

# 最新可行性分析报告(汇总9篇)

在当下这个社会，报告的使用成为日常生活的常态，报告具有成文事后性的特点。那么，报告到底怎么写才合适呢？下面是小编帮大家整理的最新报告范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

## 可行性分析报告篇一

根据党委的统一部署，结合本人在开展科学发展观教育活动中学习的体会，对照“三个代表”重要思想和落实科学发展观的要求，对照自己平时的实际工作及思想动态，排查在政治思想、组织纪律、业务水平、为民服务宗旨方面存在的问题，并对此进行了认真剖析，找准原因，明确今后的整改方向，以便更好地开展工作，现根据自身实际情况分析如下：

### 1、思想观念不够解放

面对更快更好的加强小康社会建设，实现新跨越、取得新进展的关键时期。认真贯彻“三个代表”重要思想和树立、落实科学发展观是新时期保持共产党员先进性的重要内容。我平时虽然注重学习交通安全管理方面的知识，并从中吸取精华充实自己，但由于个人的消极心理，工作热情不够，所以不能更深层次地静下心来学习，导致对新生事物不能及时掌握，影响了更深层次的解放思想。

### 2、为民服务宗旨观念不够牢固

表现在：对待群众不能始终保持热情服务的态度，性子有些急躁，态度不够和蔼，如遇到需要重复解释的问题，嗓门就会比平时高，显得没有耐心，没有调整好自己的情绪。没有经常性的换位思考，理解群众的想法和焦急心理，做到欠下群众的“工作债”，要用实际行动来还。

### 3、工作业务知识不够扎实

对待工作不够主动、积极，满足于完成上级机关和领导交给的任务，在工作上遇到难题时，不善于思考、动脑，等待领导的指示，说一步走一步，未能把工作做实、做深、做细，满足于过得去。对业务知识的学习还不够，缺乏一种孜孜以求的精神。到基层中队(室)调研时间相对较少。大多凭自己主观经验来指导基层工作，对上级新的思路稍加变动就能达到事半功倍的效果，所以潜意识对业务工作的精力要相对多一些。这样，就导致对基层深层次的问题不能全面掌握。

### 4、与同事特别是下级交心不够广泛

由于自己一味强调工作，加之深入基层社调研不够，这样就与同事交心谈的机会较少，就不能及时了解他们的意愿与想法，不能从他们的意见和建议中吸取有益的思想和工作方法，也就不能更好地开展工作。

### 5、工作作风不够扎实

对待工作有时抱着应付的态度，没有做到脚踏实地，总想在工作中找到捷径，不要花费太多的精力就可以把事情做好。对窗口的工作情况和自己负责的业务工作若明若暗，没有深入调查和全面的把握，以致很少提出针对性强的工作措施。

## 二、存在上述问题的原因

通过认真反思，我认为存在上述问题的根本原因就是马列主义理论水平不高，放松了对自己世界观的改造，从而导致政治敏锐性不强，思想不解放，工作缺乏创新精神。细想之下，主要原因有：

### (一)学习不够

平时忙于工作，忙于事务，真正用于学习的时间和精力很少。有时侧重了对上级的有关政策、文件精神的学习，而忽视了系统的理论学习。在学习过程中，只注重掌握一些基本观点，而缺乏系统深入的学习，因而对马列主义、毛泽东思想、邓小平理论和“三个代表”重要思想、科学发展观的精神实质理解得不深不透，特别是对解放思想，实事求是的思想精髓把握得不准。反映在思想上，对改革开放新形势下出现的一些新的现象和矛盾，不能自如地运用邓小平理论的基本立场、观点、方法去分析、判断和解决这些矛盾。由于理论学习不够，思想不解放，改革创新意识不强，缺乏开拓进取精神，求稳怕乱，很难开创新的工作局面。

## (二) 自身素质有差距

当前，改革和发展已到关键时刻，面对这种紧迫的形势，我在思想觉悟、理论水平、业务知识等方面与所担负的工作责任还不完全适应，对有些问题考虑不深不细、缺乏战略眼光。

## (三) 工作方法简单

只安于表面，把自己份内的事做好就可以了，处理事情方法比较简单，没有创新精神，工作作风还不够扎实，对问题不作深层次的分析，思考不深刻，有时把工作作为负担，未注意到工作方法的完善会给自己的工作带来动力。

通过近一时期深入学习科学发展观和同志们的帮助，使自己在思想上有了很大提高，深刻认识到了存在的问题和差距，思想认识得到了新的提高；责任意识得到了新增强；自身建设找到了新水准；奋斗方向确立了新目标。今后工作中，我要努力做好以下几个方面：

### 1、树立楷模的理念，做廉洁自律的排头兵

坚持严以律己，执行廉洁自律的规定，严格约束自己，非份

之想不想，非份之财不取、非理之事不为。坚持从实际出发，实事求是的思想路线，时刻牢记党的宗旨，不断加强党性锻炼，做敢于负责的模范，做善于团结的模范，做廉洁奉公的模范，堂堂正正做人、扎扎实实办事，努力做出榜样。

## 2、树立发展的理念，做解放思想的排头兵

在今后的工作中，自己要着眼于大思路、大视野、大举措来做好大队的各项工作。要努力增强加快发展的紧迫意识和危机意识，要开动脑筋，着力研究适应新时期发展形势的新方法、新举措；要转变观念，开拓创新，克服求稳和保守思想，看准的事就大胆试、大胆闯，争当一名合格的基层大队带头人。

## 3、牢记党的宗旨，一切从群众利益出发

牢固树立全心全意为人民服务的思想，严格执行党的路线、方针和政策。树立正确的世界观、人生观、价值观、科技观，改进思想作风、工作作风，真正成为政治坚定、业务精湛、作风优良的军人。

# 可行性分析报告篇二

## 1.1编写目的

经过对银行储蓄系统项目进行详细调查研究，初步拟定系统实现报告，明确开发风险及其所带来的经济效益，对软件开发中将要面临的问题及其解决方案进行可行性分析。本报告经审核后，交由软件项目经理审查。

## 1.2项目背景

### 1.2.1 项目名称：银行储蓄系统

## 1.2.2 用户：银行

1.2.3 说明：现在的银行储蓄系统工作效率低，越来越不能满足广大储户的需要。银行与客户都迫切希望能更方便更省时就可以办理储蓄业务。现代计算机网络的高速发展使越来越多的人更喜欢网上购物、不出门即可交纳各种费用。在这样的背景下，很明显现行的银行储蓄系统已经不能满足人们越益增长的需求，急切需要建立一个新的、高效的、方便的、互联的银行储蓄系统。

