,耿福兴由当时芜湖市饮食服务局接管。耿玉和任主任。

1959年-1961年，市饮食服务公司成立耿福兴，仍由耿玉和任主任。

1962年-1996年，由饮食服务总公司副总经理郭春林任经理，注册耿福兴菜馆。

1996年-20xx年，由鲁金富任耿福兴菜馆经理。

20xx年，国有企业退出市场，由高述红女士购买耿福兴商标。

20xx年至今，由高述红女士任总经理，法定代表人。

## 第二部分分析现状

今天的耿福兴酒楼坐落于安徽芜湖市凤凰美食街中心广场、面积近3000平方、可同时接纳1000余人就餐，员工200余人。童叟无欺，货真价实；发扬传统，与时俱进是耿福兴百年不变的经营理念。耿福兴特色美食、小笼蟹黄汤包、虾籽面和酥烧饼，加之发展丰富的淮扬菜系和徽菜菜系，招徕四海名流、八方来客。曾接待国家领导人以及世界一百三十多个国家使节，备受赞誉。

耿福兴酒楼现为全国绿色餐饮企业、中国烹饪协会团体会员安徽省餐饮研究会常务理事单位、芜湖市餐饮烹饪协会副会长单位。20xx年11月16日，与安徽的红星牌宣纸、口子酒业、胡开文墨、同庆楼餐饮、胡玉美酿造、寿春堂大药房、余良卿药业等8家，被国家商务部认定为全国首批430家中华老字号企业。其特色菜肴有：小笼汤包、虾籽面、酥烧饼、翡翠烧卖、虾皮馄饨、周氏虾丝、芜湖盐水鸭、芜湖烤鸭、生煎鱼丝饼、蝴蝶海参、凤胎鱼翅、肴肉等。它也是国家商务部20xx年实施振兴老字号工程，在全国范围内认定1000家中华老字号我省首批入选的8家企业之一。

老字号经久不衰，辉煌如昨，中华老字号耿福兴酒楼一方面

充分利用和发挥自己的比较优势：历史悠久、品质精良、风味独特、货真价实、信誉卓越；另一方面，充分挖掘老字号潜在的无形资产，维护商标形象，加大商标宣传力度，提高商标价值。网上评论，耿福兴商标价值300万。芜湖商标事务专家江大明先生在接受采访时表示[]20xx年前通过转让获得的商标，在获得了中华老字号后，其无形资产价格的飙升是不言而喻的。

曾经是江城餐饮酒店骄傲的耿福兴，如今又成了芜湖特色美食的代表。耿福兴的新崛起，为江城餐饮业掀开了新的一页。

而调查中发现，马义兴、四季春等酒楼却忽视了对老字号的保护，没能充分利用老字号历史悠久、品质精良、风味独特、货真价实、信誉卓越等优势。在日趋激烈的市场竞争中，它们失去了一个与耿福兴这个中华老字号品牌抗衡的筹码，差距也随之出现在企业的经济效益上。

### 第三部分发现问题

与耿福兴相比，同样历史悠久的老字号同庆楼、四季春、马义兴等芜湖市餐饮业知名老品牌，却未能同耿福兴一样在传承中发展，在发展中创新，最终湮没在激烈的市场竞争中。究其原因，缺乏老字号的保护意识是最主要的，而老字号的衰落则是导致保护意识淡薄的根源。

据商务部副部长张志刚先生透漏，现存的1600家中华老字号企业，大多是举步维艰，20%经营不善，出现亏损，面临破产和倒闭，70%的企业勉强维持生存，只有10%的企业经营比较不错，是盈利的。

老字号有自己的文化专利：历史悠久、品质精良、风味独特、货真价实、信誉卓越，因而能令有经历的中老年人对它情有独钟，然而，经历了历史的沧桑变迁，老字号的所有制形式、企业性质、管理方式也都发生了根本性的变化，有些老字号

却没能跟上时代的步伐。理念的落后使得老字号活力锐减，激励机制和约束机制的丧失，使得企业缺乏生机活力，最终被社会所淘汰。

《北京市餐饮业中华老字号企业调查报告》曾经发出这样的感慨语言：伫立在老字号的废墟上，内心升腾的不仅仅是时空交错的失落，更多的是对这些曾经灿烂的历史瑰宝的深省和反思。

经分析总结，把老字号衰落的原因归结为以下几点：

1、产品质量滑坡。原材料已变，而老字号烹饪技术不变。一些老字号换了新的经营者，就将原来的质量体系打破，以至于消费者认为老字号不如从前了，这是餐饮老字号产品难以保持的一个制约因素。

2、产品创新不足。随着市场经济的到来，如果产品缺乏创新意识，坐吃老本，势必会出现新产品开发速度过慢、难以跟上市场步伐的尴尬局面。饮食样式单一、技术含量低，产品开发观念与现代消费观念差距日渐扩大。如果有创新意识的话，老字号完全可以制造出更多符合现代消费者需要的产品，而不是原地踏步。

3、品牌商标保护意识不强，重视程度不高，品牌价值的提升不足。老字号经过几百年的风霜洗礼，本身是具有品牌价值的，那么面对新的市场竞争，就需要对品牌价值进行提升，在品牌的内涵和外延的建设方面下功夫。然而，一些不法分子利用老字号的金子招牌，分羹老字号的品牌资产，致使老字号的品牌形象严重受损，如果老字号不在品牌维护重点环节上投入力量，那么市场迟早会被这些造假者蚕食，从而严重影响品牌的形象。

4、饮食风潮在改变，而老字号产品不改变。老字号面对的消费求，使得餐饮业主必须时刻把握市场产品的风向标。老字

号的产品一旦改变或提价，很可能失去老顾客，又唤不来新顾客。

综合起来，如果不以市场的变化而采取相应的策略，一味沉迷于老牌子，按以往的思维模式按部就班地运作，难免要在市场中陷入尴尬的境地。

#### 第四部分提出建议

面对老字号保护局面不容乐观，老字号企业应认真的分析现状，结合目前国内的市场环境和所处的行业地位，将老字号的竞争优势表现出来的。经分析总结，提出以下几点复兴中华老字号的对策建议：

