

最新公司培训会议总结(通用8篇)

围绕工作中的某一方面或某一问题进行的专门性总结，总结某一方面的成绩、经验。什么样的总结才是有效的呢？下面是小编带来的优秀总结范文，希望大家能够喜欢！

公司培训会议总结篇一

志愿者协会干部培训大会总结范文

本学期我院以“奉献、友爱、互助、进步”为服务精神，以“散播爱心、传播文明、奉献社会、完善自我”为口号，去回报社会，并不断开拓创新，使民生学院青年志愿者协会的工作在原有的基础上有更好的发展与进步，无论在校外还是校内都要将青协的志愿精神传递下去，要真正体现当代大学生的风采，服务学校、服务社会的志愿者精神。

一、道德与素质：在进入干部培训大会上，青协指导老师xx老师就说过：大学生要具有应有的道德与素质。

进入青协，要时刻提醒自己做一个有道德、有素质、有责任感的当代大学生；要讲“奉献、友爱、互助、进步”的志愿精神传递下去。

在献出爱心的同时得到帮助他人的满足和幸福，得到的是无限的快乐与感动。

二、理想：在青协中，有时需要搞一些活动去筹备资金，困难重重。

但是，我们一起手拉手把一个个艰巨的活动办得有模有样的。

来到青协的都是拥有一颗热情似火的爱心的。

俗话说：酒逢知己千杯少，话不投机半句多。

我们共聚青协就是因为我们又共同的理想，并朝着这个理想而奋斗。

三、独立：要培养大学生独立生活的能力，立足学校，立足社会。

四、项目：根据青协的发展方向“立足学校，面向社会”，我们明确开始向社会展示青协精神。

五、活动：一个协会靠的就是活动的支撑于生存。

活动好，协会的品牌自然就会提高自然会有的人来关注。

自新一届理事长李浩上任以来，开展了捡矿泉水瓶活动，不过在搞活动的时候，很多人缺乏积极性。

这是我们的共识，我们应该注意：各位应积极调动协会成员的积极性和凝聚力，希望下次活动中，协会成员可以做得更好。

六、要求：对理事会的要求，要将每个活动计划落实到每个部门，细节决定成败，失误常积于忽微，哪怕一件小事，当分配到自己手里，就要用心办好，注重细节问题。

七、氛围：协会强调的就是一个“家”的感觉，我们要让协会的成员能够自身体会到“家”的感觉。

以后要多举办有意义的活动，要让每个青协成员参与到快乐的活动之中。

八、交流：加深对协会内部的交流。

大二是青协的骨干力量，因为已经磨合了一年，知识面比大

一的要广要丰富，加强新一届协会成员的交流与合作，以便以后的工作开展，要增强青协成员的合作。

九、团结就是力量：在平时的工作中深刻的体会到一个部门凝聚力的重要性。

十、善于发现问题和总结经验：发现问题，在工作后要反思与总结，才是真正的负责到底，才会进一步的提高，只有善于反思与总结经验，才能让自己避免犯同样的错误，让工作更完美。

目标：对大一的新生，应有一个明确的目标，但大一新生毫无目标可言，没有明确的目标和方向，没有一个璀璨的太阳能让我们大家去期待，我们既然选择了做志愿者就应有一个理想与目标。

过去属于死神，但未来属于自己，我们要用汗水和心血来编制属于我们自己的梦想，在干部的领导和广大志愿者的积极工作下，朝着自己的目标去奋斗。

*月25至*月28日，我们中青年干部培训班的全体学员参加了为期四天的封闭式军训。

虽然只有短短的四天，但给我留下了太多的美好回忆，绿色的军装，嘹亮的歌声，整齐的步伐，矫健的军姿同时军训还锻炼了我的体魄，增进了与其他学员之间的友谊...

教师培训总结1通过参加教师的继续教育培训，使我的教育教学观念进一步得到更新，真是受益非浅。

我仔细聆听了专家的讲座，进入发贴、跟贴，写学习日志，精心编写教学设计与反思，用心地完成作业，使我学到了当前先进的教育教学理论，为...

