

富民强村报告(通用5篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。通过报告，人们可以获得最新的信息，深入分析问题，并采取相应的行动。下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

富民强村报告篇一

“联村联户为民富民”行动调研报告一

根据全县“联村联户、为民富民”行动统一安排，我3次深入自己的联系点一星火乡王家庄村，围绕该村发展的“家底”是什么，制约因素有哪些，脱贫的出路在何方等一系列问题，采取发放调查问卷征求意见建议、召开不同层次座谈会交流等形式，在对王家庄村的经济社会发展情况“剥茧抽丝”式的分析思考中，形成了发展规划和帮扶对策。

一、牢牢把握村情分析发展现状

王家庄村共有7个村民小组200户811口人，耕地面积2175.1亩，塬面面积821亩，仅占37.7%，山地1354.1亩，占62.3%，人均2.68亩，低于全县平均水平。定植果园687亩，退耕还林面积2216亩，三荒造林面积2100亩。农业种植以小麦、玉米为主，经济作物种植面积小而杂，主导产业以苹果业为主，养牛业没有形成规模，农民收入主要依靠传统农业和外出务工，是一个比较典型的以农为主、以粮为纲的贫穷村。从事二、三产业人数较少，全村从事建筑业的30户，从事运输业5户。xx年，农民人均收入2994元，低于全县人均收入18.8个百分点。

摸清底子只能找对路子。在调研的过程中，我重点走访了14个因不同原因而致穷的贫困户，召开了不同层面的座谈交流

会。在交谈中，农民普遍反映，虽然村上整体比较贫困，但近年来发展变化比较大，他们有着深切感受。综合各方面反馈的情况，我认为王家庄村有四个方面的发展优势，在一定程度上为实现小康目标奠定了坚实基础。

——农民求富愿望比较强烈，发展思想内力集聚。从座谈情况来看，贫困户虽然因各方面原因处于贫困状态，但是求发展、求富裕、追求美好生活的愿望比较强烈，或抓好果园培植管理、或修建住房民居、或购置现代化农具、或外出务工创收，对家庭收入项目和居住条件改善都有着明确打算。由于塬地大面积种植苹果，粮食种植逐渐向条件艰苦的山地靠拢，耕作中存在诸多不便，农民饱受劳苦，进行梯田整修、改造产田的愿望强烈，自主投工投劳的热情高涨。粮食种植投资大、效益低，农民自己也有了一本“收支账”，对于经济作物种植和农业新技术应用所带来的实惠，感同身受。绝大多数群众求富思富的思想“内驱力”，必将成为尽早脱贫致富的动力之源。

——苹果产业发展势头较好，增收渠道有望拓展。王家庄村属于星火乡苹果产业起步最早、发展势头最好、最有望率先产生经济效益的村。据统计，全村塬面耕地已有83.7%纳入苹果栽植范围，苹果产业户人均占有果园面积0.85亩，最多的户达到11亩。xx年，已经有少数果树零星挂果，预计在2012-20将开始大面积挂果，届时苹果产业将成为农民家庭收入的重要渠道。在座谈中，我向23名群众发放了调查问卷，其中92.9%的群众最关注苹果产业发展，认为最急需措办的实事是提高产业发展水平。在即将挂果的攻坚期，农民在果园管理方面投入精力多、时间长，如白银科户苹果种植面积达到11亩，今年他放弃了外出打工的念头，专心进行果园管护，有他这种念头的农民在王家庄村不在少数。村上加大了果园基础设施配套建设的投入。xx年，采取贷款和自筹等方式，投资32万元，在292亩果园完成了引水通电和防护栏安装，有效解决了果园浇灌难、管护难的问题。

——生产生活条件逐年改善，发展基础不断夯实□xx年以来，村上先后实施了扶贫开发整村推进项目、农电网改造项目、自来水入户项目和村级道路硬化项目等，农民生产生活条件较之以前有了较大改善。全村目前建成牛棚80座，72户建成了沼气池，接通了沼气。除庄湾社外，其它6个社全部重新布设了高压线路和入户线路，新安装了2台大功率变压器，电力不足的问题有效解决。190户接入了供水管网，从临近的罗家坡水厂引入了自来水，入户率达到95%，人畜饮水不再困难□xx年，村上多方筹措配套资金，投资85.4万元，水泥硬化村级主干道路3条4公里，交通条件进一步改善。同时，实施了农村广播电视“村村通”工程，广播电视入户率达到100%。

——村级班子能够履职尽责，组织保障比较有力。一个坚强有力的村级班子，既是一面鲜明的旗帜，也是一种无声的号召。在调研过程中，我对该村班子履职情况进行了重点了解。王家庄村现有村干部4人，担任村干部年限最长的已达到30年，最短的也有14年，普遍具有多年的村级事务管理经验和较强的群众组织能力、社会管理能力以及推动经济社会发展能力。从调查问卷结果来看，85.7%的群众认为村干部能够胜任目前工作，78.8%的群众希望本届村“两委”班子继续留任，群众普遍认为村班子坚强有力、团结协作，热心村级事务，模范带头作用发挥较好，在村中威信较高。去年果园引水时，村班子成员主动跑部门、搞衔接，申请县上水利部门免费投放水利管道5700米，有效缓解了资金压力。

