

农业类实践报告 农业银行毕业实习报告(模板5篇)

报告是一种常见的书面形式，用于传达信息、分析问题和提出建议。它在各个领域都有广泛的应用，包括学术研究、商业管理、政府机构等。报告的格式和要求是什么样的呢？下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

农业类实践报告篇一

中国农业银行是四大国有银行之一，是中国金融体系的重要组成部分，总行设在北京。在国内，中国农业银行网点遍布城乡，资金实力雄厚，服务功能齐全，不仅为广大客户所信赖，已成为中国最大的银行之一。在海外，农业银行同样通过自己的努力赢得了良好的信誉，被《财富》评为世界500强企业之一。中国农业银行蓬安县支行是在地方经济建设中发挥着极其重要的作用，以优美的环境，丰富的金融产品，竭诚为各类企事业单位和城镇个人客户提供安全，快捷的全方位优质金融服务。中国农业银行实行总分行制，为一级法人，总行是全行经营决策、风险控制、内部监督、财务核算以及人力资源管理的中心。

总级分支机构为非独立核算单位，在总行授权范围内开展其经营管理活动，对总行负责。中国农业银行大力实施人才强行战略，努力探索建立符合现代商业银行要求的人力资源激励与约束机制。高度重视人才的招聘，培养，选拔和应用，不断提高人力资源管理科学化，制度化和规范化水平。

xx年，正式启动人才培养工程，制定了人才培养工程五年规划，把建设“三支队伍”（经营管理，专业技术，岗位技能人才队伍），培养“五类人才”（决策人才，管理人才，专业技术人才，市场营销人才，岗位操作人才），作为全行人才队伍建设的重点。着力构建全员学习，全过程学习，终生学习的

组织体系&管理制度，不断改善员工对于的整体素质和结构，努力建设学习型银行。高度重视员工培训工作，不断提高员工整体素质。在组织开展全员培训的基础上，重点抓好中高级管理人才培训&专业技术人才培训，全面完成高级管理人员emba核心课程培训，精心组织高级管理人员赴境外培训，通过各种途径丰富培训方式，提高培训质量，远程培训网络建设取得实质性进展。

二、实习经历及心得

7、11到7、26期间，我通过面试有幸进入中国农业银行xx支行实习，虽然实习的时间不长，我却在这宝贵的时间里学到了好多东西，丰富并实践了大学的理论知识，同时也深感自己知识面的匮乏，鉴定了我积极学习的信念。在工作中，工作态度的转变是我学到的重要的一笔人生财富。“技术水平只能让你达到一定的层次，而为人出事的态度及对工作认真负责的态度才是提升你的真正法宝。”此一席话给我上了实习的第一课。在实习期间，我虚心学习，认真工作，认真完成工作任务，并与同事建立了良好的关系，得到了行里员工的一致认可。在实习中，我学习了农行改革的各案例，并发现了改革中的问题，结合本专业的学习。

(一)跟主任学习相应的理论知识，及各种文件

在实习的前几天里，我主要跟主任学习，一方面要学习相关的实务操作，其中会计占决大多数，既要强化已有的知识，还要学习新的知识，另一方面，还要学习人民银行下达的相关文件。结合农行金融报，金融研究等杂志刊物，了解银行改革的方向，动态。今年是四大商业银行改革的关键时刻，银行改革举措众多，是什么因素引发的政策改变呢?实务操作上，农业银行对现有系统进行改革，从9。1，中国农业银行将开始使用农行综合应用系统。

业务操作上，加强对票据结算的管理，从7。1开始，启用新

版票据及结算凭证，同旧版相比，对票据用户有什么要求？相应的规定有什么变化？金融动态上，分析金融大家言论，关注人民币汇率改革-自xx年7月21日起，我国开始实行以市场供求为基础、参考一篮子货币进行调节、有管理的浮动汇率制度。人民币汇率不再盯住单一美元，形成更富弹性的人民币汇率机制。股权分置改革。其中特别是对吴敬琏关于股市五大观点-中国股市黑不得；政府托市，国企圈钱祸国殃民；中国股市是泡沫；中国股市受政府决定，政策无人预测；千点不该托市，补偿流通股股东不公平的争论。

产品经营上，商业银行是如何一步步进行混业经营的尝试-银证一卡通，银行基金号发行。信贷经营上，关注身边的变化，公司的兼并重组，同时，铁矿，原油，劳动力成本价格上升，都会影响企业信贷质量。