本人xxx男，xxx年xxx月出生，xxxx年xx月大学本科毕业，现对自己以往的工作、思想、生活情况做如下小结：一、工作方面参加工作以来不论在哪个岗位上，都能够服从公司安排，尽心尽力，充分发挥自己的主观能动性和创造性，做好本职工作。

什么是时间?一种科学的解释，时间是人类用以描述物质运动过程，或事件发生过程的一个参数。

时间的脚步匆匆，永远不会受外界影响，因外界的变化而停止。

xx年7月，我满怀着对金融事业的向往与追求走进了兴业银行高新支行，在这里我将释放青春的能量，点燃事业的梦想。

时光飞逝，来高新支行已经一年半了，在这短短的半年中，我的人生经历了巨大的变化，无论是工作上，学习上，还是思想上都逐...

为期两天的岗前培训已经结束，明天我们就要奔赴自己的工作岗位，在那里开创未来的事业了。

这两天让我受益良多，短短的时光，让我对未来的工作充满信心，也更加坚定自己的选择。

怀着激动与自豪的心情，我很荣幸地成为医院队伍中的一员。

当然最难的不是工作的繁重，而是无形的精神压力，超负荷的精神压力。

由于全医院甚至全社会都关注着患者的病情动态，对我们的工作既是鼓励，更增加了心理压力。

今天去了阳光英语培训的系统培训会议。

真是状况百出，但是却也是有惊无险啊。

到了那里，便开始调试程序，没想到怎么也不能把投影仪接好，害我一直担心，没有接好怎么办?这么多人?如果没有接好，什么也做不了，又不能上网查，但是总算还好，来了一个员工，帮弄好了。

之前一直担心培训的可行性，参加了以后就觉得产品做得不怎么样，但是宣传和培训却让人有一种信服的感觉，今天让我有了一种新认识，原来很多的令人心动的广告产品，质量也是不一定就是很好的。

以后做什么，评价什么绝不可以只是凭感官上的认识，一定要实地考察或是运用。

培训客户时也有很多技巧：

- 1、 培训之前准备好相关的材料(会议内容、重点、后续进行的工作等);最好将所要用到的工具均调试好;并且显示出培训的内容大纲。
- 2、 一个人上台讲，另一个人根据讲师的内容操作。
- 4、 确定给予客户体验的时间范围。
- 5、 培训时间如果较长，如到达中午或是过了吃饭时间，应准备一些点心等，给人的感觉自然也就不一样。

公司培训会议总结篇二

第一次协会分队长人员培训及相关制度研讨会议——圆满结束。

由南充市高坪区青年志愿者协会开办的此次会议于2022年12

月18日于协会办公室举行。本次会议目的在于宣布各部的相关管理制度，找出缺点不足予以讨论并指出合理发展方向和提高各部负责人的管理水平及办事效率，优化协会管理结构，达到协会各部相互联系并监督制约以使协会长久有效的发展的目的。会长及各部负责人也对此次会议寄予了高度的期望，得到大家鼎力支持。也使得会议圆满结束。

出席本次会议的人员有16位，分别来自川北医学院及西华师范大学两所院校。有协会副秘书长，阳光家园负责人，敬老院及文明劝导活动负责人及宣传部暂代理人和各分队暂定队长及最重要人员协会会长林森。

本次会议在或紧张或激烈或畅所欲言的气氛中开始，各位到场人在主持人蒋春玲的. 开场白后纷纷作了自我介绍，以达到相互了解及今后工作合作开展的目的，然后各部负责人及暂代理人作了各部工作的开展总结。

宣传部代理人蒋春玲首先作了报告，报告中指出了宣传部目前开展工作的计划及发表了自身相关职责和表达了对急需招纳一批贤士的愿望并指出了招纳贤士人员的相关要求，也希望各部予以支持，积极推荐。

副秘书长刘力瑞及阳光家园负责人杨英分别作出了讲话。对阳光家园的活动开展及前期工作作出了大致总结。杨英指出了阳光家园活动开展过程中出现的志愿者精力不集中工作作风不严谨，态度不够端正及教育方法不对出现授课内容不健康等严重问题，并作出了对自己的队员及自我的批评。会长也予以了教育并指出今后工作方法要改进。