1、老字号企业应充分利用和发挥自己的比较优势，确立企业的核心竞争力。

老字号企业是经过几代人的努力发展起来的企业，凝聚了几代的心血，是经过历史检验的，也是消费者公认的。可靠、正宗和货真价实是老字号的最大竞争优势，老字号企业要不断改善经营环境和提高产品质量，发展名优特商品，保持老字号商品的特色。

工艺独特是老字号的一大优势，企业应该加大工艺的机械化、自动化和信息化改造，改变生产方式，提高生产效率，对于必须要人工的工艺，加大传播力度，招收较多的徒弟，防止手艺失传。通过各种途径确立并逐渐增强企业的核心竞争力。

2、加强企业的自主创新能力。

老字号的创新、开拓，是他们永远立于不败之地的根本所在。生产技术上不断创新，营销技术上不断完善，管理上不断完善，等等，都是他们的致胜法宝。只要大胆发扬自主创新精神，用现代商业手段充实、丰富老字号金字招牌的内涵，维

护和提升品牌竞争力，中华老字号完全可以再次发扬光大。

耿福兴的今天就在于高述红总经理对此有清醒的认识，并且善于因时而变，因势而变，善变而求胜。立足于自身的基础之上，根据不断变化的外部环境，不断变化的消费需求，作出相应的变化，务求自己与时代的特征、时代潮流合拍，跟上形势，合乎时势，从而使自己在激烈的市场竞争中立于不败之地。例如，耿福兴汤包已由过去的单一鲜肉熟汤包，发展为各大系列、多个花色、多种味感。使得江城其他老字号小吃都在衰落的时候，耿福兴依然风采依旧。

3、充分挖掘老字号潜在的无形资产，维护商标形象，加大打假和防伪力度，维护品牌，提升商标和品牌价值。

首先要强化商标注册意识，重视无形资产的评估，使金字招牌取得应用的量化价值。

其次，对于仿冒老字号的情况，建议企业要积极配合工商行政管理部门打击假冒伪劣商品，充分利用企业分公司的信息优势，及时向当地工商行政管理部门提供信息，同时及时督促当地工商行政管理部门取缔非法企业，没收假冒伪劣产品，对于有较大影响的案件要寻求法律救济，及时在相关媒体发布信息，将不利影响减少到最低限度。

4、对消费者进行研究，提升产品档次。

细分市场消费者是不断变化的，因此，老字号也需要对消费者进行研究，并针对自己产品的档次定位，进行准确的市场细分。

老字号可以借鉴宝洁，可口可乐等运营品牌的经验，比如常年对消费者的形态进行研究，要转变观念，不要仅仅把眼光停留在产品上，要懂得研究消费者的需求，特别是消费者越来越挑剔的今天这一点相当重要。

总之，老字号如果始终沉湎于过去的辉煌，仍旧拖着原有的经营模式和管理方法不放，必然会店老字黄，失去吸引力，被喜新厌旧的消费者抛弃，丢掉原有的市场。老字号只有跟着时代走，不断地改革、创新，才能使老字号发扬光大，真正做到几百年不倒。

老字号的兴衰沉浮直接关系到老字号品牌保护的重视程度，因此，要加强老字号的保护首先要振兴老字号，让企业认识到老字号带来的经济效益和在企业竞争中发挥的价值，从而自觉的保护老字号。

## 第五部分分析总结

中华老字号是指在长期的生产经营活动中，沿袭和继承了中华民族优秀的文化传统，具有鲜明的地域文化特征和历史痕迹、具有独特的工艺和经营特色，取得了社会广泛认同和良好商业信誉的企业名称和产品品牌。中华老字号的认定范围：百货、中药、餐饮、服装、调味品、酒、茶叶、烘焙食品、肉制品、民间工艺品和其他商业、服务行业。

中华老字号，一个积淀了厚重的传统文化并蕴涵了丰富的人文和历史的名字。对发展工农业，繁荣市场，振兴经济，弘扬优秀文化，振兴中华民族精神起到了重要的作用。

中华老字号已经完成了它的历史使命，要想再创辉煌，只能让自己变年轻。年轻就是生命，年轻就是活力，年轻才有未来，年轻才可以发展。有了心理的年轻才有行动上的年轻，有了行动上的年轻，才会永远年轻。我希望中华老字号的标志语这样写：我们今天更年轻，我们永远都年轻。

我们期待芜湖市餐饮业的老字号品牌保护现状的改观，同时也祝福老字号永远年轻！

谢辞：感谢社会学院领导的经费支持和理论指导，感谢辅导

员沈喜彭老师的带队指导，在实践活动过程中有意识的锻炼我们的实践能力，在实践报告写作过程中的答疑解惑、规范指导。

参考文献：【1】《芜湖市志》

【2】档案局《芜湖市饮食业劳资协议书》

【3】档案局《芜湖市商业创设登记申请表》

## 大学生社会调查报告篇六

明天就要出发了，因为要赶早上六点的车，晚上我们住进了校本部的地下公寓。公寓很简陋，狭窄的过道，昏暗的灯光，让人有一种莫名的窒息感，更郁闷的是号称中国移动通信专家的移动通信网络竟然没有覆盖到市中心地下十多米。不过，第二天马上就要离开，开始我们的征程，大伙儿很是激动，很乐意的住了下来。

由于学校资金没有到位，同志们的钱都是凑来的。为了节省4块钱，我们从服务员那里争取到了一间没有电视的房间。住宿安排后基本就没事干了，在家世界买了些早点后已经九点多了，按捺不住兴奋，我索性没有下去，就站在外边发短信。把电话本上的朋友挨个骚扰了一遍，告诉他们：我要出发了！