## 1.3 参考资料

《软件工程—原理，方法与应用》 吴钦藩编著 人民交通出版社出版

《软件工程导论（第四版）》 张海藩编著 清华大学出版社出版

《软件工程》 任胜兵、邢琳编著 北京邮电大学出版社

## 2.1 要求

### 2.1.1 功能要求

此系统所要完成的主要功能模块有两部分：取款系统与存款系统。

存款时，储户填写存款单，然后交给银行业务人员键入系统，同时系统还要记录存款人姓名、住址（或电话号码）、身份证号码、存款类型、存款日期、利率等信息，完成后由系统打印存款凭单给储户。

而取款时，储户填写取款单交给业务人员，业务人员把取款金额输入系统并要求储户输入密码以确认身份，核对密码正

确无误后系统计算利息并印出利息清单给储户。

### 2.1.2 性能要求

为了满足储户的要求，系统必须要有高的运作速度，储户填写的表单输入到系统，系统必须能快速及时作出响应，迅速处理各项数据、信息，显示出所有必需信息并打印出各项清单，所以要求很高的信息量速度和大的主存容量；由于要存贮大量的数据和信息，也还要有足够大的磁盘容量；安全性也是系统最重要的性能需求之一，银行计算机储蓄系统必须有可靠的安全措施，以保证储户的存储安全。

### 2.1.3 接口要求

业务员键入储户的资料要全部一直显示在屏幕；储户从按键口键入密码到系统以核对；计算机与打印机有高速传输的连接接口，最后以纸张的形式打印出清单给储户。

### 2.1.4 输入要求

业务员从存取款表单输入数据，要迅速精确，适当调整输入时间，不能让客户等太久，但也不能让业务员太过忙碌以免影响正确率。

### 2.1.5 输出要求

要求能快速准确打印出清单给客户。

### 2.1.6 基本的数据流程和处理流程

### 2.1.7 安全与保密要求

为了确保储户的利益，储户的各种信息应保密，特别是对储户账户密码等信息的保密安全。由于查询人员的身份和目的不同，本系统还提供不同的查询权限，如行长与普通的业务

人员之间的权限不同。

## 2.1.8完成期限

初步确定开发期为6个月，试运行期为3个月，系统计划于2012年春节正式投入运行。

## 2.2目标

银行是以盈利为主的服务性机构。为了在竞争中取得优势，必须提供优质的管理服务使其能够顺利发展。目标具体表现为在银行内部建立储蓄系统，初步实现系统计算机化，并保证该银行能够按期望顺利完成工作，提高工作人员的工作效率；与其他多间银行联网，促进银行间的互联合作，提高银行储蓄系统的整体水平，从而实现银行储蓄系统的高效性、方便性、实用性、互联性，提高银行的信用度、银行的经济效益和社会效益。

## 2.3条件、假定和限制

## 2.4可行性研究方法

采用调查方法：通过对银行业务员和客户的调查以获得第一手资料，确定客户和实际应用中的需求；然后经过座谈或开会的形式和专家和银行经理交谈，落实最后的问题定义。

## 2.5决定可行性的主要因素

本次可行性分析是按照软件工程的规范步骤进行的，即按复查项目目标和规模，研究目前正使用的系统，导出新系统的高层逻辑模型，重新定义问题这一循环反复的过程进行。然后提出系统的实现方案，推荐最佳方案，对所推荐的方案进行经济、技术、用户操作和法律的可行性分析，最后给出系统是否值得开发的结论。

当前大多数银行所使用的银行储蓄系统办理业务时手续繁多，人工业务操作过多，严重影响了工作效率，以至客户等待办理手续过长感到不耐烦，且出错率高。

### 3.1 处理流程和数据流程

以用银行卡取款为例，储户用卡取款时不能直接取款，要先填取款表，交给业务员输入资料，再由储户输入密码以确认身份，还要在取款表单上签名以再次确认，最后才业务员才把现金交给储户：

### 3.2 工作负荷

由于办理手续的繁多和不合理，工作效率非常低，需要大量业务员，通常有储户等待排成长龙的现象，这给工作人员增加了非常大的负担和额外的工作负荷；同时也给银行公司的发展带来了严重的制约和压力。

### 3.3 费用支出

办理手续的繁琐不仅使业务人员工作量很大，而且使客户对于业务办理流程不能明确而是咨询的业务量加大。各种凭单与证件的复印打印不仅使设备、材料开支增加，而且工作效率低。

### 3.4 人员

需要大量业务员和额外的工作人员处理各项事务。

## 4.1 对系统的简要描述

根据系统目标以及现行系统存在的问题，建议新系统分两步实现：

第一阶段建立一个内部的网络，以实现银行储蓄系统的计算



机办公化。能够处理以下工作：本行内的银行卡在各分行可提款；及时办理业务；提高工作效率。

第二阶段是在全国多家银行间建立一个互联的网络系统，实现银行储蓄管理系统的信息集成，完成后的系统可以实现在各行间互存取款，且操作方便简单迅速。

## 4.2 处理流程和数据流程

### 4.2.1 存款流程图

### 4.2.2 取款流程图

## 4.3 与现有系统比较的优越性

用银行卡可以直接在柜台或提款机取款；在柜台取款时第一次输入密码核对正确后即可办理取款；免去了再次签名确认身份的手续；如果增加自动存款机后，储户可直接在存款机存款，免去填表手续，提高了工作效率。

减少了储户办理业务的等待时间；用户可以随时随地可以随心所欲存取款，并且操作简单易懂；用户还可以选择在柜台办理业务或自己在自动提款机和自动取款机办理业务。

可以大大减少工作人员，节约人力资源的开销；另一方面由于手续程序减少也可以减轻业务员的工作负担，有效地提高了整体的工作效率和精确度。

数据防护措施严密：为确保系统数据万无一失，在系统结构设计上严格遵循金融系统安全规范，采用射频卡、终端机、计算机“三位一体”的数据保护技术，从三个层面采取了六种数据保护措施对系统重要数据严密防护，先进的“黑匣子”数据重复收集功能，确保了系统数据的安全性和准确性。

系统可扩充性强：该系统软件升级和硬件扩展相当方便，可以根据银行的实际情况来灵活配置，可根据不同需求增加新功能模块和子系统以满足用户的个性化需求，可确保用户投资的长期效益，避免资源重复浪费。

