

2023年商业网点发展规划(优质5篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

商业网点发展规划篇一

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！

首先，非常感谢分行各位领导给予我展示自我的机会！我叫xxx，今年xx岁，预备党员，在读财会本科，现任xx分理处主任。此次我竞聘岗位是xx支行xx分理处主任。

我说一下我的竞聘优势：

1、具备良好的思想品质和政治修养。我十分注重加强自身的政治思想修养，思想上向党靠拢。并于x年x月成为了一名光荣的预备党员，今后我将更加努力学习和工作，发挥党员先锋模范作用，争取在最短的时间内转正。

2、具备丰富的工作经验和良好的客户基础。入行x年来，我在许多不同岗位工作过，无论在何岗位都能较好的完成工作任务。担任xx分理处主任期间，在领导的关怀和同志们的共同努力下，分理处成立x年半，各项存款余额达xxx多万。年年都圆满的完成各项任务。此外，由于长期在基层工作与客户打交道，我拥有大量自己的大客户群体，并掌握了独特的工作方法和技巧，能够针对不同客户，采取不同的工作方法，确保以最有效的方式开展工作。多年的工作经历也使我能够

站在整体发展的高度开展工作。我想，凭着扎实的实践和丰富的经验为基础，我一定能在xx分理处开辟一片新的天地。

3、具备扎实的专业技能和综合知识□x年来，通过坚持不懈的学习，我的理论水平、业务技能都得到明显提高。在工作之余，我自学了计算机、英语、信贷等多方面的知识，并报名参加全国会计中级职称考试。连续四年获得业务技能测试xxx一级能手，多次获xxx一级能手和xx传票录入、零售综合业务二级能手，去年还被评为“四星级柜员”和总行级“文明优质服务标兵”。成绩取得的每个过程都倾注了自己辛勤的汗水，也无不蕴含着行领导对我的关怀和同事们的支持和帮助，每一次提高的过程都鼓舞和激励着我，以更加饱满的热情投入到新的挑战中去。

4、具备较强的工作能力和组织协调能力。在工作中我始终坚持“学以致用”的原则，努力把学到的知识应用于实际工作中去。组织协调能力、分析判断能力、处事应变能力、文字组织能力、社会交往能力都有很大提高。

二、拟聘后的工作目标和设想

如果这次有幸能竞聘成功的话，我将以分行下达的各项目标任务为己任，竭尽所能搞好芳草分理处的各项存款、中间业务、结算、优质文明服务等工作，以加强内部管理为保障，在巩固现有客户资源的前提下，调动员工的积极性，寻找和挖掘存款新的来源，力争扭转目前发展缓慢、滞后的局面，走上一个良性循环、健康稳步发展的行列中来。

我对今后工作的设想是：稳定现有客户、推广新兴产品、打造一流品牌、圆满完成任务。

三、完成目标任务的具体措施

为了全面完成各项目标任务，我将全力以赴抓好以下几方面

工作：

1、思想总揽全局，做好表率。作一个网点带头人要有全局观念，从多方面考虑问题，协调各方面关系，要正确认识、处理业务发展和风险防范的关系，认真执行有关金融政策和法律法规及各项业务操作规定，合规经营。不断提高员工风险防范意识，养成按章办事的操作习惯。

2、经营客户，提高优质客户群体占比，开辟存款新的增长点。

xx分理处处于市中心，临近居民较密集，客户资源相对较丰富，该区域一直是金融机构必争之地。在以我行为中心的前后200米范围内，聚集了工、农、建3家商业银行，金融竞争异常激烈。要使存款有较大幅度的增长，我认为：

首先要挖掘优质客户源，提高优质客户占比。对客户进行差别化管理，根据客户对银行的贡献度确定营销的方向，对客户有所取舍，并将主要精力集中在能为我行带来更多利润的客户身上，挖掘潜在优质客户，建立完善的客户档案，加强与客户的沟通与联系。为客户提供绿色通道、提醒服务、节日慰问、个人理财建议等服务，增强对客户的吸引力，从而提高优质客户占比。

第二，要主动走出柜台，积极营销。对市场动态进行认真的分析和研究，及时掌握信息，并根据相关信息，积极主动开展工作，带领员工走出柜台，走进市场寻找新的客户源。

第三、搞好特色营销，扩大业务。在保持现有业务的基础上，向客户提供源源不断的金融新产品，以此来满足客户的需求。为客户进行个人消费贷款、国债预约、票据结算等理财新产品的宣传，提高分理处中间业务收入。