四个战友中，张玉双考虑问题全面周详，贺东强办事干练洒脱，陈海俊老成持重，大家来自不同的院系和年级，共同信念和目标使几个并不认识的热血青年走在了一起。

激动的余温还没有褪尽，躺在床上，纪律、安全、饮食、卫生、当地干部群众的配合能否积极配合、是否会取得预期的效果一个个问题幻灯片般在脑海中不停地闪过。虽然做了充分的准备，但是在可以预见的一段日期内我们前途未卜，加上外边还下着小雨，感觉今晚还真有点风萧萧兮黄河寒的悲



壮！

7月3日

汽车急驰了25公里后到了目的地——县。师傅把我们送到了县政府门口。——县政府是我们这次实践活动的接受单位，也是调研的第一站，在这里我们要了解全县的基本情况，了解当地社会主义新农村建设和村民自治开展的基本状况。不巧的是，因为周末没有上班，我们只好先去找落脚的地方了。拿着地图，我们一边找旅馆，一边熟悉县城环境。受地形限制，——县城区较小，街道分布很奇特，餐饮、购物、车站、政府部门大都连在一起。三岔路口停着好几辆发往西宁的旅游车，和大街上不时地走过几个阿喀，构成了这个高原小镇上的一道独特的风景。

7月5日

今天是第一天下村。一大早我们便拿着——县政府开具的介绍信去了鲁沙尔镇。虽然有此尚方宝剑在手，但还是费了不少周折。起初，西山村委会主任好像对我们身份有所怀疑，不答应我们去村里调查。在镇党委刘书记的斡旋下，他爽快地带领我们进村了。

西山村距县城约3里路，从城区出发，车子上坡又下坡，转了三、四道弯，颠簸了十多分钟后终于进了村子。村民民房前屋后是一片开得正浓的油菜花，放眼望去，在一块块绿地的映衬下显得格外醒目，鲁沙尔盘踞在莲花山之中，受地形限制，村民大多数居住在山腰地带，一条狭窄而弯曲的土路是村里唯一能走机动车辆的出口，我们拍照的时候，老支书特意叮嘱我们一定要将进村的大路拍上。他说，村民迁到这儿已经很长时间了，但是当地政府修路的承诺一直没有兑现，这条路严重影响着村里与外界的联系，也制约了当地经济的发展。老人家希望我们的照片在某些地方出现后能够引起有关部门的重视。

为了尽快进入角色，熟悉村里情况，便于村民的接受，前任老支书帮忙组织了30多名村民配合我们，很快便打开了局面，我们和大家一起吃饭、拍照、聊天，尽情的玩了一个下午。

虽然今天没有实质性的结果，但我们熟悉了村里的基本情况，和村民有了初步的交流。为以后入户调查打开了局面。

7月7日

吃饭是生存的主要问题，这边的饭忒不合口味，还超贵！昨晚花了4块钱吃了一碗炸酱面，闹了半天肚子。今天我们决定转移方向，找一家米饭馆，可到街道上转了几圈，终究没发现一家像样的。就连遍布全国的兰州牛肉面馆影子就没见到。连续吃了几天的烙饼和泡面后，才发现自己竟是如此的想念兰州牛肉拉面，要知道，学校食堂的拉面难吃可是榜上有名的。没办法，只好重操旧业，回去继续煮面了。哎，生活就像一包方便面，太难了！

## 大学生社会调查报告篇七

调查地点：

调查方法：电话访问

调查时间□20xx年2月底

样本量：20

报告内容：

旅游已逐渐成为人们娱乐生活中不可缺少的一部分，人们除了能享受到旅游过程中的惬意与放松，其实更多的是对生活的体味。但随着旅游逐步深入生活，关于旅游的投诉也常见于报端。据最近的一次调查显示，五分之一的受访者对随团

旅游表示不满意，不满意的原因主要来自导游和旅行社方面。对于没有随团出游的受访者，旅游费用以及旅行社的信誉仍是主要的影响因素。

旅游服务一直以纷争不断而出名，从调查显示的结果看，人们对随团旅游的评价的确不高。在有随团旅游经验的受访者中，有五分之一的人对其最近一次随团旅游表示不满意，而表示满意的只有三分之一，近一半的受访者表示服务一般。

导致受访者不满意的主要原因是“导游未尽职责”和旅行社“降低等级标准”。这两项的比例分别达到30、8%。其次是“擅自变更行程安排”占23、1%，和“配套设施不完善”占15、4%。

在整个旅游过程中，游客与旅行社的接触更多的在出游前期的报名环节。而在旅行途中，导游则很大成分上充当了旅行社的代表。游客对旅行社服务的不满意在得不到导游的妥善处理，则很容易转化成对导游的不满。

还有费用和信誉：参团出游的主要障碍

也有很多人没有随团出游过。其中，有些人是由于“没有时间”，而有些人是因为“费用较高”。还有一小部分的受访者表示不随团旅游是因为“对旅行社不信任”。从这一结果看，费用和旅行社的信誉问题是阻碍人们参团旅游的重要因素。

从分析看，家庭收入越高，有随团旅游经历的人所占比例越大。在家庭月收入低于20xx元时，90%左右的人没有随团旅游的经历，而在家庭月收入达到5000元以上时，则超过一半的人有随团出游的经历。看来，尽管对旅行社而言，价格的可调节余地不太大，但普通工薪阶层对旅游费用的可支持能力依然有限。

或许在达到效益情况下，价格还可以适当调整，毕竟目前，降价仍是看家法宝。但对于信誉问题，树立起良好的形象，扭转人们心中已形成的观念则非短时间内即可达到的，因为人们更愿意接受与自己观念相近的意见。

