

最新烟草中队长述职报告(精选9篇)

在经济发展迅速的今天，报告不再是罕见的东西，报告中提到的所有信息应该是准确无误的。那么，报告到底怎么写才合适呢？下面是我给大家整理的报告范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

烟草中队长述职报告篇一

各位评委、各位同仁、朋友们：

大家好！

今天我参加xxx烟草专卖所长岗位的竞争，我心情非常激动。在这里，非常感谢县xx局(公司)党组为我们提供了一个这么好的竞争平台，让我们可以在这里展现风采，同时，更要感谢多年来一直关心、帮助和爱护我的领导和同事们，是你们给予我信心和勇气，让我今天站到这个演讲台上畅想未来。

我今天演讲的题目是：《以人为本强监管、科学组织保增长》，为xx县烟草行业又好又快发展作出积极贡献。

虽然早已和大家熟识了，但在这个特别的日子里，我还是要简单作个自我介绍，我叫xx，今年xx岁，中共党员，现任公司xxx烟草专卖所所长。我于xx年由xx分配到公司工作，一直战斗在烟草专卖战线上，十多年来，在公司各级领导的关心培养和同志们支持帮助下，我从一个烟草工作的门外汉，成长为一名熟悉烟草专卖业务的烟草人；20xx年担任专卖科所长以来，多次被xxx县烟草销售公司评为先进工作者，xxx年被评为省十佳所长等荣誉。借此机会，我衷心的感谢公司领导多年来对我的信任与培养，衷心的感谢各位战友、同仁的支持与帮助！今天，登上这竞聘的讲台，我心中感慨万分，xx年来烟草专卖工作，虽然更多的是品尝不法经烟户刁难和恐吓，

忍受对家人的深深愧欠，但每当与同事分享胜利的喜悦时，我心中总会千百次的告诉自己，我深爱专卖事业，我无怨无悔！所以今天在这儿，我仍然要选择竞聘专卖所长领导这个职位。烟草销售工作是维护国家利益和消费者利益的前沿阵地，我决定竞争专卖所长领导岗位一职，除了我对这份工作的热爱，更重要的是因为我对此岗位具备更深层次的了解和较强的竞争的优势。下面，我就参加xx烟草专卖所长岗位的竞争和对近xx年烟草销售和管理工作经验和认识，向在座的各位领导做如下汇报，我认为具有以下六方面优势：

第一、我有十多年的烟草工作经历，有多个岗位的工作经验和多年的基层管理工作经验，了解专卖管理工作的基本要求和重点环节，有带好队伍管好市场的能力。

第二、近五年来，我主要负责整个市局专卖管理工作计划的制订，方案的起草，总结的撰写，对行业发展形势和上级各项方针政策有较深入的理解，对本地专卖管理工作中的薄弱环节也有较清楚的认识，尤其在负责城区局的考核工作以后，走遍了城区局辖区的xx个乡镇，对城区局的基本情况有清楚的了解，有把工作做好的信心和决心。

第三、本人对《烟草专卖法》和相关法律法规较为熟悉，经常参与组织培训，经常参加违法案件的查缉和审理，了解违法分子的各种作案手法，有管好市场的基本工作思路。

第四、本人熟识本地风土人情，掌握多种方言，并且有多年的卷烟销售工作经历，对市场动态有较强的敏感性，具备多方收集信息，科学分析和预测市场的有利条件。

第五、本人为人坦诚，性情随和，容易和人取得沟通，与同事关系融洽，能够妥善处理和协调部门之间的关系，可以促进辖区专卖管理工作的协调开展。

第六、在工作中，本人与当地政府、相关执法部门和新闻媒

体的工作人员建立了友好关系，尤其是与工商行政管理人员联系密切，工作上容易取得相关部门的支持和协助。

通过竞争，假如我能成为城区局副局长，我将立足市场，扎根一线，以提高卷烟市场净化率和控制力为目标，认真贯彻执行局(公司)党组的各项决策，严格按照市局(公司)提出的：“‘烟叶防过热，卷烟上水平，税利保增长’这个中心，继续加大卷烟打假，进一步深化专卖内管工作，加强市场监管。工作要求为‘节奏要快，标准要高，工作要实，状态要好。’”等工作要求，狠抓工作落实，确保辖区专卖队伍团结一致，工作高效规范，市场管理覆盖率达100%，持证亮证经营率100%，卷烟市场净化率达98%以上，诚信经营户比例达95%以上，辖区无无证经营户，无假、非、私三种烟，无烟丝公开成行摆卖，市场经营秩序规范有序。主要工作措施为：

一、以提高队伍凝聚力和战斗力为核心，大力锤炼专卖队伍

一是深入一线，了解各项工作开展情况，关心基层员工的工作、思想、和生活，帮助解决实际问题，理顺环节，畅通渠道，解除员工的后顾之忧，提高队伍的向心力和凝聚力。

二是强化学习培训，强化纪律作风整顿，通过抽查、考试、竞赛等方式，促进员工自我学习提高，进一步增强队伍的整体综合素质，提高战斗力。

三是以身作则，言传身教，正确引导专卖人员真正树立“执政为民”意识，改进工作方式方法，努力提高“依法行政”水平，塑造“文明执法”的良好社会形象。

二、以证件管理为中心，全面巩固卷烟销售网络

一是严格按照《xx市卷烟市场零售点布局管理规定》，按照全市卷烟零售点合理布局远景规划，引导专卖人员加强日常检查管理，依法裁减违法违规经营户，确保辖区卷烟零售点控

制在总人口比例的3.3%以内。

二是广泛开展排查，大力开展联合执法，充分借助工商、公安部门的力量，彻底整治无证经营行为，加强对宾馆酒楼、娱乐场所和夜市摊点的检查和管理。全面净化和巩固卷烟销售网络。

