

最新房地产行业辞职报告 房地产销售辞职报告(汇总7篇)

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。掌握报告的写作技巧和方法对于个人和组织来说都是至关重要的。下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写,我们一起来看看吧。

房地产行业辞职报告篇一

尊敬的领导:

您好!

我是xxx在xx路分店做销售的,今天之所以给您写这个是因为我要辞职了,希望您能够同意且批准。之所以辞职,所有的原因都在于我自己本身,所以下面可能会有不妥的言语,还请您能够见谅。

我是在x月加入的xx这个大家庭,主要的工作就是租房,卖房的销售,每个月拿着一点点微薄的底薪,所有的工资大部分都是在订单的提成里面,可是对于订单的提成并不是在当月就发放给我们,而是需要等到客户讲尾款、手续全都办理好之后,才能发放到我们手上,加上公司的抽成到我们手上的不算很多,但是话又说回来,销售这个职业,房地产这个行业,本身竞争压力就大,现在同行的太多了所以我们如果不努力,每天不尽自己最大的力,根本就不在这个城市生存不下去,所以我每天起早贪黑的工作,每天跟进所有有意向购房或者租房的客户,对他们点头哈腰,言听计从,就是希望他们能够在我这个下个单,当然我们的收入也主要是靠着他们的订单,稍有不慎,稍微不注意,可能他们就在别的地方下单了,所以房地产销售真的'是一件很累,很辛苦的工作,可

是我辞职的原因并不是因为它累，它辛苦，如果我是因为怕苦怕累，当初我就不会选择干这个了，反之，我觉得销售这个工作真的很锻炼人，能够让人快速的成长，所以我还是很感谢xx这个地方带给我的成长，让我明白了很多道理，在跟进客户的时候也懂得了很多为人处世的道理。

您也知道，从我来到这里到如今此时此刻，我的业绩并不是很好，也可以说通过我手的订单真的不算多，早在几个月前，我就给自己订了个目标，如果在这个几个月的时间里，我能完成自己给自己定下的目标，我就继续在这个行业做下去，如果不能我就只能另谋出路了，很显然，我没有完成，所以我就很怀疑自己，可能自己真的不适合这个行业，我真的应该去从事一下别的工作，毕竟我作为一个男人，我需要赚钱养家，我不可能总是这样子浑浑噩噩的过这一生。刚好我与公司签的合同也快要过期了，所以在合同满之后我就不打算续约了，希望您能够理解我的苦衷，也希望您能够同意我的这个辞职报告。

最后，很感谢公司，感谢公司带给我的所有。祝愿公司能够更加的繁荣，在以后日子里，发展的越来越好。

此致

敬礼！

辞职人□xxx

xx月xx日

房地产行业辞职报告篇二

不知不觉中，已经接近尾声，加入公司已有些时间，这这段时间的工作中，我学习并积累了很多知识和经验，锻炼和提高了业务能力，更让自己的人生多了一份激动，一份喜悦，

一份悲伤，最重要的是增加了一份人生阅历。可以说，在建华的这段时间中，收获颇多、感触颇多。在这里，非常感谢公司的每一位领导和同仁的帮助和指导，现在已能独立完成本职工作，现将今年工作做以下几个方面总结。

一、学习方面：学习，永无止境，来到公司的时候，对于新的环境，新的事物都比较陌生，在公司领导的帮助下，我很快了解到公司的性质和操盘模式，通过努力的学习明白了销售经理的真正内涵以及职责，并且深深的喜欢了这份工作，同时也意识到自己的选择是对的。

二、心态方面：刚进公司的时候□xx项目没有进场，觉得有点无聊甚至枯燥，但12月进入xx之后，回头再看，感觉在公司中每时每刻都会学到东西，主要在于自己有没有去发现、去学习。在公司领导的耐心指导帮助下，我渐渐了解心态决定一切的道理，要以一颗平稳的、宽容的、积极的心态去面对生活和工作，随之心境也是越来越平静，更加趋于成熟。

三、完成的主要工作任务：

2、到xxx后，对项目人员重新系统培训了房地产专业知识和销售技巧。

3、修改和重申了案场制度，制度更加细化。

黄xx—1—10p□1

4、制定早、晚会签字制度，分析市场、客户以及销售中遇到的问题，提升团队士气。

四、工作中存在的不足

1、对业务监督执行力度不够

- 2、对项目整体把控有待于提高。
- 3、需要进一步增加管理方面的经验。
- 4、与甲方缺乏有效沟通。

在学习公司完善的操盘经验，发掘自己工作中的不足的同时，计划在去年工作得失的基础上取长补短，重点做好以下几个方面的工作：

- 1、进一步提高自己的管理水平；
- 2、及时完成领导交给的各项任务；
- 3、与甲方及时有效地沟通，保证销售工作的正常化；
- 4、不断改进工作中所存在的问题，及时调整策略，保证明年销售任务的顺利完成；
- 5、同时努力学习策划推广方面的'技能，给项目销售提供更好的可行性方案。
- 6、加大工作的检查力度和计划的可执行性，努力增强团队的执行力。
- 7、制定月可行的销售计划分级管理，执行目标确立到个人，分工和责任明确，使销售工作系统化和正规化，提高团队工作效率。
- 8、工作从细致性出发，做到掌握销售上的一切相关事务。

