最新律师个人总结 律师个人考核总结(汇总10篇)

总结是写给人看的,条理不清,人们就看不下去,即使看了也不知其所以然,这样就达不到总结的目的。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢?以下是小编精心整理的总结范文,供大家参考借鉴,希望可以帮助到有需要的朋友。

律师个人总结篇一

今年上半年我们党支部在市司法局党委和律协党委的领导下主要抓了以下几个方面的工作。

一、抓了党员律师带头作用,促进了全所的业务发展。

我所现有执业律师2(其中专职1,兼职)实习律师,助理,执业人员和准执业人员共计3。有组织关系的党员律师,助理,共计,占上述人员的四分之一左右,(其中另有专、兼律师系中共党员组织关系在原单位未转入。本地或外地诉讼,非诉讼业务大量由党员律师拓展和受理,从半年统计看,党员律师拓展业务占所总量的80%,经济效益占9。由于党员律师的带头作用,非党员律师自拓业务明显上升,上半年无"挂白牌"(无自拓业务)情况,所有律师都有自拓业务。其创收也大幅度提高。

二、提高了合作意识,加强了团队精神

针对律师行业特点,我所党支部长期以来注重了对党员律师合作意识的培养,在所里已形成传统的前提下,继续针对新入所的党员律师进行合作意识的培养,有意识提倡协同办案,互相无偿进行业务互助,使之更快适应了所的氛围,团队精神得到了加强。

三、坚持正确的政治方向, 抓规范促发展

我们继续抓了坚持党的领导,明确法律为经济、为民服务的政治方向。半年来,首先认真学习和落实了上级党委要求学习落实的有关方针政策,使党员明确了政治方向,提高了政治素质。其次,在抓政治方面做到了有失放失,把抓执业规范、执业管理,执业纪律、执业道德,与政治素质教育进行了结合,体现在了具体行为中践行了政治挂帅的基本指导思想,促进了发展,使业务发展,执业水平的提高有了明显的效果。

四、存在的问题

首先党员律师政治素质有待进一步提高,把自己混同于普遍律师的现象依然存在。其次,主动把政治学习和业务学习结合起来不够,有重业务轻政治的顷向。

五、下半年工作安排

- (一) 强党支部组织生活, 注重党员律师的教育
- (二) 加大对入党积极分子的培养,对已交入党申请书的并符合要求的抓紧发展
- (三) 结合律师队伍的整顿抓好所里的思想整顿、制度完善、 行为规范。

律师个人总结篇二

20xx年河北xx律师事务所在市司法局及市律师协会正确领导下,认真学习实践贯彻落实中央工作会议精神,一方面提高认识、着眼全局,大力加强律师党建工作,另一方面立足本职、优化服务,做好"保增长、促发展、保稳定、服务民生"专项法律服务活动,较好的完成了全年工作任务,现做

总结如下:

一、高度重视、狠抓落实,紧紧围绕律师党建工作开展法律服务活动。

根据省厅党委《关于认真贯彻中央领导重要批示精神进一步做好律师行业党的建设工作的通知》,按照《中共保定市司法局党组关于进一步加强和改进全市律师行业党的建设工作的意见》要求,我所高度重视、狠抓落实,大力加强律师队伍的思想建设、职业道德建设和党的建设,自觉践行社会主义法治理念,树立社会主义荣辱观,提高服务经济社会发展的工作水平。

20xx年6月27日,在市司法局统一部署下,河北亚华律师事务所党支部集中全所7名律师党员及全体律师,组织"庆七一,人民律师忠于党"的党建活动,并于20xx年9月2日[]20xx年9月19日等多次深入社区开展法律服务活动,通过发放宣传资料、免费提供法律咨询等多种形式,为社区普通百姓带去法律知识,解决法律难题,真正做到惠及于民、为民排忧。

二、服务大局、强化责任,为维护社会和谐稳定贡献力量。

本着"讲政治、顾大局"的高度,立足"维护社会稳定"作为律师辩护代理工作的出发点和落脚点,我所积极发挥律师队伍作用,严格依法办事,依法履行工作职责,自觉维护社会公平正义,为解决关乎社会稳定、经济安全发展的问题出谋划策。

为贯彻落实中央政法委"7.7"和省政法委"7.20"关于电视电话会议精神,我所对所辖律师办理的"涉恶"案件实行了严格的报告制度,先由涉案律师向律所领导汇报,再由律师事务所统一上报保定市司法局律管处。另切实坚持集体讨论制定,对于涉恶案件的律师辩护代理意见,我所会组织经验丰富、业务精深的律师进行集体研究讨论,保证法律的正确

实施,保证律师服务的质量。

国庆期间,由翟向工主任带头并组织亚华律师事务所的在职律师轮流值班,立足于自己的本职工作,耐心解答前来本所咨询群众的.疑难法律问题,使群众能够相对舒心的度过"双节",为保证社会稳定贡献力量。社会公信度、诚信度、美誉度也不断提高。

三、关乎民生、心系发展,为经济又快又好发展提供优质高效法律服务。

紧紧围绕重点经济建设项目,主动服务,靠前服务,及时服务,优质服务,自觉为经济建设保驾护航。

20xx年全年我所律师共办理经济类案件30余起,为企业挽回直接经济损失1000万元,担任企业法律顾问数量达13余家,为企业发展注入了活力。

四、珍视荣誉、恪守本职,加强职业道德、执业纪律的教育,切实维护公民、法人的合法权益。

本所律师忠于宪法和法律,坚持以事实为根据,以法律为准绳,严格依法执业,依法办案。我所要求每位执业律师珍视和维护律师职业声誉,模范遵守社会公德,在工作中陶冶品行和职业道德修养,要坚决维护法律尊严,忠于职守,坚持原则,维护了国家法律与社会正义;要求执业律师诚实守信,勤勉尽责,忠实地维护委托人的合法利益。

