

# 培训会发言稿 培训会代表发言稿(优质5篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

## 培训会发言稿篇一

尊敬的各位领导、全体员工及家属朋友们：

大家好！

很荣幸能够代表获奖员工站在这里发言。首先，我代表所有获此殊荣的优秀员工、岗位能手、敬业标兵，向关心和支持我们的各级领导表示衷心的感谢！向关心和关爱我们的亲人们致以诚挚的问候！向紧密配合、相互支持的同事们致以崇高的敬意！xxxx年是极其不平凡的一年，硕果累累，捷报频传——绩效考核成效显著，多个科研项目列入省级重点支持项目，多项国家专利获得，产品打入欧盟市场ce认证的顺利通过，无一不证明雅之江公司正昂首阔步、蓬勃发展！今天，公司分别对xx位员工授予优秀员工、岗位能手、敬业标兵的荣誉称号，这既是对我们过去一年工作表现的肯定和赞赏，更是对公司全体员工辛勤耕耘、默默的表彰和感谢。

此刻，我的心，除了喜悦，更多的是感动。回首，我是xxxx年进入雅之江公司的，在这2年多的工作中，我亲自感受了公司规模不断发展、壮大，管理不思提升、完善，身为其中一员，我感动无比骄傲、自豪，也正是这一份骄傲与自豪，让我时时充满信心和工作激情。

责任、高效、严谨、一直是我的工作信条，今天的业绩将是

我明天的起点，在荣誉面前，我不会沾沾自喜，因为，我深知：我还有许多不足之处，所以，在今后的工作中，我将更加严格要求自己，维护优秀员工的形象，扬长避短，继续向上，向前，用更加优异的成绩回报公司领导、同事、亲人们的关心、支持和厚爱！我们雅之江人是伟大的，因为我们正在从事一件伟大的事业——做国际标准的制定者，做世界知名的创新型企业！我相信，只要我们雅之江人齐心协力，奋勇拼搏，创造性将不可能变成可能，就一定会实现梦想，创造奇迹！最后，借今天这个平台，再一次感谢公司领导、同事、亲人们的支持、帮助与厚爱！祝愿大家新年快乐！身体健康！合家欢乐！谢谢大家！

## 培训会发言稿篇二

、同仁：

大家上午好！

年xxx市xxx村小校长能力提升培训，

网

络培训共学习了三个模块，学习了《农村义务教育改革发展的形势与任务》、《当代世界教育发展透视》和《国家中长期教育改革和发展规划纲要》解读等课程，现将学习方法、

心得

和感悟

总结

如下：

我大致用了一周的时间学完了所有课程，总学习时间达到3330分钟，超出达标学习时间1300多分钟，并按考核要求认真地完成了各考核项目，听取此讲座每日达到6小时以上，或许听起这数字很有水分，不干工作呀！但事实如此，除了办公室的工作外，我还上六年级1个班的数学课，每周7节。每天走进办公室，原来我习惯是首先打扫卫生，但近日改变了，首先打开电脑，把此次培训的视频打开，开启音响，然后再做卫生，就这样，做卫生时，我在听讲座；打印资料时，我在听讲座；只要在办公室，我都在听。就这样，通过反复的听、领会、感悟、反思，最后应用于自己的实际工作中去。然后利用休息之余或晚上查看同行们的作业和评论，取长补短，做好笔记，提高自己，真正做到“学思结合，知行统一”。

通过xxx市xxx村小校长培训

网

这个学习平台，让我聆听了很多著名

专家

的讲座，学习必修课。通过培训学习，让我学到了许多新的知识、新的理念，受益匪浅，感受颇深，特别是在学校规范化管理、教育理念有了很深刻的认识。

上，做到教书育人、管理育人、服务育人。 ” 校园文化建设，就是要着力创建以人为本的学校教育生态系统，使学校教育、教学、管理与服务等方面和谐并进，从校园的自然环境、教育与生活设施、师生的

精神

面貌等方面呈现出一种积极奋进的人文风气。学校文化的核心就是价值观，就是在于要形成一种气势，一种氛围，一种相对稳定的群体心理，产生文化的自觉价值行为。最佳的营养

“套餐”。其次要强化教育教学质量目标的调整，学校务必要求求真务实。分别制定出各层面的质量目标，并要根据既定目标，采取切实可行的方法和措施，落实目标，提高质量，在实施过程中不仅仅要重视其结果，更要关注实施的过程，