兼容性强：系统可提供数据接口和应用接口，可与原有系统兼容匹配，便于系统集成和二次开发，确保有效利用现有资源。

#### 4.4 采用建议系统可能带来的影响

##### 4.4.1 对设备的影响

系统对于设备要求更高的稳定性与安全性来保证其正常运行。并且对于打印、复印设备需要要求与计算机进行互联。

##### 4.4.2 对用户的影响

由于采用建议系统提高了工作效率，可使客户办理业务更加快捷、方便。采用的“三位一体”的数据保护技术既方便了管理，又能保证个人的隐私权不被侵犯。

##### 4.4.3 对系统运行的影响

系统设计的主要目的是提高效益。所以在系统设计和建设初期应着手参考各方面的标准与规范，并且应遵从该规范各项技术规定，并做好系统的标准化设计与管理工作。系统考虑今后发展的需要，因而必须为在系统产品系列、容量与处理能力等方面的扩充与换代的可能，这种扩充不仅充分保护了原有投资，而且具有较高的综合性能价格比。

##### 4.4.4 对运行环境的影响

由于使用者人数众多，水平不一，该系统设计时考虑到使用

者在使用时要求操作简单，查询方便，软件设计采用菜单选取方式，使用时用户基本不用输入文字。而且不但提供计算机网络查询，同时提供公众电话网查询和远程登录等其他通信方式。

#### 4.4.5对经费支出的影响

由于需要购买各种软、硬件设备，以及业务人员的系统使用培训等都需要增加经费的支出。

#### 4.5技术可行性评价

开发系统的计算机硬件已经非常普及，所以完全没有问题；现在的计算机各方面的技术都非常成熟，相对来说开发此系统的技术也要求比较简单，因此在技术方面是可行的；同时银行还必须有一定量的系统管理和维护的专业人员，在这方面可以通过培训原来的技术人员成为新的需要的技术人员，也可以雇用所需这方面的专业技术员；若按计划，在规定的期限内，本系统的开发是可以完成的。

#### 5.1系统开发费用

5.1.1人员费用。本系统开发期六个月，试运行期为二个月。开发期需要开发人员5人，试运行期需开发人员2人。开发需八个月，每人/月按3000元计算，人员费用为10.2万元。

5.1.2硬件设备费。本系统所需的硬件设备费为10.46万元，其中：

服务器1台 3万元

pc8台 4万元

打印机8台 1.2万元

条形码扫描仪10台 1.8万元

网络设备和布线 1万元

不间断电源1台 3000元

工作台8台 1600元

5.1.3软件费用。系统所需的软件费用为5000元，其中：

正版windows xp 5000元

5.1.4耗材费。所需耗材费用估计为0.8万元

5.1.5咨询和评审费、调研和差旅费：约2.0万元

5.1.6其他不可预见费。按开发总费用的10%计算。

综上，系统开发总费用为26.36万元

## 5.2系统运行费用

假定本系统运行期为5年，每年的运行费用为：

5.2.1系统维护费。一年需要0.5人/年进行系统维护，维护费为1.8万元。

5.2.3消耗材料费。每年耗材费按0.8万元计算。

系统年运行费用为4.25万元，则5年累计系统运行费用为21.25万元。

综上，系统开发和运行总费用为47.61万元，折合9.522万元/年。

## 5.3 效益

5.3.1 一次性收益。提高工作效率，减少工作人员人数。本系统运行可以提高业务处理，核算信息管理的效率。累计可以综合提高工作效率达30%。可以减少现有15%的工作人员，书店现有人员按30人计算，可减少4.5人。平均工资为2000元，节约人员工资 $0.2*12*4.5=10.8$ 万元/年。

5.3.2 经常性收益。办公设备、纸张等使用量减少可节约成本每年约1.4万元。

5.3.3 不可定量收益。业务量的增加使直接经济效益每年上升约7万元。

综上所述，每年可增加收益19.2万元。

### 5.3 收益/投资比

$$19.2/9.522=2.03$$

5.4 投资回收周期为三年。（上述利息均为5%）

## 6、社会因素可行性分析

### 6.1 法律因素

全部软件购买正版；机器设置通过正当途径购得；所有软件都用正版，技术资料都由提出方保管，数据信息均可保证合法来源。所以，在法律方面是可行的。

### 6.2 用户使用可行性

开发的系统操作要非常简单，以便适合大人小孩老人各类人们都可以很方便操作使用。还有，要有经过培训的专业人员

在指导，以便当储户有什么疑难问题时能及时得到正确的答复。

可以购买现有系统，但是由于现有系统过于简单、购买成本高，而且并不适合银行的特殊情况，所以不建议使用这个方案。

银行储蓄系统技术在目前是一个技术上成熟的系统，并且在银行公局内部准备采取有力措施保证资金和人员配置等。因此，分阶段开发“银行储蓄系统”的构想是可行的。为了使银行适应现代化高场竞争的需求，促进银行管理信息化，不断满足储户的要求，争取更好的经济效益，建议立即着手系统的建议。

### 可行性分析报告篇三

一晃眼，我已经在岁月的年轮上画了十九个圈。回顾自己的成长过程，我感到自己幼年、童年时期的生活经历及情感体验对铸就今天的我起着决定性的作用。我出生在一个普通的劳动者家庭，父母均为农民。上一代的人一直在担忧，八零后的一代是垮掉的一代，是温室的花朵，不敢放心的把这个社会交到我们手中。我并不完全同意这种观点。的确，我的童年没有父母一代的坎坷。不过，我的父母并没有溺爱我，大概我出生的时候，家里跟“家徒四壁”也没什么区别。

首先我的出生对我家来说就是一件大事，到不是因为一个新生命的诞生，而是我出生时，母亲还没有达到法定生育年龄。结果政府又是罚款，又是到我家拿东西。也可从侧面看出，那个时代还是很乱。幸好父母并没有因此而把我当作一个祸害，反而更爱我，把我当作贫苦生活的惟一希望。正是如此，婴幼儿时代倒也过地舒适，无忧无虑。现在想想，那段日子里的天空是那般明净，心灵又是那般晶莹剔透。也许无知，却终究美好。

现在回头看，才发现我原本是恐惧上学的。或许是恐惧离开父母，一步也不行。初次上学，是母亲送我去的，也可以说是母亲拖我去的。而那时的我，该是又可笑又可怜吧。紧跟在母亲身后，眼睛直盯着母亲，生怕她离开自己，而对周围的陌生同学则怀着疑惧和畏怯的感情。我那时会产生这样的心态，主要归功于：成长环境狭隘，与外界交流少。所以，一踏进学校，我就无所适从了。而最终，那那天母亲前脚刚进家门，我立即就跟回去了。母亲那时气极了，只是哭，我也跟着哭。母亲狠下心来，两天没理我。我终妥协，跟着伙伴们去上学了。

