

2023年对标工作交流发言材料(汇总8篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

对标工作交流发言材料篇一

各位老师：

大家好！欢迎大家回到学校，今天我们在这里召开新学期开学工作会议，首先向各位拜个晚年，祝大家鼠年大吉，万事如意，身体健康，工作顺利！

今天的会议主要有这样几个议程：首先将由x校长作开学工作报告，然后请x校长就抓好日常教育教学管理，规范教师工作作布置。接着由教导处谈谈新学期工作思路并布置近期主要工作，再由教科室、德育处、教技室负责人分别谈谈本学期的工作设想。

下面我们进行会议的第一个议程，让我们以热烈的掌声有请x校长作开学工作报告！……

刚刚孙校长简要传达了上级部门教育工作会议精神，并部署了本学期的工作，希望全体教职工能深刻领会孙校长的讲话精神，以更加饱满的激情，更加务实的作风，为推进学校内涵发展，提高学校的办学品位，打造学校办学特色而努力。

下面进行第二个议程，掌声有请沈校长讲话。……

刚才x校长针对规范教师教学行为，加强日常教育教学管理问

题，谈得非常详细，分析了我们管理中存在的一些问题，并提出了改进的目标、要求，而且措施也很明确，本学期学校将在这些方面加大检查、管理的力度，并与奖惩、考核制度挂钩，以提高管理实效。也希望大家能加以重视，并积极配合工作的开展。

下面进行第三个议程，有请工会马主席谈谈本学期工会的主要工作。

下面休息5分钟。同时请鲍园长、楼园长分别另行组织召开幼儿园工作会议。

下面进行第四项议程，请教导处戈教导谈谈本学期的工作思路，并布置一下近期的重要工作。……另外有个情况跟大家作个说明，由于现在音体美教研组人数比较多，不利于开展教研活动，经协商现分成体育组和艺术组两个教研组，体育教研组长xx老师，艺术组包括音乐和美术教师，教研组长由xx老师担任，其他没有变化。

另外有两件事情说一下：一是明天学生报到，教师早上8点半上班，后天正式上课就按规定的作息时间执行。二是请班主任老师于明天下午1点半之前将要在食堂就餐的学生名单报食堂，内线电话：8041. 餐费收多少请关注群消息，总务处胡主任会在今天下班前发通知。

老师们，新的一年孕育着新的希望，让我们满怀信心迎接挑战，满腔热情投入工作，进一步增强责任感和使命感，振奋精神，为我校的蓬勃发展而努力！今天上午的会议就到这里结束，下午请各位老师打扫、整理好办公室，做好所有的开学准备工作，开开心心迎接学生回到校园。散会。

对标工作交流发言材料篇二

同志们：

20xx年对中国铁通来讲是不平凡的一年，在移动替代形势严峻、平均资费不断下降、互联网出口成本高居不下等众多压力下，公司截至11月底实现主营业务收入153亿，同比增长9.3%，固定电话累计净增238万部，到达2057.92万部，宽带用户累计净增149.23万部，到达471.16万部。

20xx年我们取得了不俗的成绩，为公司20xx年发展战略的实现，有了一个良好的开端。但是，在巨大的生存压力下和前所未有的机遇面前，公司需要加快转型的步伐，力求通过新业务的快速增长培育新的收入支柱，为今后的发展提供有效支撑。这次会议的主要任务是，总结20xx年新业务推广和发展的经验，促进省分公司之间的学习交流，重点研讨20xx年新业务的总体工作思路，为20xx年的新业务发展打好基础。

下面，我重点讲几点意见。

一、xx年公司新业务总体发展情况

20xx年公司新业务整体发展情况喜人，截至20xx年11月，全公司累计完成新业务收入4.49亿元，占市场总体收入的4.02%。完成全年新业务收入计划的112.13%，提前完成了全年计划，新业务收入增长达到100%。与此同时“商务新动力”客户品牌初步建立、全国业务巡展效果得以体现，新业务结构不断优化，新业务在政企用户收入方面的贡献率越来越高，正在成为公司收入的重要来源和未来公司发展的重要驱动因素。