## 总结

和反思，从而激励教师、学生，有效地工作、学习全面和谐的发展。

3、我通过对《当代世界教育发展透视》该课程的学习，了解到当今世界教育发展的呈现的三个基本特点：国家性、反思性、创新性。特别是反思性的呈现，我们只有经过不断的反思改进，我国教育才能获得时代需求的发展。

4、听了王教授的讲座，我更进一步地认识到：一个国家的经济、科技、文化和政治在基础教育中的重要作用。这对我们在基础教育的教学过程中，如何将教学与国家的经济、科技、文化和政治相结合的必要性。

络。 干部。 “才者，德之资也；德者，才之帅也”，

## 领导

班子的“德”和“才”两个方面是不可或缺的，而德应处于首要地位，选拔和

## 评价

## 学校

## 领导

班子应坚持以德为先。我觉得学校

领导

班子的德更侧重于仁慈之心，以宽怀为本，担当意识越强、私心杂念越少的人越适合选拔为学校

领导

班子成员。其次要把教师队伍建设好、培养好，要通过多种形式，关心、支持我们的老师，开展校本等各种培训，树立教师正确的人生观、价值观，真正让我们教师热情干工作，无怨无悔为祖国和人民的教育事业做贡献。

这次学习还有很多很多的讲座让我受益匪浅，为此，在这之后，我将把学习到的理论知识继续深化、理解，学以致用，根据本校的实际，灵活、有机的运用到实际工作中，为确立我校的规范化管理，把我校打造成农村小学教科研特色强校贡献出我的微薄之力。

以上发言如有不当之处敬请各位

领导

和同仁批评指出，本人将诚恳接受，并在今后的学习工作中不断的改进和完善，服务于今后工作，把工作做得更好！

最后，预祝各位

领导

、同仁春节快乐，身体健康，平安、幸福！谢谢！

## 培训会发言稿篇三

敬爱的老师们、亲爱的同学们：

大家好！

我是xx年级学生xxxx[]今天我能以优秀学生代表的身份发言，感到十分荣幸。首先，我要感谢学校领导给我这个展示自我的机会，感谢老师们一学期来对我的无微不至的关怀和谆谆教诲，感谢爸爸妈妈为我的快乐幸福成长提供了一个良好的环境，更感谢同学们的真诚善良纯洁的友谊和无私的帮助。

回顾本学期学习、生活，我取得了不少成绩，也有许多经验教训。今天借此机会和大家交流一下。希望能对大家有所帮助。

我觉得要想把学习搞好，首先要树立远大的理想。诗人流沙河说：“理想是石，敲出星星之火；理想是火，点燃熄灭的灯；理想是灯，照亮夜行的路；理想是路，引你走到黎明。”同学们，点燃熄灭的灯，我们就有了前进的勇气，再大的风，再大的雨，我们都能迎着风雨前行。一个人拥有了远大的理想，他就不会因为一次失败而一蹶不振灰心丧气，也不会因为一次成功而沾沾自喜停滞不前。第二要自信。自信是成功的基础，是我们前进道路上的阳光。要相信自己，别人能做到的事情，我们也一定能做到。第三要勤奋。因为好的成绩决不是轻轻松松就能取得的，每一个成功都是刻苦勤奋的结果。俗话说：“宝剑锋自磨砺出，梅花香自苦寒来。”唐代大诗人韩愈说过：“业精于勤，荒于嬉”，冰心奶奶也说：“成功的花儿，人们只惊羡她现实的明艳！然而当初她的芽儿，浸透了奋斗的泪泉，洒遍了牺牲的血雨。”

同学们，你给生活多少懒惰，生活就会回敬你多少苦涩；你为生活付出几分耕耘，生活就会回馈你几分收获。理想点亮人生，勤奋铸就辉煌。同学们，“雄关漫道坚如铁”，现在的成绩，仅仅是万里长征走完了第一步，希望全体受表彰的同学戒骄戒躁，再接再厉，再攀高峰。“一花独放不是春，百花齐放才是春”希望没有受表彰的同学，不要灰心丧气，要以受表彰的同学为榜样，顽强拼搏，奋起直追，刻苦努力，

