

最新工程师年度个人述职 工程师年度述职报告(模板5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

工程师年度个人述职篇一

今年是我成为上班族以来的第二个整年。土建工程师是我从事的第一份工作，是我职业生涯的一个起点，我对此也十分珍惜，尽最大努力去适应这一岗位。通过一年来的不断学习，以及同事、领导的帮助，我已完全融入到了这个大家庭中，个人的工作技能也有了明显的提高，虽然工作中还存在这样那样的不足之处，但应该说这一年付出了不少，也收获了很多，我自己感到成长了，也逐渐成熟了。现在就xx年的工作情况总结如下：

1、一、二期工程施工资料整理及移交工作

今年上半年二期工程顺利交工并交付业主使用，工程交工前必须先把施工资料整理交接完毕，我认真检查把每一栋楼的施工资料都仔细查阅，力争做到一张不漏、一张不缺、目录整齐、保证资料齐全，交房前二期13栋楼所有的户型图、质保保证书、使用说明书，我都要提前准备齐全，已备交房时给业主以充分的保障。二期13栋楼的备案资料全部经由我手整理完毕，再领导的指导下，我顺利的完成了交房前所有资料的整理工作。交房后由于资料过多及其重要性，需移交公司档案室保管，移交期间，我必须对一、二期30栋楼的xx0多盒资料重新整理，做到每张都有记录并制定出能够从中找出任意一张资料的目录。期间我花费大量精力，花费将近一月的时间，终于不负领导所托吧所有资料都重新整理完毕。

2、二期工程景观、绿化工作

年初，我接手二期工程景观、绿化工作。景观、绿化工作相对于现代化小区，比重虽小，但是意义重大。它是现代化新生活小区不可或缺的。由于准备充足，二期的景观、绿化工作进行得很顺利。

但是，后期验收时，由于苗木规格、种类繁多给我们的验收工作带来了很大的麻烦，最终，我通过与技术部通力合作，把所有苗木的种类、数量、规格全部核查到位。最终顺利的完成了领导交付的此项工作。

3、工程

9月初，接领导指示。要建设c组团样板房。它是xx年在全国房地产低迷情况下，公司领导英明决定c组团开工，组建加这种新户型的一个缩影。它的好坏直接影响立体叠加开盘后的销售业绩，同时也是公司今年即b组团销售情况不乐观后的一项新举措，它的成败直接影响到公司今年的成败。

在接到领导指示后，我快速的投入到实际工作当中去，为了达到预期效果，我2天内3次定位放线，最终满足了领导的预期效果。在施工过程中，我不惧辛苦，任劳任怨，努力做到了上班在现场，下班后由于工程需要多次加班加点工作。后期由于装饰公司的介入，这就需要良好的协调能力与组织能力。努力处理好双方在施工过程中所发生的摩擦和矛盾。最终顺利的在开盘前完成了样板房工程。为公司开盘后可观的销售情况及扭亏为营做出了应有的贡献。

在顺利开盘后，我又与技术部合作。参与了样板房后期的决算事宜。

二、一年来的工作心得

1、保持良好的心态与积极进去的工作态度。我作为“”一分子，自觉遵守公司的各项规章制度，服从上级领导的工作安排；以对公司绝对忠诚的态度投入到各项工作中去，把公司的事情当作自己家里的事情去做，在解决现场施工管理、协调等工作上，依据现场实际情况积极主动的思考，自己考虑应该完成的各项工作，而不是等领导来安排。以主人翁的心态投入到各项工作中去，维护公司的形象和利益不受损害。

2、把自己融入到公司的大集体中去，依靠集体的智慧及力量完成各项工作。在我今年完成的许多工作中，得到各级领导和同事们的支持和帮助。

3、通过一年来的工作发现自己还有很多不足之处：在工作中处理现场事宜，管理力度不够；处理问题还不是太细心，这些问题我将在崭新的20xx年多加注意克服。

20xx年，对于我来说是探索、学习、进步的一年，面对着与以前不一样的工作内容，我摆正了自己的心态，充分发挥主管能动性，积极主动的思考。在这样的一年中，我通过自己的劳动充实了自己，通过领导赋予自己的机会开阔了自己的视野。

20xx年已经过去，时间弹指一挥间，转眼又是新的一年开始了，我到青利公司荔波分公司已经工作两年多，去年3月份开始到更班矿担任总工程师，在分公司领导的信任与关怀下，我深感责任重大，通过实践不断地总结经验教训，努力学习，不断地提高自己的工作能力，为了不辜负上级领导对我的厚望，振作精神、紧紧团结在分公司和矿领导的周围，认真完成分公司和矿上下达的各项工作内容，尽职尽责地抓好更班煤矿“一通三防”、生产技术指导工作，尤其是更班矿今年的防突工作，根据省、州、县有关部门的要求、《防治煤与瓦斯突出规定》、重庆煤科院防突专家组的会诊，针对我矿实际情况，制定了整改方案，在更班矿原有的局部“四位一体”防突措施的基础上，落实了区域“四位一体”防突措施，

补充了突出危险性预测和效果检验的有关仪器，更新了打钻设备，大大提高了更班矿的综合防突能力，同时，与全矿各级领导齐心协力，努力工作，现将工作完成情况和履行职责情况汇报如下：

一、转变观念、提高认识。去年，我刚来到青利集团荔波分公司更班矿时，和自己原单位相比较而言，自然条件和地理环境存在一定差异，工作内容又有很大区别，管理工作非常被动，就是防止瓦斯突出“四位一体”工作每天的工作量都非常大，再加上“一通三防”工作责任重大，特别是十采区突出比较严重，针对这些情况，我心里产生了很大的波动。如果不能胜任这项工作，就会给该矿带来损失，给井下员工带来灾难。但这也是一个锻炼和学习的机会，内心矛盾重重，“世上无难事，只要肯登攀”，这是对自己能力的挑战，为了克服和解决工作中出现的各种困难，首先强化自己转变观念，接收现行的生产管理模式，提高思想认识，加强学习，虚心请教，利用各种方法进行沟通，与各级管理人员和员工进行面对面的交流，统一思想，熟悉和掌握突出矿井的管理技术，努力提高业务水平和技术素质，通过两年的实践，不断的总结经验，认真学习，仔细琢磨，很快了解和熟悉了矿井的生产工艺和各个生产环节，振作了精神，为今后的工作奠定了基础。

二、提高技术素质和业务能力，加强“一通三防”管理工作。在我任职的这两年当中，我所主管的技术软件资料和“一通三防”工作，以及生产科、通灭队工作，工作内容多，责任重，为完成各项工作任务，我深入基层与员工经常沟通思想、交流经验、开展批评和自我批评，不断提高自己的思想觉悟和工作业务能力以及管理水平；与更班煤矿领导班子精诚团结、同舟共济、互相信任、坦诚相待、团结协作、共渡难关，尤其今年贵州省各地区煤矿事故较多[20xx年7月2日13时50分，黔南地区平塘县牛棚煤矿发生透水事故，死亡23人；20xx年10月4日7时55分，荔波县立化镇安平煤矿发生煤与瓦斯突出，死亡17人；以上事故的发生，造成了恶劣的社会影响，给人民

群众财产造成了巨大的损失，也给我们煤矿管理人员敲响了警钟，一切侥幸心理和冒险蛮干是要不得的，我也感觉到肩负的责任感和使命感，及时补充和完善了大量的软件、资料，时间不够用的情况下经常加班延点，并且与分公司要求的版本保持一致，井下硬件，严格按照有关要求整改，在每天紧张工作的同时，提高了我的业务素质和管理水平。

三、狠抓“一通三防”工作，强化安全管理。通灭队和各科室工作都是煤矿的辅助工作，但是“一通三防”工作和生产技术资料管理工作又是关系井下安全生产工作的指导工作，工作质量好坏直接影响矿井的安全生产，责任非常重大，因此必须把工作质量当作安全工作的头等大事来抓。所以要加强管理，认真贯彻各项管理制度，牢固树立“安全工作重于泰山”的安全理念，严格检查、认真落实，深入现场，大胆管理，深入基层一线协助通灭队抓日常管理工作，在井下发生瓦斯超限和有瓦斯突出危险时，都能冷静处理，稳定了队伍，顺利完成了各项工作任务。