## 大学生社会调查报告篇八

转眼间，寒假又过去了。在这短短的一个多月里我体会到很多，感受也很深。通过这个寒假的社会实践使我从内心体会到劳动的快乐和光荣。

本人姓名---，年龄22，籍贯河北省--市--县，社会实践职业：销售员。

由于经济原因我家在20--年在本村开了一家商店。由于我校放假较早，我本打算参加一些有关自己专业的社会实践，可看到父母忙碌的身影，我心想春节快到了，那时岂不更忙。于是我还是决定帮父母分担一些，自己做起了销售员，并且帮爸爸去集市上进货。

由于上学的原因，我不经常在家，对商品的价格还知知甚少，所以还要接受爸爸的培训。几天后，对商品的价格已有所了解。但是通过几天的实践我发现我在说话和接待顾客方面还有所欠缺，同样是买东西，我爸在时销售量就高，而我则不行通过实践我总结出几点：

第一、服务态度至关重要。

做为一个服务行业，顾客就是上帝良好的服务态度是必须的，要想获得更多的利润就必须提高销售量。这就要求我们想顾客之所想，急顾客之所急，提高服务质量语言要礼貌文明，待客要热情周到，要尽可能满足顾客的要求。

第二、创新注入新活力。

创新是个比较流行的词语，经商同样需要创新。根据不同层次的消费者提供不同的商品。去年过年，家里的商品比今年少多了，但今年推出了涮羊肉，虾，带鱼等等。这些年货是去年所没有的。现在生活水平提高了，消费水平也会提高，所以今年要备足年货，档次也要高些，不能停留在以前了，思想也要跟的上时代。父亲确实有经商头脑。

### 第三、诚信是成功的根本。

今年我家的对联是，上联：您的光临是我最大的荣幸。下联：您的满意是我最大的愿望。横批：诚信为本。诚信对于经商者来说无疑是生存的根本，如果没有诚信，倒闭是迟早的，诚信，我的理解就是人对人要诚实，真诚才能得到很好的信誉。我认为我父亲就是这样一个人，他为人稳重，待认真诚，办事周到，所以他得人缘很好，我认为这是开店成功最重要的一点。

### 第四、付出才有收获。

虽然我家的生意还不错，他的背后是父母亲辛勤的工作。他们每天六点钟起床，十一点才休息，冬天父亲每天五点起床，开着三马车去30里外的县城进货，无论寒风刺骨，还是风雪严寒，依旧如故，这是为了什么呢？我知道，不就是为了多赚些钱，供我们兄弟三个上大学吗！我在家几天就感到很累，父母亲几年如一日。他们的辛苦可想而知。有很多商品要早上搬出，傍晚再般回去，仅次一项就会很辛苦了，而且家中还有六亩田地，到了夏秋季节更是忙的不可开交，看着父母亲脸上一天天增多的皱纹，看着父母亲劳累的背影，心中有一种说不出的滋味。我还有什么理由不去好好读书，还有什么理由不去努力呢！我只有拿优异的成绩来回报我的父母，这样我才能问心无愧。

通过一个多月的实践使我增长了见识，也懂得了许多做人的道理，也使我更清楚地认识到自己的不足和缺点，所以我要

在今后的学习和生活中严格要求自己，提高自己的素质，努力学好自己的专业技能，将来回报父母，回报一切关心我的人。

## 大学生社会调查报告篇九

### 本科生社会调查报告精选(一)

在放寒假期间我参加了xx乡xx村的几项调查活动，在调查期间让我真切感受到耕耘的艰辛，收获的喜悦，在实践期间我主要做了以下的工作。

我们调查了xx村受教育状况村民中有30%受过初等教育、1%受到过高等教育。现在村里只有13个高中生。如今儿童的上学年龄限制到6岁，但有50%的孩子八岁才开始上学。

我们还调查了农民的生活状况，据调查村民的粮食、蔬菜，肉制品都自给，只买一些油盐、因此大部分家庭每月生活费在100元以下。

经过这一段时间与乡亲们的接触，我深深地感到：农村对教育的重视程度比起城市有过之而无不及，甚至越是贫穷地区的人们对教育的渴望越强烈。教育滞后的根源不在于观念的落后而在于经济的落后。

在我们调查的家庭中有80%的家庭的三分之二家庭收入用于孩子的教育，绝大部分的家长非常希望孩子能上大学。我依然清楚地记得乡亲们朴实的话语，搞调查时，当问及孩子们的学习情况时，他们总说：我的孩子能像你们一样就好了。其实我们这么辛苦，啥也不图，就希望他们多学点东西，找一条好的出路。还记得有个老汉对我们说：俺孩子能上到哪，我供到哪，就算砸锅卖铁也得上。由此，我们转过头来想一想，一个地区是否重视教育能单凭入学率或人口文化水平来衡量吗？答案是否定的。对于农村来说，判断人们重视教育程度的标

准应是他们用于教育的开支所占家庭收入的比重。虽然农村地区经济落后，但也正因为落后，他们比城里人更渴望受到教育、更渴望个个都能考上大学!当你看到周家村的乡亲省吃俭用供孩子们上学的时候;当你听到老汉说砸锅卖铁也得上的时候，你还会说他们不重视教育、还在扳着指头数有几个失学儿童吗?!那么，盲目地给老少边穷地区扣上不重视教育、教育意识薄之类的帽子是不是过于武断、是否含有某些歧视成份呢?不是因为我是一个农村的学生我才说这样的话，而这是我们调查的真实情况，而且在这一方面我以过亲身的体验。

从开始调查到调查结束，我的心情经历过一次次的万千感慨、一遍遍的心潮澎湃。在与乡亲们从接触到磨合再到打成一片，乡亲们对我们关怀备至，待我们如亲生儿女，我们体会到乡亲们淳朴的情怀，也感受到了农村对知识的渴求，对富裕的渴望。面对这份深重的情谊，我们都想尽自己的最大努力为xx村的父老乡亲们做出贡献。但是对于有一些想法我只是想得到却无能为力帮助他们，然而现今我们只能在宣传xx村成功的经验的同时，提一些不够成熟的建议。