为此我所开展了以"诚信为本,取信于民"的活动。通过全所律师的共同努力,我所及全体执业律师自20xx年建所以来未受过任何行政处罚或行业惩戒,享有较高的信誉,工作受到社会有关人士、单位及委托人的好评,取得了经济效益和社会效益的双丰收。

律师个人总结篇三

积极参与社会法律援助服务,把相当的精力地投入到社会公共服务事业中,除了完成上级指派的法律援助案件外,义务为群众提供法律咨询,很好地履行了一个执业律师应尽的社会义务,为社会公益事业贡献自己的一份微薄力量。本文是由本站年终工作总结频道为你提供的《律师年度工作总结》,仅供大家参考!

在本年度的执业过程中,我认真、谨慎的履行自己的职责, 严格要求自己,遵守职业道德和执业纪律,业务上也取得了 一定的成就,律师业务也有了新的发展,现分项总结如下:

- 1、本人在过去一年的执业过程中,严格遵守《律师执业行为规范》的要求,遵守律师职业道德和执业纪律,较好地履行了律师职责,维护了委托人的合法权益,维护了社会公平和正义。在今后的执业过程中,我将继续忠于事实,忠于法律,切实做好自己的本职工作。
- 2、我认真遵守律师行业规范和准则;接受协会的指导、监督和管理;履行律师协会规定的法律援助义务;自觉维护律师职业声誉,维护同行间的团结,并按规定交纳会费和执业保险费。对于所里的各项规章制度始终恪守,与领导同事和平共处。
- 4、我还完成了律协规定的全年全部培训课程,包括现场学习和网络学习,并且超额取得学分。积极参加律师协会组织的继续教育培训学习,完成了规定的学习课时,在学习中增长了自己的知识,提高了自己的执业技能,达到了培训学习的目的。按时参加本所组织的政治业务学习,关注国家政治和经济,为自己的执业方向作指导。
- 5、上年度,我办理业务方面:共办理民事案件35件,刑事辩护7件,刑事附带民事代理5件,法律帮助3件,行政案件2件,

非诉讼案件8件,法律援助案件4件,顾问单位5家,法律咨询130多次。同时办案方式有很大突破,用非诉讼方式解决诉讼问题,既减轻当事人的讼累,又妥善化解社会矛盾,及时息讼解纷,促进了当事人的和解,增进了团结。我积极开拓案源,努力用自己的的法律专业知识和技能为当事人服务,取得了较好的经济效益和社会效益。

- 6、积极参与社会法律援助服务,把相当的精力地投入到社会公共服务事业中,除了完成上级指派的法律援助案件外,义务为群众提供法律咨询,很好地履行了一个执业律师应尽的社会义务,为社会公益事业贡献自己的一份微薄力量。
- 7、本人是中共党员,始终坚持党的领导,明确法律为经济、为民服务的政治方向。积极参加了我所的党组织活动,平时认真学习和落实了上级党委要求学习落实的有关方针政策,明确政治方向,提高了政治素质。其次,在执业纪律、执业道德,与政治素质教育进行了结合,在具体行为中践行政治挂帅的基本指导思想,发挥党员在律师队伍建设中的引领和保障作用。

总之,上年度我用细致、认真负责的办案态度,熟练的办案 技巧和高尚的职业道德不仅赢得了委托人的信任和感激,还 形成了良好的社会影响。今后,我将再接再厉,进一步钻研 法律业务,为社会提供更为优质的法律服务。

律师个人总结篇四

湖南_律师事务所,共3名律师,均为专职律师,其中合伙人3名。此次共3名律师参加考核(初审),考核结果3名全部称职。

- 二、考核工作安排和布署情况
- 1、收到市局文件后于第一时间组织全体工作人员召开会议,认真学习文件精神,由曾向前主任负责主持考核工作,对本

所律师的品行鉴定、业务及收入、完成规定义务及会费缴纳 几个方面并结合全国律协《律师执业年度考核规则》第八条、 省律协《湖南省律师执业年度考核实施细则(试行)》第六条 的规定的内容,对律师进行考核。

- 2、考核的内容
- (二)律师遵守律师协会章程,履行会员义务的情况;
- (四)律师履行法律援助义务,参加社会服务及其他社会公益活动的情况:
- (五)律师受行政奖惩、行业奖惩的情况;
- (六)律师完成规定的教育培训情况;
- (七)律师参加社会保险和执业责任保险的情况;
- (八)律师遵守律师事务所章程及管理制度,履行律师工作职责的情况;
- (九)省司法行政机关规定的其他内容。
- 3、考核方式:由各律师严格按照全国律协《律师执业年度考核规则》第八条、省律协《湖南省律师执业年度考核实施细则(试行)》第六条的规定自核,并认真如实的填写律师年度考核登记表,作出个人总结。在规定时间内将考核表上交给主任主持召开年度考核评审工作会议,对律师进行年度考核评定,由曾向前主任在各律师考核表中对考核的结果作出评定。
- 三、存在的问题及今后工作的重点

本所律师能遵守章程履行会员义务、完成法援义务,积极参加协会活动,自觉遵守律师事务所管理,在律师执业活动中 无被投诉情况,律师执业操守总体良好。但也存在以下问题: 从律师办案及收费情况来看,对规则熟悉度不够,尚在磨合阶段。