四、明年工作计划

克服和改正缺点错误，虚心学习，不断提高业务素质，扬长避短，提高认识，加强管理，解放思想，转变观念；思想上与分公司和矿领导保持一致，完成各项工作任务，学习和掌握先进的科学技术，推广和使用先进生产设备，求真务实，在工作方面，兢兢业业、克勤克己、坚守岗位，一切以工作为重，服从领导安排，认真完成领导交给的每一项任务；注重与矿领导的团结协作，相处融洽，工作认真主动，按时按质完成本职工作任务。在分公司领导的带领下，加强管理工作，向管理要质量，向质量要安全，向安全要效益，不断降低生产材料的消耗，努力降低生产成本。在自身建设方面，注重自身业务知识和专业知识的积累与完善，努力以不断更新的知识理论和实践经验武装自己，能够真正做到与时俱进。我深知，工作态度的端正、工作的仔细和耐心是业务工作效率与质量的保证，在以后的工作中，我将一如既往地坚持上述

工作原则，尽我最大的努力把我的工作做得更好，在新的一年里力争更班矿的整体发展水平更上一个新台阶。为企业和员工创造更多的效益努力工作。

我叫，在xx公司工作。转眼间xx年已经远去，我们又迎来了崭新的一年□xx年我从事技术工作，并参与到项目的管理工作中。在xx公司xx项目工作。总结一年来的工作，站在个人角度谈谈对技术工作的认识。

从事技术工作，首先要有善于学习和钻研的态度。我从事的是桥梁行业，没有现成的经验可以借鉴，这就需要提前对图纸进行详细的学习，在编制施工方案时尽量贴近实际，在脑海中应该对施工的全过程及各种注意事项都有所了解。

作为一名工程技术人员，在工作中要做好计划，合理安排各个工序和生产要素。提前准备后续工程所需要的人力、材料设备、技术准备等等。确保在后续工作实施时，不手忙脚乱，不缺东少西，不影响工期。

在工作中，个人的工作态度也很重要，领导交代的任务必须按要求完成，不能拖拉敷衍。如果遇到特殊情况不能按时完成的要及时汇报。便于尽快解决问题。

技术人员的工作也是比较辛苦的，白天要在现场爬上爬下指导施工，晚上要对当天的内业资料进行整理并对第二天的工作进行安排。这就需要有吃苦耐劳的精神，当天的工作当天完成，绝不拖到第二天。

技术人员是工作在施工一线的，对施工过程中的质量、安全、进度等要负起责任。及时汇报施工中需要解决和改进的问题，并向领导提出解决方案。一切以保证进度和质量安全为前提。

在施工过程中形成的各种内业资料及数量确认资料要及时找监理工程师签认，以免影响到后期计量。

企业的最终目的是赚钱，所以在提供合格产品的前提下，应当追求利益最大化。这就要求在施工中要注意合理安排施工工艺、工序、人力、机械设备与材料计划，在保证进度与质量的前提下尽量降低工程成本。同时施工过程中注意节约人力和材料。

在新的一年里，我将一如既往地做好自己的本职工作，并参与到项目的管理工作中，使自己的专业技能和管理能力都能够得到提高，为公司尽自己的微薄之力。

本人于xx年xx月份加入xx公司，入职后在工程部工作，任土建工程师，作为一名加入公司的新人，最重要的就是要在最短的时间内度过“适应期”，尽快适应工作环境，快速转换角色。

一、新的岗位，新的挑战

来到公司的第一天，给我最大的感受就是公司的规范化的管理，不光体现在工作中，同时在企业形象、个人形象中同样能够得到体现。土建工程师是一个对实际工作经验要求很高的职位，而我正是在这方面有所欠缺，我将通过工作中锻炼自己、提高自己、塑造自己。这种学习是一种见机行事，是让自己适应工作中的知识技能，使自我希望通过学习能增强自己的竞争力，同时也增强公司的竞争力。

二、规范自己的言行，做合格的职员

在工程部工作，免不了要与上下左右及社会各界联系，我将始终牢记自己是公司的一员，言行举止都注重约束自己。对各级领导，做到谦虚谨慎，尊重服从。但是服从并不代表盲从，对于有利于项目的开展的合理的意见也要及时的反馈给领导，做事大胆，不避讳上下层的关系，真正做到对工程负责，对公司负责，要把自己真正的当成公司的主人。

三、加强学习，提高现场工程管理水平

在对施工单位的管理上，以合同、规范为依据，按照《工程管理手册》向施工单位灌输我公司的管理方法和理念，立好规矩，制定好标准，树质量、安全文明标兵从而带动后进的单位，同时增强服务意识，进行充分的沟通、协调是做好对施工单位管理的基础。

对监理公司的管理，首先应充分支持监理的工作，其次要检查、督促、指导监理的工作，对待监理日常工作不到位的地方及时指出，在对施工单位的管理上有时可借助监理的力量，往往可以取得良好的效果。

在工程协调上坚持以合同为依据，站在公司利益的立场上处理事情，坚持原则，但又要有一定的灵活性，协调的目的是保证工程进度更快，质量更好更有保证，造价最低，整体效果最好。

在三控两管上，做到有计划有跟踪有落实，紧盯合同目标制定关键控制节点，在总体进度计划的基础上把计划分解到每季、月、周，制定相应的考核制度；质量控制做到事前、事中、事后控制，关键是过程控制；投资控制上严格审查各种签证和变更资料，确认其合理性、必要性，避免增量多报和减量漏报；在合同管理上，充分熟悉合同条款，落实合同条款的执行情况，严格按照合同执行；在信息管理上做到规范、系统、统一、有条理。

四、尽心履职，全心全意当好称职的土建工程师

作为工程部的一名土建工程师，我的理解，没有什么谋求利益和享受待遇的权力，只有承担责任、带头工作的义务。在平时的工作中，对领导交办的工作，从不讨价还价，保质保量完成；对自己分内的工作也能积极对待，努力完成，做到既不越位，又要到位，更不失职。在同办公室其他几位同事的

工作协调上，做到真诚相待，互帮互学。

最后，我想说的是，我需要做到的就是成为一个优秀的员工。

各位代表：

现在，我向**煤矿第三届四次职工代表大会报告主要工作情况，请审议。

xx年，在矿党政的直接领导和大力支持下，我坚持以“”的重要思想为指导、以《煤矿安全规程》为依据、以“科技创新”为基础、以“一通三防”为重点，紧紧围绕我矿的年度工作目标，理清思路、诚信工作、勇于创新、规范管理、廉洁自律、致力实践，有力的促进了我矿安全生产奋斗目标的顺利实现。回顾xx年，我主要做了以下工作。

一、学习固本，提高素质，强化岗位工作能力

xx年以来，我一是系统认真的学习了“邓小平理论”和“”重要思想的丰富精神内涵，深刻领会其精华所在。尤其是今年上半年开展保持共产党员先进性教育以来，紧紧围绕“保先”教育的学习，认真对照自己平时的实际工作及思想动态，查摆了自己工作以来在政治思想、组织纪律等方面的问题，并对此进行认真剖析，找准原因，明确今后的整改方向，以便更好地开展工作，使自己的思想政治水平也得到提高。二是坚持参加矿中心组政治学习和组织生活会，不断增强自身的党性修养，巩固防腐拒变能力。三是积极拓宽视野，坚持以发展的眼光去全面、系统的学习业务知识，有机结合我矿客观实际，进行提炼升华，形成新思路、新技术，以提高自身的业务技能。如对巷道设计提出的“工程类比优化选择巷道位置和支护法”，以及21072综放面2.8火患准确判定技术，就是我结合实际，坚持不懈学习的结果。