三是切实将管理触角延伸到村屯一级，联合营销部门科学开展代送点的设置和管理，萎缩非法大户的销售网络，全面保障卷烟销售渠道的畅通。

三、以打击源头、窝点为重点，倾力打造良好的卷烟市场环境

一是在地下黑配送分子的供货对象周围发展信息线人，摸清黑配送分子的人员特征、车辆牌号、以及活动规律，采取跟踪监控措施，端掉黑配送窝点，抓捕黑配送分子，根除违法卷烟的来源渠道。

二是通过分析经营户的卷烟销量，选取重点对象，采用“钓鱼”方法发现违法卷烟，层层追查、顺藤摸瓜，追查非法卷烟的源头窝点，重拳打击，彻底取缔。

三是对非法烟丝贩子，落实人员或利用线人跟踪监控，探明窝点，逐个击破，迫使其改行转产。

四、以诚信等级管理为切入点，全力营造规范有序的卷烟经营秩序

一是按照标准流程，规范管理现有的诚信户，全面落实一价制和计分考核制度，提高经营户的诚信经营效益，提高他们参与诚信等级管理工作的主动性。

二是设立示范片区，联合营销部门全面落实和重点突出差异

化服务，以点带面，逐步将诚信等级管理推广到乡村一级，使诚信零售户比例占到零售户总数的95%以上，促使卷烟市场经营秩序更加规范有序。

三是局部调整组织能力弱、管理能力差的自管组长，进一步激活自管自律小组的生命力，大力提高自管自律小组的运作能力，进一步巩固和健全充满生机与活力的卷烟销售网络。

五、以加强监督考核为手段，全面规范各项工作流程

一是严格按照《xx市烟草专卖局专卖管理人员考核细则》的考核原则和内容要求，认真落实岗位目标责任制，加强监督检查，确保各项工作落实到位。

二是充分运用动态考核的激励、薪酬、淘汰机制，激发专卖人员的工作热情，提高工作的积极性、主动性和创造性，促进专卖管理工作效率和效果的提高。

三落实群众监督和社会评议制度，提高专卖人员“依法行政、文明执法”的自觉性，全面树立良好的专卖执法形象。

六、以专销结合为操作平台，全面推动企业的持续健康发展

一是充分利用现代电脑网络，争取在专销之间建立一个信息共享、资源共用的管理平台，提高信息收集反馈速度。

二是妥善协调，在专销之间建立一个快速反应机制，及时妥善处理投诉反馈信息，有效缩小三线互通的时间和空间。

三是落实三员捆绑考核制度，促使专卖、营销、物流三员同呼吸、共命运，专销协同，高效运作，全面推动企业的持续、健康发展。

这次竞聘，如果竞争上了，那对我是一种鼓励，如果竞争不

上，那对我将是一个鞭策，但无论结果如何，不论在什么岗位，我都会坚决支持和拥护局(公司)党组的各项决策，始终保持昂扬的斗志，不断自省、自警、自励，加倍努力，全身心投入烟草行业的改革与发展大潮中，为烟草行业的全面、持续、快速、健康发展作更大的贡献。

最后：祝各位领导、各位评委、各位朋友合家幸福，万事如意！谢谢大家！

烟草中队长述职报告篇二

各位领导、各位评委、同事们：

大家好！作为一名普通专卖员，能有机会参与城区局副局长岗位的竞争，我心情非常激动。在这里，非常感谢局党组为我们提供了一个这么好的竞争平台，让我们可以在这里展现风采，同时，更要感谢多年来一直关心、帮助和爱护我的领导和同事们，是你们给了我信心和勇气，让我敢于站到这个烟草公司订单部主任竞聘演讲稿上畅想未来。

首先作一个简要的自我介绍：

省略。

这次，之所以要参加城区局副局长岗位的竞争，是因为自认为具有以下六方面优势：

第一、我有十多年的烟草工作经历，有多个岗位的工作经验和多年的基层管理工作经验，了解专卖管理工作的基本要求和重点环节，有带好队伍管好市场的能力。

第二、近五年来，我主要负责整个市局专卖管理工作计划的制订，方案的起草，总结的撰写，对行业发展形势和上级各项方针政策有较深入的理解，对本地专卖管理工作中的薄弱

环节也有较清楚的认识。

第三、本人对《烟草专卖法》和相关法律法规较为熟悉，经常参与组织培训，经常参加违法案件的查缉和审理，了解违法分子的各种作案手法，有管好市场的基本工作思路。

第四、本人熟识本地风土人情，掌握多种方言，并且有多年的卷烟销售烟草物流中心副经理竞聘演讲稿工作经历，对市场动态有较强的敏感性，具备多方收集信息，科学分析和预测市场的有利条件。