会议中成员并对几个棘手的问题作了激烈的讨论！

议题一：就针对新入会成员是否该收其办证的工本费？

协会暖阳行打队长孙琳艳指出不该收费并说明了原因：收取

费用就与志愿者精神及与会宗旨想违悖。会议中就此问题还展开了相当激烈的争辩。最后还是达成一致意见，不收取工本费。但是凡事要加入本协会的必须要参加至少两次的交通文明劝导活动。

议题二：对新入会员的加入要求？

会议中西师分队长———为此次活动的负责人并指出在发入会申请表给欲入会成员是将附上其本人的电话号码，以及方便与会员联系，在参加活动时会员须交其申请表，活动结束后再交还其申请表。每次交表都有专门负责人记录。凡是累计次数两次以上都可成为协会成员。

此次会议中本会会长林森就参会人员今后的发展作出了深情讲话。会长总结了八个字“责任，管理，礼仪，制度”。人生有一种追求，一种高尚的追求，那就是对责任的追求。的确，责任不是谁给予的，而是自己勇于承担的。我们要双肩勇担重任，不可逃避推卸责任。都说管理是一种能力，是一种锻炼方成的思维运作能力。我们身为管理层就要学会这种能力，但我们要想领导管理别人必须先管理好自己才有资格有能力去说服别人“臣服”于自己的管理。一个人的行为举止足以见其人的涵养风度。所以礼仪是我们让人刮目相看大的不可少的元素。要想赢得别人的欣赏，亲睐。就要从自己的行为上着手打动别人的心。古往今来不以规矩不成方圆。所以，一套完善的制度是一个组织是否井然有序，有条不紊发展的关键。这也是为何要召集大家开会作工作总结及制度讨论的原因之一。会长还指出一点关键，那就是做人要有自信，不要因为自己能力不够强或是相貌不够过关就放弃了自己追求幸福人生，成功事业的权利。做一个有理想，有知识，有气魄之人必须要用激情浇灌青春，用自信点燃希望。相信自己会有一番别样作为，并朝着自己认准的点一往无既的走下去，不气不馁，不骄不躁。

此次会议还要特别感谢仁和同志热情地给与会人员掺茶递水，

给整个会议的进行给予了支持和帮助。

会议结束后大家都对协会今后的发展充满了信心并激情饱满，将为协会发展奉献自己的力量，将协会力量不断壮大，为协会发展无私倾献自己的一生。

公司培训会议总结篇三

11月17日，邵阳市召开电商扶贫工作培训会议，此次培训会议为期2天。会上就农村电子商务、电子商务基础、农村精准扶贫知识和农村电商扶贫政策给与会人员做系统培训。市政府副市长赵为济出席会议并讲话。

为抓好邵阳市农村电商扶贫政策措施的落实，确保邵阳市电商扶贫任务的完成，邵阳将以邵阳市12个县市区委工作为基本点，以省定的八个贫困县为重点区域，以建档立卡贫困人口为重点对象，以增加贫困农民收入为目标，以市场为导向，以企业为主体，以培育产业为重点，围绕解决“农产品进城”的重点，营造发展环境，创新服务模式，规划产业布局，强化资源共享，打造具有市场竞争力的农产品和农村电商体系。

赵为济指出，电商扶贫是打赢脱贫攻坚战的重要举措，要充分认识其重要意义，加大力度强力推进，要坚持政府推动，建立电商扶贫保障体系；坚持市场运作，建立农产品网销体系；要坚持扶贫导向，建立网店带贫机制，坚持完善服务，建立电商扶贫服务体系。

公司培训会议总结篇四

对于刚走上讲台的青年教师，我以为以下七点需要高度重视：

一、苦练扎实的基本功。基本功的内涵十分丰富，然而有两点尤为重要。

一是要练一口流利的、较标准的普通话。语文教师就更应该做到这一点，说话时总是滦南音难改，是无论如何也说不过去的。说不准怎么办？其实想练就好办，广播、电视、字典就是我们最好的老师。教学中的专业用语也很重要，各科都有各科的专业术语，专业术语可使讲课简练，准确。吞吞吐吐、口语连篇，都应该注意改正。对专业知识的熟练程度，备课的好坏也直接影响着课堂的教学用语。