今后我所将重点多组织全体律师进行业务学习,促进律师之间的沟通和交流,探讨和分析律师办案的一些方法和技巧,提高律师队伍整体素质及办案能力。

律师个人总结篇五

20xx以来,在区委、区政府和三灶管理区党组的正确领导下,在金湾区法制局的业务指导下,本人积极做好三灶管理区的应债维权工作,努力化解各种矛盾,全力维护社会和谐稳定。一年来,接访应债、维权、维稳和法律服务工作取得了新的成绩,圆满地完成了领导交办的各项工作任务。现将全年来的工作情况总结如下:

- 一、20xx度律师工作的简要回顾。
- (一)全年主要工作概况。

充分发挥法律顾问职能,全面参与各项应诉、申诉、执行异议及和解等司法活动,截止至xx月底,共承办三灶区和区属企业的各类案件为17件(其中诉讼案件件20庭次,提出执行和解及异议4件,民事申诉案件2件),涉案金额高达32,320万余元,通过应诉、提出执行异议及和解等方式,共计挽回潜在的经济损失达5670万余元。

另出具非诉法律意见书份。办理法院的协助执行事务12件。 开展法制教育课3场,专题讲座2场次,接受普法的职工达200 多人次,发放宣传材料30多份,解答群众法律咨询680多人次, 接访当事人的诉求达132批220人次,办理网上投诉回复12 件xx人次。

(二)、主要经验及做法。

1、充分发挥法律专业优势,积极做好普法工作。

一年来,本人积极投身于普法工作,根据"五五"普法工作目标和要求,紧紧围绕三灶管理区应债维稳工作大局,积极应对应债工作的新情况、新问题,坚持说理释法,耐心解释,努力营造良好法制环境,提高机关和区属企业职工的法律素质,并结合工作实际,探索普法工作的新方法、新路子,采用下企业调研、开展普法课和专题法律讲座等多种形普法,取得了良好的实际效果,为促进三灶管理区机关和区属两个文明建设和社会和谐稳定作出了贡献。

一是针对三灶管理区属企业多的特点,重点宣传劳动法。本人多次深入到天元公司、金湾房产、副食品公司、金海滩公司等企业,与职工交心,着力宣讲劳动法和劳动仲裁法方面的法律知识,切实维护职工的合法权益。

二是宣讲安全生产方面的法律知识,预防和减少安全事故的 发生。针对区属企业类型多、安全生产任务重的情况,每半 年和节假期前都下企业进行安全生产知识的宣传和督促,三 年来,所有企业没有发生大的生产安全事故。

四是开展保密法的宣传教育,加强保密意识。三灶管理区历史遗留问题较多,特别是一些工作秘密要求高[xx工作难度大。通过开展保密知识竞赛、签订保密责任状等形式进行保密法知识的宣传。

五是积极参与社会治安的综合法理工作,做好法律服务,全力维护社会和谐稳定。

2、妥善处理信访投诉,全力维护社会和谐稳定。

今年,正逢亚运在广州举办,航展在珠海举行,"2会"是向世界展示珠海的良机,也是挑战,实现两个确保的敏感时期,维稳工作显得更为重要和突出。为认真落实区委、政府的要

求,做好同区信访、司法部门的联络工作,建立互动、互通的信访联动机制,针对出现的个别影响较大、难以处理的信访案件,及时请求有关部门给予配合。本人还对历年来的重点上访案件进行排查,并向领导提出建议,确保排查到位、措施有力、责任明确。同时着重参与了对重点上访人物的稳控工作,为珠海航展积极的社会和谐稳定做出了努力。

3、充分运用专业知识,切实维护我方权益。

诉讼程序的优势,积极参与企业发展情况分析,梳理法律问题,提供意见建议,帮助完善解困方案和措施;二是依托职能,建言献策。

在比较严峻的宏观经济形势下,针对经济纠纷案件增多、类型变化的实际,经过认真分析研究,提出妥善应对经济纠纷,切实防止经济下滑的建议;三是健全机制,争取主动。主动贴近基层,加强沟通协调,形成工作合力,对影响面广的大要案和热点问题,及时报告有关领导,以利于从全局统筹的高度更好地防范和化解风险,控制负面效应。建议建立群体性纠纷、突发性事件应急处置预案机制,完善与当事人调解沟通对接机制。

截止至xx月底,共承办三灶区和区属企业的各类案件为17件(其中诉讼案件件20庭次,提出执行和解及异议4件,民事申诉案件2件),涉案金额高达32,320万余元,通过应诉、提出执行异议及和解等方式,共计挽回潜在的经济损失达5670万余元。出具非诉法律意见书份,为领导科学决策发挥了积极的参谋作用。

(三)、工作中存在的问题和不足。

主要表现在:一是对xx的学习认识不全面、贯彻落实的自觉性不高的问题。二是思想解放不够、开拓创新发展办法不多的问题。三是工作作风有时漂浮,组织纪律观念淡漠,工作

责任心不强的问题。四是对新类型疑难案件的研究和探索不够,对新情况、新问题缺乏深入研究,方法不多,法律服务与单位的.司法需求尚有差距,便民、惠民措施有待进一步改进的问题。五是涉债信访问题仍很突出,解释劝说工作不细致,缺乏说服力,应对措施还需加强的问题。六是对当事人存在态度欠文明、工作方法简单、公仆形象不佳等现象,有时不注意谨言慎行,特别是在接待当事人过程中表态草率,直接影响了办事效果。这些问题和不足,我将高度重视,认真总结,积筹良策,在明年的工作中,将采取有效措施,切实予以解决、克服。