在学校久了，人也开朗了很多；学习态度的转变也特别明显。从恐惧到主动，这中间是多大一步，恐怕母亲体会的比我更深刻。从那时起，读书成了我人生中的唯一大事，母亲每天早起，为我炖一碗鸡蛋；然后听我背前一天的课文。我那时有一股倔劲，课文要是背不出，就急得流泪，发脾气。母亲总是安慰我，但不顶用。

小学六年级，为了让我接受到更好的教育，父母把我转到县三小。最初的一段时间，感受最深的就是孤独。这时，我那不善于与人交往的个性完全暴露出来了。好在我遇到了一位良师，她领我走出“孤独”的怪圈，并送我笔记本，请我帮她批改作业，教我如何跟同学打成一片。可是，关于她的事我大都忘了，记住但也只是一些模糊不清的东西。我的童年于是就在读书写字、欢笑流泪中度过，偶尔也会有学习的压力，偶尔也会孤独，但更多的是欢乐。

小学升初中时考的并不理想，很多同学写信来安慰我。可我自己却并不感到难过。也许是因爸妈的一句话：在哪儿读都一样，只要自己努力。现在想想，我是那么在意父母的态度。

初中时结识了一群现在仍相处默契的朋友，尽管现已散落在各处。那时的我们一起挥霍了多少个单纯无忧的日子啊。也是在这时，我遇到了人生中第二位严师——我的英语老师。我

总有一种感觉，她是一个女强人，至少具有女强人的某些特质。比如，自律、严谨、一丝不苟、做事迅速而果断。因我初二时将大多数时间花在跟朋友出去玩上，初三她就开始“整顿”我了，每周都会让我出教室背英文课文给她听，也让我每天晨读上台去带大家读英文课本，记得第一次走上讲台，充满了紧张，说话的声音在我自己听起已经如雷般轰鸣，可下面的同学其实都听不见；总之，我太关注自己有没有读好，结果下面的同学根本无法跟着读。可以想象，那天早上我是多么狼狈。可自从有了这第一次以后，每周都有那么几个早晨可以看见我在讲台上领读英语了。而我对她充满了崇敬；想着有朝一日成为她那样的人，自律、严谨，做事迅速果断、有干劲。

高中时，又遇到了叶先生，她是一位女士，可在21世纪，我们仍尊称她为先生，她是我的精神启蒙老师，我一直这样认为。初入高中的某天，我捧着本《简爱》在读，她走过来，轻轻地跟我聊了几句与《简爱》有关的；并说了几句鼓励的话，大概说“可以这个时代静下心来读名著的人很不错”（小小的鼓励对那时的我却很受用）。之后又谈她看书有做批注的习惯，并且碰到好的段落都会摘抄下来。总之，在那之后我就养成了她看书的习惯，或者说，一种好的阅读习惯。她的语文课堂一向很活跃，她对的讲解总是独到而有特色。每次作文交了后，她总是立即批改，并把我们写的文章加以修改，再打印出来，发到每个人手中。每次写完作文之后，我们就开始期待，期待自己的作文被打出来，期待她的赞赏。因此，别的班同学都引以为苦的作文，竟成了我们班同学的最爱。她有每天早上给我们朗诵一篇或一段美文的习惯，会在某个早晨欣喜地告诉我们杜鹃花开了，银杏叶黄了。在她无言的鼓励下，我阅读了中国古代四大名著，《简爱》、《百年孤独》、《红与黑》、《傲慢与偏见》、《巴黎圣母院》、《红字》、《余秋全集》、《三毛全集》、《席慕容全集》等大量书籍。我可以这么说：我的文学素养自遇到她开始形成。



而她教学的方法也深深地烙印在了我们的脑海中。她的鼓励政策，她那融入生活而又超然于生活之外的人生态度，她的精神观、价值观……在那段时间里竟给我产生了连现在都无法预计的影响。

高中时，结实了一位今后可能会走完一生的挚交好友。临近高考时，那段时间的相互扶持与鼓励，每周我们总会有一两个傍晚在操场上散步，相互说说心中的疑惑与学习的压力。看看天空，牵手走走，默契十足。

进入大学，到现在已快一个学期。最初的躁动也渐渐平息下来。凭着初入校的那股豪情壮志，我参加了团学会主席团竞选，竟也闯进了复试，最后倒成了二分部办公室的一名学生助理。一个学期下来，倒收获颇丰，学会了很多为人处事的方法与态度。到目前为止，最值得一说的还应该算是瑜珈和紫藤茶艺，第一是体育课，选修了瑜珈，是一项益智精神的有氧运动，第二是加入紫藤茶艺社，它是由湘雅医学院的曹进教授主持的，每周末都有一次活动，他会跟我们谈艺术、生活、人文、教育各方面有益于提升精神境界的东西。

再回头，看一眼来路，终看清了成长的一浅一深的脚印。成长和成熟终究是不同的。在我看来，有些人可能一辈子都没有真正成熟过。成熟应该是精神层面的，我的生活也并不像我回忆的那般一帆风顺。其中的挫折无数，只不过我已经选择性地遗忘了，一路走来，感觉到成长的路有大部分是学习的路。

待人真诚、热性善良、乐于助人、认真负责、包容理解是我的五个突出优点；也是努力践行的人格或行为准则。我一直把成功学大师李践的“知行合一”当做自己人生的，也认为真诚、认真、善良是为人处事的最基本准则。我始终相信，当我对世界认真时，我终会得到丰厚的回报。

反应稍慢、惰性、时间管理不够科学、不够果断、健忘是我

急需改善的五个缺点。

反应稍慢这一缺点在最近这段时间有了很大改善。因为担任学生助理一职。其中一项要求就是反应要快，遇突发事件时，需立即做出反应，想出相应的解决方案。在大学阶段，能担任这么一职，我还是很感激的。因为办公室助理相当于“秘书”性质，它对我的耐心以及时时保持积极友好的态度有很大考验。

健忘这一缺点也日渐突出了。最初我只是为了遗忘而去遗忘，是想忘记一些不愉快的事，是想过得更开心。现在，就怕忘了学习工作中的紧要事情。

不够果断这一缺点倒是在经常看得出来。报社团，报课外学习班，参加竞赛……很多次，给自己找借口，然后看着机会从身边白白流逝。

我没有信仰宗教，但我特别欣赏宗教文化、宗教哲学。道家认为“上善若水”，柔，随遇而安，润物无声是水的高贵品质，做人也应当这样。

佛教的“因果论”教会人辩证地看问题。我对宗教很不了解，总觉得它是神秘而朦胧的。我现在的的一个同寝同学是西藏的，当她说起佛教、佛庙、活佛，总让人觉得神秘而美丽，但我并不想加入任何宗教。当别人问起我的信仰时，我的回答就是“知行合一”。