二、理清思路，明确主题，确立科学的工作目标

“清晰的工作思路、明确的工作主题和科学的工作目标”是搞好本职工作的前提。xx年以来，根据矿井生产布置计划和井下实际，紧紧围绕“科技兴企、科技兴煤和可持续发展”的主题，提出了“以人为本、依靠科技、降压控风、治灌并举、综合防治、规范管理、总体推进、局内领先，省内争先”和“精心调研、致力实践、及时改进、有所突破、可靠治理、安全服务”的“一通三防”和生产技术整体工作思路、目标。同时，根据矿井年度可预见发展趋势，明确了“抓好五个坚持不懈——通风系统稳定、自燃隐患有效防治、瓦斯综合治理、质量标准化和巷道支护创新改进坚持不懈”的具体实施策略。确立了依靠加强“培训和装备建设”，规范管理，提高矿井“一通三防”和生产技术安全保障可预见性，促进矿井稳产、高产的具体工作目标。

三、注重创新，善于总结，锐意进取，稳步推进“科技兴矿”战略

作为总工程师，不仅要全力推进我矿安全生产技术的发展，而且应稳步推进高产高效矿井的建设步伐。日常工作中，我积极拓宽视野，坚持以发展的眼光去全面、系统的学习业务知识，并及时提炼升华，形成有自身特色的新理念、新技术。xx年以来，针对矿井生产集中，矿压显现剧烈，巷道流变位移明显而制约矿井通风能力的状况，先后提出了切合矿井实际的“最低安全通风保障管理理念”“通风设施区域化管理策略”等新理念。并组织实施完成了《成套锚网支护技术体系研究》、《综放面周期来压期间采空区瓦斯涌出规律及防治技术对策》。

光阴似箭，日月如梳，一年的时间的确是很短暂的，不知不觉20xx年已即将过去，更应该总结一下过去，思索一下未来，取过去之长、补未来之短。回顾一年来的工作，我主要做了以下几个方面：

一、安全管理方面。由于我公司施工电源的惟一性、特殊性，

依据公司的用电管理制度，加大对施工用临时电源的管理，我个人做到每日对现场的巡查，坚持对开闭站的运行操作的定期检查，对开闭站管理存在的问题提出要求，并督促整改。在开闭站设备出现缺陷时，积极与厂家联系备件，深入现场与维修人员一起查找问题，最终保证了设备的正常使用。

二、施工质量方面。从4月份来厂伊始就开始负责全厂防雷接地网的施工检验管理工作，按照有关的质量管理标准和规范对全厂的防雷接地网施工进行了全面跟踪，分房号分区域检查，从搭接尺寸、焊接方法及接头防腐等各方面提出了要求，并组织施工单位及监理两次对已完工的区域进行了接地电阻的测试验收，均合格，从而使工程质量处于受控状态。

三、现场施工管理。依据工程的形象进度和二级网络计划，针对本专业所管辖的设备制定了个人的工作计划，每日跟踪重点项目，全身心投入，督促监理做好现场的施工管理工作，参加了开闭站的停电检修工作，重点监督完成了全厂防雷接地网的敷设工作，协助完成了110kv风陵渡变电站#584开关更换ct□110kv启动电源第二方案的线路踏勘□500kv出线初可研踏勘及现场定位等具体工作。

四、专业基础工作。按照部门安排，结合专业实际特点，制定了专业的生产准备计划，参与制定了专业的工作标准，包括：电气点检长、电气点检员工作标准；管理标准，包括：电气点检长、点检员的岗位规范；电气绝缘监督技术标准；电气专业分工；电气点检长、点检员安全职责、现场施工电源管理标准、电气设备接零接地管理、防止电气误操作管理标准、电气一次设备台帐、电气一次设备清册、施工期图纸管理标准、电气备品备件管理标准、电气工作票管理标准、电缆巡查清扫管理标准、呼吸器检查管理标准、电气设备异动管理标准、电气设备缺陷管理标准、电气一次设备施工及验收标准、对电气维护单位的考核及评价标准、电气设备点检定修管理标准、电气设备检修管理标准；以及5大类60余条的电气技术标准，并收集了大量有关电气一次设备检修、维护方面

的资料。

五、图纸、设备管理工作。依据安排，先后参加了500kv断路器、500kv电流互感器、封闭母线、6kv开关柜、柴油发电机以及辅助车间的低压开关柜、干式变的设备招标工作，期间我个人本着严谨认真、公平公正的态度圆满完成了从标书审查、开标评标到技术协议的谈判签订的各项任务。为了保证设备按期保质的到场，先后赴上海、北京、保定，参加了500kv电压互感器、500kv电抗器及#1高厂变的出厂试验，到厂家对设备的设计、排产及生产进度进行了解，及时掌握反馈了大量一手情况，为后续工作做出了努力。

依据现场实际需求，制定了图纸需求计划，就一些急需的图纸与设计院积极沟通，取得相互理解，基本满足了施工的需求。

六、土建工作。在负责土建施工管理的一个多月时间内，我深感责任重大，在工作中边学边干，以勤补拙，先后组织参加了桩基质量及安全专题会、土建图纸会审会、汽机基座浇筑交底会、土建质量例会、脱硫主题会和500kv土建施工专题会。监督检查完成了#1、2汽机基座浇筑；启动锅炉房、#2斗轮机、生活污水站、工业废水站、ddc桩基处理、厂前区桩基处理；地下管网施工；输煤廊道浇筑施工等工程项目。参加了厂前区施工单位的招标工作，并协调解决了土建图纸需求、交叉施工等一系列问题，较为圆满的完成了领导交办的任务。

七、其它工作。在做好专业工作的同时，我还负责部门的培训、支部的日常工作和其它领导交办的任务。一年来为了做好工作，我主动收集资料，积极与人资部门配合，制定了部门的年度培训计划并组织实施。建立了设备党支部的各类台账，健全了支部学习笔记，配合公司党委完成了各项活动。

一年来，在同事的帮助和领导的信任下，基本圆满的完成了

各项工作，也学到了很多新的知识，取得了一些成绩，但与领导的要求相比还存在一定的差距，因此在明年的工作中准备从以下几方面加强，1、电厂基建对于我来说是一项新的工作，许多工作都是边干边摸索，以致工作起来不能游刃有余，今后一定要加强学习，认真提高业务、工作水平，着重加强施工管理和工程质量检验等方面的培训。同时要拓宽知识面，在工作中多留心相关专业知识的汲取，使自身从土建、热工、工程概预算等方面得到加强，尽快满足岗位的要求。2、来到运电后，身边老同志的那种不记个人得失、吃苦耐劳的精神深深感染了我，也使我深感自身的差距，今后在搞好业务工作的同时，改变自身工作作风，不等不靠，主动出击，积极完成各项工作任务，与同事间积极沟通，鼎力协作，不推诿扯皮，不叫苦埋怨，凡事以公司利益为主，积极为公司创造更高价值，力争取得更大的工作成绩。3、做好外部协调工作。工程管理涉及到包括施工单位、设计院、设备厂家的诸多方面因素，在今后的的工作中，要主动与各方面沟通，了解其实际困难，了解设备生产供货与现场安装需求的实际进程，一定要将工作做实，做细，为工程服务。

新的一年意味着新的起点、新的机遇、新的挑战，我决心再接再厉，在以后的工作中扬长避短，克服不足、认真学习、勤奋工作，使自己能一直紧跟公司发展的步伐，为公司明年的机组双投和今后的繁荣发展做出应有的贡献！

各位领导、评委：

大家好！我叫□20xx年6月毕业于东北林业大学土木工程专业，从20xx年6月到20xx年2月在中铁十二局中南通道一标第一项目部担任技术员工作□20xx年3月28日任现职后主要从事路桥设计相关工作。工作以来，在单位领导的精心培育和教导下，通过自身的不断努力，无论是思想上、学习上还是工作上，都取得了长足的发展和巨大的收获，现将工作总结如下：

一、加强学习，努力提高自身综合素质

本人在思想上积极要求上进，平时能自觉地学习“三个代表”、“科学发展观”等先进的思想理论，认真学习贯彻党的xx大精神，积极向党组织靠拢，于20xx年7月向党组织提交了入党申请书。