- 二、20xx度工作的思路与展望。
- 1、促进法律服务工作科学发展。

进一步解放思想,认真查摆思想观念上的问题,努力做到始终坚持"三个至上",确保司法工作正确的政治方向;做好"保增长、保民生、保稳定"这一中心工作,为区委、区政府发展、稳定大局服务;始终坚持以人为本,全力维护单位的合法权益,做到决不损害百姓的。合法权益,确保在全社会实现公平正义;始终坚持党的领导和法制局的业务监督,确保法律服务健康发展。

2、继续加强法律服务职能,全力促进和谐社会建设。

积极开展信访联动工作。要继续坚持在现有法律框架内积极协商,稳妥处理各种矛盾和上访问题。及时与信访、司法、公安等部门加强沟通协调,做到信息共享,防止重大群体和突发事件发生。

积极开展送法律进企业活动。继续深入困难企业,切实为企业发展提供良好的法律服务,替政府排忧,为企业解困。帮助企业解决历史债务重、劳资纠纷多、内部管理乱、责任不落实的问题。

积极开展维权活动。对区属企业的不良债权要及时进行清理,按先易后难、先近后远、先大后少的顺序,逐个制定解决办法。争取收回一批债权,以缓解企业资金紧缺的问题。

3、继续加强自身建设,争做清正廉洁、文明公正的人民公仆。

进一步推进廉政建设工程。要忠实于宪法法律,切实树立公平正义的理念,切实提高司法能力,切实规范司法行为,切实恪守职业道德,切实改进服务作风。要着力增强群众观念和群众感情。要着力加强党风廉政建设。要着力加强业务学习,努力提高法律专业水平。

总之,过去的一年是勤勉奋进的一年,是卓有成效的一年,本人凭着对法律工作的无限热爱,对法律事业的无比热情,以扎实的工作态度、过硬的思想作风,在三灶管理区应债维稳和法律服务的平凡岗位上默默奉献,用心明法释理,播撒法律知识,虽然在工作上取得了一定的成绩,这离不开区司法局的正确决策、关心和帮助,但离自己的工作目标和领导的要求尚有较大差距。展望未来的20xx年,我将信心百倍、加倍努力、扎实工作、锐意进取,为全面完成三灶管理区和司法局领导交办的各项任务而努力奋斗!

律师个人总结篇六

据相关部门统计,中国律师的平均收费还不如出租车行业,年毛收入不足10万元。上海市律协一项调查显示,全市律师28亿元总收入中,80%的收入由20%的律师创造。广东省的调查结果是,律师收入呈金字塔式,10%处于顶端,约20%处于偏上,而70%以上的律师则生活艰难。重庆市律师执业报告中,部分律师特别是青年律师,一年收入不到两万元。江浙一些地区,执业第一年的律师月薪只有1000元。律师行业的贫富悬殊两极分化严重,已经是一个普遍现象。

现实是,律师也并不像电视剧中描写的那样潇洒风光。

那么作为一名青年律师,我们应该如何磨好自己手上的剑,如何面对我们今后的发展道路呢?笔者在做了各方面收集后,总结出如下观点:

首先,青年律师应当正确对待收入和发展的关系问题。

青年律师应当理解与资深律师之间的收入差距是具有一定合 理性的。举例来说,一个人的家中,挣钱最多的不会是爷爷, 也不会是孙子,肯定是父母,以后孙子会取代父母的地位, 同样,孙子的地位以后也会被孙子的子女所取代。律师业也 这么一代一代地走过来。经过多年的堆积资深律师成了中坚, 很多业务可能都盯着资深律师而来的,但十年后,应该就是 盯着青年律师而来了。问题的关键在于,青年律师是不是有 这份雄心和力量,来取得客户的信任。所以,钱对于青年律 师的确是不容回避的严峻问题,但应该客观和辨证地看待。 单纯的提成制会毁了律师业, 因为它会让律师过度商业化, 变得没有理想, 只向往金钱, 致使有经验的律师不去培养后 人,不去赡养前辈,而只顾着挣钱。所以我们应该建立一个 良性的制度来解决这个问题。作为青年律师来说,在积累经 验、能力、人脉的阶段,最应该坚持的应是"忠诚"二字, 既包括对自己的团队的忠诚,也包括对客户的忠诚。具备了 忠诚,才能在信任的基础上相互合作,才能逐步取得客户的 信任, 把事情做好, 不能做聪明反被聪明误的事情。

其次,青年律师如何处理在面对专业化时的矛盾。

从专业化的必要性来看,应当是毋庸置疑的。对一个事务所来说,现在的法律服务市场非常大,法律服务需求越来越高,什么业务都做,就很有可能什么业务都做不精,就不可能提供深层次的有价值服务。对一个律师来讲,如果什么都做,时间长了就会困惑,面上谈起来好象都懂一点,但实际上却没一个方面是很精的或者说做得很深,这对日后成为成功律师是一种阻碍。律师作为专业人士,职业性质也要求我们对某一方面法律法规、实务操作了如指掌,只有这样,你才可

以去见客户,给你客户提供意见,或者帮助他做一些事情,否则就是外科医生动手术,一刀下去却对后果一无所知或者知之甚少,风险就可想而知。但是,专业化是受到法律服务市场大环境和律师事务所专业定位的小环境限制的,也是受到律师个人能力、爱好限制的,我们一方面应该主动追求专业化,但另一方面也绝不应不顾客观实际地盲目追求专业化。