在新业务快速发展的同时，我们也出现了一系列问题。例如从整体上说，新业务收入结构存在不合理的状况；新业务的营销组织工作还没有落实到地市分公司；个别省分新业务收入还需要进一步做实；新业务考核有待于进一步细化，这些问题也是我们这次会议要探讨要解决的。

20xx年中国宏观经济会稳步增长，奥运会将隆重开幕，宏观

经济环境的稳定为电信行业的发展提供了原动力。另外[]ims []ip多媒体子系统)技术的不断成熟、多媒体应用的兴起[]wimax成为itu国际标准,新技术与新业务相融合的新型应用不断涌现,都为公司20xx年的发展提出了新的机遇和挑战[]20xx年,不仅对于中国铁通,对整个电信行业都可能是一个充满希望的时期。

面对这种形式,我们唯一的选择是“勇敢面对、坚定信心、迎接挑战”,首先要排除各种不利的干扰,把我们铁通自己的事情办好,公司经营任务的完成,很大程度上有赖于新业务是否能够大幅增长,能否对收入形成较大支撑。这就要求我们要珍惜我们的'用户,要通过创造性的劳动和坚忍不拔的毅力,为用户提供高品质的新业务和新的服务,降低由于语音下降的大势而带来的不利影响。

二、精细管理、加强组织、细化考核

20xx年在公司“突出专业化、作优区域化、实现差异化”发展战略的指导下,公司加快了转型的步伐,公司上下都加大了对新业务和转型业务的重视。在总部统一要求下,各省分公司都明确了新业务管理机构,实行了针对新业务的考核。但是,新业务在营销组织中还存在机构职责不清、人员分工不明确、管理分散、难以产生合力的问题。为使新业务推广工作更加有效的推进[]20xx年各省分公司均要建立和进一步明确新业务发展机构的职能,确定省分、地市、区域经营部在新业务发展上的职责和具体发展目标,要保持新业务营销队伍的相对稳定,将新业务的营销管理体系化、制度化。

另外[]20xx年公司对新业务的考核进行了积极探索,但也还存在一些问题,应进一步完善。为确保08年新业务持续、快速、健康的发展,要求各省分公司结合本公司的各自特点,细化考核科目、加大对重点业务的考核,从而为新业务的快速发展提供保障。

三、依托铁路资源、打造专业化品牌形象

铁路市场是中国铁通安身立命之本、生存发展之源，铁路市场的众多优势和丰富资源还要合理的开发利用。在为用户提供“一体化、个性化、专业化”的解决方案的同时，我们要深入挖掘铁路行业的信息资源，全面推进订票热线、查询热线、受理热线、投诉热线等各项业务的发展。利用铁路货运的优势，推动视频监控业务的发展。利用铁路信息化的发展，推动公司it类业务的发展。以服务铁路信息化建设为目标，全面推进公司各项新业务在铁路市场的发展，树立中国铁通专业化服务形象，尽快形成品牌效应、发挥品牌的凝聚力。

08年在“塑造专业信息服务提供商”这一理念指导下，公司将丰富业务推广手段，组织面向专门行业、专项业务的现场推广会，突出品牌的专业化，不断完善和优化“商务新动力”客户品牌，完成中国铁通的创牌历程，为公司创造更大的经济效益。

四、下一阶段主要工作

下一步要重点做好以下工作：

1、实现重点新业务的规模发展

各省分公司应按照公司总体要求，结合当地的实际，认真制定20xx年新业务的市场推广计划。要做好市场需求的调查，加大在新业务方面的投入。力争实现20xx年新业务占公司总体电信业务收入比例超过5%的奋斗目标。

20xx年公司将在大力发展“商务新动力”旗下各项业务，重点推进4007□ipv□400□空中会议室、视频监控四项业务的同时，实现重点新业务的规模发展，全力完成“324n”计划，即打造3个五千万级业务（95105□ipv□一号通）；2个三千万级业务（数字集群□idc□□4个两千万级业务（4007、彩铃、电话