以前该村是连乡村公路都没有通，目前，村民们的收入主要是靠养猪和种土豆，公路以到了村公所，这样就为他们提供了更多的赚钱机会，比如，他们可以种很多的土豆，还可以养猪，养牛销售出去。当然，这取得的一切成绩离不开村领导付出的巨大努力和广大村民的辛勤劳动。

通过几天的实践，我们发现该地农民的经商意识非常薄弱，或许是受传统观念影响太深，其时，逐步使他们转变观念对经济发展是有重要意义的。

在我们调查完了以上的项目后我还又参加了xx村的雪灾调查，自1月中旬以来，持续肆虐的强降雪使我们村遭受了史无前例的冰雪灾害，在我和村委会的参观过程中他们主要是调查了，雪灾对越冬作物的影响，我村小麦已陆续停止生长，进入越冬期。今年大雪暴雪天气过程对我村的小麦的降雪量和低温

程度基本正常。到目前为止，降雪过程对我村冬小麦生产利大于弊。有利因素为，首先，处于越冬期的冬小麦且有积雪覆盖，减轻了冻害发生；其次，气温降低减缓小麦旺长的势头，有利于改善群体结构，低温过程冻死一些晚弱苗，群体结构更趋合理；第三，低温大雪降低越冬的虫口密度，抑制病害蔓延，对减轻来年病虫害有利。竹子：目前，这次大雪、暴雪天气主要对我竹子造成了不利影响，在我村偏高一点的社所有的竹子都压段了，还有在我村威林寨的一片松树林全被压段，主要危害首先是降雪持续时间长，雪量过大，竹子和松树较高和叶子很多而且脆弱的植株体经不起重压造成茎秆折断等机械损伤；二，由于气温较低，树木上的冰挂易造成其枝条压裂、压断和压倒。在个别的社家禽大棚也有倒塌现象。还有一些是连住房都被雪给压塌了。

对养殖业的影响：寒冷天气使牲畜大量失热，增重速度下降，幼畜、病弱畜、家禽往往经不起寒流降温而造成死亡。羊场场房、圈舍倒塌。在二月一日的一天我和xx乡的几个领导及xx村委会到xx村西洋平社去参观那里的受灾情况，那里的村民说他们家的母猪生下了十四只小猪由于天气的寒冷被冻死了十二只，只活了两只，按今年的物价他们家就损失了7000元左右。还有的是刚生下的小羊羔以被冻死，这西损失都很大。通过村委会调查后xx村委员会发动所有的农民及时清除各类林木，特别是常绿树木、经济果木林、苗木枝梢的积雪、冰挂，防止压折造成损失。及时处理断裂枝干，对完全折断的枝干应及早锯断削平伤口，涂以保护剂，以防腐烂；对已撕裂未断的枝干，不宜轻易锯掉，宜先用绳索吊起或支撑起，恢复原状，受伤处涂以保护剂并绑牢，促其愈合恢复生长。同时要及时施肥、恢复树势；树木伤口多易引起病虫害，应加强病虫害的防治。林地、果园地的田间积水也要尽快排除，防止涝渍和冻害。在这一次受灾拯救过程中xx村会的书记他是我们全村的榜样，他和村民们吃住在一起，奋战在一起。在抗灾一线，他废寝忘食，身先士卒，带头苦干；在办公室，他通宵达旦，运筹帷幄，不知疲倦，在他的身上体



现了一名领导干部敢于战天斗地的勇气与魄力，他忘我工作的精神深深感染和鼓舞了农民的斗志，在他的带领和指挥下，参与抗灾的广大农民群团结一心，众志成城，取得了一场又一场攻坚战的胜利。他不仅是我的偶像而且还是我学习的榜样。我们通过大学学习后，要想尽快的成为现代化建设的有用人才，适应社会的需要，就要在学习期间，积极参加社会实践活动，认识社会，认识自己的社会位置，明确自己的历史使命，激发自己的学习热情，调整和完善自己的知识结构，战胜各种困难和挫折，锻炼意志和毅力，为适应以后的工作做一定准备.这是我参加这次社会实践的目的之一。

## 本科生社会调查报告参考(二)

近年来，区文化局在区委、区政府的正确领导下，以重要思想为指导，坚持科学发展观，以配合“四区”建设为着力点，积极扶持和关心农村自办文化活动，大力开展农村三项活动，全区各乡镇农民自办文化工作得到了长足的发展，下面是关于此项活动的社会调查报告：

### 1、净化农村文化市场树立乡村文明新风

农民自办文化普遍具有文化实践活动吸引力强、内容比较健康、参与者身心满足感强的特点。这也就意味着，在乡村社会，农民自办文化越多越普及，则深度参与其中的农民群众必然越多，相应地，留连于、沉湎于腐朽、落后文化的农民群众就会越少。从而为形成文明乡风提供健康的养料和良好的导向。学习科学文化知识的多了，参加健康有益的活动多了；搞封建迷信活动的少了，聚众赌博的少了。

### 2、传承乡土文化推进农村精神文明建设

相当一部分农民自办文化源自乡村民俗文化，或具有不同程度的民俗特征，是对乡村民俗文化的继承。这是由于乡村民俗文化在时间安排、内容和形式上往往与农民群众的生产互

补和平衡，与其生活相适应和相融合，容易培养共同的兴趣爱好，成为农民群众丰富的文化资源，因而，乡村民俗文化很容易被今日的农民群众在生产之余和生活之中所沿袭、所采用，很容易转化为农民自办文化。因此，农民自办文化因具有文化的传承功效，将为当代的农村精神文明建设作出重大贡献。