第五、本人为人坦诚，性情随和，容易和人取得沟通，与同事关系融洽，能够妥善处理和协调部门之间的关系，可以促进辖区专卖管理工作的协调开展。

第六、在工作中，本人与当地政府、相关执法部门和新闻媒体的工作人员建立了友好关系，尤其是与工商行政管理人员联系密切，工作上容易取得相关部门的支持和协助。

通过竞争，假如我能成为城区局副局长，我将立足市场，扎根一线，以提高卷烟市场净化率和控制力为目标，认真贯彻执行局党组的各项决策，严格按照市局“六个一”工程指明的方向，狠抓工作落实，确保辖区专卖队伍团结一致，工作高效规范，市场管理覆盖率达100%，持证亮证经营率100%，卷烟市场净化率达95%以上，诚信经营户比例达85%以上，辖区无无证经营户，无假、非、私三种烟，无烟丝公开成行摆卖，市场经营秩序规范有序。主要烟草专卖局副局长竞聘演讲稿措施为：

一、以提高队伍凝聚力和战斗力为核心，大力锤炼专卖队伍。

二、以证件管理为中心，全面巩固卷烟销售网络。

三、以打击源头、窝点为重点，倾力打造良好的卷烟市场环

境。

四、以诚信等级管理为切入点，全力营造规范有序的卷烟经营秩序。

五、以加强监督考核为手段，全面规范各项工作流程。

六、以专销结合为操作平台，全面推动企业的持续健康发展。

这次竞聘演讲，如果竞争上了，那对我是一种鼓励，如果竞争不上，那对我将是一个鞭策，但无论结果如何，不论在什么岗位，我都会坚决支持和拥护局党组的各项决策，始终保持昂扬的斗志，不断自盛自警、自励，加倍努力，全身心投入烟草行业的改革与发展大潮中，为烟草行业的全面、持续、快速、健康发展作更大的贡献。

最后，祝大家合家幸福，万事如意！

烟草中队长述职报告篇三

尊敬的各位领导，各位同事：

大家好！

站在这个特殊的舞台，我心潮澎湃。这次竞争上岗对我来讲，是一次人生的挑战，更是一次展示自己、锻炼自己的机会。在此，我深深地感谢两年专卖稽查工作中，一直关心我、支持我、帮助我成长的各位领导和同事们，是你们给了我参与竞聘的勇气和力量！

我叫xx，生于xx年，xx年加入中国共产党，年至在电力有限公司先后任运行班班长、办公室主任、后勤部经理，xx年x月进入县烟草专卖稽查大队成为一名普通的稽查员。

我竞聘的岗位是烟草专卖科内部监管员，对此岗位我具备三大优势：一是我热爱烟草专卖工作，有吃苦耐劳的精神。“今天工作不努力，明天努力找工作”的危机感时刻提醒着我，在两年的烟草专卖稽查工作中，我脚踏实地，任劳任怨。无论是市场上的检查还是连夜蹲点，无论是公路上的排查还是与烟贩对峙，每一次我都迎难而上，冲锋在前。二是我为人坦诚，有强烈的责任心和使命感。在专卖执法中我既热情服务，又坚持原则；既以人为本，又铁面无私，无论在生活中还是工作上，我都时刻以一名共产党员的标准来衡量自己，凭着强烈的责任心和使命感打击不法经营行为。三是我有较强的文字处理能力。十几年的办公室文秘生涯，练就了我较为熟练的文字处理能力，完全能够胜任烟草专卖科内部监管员及办案文书工作。

如果这次我能竞聘成功，我将在领导的带领下，牢记“一个原则”，实现“两个转变”，树立“三个意识”。

牢记“一个原则”，就是牢记公正廉洁执法的原则。烟草专卖是烟草行业的灵魂，烟草专卖监管员则是为烟草行业的发展提供强有力的保障。我将永远牢记公正廉洁执法的原则，堂堂正正做人，踏踏实实干事，禁住诱惑，守住清贫，耐住寂寞，时刻维护烟草人的良好形象。

实现“两个转变”。一是实现工作角色的转变，即由稽查员向内管员的转变，尽快熟悉新的业务，履行好内部监管员职责。二是实现思维方式的转变。即由稽查员严格执法向实施以人为本的管理方式转变。

树立“三种意识”。一是树立学习意识，做一名优秀的烟草专卖监管员，掌握业务知识和实践操作能力是关键，更需要对专卖工作涉及的法律法规耳熟能详，我将进一步树立终身学习意识，活到老学到老，不断增强业务素质，适应新的工作需要；二是树立团队意识，我将着眼全局，顾全大局，将集体利益放在第一位，上服从领导，下服务消费者，与同事

们拧成一股绳，创造专卖监督管理的美好明天；三是创新意识，烟草专卖监管工作不能因循守旧，必须从创新专卖管理监督长效机制求得发展，我将在掌握熟悉业务的基础上开拓思路，增强工作的积极性和主动性，为创新管理监督机制献计献策。

各位领导，各位同事，两年的专卖时光，最让我感动的就是同一专卖战线上的领导和同事们，那无数个风风雨雨、日日夜夜并肩作战，勇抓烟贩的艰辛情景还历历在目，那一幕幕动人而又成功的精彩，那相互礼让的团队之情时刻感染着我，让我对专卖工作依依不舍。我热切希望能够继续和大家共同战斗在专卖行业上，为我县专卖工作尽我的绵薄之力。如果我竞聘成功，我都将以此为新的起点，更加严格地要求自己，以更优异的工作成绩，回报领导和同志们的关心和厚爱。如果我竞聘落选，也许我会因与专卖工作失之交臂而终身遗憾，但是我依然会感谢两年的专卖时光留给我的记忆和感动。