信息服务、传真通等n个一千万级业务（800、电话qq语音信箱等），任务相当艰巨，总部将把此目标细化到各省，也要求各省分公司认真落实，全力推动“商务新动力”及各项业务的发展。

2、丰富推广手段、培育新业务人才

（1）总结以往行业应用的案例和经验，深入研究行业用户对信息化产品的需求，通过举办“商务新动力”特定行业解决方案推介会等形式进行推广，使“商务新动力”更有针对性、更贴近企业的需求。

（2）根据重点业务的发展需要，在全国范围组织以攻坚、竞赛、产品推介为主要形式的营销会战活动。

320xx年公司新业务培训对象将由省分公司业务主管向地市级分公司市场营销人员转变。公司将面向地市一线市场营销人员，组织2—3次全国性或区域性的增值业务培训班，重点提高一线员工的增值业务掌握能力和营销能力。

3、积极推进it类业务的发展

20xx年公司将积极发挥新业务在企业用户发展方面的重要作用，大力发展作为企业信息化重要组成部分的it类增值业务。重点解决目前对it类业务的运营和系统集成能力不足、it类业务产业链不完善等问题，积极探索it类业务在省分和地市的运营模式和技术实现方式。不断提高it类业务的营收能力和竞争能力，为公司的“商务新动力”的品牌发展不断注入新的活力。

4、实现数字集群业务的突破

积极推动辽宁、河北省奥运项目进展，制定有关奥运项目的方案和计划并认真实施。积极争取政策支持，争取增加新的

试验城市、获得足够的频点、获得市场拓展支持。明年，集群业务重点要在商业模式的探索上下功夫，在完善产品功能、手机终端的基础上，建立投入产出模型，找到盈利模式，提供集群发展的战略性意见。具体发展目标上，仍要高举集群专业业务这个大旗，在收入上按照同比口径，要增长80%以上。

同志们，在这充满挑战的转折关头，只要我们以无比坚定的信念，发挥我们超凡的智慧，我们完全有创造奇迹的可能。让我们团结一致、上下齐心、共同努力，实现公司新业务的快速、持续、健康发展，推动公司转型的成功。

祝大家，学习顺利、生活愉快。谢谢大家！

对标工作交流发言材料篇三

大家好！

我先自我介绍一下，我是来自14电商一班的_____。

第二张：我今天为大家推荐一款产品，那就是键鼠，我为什么当初会选择这款产品呢，那就是因为我看中了键鼠市场的潜力，因为吧，现在家家户户几乎都有至少一台电脑，而每天对着电脑的大多数也都是些年轻人，年轻人嘛，大家也知道，每天一下班回到家中，想释放一下一天的工作压力，大多数人会选择打开电脑玩一玩游戏，而玩游戏的话，电脑的配置要求也会比较强，没有一副好的键鼠，怎么会过瘾呢。在今天摩尔定律已经将近“失守”的it业界里，小小的键盘鼠标也在人们不知不觉中发生着翻天覆地的变化。各种外形设计时尚、技术创新的键盘产品不断涌现在市场上，键盘也许已经不是一个简单的it产品代名词，更可能成为点缀你家居生活的新宠。这也是我选择键鼠的一个客观原因。

第三张：

至于键鼠这个产品怎么进行营销呢，接下来我为大家介绍一下微分销的好处：首先，第一点就是低门槛，开店成本比较低，只要你有一颗创业的心即可。第二点呢，就是管理更便捷，微分销商城下单发货一体化，可以完美解决微商囤货的问题。第三点也就是传播力度大，微分销具有健康的粉丝裂变模式，可以打造最活跃的粉丝自循环；最后一点就是微分销合作项目资源共享，具有完善的三级分销系统，打破传统多级代理的弊端。

第四张：

微分销的业务流程也比较简单：首先第一步就是要开通注册微分销，接下来就是要打造自己的微分销商城，然后就是发展分销商，只有分销商多了，我们售出的产品也就多了，钱包也就会变得更鼓了，对吧？然后呢就是需要分销商分享一下我们的产品链接，然后客户下单之后，等买家收货订单完成了，这时候就需要商家给分销商打一个佣金了。分销商赚取我们的佣金，我们赚分销商的钱。我们的业务流程就是这样。