二、抓住发展瓶颈深挖致贫根源

只有把致贫的原因找准，把根源挖深，才能把思路理清晰，把措施定具体。导致该村贫穷的原因不是单方面的，制约因素诸多，我认为主要体现在以下六个方面。

一是从群众素质来看，受教育程度低、致富技能欠缺导致农民致富能力不强。在调研中，我发现，该村农民整体受教育程度不均衡、产业技术掌握不到位、致富技能欠缺的问题比

较突出。村上统计数据显示，该村小学文化程度以下的人口达到407人，所占比例高达50.2%。文化程度偏低，导致农民接受新事物、新观念、新技术过程缓慢，在学习产业技术、掌握致富技能上事倍功半、提升过慢。全村现有的320名青壮年劳力中，能够熟练掌握建筑、运输、养殖、餐饮等实用技术的仅有35人，占10.9%。绝大多数外出务工人员因缺乏一技之长，一些收入高、待遇好的行业进不去，只能选择从事建筑小工、餐饮服务劳动强度高、工作时间长、收入低的重体力工种，严重地制约了农民增收。就果产业而言，全村能熟练掌握果业技术的人屈指可数，多数农民在果园管理和技术关口只能依靠县、乡技术人员，甚至由乡、村干部及果业技术员代劳，日常管理和技术要求跟不上。同时，由于农民自学能力弱，对于农村实用技术教材和农家书屋藏书读不懂、学不会、用不上，虽然求富愿望强烈，但是苦于创业无门，只能盯着几亩地，守成有余，闯劲不足。

富民强村报告篇二

（2007—2012年）

为充分发挥我县温光土地及劳动力资源优势和已经初步形成设施瓜菜产业优势，突破产业结构调整瓶颈，由扩大外延转移到挖掘内潜上来，做大做强我县蔬菜产业，进一步促进农业增效、农民增收、农村发展，特制定本规划。

一、产业发展现状

1、面积逐年下降。2003年我县设施瓜菜面积达到历史最高，总面积为10.8万亩，2004年下降到9.5万亩，2005年8.6万亩，2006年8.5万亩。面积下降主要原因是：一是国家出台粮食生产优惠政策，实行良种补贴，致使许多农民种粮积极性提高，改种菜为种粮；二是种菜费工费时劳动强度较大，因此大部分农民放弃种菜，外出打工；三是设施老化加之生产资料价格上涨，农民不愿再更新设施加大投资。

3280元；而在2005年每亩小麦纯收入可达260元，每亩辣椒纯收入2850元，平均每亩辣椒比小麦增加收入2590元，与2003年同期相比相对收入减少690元。

3、高效轮作模式全面推广。魏集镇的春早熟西瓜——夏白菜，凌城镇秋冬芹菜——春早熟蕃茄（黄瓜），官山镇大棚菜套菌，及王集镇大棚“苞菜——甜瓜、夏大白菜、芹菜”一年四熟栽培模式，庆安镇大棚“辣椒——地梅——芹菜——瓠瓜”多元高效栽培模式，以及棚室“早春萝卜、春生菜、夏白菜、秋延迟辣椒”轮作栽培模式。这些种植模式不但茬口衔接得当，作物搭配合理，充分利用了棚架设施及温光资源，亩效益在5000元以上，做到了设施周年利用。

4、产品质量明显提升。县委、县政府高度重视设施栽培无公害化生产，采取各种有力措施，切实加大设施栽培无公害基地建设工作力度，取得明显成效。目前已建成蔬菜无公害生产基地15万亩，其中设施栽培6.5万亩，认定各类无公害产品23个，制定25个主要蔬菜无公害生产技术操作规程，申报注册了“晋陵”牌无公害产品商标，促进了我县设施瓜菜产业健康发展。

7.5万吨。产品主要销往日本、韩国、香港等国家和地区，形成了“古良”牌，“远鸿”牌“玉谷”牌等腌制蔬菜，脱水蔬菜，罐头制品，保鲜蔬菜等四大系列产品，加工品种以苔干、青刀豆、辣椒、黄瓜、生菜等为主。

6、专业经济合作组织不断壮大。在政府引导和相关部门的支持下，成立了以专业大户为主体，以技术人员为骨干，以涉农部门为依托的各种蔬菜专业协会，把分散经营的菜农联结成一个整体。目前，我县有各种瓜菜产销合作组织、协会9家，参会会员总人数达1500余人，年销售西瓜、辣椒、蕃茄、马铃薯，大白菜等主品种蔬菜10万余吨，年销售额3500余万元，实现利润380万元。县内建成蔬菜交易市场5个，占地面积约4.5万平方米，年成交额6.2亿元，销售蔬菜70万吨。

目前，我县设施蔬菜产业发展存在的主要问题有：一是连续重茬，病害严重，土地流转不畅。二是农产品加工企业少，规模小，产品附加值较低。三是名特优稀品种比重较小。四是设施瓜菜田间基础设施落后，抗御自然灾害的能力较弱。五是产业化程度不高，没有形成完善的市场体系。

二、市场前景分析预测

（一）市场需求预测

工业欠发达，环境无污染，水、土壤、温光、劳动力资源丰富，且有17个瓜菜品种、12万亩耕地通过无公害认定。只要我们在质量建设的方方面面走在全国前列就能占领广阔的市场，反之则失去市场。

2、国际市场需求巨大，抓住机遇抢占市场。首先，我们有低成本竞争优势。我国劳动力价格低，是发达国家劳动力价格的 $1/5-1/20$ ，蔬菜产品价格是发达国家的 $1/5-1/8$ ，甚至更低，因此我国蔬菜产品在国际贸易中具有十分显著的价格竞争优势。我县劳动力价格在全省偏低，且劳动力资源丰富，因此我县蔬菜同样具有低成本竞争优势。第二，国际市场潜力巨大。目前国际蔬菜产品年出口贸易为2300万吨左右，随着日本、美国等经济发达国家蔬菜产品自给率呈下降趋势，国际贸易量将进一步扩大。