二是练出一手漂亮的字。字写得连学生都不如，甚至幼稚、丑陋不堪，那么，他在学生心目中的形象必定会大打折扣。老师的字是否写得好，这对学生的影响之大往往出乎我们的意料。很有可能日后使其受用终生并令其永远记住你的，便是你那一手漂亮的字。字写得不好怎么办？每天练它半个小时。不求向古人王羲之的字那么好，但也应该是结构规范、整齐成行、看得明白。板书要有计划，切不可随意图画，杂乱无章。

二、多听其他教师的课，尤其是老教师的课。

听课，是丰富教学经验，掌握教学规律，提高教学水平的最佳途径。如何导入新课，如何设问启发学生，如何将讲练结合起来，如何处理突发事件等，这些工夫都不是在你上学时能学到的。而在这方面，每一个教过多年书的教师，都会有自己的绝招。多听课、虚心学习，你就很快会有明显的进步。当然，听课学习还须结合自己的实际，切不可亦步亦趋、全盘照搬。尤其是一些老教师的某些效果甚佳的点拨，看似轻巧，其实那是他丰富的教学经验与师生长期配合而形成的默契的结果，而非随意之举。

三、多看一些和教学有关的报刊杂志，多读一些教育家、名师的著作。

有些青年教师可能会说，备课、听课、开会、辅导、作业，忙都忙不过来，哪有时间看报刊书籍？其实，课余翻看一些与

教学有关的书籍报刊，只会使你赢得更多的工作时间，而绝不会浪费你的精力。从下学期开始，每个教研组都订阅1~2份杂志，这些报刊杂志都是我们的良师益友，他们能使你的疑惑顿然冰释，使你的思路更加清晰，使你的眼界更加开阔。至于叶圣陶、魏书生、钱梦龙等教育家、名师，他们的教育理论或教学经验，则更能使人茅塞顿开，豁然开朗。可能我们永远也达不到这些名人的层次，但他们却向星星一样给我们指明前进的方向。

四、大胆开展教研活动。

青年人没有保守的思想，只有蓬勃的朝气，而且，青年人的思维最敏捷，接受能力最强，也是最容易与学生沟通。凭着这些天赋的优势，应该大胆地开展教改活动。如搞“课前三分钟演讲”、“每天介绍一个名言警句”、“电化教学”、“竞赛式教学”、“课堂辩论”等。开展这些活动，既能突破传统的教学模式又能丰富教学内容，还能调动学生的学习积极性，增进师生间的感情。可以说，作为青年教师，最不幸的就是被传统的教学模式所束缚，而成为一个毫无生气、不思进取的教书匠。

五、坚持多做题。

如果老师只会布置学生做作业，而自己只会照教参做题讲课，这样既不利于学生“学有榜样，赶有方向”，也不利于抓住存在问题的关键进行讲评。俗话说：“清水不流会变臭，柴刀不用会生锈”。同样，脑子不用会迟钝。经常揣摸学生的心理和思维方式，模仿学生的笔调，写作文、做作业，这样，既能使自己的讲评具体深刻，还能使自己的思维保持敏捷。

六、常搞些“民意测验”。

学生是一面镜子，自己的教学是否成功，是否受欢迎，都能从这面镜子中看出来。设计他三两条问题(如“在开展的教学中

活动中，你最喜欢的有哪些？”、“对于我的教学你有哪些建议？”等等），让学生有一个评议老师的机会，这样既能增强学生的主人意识，又能沟通师生间的关系，为以后师生间教与学的密切配合直至形成默契，打下良好的基础。那些全不理睬学生对自己教学的反应，只凭自己的感觉来判断自己教学是否成功的人，是难以取得真正进步的。敢于主动征求学生意见也是一位老师自信的表现。