最后，我想说，投身专卖，我无怨无悔并加倍珍惜，失去专卖，我会总结经验，面对人生。

谢谢大家！

烟草中队长述职报告篇四

尊敬的各位领导，各位同事：

大家好！

首先，感谢校领导和老师给予我这次展示自我的机会和舞台。我叫***，19**年出生。19**年毕业于****，本科学历，中学一级教师。今天本着锻炼自己，服务师生的宗旨，竞聘这个岗位，理由有三点：

作为一名普通专卖员，能有机会参与城区局副局长岗位的竞

争，我心情非常激动。在这里，非常感谢局（公司）党组为我们提供了一个这么好的竞争平台，让我们可以在这里展现风采，同时，更要感谢多年来一直关心、帮助和爱护我的领导和同事们，是你们给了我信心和勇气，让我敢于站到这个演讲台上畅想未来。

我演讲的题目是：积极参与，加强锻炼，争取为行业发展作更大贡献。

首先作一个简要的自我介绍：

我叫**，现年33岁，祖籍**，身体健康，本科学历，持有汽车驾驶证，拥有**烟草计算机、专卖、财务等岗位的上岗证，熟悉电脑操作，能熟练掌握和准确运用《烟草专卖法》及相关法律法规。现任市局专卖办内勤，主要负责专卖管理工作计划、方案的拟订，总结的撰写，专卖数据的上报，以及城区局的督查考核工作。

自从1994年从烟草学校毕业后，我大部份的时间都在基层烟草部门工作，曾担任过卷烟销售员、配送员、专卖管理员、批发部主任、管理所所长。

20xx年5月到市局专卖办后，着手健全了内部档案管理，重新整理了《**市局专卖内部管理规定》，拟订了《专卖人员考核方案》、《专卖人员工资二次分配方案》等多项制度，起草了**市《卷烟打私打假工作方案》、《联合清理整顿卷烟市场工作方案》、《诚信等级管理实施方案》等多项方案，对促进全市专卖管理工作的规范化进程，对有效维护卷烟市场秩序产生了积极影响。

另外，本人还深入打私打假工作前沿，积极参与卷烟打私打假行动，经粗略统计，近年来参与查处非法卷烟将近10000件，案值超过20xx万元。

由于工作突出、成绩显著，本人在20xx□20xx□20xx连续三年被评为经济区先进个人。

这次，之所以要参加城区局副局长岗位的竞争，是因为自认为具有以下六方面优势：

第一、我有十多年的烟草工作经历，有多个岗位的工作经验和多年的基层管理工作经验，了解专卖管理工作的基本要求和重点环节，有带好队伍管好市场的能力。

第二、近五年来，我主要负责整个市局专卖管理工作计划的制订，方案的起草，总结的撰写，对行业发展形势和上级各项方针政策有较深入的理解，对本地专卖管理工作中的薄弱环节也有较清楚的认识，尤其在负责城区局的考核工作以后，走遍了城区局辖区的22个乡镇，对城区局的基本情况有清楚的了解，有把工作做好的信心和决心。

烟草中队长述职报告篇五

尊敬的各位领导，各位同仁：

大家好！

我叫xxx□xx年毕业于中国科技大学经济技术学院会计学专业，本科文化程度，现在丰县烟草专卖局烟草岗位竞聘演讲稿任出纳会计。进厂十八年来，我一直与烟叶、烟丝打交道，长期在制丝车间工作。常烟不断壮大，我也由当初的懵懂少年成长为一名成熟的基层管理骨干。工作中，我始终立足本职工作，大胆创新，特别是在联合工房工作期间，积极探索生产组织、设备保养、现场管理的管理模式，积极实施“5s现场管理法”，创造了整洁有序的生产环境，较好的向外界展示了联合工房的窗口形象。三年来，制丝线在我的带领下，烟叶单耗逐年下降，现为36.23kg□达到行业先进水平，为企业创造了可观的经济效益。由于工作成绩突出，今年我所管理

的制丝班被车间推荐为“副科级岗位竞聘演讲稿”侯选单位。

现竞聘财务委派室副主任一职，是基于对这个岗位的理解和对自身认识的情况下作出的选择。我认为我有以下几个方面的优势：

一、感谢烟草，我有尽职尽责的工作热情。

自xx年7月，我在丰县局(营销部)从事会计工作，在领导和同事们的关心、支持和帮助下，我从一个初出茅庐的学生逐步成长为一个有较强的专业技能和强烈责任心的会计人员，在这近五年的工作当中，我时时刻刻感受到了烟草公司这个大家庭的温暖，竞聘职位演讲稿正是因为自己进了烟草，才有我施展才华的天地，因此我决心和烟草公司同呼吸共命运，把振兴和发展烟草事业作为我应尽的责任。今天，我来竞聘财务委派室副主任这个岗位，就是希望通过自己的专业技能和平时积攒的工作经验，来为我市烟草事业的发展贡献自己的一份力量。