（二）竞争优势分析

1、优越的温光资源

睢宁县位于徐淮腹地，气候温和，雨量适中，光照优于苏南，热量优于华北，光热条件兼有南北之长，特别是早春气温回升快，秋季昼夜温差大，持续时间长，属黄泛冲积平原，土层松软深厚，地下水位较低，且工业欠发达，农村剩余劳动力多，优越的自然环境条件和充足的劳动力资源，非常适宜

发展劳动密集型设施瓜菜高效产业。

2、便捷的交通条件

睢宁西距徐州80余公里，东距连云港150公里，全由高速公路相连。徐州观音机场座落睢宁境内，距县城35公里。宁徐高速公路途径睢宁近60公里，设有4个出入口；近距京沪、京福、连霍高速公路，东上、西下、南来、北往，十分便利。104国道、省道以及县镇公路纵横交织成网，全县村村互通公路。北距陇海铁路仅30公里。

3、良好的生态环境

我县是农业大县，工业欠发达，环境污染较小，特别是我县“一稻两菜”轮作模式的推广应用，较好地解决了连作带来的病虫害多，用药多，污染重的弊端，随着无公害生产的进一步发展，加大了生产环境综合治理力度，田园环境进一步优化。目前，完成了无公害农产品产地认定整体推进县的申报工作，已认定无公害基地105万亩，28个农产品通过无公害认证，并注册“九镜湖”、“三水梨”、“晋陵”、“垒山”等粮食、蔬菜、水果商标。

4、配套的栽培技术

我县蔬菜主要包括西瓜、甜瓜、辣椒、蕃茄、西芹、大白

菜、西葫芦等品种，总面积10.8万亩，是销往国内市场的主体品种。优越的温光资源和环境条件，使我县的蔬菜产品具有生产成本低，产品质量优，交通运输快等特点，在国内市场具有较强的竞争力。虽然传统的东北市场因本地设施菜发展而销量稍有下滑，但北京、天津、西安、上海、南京、广州等大中城市对设施菜有较大的需求。根据近几年资料显示，上海蔬菜市场1—4月份蔬菜销售量48万吨，其中50%的菜源为安徽怀远县和山东仓山县供应，我县地理位置比这两个地

区优越，如果争取占领该市场份额的20%，销售量可达9.6万吨，加上南京，苏州，无锡，常州等大中城市和本县的自食量可达30万吨，从本地市场需求来看，若按人均每天消费茄果瓜类设施菜产品0.3千克计算，全县130万人口，年消费鲜菜14.5万吨。因此，我县设施瓜菜生产市场前景较好，产品销售没有问题。

四、产业规划指导思想与目标

（一）指导思想

全县设施瓜菜产业的发展规划指导思想是：以科技为依托，以质量为重点，以市场为导向，调整生产布局，优化种植结构，突出无害化生产，发展贮藏加工，完善中介服务，积极发展高效、外向、生态型蔬菜生产，建设可持续发展的现代化设施瓜菜产业，形成“布局区域化，种植规模化，设施现代化、生产专业化、质量标准化的品种精细化、加工系列化、经营市场化、服务社会化”的新格局。

（二）产业建设目标

1、规划建设期

项目规划建设期拟定为2007年—2012年，建设期为5年。

2、建设目标

到2012年，全县蔬菜播种面积（复种）60万亩，其中设施栽培15万亩，复种30万亩，蔬菜总产量160万吨，总产值15亿元，总效益10.8亿元，消化安路劳动力25万人，蔬菜生产布局为：

3、设施蔬菜区：中西部地区重点巩固提高春早熟、秋延后等设施栽培水平；

4、浅水藕种植区：低洼地区如邱集镇南部、古邳镇东北部、庆安镇东部等重点抓好浅水藕生产。打响无公害蔬菜生产品牌—“晋陵”牌，再创省级以上知名品牌2—4个，新增瓜菜加工龙头企业3—5家，加工转化能力20万吨，产品采后商品化处理率达到50%以上，精（深）加工率达到15%以上，对全县农民人均纯收入的贡献额提高到300元以上。建一个现代化设施工厂化育苗种苗供应基地，发展壮大蔬菜产销协会，增强服务功能和手段，积极引进设施栽培主体品种5—10个。

3、建设进度：2008年全县蔬菜复种总面积45万亩，其中设施蔬菜10万亩，复种20万亩，产量90万吨，总产值11.5亿元，总效益8亿元，消化安路劳动力15万人，建无公害蔬菜生产基地24万亩，完善质量标准体系和生产技术体系；培育一批以蔬菜加工龙头企业和蔬菜批发交易市场为龙头的市场竞争主体，加工转化能力10万吨以上，占总产的10%以上，外销50万吨，占总产量50%以上，其中出口5万吨以上，净菜和超市连锁销售占全县蔬菜上市量的50%以上，人均种设施瓜菜纯收入达到250元以上。

五、发展重点

（一）兴建蔬菜贮藏加工贸易龙头企业。

目前我县通过招商引资已引进三个蔬果生产、贮藏、加工

贸易企业，即睢宁瑞克斯旺蔬菜有限公司、官山玉谷食品有限公司、徐州金辉薯业。要进一步加大农业招商引资工作力度，引进一批规模大、实力强、示范带动效益明显的农业产业化龙头企业，全面提升设施蔬菜产业化水平。