在学习中，我深切的感到，学习就是为了提高，提高素质，加强对工作的负责态度，每一个员工都有权利和义务去学习！因为四大商业银行中，农行改革起步晚，存在的问题又多-资产负债率低，坏帐多。资产准备率也是最低的。因此，作为一名农行员工都应该积极对待改革，并在改革中，以实际行动履行一个员工的责任。

(二)跟业务员学习操作

在学习了各种相关知识的同时，我还积极向业务员学习。因为现在银行是实行的柜员制，所以我并没有机会去进行操作，但是就是从旁边的学习中，我学到了工作之外的东西。当银行提出从以产品创新为中心到以顾客为中心转变的原则时，就是对业务员最大的挑战和考验。业务员所要求的不仅是熟练的业务操作，更应懂得如何同顾客交流，为顾客服务，服务优于管理，一个好的管理者更是一个好的服务者。起初对于那种一张报纸，一杯茶的管理者的`生活在这彻底改变，报纸是了解客户，了解银行的手段。茶是服务于客户的。“创建学习性组织，争做学习型员工”每个员工勤奋学习的精神

带动着银行业务的广泛开展。

(三)跟客户经理的学习

客户资源的优劣决定了一家银行业务结构盈利状况和力水平。实施客户知识管理可以提高客户资源的开发和利用。在实习中，我归纳总结了客户知识管理的结构，并用理论知识和时间不断丰富。

改善银行与客户之间的关系，拓展业务空间，发展利润源泉。在对客户服务的同时，我明白并领悟着，农行在资产总额大但资本欠缺的情况下，是如何利用资本的稀缺性的。利用最少的经济成本获得最大的收益，是每个客户追求的，资本追求利润，决定了资本是闲不住的，只有通过创新金融产品来经济成本。

农业类实践报告篇二

为了进一步培养会计专业应用能力，从20**年3月2日到4月5日，在中国农业银行保定白沟支行进行为期五周的毕业实习。

通过在农行保定白沟支行实习，我对农行的财务部门岗位设置、权限以及部门结构的设立有了很深的认识，同时通过实际接触、解决财务问题，培养了我的综合利用会计理论分析和解决实际问题的能力。

经过短期的会计岗位实习，充实和丰富了我们所学的会计学理论知识，培养发现问题、分析问题和解决问题的能力，为毕业后从事财务工作打下基础。

保定白沟支行位于全国闻名的白沟大市场腹地，拥有一支朝气蓬勃、精诚团结、敢打敢拼、技能过硬的干部员工队伍，一直保持着较快的发展步伐，在工、农、中、建、邮、信、商7家银行中是名副其实的“龙头老大”。

其所辖的支行营业室，面对激烈的竞争，更是凭着“狼性”精神、“亮剑”作风，以贴心的服务、精湛的技能，赢得了客户的信赖。

至20**年9月底，该营业室各项存款余额17.27亿元，存量占支行存量的57%，增量占支行增量的66%；实现中间业务收入1209万元，占支行中间业务收入总量的66%；创造利润2969万元，占支行利润总量的46%。

成为白沟农行的创效主力军，商户心中的“总行”。

20**、20**年均被银行业协会评为“全国文明服务示范单位”、20**年被评为“中国农业银行河北省分行青年文明号”，这些成绩的取得与该网点的日常文明服务是紧密相关的。

不论人员如何更替，“以能力做贡献、以业绩论英雄”是该营业室全体员工公认的座右铭。

在同业竞争异常激烈的白沟大市场，该营业室员工通过发挥特长、密切配合，以高效、优质、贴心的服务，彰显了白沟农行的强大实力和勇担社会责任的良好形象，赢得了客户的信赖和赞许。

我实习的工作具体可以分为以下几个阶段。

产品的营销。

在此段时间我学会了如何跟顾客进行沟通，如何使顾客对我们的服务感到满意，另外还有就是要尽心尽力地去帮助他们，例如是帮助他们填写单据或是教他们正确使用自动柜员机。

然后到业务发展部学习了银行放贷和信用卡业务，如信用卡和贷记卡的开户资料录入、审批、复检、客户个人信用记录

调查贷记卡的冻结与终止等业务办理等;之后到营业部实习,了解银行的基本业务及其流程,学习柜台技能和知识以及大堂业务,如交易码,点钞,打捆,捆钱,挂失等等;最后到综合管理部了解了农行日常的后台运作。