争创一流。总之，希望我们更多同学以自己的汗水赢得热烈的掌声，以自己的勤奋赢得更多的喝彩！

最后祝福各位老师身体健康，阖家欢乐；祝福全体同学学有所成，快乐幸福成长！预祝大家过一个祥和、愉快、平安、幸福的春节！

谢谢大家！

## 培训会发言稿篇四

这次会议是深入学习贯彻落实市公司\_年营销工作会议精神，总结成绩，分析形势，研究部署公司\_年电力营销工作的一次重要会议，会议开得很及时，短暂而高效。刚才，王总的报告总结了20\_\_年营销工作取得的主要成绩、深入分析了当前营销工作面临的形势，明确提出了\_年营销工作的思路，对\_年的主要工作进行了安排。市公司领导也作了重要讲话，对我们的工作提出了希望和要求。相关单位和科室作了专题发言，对\_年工作要点作了说明。会议还表彰了20\_\_年度营销工作先进单位和个人；各基层单位也都签订了营销目标责任书。会议的成功召开，对于我们全面落实市公司营销工作会议精神，实现公司年度经营目标，保证和促进企业的改革、发展、稳定和各项目标任务的完成，必将产生积极的作用。

### 二、会议的主要收获

#### (一)总结了成绩，坚定了信心。

20\_\_年公司营销战线广大干部职工紧紧围绕公司“\_”的年度奋斗目标，克难奋进，团结拼搏，使得公司的各项营销指标得到了优化和提升，营销工作呈现又快又好的发展态势。营销指标再创历史新高，经营质效取得一定进步，营销精细化管理全面展开，营销基础管理进一步加强，各项重点工作稳步推进，优质服务明显改善。这些成绩的取得离不开各级领

导的关心和支持，更是营销战线广大干部职工辛勤劳动的结果。这些成绩的取得为确保\_\_区经济社会发展和人民群众生活水平提高作出了积极的贡献，同时也坚定了我们搞好\_年营销工作的信心。

## (二)认清了形势，提高了认识。

会议充分肯定了\_\_年营销工作的成绩，在全面总结工作经验的同时，还认真分析了当前公司营销工作所面临的形势。一是营销指标压力较大。二是营销基础管理有待进一步加强。三是营销队伍整体素质还有待提高。报告对当前营销工作形势的分析使大家在看到成绩同时，更清醒地认识到当前营销工作中存在的困难和问题，增强了全体干部职工在\_年搞好营销工作的紧迫感和责任感。

## (三)明确了目标，指明了方向。

针对当前面临的形势和任务，王总的报告明确了\_年营销工作思路，提出了当前和今后一个时期营销工作的目标，即认真贯彻落实市公司营销会议和公司\_年工作会议精神，以营销精益化管理为主线，通过抓基础管理、抓过程管理、抓规范管理，促进效益提升，深入推进营销基础管理和营销标准化管理工作，不断提高营销管理和优质服务水平，创营销优良业绩，全面完成\_年的营销工作目标任务。在报告中王总对下一步工作重点作了具体安排，思路很清晰，措施很得力，这对于促进公司营销工作在新的一年里再上新台阶具有非常积极的意义，为今后的营销工作的开展指明了方向。

## (四)布置了措施，突出了重点。

王总的`报告，紧紧围绕公司“\_”年度总体工作目标，提出了\_年营销工作的总体工作思路，确定了\_年营销工作将以精益化管理为主线，着力于抓基础抓过程、抓规范，重点搞好十项工作：即加大增供扩销力度，确保电量的稳步增长；严格执

行电价政策，确保均价合理上扬；加强电费回收风险控制，切实保障经营成果；突出线损管理工作，努力实现降损增效；加强营销分析和考核，促进营销指标全面完成；推行营销精益化管理，提升营销整体管理水平；加强营销基础管理，提高营销工作质效；推进营销标准化管理，全面规范营销作业；创新优质服务举措，树立企业良好形象；加强营销队伍建设，提高员工综合素质。十项新措施的提出使得我们\_年的营销工作思路更清晰，重点更加突出，实际工作中更具可操作性，这对于公司\_年的营销工作的开展具有十分重要的意义。

### 三、贯彻落实会议精神的几点意见

今年的营销工作任务艰巨，责任重大。在以后的工作，我们营销战线的干部职工，要以崭新的精神风貌，过硬的工作作风，顽强的拼搏精神，扎扎实实抓好各项工作的管理。

(一)贯彻会议精神。当前公司的营销工作存在的一个重要问题是员工的市场开拓意识和业务水平有待提高，会后各单位要认真组织员工学习会议报告和下发的十五个管理办法和制度，对于会议精神要入脑入心并迅速地贯彻到实际工作中去。要结合会议精神，大力开展各类营销培训及竞赛活动，在培训及活动的形式、实效上下功夫，力争在员工开拓意识和业务技能上有较大的提高。