（二）加速名优新品种引进，提升我县设施瓜菜产品市场竞争力。

以市场需求为导向，以百利种苗有限公司的建设投产为契机，

大力引进名优新品种试验、示范推广，使我县瓜菜品种始终处于国内市场领先地位。特别是我们已具有一定市场影响力的设施栽培西甜瓜及设施栽培茄果类作物，更要引进前瞻性的市场前景看好的品种，如彩椒、水果型黄瓜、洋香瓜等，以满足日益发展变化的国内外市场需求。

（三）以提高产品质量为核心，打造一批瓜菜品牌。逐步建立全程质量控制体系，严格按照无公害生产标准进行生产，建立县级蔬菜质量监测检测站，配备专业技术人员，在蔬菜生长期间和产品上市前，定期组织抽测，确保无公害蔬菜产品质量。建立基地田头档案，每个农户把无公害蔬菜生产全过程采取的措施（生产资料购买、播种、施肥、防病）记录在册，一旦发生质量问题，通过档案即可查清。通过对产品质量的严格把关，提升我县蔬菜产品的知名度，打造出过得硬叫得响的产业品牌。从而赢得市场，赢得信任，最终赢得效益。

（四）积极申报实施好蔬菜发展项目，加强基地及园区建设。

主要包括：

2、双沟镇万亩设施蔬菜生产基地。重点建设好瑞克斯旺农业科技示范园和百利种苗100亩育苗基地、1000亩拱棚生产基地，示范带动沿故黄河的万亩设施蔬菜示范基地。

3、凌城镇万亩“一稻两菜”模式示范基地。以方庄村为中心，以凌官路为主线，大力推广“一稻两菜”生产模式，辐射带动周边各村发展，努力打造万亩“一稻两菜”生产特色示范基地。

4、魏集镇万亩西瓜生产示范工程。放大魏集西瓜品牌，加大扶持力度，加强组织、协调服务，集聚发展能力，努力形成

规模生产优势，建设万亩早熟西瓜生产示范基地。

5、古邳镇万亩浅水藕生产基地

该基地包括古邳镇的郭庄、张楼、陈吴、湖东、双河、旧城、陈老庄、陈平楼等村。

6、万亩出口创汇蔬菜生产基地

五、邵庄、李漫、姚集、姚南、郭卢等村，重点发展山药、牛蒡、胡萝卜等；古邳镇山西、半山、望山等村，重点发展苔干、金丝瓜等。

六、保障措施

1、制定政策，扶持产业发展

县委县政府高度重视蔬菜产业的发展，制定了一系列优惠政策，鼓励三资投资发展设施蔬菜产业，除出一部分资金对基地内的基础设施进行建设外，还对生产设施进行一定的补贴，并明确县各单位与设施瓜菜重点村形成一对一帮扶，对蔬菜专业村提供资金、技术、信息等服务，全面推动全县设施蔬菜产业的快速发展。

2、加强组织管理，建立长效机制

成立由县政府分管领导任组长，相关部门共同参与的蔬菜产业发展领导小组，切实加强对蔬菜产业发展的组织领导，加快制定关于扶持蔬菜生产的政策措施，在目前农户市场意识淡薄的情况下由政府出面进行必要的宣传，引导，通过土地流转，资金扶持，政策倾斜等手段，规划种植品种、面积及有组织地管理、收购等，形成连片种植，规模经营，做好产品的市场预测和销售网络建设。

3、加大资金投入，积极筹措发展基金

使用的新机制，积极争取各种项目资金、开发资金、支农资金等，通过财政支持，农户自筹，招商引资等多渠道、多形式用于设施瓜菜产业规划的实施。县财政部门每年都要拿出一定资金，为蔬菜产业发展的扶持资金，重点用在品种引进、基地建设、技术推广、农民培训、企业扶持、市场完善等方面。

4、加强蔬菜产业标准化建设

全面推进蔬菜产业标准化建设进程，促使蔬菜生产数量规模型向质量效益型转变。一是进一步加强和完善蔬菜技术推广体系建设，设施瓜菜生产重点镇要有专职技术人员负责蔬菜生产技术推广工作，广泛开展培训，技术咨询，及时帮助菜农解决生产中遇到的具体问题，确保技术落实到位。二是加快实施无害化生产技术规程。三是科学规划，合理布局，精心组织和实施设施瓜菜标准化示范基地，使设施瓜菜生产走上区域化、标准化的发展轨道。四是建立健全大型农贸市场准入制度，建立和配齐全县主要设施瓜菜生产基地农药残留检测点，形成快捷、规范、层次清楚、职责明确、功能和优势互补的质量安全监测体系。

持。三是加强宣传，提高他们知名度，便于群众了解和联系。同时，通过多种方式创建龙头加工企业，不仅能使产品增值，而且遇到市场低谷时，通过低温冷冻、速冻等方式延长蔬菜供应时间，缓解市场压力，化解种植风险，平定菜价，不至出现“谷贱伤农”现象，形成龙头带动型，农一体化的营销格局。

中介组织联动型的贸工

富民强村报告篇三

根据全县“联村联户、为民富民”行动统一安排，我3次深入自己的联系点一星火乡王家庄村，围绕该村发展的“家底”是什么，制约因素有哪些，脱贫的出路在何方等一系列问题，采取发放调查问卷征求意见建议、召开不同层次座谈会交流等形式，在对王家庄村的经济社会发展情况“剥茧抽丝”式的分析思考中，形成了发展规划和帮扶对策。

一、牢牢把握村情分析发展现状

王家庄村共有7个村民小组xx年，农民人均收入2994元，低于全县人均收入18.8个百分点。

摸清底子只能找对路子。在调研的过程中，我重点走访了14个因不同原因而致穷的贫困户，召开了不同层面的座谈交流会。在交谈中，农民普遍反映，虽然村上整体比较贫困，但近年来发展变化比较大，他们有着深切感受。综合各方面反馈的情况，我认为王家庄村有四个方面的发展优势，在一定程度上为实现小康目标奠定了坚实基础。