在五周的实习中,我学到很多东西不仅包括银行现金、非现金、大堂和后勤财务这些业务,还有银行会计知识和业务技能,此外,在办理现金业务时还需要注意礼仪服务的标准化和业务细节的处理,例如在办理现金支票取款的时候,要先仔细看支票是否日期填写正确,金额是否顶格写好,小写金额数字前是否写了人民币符号这些问题。

然后要仔细核对支票上的印章是否与预留印鉴相符,最后还应注意填写存折背面的单折号码,最后打印存款单和存折。

如果办理定期一年的存款业务没有存折时,我们应该先为客户办理客户号,在办理客户号时客户经理不用填写,开好客户号以后,我们应在301里办理定期存款,在这里应该先填写单折号码然后刷折,存折需要打印两次,最后盖好储蓄业务专用章后才完成该笔业务。

以上这些业务技能的学习还需要不断总结理论规律,这样才会真正掌握办理业务的过程。

在学习为客户办理理财业务时,先观看别人是怎么办理理财任务的,然后在师父的指导下自己开始了第一次为客户办理理财业务。

在办理过程中流程不是特别清楚,先后的逻辑性也没有,只是按照别人说的去一步步操作,在办理好业务之后,自己又重新打开理财的系统来进一步了解页面,并且回顾自己的操作步骤。

经过仔细的总结后,从给客户填单子到办理完毕,都能准确

操作，但是我们还应注意，如果客户是第一次购买理财我们要先预约然后办理购买手续，如果以前买过理财产品，则直接购买即可。

把理财的业务处理学会以后，还需要我们掌握与理财产品相关业务的处理。

经过几天的熟悉业务流程与操作，面对这陌生的工作岗位和 workflows，我在工作中还是会有紧张感，但是比起第一天进柜要有很大进步，虽然不知道在师傅的指导下学习多久可以自己独立顶岗，但是我相信每一天我都会进步，在实习的这段时间，努力学习专业知识，提高业务技能，完善业务素质，慢慢地我们会成为一名合格的柜员，能够完成工作任务做好本职工作，并且使客户感到满意。

领导和同事们对我很照顾，师傅每天耐心的指导我办业务，遇到不懂的也会细心的为我解答。

从对银行业务一无所知到现在了解了基本的规定并且对存取款、开客户号、开卡、短信通等业务操作熟悉，在这个过程中，我们每个人不断学习、熟练业务，提高自己。

也许我们的工作可能会很枯燥，因为每天重复大量的工作，基本相同的动作，无数次的清点钱数，可是这些都不会打消我的工作热情与积极性，我喜欢忙碌充实的工作，这让我感觉有节奏有收获，热爱我们的岗位，每天充满热情的投入到岗位中，是我们基本的职业素养，学会珍惜，珍惜每天的机会。

收获来自日常的总结，不断总结不断进步，在学习的过程中，我们更需要每天总结与复习，这样我们才能不断提高自己的能力。

充实而忙碌节奏让我觉得有更多的东西需要向师傅们学习，

规范自己的每一个动作，从小事做起，提高我们的服务水平，让顾客感受到更多的温暖、幸福。

银行会计的基本知识与在校学习的会计知识有所不同，也许因为我的专业是会计学，所以对银行会计的知识理解起来不是特别难，但是某些知识与我们所学习的企业会计又有很大的不同，例如会计科目的不同。

每个行业都有它的特点，会计科目的设计因行业特点不同而不同，所以我觉得在学习银行会计方面的知识时，我们应该结合银行业的特点理解记忆。

传递阳光，传递幸福文化是我们的责任，在工作中，我们不应该把任何与工作无关的情绪带到工作中，特别是我们与客户的直接接触，任何时候我们都要把热情投入到农行中，让客户看到我们的微笑，感受到我们的幸福。

专业技能是柜员需要掌握的业务能力，但是良好的服务也是不可或缺的一部分，也许我们的一个微笑，一个动作就能够为农行留下一位忠实的客户，因此，从此刻起，让我们共同努力，一起规范我们的行为，一起创造幸福！