七、有空看看其他年级的课本。

教哪个年级就只是捧着哪个年级的课本的老师，其知识结构是不可能完整的，其业务水平也是不可能有较大的提高的。虽说青年教师都是“科班出身”，但我们都知道，在大学学的主要是理论知识，而且忘得也差不多了，而学生现在要学的是些基础知识。如果我们的知识基础不扎实，知识面不广，就不可能帮助学生将新旧知识联系起来从而巩固知识基础，更不可能帮助学生开阔眼界扩大知识面。至于如果碰到学生拿些难度较大或综合性较强的问题来问，我们做老师的做不上来，支支吾吾，期期艾艾，那么，我们在学生心目中的形象也就可想而知了。

一所学校的未来靠教师，尤其是青年教师，你们是学校的希望，锐意进取永不满足，应是你们的天性，也是你们的天职。我想，只要你们谦逊好学，苦练基本功，就一定能早日成为经验丰富的“年轻的老教师”，成为一颗耀眼的“教坛新星”的。

培训会议总结

培训会议总结

培训会议总结范文

销售培训会议总结

公司培训会议总结

安全培训会议总结

销售培训会议总结

培训会议总结模板

培训会议总结范文

培训会议总结讲话

公司培训会议总结篇五

我们辅导员队伍和部分教师、院办工作人员由学院统一安排进行了短暂而令所有人难忘的岗前培训。期间虽短而严的培训让我切实体验到了严是大爱的真正含义，对学院相关人员对我们的生活安排以及日常关心深表感谢。在此我想感谢三天来辛勤陪护我们指导我们并不停激励我们的陈董事长，感谢用“大学精神和大学教师”培养我们为人师表之心的石院长，感谢唐处长对我们工作的详细安排与指导，感谢宋院长给予我此次下去熟悉招生情况历练的机会，感谢胡老师和李老师对我们生活起居的照顾和时刻辛劳陪护以及所有让我们学习到、体会到、感怀到的辛勤工作人员。

通过此次培训让我有了丰富的收获，也有了感恩的心，同时勉励自己做一个有贡献的人，做一个称职的主人。在这里给自己制定了一个新的座右铭，“不倦栽培造绿洲，育人纳川融海洋。”

校训是“海纳百川，经世致用”；办学理念是“不以一张试卷定终生，不拘一格降人才”，“成一学生，幸福一家庭”等等；教学方法是按准军事化管理办法，以以人(学生)为本、校企合作的的经营理念管理教学工作。

1、开班典礼。

欢迎词后，陈董事长特地发表了主题为“做的自己，做主人”的讲话，表达出对我们新xx人的绵绵关切之心，并提出了对我们的`一些具体要求和热切期盼。他告诉我们xx学院定位在培养创新型、应用型、素质型高效新型人才，要求我们做一名有使命、有抱负、有责任的青年精英；做品牌职业教师，创自己精彩人生；做融入勇敢开拓担当者。通过会上的学习，我知道了重点培养学生的爱国主义、团队责任感、高尚情操，引导学生学会做人，学会生活、学习，帮助他们进入成功的人生轨迹，真正做到学习在、成长在、成功在。当然有了信心与鼓励，还必须有成功的五项管理经验。

第一、心态管理：一定要保持积极心态。积极的面对困难，积极地走过人生的每一段必经路段。

第二、目标管理：必须明确目标，制定详细计划，立即投入行动，修正目标并坚持到底。一切在你身边发生地诱惑都不是目标，目标需要锁定相对较远处较高处一点。

第三、时间管理。时刻告诫自己有效地把握时间。

第四、学习管理。终身学习是人生成功的敲门砖。第五、行动管理。看准目标，立即行动，必须求速度，做同一代者。

2、学习石秀和院长演讲。

石院长给我们做了“大学精神和大学教师”的报告，我从中学懂了大学精神的真谛，大学存在的价值定位在培养高级专门人才为己任，大学存在的目的为了有技能劳动力的生产活动。她是育人走向成功的慈爱与智慧相结合的伟大母亲，是不求回报公益性的组织，她追求挑战、创新。在这位伟大母亲的关心环境下，作为里面的一员，我将自己努力遵从下面的工作安排。第一、随着发展大环境下，我努力学习改革