这一年是有意义的、有价值的、有收获的一年，虽然我来xxx公司时间不长，但是在这里真正体会到了团结协作，互帮互助，共同创业的一种精神，同时感谢各各领导、同事对我工

作方面的支持和帮助，我相信公司在每一名员工的努力下，在新的一年里将会有新的突破，更好的发展，项目在公司的领导下，会以更好的业绩回报公司。

辞职人□xxx

xx月xx日

房地产行业辞职报告篇三

尊敬的领导：

您好！

在公司做销售已经x月了，我也学会了很多为人处事的方式，销售确实是一份很锻炼人的工作，和不同的人打交道，和不同的人相处就会有不同的相处方式，也有很多不同的收获，但是很抱歉的是，因为我自身的一些个人原因不得已在现在向您提出辞职。

我来到公司以后，一直以来都在尽自己最大的努力，尽自己最大的能力，从进入公司的第一天开始就在认真的学习公司的项目以及一些相关的产品，我们公司不只是对于新开发的房子的销售，对于出租，和二手房都有参与，但是基本上还是自己公司开发的一些房子的销售，所以我们相对于其他房产中介来说，我们主要是需要自己抓紧在房子开盘之后前的一些客户的挖掘，以及之后对客户的跟进直至房子开盘之后，客户正式的将合同以及一些购房的细节敲定，而且就算是合同已经签好，也需要我们后续跟进客户的资金的缴纳情况，所以对于我们公司来说，我们的事情并不是一味的对房子进行销售，所以在这中间所需要我去学习的东西，去了解的地方也有很多，加上自己对于公司的一些规定也不是很了解，这也更加需要我自己去花费时间，但是所幸功夫不负有心人，我在来到公司不到一个月的时间里，就已经将房地产销售这

个行业里面的一些门道给摸索清楚了，所以在之后的工作中，我也没有任何一刻的松懈，每天都在认真的工作，也在很短的时间就完成了好几单，但是因为公司的客户的资金没有到位，导致我们很多时候的提成也不能及时到位，众所周知，作为一个销售，不管是哪个行业的销售，我们的底并不是很高，我们所有的收入全部都需要我们在之后的工作中，靠我们自己的业绩来拿提成。但是对于公司而言，我来到的这几个月，每个月发工资都只有自己的底薪，并没有结算属于我自身的业绩的提成，但是我自己也需要生活，我老家也不是这里的，对于xx这个高消费低收入的城市，如果我每个月只能拿到这微薄的一点工资，我是连自己也养不活的。

所以很抱歉，领导，在这个时候向您提出辞职，希望您能够理解，毕竟我们出来工作最重要的还是为了生存，为了好好生活，除了希望您能够同意我的申请，还希望您和公司能够尽快将我的提成款发放给我，再次感谢。

此致

敬礼！

辞职人□xxx

20xx年xx月x日

房地产行业辞职报告篇四

尊敬的地产领导：

您好！

面对房地产冰期的阴霾，为了节约成本与人力支出，并消除职场疲钝所产生的“7年之痒”，在第一个法定端午节刚刚结束之时，我不得不遗憾而凄婉地正式向xx地产提出辞呈。在

过去的6年中□xx地产给予了我很多很多，尤其是把我从一个房地产门外汉培养成了业内的专业人士。为此，我将永远对xx地产充满感激之情，这种情愫亦将永远伴随我未来的人生旅程□xx年4月17日，是我永生难忘的日子，因为这一天是我到xx地产报到的日子，它将永远定格在我的记忆深处。

6月10日，也将是我不会忘记的日子，因为这一天我正式向xx地产提出辞呈，它同样会铭刻在我的脑海之中。除了父母与自己的生日以外，我还将永远记住前述两个日子。因为这几个日子，要么赋予我生命，要么改变我人生，要么使我懂得为人的基本准则-孝道。尽管如此，天下没有不散的宴席，世上没有不谢的花朵，为了自己自以为是的未来，我也必须向xx地产提出辞呈，并按公司的规定办理离职手续。

在xx地产的5年，是我努力的5年、学习的5年、进步的5年、感动的5年，也是刻骨铭心的5年。多少风雨历程，多少日日夜夜，多少同仁们夜以继日、日以追夜的共同作战场面，多少始于惊心动魄终于喜笑颜开的事件，多少……令人不胜数的感人场景，一出出、一幕幕，似乎随时都在我的'眼前闪现，让人荡气回肠，令人浮想联翩。