作为一名技术干部，在实际工作中我愈来愈发觉自己知识的匮乏，在平时的工作中我一直坚持自学专业技术知识，积极向经验丰富的老师傅、专家请教，不断提高自己的专业技术水平。

任现职以后我更加努力地学习路桥方面的专业知识和应用软件包括cad、纬地、李方、桥梁博士等的学习，努力是自己能够胜任这份工作，不断提高自己的专业和业务水平。

二、不断探索和实践，积累工作经验

自参加工作以来，我积极主动的学习工作，利用自己所学的知识，包括测量学、结构设计原理、大跨桥梁施工技术、道路勘测设计、路基路面工程、桥梁工程、施工组织与管理等理论知识；全站仪、经纬仪、水准仪等的使用；autocad、纬地等专业软件及office(word、excel、powerpoint)等办公软件，将自己的管段将现场管理的井井有条，内业工作进行的有条不紊，获得了领导的一致好评和同事们的一致认可。

三、加强专业技术研究，提高理论创新水平

通过理论学习和现场实践，我更加注重业务经验总结和技术研究，使理论在实践中升华。总结以前的工作，自己虽取得了一定的成绩，掌握了一定的技术，但也存在许多不足之处：1、现场施工经验不够丰富，考虑问题不够全面，有待于在今后的工作中进一步加强。2、在人际交往方面还有待提高。

谢谢各位领导、专家对我长期的关心与帮助！

各位领导、同志们：

我叫，汉族□xx年6月出生，本科学历□20xx年6月入伍，现任支队xx区大队助理工程师，武警中尉警衔。任职以来，在支队党委和大队支部的正确领导下，本着对党对部队事业高度负责的精神，勤奋学习，努力工作，圆满完成了组织交给我的各项工作任务，并使自己在实践中学到知识，得到锻炼，政治素质和业务素质都有了一定提高。下面我将近一年的工作、学习情况向领导和同志们作以汇报：

一、努力学习，提高政治素质和理论水平

为更好的适应新形势下消防工作的需要，抓好部队管理，我在工作中不断学习政治理论，提高自己的思想政治素质和业务能力。一是认真学习马列主义、毛泽东思想、邓小平理论和“三个代表”重要思想以及党的路线、方针、政策，确保在政治上、思想上、行动上同党中央保持一致。二是系统学习党的基本理论和文化科学知识，提高自己的理论素质和文化水平。通过学习，拓宽了自己的知识面，加深了对实际工作中的一些问题的理解，把一切具体的工作经验上升到了理性高度，从而为更好地开展工作打下了良好的基础。三是深入学习了“三句话”总要求，认真作好学习笔记，通过学习领会“三句话”精神的深刻内涵和意义，要牢记使命，履行职责。四是加强业务理论和科学文化知识学习，提高自己的理论素质和文化水平。先后学习《消防法》、《建筑设计防火规范》、《公安机关办理刑事案件程序规定》等法律规范，同时认真阅读有关军人道德和科学文化知识的书籍，在不断学习中拓宽了自己的知识面，加深了对实际工作中的一些问题的理解。

二、认真履行职责，不断积累工作经验

(一)认真做好建筑工程审核、验收工作。

在建筑工程审核、验收工作实践中，我深刻认识到建审工作是我们整个防火监督工作的源头，也是消防部队的对外窗口，只有把这个源头管准、管细、管好，才能给今后的防火监督、灭火抢险工作打下良好的基础；只有在工作中热情服务，才能树立我们在人民群众中良好的形象。自参加工作至今，我先后参与10余项新建、改建、扩建及内装修工程的审核和验收工作。遇有建设单位、个人和设计部门不理解的问题，就耐心热情的向他们讲解国家消防技术标准规范的要求及规范制定的依据和适用的条件，在坚持原则的前提下，积极为建设单位出主意、想办法，共同解决技术难题。

(二) 认真开展监督检查工作。

在对单位开展监督检查中，我始终抱着对工作负责、对单位负责的态度，做到严格执法，热情服务，认真查找单位消防工作存在的问题。对故意拖延或拒不整改隐患的单位，采取有效的处罚措施。并本着为单位服务的目的，积极为单位整改火灾隐患出主意、想办法。制作法律文书做到严谨、规范，一丝不苟，严格依据有关法律法规，有不明白或拿不准的地方，及时与同事探讨或向上级业务部门请教。工作以来，我先后参与监督检查近百次，查处火灾隐患二百余处，制作各类法律文书一百余份，未出现一次差错。

(三) 认真做好消防安全公益性培训工作。

对于领导安排给我的每一次消防安全培训任务，我都能给予高度重视。例如，先后对美佳铭城购物中心、华欣百货和居民社区等进行培训，每次培训我都精心备课，认真授课，尽努力让培训人员尽可能多的掌握消防常识。

三、加强自我管理，树立消防监督人员良好的社会形象。

在作风纪律方面，我能够严格遵守国家法律法规和部队的条令条例，注意警容风纪，遵守部队的一日生活制度，认真履

行军人职责，严格要求，廉洁自律，严格遵守“五条禁令”、“消防监督员八大纪律”和公安部消防局关于廉洁自律的有关规定，从不违法乱纪、以权谋私。在工作中注意做到尊重领导、团结同志，始终用共产党员的标准严格要求自己，在监督工作中始终本着为经济建设、为企业服务的目的，严格执法，热情服务，文明执法、依法监督，从不要特权，不搞吃、拿、卡、要，坚决杜绝工作中冷硬横的行为，树立了良好的精神风貌。

四、存在的问题和今后的努力方向

虽然在工作中取得了一些成绩，但还存在许多不足：一是业务学习有时不到位，在学习的广度和深度上还存在不足，还不能够完全适应新时期的消防监督工作；二是工作调研不够，论文发表不多，工作中还存在着不深不细，主动性不高等。三是缺乏创新意识。对上述存在的问题，在今后的的工作中我将认真加以整改和克服，虚心听取大家的批评和建议，刻苦学习，踏实工作，严于律己，努力高标准地完成上级安排的各项工作。

以上，是我的述职报告，如有不妥，请领导和同志们批评指正。

谢谢大家！

我叫，今年32岁，大学文化。1994年9月考入武警学院并入伍，1998年7月毕业后在大同市公安消防支队任助理工程师□20xx年12月，任大同市消防支队工程师。1999年至20xx年因工作突出，连续6年被支队评为优秀警官。在左云工作的两年期间，连续两年被县委、县政府评为安全生产标兵。现在任大同县消防大队参谋。在各级领导的关心支持下，我认真钻研业务，始终以高标准严格要求自己，踏实工作，为领导当好助手，现就几年来的工作做以下述职，不妥之处请领导多批评指出：

消防警官，我始终牢记全心全意为人民服务的宗旨，努力为消防事业的发展和消防部队的建设贡献聪明才智，正确对待分工，发扬主人翁精神，干一行、爱一行、钻一行，在工作学习中，突出一个“勤”字；在为人民服务中，突出一个“实”字；在自身标准上，突出一个“严”字。使自己在为人民服务方面、在实事求是的思想路线方面、在防火监督检查方面，都有了较大的进步。在这几年的时间里，我工作认真，积极为所在科室、大队出谋划策，勤勤恳恳真正尽到一个作参谋的职责，受到了各级领导和所在科(大队)长的一致好评。我在工作期间严格按照“隐患险于明火，防范胜于救灾，责任重于泰山”的要求，以贯彻《消防改革与发展纲要》为主线，认真落实执行《中华人民共和国消防法》和《山西省消防管理条例》，协助所在科大队加强城镇消防基础设施建设，加大消防宣传与监督力度，积极消除火险隐患。近几年来，我所在的县区的火灾次数和火灾损失呈逐年下降趋势，未发生一起重、特大火灾事故，为地方的经济建设和人民安居乐业创造了一个良好的消防安全环境。多次受到各级政府的表彰和奖励。