二、日积月累，我有较为丰富的工作经验。

最近几年，我市烟草系统发生了翻天覆地的变化，尤其是xx年底取消县级公司法人资格后，烟草商业系统财务工作也随之产生了较大改变，我经历了这场变革，更适应了这场变革。在工作中，我严格执行《徐州烟草商业系统关于加强财务管理的暂行规定》，在费用报销、现金管理、商品销售以及缴纳各种税费上能做到有条不紊、及时准确。经历了我公司近五年的各项变革，我能从容应对工作中出现的突发事件，能较好地协助财务委派室主任做好预算与执行工作。

三、虚心好学，我有开拓进取的创新意识。

我热爱财务工作，业余时间，我学习了《企业会计制度》、《岗位竞聘稿》、《中级会计实务》、《财务管理》、《经

济法》等专业性较强的知识。在提高自己专业技能的同时，努力把自己培养成为“一专多能”的人才，我先后参加了丰县统计局组织的统计知识培训，市局组织的用友财务软件培训，国家局组织的会计人员培训，均取得了较好的成绩。同时我更加注重政治理论的学习和思想意识的改造，能够始终保持坚定的政治立场和较高的政治敏锐性。xx年6月我荣幸地成为一名*预备党员。通过学习，我掌握了大量新的知识，使我在工作中更加自信，在实际工作当中我勇于突破创新，提出了许多有益于财务管理的方法。

四、严于律己，我有诚信为本的优良品质。

我信奉诚实待人，严于律己的处世之道。在日常生活和工作中，不断加强个人修养和业务锻炼，以“邮政岗位竞聘演讲稿”为信条，严格要求自己，尊敬领导，团结同志，得到了领导和同事们的肯定。

五、雷厉风行，我有求真务实的工作作风。

近五年的财务工作经历，培养了我雷厉风行，求真务实的工作作风，养成了我遇事不含糊，办事不拖拉的工作习惯，造就了我求真务实的工作态度。不管做什么事都要做到“三个负责”，即对国家负责、对领导负责、对自己负责。

六、任劳任怨，我有吃苦耐劳的敬业精神。

工作以来，我严格遵守公司考勤制度，只有在结婚时请了两天假。寒来暑往，无数次往返于公司与银行、税务局之间，风雨兼程烟草岗位竞聘演讲稿，一路走来，圆满完成领导交办的各项工作，一份耕耘，一份收获，由于工作出色，我每年都被评为“先进个人”，尤其是最近三年连续被评为市局(公司)“先进个人”。

此次竞岗，如果组织上委以我财务委派室副主任的重任，我

将着力做好以下几个方面的工作：

一是要摆正位置，搞好服务。在工作中，我将尊重领导的核心地位，维护领导的威信，遇事多请示，多汇报，同时与同志们搞好团结，做好服务。扬长避短，团结协作，力求做到：服务到位不越位，工作补台不拆台。

二是要完善会计内部控制制度。下一步，我准备从遵循合法性、约束性、全面性、内部牵制性及成本效益性等几个方面进一步落实、细化内部控制制度。主要有日常费用报销、固定资产、办公用品、合同管理、预算管理会计制度，切实提高财务管理水平。

三是要加强预算的执行和监督，形成以负责人、分管领导、部门负责人为一条线的预算保证体系。以单位负责人为预算第一负责人，以分管领导为预算监督人，部门负责人为预算落实、执行人，各司其职，各负其则，确保预算目标的完成。

四是要建立会计人员考核细则，以此来有效提高会计人员的业务素养，确保各项业务的正常开展和全年业务**作安全无事故，促进各项财务管理制度的全面落实。

五是要以高度责任感，加强自身的勤政、廉政建设。具体讲就是，在廉政上要做到“副科级岗位竞聘演讲稿”，即：有权不滥用，只求搞好工作；有钱不乱花，只讲自觉奉献；有成绩不骄傲，只想如何开创新局面。

六是要加强财务人员的政治和理论学习，提高政治思想、职业道德和业务技能水平，进一步解放思想，端正态度，提高服务质量，适应烟草系统管理的新形势。

通过竞争如果我能就任业务员这个岗位，我将力争作到如下几点：

- 1、忠于企业，规范营销，不搞邪门歪道。
- 2、努力学习，不断进取、充实，勤钻业务，力争快速进入业务角色，为企业严把原料关。
- 3、坚持党性原则，提高党性觉悟，不断加强自身价值观与世界观的修养。
- 4、尊敬领导，团结同事，营造良好的工作氛围。

各位领导、各位评委，我深知原料是企业发展的第一要务，烟叶业务员的责任更大。如能成功，我会尽全力作到。最后，在新的一年里到来之际，祝在座的各位：“新年快乐，工作愉快！”谢谢大家！

尊敬的各位领导、各位同仁，无论这次竞岗结果怎样，我都能欣然接受！因为失败孕育着成功，成功则面临着更大的挑战。失败也好，成功也罢，都是人生的一次经历，我会在一一次的经历中慢慢成长。如果失败了，说明我还有很大的差距，我向成功者表示由衷的祝贺！同时我将继续努力，完善自我。在今后的工作当中，一如既往，兢兢业业地工作。如果成功了，我绝不会沾沾自喜，因为我深知这个岗位任重而道远，我将不辜负大家的期望，以昂扬的工作热情和高度的工作责任心，加倍努力的工作，使财务委派室的工作扎实有力的进行，上升到一个新的台阶。请相信我会以百倍的努力来回报组织和同志们的。