第五张：

我们微分销将会给企业带来四大核心价值：第一就是全员分销，让更多人帮你卖产品。第二：万店同源，可以轻松管理成千上万的微店。第三就是万客合一，可以迅速积累百万粉丝。而且是零投入，见效快。

第六-七张：

对标工作交流发言材料篇四

各位领导、老师：

这天能与各位老师共同探讨和研究班主任工作，我十分高兴，借此机会，与大家探讨一下学生行为习惯的养成。良好的习

惯，无论对个人还是对整个社会都具有无比重要的好处，个性是对个人来讲，一种好习惯能使你终身收益。小学生，个性是一年级的小朋友刚刚从幼儿园步入小学，在行为习惯上存在很大的可塑性，许多好习惯都尚未养成，他们就像一张白纸，等待着教育者在上面勾勒出丰富的资料。所以一年级是学生各种行为习惯养成的关键期。只有在良好的行为习惯的保证下，学生才能学会认知、学会合作、学会做一个合格的小学生，最终成为一个全面发展的人。

一年级小学生要养成的习惯涉及到方方面面。比如：在公共场所不乱扔果皮纸屑，不乱倒垃圾脏物，不在墙壁、桌面乱刻乱画。持续地面、黑板、桌凳、窗台的洁净。养成爱清洁的好习惯，勤洗澡、勤换衣、勤理发、勤剪指甲，早晚刷牙。保护眼睛；洗刷拖把时要用水桶或水盆之后……如此多的“该”与“不该”无一不需要老师的引导和教育，这些往往使刚入学的小学生顾此失彼、应接不暇。老师反复强调不要乱扔纸屑、不要随地吐痰，要讲卫生爱清洁，要保护环境的卫生。但是，仍然有一些学生就是改不了。这是由于小学生自我控制潜力差。尤其是对刚进学校一年级的学生来说，什么叫卫生，根本就不懂。为此，教师要了解小学生的特点，对他们进行经常性的、耐心的教育和培养。

但是光靠平时的讲还是不够的，关键在于让学生产生自觉性。人们常说，学生身上有着老师和家长的影子，这是因为小学生具有很强的模仿潜力。教师的形象及言谈举止都直接影响到学生，要求学生做到的，教师自己首先要做到。所以在平时我比较注意以身示范，在生活中对学生进行不断地教育。如学生个人卫生里有一条：“勤洗手、剪指甲”。平时我不但要求学生做到，我自己也首先做到勤洗手、剪指甲。又比如：当地上有纸时，我会赶紧捡起，当下楼梯时，我总是靠右边走，吃饭之前我总是先洗手……这一切，学生会看在眼里，记在心上，慢慢地学生都会照着我的样貌去做。地上有纸屑时，会有学生去打扫干净，而且他们还学会起立、坐下时轻轻的。明白了怎样做才是不打扰别人。我在做这些事时，

是发自内心，不是做给学生看，因为只有从最细微、最切近的事入手，才能用行为指导学生，才能对学生良好习惯构成感染力和示范性，久而久之，学生就会感到爱护环境的重要。有时老师一个眼神，学生就会立刻意识到错误并很快改正。

评价是促使学生良好行为习惯养成的重要手段。及时对小学生养成教育进行评价是我们做好养成教育工作的有效途径，它能促进学生产生强烈的荣誉感，从而促进学生自我控制潜力的增强，提高学生的自觉性和意志力，做到知行统一。因此，我们要在养成教育的评价中树立典型，以奖励为主，平时经常在生活中细心观察学生的表现，对出现的好人好事要及时进行表扬，并要求全体同学向这位同学学习，使学生学有榜样，起到了带动整体的作用。还能够定期评选出“行为小标兵”，让他们起到榜样的作用。同时，对那些有不良卫生行为的同学要及时进行教育，使他们认识到不良的卫生行为不但造成环境污染，而且给健康带来不良的影响。比如：班内有学生经常喜欢咬铅笔、咬指甲等现象，不管是在什么时候发现我都会及时的要求他们改正。