近年来，我主要做了以下几项工作，并取得了一定的成绩。

一、加强政治和业务学习，提高政治素质和业务水平。

我认真搞好每一次的政治学习和教育，积极做好笔记，写体会，深入剖析，进行批评与自我批评，并广泛征求社会各界的建议和意见，从思想根源上认真查找不足，自我反省。通过不间断的学习和教育，使我的思想得到了净化，思想境界得到了很大提高，牢固地树立起了全心全意为人民服务的思想和正确的人生观、价值观。

为了提高自身的业务理论水平，我定期进行业务理论学习，正是通过不间断的学习使我的业务理论水平和执法水平有了进一步的提高。几年来，我从未发生一起违法、违纪事件。作出的法律文书和的处罚裁决无一起提起行政复议和行政诉

讼。

二、广泛进行消防宣传，加大防火宣传力度。

消防工作，宣传先行。随着社会经济的不断发展和进步，人民群众的生活水平有了很大的提高。但由于种种原因，群众的消防安全意识依然非常淡薄，尤其是县城里更是如此，消防基础设施也极其薄弱，针对这一情况，我积极为大队出谋划策，采取多种形式进行消防宣传。近几年，由消防大队花钱为县政府等“五大班子”主要领导以及分管领导和县公安局的领导人手订阅了一份《人民公安报-消防周刊》，向公共场所、企事业单位、中小学校、社区免费发放各种消防宣传材料，受到了良好的教育效果，并在县电视台播放公益性的消防广告；悬挂消防宣传标语，对重点岗位工作人员进行消防培训。这样，让领导干部和广大人民群众了解消防，重视消防，支持消防工作。使消防工作不只是消防监督人员的消防，而成为人人的消防，全社会的消防。

三、积极争取财政支持，大力加强城镇消防基础设施建设，全面提高县城自身防御火灾的能力。

由于县城的经济状况都不是很好，行政单位人员的工资都无法按时发放，经费预算更是十分有限，消防基础设施非常薄弱，在这种情况下，我积极出谋划策，协调政府和有关部门，跑基层下单位，跑集资，搞联办，在左云的两年时间里，由于我和大队长的不懈努力，消防大队最终促使县政府决定在县城兴建一座标准型消防站，并购置2辆加长消防水灌车。在大同县的一年多的时间里，我协助大队积极与县政府、城建等部门进行协调，最终在去年的县城道路改造中，新建地下消防栓17个，截止目前，大同县的城市消防栓的数量已有20个，基本达到国家要求的标准，大大提高了全县抗御火灾的能力。今年，我和大队长积极响应省总队、支队精神，经过多方面的努力，最终使县政府为消防大队预算财政经费10万元，使消防大队的财政预算有了历史性的大飞越，这必将为

全县各项消防工作的顺利开展奠定坚实的基础。

以上是这几年我所做的工作和取得的成绩，但还有很多不足之处，在今后的工作中我将进一步发扬主人翁精神，热爱消防工作，全心全意为人民服务，进一步端正工作态度，注意工作方法，狠抓业务学习，不断提高执法水平，以对党、对人民的无限忠诚，对消防事业的无限热爱和饱满的热情投入到消防工作中去，为构建平安和谐社会作出自己的贡献。

写好述职报告，要注意下面几点写作要求：

(1) 实事求是。述职报告要讲真话、讲实话、讲心里话，以诚感人。无论称职与否都要与事实相符。要正确处理个人与集体、主观与客观的关系，要分清功过是非。承担责任要恰如其分，既不争功，也不必揽过。

(2) 写“述职报告”要形成制度，不仅在离任前要述职，而且在任期中也应定期述职。只有这样，才能更好地起到述职和鞭策的作用。

(3) 内容要周详，述职报告要重点突出。在全面汇报任职期间所做各项工作的基础上，要突出任职期间的重大成绩和创造性业绩，以表明自己的胜任和事业心。应当明确，述职报告必须围绕“职责”二字做文章。它的写作目的，不是评功摆好，而是为了说明是否称职。

(4) 情理相宜。述职报告在叙事说理过程中，要有适度的感情色彩。

(5) 态度要诚恳。述职，是向机关和群众汇报工作。写作述职报告之前，应对自己进行认真的全面的反思，并虚心听取群众的意见，弄清群众的不满和要求，对群众意见较大的问题尤其要如实阐述，以坦诚的胸怀，赢得群众的谅解和支持。接受群众的监督，而不是作报告，这个特定的角色必须明确，

也是写好“述职报告”的前提。

近一个时期以来，营销中心在公司的指导下，开展了华中区域市场启动和推广、市场网络的建设、各区级批发单位的开发、部分终端客户的维护等工作。现将*个月来，营销中心阶段工作所取得的成绩、所存在的问题，作一简单的总结，并对营销中心下一步工作的开展提几点看法。

一、“5个一”的成绩客观存在

1. 启动、建设并巩固了一张全面行销所必需的分级营销网络体系

华中区域市场现有医药流通参与商(商业公司或个体经营者)超过家，通过深入实际的调查与沟通，我们按照这些商业渠道的规模实力、资金信誉、品种结构、经营方向，将这些商业渠道进行了a□b□c分类管理，其中a类主要侧重于大流通批发;b类为二批和临床纯销户;c类为终端开发者。在这些客户中，我们直接或间接与之建立了货、款业务关系的近家;渠道客户掌控力为80。

我们所拥有的这些渠道资源，为提高产品的市场普及率、占有率、迅速占领华中区域这一重点市场，提供了扎实的营销网络保证，这一点正是竞品企业所看重的。

2. 培养并建立了一支熟悉业务运作流程而且相对稳定的行销团队。

目前，营销中心在营销总监的总体规划下，共有业务人员xx人，管理人员xx人，后勤人员xx人。各人员述职时间、行销经历参差不同，经过部门多次系统地培训和实际工作的历练后，各人员已完全熟悉了本岗位甚至相关岗位的业务运作的相关流程。

对业务人员，营销中心按业务对象和业务层次进行了层级划分，共分为终端业务员、区域主管和片区经理三个层级，各层级之间分工协作，既突出了业务工作的重点，又防止了市场出现空白和漏洞，体现勤协作和互补的初衷。

这支营销队伍，工作虽然繁琐和辛苦，却有着坚定的为营销中心尽职尽责和为客户贴心服务的思想和行为。你们是华中区域市场运作的生力军，是能够顺利启动华中区域市场并进行深度分销的人力资源保证。

我们起步虽晚，但我们要跑在前面！

3. 建立了一套系统的业务管理制度和办法。

在总结上半年工作的基础上，再加上这两个月来的摸索，我们已经初步地建立了一套适合于行销队伍及业务规划的管理办法，各项办法正在试运行之中。

首先，营销中心将出台针对“人力资源”的《营销中心业务人员考核办法》，对不同级别的业务人员的工作重点和对象作出明确的规范；对每一项具体的工作内容也作出具体的要求。

其次，营销中心将出台针对“市场资源”的《营销中心业务管理办法》，该办法在对营销中心进行定位的基础上，进一步对商务、订购、配货、促销、赠品发放以及业务开展的基本思路等作出细化标准，做到了“事事有标准，事事有保障。”

第三，形成了“总结问题，提高自己”的内部沟通机制。及时找出工作中存在的问题，并调整营销策略，尊重业务人员的意见，以市场需求为导向，大大地提高了工作效率。

4. 确保了一系列品种在华中区域终端市场上的占有率。

目前，营销中心操作的品种有*个品种，*个品规。对这些品种，我们依照其利润空白和总部支持力度的大小，制定了相应的销售政策；如现款、促销、人员重点促销等。通过营销人员尽职尽责的工作，这些品种在地区级市场的普及率达到70--90之间，在县级市场的普及率达到50--80, 之间确保了产品消耗者能在一般的终端即可购买到我们的产品，杜绝了因终端无货而影响了产品销售时机的现象，增加了纯销量提升的可能性，为下一步的终端开发夯实了物质和人文基础。

5. 实现了一笔为部门的正常运作提供经费保证的销售额和利润。

自开展工作以来，营销中心通过对本公司产品的市场开拓，相关竞品品种的大流通调拨，共实现了销售额万元；毛利润额万元，为整个营销中心和三个周边办事处的正常运转提供了及时的、足额的经费保证。