烟草中队长述职报告篇六

各位领导、各位评委、各位朋友：

大家好！

我是现任沂南县张庄镇烟草站李继学，今天我来参加烟草站站长的竞聘，我演讲的题目是：“立足岗位，再接再厉，把沂南烟草事业不断推向前进”。

我于1995年参加工作的，今年39岁，现为沂南县张庄镇烟草站站长。

回顾过去几年的工作，我在平凡的岗位上，始终以饱满的热情和高度的工作责任感，任劳任怨、踏踏实实、求真务实地狠抓烟草事业，为沂南烟草事业的发展尽了心，用了力，并取得了一定的成绩。从而赢得了众多烟农和张庄镇干部职工的一致好评。在张庄镇，一提起我这“肖胖子”的绰号，没有人不认识我，绝大多数人伸出大拇指，夸我是个好小伙子，是个能干的小伙子，是个务实的小伙子。

今天，我站在这里向各位领导、各位评委、各位朋友真心诚意地说句心里话：请继续把我留任在张庄烟草站站长的岗位上，为沂南烟草事业的发展再尽绵薄之力！我有这个想法，主要是基于以下几个方面原因：

一是我在张庄烟草站工作已有十几个年头，对张庄镇的基本情况可以毫不夸张地说是了如指掌，把我留任在这里任站长，可以不要为摸排情况，熟悉情况等多余的工作花费太多的时间和精力，这样一来，可以腾出更多的时间和精力用在发展烟业上，用在为烟农致富上，用在建设和谐农村社会上。

二是我在张庄镇同烟农的感情很深厚、很融洽，我把烟农当朋友，烟农也喜欢同我打交道；大多数烟农舍不得我调离张庄，我也觉得在这里搞工作比较得心应手，心和气顺。把我留任在这里任站长，可以代表烟草行业更好地进一步同烟农建立深厚的感情，更好地进一步为烟农脱贫致富奔小康打亮“金叶大道”，更好地进一步树立烟草行业为烟农“抓金叶”、“赚金钱”、提供大开致富之门“金钥匙”。

三是我在张庄的工作基础比较好、比较牢，我来张庄的第一年，也就是1996年，张庄的烤烟生产面积，虽然花了九牛二虎之力，也仅仅是那么100余亩，经过……年的打基础、创环境；搞示范、办基地；亮特色、出效果，张庄镇的烟叶生产规模在不断发展，基本上实现了一年上一个台阶的奋斗目标，今年落实生产面积……亩。这么好、这么牢的工作基础是安仁烟草主导产业得以永续发展的一大优势，这个优势我想把它在xx继续创大，影响全县，并将之在安仁生根、开花、结果！

回顾过去，我酸甜苦辣，但问心无愧，无愧岗位，无愧烟农！

烟草中队长述职报告篇七

首先感谢领导、同志们的信任和支持，给了我这个宝贵的机会来参加竞聘演讲。

我叫kt□现年××岁，××文化，担任过的（……职务）。我竞聘的职位是计算机信息管理中心主任。

古人云：天生我材必有用。适逢这次难得的竞聘机会，我本着锻炼、提高的目的走上讲台，展示自我，接受教育。参加竞争，我一无成绩，二无资历，三无背景。是拿破仑的哪句“不想当将军的士兵不是好士兵”在激励着我斗胆一试，响应组织号召，积极参与竞争，我不敢奢求什么，只想让大家认识我、了解我、支持我。我知道我竞聘计算机信息管理中心主任一职，有个非常不利的条件：我的处事和社交能力不高，同事们对我的过去也许有一定的看法，但是，任何事物都不是绝对的，人的一生难免遇到一些挫折，其实挫折也是人生经历，更是一种财富。我去年参加党校本科班的学习，就是以此来弥补自身的不足。我相信我可以通过充满青春活力的热情和对工作认真负责、肯钻肯干的态度来锻炼和提高自己。因为办公室正是锻炼人的地方，可以对我能力的培养和其他各方面的提高。

之所以决定来参加这个岗位的竞聘，是因为我深深的知道，我具有五个有利的条件：

一是熟练运用计算机和网络的能力是我的一个明显优势。我从1996年开始自学计算机知识，至今已能够熟练地使用计算机进行网上操作、文字处理和对计算机软硬件及外部设施的日常维护等。目前已进入信息网络时代，商业信息的保密显得越来越重要，只有具备较强的网络知识与能力，才能更有效地进行防范。我对局域网管理、电子信箱管理、部门与部门之间的信息交流管理等方面都比较熟悉，只要经过努力和加强学习我完全可以胜任。

二是我有较为丰富的的工作经验和相关知识。自从参加工作以来，我先后从事过烟叶生产收购、仓库管理以及专卖管理等多方面的工作。比较清楚公司各个部门、各个环节之间的相互关系及其操作流程，这是对信息化进行管理的重要条件和必要条件。

三是具有较强的工作能力。我以“认认真真履行职责，扎扎实实搞好工作”为信条，干工作脚踏实地。有较强的写作能力、组织协调能力和判断分析能力。

四是有强烈的事业心和高度的责任感、有吃苦耐劳的精神和开拓进取的意识。我能以大局为重、宽宏大量，不斤斤计较个人利益。能尊敬领导、团结同事。我也深知在知识飞速更新的年代更要不断的学习、装备自己，努力在各方面充实自己。