良好习惯的养成并不是两三天的事情，所以，要时时讲、天天讲，做到百讲不厌。加强学生卫生观念教育，培养学生有良好的卫生意识。

学生良好行为习惯的养成，单靠学校教育是远远不够的，因为家庭和社会也是小学生学习、生活的重要场所，对小学生健康成长起着重要作用。学校要主动与家庭密切配合，以促进学生良好行为习惯的养成。父母是孩子的第一任教师，父母的一言一行都对孩子起着潜移默化的作用。要求孩子遵规守矩，家长首先要给孩子树立一个良好的榜样，并注意尽量避免消极言行对孩子的不良影响。而在培养过程中父母的检查和督促是十分重要的，必要时可能还要采取一些强制措施。毕竟孩子的自我控制潜力还很差，没有父母的督责，培养良好习惯就是一句空话。

总之，一年级是学生良好习惯养成的重要时期，他关系到学生今后的成长，关系到学生在做人、求知的过程中，由他律向自律的过渡，更关系到我们今后为社会输送的劳动者的基本素质。因此，在一年级健康教育课程中，抓好学生良好行为习惯养成是奠基工程，我们要常抓不懈。

文档为doc格式

对标工作交流发言材料篇五

下面是小编为大家整理的,供大家参考。

x市天然气总公司党委下辖党支部x个，党员x名。近年来，公司党委坚决贯彻市委要求，紧紧围绕落实市委、市政府战略部署，把坚持党的领导、加强党的建设作为“定盘星”，坚持党建引领、产业跟进，健全机制、夯实责任，努力把党组织的政治优势转化为企业核心竞争力，为做大做强做优企业提供了坚强的组织保证。

一、聚焦“两个核心”作用，毫不动摇坚持党的领导。“两个核心作用”即党组织的领导核心和政治核心作用。公司党委坚决落实好上级党委重要部署，在公司内部明确党组织研究讨论是领导班子整体决策重大问题的前置程序，重大事项决策、重要干部任免、重要项目安排、大额资金的使用，一律先由党委会集体研究讨论，提交经理办公会、职代会、董事会决策实施。特别是干部择优使用、人才引进方面，从招录、考察、决定各环节严起，切实落实全面从严治党要求。×年，党委决定，面向社会组织公开招聘，对资格审查、笔试面试、考察了解等重要环节，严格把关，先后×次录用×名优秀大学生，为公司持续发展提供了智力支撑。

二、坚持“两条路径”并行，同向发力推进党的建设。“两

条路径”即规范操作和智慧运作。在规范操作方面，严格按照《党支部工作条例》，编辑印发《党支部工作手册》，指导落实“三会一课”组织生活、主题党日、民主评议党员等规定动作。按照《发展党员工作细则》，认真做好培养、教育和管理，把服务基层一线、表现优秀的年轻职工吸收到党组织中来。在智慧运作方面，探索阵地建设和党员管理的新思路、新办法，建立智慧党建宣传电子系统，及时发布中央、省市委以及公司党委重要决策部署，动员党员加入并应用“学习强国”学习平台，分享交流学习心得。跟进开发公司智慧党建app，实施党籍管理、党务培训、党费缴纳、目标考核、党员发展、党员评议等功能在内的大数据平台，实时掌握各党支部工作动态，提高党建工作督导的针对性与时效性，使党务管理变得更智能、更规范、更安全。

三、着眼“两种作用”提升，卓有成效做实基层党建。“两种作用”即基层党组织的战斗堡垒作用和党员的先锋模范作用。公司党委高度重视党建工作基本单元，紧跟企业经营服务实际，同步调整党支部设置，党支部书记由中层干部中的骨干力量担任，将思想进步、年富力强的优秀党员充实到支部委员队伍。引导鼓励各支部开展特色党支部创建活动，着重将品牌创建融入生产经营各个方面，激发基层党支部自主创新活力，在工程建设、安全生产、用户一线建立党小组，做到了企业业务发展到哪里、党的建设就跟进到哪里、党支部的战斗堡垒就体现到哪里。在党员队伍中广泛开展“小岗位、大形象，共产党员在身边”活动，引导党员承诺践诺，调高合格标准，争做勤奋学习、开拓创新、爱岗敬业、服务群众、工程建设的标兵，用身边人、身边事，激励党员乃至全体员工立足岗位，多做贡献。通过多年的教育实践，先后涌现了抢险队中的党员不顾生命危险扛起起火的煤气罐从×楼冲下；