——农民求富愿望比较强烈，发展思想内力集聚。从座谈情况来看，贫困户虽然因各方面原因处于贫困状态，但是求发展、求富裕、追求美好生活的愿望比较强烈，或抓好果园培植管理、或修建住房民居、或购置现代化农具、或外出务工创收，对家庭收入项目和居住条件改善都有着明确打算。由于塬地大面积种植苹果，粮食种植逐渐向条件艰苦的山地靠拢，耕作中存在诸多不便，农民饱受劳苦，进行梯田整修、改造产田的愿望强烈，自主投工投劳的热情高涨。粮食种植投资大、效益低，农民自己也有了一本“收支账”，对于经济作物种植和农业新技术应用所带来的实惠，感同身受。绝大多数群众求富思富的思想“内驱力”，必将成为尽早脱贫致富的动力之源。

——苹果产业发展势头较好，增收渠道有望拓展。王家庄村属于星火乡苹果产业起步最早、发展势头最好、最有望率先产生经济效益的村。据统计，全村塬面耕地已有83.7%纳入苹果栽植范围，苹果产业户人均占有果园面积0.85亩，最多的户达到11亩。xx年，已经有少数果树零星挂果，预计在xx年开始大面积挂果，届时苹果产业将成为农民家庭收入的重要渠道。在座谈中，我向23名群众发放了调查问卷，其中92.9%的群众最关注苹果产业发展，认为最急需措办的实事是提高产业发展水平。在即将挂果的攻坚期，农民在果园管理方面投入精力多、时间长，如白银科户苹果种植面积达到11亩，今年他放弃了外出打工的念头，专心进行果园管护，有他这种念头的农民在王家庄村不在少数。村上加大了果园基础设施配套建设的投入。xx年，采取贷款和自筹等方式，投资32万元，在292亩果园完成了引水通电和防护栏安装，有效解决了果园浇灌难、管护难的问题。

——生产生活条件逐年改善，发展基础不断夯实。xx年以来，村上先后实施了扶贫开发整村推进项目、农电线网改造项目、自来水入户项目和村级道路硬化项目等，农民生产生活条件较之以前有了较大改善。全村目前建成牛棚80座，72户建成了沼气池，接通了沼气。除庄湾社外，其它6个社全部重新布设了高压线路和入户线路，新安装了2台大功率变压器，电力不足的问题有效解决。190户接入了供水管网，从临近的罗家坡水厂引入了自来水，入户率达到95%，人畜饮水不再困难。xx年，村上多方筹措配套资金，投资85.4万元，水泥硬化村级主干道路3条4公里，交通条件进一步改善。同时，实施了农村广播电视“村村通”工程，广播电视入户率达到100%。

——村级班子能够履职尽责，组织保障比较有力。一个坚强有力的村级班子，既是一面鲜明的旗帜，也是一种无声的号召。在调研过程中，我对该村班子履职情况进行了重点了解。王家庄村现有村干部4人，担任村干部年限最长的已达到30年，最短的也有，普遍具有多年的村级事务管理经验和较强的群

众组织能力、社会管理能力以及推动经济社会发展能力。从调查问卷结果来看，85.7%的群众认为村干部能够胜任目前工作，78.8%的群众希望本届村“两委”班子继续留任，群众普遍认为村班子坚强有力、团结协作，热心村级事务，模范带头作用发挥较好，在村中威信较高。去年果园引水时，村班子成员主动跑部门、搞衔接，申请县上水利部门免费投放水利管道5700米，有效缓解了资金压力。

二、抓住发展瓶颈深挖致贫根源

只有把致贫的原因找准，把根源挖深，才能把思路理清晰，把措施定具体。导致该村贫穷的原因不是单方面的，制约因素诸多，我认为主要体现在以下六个方面。

一是从群众素质来看，受教育程度低、致富技能欠缺导致农民致富能力不强。在调研中，我发现，该村农民整体受教育程度不均衡、产业技术掌握不到位、致富技能欠缺的问题比较突出。村上统计数据显示，该村小学文化程度以下的人口达到407人，所占比例高达50.2%。文化程度偏低，导致农民接受新事物、新观念、新技术过程缓慢，在学习产业技术、掌握致富技能上事倍功半、提升过慢。全村现有的3xx年劳力中，能够熟练掌握建筑、运输、养殖、餐饮等实用技术的仅有35人，占10.9%。绝大多数外出务工人员因缺乏一技之长，一些收入高、待遇好的行业进不去，只能选择从事建筑小工、餐饮服务劳动强度高、工作时长、收入低的重体力工种，严重地制约了农民增收。就果产业而言，全村能熟练掌握果业技术的人屈指可数，多数农民在果园管理和技术关口只能依靠县、乡技术人员，甚至由乡、村干部及果业技术员代劳，日常管理和技术要求跟不上。同时，由于农民自学能力弱，对于农村实用技术教材和农家书屋藏书读不懂、学不会、用不上，虽然求富愿望强烈，但是苦于创业无门，只能盯着几亩地，守成有余，闯劲不足。