五是有较好的年龄优势。我正值而立之年，身体健康，精力旺盛，敬业精神强，能够全身心地投入到自己所热爱的工作当中。

如果我能够有幸担任计算机信息管理中心主任一职，我将全力以赴推进公司的信息化网络建设，用现代技术和管理手段

改造传统企业，努力提高公司的核心竞争力和整体实力，推动××烟草持续、稳定、健康的发展，争取使全系统信息化工作整体水平在1—2年时间内实现一个质的飞跃。

目前我公司的基本数据库还没有建成，还没有完全建成自己的局域网。公司计算机有的还仅仅停留在单机应用、文字处理阶段，计算机利用率较低。凡此种种，说明我公司在信息化管理的步伐上还有大量的工作要做，还存在许多缺陷，针对这些种种存在的问题，我认为首先应认真做好以下几个方面的工作：

1、制定好公司计算机信息化规划和管理办法。为保证系统运行畅通、数据共享，必须要统筹规划。

2、信息化是企业的系统工程，其决定因素是人。加强人才的培养和全员的计算机培训。提高全体员工的计算机操作水平，充分发挥计算机在日常工作当中的最大效益。

3、建立和完善基础信息数据库，建立正常、有序的信息收集、分析、传递渠道，加紧建设办公自动化系统，逐步实现无纸化网上办公。

4、将信息化建设直接应用于决策，使之发挥出最大的效益。通过公司的网络管理信息系统，公司可以及时获得有关烟叶质量、生产、销售、库存、资金占用等方面的第一手材料，用来帮助领导分析问题，迅速决策。这样可以增强公司对烟草市场、产品变化的反应能力，尽可能地降低生产成本，使企业获得最大的经济效益。

5、加叶管理信息化建设的力度。把烤烟生产、收购的全套数据纳入微机管理，及时对生产收购各环节进行有效的控制和指导，提高烟叶生产、收购的管理水平，降低收购成本。

6、要基本建成以互联网为主干的局域网和企业数据库，形

成省局、市局、县局和烟草站点互联互通、数据共享；烟草专卖管理、卷烟营销、物流配送等业务通过局域网开展，运用计算机进行管理，全县城区卷烟零售户基本实现电话订货，电子结算，专卖案件查处和证件管理实现微机化；全系统基本实现网上办公、网上培训等信息应用系统建设。

正因为我对计算机的酷爱和具有较强的专业知识，我认为自己是能够胜任计算机信息化管理中心主任这一职务的。

在我演讲即将结束的时候，我最想说的是：如果我在竞争中不能取胜，我仍将一如既往的恪尽职守，努力学习，勤奋工作，为公司奉献自己的微薄力量。我深信，在新领导班子的正确领导下，通过这样科学和公平的形式，推选出来的一定是公司里最优秀的青年，真正得才兼备的年轻人。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

烟草中队长述职报告篇八

尊敬的各位领导、各位评委、各位同事：

上午好！我叫xxx□在市xxx工作。首先，感谢局领导给了我这

个展示自我、参与公平竞争的机会，我以一个平常人的心态，本着锻炼、提高的目的参加这次竞聘，接受评判。希望通过这次难得的竞岗机会，让大家更多地认识我、了解我、帮助我实现人生的理想和价值。

下面，我把自己的一些情况向大家做一简单的介绍：

1991年，我参加本市招工考试，以全市第三名的成绩分到市军人招待所，后来进江西广播电视大学学习，读财会专业，毕业后担任了招待所的会计工作，由于工作踏实被聘为干部。其间招待所效益低落，因生活所迫，我毅然进了市烟草公司做销售管理，招待所单位撤销后，我结束了7年的打工生涯，于xx年回殡仪馆上班。在工作中曾得到了在座的许多领导的亲切关怀和悉心帮助，我不敢辜负领导们的殷切期望，勤勤恳恳，不断进取，在思想上和工作能力上都有了不小的进步。

我觉得，我竞聘事业单位副科职位具备以下几个条件：

一是具备一定的理论素质和人格修养。我喜欢学习，了解党和政府的大政方针和中心工作。更为重要的是，我觉得民政工作是党和政府最大的民生工程、德政工程、和谐工程，我热爱这个最能体现以人为本的工作。我有多年的财务工作经验，熟悉预算管理，具有财务管理意识；还自学了计算机知识，能熟练地使用计算机进行网上操作，文字处理和日常的维护等，平时爱读书看报，也常浏览一些有关法律、经济方面的书籍。个性上，我稳重而不死板、激进而不张扬、温和而不懦弱、正直而不固执。我认为，我已初步具备了一个管理人员所必需的政策水平、人格魅力和业务知识。

二是具备较强的管理和组织协调能力。在烟草公司做营销的七年中，我做过市场部经理也取得了营销员中级资格证书。由于每天都要和上百个客户打交道，高强度的工作负荷培养了我吃苦、忍耐、坚毅的良好品质。同时也锻炼了我的组织协调的能力，包括应变能力、区别轻重缓急、换位思考等。

丰富的工作经历使我积累了一定的管理经验。

三是具备一定的文字驾驭能力。我在中学阶段就爱好文学，参加过文学社，仅今年，有四篇文章发表在市级报刊，还有几篇新闻稿发表在《中国殡葬报》。另外我还开通了自己的博客，常常会在博客上练笔头，赢得了博友的诸多留言评论。