在这五周短暂而充实的时间里我学到了很多在课堂上学不到的东西，获得了宝贵的实践经验，锻炼了自己的学习能力、动手能力、交际能力，在实践中，我懂得了什么是责任心。

也许在其他人看来，银行的工作既轻松又有很好的收入，营业时间很短，但是这只是大家看到的表面，在不营业以后我们要进行核库、检查票据、交付款项等。

每周都要有固定的时间学习总行的规定与操作规范，并且随时牢记总行新增添的规定，对于我这个实习生来说，操作终端的系统是陌生的，各种业务的操作和处理过程是陌生的，各方面的规定是陌生的等等，许许多多都是我应该牢记并且

会执行的，所以五周来我的生活很忙碌，但是我感觉很充实、很幸福，因为我在忙碌中不断学习、不断提高自己。

总之，这次实习充实和丰富了会计学的理论知识，提高了我们在实际工作中处理问题的能力，培养和提高了我们会计的实际应用能力，通过在企业环境中真正处理问题，我对银行业务处理过程和银行的运营有了比较深刻的认识，获得了社会经验。

农业类实践报告篇三

通过在中国农业银行的实习，熟悉金融机构的主要经济业务活动，注意观察和思考，巩固在学校中的知识，更加深入地理解理论，并理论联系实际，增强自我解决实际问题的能力。

同时，提升自身的职业素养，加大适应新环境的能力，为走入社会打下基础。

二、实习过程

这个寒假，我在中国农业银行德州齐河支行进行了6天的实习。

虽然时间很短，但是我充分利用时间，尽可能多的接触各个部门，以熟悉银行日常业务的操作流程以及工作制度。

尤记得实习的第一天，我跟在银行的一个师傅后面看，看师傅具体怎么操作，从而了解了银行柜面服务的全套流程。

由于农行有规定，非工作人员不得操作，所以我一般是指导客户填单子，做一些杂事。

比如说教客户使用自助设备，电话联络各所业务人员等。

我觉得工作后每个人都必须要坚守自己的职业道德和努力提

高自己的职业素养，正所谓做一行就要懂一行的行规。

在这一点上我从实习单位同事那里深有体会。

比如，有的业务办理需要身份证件，虽然客户可能是自己认识的人，他们也会要求对方出示证件，而当对方有所微词时，他们也总是耐心的解释为什么必须得这么做。

给我留下比较深的印象的是现代银行在人民的日常生活中扮演的角色，现代银行已不仅仅局限于储蓄及放贷，恰恰相反，现代银行的服务触角触及人民生活的方方面面，交保险，充话费，交罚单，买基金，炒股票，外汇，理财，夸大一点就是“只有你想不到的，没有银行办不到的”。

随后，我又跟随客户经理了解了一下农行的信贷系统，了解到，现在金融市场竞争过于激烈，为了增加自己的份额，赢得客户，各大银行纷纷降低贷款门槛，为了在市场中求生存，农行加大了对当地企业的扶持力度，规定了对企业的‘合理信贷以及个人客户的质押贷款要随到随办，尽量简化手续，充分扶持，支持当地经济发展。

在此过程中，我深刻体会到银行不是简单的存款取款的渠道，而是一个具有传递国家政策功能、完整的金融机构。

在支行的电子产品部，我学习了银行的最基本工作，如录入、统计、制表、复核等。

首先学会的是打印机的使用，这看来只是一件很简单而且与业务无关的事情，但是如何复印/打印出美观、清楚而又节省的资料出来却是工作的基本功，因为在所有的个人购房贷款业务办理过程中，都要打印客户帐户流水和主档、客户的基本个人资料、客户收入证明、抵押证明、个人购房合同以及各种由开发商提供的资料等。

通过这些简单的工作，我了解了银行卡业务的基本操作流程，未接触银行工作前看似简单的一张信用卡，是必须经过评估、审核、录入、复核、存档、编制、打印等一系列完整严密的手续才能完成的。