一个律师在专业化时,还应看看周边律师是不是能做配合,如果你和其他律师不能形成互补,大家不能相互配合,单个律师专业化也是走不远的。表面上看,律师是一个独立性很强的职业,但随着专业化发展,律师不应过于独立,应学会和其他律师配合。未来的律师不是强调自我独立的律师,而是把自己作为大型机器的一个零件,用大智慧去替代小聪明,发挥团队优势,这样才能摆脱挣作坊式辛苦钱的模式,去挣机械化流水线的钱。从目前的西北法律服务市场来说,相对东部沿海地区,发展远远不够成熟和完善,表面看是法律服务专业化的客观阻碍,但换个角度来看,西北地区毕竟会发展,法律服务市场目前的无分工现象对我们来说反倒可以看做是机遇,只有走在其他人前边,才有可能成为区域市场的带头羊。

从目前西北地区律师事务所的发展模式来看,专业化基本还停留在理想化状态,极少数律师事务所虽已开展对专业化的追求,但仍处于探索阶段。尽管如此,我们可以意识到,起码一部分资深律师已经开始意识到专业化的重要性和必要性,因此,这对于青年律师来说,依然是具有正面的积极意义的。因此,从现状来看,目前的形势应当是机遇与挑战并存的。而年轻律师是否能够做到专业化,根源应当是青年律师是否愿意走专业化道路。

主要是公司设立之初,老板太想挣钱,致使公司的行为庸俗和扭曲。而比尔盖茨开始做微软时,他先考虑的肯定不是挣钱,而是怎样做软件。这就告诉我们,如果想挣钱,你首先不能去想着挣钱,然后才能挣到钱。如果想做一名好律师,

首先也不能去想名利双收,而应该去想怎么做好业务,怎么为客户提供真正有价值的法律服务产品,然后,才能真正地做到名利双收。浮躁,是把事情做好的最大敌人,要耐得住性子,忍得住寂寞。因为一浮躁,就会使行为扭曲。不用担心没有人脉,时间会慢慢地解决这个问题。只要坚持,终归会有一天,青年律师会做到在短暂的谈话时间里,明确挑剔的专业客户的法律需求和困惑,让客户产生合作的需求。青年律师从最初整理材料开始,然后学习怎么写文件,再有资格去签发文件,到最后客户只找自己、不找合伙人,这是一个成功的过程。成功的人往往就是那个在最艰苦的时候,还在做麦田守望者的人。最后,律师事务所作为律师执业的平台,应当积极为青年律师创造发展的外部条件。

年轻律师应该如何发展,是依靠自身力量去残酷的环境中拼 搏?还是依托师傅的传、帮、带?还是依托整个律所的平台和 团队?笔者认为,一开始就让年轻律师独立操作,其结果只能 是照猫画虎, 那对律师、对事务所、对客户都是不负责任的。 而且今时不同往日,现在律师所面对的客户法律意识越来越 高,越来越成熟,很多领域如保险、金融、房地产、证券等 的客户本身就高学历、高智商,其在该领域的经验和法律知 识甚至远远超过了我们。正因为这样,那些客户就不会满足 于一般法律服务,而希望得到高价值、高质量的法律服务, 这就要求我们提供的法律服务产品要专业化,甚至是创新的。 另外, 现在法律浩如烟海, 基本没有律师能够说出1979年至 今这20年间国家出台了多少部法律、法规,这就给提供法律 服务增加了难度。如此情况下,年轻律师如果没经过系统训 练,去给一个年长的、更懂本专业的客户提供法律服务就如 同痴人说梦。律师业现在越来越专业,很难想象,一个医科 大学毕业生敢在没人带的情况下做手术。

我们律师也一样,必须在前辈的指点下才可能去思考总结,才会发觉思维是否严密、是否缺陷。国外,年轻律师入行前均会经历一个长时间的系统培训,半年、一年甚至更长,但我们还做不到。所以,我们现有的律师事务所的人才梯队培

养模式,现在很大程度上还是依靠师父带徒弟。当然,每个 师父水平会有高低,每个师父的心态和侧重点会有区别,每 个年轻律师的领悟能力也会有区别,这对年轻律师的发展速 度有很大的影响。我认为关键是,跟着师父走,但不能受师 父局限,一定要有相对独立性。因为完成系统的学习和提高, 还得靠自己,外因只是条件,内因才是关键。而相比师父的 传、帮、带,依托一个更强有力的团队作为腾飞的平台,对 年轻律师来说应该要更理想,更是一条发展的捷径,拿最简 单的例子来说,即使在事务所里旁听其他律师讨论案件,也 要比自己冥思苦想要更容易碰撞出思维的火花。作为一个律 师事务所,应当建立起系统的人才梯队培养制度和具有可操 作性的目标考核体系,形成人才培养的流水线制度,即:在 总结和归纳科学的培养方法的基础上,将人才培养制度化和 科学化,在律师事务所内部培养的青年律师,都能按照统一、 规范、科学和高效的方式对诉讼和非诉讼事务进行处理,从 而避免"各带各的徒弟,十个手指不一样长"的不利局面。

总而言之,笔者认为,年青律师的培养和发展课题,针对任何一个律师事务所来说,都是一项艰巨而复杂的系统工程,这其中不但需要律师协会、律师事务所的不断努力,年青律师更需要从自身做起,发挥内因的决定性作用,树立正确的执业理念,才能实现全面的共赢。