我的育人理念，迎合未来发展的需要；第二、多积累知识，以适合自我的创新型方法引导学生，树立正确的人生观、价值观，并循循善诱学生走向成功之路；第三、以自己技能的学习，融入实践再丰富理论知识，培养学生的实际应用型技能。而作为大学政治辅导员，作为主人之一，我必须丰富自己的理论知识，拓宽自己专业水平，加强深入自己的实践，提高自己的政治觉悟。做一名思想健康，积极向上，爱岗敬业的为人师表的模范。

3、贯彻唐处长给我们讲解的辅导员岗位职责及学生管理制度。

我们辅导员职责是辅助指导、专门从事班主任工作，主要任务是明确我们党培养人才方针，培养合格建设者与可靠接班人，负责每一个学生的学习、生活、思想指导工作。为了让自己更快的融入辅导员工作安排中，我给自己制定了以下职责任务。要拥护党，有责任心爱心，能够及时快速掌握学生情况，协调好工作各环节，能够及时和本班授课老师沟通交流等等，这在以后的工作生活中都要不断地加强学习，深入贯彻。

4、领悟祝书记宣扬的师德风范。

首先我们民办教师与公办教师法律地位相等，对民办学校教师的要求与公办教师一样。师德风范主要有以下几个基本要求：

- (1) 尊重学生，教授育人。
- (2) 遵纪守法，依法执教。
- (3) 思想合格，品德高尚。
- (4) 专心工作，爱岗敬业。

(5)为人师表，以身作则。

(6)虚心学习，勇于创新。以上师德风范的养成必须需要我们自身加强学习，注重自身修养。为师矣，传道授业解惑也。师德要求我们传授学生高尚的道德情操；师德要求我们引导学生学习专业技能的同时加强生活实践锻炼；师德要求我们帮助学生解除各种生活学习上的困境，使得他们顺利迈入人生进步的成功大道；师德要求我们在日子里，以负责的主人公姿态全身心投入学习工作中，为打造绿洲积力量，为融才纳川做贡献。

公司培训会议总结篇六

一. 宣导会议：

总结：这次会议主要是动员大家参与门店实习，进而能够调动大家的积极性，让大家能够对待这份实习更加有激情有责任感，也讲了些门店实习注意事项，及其主要安排，目的是让大家可以更好的认识对待这份大家争取来的实习，这次会议中大家也都发言，说出了自己实习的计划和安排，目标和展望，大家都很期待这次门店实习，因为大家都说感觉很新鲜，可以大大方方的销售，而不是像市调那样偷偷摸摸的，大家感觉这次腰板挺的是最直的，归纳本次会议的作用和意义为：

- (1) 调动实习成员的积极性，起到动员作用。
- (2) 明确实习要做什么，要怎么做，怎样才能做好。
- (3) 明确实习的注意事项，该杜绝的杜绝，该遵守的遵守。
- (4) 对本次实习圆满结束起到良好开端作用

二. 中期会议：

总结：此次会议主要是对大家前五天的实习工作的总结，总结的意义是发现不足，及时改正，更好的提高，此次会议大家都纷纷发表啦自己五天的小总结，说出自己存在的问题，以及怎么改正，和团队存在的问题及其改正的方法，说的很全面，大家还都说了自己接下来要怎么做，怎么进一步的提高，创造更好的业绩，我也对团队接下来安排做啦阐述，目的是指导大家要态度要更加认真，热情要继续高涨，工作要继续努力，这样团队才会创造出更好的成绩。意义归纳总结为：

- (1) 让大家能够发现自己存在的不足，及时得到改正与弥补。
- (2) 集思广益大家共同发现团队的不足，及其我的不足，改正后让团队良好发展。
- (3) 对接下来工作的展望，使得每个人都明确接下来要怎么做，怎样才能做到最好。
- (4) 团队集体分享自己五天的收获，使得大家共同成长。
- (5) 展望团队和个人接下来怎么做，起到向导的作用。