(二)抓好过程管理。各单位要认真贯彻此次会议精神，围绕企业管理创新工作，按照营销工作\_年重点安排，对照此次下发的15个制度和办法，加快对失效、过期制度和办法的清理，加快对突出、急需解决问题的整改进度；要进一步理顺明确上下、左右、内外的关系，完善工作机制，强化工作流程的执行；要加快抄核收等控管体系建设进度，合理调整营销系统管理权限；要进一步加强内稽外查力度，强化问题闭环管理，实现对营销行为的全过程监管。

(三)规范营业行为。要大力推行制度管人、标准管事的理念，

严格执行下发的十五个制度和办法，进一步规范营业行为，强化内部协调，完善内部流程的传递手续，抓好关键环节的控制点，抓好管理和执行的协调配合；要建立和完善营销工作质量评价体系，制定工作行为量化标准；要积极探索有效的考核模式，加大对营销工作质量的考核力度，用制度和标准来规范营销行为，用指标来考核工作质量；要加大考核结果的兑现力度，通过经济手段来引导员工进一步规范工作行为，提高服务质量。

(四)确保增收创效。\_年营销工作要紧紧围绕精益化管理，狠抓“量、价、费、损”不放松，力争全面完成年度营销经营指标。一是要抓电量增长，实行抓大不放小的原则，注重培植大的、新的电量增长点，同时也要加大对农村客户增供扩销力度，实现电量稳步增长；二是要抓电价执行，进一步规范合同管理、业务变更，加强基本电费、力调、分时电费的管理，确保政策执行到位；三是要抓线损管理，加强两级关口管理，严格考核，加大反窃电力度，加大计量装置改造力度，实现降损节能目标；四是要抓电费回收，要进一步创新电费回收手段，加大正面宣传力度，完善电费回收评价和考核体系，大力推广居民批扣缴费业务和预付费制，切实保障经营成果。

各位同志们，完成公司\_年营销工作工作任务，责任重大，使命光荣。各单位、各部门要充分认识营销工作的重要地位和作用，及时传达这次大会的主要内容，准确领会会议精神实质，制定好工作措施，层层分解指标，落实工作任务，动员广大营销员工统一思想、提高认识，进一步增强责任感和使命感，继续发扬成绩，立足新起点，适应新形势，实现新跨越，再攀新高峰，为服务地方经济和社会发展，为全面提升公司的管理水平和效益水平，为实现“\_”年度目标作出新的更大的贡献！

## 培训会发言稿篇五

大家上午好！

我是来自xx部的xx，感谢能有这次机会，让我代表酒店全体同事在这里发言。

此刻，作为大团队中的一员，我站在这里，有幸和大家一起走过，让我和各位同事相识，一起经历了培训、开荒、试运营，共同见证了酒店的成长和蜕变。

回想我们刚来时的情景，那时，这里还是一片工地，大堂里还堆放着建筑材料，机器的轰鸣声此起彼伏，紧张忙碌的工人穿梭在各个区域，我们进出酒店还要戴安全帽。而现在，这里富丽堂皇，窗明几净，整齐有序，这一切，让我感到很欣慰，也很自豪，因为这是我们在座的所有同事一起创造的。

还记得开荒时，那时非常天气炎热，空调还不能使用，那时，我们只有一些简单的工具，那时，我们的同事拖着沉重的物资上楼下楼，汗流浹背，哪怕年纪最小的实习生同事们，都坚强并快乐的付出着，大家没有抱怨，更没有诉苦，克服种种困难，不曾退缩。直到迎来今天的成功。

在这个过程中，大家有过汗水，有过泪水，有过感动，有过欢笑，期间，有个别同事离开了，但是绝大多数同事留下了。因为，我们留下来是要继续和酒店共同成长。

的掌声其实是我们出征的战鼓、前进的号角。我们相信，在酒店领导的正确带领下，我们全体同事的共同努力下，我们新华传媒粤海人有信心，也有能力把这里经营成南京市的最有代表性的酒店，我们新华传媒粤海国际大酒店的明天一定会更加灿烂，更加辉煌。最后，祝我们的酒店蒸蒸日上，并祝全体同事节日快乐，阖家幸福。

谢谢大家。