### 3、提高农民文化素质增强农民致富能力

在丰富的农民自办文化中，以开启民智为主要目的和主要内容的农民自办文化不在少数，如，农民读书社、农民书屋、农家文化大院、农民故事会、农民电影放映队(放映各类科教片)等。此类农民自办文化开展得越多、越普及，则越有助于提高广大农民群众的科学文化素质，有助于农村的经济发展。

### 4、增加沟通交流促进农村社会稳定的聚合功能

由于农民自办文化一般伴生着农民群众的聚合现象，从而也就大大地增加了农民群众互动、交流和沟通的机会，其结果往往是有助于促进邻里、婆媳、党员干部与群众之间关系的和谐，有助于实现农村社会的稳定。有助于农村和谐社会的构建。

## 本科生社会调查报告推荐(三)

### 一、调查的原因及目的

百年大计，以人为本。企业的发展说到底还是人的发展，企业竞争归根到底也是人才的竞争。当代社会，面对日新月异的发展和进步，学习速度和培训速度是提升人才速度的重要参数。培训则常常是提供信息、知识及相关技能的理要途径，有时甚至是唯一途径。在当今市场上，立于不败之地的企业必定是那些能够使其员工充分发挥自己的全部潜能的企业。这意味，企业员工必须接受培训作为继续学习的一种手段，

员工培训在帮助公司迎接竞争挑战的过程中扮演着重要的角色。员工培训可以有效地帮助公司创造价值或赢得竞争优势，重视员工培训工作的公司会比他们的竞争对手表现出更好的经营业绩，更有信心迎接竞争挑战。培训不仅通过员工自觉性、积极性、创造性的提高而增加企业产出的效率和价值使企业受益，而且增强员工本人的素质和能力，使员工受益。故有人说，培训是企业送给员工的最佳礼物。培训是管理的前提；培训是管理的手段。培训不仅为管理创造了条件，其本身就是一种管理的手段，即培训通过满足员工高层次的精神文化需求来激发员工的干劲和热情。企业同时应把培训作为管理的机会和途径，并通过培训沟通上下级的联系，掌握工作进展状况，达成相互理解与支持，共同不断提高工作绩效。

为了充分了解公司员工思想现状，了解公司对员工培训要求和规划，建了解统化、结构化的公司内部培训体系。本人在永昌县烟草公司范围内采取走访的方式进行了一次培训需求调研，共10人，回中层管理人员问卷1人，现简要对结果加以统计与公析。

## 二、调查时间、地点、方法

(一) 调查时间□20xx年10月20日

(二) 调查地点：烟草公司

(三) 调查方法：采取走访式调查

## 三、调查内容及分析

烟草公司是国家控制和统一管理的一个特殊企业，它具有较强的独立性，所以对于加强职工的质量意识的显得尤为重要，因此，加强员工培训工作十分重要。

(一) 公司发展理念与文化

1. 企业发展方向较为明晰。根据调查资料显示，约有95%左右的员工认为，自己对公司的发展战略表示了解或十分了解，这主要是与公司目前的业务重点和工作目标有关，但剩余5%左右的员工表示困惑，这必然会造成实际工作缺乏目标，或者人力资源的较大浪费。
2. 将近九成的员工熟知企业的精神和价值取向。因而“不断进取，永臻完美”的管理思想几乎感染了公司的所有员工，可见企业文化对员工的敬业度和忠诚度起到了较大的凝聚作用。
3. 企业在制度建立及文化建设方面仍需进一步加强。调查数据显示，认可公司有一个非常健康文化的比例达到85%，而15%左右员工则认为一般，没有员工对此表示反对。此外，仅有45%的员工认为公司的制度体系非常完美，而认为不完美的人数达15%。

## (二) 组织结构与岗位设置

1. 近九成的员工对公司现行组织结构认同，并表示与部门业绩息息相关，公司现有员工中，九成员工对现有机构设置表示赞同，认为现行设置方式在实际工作中发挥了积极作用。
2. 现行职能职责、业务流程与实际工作衔接较好，依据调查结果，80%员工认为目前的岗位职能配置、工作业务流程有效，而认为其在实际中有指导性、参考性作用的仅占35%左右。

## (三) 人才管理与技能

1. 在人才使用上，中高层管理者获得了较高的支持率。部门负责人作为公司的中坚力量，肩负着不断创新、发展企业的重任，从统计数字发现，在工作任务中分安排方面，80%左右的员工认为，中高层管理人员做到了用人所长，但仍有20%的员工认为存在不公平现象。

2. 从部门内部沟通基本顺畅，但部门间急需加强。多数员工普通反映，在实际工作中，上级对其工作支持力度较强，并就工作内容进行沟通，但从拮据问题的调查显示，部门内沟通并没有达到与其要求，也有一部分员工反映，部门间的工作衔接并不十分理想，很多时候只是员工自己沟通和联系，而部门负责人沟通比例也仅占55%。对于部门内部的员工间沟通，调查者则在三个方面表现较为均衡，自己协调、询问同事、求助领导。

3. 中级管理人员急需提升的方面，根据调查数据显示，多数员工认为，在以后的工作中，中级管理人员需在以下几个方面提升个人素质，依次为：责任心、上下级沟通、领导艺术、团队文化、公平性、业务能力、思想意识、员工激励、成就动机。而据中级管理人员的调查显示，则依次：：责任心、上下级沟通、领导艺术、团队文化、公平性、业务能力、思想意识、员工激励、成就动机。

#### (四) 团队精神状况和素质

1. 除少数员工外，团队士气良好，在实际调研中，90%的员工认为我们团队的精神非常高昂，5%的员工认为团队现处在低迷的时期，针对团队的特定成员进行调查时发现，约有35%员工反映某些员工没有与整个团队融合起来，表现出例外或特例的行为。

2. 个人利益与个人绩效没有紧密结合。团队是由个人组成的，个人业绩是团队业绩的基础，只有实现个人利益与个人绩效息息相关，才能调动员工的积极性和责任感，而据相关数据显示，公司仍需要在此方面继续努力。