营销中心主管领导在建设并掌握营销网络的同时，通过各种途径为行销工作的顺利开展谋取利润，因此，营销中心整体可持续性发展的物质保障是不需担心的。

二、“3个无”的问题亟待解决

问题是突破口，问题是起跑线，问题是下一次胜仗的基础和壁垒。

1. 无透明的过程

虽然营销中心已运行了一套系统的管理制度和办法，每月工作也有布置和要求，但是，没有形成按时汇报的机制和习惯，仅仅是局部人员口头汇报、间接转述，营销中心不能进行全面、及时的统计、规划和协调，从而导致部分区域的工作、计划、制度的执行和结果大打折扣。

2. 无互动的沟通

营销中心是作为一个整体进行规划和核算的，一线工作人员、后勤人员、主管领导的三向互动沟通是内在的要求和发展的保障。营销中心需要及时、全面、顺畅地了解每个区域的一线状况，以便随时调整策略，任何知情不报、片面汇报的行为都是不利于整体发展的。

3. 无开放的心态

同事，我们就不能更好地前进。我们知道，其他厂家内部滋生并蔓延着相互拆台、推委责任、牵制消耗、煽风点火的不良风气，我们要警惕我们的队伍建设和自身进步，不要被不需在意的的人和事影响了我们的进步。

两军相遇勇者胜，智者相遇，人格胜。

4. 无规划的开发

市场资源是有限的，是我们生存和发展的根本。对于目标市场，在经过调研、分析之后，并不是所有的区域都能够根据总体发展需要有计划、按步骤地开发，哪个客户需要线开发，哪个客户暂时不能启动，那些客户需要互补联动，并不是单凭想象就能达到效果的，客观经济规律是不可违背的，甚至具体的某个客户在什么时间应该采取什么样的策略，什么时间应该回访，应该采用面谈还是电话，都是需要考虑的问题。盲目地、无计划地、重复地拜访和无信誉的行为，都有可能对客户资源的恶性反戈甚至产生负面影响。

三、5条建议仅供参考

1. 重塑营销中心的角色职能定位。

在做网络的同时，做销量，创造利润和区域品牌。通过完善

终端网络来提升产品销量和团队美誉度。

2. 建立金字塔式的营销结构，推行低重心营销策略。

在确保产品在终端“买得到”的同时，也要确保“卖得动”，有计划、多层次地开展“面向客户型”推广。不能只保证渠道中有水，还要创造让水流出去的“出口”。

3. 调整产品结构。

单渠道、多品类地“多量少批”产品购买是将来渠道客户向上采购的趋势。产品是终端市场运作的依托，宜精少而不宜杂多。营销中心将努力寻求个利润空间大、可操作性强、投入既有利益保障又有声誉回报的产品，这样终端销售会有积极性，客情关系会更加紧密。

4. 货款分离，变被动为主动。

业务人员主动出击，培养客户订货计划，以客户需求为导向，按需供货。货由专人(专车)发送;款由对应业务人员收回，一来可以改变“一天只能给一家客户送一个品种”的现状，提高工作效率;二来可以降低货款风险;三来可以促使出货渠道流畅。

5. 改变待遇分配机制。

工资：在完成基数任务的前提下，实行“隐性保密工资”，下不保底，上不封顶，由营销中心主管领导根据个人实际工作状况进行“模糊分配”。

奖励(提成)：经营销中心核算后将在年底统一分配。

既给压力，又给激励。大胆地拉开差距，奖罚并施，制造“贫富悬殊”，真正做到能者多劳，劳者多得。

总结：

“市场是最坏的教练，还没有等我们热身就已经开始竞赛，竞赛结果的好坏相当一部分因素在于我们的悟性和主观能动性。

同时，市场也是最好的教练，不需训练就能教会我们技能和发展的契机，关键的是市场参与者的眼光是否长远、品格是否经得起考验“。

我们已经经历了足够的市场磨练，我坚信通过我们共同的奋斗，架好“支点”撬动市场，打造“势能”以便放大营销惯性，进行整合形成“拳头”能量，希望有一天，营销中心定能成为吸引商业渠道、有选择地进行商品分销的最有份量的谈判筹码！我们一定能在疲软的经济里建功立业！

我们现在的确困难，但我们决不贫穷，因为我们有可以预见的未来！

述职人：

x年xx月xx日

半学年的工作即将结束了，在这一学年里，我觉得自己在思想、工作、学习以及个人素质能力等各方面都进步、提高了许多。在本年度，我能不断学习，努力进取，用自己的爱心和敬业精神，在自己的教学工作中努力突出艺术学科的特色，把美的享受带给学生，让学生在音乐中得到熏陶，审美能力得到提高，满足了学生的需求，也达到了领导的要求，是一名合格的音乐教师。现对自己的半学年工作述职如下：

一、教师职业道德方面

本人始终如一地热爱祖国，拥护党的领导，热爱本职工作，

坚持四项基本原则，拥护党的各项方针政策，教育目的明确，态度端正，专研业务，勤奋刻苦；努力工作认真负责，关心学生，爱护学生，做学生的良师益友。为人师表，有奉献精神。在业务上不断学习各种音乐教育理论，来充实自己，以便在工作中以坚实的理论为指导，更好的进行音乐教育教学。注重个人道德修养，为人师表，严于律己，加强团结，与同事相处融洽，合作愉快，心往一处想，劲往一处使，组成一个团结协作的大家庭。

二、教学技能方面：

作为一名音乐教师，除了要具备良好的思想品德，高尚的道德情操；还需要具备较高音乐教学水平和业务技能。本学年我将注重开拓视野，浏览音乐网页，随时记下好的教学经验、优秀案例等材料，以备参考。不断为自己充电，每天安排一定的时间扎实提高基本功，努力使自己成为能随时供给学生一杯水的自来水。

1、寻求最新咨询，认真备课。

2、教法新颖活泼，课堂充分活力：

课堂是教师“传道、授业”的主阵地，是学生茁壮成长的快乐园。为了使每堂课短短的

40分钟井然有序、信息量多、形式活跃、贴近学生的年龄特点，我将注重在课前、课中、课后三个方面下功夫。课前认真备课。备教材、备学生，保证课前的准备工作及时、充分。力求以音乐学科的特点来进行教学。坚持以审美教育为核心，注重培养学生对音乐的兴趣，努力做到通过音乐教育陶冶情操、启迪智慧、激发学生对美的爱好与追求。注重以学生为主体，让学生在愉快的音乐实践活动。主动的去发现、去探究、去感受音乐、理解音乐、表现音乐，并在一定的基础上创造音乐。在我的课堂中，学生能积极参与学习之中，与教

师打成一片，用自己的亲和力来带领学生遨游在音乐的海洋，使学生在玩中学、做中学、学中审美、美中提高。

3、爱心融入音乐，尽力辅导学生：

师爱是人类复杂情感，它凝聚着教师无私奉献的精神。这种爱没有血缘和亲情，没有私立与目的，然而却有一种巨大的力量。我能充分将自己的爱心与音乐融合在一起，将自己有限的音乐知识技能技巧传授给我的学生。课中全神贯注。处处体现音乐课特色，用旋律代替老师的指令，琴声就是他们出发的号角，让学生始终处于音乐的欢快氛围中。并根据学生的年龄特点进行趣味化教学，让学生在一种轻松愉快的氛围中学习。愉快的心情是产生学习兴趣的重要因素，所以我将激发学生的学习兴趣入手，运用谜语、音乐故事等，导入新课、故事贯穿课堂始终、音乐游戏中解决枯燥的乐理教学、充分地调动学生的学习积极性，引导学生在老师的启发下进行一系列的学习活动，自觉的用脑、用耳、动口、动手去完成老师所设计的各个教学环节，兴趣成为了学生学习的动力。课后及时反馈。

在今后的日子里，我要更加积极进取、加强学习、不断总结，努力提高自己的业务水平和工作能力，为学校的教育事业作出应有的力量。一份春华，一份秋实，多少汗水、多少付出。我也坚信我的付出会有收获。有机会在这里与大家交流，是一件非常荣幸的事情。谈起教育教学，在座的各位都是行家里手。在此，谨将自己任职骨干教师以来的工作情况以及点滴心得体会汇报于下，不妥之处敬请批评指正。