律师个人总结篇七

艰难的20xx年终于熬过去了,回顾过去一年的工作,感觉自己比起前两年刚执业时更加的小心、细心,战战兢兢、如履薄冰,这种感觉就像开车一样,前两年时天不怕、地不怕,开车时间越长越胆小。经常是每时每刻都沉浸在对老案件的琢磨,对新案件的思考当中,时常在睡梦中因为对眼下一个案件的思考突然在三四点钟醒来不能再入睡;期间有为突然找到案件的死穴而兴高采烈,也有为找不到抽丝剥茧的那根主要线头而懊恼,这一年中,真的让我偿遍了案件带来的酸甜苦辣。为了更好地做好下一年的工作,现对过去一年律师工

作做一总结,我认为只有更好地总结过去,才能从中吸取经验教训,以便指导2019年的律师工作,因为我始终认为总结永远比学习更重要。

取得的成绩: 全年共办理案件54件, 具体情况如下:

在办理的44件民事案件中,给我印象最深的有以下几件:

案例一: 李某某行政撤销纠纷案。

李某某之子杨某平是某公司的保安,在值班期间晕倒在岗亭,被同事发现后送到了西宁市第二人民医院,经抢救无效,在医生的建议下放弃了治疗。西宁市人力资源和社会保障局因为当事人亲属放弃治疗就不予工伤认定。这是我接的第一个工伤认定案件,开庭前我搜集了大量案例和相关法律规定,做了大量的准备工作,由于准备充分,本案在开庭过程中,我基本上做到了脱稿,最后休庭时审判长和对方两位被告的律师在法庭上当着的全体参加庭审人员的面说"庞律师,这个案子你准备的也太充分了吧!",我立即纠正说"我每个案件都充分准备,唯恐对不起当事人支付的律师费,唯恐对不起自己的良心!"说实话,能得到法官和同行的认可,当时自己真的很有成就感,着实让我心里激动了几天。

案例二: 樊某某机动车交通事故纠纷案。

樊某某在果洛发生交通事故后,由于受害人是当地的藏族同胞,语言不通,导致樊某某在人身安全受到威胁的情况下,连夜从交警队逃回西宁,委托我去办理此案。到了果洛交警队才知道,樊某某是在没有抽血的情况下逃跑的,而受害者家属20几个人一听肇事司机的律师上来了,就把交警队门口围住,不让我外出,非得让我掏各种赔偿费15万元,我给他们讲法律、讲道理他们根本就不听,连中午饭和晚饭也都是交警队长开警车赔着我去饭店吃的。更让我难忘的是正在吃午饭时,女儿打电话祝我生日快乐,我当即回答:"今年爸

爸的生日能快乐吗?已经让被害人家属围困四个多小时了,姑娘听后哈哈大笑,交警队长和两个警察也笑了起来,可以这样说,今年的生日是我终生难忘的生日,因为是果洛公安局副局长兼交警队长和果洛交警队的两名警察陪我过的生日。"最后,本案调解结案,我方只向对方赔偿了各项费用共计七万元,当事人对这样的结果非常满意。

案例三: 杜某某民间借贷纠纷案

杜某某作为债务人被起诉到法院,与我是战友关系,并且我 当连长时当过我一段时间的通信员,九月里的一天,多年不 联系的杜某某突然给我打电话跟我说,"刚才城西法院让我 取原告的诉状,而我人在云南,得几个月后才能回西宁,你 是律师,只能让你先去城西法院把原告的诉状取上了",我 告知他,我们所是先缴律师费才能取律所手续,只有得到当 事人的委托后, 法院才能给我原告诉状的。杜某某当即表示, 你是我的老领导,我的为人你还不清楚吗?今天下午我就把律 师费给你打过去,最迟明天中午之前,并要了我的银行卡号; 出于战友情,我向律所主任说明了情况,并说明:"此人是 你们山东老乡,绝对可靠!"在这种情况下,主任破例让我在 没有先缴律师费的情况下拿走了全套律所手续直接代理了此 案。然而,一直到本案开完庭,杜某某也没有把律师费缴到 我们律师事务所。此案对我感触很深:我感觉自己做人很失 败,自己当年在部队最信任的通信员就这样把我给骗了,当 年我曾在全连大会上说过这样的话: "我和指导员不在时, 杜某某所做的决定就是连里的决定,全连人员必须遵守。" 而现在, 当年的通信员对我做出了这样的事情只能说明一点, 我与当年红军长征时的张国涛一样,连自己的通信员都跟自 己不是一条心, 此事让我难过了好长一段时间。

在办理的9件刑事案件中,可以说我把每个案件都进行了精心准备,把每一次出庭辩护都作为自己的一次演讲机会,把每一个刑事案件都办成了精品案件,因为我万分珍惜这来之不易的演讲机会,所以,给当事人家属、公诉人、法官都留下

了深刻印象,在办案过程中,跟有的法官和检察官都成了朋友。经典案例有:

案例一: 苏某某非法吸收公众存款案

需要说明一点,此案的一审、二审都是我代理的。苏某某是河南到西宁打工的一名单身女孩,在西宁某单位工作14个月时,因为单位触犯了非法吸收公众存款罪,涉案金额特别巨大,作为财务的一名工作人员,被检察院指控犯有非法吸收公众存款罪起诉到法院,此案我做了无罪辩护,尽管法院没有采纳我的辩护意见,对被告人苏某某判处三年六个月有期徒刑,但是,当事人家属对我在法庭上的辩护非常满意,所以,在二审时继续委托我作为本案二审辩护人,最终二审法院维持了原判。此案给我感触最深的是在一审过程中,从接案到一审判决下来,我会见了当事人13次,创下了个人执业以来单个案件会见次数最多的纪录。