3. 团队的素质能满足工作要求，但总体提升缓慢，据统计资料显示，60%的员工认为公司的素质说优秀的企业相比，总体水平不差上下；25%认为较差，在员工与团队合作的信心方面，30%员工认为团队正向有利方向发展；35%认为略差；15%认为较

差。在员工与团队合作的信心方面，30%员工认为团队正向有利方向发展；35%认为没有变化；20%保持观望状态。在团队素质的提升方面，40%员工非常认同我们的团队正在进步，35%基本认同这一事实，20%表示沉默，5%表示不认同。

#### (五) 员工个人专业知识与技能的发挥

员工专业技能的自我评价。员工普遍认为，在实际工作中自身的专业技能比较满意，这一比例高达80%，仅有15%左右员工认为不满，希望在以后的工作中逐步提升，但在专业技能较化方面，这一比例有所下降，75%员工认为自身的技能基本发挥，25%员工认为没有完全发挥，可见专业素质在向业绩较化上并不十分理想，员工的潜能和能力有待于进一步开发。

#### 四、今后的对策与建议

根据目前公司的培训现状，为了让公司的培训更有效，应从以下几个方面来完善培训体系：

1. 强化员工责任心的培养。针对本公司的工作情况和工作特性，对员工加强质量意识的培养，使员工充分意识到缺乏责任心所造成的严重后果及给公司发展带来的不良影响。从而保证生产有序地进行。
2. 加强员工之间相互沟通。不定期的和公司员工进行交流，使员工的意见及时反馈，发现的问题能够及时解决，便于部门之间以及领导和员工之间的相互了解和协调。
3. 调整人员配置、促进员工发挥。针对每个员工的特点对其岗位进行调整和安排，使其能够充分发挥个人特长，避免人才浪费。
4. 加强团队融合提高团队素质。多进行一些团队活动和考核，以便加强团队合作，从整体上提高整体素质。

加强员工培训激发员工的创新能力，改变员工的平庸工作行为，尽可能降低管理成本，克服不可测性，保证质量低劣的员工无法进入，有效降低优秀员工的流失率，在今后的工作中不断对各类员工进行不同目的的分类培训，相互配合的工作环境下，在公平公正的基础上，可以更好的激发员工工作的情感和斗志，全身心的投入到工作中去，使他们主动性、创造性将自然地倾泻出来，自觉与管理者一道，把工作做得尽可能好，不仅让员工觉得实现了自己的人生理想，同时对企业有了满足感和归属感。也使企业和员工得到共同的发展，真正实现企业和员工的双赢。

## 本科生社会调查报告热门(四)

### 一、调查背景

当前，党中央立足全面建设小康社会、构建社会主义和谐社会的战略高度，做出了建设社会主义新农村的战略部署，提出要培养新型农民，这就对农民的文化水平以及农村的文化建设提出了新的更高要求。

而在我的家乡，农民的精神文化生活现状如何呢?对此，我利用暑假时间，对此我对家乡的几个村庄农民的精神文化生活进行了调查。

1. 调查时间：年8月12号至2014年8月13号。
2. 调查地点：贵州省遵义市牛蹄镇
3. 调查方式：采用个别询问来进行及通过问卷的方式了解。
4. 调查内容：分别对不同时期(从过去二十年来到现在的变化);不同年龄人群(老年人，中年人以及未成年人)的精神文化生活的方式和内容进行调查。

## 二、总体状况及分析

总的来说，近几年来，随着国家对三农问题的重视力度不断加大，农村的文化建设也在蓬勃地发展和繁荣，农民的文化生活也日益丰富化、多样化。就我调查的范围和人群来说，农民对当前的情况是基本满意的，但也存在着一些不容忽视的问题。

### 1、按时间来说

从近二十年来农民精神文化生活状况的变化来看，经历了先慢后快的发展过程。从上世纪80年代末到90年代初，由于改革开放的逐渐深入以及市场经济的逐渐形成，农村的整体面貌有了很大改观，但同时由于外来文化的冲击，以及历史原因所造成的父辈们自身文化素质过低、观念落后，使得他们在受到外来文化冲击时显得犹豫、盲目以及不适应，农村里传统的文化生活方式如：看大戏、听说书、扭秧歌、祭祖等逐渐消失，农村文化阵地明显萎缩，文化建设发展缓慢。从上世纪90年代后期到现在，这种情况开始逐渐好转。80年左右出生的人开始成为农村家庭的家长，这些人大多受过初中文化教育，思想观念和文化素质都有了很大提高，他们对各种新鲜事物感兴趣，并且接受很快，于是，一度单调沉闷的农村文化生活逐渐变得丰富多样，听广播、看电视、打扑克、搓麻将、看电影等文化娱乐活动得到广泛接受和普及。

### 2、按不同人群来说人们的生活方式和娱乐方式也有了较大变化

农村文化生活的主体30岁到45岁之间的成年人，不管是在村里还是自己家里，他们主导着文化活动的组织方式和进行的内容，他们的文化生活方式从19世纪到现在也有了极大的变化。

随着人们的生活条件的逐步改善，村民的娱乐方式也随只变



化。下面是对当前家乡人普遍的娱乐方式的调查，当然这也是我组调查的几个村的一个缩影。

随着社会的不断发展，生活中很多的弊端也随之显现了出来。从农村未成年人的精神文化生活整体来看缺乏指导、监督和引导。比如我在调查邻村的一个“黑网吧”时，发现近80%都是未成年人，而这些未成年的初中生和小学生几乎全部是在玩电脑游戏或者聊qq□电脑和网络本来是一种现代文明的传播工具，而如果缺乏来自社会、学校和家庭的管理和指导，使孩子们整日沉迷在游戏或聊天的虚拟世界里，势必会影响他们的学业，甚至毒害他们的身心健康。