敬礼！

XXX

20xx年xx月xx日

房地产行业辞职报告篇五

尊敬的领导：

我很遗憾自己在这个时候向公司正式提出辞职。我衷心的感谢领导们及各位同事在这段时间里对我的照顾与关爱。感谢

公司曾经给予了我良好的学习和锻炼机会，对此我表示衷心的感谢！今天我选择离开并不是我对现在的工作畏惧，承受能力不行。经过慎重的思考，我发现在公司的工作离我的职业目标渐行渐远。人如果偏离了自己的职业目标，那剩下的光阴只会虚度一生，碌碌无为，不会给公司带来任何价值，相信公司领导能给予充分的谅解。

我也很清楚这时候向公司辞职于公司于自己都是一个考验，公司正值用人之际，公司项目的开展，所有的前续工作在公司上下极力重视下一步步推进。也正是考虑到公司今后推进的合理性，本着对公司负责的态度，为了不让公司因我而造成的决策失误，我郑重向公司提出辞职，望公司给予批准。

我会尽快完成工作交接，以减少因我的离职而给公司带来的不便。为了尽量减少对现有工作造成的影响，我请求在公司的员工通讯录上保留我的手机号码一段时间，在此期间，如果有同事对我以前的工作有任何疑问，我将及时做出答复。

祝公司项目推进顺利创造辉煌，祝公司的领导和同事们前程似锦鹏程万里！。

再次对我的离职给公司带来的不便表示歉意，同时我也希望公司

能体恤我的个人实际，对我的申请给予批准。

此致

敬礼

辞职人□xxx

xx月xx日

房地产行业辞职报告篇六

尊敬的领导：

您好！

面对房地产冰期的阴霾，为了节约成本与人力支出，并消除职场疲钝所产生的“7年之痒”，在第一个法定端午节刚刚结束之时，我不得不遗憾而凄婉地正式向xx地产提出辞呈。在过去的6年中□xx地产给予了我很多很多，尤其是把我从一个房地产门外汉培养成了业内的专业人士。为此，我将永远对xx地产充满感激之情，这种情愫亦将永远伴随我未来的人生旅程□20xx年4月17日，是我永生难忘的日子，因为这一天是我到xx地产报到的日子，它将永远定格在我的记忆深处。

20xx年6月10日，也将是我不会忘记的日子，因为这一天我正式向xx地产提出辞呈，它同样会铭刻在我的脑海之中。除了父母与自己的生日以外，我还将永远记住前述两个日子。因为这几个日子，要么赋予我生命，要么改变我人生，要么使我懂得为人的基本准则—孝道。尽管如此，天下没有不散的宴席，世上没有不谢的花朵，为了自己自以为是的未来，我也必须向xx地产提出辞呈，并按公司的`规定办理离职手续。

在xx地产的5年，是我努力的5年、学习的5年、进步的5年、感动的5年，也是刻骨铭心的5年。多少风雨历程，多少日日夜夜，多少同仁们夜以继日、日以追夜的共同作战场面，多少始于惊心动魄终于喜笑颜开的事件，多少……令人不胜数的感人场景，一出出、一幕幕，似乎随时都在我的眼前闪现，让人荡气回肠，令人浮想联翩。

人生没有多少5年，也没有多少能有深刻记忆的5年，但在xx地产的5年，也许将成为我生命中最为闪光和值得回味的5年□xx地产的未来还很漫长，我的人生也还很漫长。无论将来

如何，我将继续关注xx地产，并在竭尽所能的情况下帮助xx地产。在为自己祈祷的同时，更为xx地产祝福，祝自己未来幸运，也祝xx地产一路走好！我相信自己的人生会很精彩，我也深信xx地产的未来会更加精彩！

此致

敬礼！

辞职申请人□xxx

20xx年2月7日

房地产行业辞职报告篇七

尊敬的领导：

你好！我是xx房产公司销售部的xxx□下面是我的辞职报告。

非常感谢领导给予在xx工作的机会以及在这两年里对我的帮助和关怀！由于某些个人原因，今天我在这里提出辞职申请。

在xx公司的两年时间里，公司给予我多次参加大大小小的工程项目，使我在这个施工方面上积累了一定的技术技能和工程经验，同时也学到了许多工作以外的处世为人等做人的道理。所有的这些我很珍惜也很感谢公司，因为这些都为我在将来的工作和生活中带来帮助和方便。另外，在和销售部各位同事以及其他部分同事的朝夕相处的两年时间里，也使我对销售部部，对过去的、现在的同事建立了由浅到深的友谊，我从内心希望这份友谊，这份感情能继续并永久保持下去。

xx的发展和建设在进一步的规范和完善中，真心祝愿xx房产公司在未来的发展旅途中步步为赢、蒸蒸日上！

此致

敬礼

申请人：

20xx年xx月xx日