当然，我现在还不能对岗位要求提出一个完整工作打算，但已经明确了今后努力的方向。如果我幸担任了副站长的职务，我将以下几个方面找准工作的切入点和着力点。

第一，摆正位置，当好配角。在工作中我将尊重站长的地位，维护站长的威信，多请示汇报，多交心通气，多提参考意见。客观地看待他人和自己的长处和短处，取长补短，扬长避短，做到到位不越位、补台不拆台，团结协作，携手同进。。

第二，加强学习，提高素质。一方面加强政治理论知识的学习，不断提高自己的政治理论修养和明辨大是大非的能力。另一方面加强业务知识和高科技知识的学习，紧跟时代步伐，不断充实完善，使自己更加信任本职工作。

第三，扎实工作，锐意进取。既发扬以往好的作风，好的传统，埋头苦干，扎实工作，又注重在实践中分析新问题、探索新路子、总结新经验，以高度的工作责任心和奋发有为的精神状态力争工作有新起色、新进步。

凭心而论，我没有骄人的过去，也难有辉煌的未来，我只想把握美好的现在。今天来参与竞聘，我不敢奢求什么，只想让大家多认识我或者多帮助我，让我在今后的工作道路上，步子迈得更大一些，更好一些.....

谢谢大家！

烟草中队长述职报告篇九

尊敬的各位领导、各位评委、各位同事：

上午好！我叫xxx在市xxx工作。今天，是一个值得纪念的日子，今天，是一个让人激动的日子，那么多的新鲜面孔出现在××烟草中层干部的竞岗台上，这么多年轻的同志参与到竞争中来，既提高了竞争的水平 and 档次，也展示了××烟草年轻的风貌，这表明××烟草在新的领导班子的带领下，不仅在网络建设，销售业绩和专卖管理等方面都上了一个新的台阶，而且在人事制度的改革上也迈出了可喜的一大步。作为公司里年轻的一辈，我由衷地激动，感谢公司领导给我们提供了一次展示自我的机会。

富兰克林有句名言：“推动你的事业，不要让你的事业推动你”。今天，我正是为推动我的事业而来。我竞聘的岗位是城区烟草专卖局副局长。

下面我把这几年所积累的一些经验和工作中形成的认识以及对下一步工作的设想从内因和外因两方面向大家作如下汇报：

自从1994年从烟草学校毕业后，我大部份的时间都在基层烟草部门工作，曾担任过卷烟销售员、配送员、专卖管理员、批发部主任、管理所所长。

以科学发展观为指导，树立大局观念和发展意识，坚持平稳发展。我们想问题，办事情，要从大局出发，把个人置身于行业发展的环境中，做到个人服从整体，局部服从大局，眼前服从长远，我们要紧紧抓住行业内外良-的发展环境，以提高企业核心竞争力和总体实力为目标，做到质量、效益、速度三者的协调统一，紧紧围绕增强企业赢利能力和提高核心竞争力这一发展主线，实现共同发展和企业的可持续发展。

正确认识和处理企业与员工的关系以及制度管理与人性管理

的关系

没有规矩，无以成方圆，科学的`管理制度无疑是企业正常运转的重要保障，培养全体员工的主人翁意识，树立“企盛我荣，企衰我辱”的工作荣誉观，真正把企业的兴衰成败与员工个人的前途命运紧密结合在一起。要想达到这两方面完美的结合，归根结底就是要建立科学的付出与回报制度，即工作考核与工资待遇的科学挂钩机制。

我的竞聘优势

一是具备一定的理论素质和人格修养。

近五年来，我主要负责整个市局专卖管理工作计划的制订，方案的起草，总结的撰写，对行业发展形势和上级各项方针政策有较深入的理解，对本地专卖管理工作中的薄弱环节也有较清楚的认识，尤其在负责城区局的考核工作以后，走遍了城区局辖区的22个乡镇，对城区局的基本情况有清楚的了解，有把工作做好的信心和决心。

在工作中，本人与当地政府、相关执法部门和新闻媒体的工作人员建立了友好关系，尤其是与工商行政管理人员联系密切，工作上容易取得相关部门的支持和协助。

与时俱进，勇于创新。事物总是在变化中不断发展的，世上没有一成不变的事物。

说的就是理想与创造。人类从食不裹腹、衣不蔽体的原始社会进化到各种物质极大丰富的文明社会，难道不是理想与创造所成就的吗？裹足不前、墨守成规的结局只能是没落，落后必然遭到淘汰。在座的每个人一定对烟草的未来都有一个美丽的梦想，有的梦想中国烟草是世界上最强大的，有的梦想××烟草是中国最富有的，有的梦想着上班开小车，有的梦想着回家住洋房……多么美-啊！还等什么？来吧，拿出我

们的智慧、拿出我们的勇气、拿出我们的行动，看吧，这一天不远啦！

不断完善督查考核指标，加强督查考核工作。

今年的工作方向是建立员工考核评价管理体系，在局(公司)员工动态管理的基础上，对客户经理、座席员、专卖人员实施季度动态星级管理，对季度业绩、基础工作等进行考评，评选出五星、四星、三星、二星、一星级员工和末位淘汰人员，并与工资挂钩，不断激发员工的竞争和忧患意识，提高工作水平。

如果我能竞聘上岗，我会在以覃局长为核心的领导班子领导下，坚定信心，苦干实干，加倍努力地做好本职工作；如果没有被挑选上，说明我离该岗位的要求还有一定的距离，我会继续努力学习，在工作中不断提高自己，争取下一次机会。