巡线队中的党员面对野蛮开挖用身体保护管网等许多感人事迹，真正实现了党员平常看得出来、关键时刻站得出来、危急关头豁得出来，用实际行动彰显先进。

四、坚持“两个效益”齐抓，引领国有企业正确航向。“两个效益”即公司生产经营效益和社会效益。坚持把服务生产经营不偏离作为加强党的建设的核心要义，推动企业长远发展。近年来，公司党委从打赢“三大攻坚战”，做好优化营商环境等实际出发，先后决策实施了气化×、村镇气化、高压环线、储气库、天然气集中供热等一大批项目，优化了产业布局，推动了效益提升。去年总公司实现产值×亿元，创历史新高，上缴国有资产占市属企业上缴总额的×%。在实现经济效益的同时，积极培育和践行社会主义核心价值观，深入开展群众性精神文明创建活动，发挥“全国文明单位”示范引领作用，形成了精神文明建设与企业中心工作相互促进、全面发展的良好局面。在经济效益和社会效益冲突的时候，始终将社会效益放在首位，把履行社会责任、体现担当负责作为重要职责，积极参与全市经济社会发展，先后向工人文化宫、“十六运”、慈善扶贫协会等捐资×多万元，投资近×亿元配合市委市政府解决重大信访问题。特别是×-×年和×-×年两个供暖季，适逢国家能源政策调整，天然气供应缺口加大，为保障居民生活、采暖用气，公司党委顶着压力采购高于售价几倍的液化天然气补充到城市管网，仅此一项造成经济损失×亿多元。虽然这给公司经营造成了资金上的暂时困难，但却保证了全市居民生活用气，取得了良好的社会效益。

下一步，我们将根据公司党委的统一部署和安排，进一步推动“不忘初心、牢记使命”主题教育成果向深度和广度拓展，更好发挥先锋模范作用，以“科学发展创先进，求真务实争先锋”为活动主题，以建立“四好”班子和“四优”队伍为目标，坚持抓好“三个结合”：

一是深度结合“三化”工作。以做好技术推广、人员培训和仓储管理工作为基础，推动×管理业务工作，促进“规范化管理责任×、示范×”活动的开展。

二是深度结合岗位职责。要求全体党员认真履行职责，在各

自岗位上争先锋、当模范，争先进、创业绩，积极开展“岗位作贡献，建功×”活动。

三是深度结合特色工作。开展多种形式“创先争优”活动。努力通过全面开展争先创优活动，努力加快我单位规范化、标准化、精细化管理工作进程，充分发挥党委核心领导作用、支部战斗堡垒作用和党员的模范带头作用，加快提升我单位全面建设工作水平，积极推进x管理事业和当地经济的健康有效发展。

对标工作交流发言材料篇六

各位领导、同事们：

大家下午好！

今天能够在此作交流发言，感到非常荣幸。借此机会，将我镇教育系统一年来的安全工作的开展情况向各位领导作汇报、与同事们作交流。

一、20__年学校安全工作回顾

(一)基本情况

全镇学校12所，初中975人，小学1893人，幼儿园472人。教职工180人，开餐学校12所，提供早中晚餐的学校4所，供中餐的学校8所。就餐学生数3440人。办理餐饮服务许可证学校8所，从业人员36人，均持有健康证。有水窖学校8所，开展防雷年检学校12所。建设学校警务室3所，配备安保器材16套，3所学校聘请保安(门卫)4人，4所学校安装视频监控5套，聘请法制副校长(辅导员)11人，学校均建立了义务护校队。聘请兼职校医11人。寄宿制学校4所，兼职宿舍管理员9人(男宿管3人，女宿管6人)，寄宿学生1352人(其中女生666人)。