在对待他人方面，我通常比较容易发现和欣赏他人的优点，同时也会客观地评价他人，接纳他人的缺点，在自己和他人相处时，我会尊重他人，包括他人的思想和行为能较好地与他人沟通。我的朋友都觉得我比较容易相处、心地善良、富有爱心和同情心，有较强的责任心。

根据气质学分类，我应该是一个粘液质的人，稍带些多血质

的特征。为人安静而不寡言，情绪可收可放；独处时沉静多思，交际时热情友善；学习时态度认真，上课专心听讲，课后及时完成练习。

走过十二年的义务教育阶段，也走出了整体教学模式。面临最多的就是就业与择业的困惑。刚迈入大学，随处都能看到“职业生涯规划”的讲座。这才意识到人生规划尤其是职业规划成了摆在我面前且必须解决的课题。

今年我们学校是大类招生，我学的是电气信息类。包括自动化、电气工程及其自动化、电子信息工程、计算机科学与技术、通信工程等专业。到大三时才会分专业。

目前，我想学自动化，或许受到了“自动化是本大类最好的专业”的影响；但我对制一些控件还是很感兴趣的。因此，我以后会走的一条路就是：考研，读研，找一份与自动化专业有关的工作。

现在，摆在我面前最大的课题就是：读研。不管是保研还是考研，都要付出相当大的努力。我目前的选择就是好好学习，做好助理工作，博览群书。

方向：企业高级技术人员

总体目标：完成硕士的学习。

已进行情况：在读本科

## 可行性分析报告篇四

### 一、项目背景

泸溪县辖镇。1949年为武溪镇，1950年属一区，1958年设武溪公社，1980年复镇。位于县境东南部，面积4、6平方公里，

人口0、6万，距县城9公里。原为县城，县府迁白沙镇。319国道经此。辖东正街、西正街、北正街、南正街4个居委会和五里州、城郊、称砣山3个村委会。农作物有水稻、玉米、蔬菜。乡镇企业有印刷厂、米粉厂、糖厂等。

## 二、项目建设必要性

武溪镇是“以农副产品集散为主的集镇”，覆盖区域广，商贸流通量大，区域内农业、农副产品资源十分丰富，其椪柑、蔬菜等产品独具特色，品质绝佳，常年来此地经营的客商络绎不绝，交易非常活跃。长期以来武溪镇没有一个规范的交易市场，集贸经营秩序零散混乱，严重阻碍了商品交流规模扩大，严重制约了当地社会经济的发展。随着市场经济的不断发展，人民群众生活水平的不断提高，以及当前县委、县政府提出的创建国家“文明县城”活动深入展开，现有的以街为市，以路为市，占到经营，人车混乱的现状严重制约商品流通和集镇发展，已不能满足当前社会经济发展和人民生活需要，群众怨声载道，当地政府面临严峻的工作挑战和舆论压力。建设一个规范的农贸市场，是带动当地农民发展生产，实现商品转化，解决集镇富余人员就业，加快城镇建设，拉动区域经济发展，维护社会稳定的有效途径。根据社会和经济发展趋势，武溪镇农贸市场必将会建设，但是，依照以上所述，尽快尽早建设武溪镇农贸市场已是势在必行，非常必要。

## 第二章项目规划设计方案

### 一、项目规划设计原则

1、以人为本，便民利民的选址原则。在选址及规划安排上注重老百姓的需求，不太偏太远，周边环境相对宽敞，人流进出、车辆周转有充分回旋余地。经多方论证，项目最终选址在武溪镇北正街。

2、合理布局，精心设计的原则。新市场的设计符合现代化市场的标准，适应当前经营要求，充分做好采光、通风、排水、消防、卫生、垃圾处理、管理、输配电、内部通道及出入口等一系列合理设计，使菜场经营和居民消费能够在良好的、和谐的环境中进行。

3、适度超前，业态提升的原则。在内部结构优化设计的基础上，同时注重外围环境配套设施的同步完善，其外围有近500平方米的场地，可满足市场停车，物流运输配送等要求。

4、发挥优势，打造特色的原则。引导成立柑桔、蔬菜等营销协会，加强行业自律与指导。把新市场建设和发展成为有地方特色的示范龙头市场，打造品牌，推动市场的健康稳步发展。

5、规范管理，人民满意的原则。市场建成后，政府只进行宏观调控和政策引导。原有的蔬菜、肉食、水产、农产品、水果批发等商户全部进场经营，市场的管理既可保持原有模式，或是引进市场化的经营管理方式。进场经营后，其一更便于加强市场统一管理，相关规章制度场内经营户更容易接受和遵守；其二利于和谐社会的建设，由市场来管理市场，政府与老百姓的摩擦减少，政府只在关键时候进行协调，利于政府与老百姓间良好关系的构建；其三便于引进竞争机制，进一步激活市场，使市场向更加健康活跃的新型现代化市场迈进。

## 二、项目建设规模

该农贸市场占地面积4300m<sup>2</sup>□其中农贸面积2300m<sup>2</sup>□综合面积2，中心通道高4米，主体工程为钢管框架结构，顶棚采用透明塑胶瓦，可设85个交易摊位，基本满足20xx人的日交易需求。

## 第三章组织结构和劳动定员

## 一、组织结构

项目立项后，镇政府将专门成立建设领导小组，负责招商引资及项目招投标和工程监督，项目动工后领导小组办公室将与建筑承包商一起合作，监督工程施工质量及工程进度，全面协调施工中遇到的各种问题。

## 二、劳动定员

工程施工上，将严格按照设计要求，聘请相当资质的建筑单位前来施工，严把质量关，控制工程进度，保证工程达标，项目完工后，将专设机构对农贸市场的卫生日常使用实行管理。

## 第四章 建设工期

考虑到当地人民群众对该市场建设的迫切需要，以及市场建设前期各项准备工作基本就绪，且该农贸市场为小型工程，施工技术不复杂，安装工程较简单，该农贸市场建设工期为11个月。

## 第五章 投资估算与资金筹措

### 一、估算依据

- (1) 项目估算依据省建委颁发的有关湖南省建筑工程预算定额工料表规定进行。
- (2) 省建委建筑工程部发布各地市主要材料最高限价。
- (3) 主要材料按当地市场平均价格估算。