二是从产业发展来看，投入高收益低、产业结构比较单一导

致增收效益不高。国家税费改革后，不再向农民征收税费，并且每亩补助52元的粮食直补，但近年来，化肥、地膜、种子等农业生产资料价格节节攀升，而粮食价格却基本保持平稳不变，种粮只能让农民停步在吃饱饭、满足基本生活的阶段，致富奔小康无从谈起。我与农户粗略算了一账，按照今年的农资价格，种植一亩小麦除投劳外，投入高达240元，以目前的粮食价格，每亩地净收益只有350元左右。在收获季节，因劳力不足，如再雇劳收割、打碾，每亩地的收益将更加有限，这种高投入、低收益的农业模式，使得土地产出在农民收入方面所占比重非常小。果业发展上，群众将大部分劳力投入果园管理中，既没有资金、也没有精力从事其他创收项目，苹果产业前期投入大，见效慢，在尚未转化为经济优势的情况下，增收渠道非常有限。定植苹果后，全村“果粮争地”现象较为突出，果农种粮吃饭只能依靠山地，但山地地质不好，耕作难度大，投入成本高，粮食产量低，在一定程度上加重了农民负担。

三是从基础设施来看，发展相对滞后、生产条件较差导致村级发展基础不牢。据村干部介绍，全村1354亩山地，其中25°以上的陡坡地面积达到1004亩，15—25°的坡地也将近350亩，这些土地进出道路不畅，现代化农具进不去，产出的粮食回收难，种、收全靠畜驮人背，老百姓只能自我调侃地称之为“扁担庄稼”。郭前沟社1.5公里的主干道路至今仍是土质路面，排水不畅，坑坑洼洼，晴天尘土飞扬，雨天泥泞不堪，群众意见很大。庄湾社45户的用电线路仍为低压线路，电力故障时有发生，电压过低时农户夜间的基本照明都成问题，并且输电线路老化严重，安全隐患比较突出，给农户生产生活用电及安全造成了很大威胁。村上主干道路宽度仅为3米，双向车辆交汇基本要“你躲我让”，随着村上的发展，以目前的路面，难以大型汽车通行和果品外销运输的需求。目前仍有395亩果园没有通电引水，也没有安装防护设施，用水用电跟不上，果园管理难度大，基础设施建设亟待加强。

四是从经济状况来看，集体经济收入过低、无力措办实事导

致改善民生实力不足。村上无村办企业，集体经济收入来源主要依靠部分集体用地退耕还林补助、公用地承包费和转移支付的村级办公经费，全年仅为1.39万元，除去每年的报刊征订和办公运转等费用后，所剩寥寥无几。但每年村上办公费用、农民培训、果园管理等支出都在10万元以上，尤其是果园管理方面，乡村两级采取各承担一半费用的方法，每年都为农户无偿投放化肥、农药、地膜、套种作物籽种等，在集体收入不能保障的情况下，只能采取贷款的措施来解决，这对于本就薄弱的村集体经济无疑是雪上加霜。重重负债之下，村两委班子虽有心干事，但无力办事的问题显得尤为突出。比如，近几年，周边许多村都建起了文化活动广场，村上虽也有设想打算，但苦于没有资金，只能望而兴叹。全村虽然有95%的农民参加了农村合作医疗保险，但由于医疗报销需要接通互联网，4.8万元的接口费用农民无力承担，村上也无力承担，群众看病、买药费用无法就近报销，只能年底到乡卫生院“算总账”。

五是从家庭支出来看，婚嫁看病建房支出大，负债过多导致农民收支失衡。该村近年来因结婚、患病、子女教育、修建房屋导致贫困或返贫的现象比较普遍。据统计，全村现有在校大学生和高中生65人，供读一个大学生每年支出在1.5万元以上，供读一个高中生每年支出在1万元左右，过高的教育支出使许多家庭陷入了困境。由于该村所处地理条件较之塬区乡镇较为落后，加之受社会风气影响，近年来结婚所需彩礼节节攀升，去年已经高达9万元，123户因儿子结婚而债台高筑。还有部分家庭因患重大疾病不得不四处举债，以我联系的王润堂家为例，王润堂因患腿部恶性肿瘤，先后3次在西安等医院住院进行手术治疗，前后花费15万多元，除新农合报销4万多元外，至今还有11万多的外债，这对一个本就收入微薄的农家来说，无疑是一个天文数字。同时，由于受近年“5.12”地震、“7.23”暴雨等自然灾害影响，农户举债建房的现象也比较多，这些都是导致贫穷的重要因素。

六是从劳作投入来看，青壮年劳力外流，老龄化比较严重导

致发展劳力供给不足。目前该村16岁以下的人口有173人，占全村人口的21.2%，60岁以上的老龄人口有1xx年龄人口，40%选择外出务工，实际留在村内的劳力少之有数，绝大多数家庭中只剩老人、妇女和儿童，这部分人体力不足、劳动效率不高，但却承担着家务、种养和果园务作等多项繁重的劳动任务。同时受年龄、教育程度等各方面条件所限，自我发展的能力不强，劳作技术掌握不够。随着村内苹果产业快速发展，技术要求越来越高，劳动强度越来越大，目前劳力现状显然远不能满足果园管理需求。在调查中，我了解到，有一户3口之家，儿子长年在外打工，两位老人年龄都在50岁以上，家中定植了9亩果园，种植xx年即将进入挂果期的果园，要特别注意精心务作、特别注意病虫害防治、特别注意肥料投入。同时，要抓好果树行间套种，结合市场需求科学选择套种作物，提高果园配套收益。提前着手对果品市场进行考察，加大果品宣传推介力度，尽早达成销售意向，为果品销售做足准备。