3、提升服务水平和层次，丰富服务内涵。加强员工技能训练和服务技巧训练，使员工的岗位技能和服务水平提升到一个

新的高度。搞好分理处的环境卫生，做好每一个细小环节，解答好客户的每一个提问，让客户真正感受到我们分理处的优越性，增强分理处的竞争力。

4、以规章制度为标尺，狠抓内部管理。从大处着眼，从小事做起，在严格管理上下功夫，一丝不苟，从严执纪，决不允许违规的事在xx分理处发生。加强内部管理及“三防一保”工作，确保各项内控措施落实到位，及时发现漏洞和隐患，采取措施，立即整改。加强员工政治思想理论和业务操作制度的学习，提高工作效率。

5、加强队伍建设，确保分理处各项工作健康有序的发展。作为网点负责人，除了要注重业务，还应该带好队伍，为员工提供良好的发展空间。首先，要多关怀员工，尽量为员工排忧解难，营造一种轻松、和谐的工作氛围。其次，要多组织员工进行学习，形成良好的学习氛围。还要与员工多交流，加深了解，做到团结友爱、互助互敬。发挥团队精神，凝聚力量，利用各自自身的资源，保证业务的健康发展。

6、以身作则，不断改进。作为分理处主任，在日常工作中我的言行将直接影响下属，我将保持一份平常心与责任感，以身作则、率先垂范，在工作中不断改进自己，用自己的真诚与努力换取员工的认可。

各位领导、各位评委，我来参加这次竞聘是责任感和使命感的驱使，相信通过这次竞聘演讲，会让我更加走向成熟。无论最后竞聘结果如何，我都会一如既往以踏实的工作作风，务实的工作态度，进取的工作精神，恪尽职守，履行职责。

最后，请允许我邀请在座的各位评委、领导和同事们一起，用最真诚、最热烈的掌声，为参加竞聘的全体同志加油；为获得成功的同志祝福：为xx中行光辉灿烂的未来祝福！请大家多支持我！

我的演讲结束了，谢谢大家！

商业网点发展规划篇二

各位领导，同志们：

大家好！

一、拟竞聘职位部分

我叫***，出生于一九七六年八月，大学本科学历，学士学位，现任吐鲁番地区**局城区**所注册室任主任职务。非常荣幸我能参加这次竞聘，首先感谢局领导为我们青年人创造这样一个舞台，让大家有机会站在同一起跑线上，公开、公平地参加竞争。并向各位汇报我的工作、学习和思想情况。在这次公开竞争上岗中，我拟竞聘的岗位是：第一志愿，商广合同消保科科长；第二志愿，个体私营经济监管科科长。

二、工作经历部分

一九九七年大学毕业取得学士后，我在吐鲁番地区**局企业登记科从事注册登记工作，负责企业初审受理、收费、发照以及档案管理工作；一九九九年八月按照自治区提出的：“小局大所”的改革思路，地区工商局决定在设立城区工商所作为试点单位，因工作需要我被调入该所担任注册登记室主任职务，在所长的直接领导下主持注册登记室的日常工作，负责企业初审、广告初审、合同登记初审、市场开办初审以及个体登记复审等工作，并承担起草全所有关业务材料工作至今。其中，曾先后四次参加区局举人的短期培训班，学习经济户口转件及工商业务软件知识，此后不断进修学习，以适应新形势和新工作的需要。

三、在原职上的工作业绩部分

自一九九七年进入**局工作已有5年时间，我主要在基层从事注册登记工作，直接为经营户提供服务。通过几年来的“窗口”工作，我总结了一些工作方法，积累了一定的工作经验。同时，我非常注重业务理论方面的修养，认真学习并研究了各类工商法律法规及有关业务知识，并能理论联系实际，学以致用，使自己的理论水平和实际工作能力得到全面提升，为今后的工作打下了坚实的基础，并得到领导和同志们的认可。1999年、2000年我连续获得地区本系统双文明先进个人称号；2000年被评为地区本系统个体工商户验照先进个人；2001年荣获吐鲁番本系统双文明先进个人称号；2000、2001年连续两年考核优秀。2000年，我独立设计的“经济户口卡片”为吐鲁番地区在本系统采用并推广。

四、对竞争岗位所具备的个人优势及工作思路部分

认真总结几年来的工作历程和业绩，我认为我参加竞聘有以下几方面的优势：

(一)讲学习，注重提高政治理论和业务理论水平，始终坚持全心全意为人民服务的思想。工作五年来，在组织的关怀和培养下，我认真学习了党在新时期的各项方针、政策，尤其是“三个代表”重要思想、江“七一”讲话和十五届六中全会精神。能够与时俱进，准确把握时代脉搏，不断改造自我并树立正确的世界观、人生观和价值观。2001年7月，我光荣地加入了中国*****。同时，我还努力提高个人素质，参加了中央党校函授学院吐鲁番学区经济管理专业的学习，并于2001年12月取得大学本科学历。能够理论联系实际，把国家的政策、法规和所学知识等运用于实践，结合新形势不断改进和完善自己的工作，努力提高业务水平。