案例二: 黄某某猥亵儿童案。

本案中,黄某某猥亵的是8岁儿童,由于受害人是黄某某老乡家的小孩,所以,取得了受害人及法定监护人的《谅解书》,最主要的是按照《出庭通知书》规定本案与我对话的是西宁市的金牌检察官,所以对于此案我比其他案件付出了更多精力,做了大量工作。然而,法院开庭时由于金牌检察官是单位领导,临时更换了检察官,这样我在法庭上的表现就相当的应对自如,通过我的辩护,黄某某被法院判处二年有期徒刑,对这个结果当事人家属非常满意。

随着执业时间的推移,我每年只办理一至二件法律援助案件,就像办理收费案件一样,对自己办理的每一件法律援助案件,不管是民事案件,还是刑事案件,我都认真阅卷、仔细研究、精心准备,可能因为自己家庭出身的原因吧,我十分同情每一位受援人。

今年我代理的尚某某盗窃案,根据本人的工作作风,接受委托当天下午我就去看守所会见了当事人,通过了解发现,案发时尚某某是已满14周岁不满16周岁的未成年人,涉案金额2000多元,针对此情况,我回到所里后,立即向公安机关申请了取保候审,七天后,尚某某的取保候审就得到了公安机关的批准,当时尚某某的父母非常高兴,带着孩子和锦旗来到我们律所表示感谢。此案到了检察院后,我又向检察院提交了《不予起诉申请书》,主要理由是已满14周岁不满16周岁的未成年人只对8种犯罪承担刑事责任,本案中尚某某涉嫌的盗窃罪不属于8类犯罪内容,最终检察院采信了我的意见,对尚某某作出了《不予起诉决定书》,对此结果当事人及其亲属非常满意。

作为律所的行政管理人员,在今年所里的行政工作方面做的不是很出色,主要原因是把大部分时间放在办理案件上了,这就决定了放在行政工作的时间就减少了许多,导致行政工作不积极、不主动,没有创新意识;行政工作十分被动,具体表现在司法局、律师协会通知的事情,基本上都是别的所已经全部完成后,在多次催促下,我才在夜晚或者周末加班去完成。我认为造成这种工作被动的局面主要原因是自己的心态发生了变化,想当初刚到所里实习时,对于每月600元的行政工资我当时的心情是多么自豪!——那可是所里唯一一个拿工资的执业律师。现在所里发的每月600元,对于我来说真的不多。还是那句话,既然所里那么信任我,把行政工作交给我,而自己已经接下了这项工作,就应该对得起律所领导对我的信任,在所里没有招聘到合适的行政人员之前尽力把行政工作做好。

今年共获锦旗3面,其中,民事锦旗2面,刑事锦旗1面[]20xx年比上一年多办了18件收费案件,而锦旗却比20xx年少了一面,说明自己在对案件研究方面相对上一年有所松懈,自己的办案质量当事人满意率有所下降。

在代理的44件民事案件中,每次接案时我都设身处地的站在

当事人角度考虑案件情况,尽可能的少收律师费,但是今年 有两个案件真的让我伤透了心,正是这两个案子让我对当事 人的看法有了一些新的转变,这两个案子将让我铭记终生。 一句话,"可怜之人,必有可恨之处。"有些当事人就是 《农夫与蛇》故事中的蛇,不值得同情。

在新的一年里,在办案过程中始终提醒自己低调做人,高调做事,一定要注意向书本学习,向对庭律师、公诉人、法官学习,只有不断的学习、总结,才能在业务上提高的更快。坚持每周打乒乓球,锻练好身体,身体是革命的本钱,只有把身体练好了才能更好地为当事人服务,争取做到:对社会负责、对自己负责、对当事人负责、让当事人满意,自己在接到判决书时不管判决结果如何,都不留任何遗憾,对得起自己的良必,因为对每件案件在当时的能力条件下我都已经尽心尽力、尽自己最大努力了,争取做到"陇住老客户、发展新客户。"做一名出色的法律服务人员,简称"服务员"。

律师个人总结篇八

经过这一年的实习,我学会了许多,也成长了许多。尤其,我实习所在的律师事务所以及我的指导律师,为帮助我尽快的从一名实习律师成长为一名合格的执业律师,付出了极大的心血与艰辛的努力,借此机会,我对给予我极大帮助的律师事务所以及指导律师表示深深的感谢。

通过实习,对法律专业知识和律师执业经验有了进一步的理解和掌握,尤其是律师实务方面。以前在学校主要是在理论上进行法律学习,实际运用法律解决现实问题的机会很少。 而在律师事务所实习、工作就不一样了,直接到法律工作的最前沿,每天运用法律解决实际问题,解答法律咨询,审查修改合同,起草起诉状,答辩状,代理词,参加法庭审理等,从中学习很多律师执业工作的经验和技巧。以前学习过法律文书写作,知道起诉状的格式写法,但真正应用到具体案例,就要好好琢磨一番,怎样把诉讼请求写得准确精练,最大程 度的维护当事人的利益,怎样把事实理由写清晰,使法官一目了然,这都不是简单套用格式就能得来的。