当中任何一个环节出了差错，都会带来繁琐的纠正工作。

刚开始认为对于简单的电脑操作完全可以胜任的我，慢慢明白，最重要的不是快，而是准。

接下来学习的是如何进行贷记卡客户信用审查，虽然系统操作并不复杂，但是却要求查询者认真仔细并且按章办事，客户的资料必须授权才可以使用，同时不得透露客户个人隐私。

随后我开始接触了银行托卖的基金等业务。

众所周知，由于信息的普及，中国基金市场红火异常，一大批新基民涌入市场，我开始在柜面向客户解释我所了解的基金的基本知识，并提示客户基金有风险，入市要谨慎。

而我发现，其实接触到的在部分人都是退休离职人员，年长的不在少数。

很多时候，耐心的讲解是必不可少的。

而我们还会为他们提供各种便利，帮助他们申请和使用。

各种跑上跑下的活比起在办公室里的电脑录入工作要辛苦的多。

不过这样的“亲民”实习让我收获颇丰，银行作为一个服务业，就是要为人民着想，多多地满足居民的需求，诚心为顾客着想，这样才能在这样一个日益激烈的竞争环境中，立于不败之地。

在这过程中，我对基金也有了更深层次的了解。

通俗地说，证券投资基金是通过汇集众多投资者资金，交给银行保管，由专业的基金管理公司负责投资于股票和债券等证券，以实现保值增值目的的一种投资工具。

买基金最大的好处是借专家智慧参与股票和债券市场投资，降低了个人直接投资股票和债券风险，达到使个人资产增值的目的，最后实现公众关于退休、子女教育等理财目标。

而基金的风险和收益介于股票和债券之间。

如果私下里运作的，就叫私募基金；如果公开在社会上募集资金，由正规的基金公司来管理的就是公募基金。

这里面又分为两种，一种是封闭式基金，募集完钱后规模不变，你可以把它想象成股票，一般可以按照基金净值打折买卖；另一种就是开放式基金，这是基金中的主流，你可以按照基金净值在银行等机构随时买卖。

按照收益和风险从高到低排列，大体可以分为股票基金、债券基金和货币基金等。

股票基金主要投资股票，它又可以细分为成长型基金、指数型基金和收益型基金等，三者的收益和风险水平也是从高到低排列。

债券基金投资债券，收益很稳定，但不高；而货币基金投资于到期日不超过一年的债券和央行票据等，收益更为稳定，可比定期存款略微高些，但几乎不存在亏钱的可能性。

三、通过观察提出问题

在实习期间，我巩固了已经所学的知识。

同时，通过我的几天观察，发现了银行系统存在的一些弊端及漏洞。

比如说，制度的不完善导致的银行犯罪问题。

在实习期间，我阅读了一些内部文件，其中有一个例子，讲的就是内勤主任利用其职权，屡次指示自己的下属职员挪用资金，购买彩票的事。

虽然涉案人员都得到了应有的惩罚，但我认为，其实这件事完全可以避免。

如果他的下属职员愿意去揭发他，违逆他的指示，这件事情就不会发生。

银行考核项目太多太杂。

而且考核机制欠科学。

比如说，为了完成任务，营业厅的职员们每人备有多张卡，只要每天在这多张卡之间转帐数十笔以上，就可以完成任务，达到获得奖励的目的。

由于农行还对营业厅的储蓄额进行排名，因此各营业厅为了自己的利益，会打电话给大客户，让他们把钱先暂时存在银行的户头上，以此来完成任务，弄虚作假。

工作重担全部落在内勤主任身上，责任也全部落在内勤主任身上，每天我能看到的就是内勤主任在不停的奔波，忙得焦头烂额。

内勤主任作为一级主管，拥有至高无上的权力，同时也肩负太多的责任。

银行的几乎每一笔大额资金往来都需要一级主管来授权，同

时内勤主任还要打印每天的报表，随时解决工作中的问题，把每天的柜员工作流水账装订成册,,,诸此种种不枚盛举。

然后出现任何事情或事故，责任先追究内勤主任的，再追究柜员的。

我觉得农行有必要将权力下放或让更多的人来分担内勤主任的工作

四、实习心得

虽然这只是短短的一个实习，但对我这样一名一直生活在单纯的大学校园的我来说，是一次难得的体验。

首先我特别感谢我的同事们和上司，他们勤奋、努力而且乐于助人，给予我很多鼓励与帮助，细心的教导我怎么去将看似一件很简单的像复印信用卡这样一件事情做到更好，告诉我追求卓越的重要性。