### 二、投资估算

- (1) 主体工程为钢管框架结构，顶棚采用透明塑胶瓦，材料

价格按当地市场平均价估算，造价大约300元/平方米，计126万元。

(2) 交易台及装饰为简单装修按市场的普通标准适合市场的需求每平方造价55元/平方米，计24万元。

(3) 水、电设施、消防设施等按估算为30万元。

(4) 其他配套设施如肉食摊位、水产品交易摊位等特殊摊位估算20万元。

(5) 店铺门面改造费80万元（其市场内共有48户，每户按照200元给予扶持改造）。

(6) 其他费用140万元。

项目合计总投资420万元。

### 三、资金筹措

项目建设资金的筹措拟采取如下办法：

- 1、自筹资金120万元。
- 2、地方配套200万元。
- 3、申请省级扶持申请补助100万元。

## 第六章效益分析与评价

### 一、社会效益

1、武溪镇农贸市场建成后，能彻底解决本镇长期以来形成的以路为市、以街为市、占道经营、人车混乱的局面，为商品经营者提供一个良好的经营场所。

2、能促进本镇集镇建设，改善市容市貌，彻底治理市场环境，整治脏、乱、差状况。

3、交通阻塞、人行不畅的问题得到解决，交通不安全、社会治安不稳定因素将进一步减少。

4、为发展经济，提供方便安全的交易场所，促进农产品、林特、水产品、农副产品的交流，拓宽商品交易渠道，为加快农村产业化建设，加速实现富民强镇创造条件。

5、促进市场规范化管理，从而使违规违法行为得到控制，推进市场经营秩序朝着良好的方向发展。

6、有利于政府行政职能部门充分有效地发挥职能作用，强化管理，控制偷税漏税，增加国家和地方财政收入。

7、项目建设能解决部分社会富余人员就业问题。

## 二、经济效益

该市场为国家投资公益性小型建设项目，项目属政府行为，按照“以市场养市场”的要求，本经济效益只对市场设施日常维护和管理人员工资以及还款计划和偿还能力进行内部财务分析；不对税收，动态投资，财产折旧，收入敏感性等经济效益进行分析和评估。

## 第七章可行性结论

武溪汉王镇兴建农贸市场所在地既是该镇的政治、经济、文化中心，也是周边乡镇的物资交流中心，流动人口较多，承担着本镇和周边乡镇近3万人的商品服务。区域商品资源十分丰富，发展前景十分广阔。该项目不仅社会效益显著，而且在经营收入保守估算的情况下，经济效益仍很可观，项目完全能够达到预测的经济效益。



本项目技术规划方案合理可行，经济社会效益良好，经研究论证认为项目是完全可行的。

## 第八章建议

武溪镇农贸市场建设对发展武溪经济，改善集镇面貌都具有十分重要的作用，当地政府和人民群众都十分支持项目建设，盼望尽快实施该项目，为使这一项目顺利实施，希望各级政府及主管部门给予大力支持，同时给有必要优惠政策，是该项目如期建设成功。

## 可行性分析报告篇五

关键词:[此处加入关键词]

摘要:本文针对用户在电业管理中的技术需求，分析其需求在现有技术下解决的可行性，提出相应的解决方案。并分析项目本身的可行性。

缩略语说明：略

### 1引言

#### 1.1编写目的

本文用于分析项目的可行性，包括项目在技术上的可行性及在资金、设备、人员以及用户需求等反面的可行性，以保证今后项目的顺利进行。

#### 1.2背景

略

#### 1.3参考资料

略

#### 1.4 术语和缩写词

略

#### 2 技术可能性

人员素质

略

技术基础

项目技术要求：略

根据项目的技术要求是较低的：

界面编程要求是：略；可以看出，其要求没有超出现有开发的技术内容。

数据库编程要求是：略；现有的技术力量完全可以解决。

接口编码要求是：略；由于要求非常简单，技术上不会有任何问题。

协议要求是：略；从要求中可以看出需求方对需要的协议非常明确，并且非常愿意合作，所以，在明确了双方的责任，并且确定下来之后，问题完全可以解决。

软件基础

用户没有特殊的要求。具体要求为：略。

#### 3 设备可能性

资金

略

设备

略

资源

略

4人员可能性

人员数量

略

5系统工作量

目标需求

略

设计需求

略

设计工作量

总体设计工作量：略；

前台设计工作量：略；

数据库设计工作量：略；

接口设计工作量：略；

6代码工作量

模块几组件数量

界面工作量：略；

数据库工作量：略；

程序工作量：略；

算法研究工作量：略；

数据工作量

界面工作量：略；

数据库工作量：略；

程序工作量：略；

7档案要求及时间可行性

格式标准及测试要求

略

时间是否可行

由于用户的要求不是非常明确，经与用户协商，开发时间定为xx天，由于中间要经过一个节假日，所以最后完成时间定为xxx天。

8可管理性

管理项目

略

软件管理

略

英文报告格式·会议报告格式·读书报告格式·工作报告的格式

[有关可行性分析报告格式]

## 可行性分析报告篇六

1)、项目申请单位情况:单位名称、地址及邮编、联系电话、法人代表姓名、人员、资产规模、财务收支状况等情况。

2)、项目负责人基本情况:姓名、性别、职称、专业、联系电话,与项目相关的主要业绩。

3)、项目基本情况:项目名称、项目类型;主要工作内容、预期总目标及其阶段性目标;主要预期经济效益和社会效益指标;项目总投入情况(包括人、财、物等方面)

### 2、必要性和可行性

1)、项目背景及实施项目的必要性。

项目受益范围分析;项目是否符合国家政策,是否不属于国家政策优先支持的领域和范围;国家(含部分地区)需求分析;申请单位事业发展需求分析。

项目实施对申请单位、所属领域或社会事业发展的意义与作

用。

## 2)、项目实施的可行性。

与同类项目相比分析;项目的主要思路与设想;项目预算的合理性及可靠性分析;项目预期社会效益分析;项目预期效益的持久性分析。

## 3)、项目不确定性分析。

项目实施过程中存在的不确定性分析;对应措施分析。

## 3、实施条件

### 1)、人员条件。

项目负责人组织管理能力;项目主要参加人员的姓名、性别、职务、专业、对项目熟悉情况。

### 2)、资金条件。

项目需要的投入总额;对财政专项资金的最低需求额;其他渠道资金的来源及其落实情况(需提供相关证明文件及资料)。

### 3)、基础条件。

项目申请单位及合作单位单位完成该项目已经具备哪些基础条件(重点说明项目申请单位及合作单位具备那些设施条件,需要增加哪些新的关键设施)。

### 4)、其他相关条件

## 4、进度与计划安排

项目的阶段性目标情况;分段地实施进度计划与计划安排情况。

## 5、主要结论

### 企业项目可行性分析报告写作方法

#### 一、项目可行性分析报告的编制依据

- 1、项目建议书及批复文件
- 2、国家和地区的经济和社会发展规划
- 3、国家有关法律、法规，政府的有关规定
- 4、项目合资、合作各方签订的协议书或意向书

#### 二、项目可行性分析报告的写作提纲

##### 1、概述

简述项目提出的背景、项目技术状况、现有产业规模；项目的主要用途、性能；投资的必要性和预期经济效益；本企业实施该项目的优势。

##### 2、技术可行性分析

- 1)、项目技术路线、工艺的合理性和成熟性，关键技术的先进性和效果论述。
- 2)、项目技术性能水平与国外同类项目的比较
- 3)、项目承担单位在实施本项目的优势，