三. 最后总结会议

总结：这次是本次实习的总结会议，本次会议的目的是让大家回顾十天来的收获和成长，大家都对这十天做了自己的总结，都很有条理很精彩，有的说学到了如何销售，有的说学会如何为人处事，有的说培养了对待工作良好的态度和责任感等等。

10天来我们收获的不光是经验还有店员们难舍的感情，我深深的懂得，只要你学会付出。感情是可以在陌生人之间培养的。意义总结为：

- (1) 每个人都学会了如何为人处事，学会如何与人相处。
- (2) 大家都学会了如何销售电脑，技巧在哪里。
- (3) 学会了如何与陌生人之间建立信任，从而达到机器的目的。
- (4) 学会了培养感情最重要的因素是懂得付出感情。
- (5) 使得大家能够对10天工作有一个全局的总结，使得大家能够更加清醒的认识到10天自己的收获和不足，能够为以后工作积累经验。
- (6) 完善自我，积极寻去解决问题的方法。

文档为doc格式

公司培训会议总结篇七

为进一步加强村(社区)干部及人民调解员预防化解矛盾纠纷的能力，4月12日，安州区桑枣司法所组织召开人民调解工作培训会，桑枣镇各村(社区)干部及人民调解员参加培训。

会上，桑枣司法所工作人员组织学习了《中华人民共和国人民调解法》、《中华人民共和国村民委员会组织法》等与广大群众日常生活息息相关的法律法规，通过大量典型案例详细讲解了人民调解工作的技巧和方法，并就人民调解工作中容易出现的问题进行了特别强调：一是不能强制调解，在不违反法律法规的情况下尊重当事人的意愿；二是坚决抵制借用调解之名向当事人索取贿赂；三是调解过程中应有详细的记录，调解后形成卷宗；四是对调解的案例进行回访，了解当事人的履行情况；五是对于经典的调解案例进行总结，相关部门组织区域内或跨区域进行学习交流。

公司培训会议总结篇八

大家上午好！

一、首先做个自我介绍，我叫xxx来自xxx很高兴由我来主持今晚的会议，同时也非常感谢所有的朋友能在百忙之中抽空来学习电脑知识。我们常说21世纪是互联网的天下，是电子商务的时代，经济学家说：“不管你现在做什么或有什么想法，必须要迎接互联网，然后适应互联网，除此之外别无选择，如果错过互联网，与你擦肩而过的不仅是机会，而是整整一个时代。今晚我将为大家介绍一个网络教育公司—xx天下（天津）教育信息咨询有限公司，它成立于xx年5月19日，这家公司到底是做什么的呢？下面我们通过公司的宣传短片来了解下xx天下，有请音控师播放。

四、（衔接）听完了江老师对xx公司的介绍以及这款软件的展示，我们是不是对xx的上市充满了信心，我和在座的所有学员一样，当我第一次看见pp看到面对面的功能，眼前一亮，心中都有一些惊喜，哇噻！这么好的软件问世了，想见恨晚的感觉。接下去，我将为大家推出一个电子商务的神奇人物。他长相普通，但他有过人的才华；他不懂电脑，但他的触角几乎统治了所有的电脑；他不懂管理学，但他在全球被认为商界奇才；他不懂广告，但他本人和公司都有极高的点击率，从当年的梦幻少年，到今天的电子商务巨头。所有的神奇都源于当初的梦想，他就是阿里巴巴创始人—马云。接下来我们通过一段影片来看马云的成功历程。

七、（结束语）刚才通过两位学员的分享，他们对xx的未来也充满了信心，再次把掌声送给这两位学员。大家看到我手里拿的这张照片，这是东北市场的一批老太太把这个pp平台推广出去，也造就了这样一段神奇故事（8位老太太进网吧学电脑）在座的所有朋友，我们是不是更有理由，更有信心把这个平台做好。最后用三句话来结束今晚会议：

每一个人都有脑子，但不是每个人都有智慧。

每一个人都有眼睛，但不是每个人都有眼光。

每一个人都有双手，但不是每双手都能把握机会。

机会永远都是给那些有智慧，有眼光，有勇气的成功者而准备的！

好，今晚的会议到此全部结束，谢谢所有的朋友，谢谢大家。