(二)讲团结，比奉献。团结同志，扎实工作，是我的一贯宗旨。我所从事的注册登记工作是一项业务性较强的工作，需要每一位经办人的通力合作。我始终认为，搞好团结协作，相互配合形成合力是干好工作的关键，并能较好地把握这一

方向。我还非常注意民族团结，始终坚持“三个离不开”原则。同时，我所在的城区工商所是“小局大所”的试点单位，很多工作尤其是注册登记室的业务可以说是从新起步，除了繁忙的日常工作外，还有大量的文字材料，档案管理等方面的工作需要完善，经常要加班加点，牺牲节假日，我从不计个人得失，总是积极完成各项任务。

(三)讲实效，求创新。工商工作主要是为经营户提供服务的，“窗口”部门更要拿出一流的水平面向社会。“办实事，快办事”是我的工作宗旨，做为一名国家公职人员只有把握原则，提高办事效率，尽可能地方便他人，才能真正做到代表最广大人民的根本利益。随着社会的不断进步，工商行政管理工作也面临着发展和变化，尤其是加入wto后，对工商行政管理工作提出了更新、更高的要求。做为一名工商干部，我经常了解并掌握新变化和新要求，认真学习了中国入世后涉及工商行政管理方面的资料，为迎接和面对新的工作夯实了政策理论基础。

如果我被聘为科长，特别是我的第一志愿——商广合同消保科科长，我将在局党委的领导下，结合实际，提出以下工作思路：

商广合同消保科是一个具有四项业务职能，兼管三个协会的综合业务科室。首先要加强本科人员的业务理论学习，迅速掌握国家在商标、广告及消费者权益保护方面的法律、法规和政策等。要定期按时学习，在开展日常工作的前提下，尽可能保证学习时间和提高学习效率，紧握我们手中的“武器”。第二，要明确分工，职责到人，充分发挥科室成员的主动性和创造性。在工作中要齐心协力，互相配合、发扬团队精神。第三，要在局党委的领导下，接受上级业务科室的指导，主动联系，加强合作。第四，要尽可能地利用现代化手段，提高工作效率和质量。计算机网络技术，办公自动化等新知识和新技术已推广、普及，商标广告管理手段应尽快实现现代化。为了更好地开展此项工作，我们要把加强办公

自动化建设和应用摆上重要日程，迅速采取新技术、新手段提高工作效率和工作质量。第五，进一步整顿和规范市场经济秩序，提高办案数量和质量。随着市场化进一步深入，做为企业竞争手段的商标广告行为会进一步加强，各种利用合同搞违法活动及制售假冒伪劣商品和损害消费者合法权益的行为也会越来越高明，越隐蔽。如何通过整顿和规范市场经济秩序为我地区经济发展提供服务是摆在我们面前的重大课题。我认为，第一步要展开全面的调查和研究，确立市场整顿的重点、热点，并通过全地区商广合同消保系统展开统一行动，进行专项整治，达到查处一家，规范一家，教育一片的目的。同时发挥本科室与媒体联系紧密的优势，加强法律法规的宣传，特别是对所办案件要及时曝光，在全社会树立工商执法为人民的新形象。第六，针对各项业务，一是要认真做好全市商标的管理工作，对已到期的商标给予办理续展，并指导企业运用商标战略占领市场争创效益。同时对商标印刷企业做好核准、检查和指导二是要做好全市广告经营单位的年审工作，同时应加强平时的监督检查和指导工作。三是加强合同管理工作，做好动产抵押，推行合同示范文本，参与并监督拍卖行为，年内力争在查处合同欺诈案件方面有所突破。四是继续做好消费者权益保护工作，做好12315投诉网络和投诉中心的组建工作，并以此为契机发挥窗口作用，制订完善各项制度，严厉打击各种损害消费者合法权益的行为，树立工商形象。五是做好协会工作，并按协会职责协调做好著名商标、优秀广告和诚信单位的推荐工作，引导有关企业走强强联合之路，为我市商标、广告事业上规模、上档次奠定基础。

以上是我对商广合同消保科工作的一些设想，如果我竞聘成功，我将在局党委的领导下，团结同志，按照以上思路开展工作；如果不成功，我也决不背思想包袱，坚决服从组织安排，一如既往的做好工作。