各位领导：

大家好！我叫，男，汉族，现年39岁，中共党员，大专学历，中学一级教师，自xx年2月起任殷家城学区主任。任职以来，我一直坚持学习党和国家的有关教育方针、政策、法规，潜心学习新课程改革理论，参加上级教育部门组织的培训学习，

用全新的教育教学理念武装自己，努力提高自身教育理论和业务素养，不断探索新的工作思路，处处严格要求自己，各项工作都取得了显著的成绩。现对本学年的工作进行回顾和总结，并公开述职，敬请批评指正。

殷家城学区现有小学x所，教学点x个，民办幼儿园x所，在校学生x名，教师x名，x1人脱岗□x人借调。由于学区所处环境偏僻，小学教育基础薄弱，学校布点多，规模小，硬件建设的标准化程度低，一年来，在上级教育主管部门的带领下，我们齐心协力，多方争取，使殷家城学区各小学从师资力量到办学硬件建设都有了很大的提高和改善。

1、学区坚持教学工作的中心地位不动摇，追求自主学习，有效教学，高效课堂，着力提高教育教学质量。在开展教学常规检查中，我带领班子成员坚持听课评课，与授课教师面对面的交流，共同探讨有效教学的方法与途径。为了及时了解掌握教学情况，学区统一组织期中期末考试，采取教师对调监考，集中阅卷，统一评比，并将评比结果与教师年度考核挂钩。

2、加强学生安全教育与管理。把学生安全教育纳入教学计划中，做到有教师、有课时、有教案。在中心小学组织开展法制安全教育讲座一次、防震防火安全应急演练一次，都取得了圆满成功!学区与各小学校长签订《学校安全目标管理责任书》，各小学校长与班主任也签订了《班级安全管理目标责任书》，各班主任也与家长签订《学生安全管理责任书》把安全责任分解到各个岗位，层层落实，个个负责，人人尽力。

3、关爱留守儿童，开设校本课程，各校辐射学前班。在各校创建留守儿童活动室。利用课余时间开展诵读国学经典(三字经、弟子规等)，让优秀传统文化浸润孩子的心灵，从中汲取心灵成长的养分。各校都专设了一到两间幼儿教室，购置了幼儿教学用具，进行文化粉饰，辐射了学前班。

4、多方争取资金，大力改善办学条件。今年6月，我学区经过多次努力，争取市教育局捐
资.....

.....万多元全面完成学前班
改造工程，极大地改善了全乡幼儿上幼儿园困难的问题。

5、大力加强教师培训和青年教师培养工作。为适应新课改工作的需要，我学区先后组织35名青年教师到省、市、县参加各种培训学习，并组织15名教师参加国家教育部组织的“国培计划”，并坚持校内培训，不断提高了教师的教育教学理论和业务素养。

6、努力加强师德师风建设工作。根据县局安排，结合全县师德师风教育活动，学区主要成员先后多次深入学校，了解学生，了解教师，了解学校周边环境，制定了各种合理、有效的教师管理制度，如《殷家城学区教师管理细则》、《殷家城学区教师年度考核实施细则》、《殷家城学区教师请销假制度》等，有效的规范了教师的教育教学行为。虽然教师严重缺编，个别小学只有4-5名教师，但大家工作热情高，都能全身心地投入工作，确保了正常的教育教学秩序。同时，在教育教学中，能够在制度“无情坚持”的同时，辅以“有情操作”，施于人文关怀，把以人为中心的情感管理和以工作为中心的组织管理有机结合，使学校各方面工作在科学、有序、高效的运作中充满人文关怀，使管理高质量、高效率地服务于全体教职工，这也是殷家城学区对教师管理的核心所在。

7、营养餐管理工作。为贯彻落实上级有关营养改善工作的文件精神，确保我乡小学学生营养改善工作能够安全、平稳实施，我学区根据省、市、县有关文件精神，于今年x月份开始实施学生营养改善计划，使我学区x所小学x所教学点共x名学生享受了这一惠民政策，并取得了圆满成功，切实改善了我学区学生营养缺乏的现状，促进了青少年儿童的健康成长

和教育教学活动的井然有序。

在过去的一年多时间里，尽管我与老师们付出了努力，但殷家城学区的工作仍与上级要求、家长期待还有很大的差距，因为不论作为教师，还是作为行政人员，我在工作中都存在着很多的不足。

1、农村学校教师视野不够开阔，理论水平不高，学习观摩先进经验的机会少，应及时搜集教育信息传达给教师，达到教育信息共享的目的。

2、校本课程的开发因人力、物力缺乏感到无能为力，开发力度不够，没有成果。在教学常规工作管理上力度不够，工作还不够过细，管理条疏，流于形式，缺乏管理过程中的检查、监督、反馈和整改完善。

3、学区的现代信息技术培训与课题研究工作，不能得到真正的开展。作为学区主任，我有责任，也有义务，合理安排教学活动，使得现代信息技术培训与课题研究得到真正的落实。

本人要不断地研究教育教学管理方法，不断加强业务学习，不断改进工作中的不足，并在上级教育主管部门的领导下和支持下，团结学区成员，齐心协力共同做好如下主要工作：

1、加强学校的常规管理，通过教育教学理论学习等不同渠道，尽快提高自身的管理素质和管理能力。同时，加大教学常规检查的力度，使学校管理逐步规范化、科学化。

2、充分利用学校现有基础设施，优化远程教育教学资源，加大仪器、电脑教室装备、多媒体教室的投入，完善和实现现代化教学手段，促进教学质量的提高。

3、转变教学观念，紧紧依靠全体教职员工的智慧和力量，齐心协力，共同搞好我学区课程改革工作，并一起面对我学区

将面临的各种挑战和困难。

总之，今后的工作，还任重而道远，我将更加力求完善自己，使自己在思想上、教学中、管理上更严格要求自己，还必须继续加强教学信息交流，加强同上级部门的联系，永无止境地向领导、同事多多学习，从中吸取教训，调整策略，改进方法，振奋精神，扎实努力地工作，并多从主观上找原因，正视自己的缺点和不足，以实际行动去努力克服，下大力气进一步改善教学环境，提高我学区的教学质量，争取以人为本，实事求是，走群众路线，为教育事业而尽一份微薄之力。

谢谢大家！

20xx渐渐淡去，怀着的淡淡的依恋，我轻轻翻开20xx年的日历，回首每天的点点滴滴，一个个病人在这里康复，家属脸上露出欣喜，还有护士长、科室领导的指导、信任和鼓励……，一幕幕犹在眼前。

——已经过去20xx□在收获中令人难以忘怀。

——已经过去20xx□又印下个人的成长的年轮。

——已经过去20xx□又让我更加懂得对20xx的珍惜。

20xx年，我对“护士”这个职业的内涵有了更深层次的理解，少了些刚参加工作时候“出生牛犊不怕死”的拼劲儿，历练的更加稳健成熟了。因为脑外科的患者都有着“急”“重”的特点，所以要求护士除了要具备扎实的基础知识以外，还必须具备娴熟的专科护理技术操作和动态观察病情的能力。患者以病情危重居多并且多数来自农村，他们对疾病知识缺乏了解，很难配合护理工作。所以这一年来，我以心换心，用最通俗易懂的语言和他们讲解疾病相关知识，进行饮食指导，健康宣教。最大限度的和患者们缩小距离，把他们当作朋友，用心与患者沟通，理解患者的难处，设身处地的为患

者着想，赢得了患者的一致好评！

脑外科手术病人相对较多，我院也不例外，我也就学到了术前术后的相

工程师年度个人述职篇二

作为监理公司的一员，现将本年度工作、学习情况向领导作以下汇报：

1、在工程进行过程中掌握工程设计图纸，找出质量控制难点确定控制目标，同时查阅本工程各种专业的施工规范和质量检验标准以满足本工程的需要。对进场的专业施工单位进行资质及方案审查。