曾经听别人讲过，一个人的错误在进入社会后会被放大很多倍。

因此，“在其位而谋其政”拥有很强的责任心就显得尤其重要。

在工作中，应该踏踏实实，减少失误，如果不小心出现了错误，也必须负责纠正。

最后，我觉得到了实际工作中以后，学历并不显得最重要，主要看的是个人的业务能力和交际能力。

学历并不能证明一个人的能力，关键是你是谁，而不是你来自哪里，只有把自己的位置放低，才能够非得更高。

所以以后要学会放低自己，补充自己所缺，努力积攒知识与

能力，了解自己能做什么，善于做什么，和别人分享，积极的融入到团队当中。

学习别人的优点，给自己积累资本。

农业类实践报告篇四

根据学校毕业实习要求，本人于1月16日到2月10日在中国农业湖南石门支行××分理处进行了为期25天的毕业实习。实习期间，在单位领导和指导老师的帮助下，我熟悉了农业银行的主要经济业务活动，理论水平和实际工作能力均得到了锻炼和提高。现将毕业实习的具体情况及体会作一个系统的总结。

一、农业银行简介

中国农业银行于1979年2月恢复成立，总部设在北京。截至xx年年末，在中国内地设有分支机构24452个，同时在新加坡、香港设有分行，在伦敦、东京、纽约设有代表处，拥有员工447519人。20，中国农业银行股份有限公司正式成立，承继原中国农业银行全部资产、负债、业务、机构网点和员工，注册资本为2600亿元。财政部和中央汇金投资有限责任公司分别持有中国农业银行股份有限公司50%的股权，依法行使中国农业银行股份有限公司发起人的权利和义务。

作为一家城乡并举、联通国际、功能齐备的大型国有商业银行，中国农业银行一贯秉承以客户为中心的经营理念，坚持审慎稳健经营、可持续发展，立足县域和城市两大市场，实施差异化竞争策略，着力打造“伴你成长”服务品牌，依托覆盖全国的分支机构、庞大的电子化网络和多元化的金融产品，致力为广大客户提供优质的金融服务，与广大客户共创价值、共同成长。xx年年，中国农业银行列英国《银行家》世界1000家大银行排名65位；美国《财富》全球企业500强排名277位。xx年年，中国农业银行标准普尔评级为bbbpi；穆迪

评级为a1/稳定。

在国内，中国农业银行网点遍布城乡，资金实力雄厚，服务功能齐全，不仅为广大客户所信赖，已成为中国最大的银行之一。在海外，农业银行同样通过自己的努力赢得了良好的信誉，被《财富》评为世界500强企业之一。中国农业银行湖南石门支行××分理处是石门县支行直属的一个营业网点，一直鼎力支持石门经济的发展，在地方经济建设中发挥着极其重要的作用。

二、实习经历及工作内容

1月16日到2月10日期间，我有幸进入中国农业银行石门县支行实习，虽然实习的时间不长，我却在这宝贵的时间里学到了好多东西，丰富并实践了大学的理论知识，同时也深感自己知识面的匮乏，坚定了我积极学习的信念。在工作中，工作态度的转变是我学到的重要的一笔人生财富。在实习期间，我虚心学习，认真工作，认真完成工作任务，并与同事建立了良好的关系，得到了行里员工的一致认可。

(一)跟主任学习相应的理论知识，及各种文件

在实习的前几天里，我主要跟主任学习，一方面要学习相关的实务操作，既要强化已有的知识，还要学习新的知识，另一方面，还要学习人民银行下达的相关文件。结合农行金融报，金融研究等杂志刊物，了解银行改革的方向，动态。因此，作为一名农行员工都应该积极对待改革，并在改革中，以实际行动履行一个员工的责任。

农业类实践报告篇五

本人于____年____月底在广东省东方剑麻集团有限公司东方红农业研究所实习至今，通过实习，对我国剑麻产业的发展现状和存在问题有了一定的了解，并对剑麻有了更深层次的

认识.