##### 3、项目成熟程度

##### 4、市场需求情况和风险分析

## 5、投资估算及资金筹措

### 1)、项目投资估算

### 2)、资金筹措方案

### 3)、投资使用计划

## 6、经济和社会效益分析

### 1)、未来5年成本、收入估算

2)、财务分析:以动态分析为主,提供财务内部收益率、贷款偿还期、投资回收期、投资利润率和利税率、财务净现值等指标。

### 4)、财务分析结论

### 5)、社会效益分析

## 7、综合实力和产业基础

1)、企业员工构成(包括分工构成和学历构成)。

2)、企业高层管理人员或项目负责人的教育背景、科技意识、市场开拓能力和经营管理水平。

3)、企业从事研究开发的人员力量、资金投入,以及企业内部管理体系等情况。

4)、企业从事该产品生产的条件、产业基础(包括项目实施所需的基础设施及原材料的来来源、供应渠道等)。

## 8、项目实施进度计划



## 9、其他

1)、环境保护措施

2)、劳动保护和安全

3)、必要的证明材料

## 10、结论

# 可行性分析报告篇七

这个软件其实是一个非常好的软件如果你是一个潮学生或者价值比较高的学生(要么有钱要么有脸要么有身材)那么探探无非是最适合你的社交软件在探探上你可以非常便捷的认识一些其他院校的高分姑娘(当然,如果你是在3、4线城市的话,就不要用探探了,没啥用)由于探探是双相匹配的,所以配对其实就代表了基础吸引在你们配对了之后快速的转到微信才是上策你可以用经典的“这个不常用,微信发来”来转移到微信上探探其实就是吃一个展示面。

如果你展示面不好的话就不要用探探了,没啥用。

至于为什么没用你去打开探探,看看上面的其他男人了解一下你的竞争对手都有多帅、多有钱你就知道为什么了。

在有了探探之前陌陌就是神器(或者说是展示面好的人的神器)和探探一样,吃的是一个展示面,但是陌陌的入门标准要比探探高。

如果你想玩转探探的话你只要是个6分男人就可以了。但如果你想要玩转陌陌的话,你起码要是个8分男人。

陌陌由于自身特性(基于地理位置交友)所以学生使用的话并

没有什么好处(因为你会发现用陌陌的在校生基本都会选择隐身)也就是说，你在学校里开了陌陌那你就只会看到一群男丝和几个卖鞋的姑娘。

所以还在用陌陌的学生们赶紧转移阵地去用探探吧但是和之前说的一样陌陌和探探都是吃展示面的。如果你展示面不好的话其实这两个社交软件对你来说都是单机版的。

对于这个软件我只有两个字：呵呵！

如果你的目标是0到3分妹那么你可以在超级课程表内找到你的归宿。

我曾在超级课程表中发了一条校园动态，然后接下来的一天中收到了20多条私信。是的，有20多位0到3分的姑娘和我打了招呼。然后我就卸载了这款软件。

附近的人附近的人这个功能早就可以被砍掉了，只有sb会妄想着通过微信附近的人加到很多姑娘。

100个姑娘里面有1个在无聊的时候开附近的人就已经很不错了，所以别妄想通过这个渠道来认识姑娘了。

许多人看到这里估计已经绝望了，福音来了，还是有这么一款软件是靠谱的。“觅约”(微信公众号“wuli觅约”)这款app的强大之处就在于，如果你有展示面可以用你的展示面撩妹子还能赚钱，如果你没有展示面，至少你还可以花点钱买一个机会，如果你相中一个妹子，那么你可以约租她两三个小时，跟她一起看看电影吃吃饭，喝喝咖啡。两三个小时也不贵，平均也就一二百块钱。但是你可以买到让她陪你的权利。如果这两三个小时你还不能发挥你的实力让妹子对你产生兴趣，那要么就是你太丑，要么你就是撩妹技能尚未得到开发。

想要通过展示面来把妹的话，推荐：探探、陌陌、觅约。

想要不通过展示面把妹的话，推荐：觅约(微信公众号“wuli觅约”)。但是要花一点钱。如果你连钱也不想花，那么拜拜，你还是别想着把妹了。虽然有的人没有很好的展示面，但如果一旦有机会和姑娘见面，他们会用两三个小时的时间去跟妹子展示他们的其他优点。

## 可行性分析报告篇八

- 1、项目来源。
- 2、适应症。
- 3、注册类别。
- 4、开发阶段。
- 5、项目特点。
- 6、实施方案（计划进度或项目目标）。
- 7、投资概算。
- 8、市场预测。