富民强村报告篇四

（2011年6月）

近年来，曲子镇立足发挥资源禀赋优势，把设施瓜菜作为调整产业结构的突破口和重要抓手，全力发展壮大优势产业，有效地促进了区域经济的较快发展。

一、产业发展现状

曲子镇瓜菜产业的发展，大致经历了80年代的自给自足阶段，90年代以后的产业攻坚阶段，从21世纪开始，曲子镇瓜菜产业开始了量的积累和质的飞跃的全面攻坚阶段。从2004年开始，曲子镇瓜菜产业到了量的积累和质的飞跃的全面发展阶段，采取政府扶持、项目带动、行政推动、利益驱动等多项措施，大力发展以设施瓜菜为主的农民增收工程。在环江川、合道川条件较好的孟家寨、刘旗、高李湾、楼房子等8个行政

村，推广日光温室、钢架拱棚和竹竿拱棚，种植作物以瓜类为主，每年保持在2000亩以上，设施农业年收入超过2000万元。目前全镇瓜菜产业发展呈现出全新的特点，发展势头良好。一是种植面积逐年扩大，标准化程度和科技含量大幅提升。二是政府扶持力度和调控能力初步显现。三是利益驱动，政府与农户两辆马车拉动曲子镇瓜菜产业正在实现由“自给型”向“外销型”的历史性转变。

二、发展潜力分析

瓜菜产业是曲子镇区域经济发展的最佳选择。

顺应性农业的必然选择。曲子镇地处黄土高原丘陵沟壑区，境内沟壑纵横，山、川、塬兼有，广袤的土地资源，东风灌区、楼房子灌区、许家河灌区四大灌区丰富的淡水资源，这些得天独厚的条件，使曲子镇成为全县21个乡镇中雨热相对充足的为数不多的乡镇，选择发展瓜菜产业，也是改变多年来的传统种植习惯，由对抗性农业过渡到顺应性农业，是我镇科学遵循自然规律发展农业的一个必然选择。

（二）发展瓜菜产业是充分发挥比较优势，由自然型传统农业走向市场型特色农业的必然选择。从比较效益来说，一亩瓜菜的收益相当于五亩小麦，而且瓜菜产业又是一个简单短期的劳动密集型产业，曲子镇又具有充裕的劳动力资源，价格相对低廉，瓜菜是具有运输指向的大宗农产品，特别是鲜销瓜菜对交通运输的依存度很高，而曲子镇便捷的交通优势，为发展瓜菜产业提供了极为便利的条件。

（三）发展瓜菜产业是调整经济结构，从特色产业走向特色经济的必然选择。对曲子而言，实施结构调整，发展特色经济的关键就是依托“曲子小甜瓜”的地域品牌优势，在种植业上加大瓜菜种植面积提升总量，在加工业上依托产业优势，延长瓜菜产业链条，在瓜菜加工运输上求突破，实施产业聚集，形成具有区域特色的产业支撑体系。

了资源禀赋优势，实现了资源优化配置，而且提高了区域经济的内生能力和创新能力，形成了核心竞争力。

三、目前存在问题

尽管近年来我镇瓜菜产业发展较快，效益显著，但仍然处于较低水平，瓜菜产业的进一步发展还面临许多困难和问题。

一是灌溉条件差，制约产业发展。两川四个灌区，三座抬高水位坝，所辖明渠34.9公里，倒虹吸3座，渡槽3处，渡管2处，泄水31处，涵洞13处，共有楼房子、王湾、李家湾、斗沟渠、黄道咀湾五座提灌站。但有3座年久失修，不能正常使用。有10公里左右渠道损毁淤塞严重，灌区设施严重老化，9998亩水浇地真能提灌面积不足1000亩，大部分都是自流面积。

二是日光温室少，产出效益大打折扣。目前，全镇能正常使用的日光温室不足30座，培育瓜苗和种植反季节蔬菜规模太小。

三是科技含量低，技术指导需进一步加强。农业科技人员很少，科技服务跟不上。

四是生产经营粗放，产品质量不高。瓜菜的生产、流通仍处于粗放型的发展阶段，没有向质量效益型转变。品种结构方面，优势主导产品未见端倪。包装、保鲜、冷藏技术较差，没有进行产品加工，缺乏市场竞争力。

五是安全生产意识不强，少部分的瓜菜产品仍有污染。目前，在瓜菜生产上滥用高毒、高残留农药，过量施用化学肥料而导致蔬菜中农药等有害物质残留超标的现象仍然存在。这些困难和问题，严重制约着瓜菜规模化、产业化发展。

四、产业进一步发展对策

要进一步做大做强瓜菜产业，需要做好以下几点：

一是解决灌溉问题，扩大产业规模。积极争取实施合道川灌区续建配套与节水改造项目，新修大型提灌站1处，中型提灌站5处。进一步扩大生产规模，争取投资新建日光温室，每年设施瓜菜种植面积稳定在1万亩左右，打造环县最大的瓜菜基地。

二是加强技术指导，提高产品质量。要向质量效益型转变，邀请专业技术人员进行种植、包装、保鲜、冷藏技术指导，创办企业进行产品深加工，增强市场竞争力。

三是加大宣传力度，推广无公害种植。引导瓜农、菜农逐渐减少农药、化肥等施用量，坚持使用有机肥做底肥，用物理方法防治病虫害，确保瓜菜安全、卫生、无公害。

四是培育龙头，发挥带动作用。要大力发展仓储业和产品深加工，加强扶改力度，挖掘生产潜能，通过招商引资，兴建一批存储、运销、加工的龙头企业，延长产业链条。

五是健全流通机制，保证流通畅通。在已成立孟家寨瓜菜产业协会的基础上，在几个专业村要建立瓜菜生产合作社，并充分发挥作用。充分发挥、合作社协会的牵引带动作用。进一步完善市场销售网络，保证流通环节的畅通。继续发挥政府的宏观调控作用，调节和维护好菜农、瓜农、收购客商、贩运大户等各方面的利益。