然而，老年人却是一个比较容易被忽略的群体，他们的文化生活相较于其他年龄的人群显得相对贫乏，在我所调查的这些农村里针对老年人的文化活动太少太少，原因主要是缺乏组织。

### 三、当前存在的问题

当前农民的精神文化生活主流是健康、向上的，但也存在着一些令人担忧的问题，主要是：

#### 1、赌博严重

在我这次调查的几个村庄里，有近30%的农民在打扑克、搓麻将的时候赌过钱，虽然数额不大，一般都是一元、两元，并且按这些农民所说，“如果不来点小意思，就找不到人跟你玩”。现在村里的一些杂货店里大多都买有自动洗麻将的机器供人们来将，自己从中收取费用。这种风气必须加以遏制，阻止其扩散蔓延。

#### 2、迷信活动

在这次调查中我发现一个值得注意的现象，我调查的村庄全

部是汉族，有近10%的家庭信仰基督教，由于农村传统文化的根深蒂固，使得基督教在当地农村的传播。为了吸纳更多的教徒，向文化水平不高的村民宣扬一些迷信思想，比如：“信基督者得病可以不用打针吃药，有主保佑病就能好”等，这已经带有很深的迷信色彩了。如果不加以整治任由其在人民面前传播，后果将不堪设想。

### 3、部分农民的参与热情不够

有些农民仍然只注重挣钱，认为有钱能使鬼推磨而忽视自身的精神文化生活，对群体文化活动热情不高，参与较少。

## 四、几点建议

以上是我所调查的家乡农村农民精神文化生活的基本情况，通过这次调查，我认为家乡农民对目前的现状是基本满意的，农村的文化活动是丰富多彩也是农民喜闻乐见的。但目前的现状与社会主义新农村建设的要求还不适应，存在着一些差距，需要进一步加强和改进。

对此我提出几点建议：

### 1、加强硬件建设。

就目前的经济情况来看，家乡的农村乡镇有能力来建设一些公共文化场所，如：农家书屋，健身的器材和场地，放映厅等。使村民的生活丰富多彩。

### 2、重视对农民的文化教育。

上级部门应多开展一些“送文化下乡”活动，并且应该针对农民需求，丰富“送文化”的形式和内容，提高他们的文化素质，更新他们的思想观念。

3、加强农村学校的教育管理工作和学校的硬件设施设备。

## 五、结束语：

本次调查发现，目前农村家电消费特点明显，增长潜力巨大，在收入不断提高，农民受教育水平不断高，个人素质提升的情况下，农村消费者开始对一些新兴产品体现出较大兴趣，农村消费能力呈现上升趋势；此外，调查还发现，当前农村家电消费环境令人担忧，农村消费者消费满意程度较低，农村家电市场需要升级，加强监控和管理，在保障农村消费者利益的同时，刺激农村家电消费增长。

因为现在中国的经济在快速发展，国家对农民有一定的补贴，并且农民有好多外出打工，每年的收入也比原来增加了好多，农民的生活也变得富裕起来，随着中国人口的快速增长，农民的消费也在不断增多，农民的物质需求在增多、生活水平在提高，对生活质量也有了较高的要求，学会了享受生活，所以，对家电的需求也越来越强烈。

## 本科生社会调查报告最新(五)

调查地点:地铺社区、村、街道、学校周边等地方

调查时间:20xx年2月4日

调查目的:通过调查生活周边的文明情况，引导孩子在家尊敬长辈，在校尊重老师，在外遵守社会公德，做文明礼貌的“美丽学生”

调查方法:1、询问周边附近的人

2、通过相关途径查询资料

3、走访地铺社区、村、街道、学校周边等地方寻找周边的垃

圾，并拍下照片做证据。

先给大家讲个故事吧，中国的小朋友和日本的小朋友一起出去夏令营。在途中，乱丢垃圾的是中国小朋友，迟到早退的是中国小朋友，受不住这种生活，整天哭哭啼啼的还是中国小朋友；相反日本小朋友是比较独立的，即使自己发着高烧，生着病，也不耽误行程。

在说说我们的家乡安吉吧。从开始安吉创新开展美丽乡村建设，到，安吉被联合国评为最佳人居奖，这是我们安吉人的骄傲。但是，随手乱丢垃圾的现象依然是不可避免的，人们已把乱丢垃圾当成了一种习惯了。为了调查与避免这种现象，我们小组全体成员于2月4日开展了一次‘‘我身边的文明’’社会调查。

根据调查的情况与相关资料的整理，我们不难发现：垃圾几乎是随处可见，尤其在大街上，人们吃完东西好，就把食品包装袋随处乱扔，还有一些塑料袋、果皮、烟头……而在小区里，这种现象就比较少了，因为小区里常常有相关人员来清理垃圾，所以比较干净。这些乱丢垃圾的现象人们也早已见怪不怪了。把垃圾往车窗外扔，往家里的窗户外扔。这些现象，真让人寒心。

但并不是每个人都是这样，在大街上，我也看到了几个穿着制服的爷爷奶奶，拿着扫帚，或是钳子的，在大街上勤勤恳恳的清理着垃圾。正是因为有了他们，我们的家园才如此美丽，如此整洁。

根据调查，许多家长认为，现在是一个自由的社会，懂不懂文明没什么关系，只要学习好就行；还有些家长对孩子过分的娇生惯养，尽可能满足孩子的一切要求，这样，不仅使孩子越来越以自我为中心，什么文明，根本不知道，还让孩子越来越霸道、傲慢。这些都是不对的。不懂文明的人，就不能在这个社会上立足；不懂文明的人，就会慢慢的培养出一个个

坏习惯;不懂文明的人，就会被另些人嘲笑，瞧不起!相反，那些懂文明的人，不但可以更好的在这个社会上立足，培养一个个好习惯，还可以受人称赞。

从现在开始，从不乱丢垃圾开始，相信你，也可以成为一个文明的人