在实习过程中我发现原来翻阅案例能学到很多很多东西。因 为案例是各式各样的,有刑事类,有民事类,有社会经济类 等涉及方面十分广泛,对以前学过的知识重新梳理,温故而 知新。一般的案卷对于怎么判,为什么会采取这样的判罚是 一目了然的,可也有一些学艺不深,无法全都看明白,那么 办公室里的,厚厚的一堆书籍便派上了用场,把个别已经淡 忘了的法学术语以及法学名词更加清晰地记录一遍,把案卷 里的案例根据自己的了解写下来,并用自己的理解对整个案 例进行解说和分析,得到了一个锻炼学习办理案件的机会, 又得到了前辈们处理案件的基本经验,还能把以前只是纸上 谈兵的知识温习一遍,又何乐而不为呢?现在我同时发现, 做任何事情都有其自身有利的一面,做任何事情要用善于发 现的眼睛去慢慢学习一切,感悟一切,不要把自己比做海绵 会撑饱,我们应该比做植物,慢慢吸收养分,进行光合作用, 呼吸作用,也在慢慢成长。面对生活,我们总要抱着谦虚的 态度逐步去尝试, 取其长而补其短, 那么我们的知识会和我 们的生命一样不断茁壮成长,自身修养也就会不断提高,个 人价值也就与日俱增了。

经过这一年的实习,我熟知并领会了最基本的律师职业道德与准则。我知道要想成长为一名合格的执业律师,应该时刻谨记律师职业道德与准则。诚信做人,认真做事,忠于事实,忠于法律,全心全意为当事人提供最优质的法律服务。在我今后的律师职业生涯中,争取将每一个案件做成精品,不求达到令每一个当事人满意,但至少要尽力做到无愧我心,无愧我心中对法律的信仰。

在实过程中,我掌握了最基本的案件处理流程,在协助指导律师处理具体案件的过程中,我不仅学会如何起草各种法律文书,还学会了如何分析案情。在沟通成为时代主旋律的大背景下,我最大的收获是学会了与人沟通,学会了站在对方

的角度思考问题,寻求问题的解决方案。

经过这一年的实习,我还深刻的认识到,要成长为一名合格的执业律师,还要具备较强的学习能力,不仅要不断学习业务理路知识,还要不断学习与之相关联的各学科知识。实习岁月已经结束,即将迎来我的职业生涯,我希望用自己的汗水与辛勤的努力,做好个人工作计划,书写新的篇章。

律师个人总结篇九

本人全年主要情况总结如下:

在思想上,认真学习理论、领会党的十七大精神,利用电视、电脑、报纸、杂志等媒体关注国内国际形势,学习党的基本知识和有关政治思想文件、书籍,深刻领会_的讲话精神,并把它作为思想的纲领,行动的指南。积极参加律师事务所组织的各种政治学习及教育活动。时刻牢记"受人之托,忠人之事"的宗旨,明白自己所肩负的责任。积极参与新疆工会职工维权律师志愿团的法律服务活动,同时,认真学习相关业务知识,更新自我法律体系,不断提高自己的理论水平、办案水平和综合素质。

在律师业务上,坚持律师职业道德,对照相关标准,严以律己,坚持"做事如山、做人如水"的原则,为当事人提供了高效的法律服务。坚持公平和正义,决不挑词架讼,努力做到依法办案,决不利用非法手段干扰法院的审判工作,配合法院法官办案,解决纠纷。

在作风上,能遵章守纪、团结同事、务真求实、乐观上进,始终保持严谨认真的工作态度和一丝不苟的工作作风,勤勤恳恳,任劳任怨。在生活中发扬艰苦朴素、勤俭耐劳、乐于助人的优良传统,始终做到老老实实做人,勤勤恳恳做事,勤劳简朴的生活,时刻牢记律师的责任和义务,严格要求自己。

存在的不足和今后努力的方向。

二是在工作中有一些急躁的情绪,不细致,沉不下心来,在 处理和化解矛盾的工作中还需更加深入细致。为此我要一是 坚持学习,学习,再学习。向书本学,从实践中学,向老师 傅学,学习永远是没有止境的。一天不学习就要退步,要有 可行的学习计划。

第二是进一步巩固和建立自己的案源网络。

随着建设社会主义法治体系的不断完善,公民法律意识的不断提高,可以预料我们律师的工作将更加繁重,要求也更高,需掌握的知识更高、更广。

为此,我将更加勤奋的工作,刻苦的学习,努力提高文化素质和律师工作技能,在新的一年里,不管在什么时候都必须保持积极向上的心态,当有机会来临的尽心尽力、做好准备,全力以赴、充分发挥,并不断的挑战自己能力的极限。相信,这才是真正的成功者的心态。为中国特色的社会主义法治建设,构造和谐社会,提高律师形象作出应有的贡献。

律师个人总结篇十

李某某之子杨某平是某公司的保安,在值班期间晕倒在岗亭,被同事发现后送到了西宁市第二人民医院,经抢救无效,在医生的建议下放弃了治疗。西宁市人力资源和社会保障局因为当事人亲属放弃治疗就不予工伤认定。这是我接的第一个工伤认定案件,开庭前我搜集了大量案例和相关法律规定,做了大量的准备工作,由于准备充分,本案在开庭过程中,我基本上做到了脱稿,最后休庭时审判长和对方两位被告的律师在法庭上当着的全体参加庭审人员的面说"庞律师,这个案子你准备的也太充分了吧!",我立即纠正说"我每个案件都充分准备,唯恐对不起当事人支付的律师费,唯恐对不起自己的良心!"说实话,能得到法官和同行的认可,当时自

己真的很有成就感,着实让我心里激动了几天。