请同志们支持我，谢谢大家！

商业网点发展规划篇三

今天，我站在演讲台上作竞聘演讲，心情很激动，为xx乡政府中新的一员，非常高兴能够得到各位的检阅和接受组织的挑选，这次十分难得的锻炼和提高自己的机会，我将倍加珍惜，下面我把我的基本情况、工作表现和体会、以及今后的工作思路向各位作一个汇报，希望得到指教。

我叫，今年24岁，大专学历。参加工作一年多来，我真切感受到：工作是幸福的，工作任务是大家共同协作完成的，离开了各方面的关心和支持将一事无成。每当我获得一点荣誉，取得一点成绩，我就告诫自己，这既是对我的肯定，也是对我继续前进的鞭策。我收获最大的是在劳保所的工作岗位上，我严格要求自己，认真审视自己，使我实实在在找到了与周围同志的差距和不足；领导和周围同志的一言一行无时无刻不在影响着自己，使我的政治素质和业务能力不断的得到提高，同时，也培养了我坚持原则，讲求团结和开拓进取的优良品质和工作作风。在基层一线的工作经历，更使我得到不少的提高和磨练，这一切增强了我竞争的勇气和信心。

我竞选的岗位是劳保所副所长，我的任职优势有如下三点：

一、政治上积极上进。本人在工作、学习、生活中能够不断加强政治理论的学习，始终与党中央保持高度一致，做到了立场坚定、旗帜鲜明、积极进取、对劳保工作持有满腔热情。

二、有一定的工作经验。在劳保所工作期间始终坚持在实践中成长，在实践中成熟，在实践中提高，不断地丰富和完善自我，跟随领导、同志们学习、掌握了许多工作技巧和方法。20xx年双庆晚会上我组织并编排了开场舞蹈，成为晚会上一道亮丽的风景线。

三、具有较好的文化知识基础。本人在大学学习期间，曾两次获得二等奖学金，打下了较为扎实的文化知识基础。参加

工作以来，为充实自己的业务知识，又在继续完成本科层次的学习。

总之，工作这一年多来，由于领导及同志们给我创造了比较宽松、优越的环境，加上本人的主观努力，较好的完成了各项工作任务。我如果通过此次竞争上岗走向副所长岗位，决不辜负领导的期望，努力做到：

首先，进一步加强个人政治理论和业务知识的学习，认真学习三个代表，身体力行三个代表，不断增强服务意识，增强“为人民服务、让人民满意“的工作作风；把自己锻炼成一名政治合格、业务过硬、作风优良的基层劳保工作人员。

其次，准确定位，发挥好参谋、助手的作用，当好联系职工与领导的纽带和桥梁，与所长齐心协力搞好工作。

再次，遵纪守法，模范遵守社会公德，在群众中保持良好的人民公仆形象，以上主要谈了我在竞争上岗后，新的形势下新的任务面前的工作思路，不管竞争成功与否，无论最后的结果如何，我保证我不会辜负组织对我的关怀和希望，我一定会一如既往的干好本职工作，发扬优点，克服缺点，再接再厉，争取早日实现自己的目标，为劳保工作贡献自己的力量。

商业网点发展规划篇四

尊敬的各位领导，各位评委，各位同事，大家好！

我叫xx;37岁;中共党员;大专文化;助理经济师，现任xx县xx农村信用社主任，今天我竞聘的岗位是xx县农村合作联社副主任一职，我竞聘这一职位有以下优势：

一、本人具有丰富的基层管理经验。

本人参加工作20年来，历任出纳员，会计员，网点负责人，大社信贷员，基层副主任等职务，自xx年任xx农村信用社负责人以来，在工作中，本人敢于创新，敢管善管，工作成效显著；自xx年以来，本人连续12年考核均为“优秀”和被评为“先进个人”，本人和xx农信社也连续3年被县、镇党委和县联社、市办评为“优秀党员”和“先进单位”。

二、本人具有较强的沟通能力和营销能力。

任xx信用社和尧周社负责人期间，本人注重加强与当地党政，业务骨干区域客户的沟通和公关协调联系，积极拓展市场，促使尧周社各项业务迅猛发展。至xx年9月底各项存款64556余万元。本人任职一年来增加各项存款14455万元。在xx西部存款增量、增幅、存款市场占有率在辖区内各金融机构中排名第一。本人在办理贷款、风险控制、清收不良贷款和支农力度、财务收支的工作等方面受到青珠县联社和当地党政的肯定和支持。

三、本人具有较强事业心和责任心。

在上级党委联社的正确领导下，本人能充分发挥党员干部的先锋模范作用，身先士卒，工作勤勤恳恳，求真务实，爱岗敬业，带领全社员工与时俱进，开拓创新，努力完成各项工作任务。