富民强村报告篇五

联村联户为民富民个人调研

为深入贯彻落实省、市、县“联村联户、为民富民”行动动员大会精神，适应全面建设小康社会新形势，顺应广大人民群众新期待，立足推动转型跨越新实践，着眼密切党群干群

关系新要求，我多次深进自己的联系村，围绕联系户发展的“家底”是甚么，制约因素有哪些，脱贫的前途在何方等一系列题目，采取面对面交谈征求意见建议等情势方式，在对长川乡敏家咀村的经济社会发展情况分析思考中，构成了发展规划和帮扶对策，帮扶工作取得了显着的成效，为进一步加强帮扶力度，通过活动为老百姓做更多的实事、好事，促进当地经济的发展，现初步形成了当前和今后一个时期推动帮扶工作的思路、发展目标和对策建议。

一、全村基本情况

敏家咀村距离**县城6公里，平均海拔2825米，年降水量518毫米左右，无霜期65天，年平均气温3.2℃，夏季炎热干燥，冬季封冻早、气温低，气候属高寒干旱区。全村分共6个村民小组，186户、870人，433个劳动力。总面积33.8平方公里，其中耕地1783.1亩，荒山荒坡2200亩，人均耕地3.0亩，其中川地1.2亩。种植业以小麦、青稞、洋芋及油菜为主，一年一熟，小麦平均亩产220公斤，青稞平均亩产160公斤，洋芋平均亩产1000公斤；全村有大家畜65头；经济作物658.6亩，常产4.5万公斤，是群众的主要收入来源之一。

该村有贫困人口738人。由于受自然条件、经济条件的.等诸多因素的制约，该村群众的生产生活条件比较艰苦。一是在调查中发现，缺乏资金和没有技术特长是导致困难户贫困的主要原因。二是病、残致穷，生活困难。生病无钱医治的困难户在该村有一部分。虽然农民享受到了“新农合”等医疗待遇，在很大程度上降低了看病治病的负担，但是有的农民遇到病情稍重一点，由于医疗费用高昂，一般农民家庭无法承担，贫困家庭更是承受不起。另外家庭成员中有残疾人丧失劳动能力，没有经济来源，也是导致家庭贫困的原因之一。

全村有“一池三改”沼气用户20座（户），通路、通电、通电话、通广播电视。该村有小学一所，教学教室10间、170平方米，学生125人，教师5人，其中：公办教师4人，民办教

师1人；有村级活动室一处。

区位优势一是交通便利，有**合公路依村而过；二是村民外出劳务意识较强，减少剩余劳动力；三是全村土地土质较好，多为黑土；四是水源丰富；五是微、小型企业发展较好，目前有砖瓦厂一处、建材厂一处。

二、联系户基本情况

1、家庭成员结构情况：户主xxx□小学文化程度，身体状况健康；妻子xxx□文盲，在家务农；长子xxx□小学文化程度，健康；儿媳xxx□小学文化程度，健康；弟xxx□残疾。

2、土地占有、种植结构情况：全家耕地面积25亩（一等塬地12亩，二等13亩），平均每年种植棉花10亩，占比例40%，有机葡萄5亩，占比例20%，小麦5亩，占总粮田面积20%，孜然3.5亩，占比例14%，玉米1.5亩，占6%。

3、固定资产及设备情况：占有房屋9间，其中土坯房3间，砖混结构房6间，四轮农用车1辆，架子车1辆，电视机1台、电冰箱1台。

4、其它主要产业情况：从事养殖。年均养殖猪1头，种羊4只。

二、经济收支现状：

全年家庭总收入35000元，其中：农业收入30000元，养殖业收入4000元，馈赠收入1000元。总支出29060元，其中：农业支出10950元，养殖业支出1950元，家庭生活费支出4320元，医疗费5000元，其它支出6840元。当年纯收入10500元，人均2100元。

3、制约家庭经济收入增长的因素

通过对该家庭基本情况和经济收支现状了解分析，制约其经济增长的主要因素有以下几方面。

1、农业种植结构不合理。现有粮田12亩，小麦种植面积达到5亩，占总面积20%，玉米种植面积1.5亩，只占总粮田面积的6%，小麦亩产量580斤，而玉米亩产量达800斤，是小麦亩产的1倍多，从市场价格相比基本平衡，据此应该调整玉米种植量。

2、养殖业发展规模太小。现养殖猪1头，羊4只，养殖业收入占家庭总收入的11%，是该家庭发展的辅助产业。但养殖数量较少，发展规模太小，效益不高。

3、果业生产发展后劲不足。主要是缺乏技术指导和科学管理经验，在肥料投资，田间管理人力、技术投资方面资金不足。导致影响葡萄产量和质量。

四、帮扶计划：

1、调整粮食种植结构，在保证口粮的前提下，减少小麦种植面积，增加玉米种植面积，可调整为1：1.5。

2、扩大规模，增加猪和羊的养殖数，()扩建圈舍，科学饲养，以增加家庭收入。

3、帮助聘请葡萄管理技术员现场培训指导，掌握科学管理技术知识，提高葡萄管理水平，帮助解决化肥投资等问题。

二、建议及对策

“联村联户、为民富民”行动的落脚点就是为了群众。面对农民群众对脱贫致富的极度渴望，要实现农业增效、农民富裕、农村发展，必须以更加科学的思路、更加务实的举措和农民群众更能接受的方式，找准制约因素，抓住薄弱环节，

下大功夫、花大气力加以解决。