一、实习单位简介

广东省东方剑麻集团是一家以剑麻名优产品为龙头，骨干企业为主体，农、工、贸一体化，产、供、销一条龙综合经营的国有大型企业。而其领导下的农业研究所是一家集科研、生产为一体的剑麻专业研究所，创建于1956年，是我国唯一一家剑麻研究所，集科研与生产经营于一体，为我国剑麻产业发展做出了重要贡献。

现有在职人员62人，其中科技干部6人，管理人员3人，试验辅助工10人，生产工43人；大专及以上学历6人、中专学历2人、高级工程师1名、助师6名、技术员1名。拥有耕地面积2567亩，其中剑麻试验基地和生产示范基地分别为240亩和2170亩，其它200亩。

科研主要从事剑麻选育种、高产栽培、病虫草害防治技术及剑麻生产专用机械的研究(研制)、创新、示范与应用推广。近年来每年承担国家农业部或省项目多个，并先后与华南农业大学、中国热带农业科学院等多家高等院校院所合作攻关，如开展剑麻粉蚧虫生物学特性、发生规律和综合防治技术(包括天敌、生物多样性等一系列防治技术)、剑麻滴灌(水肥药一体化)技术、剑麻选育种等项目的试验研究，特别是20____年来在麻类体系及专家的支持和指导下，本所加大对产业热点难点问题进行攻关，已取得一定成效。

二、实习内容

(1) 认识阶段

初来单位那几天，什么对我来说都是陌生的。工作环境也不是很好，大家都知道，像农业研究所这种单位一般都是在小地方的，而且还有点偏僻，呈现在眼前的一幕幕让我有些迷茫，

没有了以往的激情.但经过几天与领导和同事们的谈话,我更好的认识了我实习的这个单位,原来它曾经有这么辉煌的时候,还是全国唯一一家剑麻研究所.了解到这些之后,我又有了原来的干劲——要在这里好好做,学习一些在学校学不到的知识.来单位的前两个星期,我都是以学习为主,跟着有经验的同事去基地调查与记录,慢慢的认识了剑麻这种多年生草本植物.剑麻,又称龙舌兰麻,属多年生单子叶、异花授粉植物.目前我国大规模种植的剑麻主要品种为h·11648□正常生产情况下,从大田种植到开花死亡,全生育周期为14~15年,即其采叶期平均为12年年均可采叶量为50片左右.一个月的学习之后,单位领导对我们进行了考核,主要通过试卷进行评分,一个月的学习确实让我学到了很多在学校里学不到的知识.

(2) 学习摸索阶段

通过一个月的学习,我掌握了不少知识,也熟悉了工作的内容,单位领导也放心交待一些事让我去做,但主要还是跟着其他同事学习.这个阶段我也慢慢开始摸索着去做一些自己能做的事情.遇到有些与自己所学专业有关的问题,我会试着去解决,确实不能自己解决的,我会虚心的向有经验的同事请教,或者向学校的老师请教.在这个阶段,我慢慢学会了自己去思考问题,解决问题,掌握了一些独立解决事情的能力.

(3) 独立解决问题阶段

经过一段时间的考查,我的工作能力得到了单位领导的肯定,他们也愿意把一些事情交给我去做,特别是与我所学专业相关的.在我实习这段时间,我们单位协助国营东方红农场完成了20____年测土配方施肥的工作,我把自己所学的专业知识充分运用到工作中去,实际操作了如何采集植物样品和土壤样品.在工作期间,我还遇到了不少问题,例如“3414”肥料试验中的数据处理问题我不是很明白,致使此试验总结一度搁浅,但在我不懈努力,以及询问相关老师和通过网上学习

后，我还是把这个问题弄明白了，最后还得到了领导的肯定.

此外，在实习期间，本研究所正式成为了国家麻类产业技术体系湛江剑麻试验站，在某种意义上说，研究所肩负的责任将更加艰巨.

三、实习总结与感想

经过这段时间的学习，我感触颇深. 首先，我发现自己很多专业知识都不是很明白，以至于很多事情都很难开展. 例如，在进行试验总结的时候会遇到很多数据处理问题，像用sas和excel软件进行数据处理的时候我都有很多不明白，所以，在领导和同事面前都很不好意思. 通过这段时间的实习，我发现了自身存在的问题，我会充分利用有限的时间把该掌握的知识弄明白. 其次，我学会了独立处理问题的能力，遇到问题要勤思考，多动手. 最后，这段时间与领导和同事们的相处中，我懂得了人际关系的重要性，懂得了如何去处理与上级领导和基地工人的关系，工作积极负责，得到了多数人的肯定.

实习这段时间，我迷茫过，累过，但最多的还是欣慰，为学到了这么多知识而欣慰，为自己慢慢的成熟而欣慰. 在此，本人对给我提供这次实习机会的老师和单位领导表示衷心的感谢。