本次竞聘如能成功，本人将重点做好以下几方面工作：

一、是要摆正位置，认清职责，当好领导的参谋和助手

在工作中，应当摆正自己的位置，在自己的职责及领导授权范围内开展工作。同时，与分管领导在工作上保持高度一致，做到补台不拆台，听从不盲从，办事到位不越位，不争功、不诿过，当好联社领导的参谋和助手。其次是培养自己的全局观念，站在领导的角度、联社的角度看问题、想问题，从

大处着眼。多方面其他职能部门进行沟通、协调，形成合力，共同做好上级分配的各项工 作。

二、全力拓展金融业务市场份额，强管理，严内控。

一是以优质服务为依托，金融创新为手段，全力拓展农信社金融产品的市场份额，不断扩大服务内涵，拓宽服务领域。把组织资金的重点放在加强优质服务和降低存款成本上，达到扩张总量和优化结构的目的，不断提高农信社的综合竞争力。二是全力打造农信品牌为主线，大力拓展城区市场业务，通过城区业务的稳健扩张，实现新的效益增长点。三是以支农服务为主线，把握商机，增强科技兴社意识，加快新业务拓展步伐，实现多渠道获利。四是重视和做好农信社三防一保工作，强化内控制度的落实和执行，杜绝和防范案件的发生。

三、抓好线条管理，造就团结协造精神。我将在工作中，要注意去发现、学习他人的优点，查找、纠正自己的缺点，识大体，顾大局，真正做到思想上同心，目标上同向，行动上同步，事业上同干，大事讲原则，小事讲风格，同心同德，携手共进，增强部门的凝聚力和战斗力。团结联社班子成员，深刻领会并认真执行省联社的发展规划和工作措施，并以创新的思路、创新的方法，抓好分管的各项工 作，加速推进全市农村信用社向现代化金融企业迈进的步伐。

我的演讲完毕，谢谢大家！

商业网点发展规划篇五

尊敬的各位领导、同事们：

大家好！

记得一句话叫做：“推动你的事业，而不是让你的事业推动

你！”说这一句话的是美国的政治家富兰克林。今天，实践着这句话的是我。我来咱们行工作已经有xx年了，在这xx年的时间里，我已经融入到这个大家庭里。当运营副主管这个职位虚位以待的时候，我已经做好的准备。

我原来的日常工作主要是负责运营部的具体事情，业务转型后，加强低柜区的业务管理，按照规定审核前一日日终报表，对其完整性和报表中的重要事项进行严格地审查，按照授权管理和相关制度的规定及操作规程的要求进行授权操作，认真地审查授权的原因和业务的真伪，抽查柜员的传票，监督柜员的日常工作。

在周末和节假日运营主管不当班时，负责会计监控系统□arms□预警信息的核销工作，确保预警信息核销及时、规范，营业日协助运营主管检查abis柜员正式签退的和平账情况，查询柜员的末笔交易序号，核对柜员日终平账报告表、记账凭证、原始凭证及附件，清点重要的空白凭证，卡把核对现金的大数，办理的行所签退，打印网点的平账报告表，并逐项核对网点的日终平账报告表和柜员的平账报告表是否相符。做好业务用箱的入库交接手续。按照会计的档案管理制度的规定，及时地打印、装订和保管会计的档案资料，审核会计档案系统需审核的报表。在这些细化的工作积累里，我已经积累了工作和管理经验，更重要的是培养了我严谨认真的工作态度，这对于我来说，是一个很重要的成长阶段。

运营部是银行工作的重点部分，所以对其内部的要求也比较严格，作运营副主管就要负责具体的事项，及时下达主管分配的任务，及时反映运营部的各种信息，积极配合主管的工作，比如手机钱包总行、手机银行、银行积分兑换业务的日常运营管理工作的具体事宜；协助进行合作银行的日常沟通，并进行一定的数据统计分析工作；协助制定合作业务的运营规范；参与公司客服的定期培训工作；积极完成上级交办的其他相关工作，使运营部的工作有序地进行。

在xx年的工作经验中，我已经积累了很多的工作经验，对于运营部的具体工作已经有一定的了解，对于运营部的工作流程也心知肚明。对于这一新的岗位，我已经做好了准备。

如果我当上运营副主管，一定会抱以努力认真的工作态度，发挥不怕苦不怕累的精神，团结同事，把工作做好。及时地传达上级的指示，把工作落实到位，然后再把结果及时地上报给有关部分，做出有利于银行的决策。

对于这一新的岗位，我已经准备好了，请各位领导和同事给予我这次机会，谢谢！