(二) 工作开展情况

1、加强组织领导，落实安全责任

校园安全是教育持续健康发展的前提和保障。我们健全并完善校园安全工作领导小组，落实“党政同责、一岗双责”，初步形成“一把手”负总责，分管领导具体抓，综合安全与业务安全相配合的全员安全管理工作机制。为切实贯彻落实安全工作责任制，镇基础教育管理办公室与学校、学校与班主任、各办公室、科任教师、班主任与学生及家长层层签订。

2、加强隐患排查，强化整改落实

实行学校自查和办公室检查结合的制度，落实学校安全工作主体责任，对重点部位和重点区域的排查做到“不留盲区”“不留死角”，发现小隐患，立即整改；发现大隐患，立即上好台账，研究部署，制定方案，调动人力、物力着手铲除。对于学校自己不能整改的，在作好监控的同时，立即报告相关部门。一年里，镇政府牵头，相关部门参与检查共4次。办公室组织检查2次。对排查出的安全隐患均要求立即整改，一时不能彻底整改的，均已采取相应的防控措施。

3、抓好安全教育和应急演练

主要措施为：培训提高素质、演练提高逃生及自救能力、宣传提高安全意识。一年来，我们要求各校组织开展了相关培训：食堂从业人员培训、安保人员培训，对教师进行相关培训，学习相关法律法规知识。组织师生开展防震、消防、食物中毒等应急演练。开展第十九个“中小学生安全教育日”、学生防溺水、道路交通、等宣传活动。

4、开展新生入学入托查验接种工作，预防传染病在校园内暴发流行发生大规模。

5、开展管制刀具收缴

切实加强宣传教育和管理工作，使学生了解严禁携带管制刀具的范围，明白非法携带和使用管制刀具的违法性和危害性，引导学生主动远离管制刀具，珍爱生命。学校认真排查，严格追责。

6、加强寄宿制学生管理

严格执行《关于进一步加强学生宿舍安全管理工作的通知》，进一步规范学生宿舍的安全管理。

二、20__年努力的方向

(一)进一步完善学校安全工作组织领导

(二)进一步加强督查，健全考核机制

(三)进一步推进“法制进校园”和创建“平安校园”示范校工作

(四)进一步完善安全管理制度和预案

(五)进一步健全“护校行动”长效机制

总的来说，安全稳定是教育工作的基础，安全工作就是反反复复地开展排查、切切实实地进行整改。只有意识到位了，我们才会“横向到边、纵向到底”地开展排查，才会不惜一切代价进行整改。意识不到位，安全工作就是“搞形式、走过场”。

安全工作紧靠一两个人是完成不了的，只有形成“齐抓共管、全员参与”“人人都是安全员”的格局，树立起“隐患就是事故”的安全意识，我们才能真正的安全。

我们坚持排查不彻底不放过、整改不到位不放过、督查不严格不放过的原则，一旦发生安全事故，该是谁的责任就是谁的责任，我们将一查到底，绝不姑息、绝不放过。

对标工作交流发言材料篇七

放松心情，全员参与，度过一个祥和、快乐的`联欢晚会，现将本次年会方案策划如下：

XXX

xxx年1月6日（周五）17：00开始（暂定）

会议主持：钱思雨、刘莹莹

参会人员□xx所有员工

16：50所有员工提前十分钟到场。

17：05——17：15总经理/副总经理致开幕词

17：15——17：35就餐（就餐约20分钟后开始表演节目）

17：35——17：40表演节目

17：40——17：45表演节目

17：45——17：55互动小游戏

17：55——18：05对优秀员工予以表彰，为优秀员工发奖，优秀员工发言。（主持人请先进员工上台领奖，先进个人与总经理合影留念，主持人领掌祝贺。主持人请领奖者发表简短获奖感言）。

18: 05——18: 10表演节目

18: 10——18: 25互动小游戏

18: 25——18: 35表演节目

18: 35——18: 55抽奖及颁奖。由现场随机员工抽取幸运奖3名。由人事部经理抽取三等奖3名。由副总经理抽取二等奖2名。由总经理抽取一等奖1名抽奖结束后统一发奖。奖品由总经理统一发放。