### 1、产品和技术开发论述

关键技术的开发和作用、效果的论述，产品开发的技术性能水平与国内外先进水平的比较，包括技术依托单位或合作单位的研究开发论述，技术可行性分析报告。

### 2、技术的成熟性论述和产品可靠性论述

本项目生产技术的成熟性，工艺流程与现有生产线的匹配分析；本项目产品的检测方法，与现有质量控制系统的匹配分析；产品的稳定性、安全性情况。

### 3、原、辅料来源分析

原辅料可得性，主要原料厂家、价格。

### 4、环境保护和劳动安全

项目投产后对环境的影响，三废情况及治理方案；生产过程中有毒有害物质的分析，采取的保护措施。

### 5、产品注册情况分析

同品种注册情况。

### 6、技术风险分析

本项目的技术难点、注册风险分析及对策。

#### 1、国内外市场调查

产品所针对适应症的临床用药现状及趋势；产品的市场容量。

#### 2、市场竞争状况（近三年）

主要竞争产品的厂家、价格、市场份额，主要区域市场。

#### 3、产品优、劣势分析（swot分析）

产品优势和劣势（适应症、疗效、使用方便性、不良反应）；外部机会和威胁分析；与竞争品种的比较（包括功能、特点、价格、包装等）。

#### 4、市场预测

产品的寿命周期以及目前所处阶段；产品的消费条件、对象，产品更新周期的特点；品种发展趋势，可能产生情况分析；国内需求量分析。

#### 5、产品方案和销售收入预测

与现有销售网络、模式的匹配性；确定产品的初步销售方案，预测销售价格、销售规模，估算销售收入。

#### 6、风险性分析

数据来源可靠性；临床试验及注册风险分析、市场分析、销售预测的准确性。

#### 7、同类市场或产品专家建议

##### 1、技术方案论述

技术开发或合作方案。

##### 2、项目实施进度计划

本项目的开发方式、计划进度安排。

项目的费用估算、资金筹措、各阶段费用支出计划。

对项目的总体评价及意见。

## 可行性分析报告篇九

一、根据国家对境外加工生产项目可行性研究报告的要求，该报告必须包括以下几方面的内容：

- 1、项目合作各方的基本情况；
- 4、技术设备和工艺过程的选择及依据
- 6、项目进度计划；
- 7、结论问题和建议

二、从企业角度来看，为了使可行性研究报告更加充实，论据更加充分，在具体的编制过程中，应大致包括以下几方面的内容：

- 1、项目名称(中文、英文)，注册国家地区和地址等；
- 3、项目背景(由来)及设立该项目的必要性和可能性；
- 4、拟建项目总投资(包括固定资产投资、流动资金和建设期利息)、注册资本、合资各方出资比例。
- 5、合资经营期限、合资各方利润分配及亏损时应承担的责任等；
- 7、建厂条件及厂址选择方案，包括厂房设施、资源、原材料、能源、交通等配套情况；对原材料和能源的研究应包括以下内容：原材料选择的技术依据，这个问题应当与产品设计和工艺技术联系起来进行研究；原材料及能源供应的经济性。

降低生产成本是提高项目竞争力的重要途径，而原材料和能源的价格是影响产品成本的主要因素，所以可行性研究中心须对原材料和能源供应的价格进行研究分析，在具有多种供应渠道的情况下，应进行价格比较。

- 8、技术设备及工艺过程的选择及其依据，包括技术来源、生产方法、主要工艺技术和设备选型方案的比较，引进技术、设备的来源等；工艺方案的选择是可行性研究的重点内容，正

确与否直接关系到生产效率和经济效益。

工艺选择应考虑以下几条;工艺技术应先进实用。

新上项目应尽可能选用先进的工艺技术。

选择工艺技术还应考虑项目的投资规模和投资效益。

设备选择与工艺选择有着直接联系。

选择的设备必须满足所选工艺的要求, 另外还要符合生产规模的要求。

工艺要求、生产规模要求、投资大小是设备选择的三大要素。

9、生产组织结构及经营管理方式;

10、建设方式、建设进展及其依据;

12、结论、问题、建议;

13、主要附件, 包括合资各方资产负债表、损益表;有关金融机构对境外贷款的承诺条件;有关部门对以专有技术(含设备)投资的项目中专有技术出口的审查意见;项目建议书的审批文件;县以上国有资产管理部门对以设备为主的项目的审查意见等。

以上为境外加工贸易项目可行性研究报告的主要内容, 每个公司又可根据本公司的具体特点、项目的要求、以及投资对象国市场的特点, 对其进行修正和组合, 从而编制出适合本公司、本项目的可行性研究报告。

案例1江苏省某集团赴非洲某国开展境外加工贸易其项目的可行性研究报告, 其内容包括下述十个方面: 第一章项目概况, 包括企业名称、性质、总投资规模、注册资本、资金来源、

项目负责人、项目背景、可行性报告的内容简介。

第二章合资经营各方的情况。

第三章市场预测和生产经营计划，包括市场销售预测(近期和远期)、生产规模(一期、二期、三期)、经营规模(分期的销售计划、销售方式)。

第四章物料供应计划，包括原材料供应(分年度、来源)、电、水等基础设施的保障。

第五章合营地点确认，包括厂房的地理位置(平面图)、各种有利的生产经营条件(各种优惠条件)、费用核算。

第六章项目的设计，包括生产设计、设备选择、环保、土建工程要求、消防设施。

第七章管理机构和职工，包括公司的法律形式、公司领导机构的设置、管理机构的形式、职工人数、工资水平、福利、待遇的确定(社会保险、医疗费确定)。

第八章项目的实施计划，从项目启动到竣工的具体布置。

第九章投资总额和资本的筹备(总投资、投资比例、出资形式、流动资金)。

第十章项目的财务与经济评价，包括投资收益率、投资回收期、产品的销售计划表、总成本费用表、利润分析表、盈亏平衡分析表、外汇平衡表。

在此基础上得出相应的结论。

案例2安徽省某集团赴非洲某国开展境外加工贸易项目的可行性研究报告。



第一章项目概况，包括项目的规模、生产技术工艺资金来源、主要的经济效益指标、盈亏平衡分析的综述。

第二章项目提出的依据和必要性论证。

第三章承办企业的基本情况(简介)。

第四章市场需求的分析及产品方案，包括分产品的需求市场分析、计划提供的产品的情况(品名、规格、数量等技术参数)。

第五章物料供应及协作配套情况，包括原材料及燃料供应、配套件及团体件的计划供应量及供应单位。

第六章项目的总体方案1、采用ckd□skd散件组装的基本思路，包括厂房、机械设备、技术保证、销售及售后服务等环节;2、技术及设备方案：生产工艺的选择和基本要求，包括对各主要生产车间的基本要求和相应功能的确定;3、土木建设;4、各种配套的公用设施，包括供电、供水、各种动力保障。

第七章建厂条件及厂址选择方案，包括厂房面积、地理位置的选择(应便于运输、保障水电的供应)。

第八章环境保护，包括消防、节能、劳动安全卫生设施，对生产中所产生的废料、废气、烟尘的处理办法。

第九章境外企业组织机构的设置1、境外公司组织机构的确定，相应管理人员的安排;2、境外企业的财务管理原则及方法;3、境个企业的生产管理;4、境外企业的销售管理;5、境外企业的人员培训。

第十章项目的实施计划，包括从土建到建成达到设计标准阶段的计划安排。

第十一章总投资估算和资金筹措1、投资总额;2、固定资产投资估算及明细账;3、资金来源。

第十二章经济评价1、对境外企业未来若干年内的产量、销售收入、生产成本与费用(原材料、零部件的弗用;燃料、动力费用;工资及福利费;管理费用,财务开支等项目)进行综合评价;2、在核算上述各种费用的基础上,匡算出境个企业在未来若干年内的利润及分配方法;3、对境外企业的财务盈利能力和清偿能力进行评估;4、对贷款的偿还、资金来源及应用、资产的负债情况进行分析,从而确定企业的盈亏平衡点,同时对项目还要进行还确定性分析和敏感性分析。

通过静态和动态相结合的分析方法,对项目的经济效益做出综合的评价并得出相应结论。

文档为doc格式