对标工作交流发言材料篇八

各位领导、老师们：

大家好！

首先感谢学校给我们提供了这样的一个平台，让我们互相学习，交流经验，自从担任班主任以来，我忙碌着紧张着，同时也充实着，快乐着！上午，听了8位班主任老师的发言，感觉收获颇多，受益匪浅。尤其是几位班主任老师对班级的精细化管理，更让我学到了很多。下面，我把自己担任班主任工作的心得和体会与大家分享，希望能得到大家的批评指正。

一、爱每位学生，润物细无声

比如，天气凉了，你要嘱咐他们多穿点衣服，别着凉了，学生感冒发烧了你要积极的带他们到诊所里看病，节假日前，你要提醒同学回家的路上注意安全，等等，这些其实都是小事，都是我们随口可以说，顺手可以做的，但就是因为这些简单的提醒，不经意的举动，会让他们感受到学校的温暖，感受到老师的关爱，这样孩子才会信任你，喜欢你，自然也就喜欢你的课，听你的教诲，让班主任工作事半功倍的效果。

记得有一次我用校讯通给学生发作业时顺便发了一个“温馨提示：明天降温，请家长朋友及时给孩子加衣服。”第二天，变天了。飞飞对我说：“老师，天真冷！多亏你昨天晚上你发得短信告诉我们今天降温，早上多穿了衣服，今天才没挨冻。谢谢您，老师。”虽然是举手之劳，却让学生感受到了老师的关爱。

二、让书香与溢满教室，经典名著引领学生成长

在读书交流会上，丽丽深有感触地说：“我感觉自己像佩琪，深受同学欢迎、有正义感、但是也有些骄傲、以自己为中心，我会改变的”；洋洋却认为自己像玛蒂埃：“缺乏勇气、害怕失去朋友、害怕别人嘲笑，以后朋友做错了，一定会提醒的。”孩子们的深刻感悟告诉我，读完《一百条裙子》，孩子们又实现了自我教育。

现在，全班大部分学生都爱上了阅读，班级纪律也有了很大的转变，尤其是几个调皮捣蛋的孩子，在书香的引导下，也变文静了。这样，走进我们的教室，便被一股浓郁的书香包围着。在我校的第二届读书节上，我班被评为“书香教室”。

三、盯着孩子的长处，让孩子的长处更长

盯着孩子的长处，长处会更长；盯着孩子的短处，短处会更短。点点，活泼可爱，富有同情心，成绩也很优秀，毫不夸张地说，是我从教以来见过的最聪明的一个学生。

唯一让老师感到不顺心的是他特别喜欢表现自己，提个问题，还没等老师点名他就抢答了；老师一提个话头，他就说个没完，如果不打断他，课就没法进行下去。哎，让我有点头疼。我找他谈了三次话。每次谈话时，他都能认识到自己的错误，但谈过之后，并没有多大的效果。

我开始反思自己：每次谈话，他都能认识到自己的错误，而

且表示要悔改，可能有时管不住自己；是不是他的每次错误都很严重？其实有时候范得小错可以忽略的，好像自己盯他盯得太紧了，让他有些无所适从了。“盯着孩子的长处，长处会更长；盯着孩子的短处，短处会更短。

”天天挂在嘴边的一句话，怎么一用起来就忘了？或许因他的优秀而期待完美吧。其实，世界上根本就没有完美，又何苦苛刻一个孩子呢？于是，我在课堂上及时的表扬他，哪怕是微小的进步，我都笑着脸表扬他。

慢慢地，“奇迹”出现了，他上课能积极回答问题，但不再乱说话；作业能很快完成，但书写不再潦草。我暗自庆幸：幸亏自己能“悬崖勒马”，否则，他一定会被我抓小辫子抓的无所适从，不知怎么办才好。其实，孩子范点微小的错误，是正常的，毕竟是孩子嘛，只要不是本质性的问题，我们完全可以忽视。盯着每一个孩子的长处，让他们的长处变得更长！

四、尊重家长，取得家长的支持