2、重视对进场材料、构配件的检查和验收，要求施工单位进场材料必须附产品出厂合格证，并及时报监理部进行进场材料的外观检验和质量证明文件审查，并签署合格材料报审资料。对于外观检验和检测结果不合格的材料，要求承包单位立即清出现场，不得使用。同时在监理过程中对使用的材料采取跟踪监督，杜绝承包单位在使用材料时存在以次充好，偷梁换柱的现象发生。

3、对隐蔽工程和关键部位的施工实行旁站监理，并要求监理人员做好旁站监理记录。严格要求承包单位分项分部的施工报检程序，避免工程实体与资料脱节，确保施工进度与资料同步进行。对于施工过程中存在的质量、安全及进度问题先口头交流，再书面要求并追踪最后开专题会议进行解决。组织召开专业质量专题会议、安全会议及进度专题会议，并协调现场相关人员每周对施工现场进行安全大检查。

4、与建设单位做好紧密配合，对施工单位编制的施工进度计划进行提前审查，经与业主协商并征得同意，对施工单位不合理的工序安排提出意见，要求其合理调整，使进度计划满

足实际工程需要，对于每个工种施工前必须做样板间经我监理部及业主检查验收合格方可大面积展开，并同时形成书面记录。施工过程中的每单项工程工程量完成情况做到心中有数，每完成一个项目工程及时报业主进行确认。

1、在工作过程中我发现自身业务水平、专业技术之局限，知识面的不足。如对部分细部验收规范、强制性规定的界限不明确；在工作中，对施工单位的口头指令比较多；与施工方沟通不够等造成监理工作很被动。在以后的工作中，对工程进度的控制还应该从实施情况着手，避免进度计划与实体脱节。同时加强自身安全生产管理专业知识的学习积累，以满足安全生产需要。

2、建议公司可以在适当的时候多组织经验丰富的专业人员，对我们监理人员进行培训，以增强专业水平。

我做为监理工程师，从事工程师工作时间不算太长，工作中还存在许多不足之处，今后我会更加的严格要求自己，努力钻研业务、不断更新和补充新的知识，提高业务水平和工作能力，总结经验，更好的完成监理工作。

工程师年度个人述职篇三

尊敬的领导：

我叫____，在____公路工程集团有限公司工作。转眼间20____年已经远去，我们又迎来了崭新的一年。20____年我从事技术工作，并参与到项目的管理工作中。在六分公司____七标项目工作。总结一年来的工作，站在个人角度谈谈对技术工作的认识。

从事技术工作，首先要有善于学习和钻研的态度。我从事的是桥梁行业，没有现成的经验可以借鉴，这就需要提前对图纸进行详细的学习，在编制施工方案时尽量贴近实际，在脑

海中应该对施工的全过程及各种注意事项都有所了解。

作为一名工程技术人员，在工作中要做好计划，合理安排各个工序和生产要素。提前准备后续工程所需要的人力、材料设备、技术准备等等。确保在后续工作实施时，不手忙脚乱，不缺东少西，不影响工期。

在工作中，个人的工作态度也很重要，领导交代的任务必须按要求完成，不能拖拉敷衍。如果遇到特殊情况不能按时完成的要及时汇报。便于尽快解决问题。

技术人员的工作也是比较辛苦的，白天要在现场爬上爬下指导施工，晚上要对当天的内业资料进行整理并对第二天的工作进行安排。这就需要有吃苦耐劳的精神，当天的工作当天完成，绝不拖到第二天。

技术人员是工作在施工一线的，对施工过程中的质量、安全、进度等要负起责任。及时汇报施工中需要解决和改进的问题，并向领导提出解决方案。一切以保证进度和质量安全为前提。

在施工过程中形成的各种内业资料及数量确认资料要及时找监理工程师签认，以免影响到后期计量。

企业的最终目的是赚钱，所以在提供合格产品的前提下，应当追求利益最大化。这就要求在施工中要注意合理安排施工工艺、工序、人力、机械设备与材料计划，在保证进度与质量的前提下尽量降低工程成本。同时施工过程中注意节约人力和材料。

在新的一年里，我将一如既往地做好自己的本职工作，并参与到项目的管理工作中，使自己的专业技能和管理能力都能够得到提高，为公司尽自己的微薄之力。

工程师年度个人述职篇四

机电工程师个人年度述职报告（最新版）编制

人：_____ 审核人：_____ 审

批人：_____ 编制单位：_____

编制时间：____年____月____日 机电工程师个人述职报告 1

回顾一年来的工作，在公司领导的带领下、各位同事的协助下、各部门之间的配合下，严格要求自己，按照公司的制度要求，较好地完成了自己的本职工作，详细内容请看下文电气工程师个人年度工作总结□

一、上半年完成的主要工作 1、完成设计院的移交，收集电气所有设计资料提供于设计院，正式开展与设计院的各项工作，将设计工作推向正常流程。

2、与设计院沟通、现场查看开闭所、变电所高低压设备排列布置平面图。与设计院专业人员交流设计意见，完成开闭所、变电所出图。

3、配合电力安装公司皮革馆高低压设备安装完成工作。

4、配合各施工单位完成皮革馆项目各个楼层强弱电电缆敷设，各楼层强电井动力箱位置排列和各楼层区域供电电源计量敷设到每个商铺及通讯、网络、监控位置。

5、完成精品商务楼变电所初步设计和统计后期工程用电量情况。

二、下半年完成的主要工作

1、配合总包、监理、消防等有关验收单位对皮革城达到合格工程，并且把电气设备移交给运营部。

2、做好木雕文化广场工程电气图审工作，发现有疑问的地方及时联系设计院确认，确认后第一时间反馈给施工单位，同时配合土建、水暖工程师的工作。

3、精品商务楼配变所工程安装程序及安全工作跟踪直到 11 月 21 日送电运行，已完成空调机房电气设备正常运行。

三、存在的不足及改进措施 沟通能力还应加强，没有充分利用资源。在工作的过程中，由于对其它专业不太熟悉，造成工作效率降低甚至出现错误。应主动加强和其他部门同事的沟通，通过公司这个平台做到资源共享，充分利用公司资源，提高主观能动性。

通过一年来的学习与工作，工作模式上有了新的突破，工作方式有了较大的改变，现将一年来的工作情况总结，敬请公司领导提出宝贵意见及建议。

机电工程师个人述职报告 2 本人于今年 9 月应聘辽宁____集团工程项目部负责工程电气管理工作，回首 20____年在我负责工程电气管理的这一段时期里，因工程面积较大我又是新聘到公司的许多事情需要对接协调，所以一开始工作压力比较大，但在公司各部门大力支持和工程部领导正确指导下，我针对公司制定的管理制度和本年度的工作任务，结合我多年管理电气工程工作经验，进行严格管理正确指导，努力调动施工单位电工的工作积极性，及时协调和配合各施工工种交叉作业问题。在工作中不断总结经验、努力提高工作效率，尽量以最低的成本投入管理出一个合格的电气配套工程。现对本人 20____年的实际工作客观的做一次总结。

运，考虑如一次性提料电缆投资太大，后期正式运行时线路有变化造成不必要的二次投资，先从施工单位协调借一条电缆试车，现在锅炉房以具备冷运行试车条件。在锅炉房电气设备安装时我发现鼓风机(电机率 55kw)未采取降压启动方式安装，我及时提出整改措施避免以后运行时发生安全隐患。

2、九年一贯制学校工程：因本工程争取做创优工程，首先加强现场临时用电安全管理，暂舍和现场用电必须规范化设置(三级配电二级保护)。审图时发现不合理的设计及时和设计院提出变更，因学校电气设备较多监理又少，所以我每天在现场多次指导安装埋地线管和避雷焊接，严格控制质量做到不漏项、不漏焊并做好防腐，规定进场线管必须监理到现场检测后方可使用，做到埋地线管在基础回填之前圆满施工完毕，为明年地上部份电气施工做好准备。

3、洋房工程：因今年冬施工期比较紧，在电子版图纸出来时发现强电进户与本地电业要求不符，及时和设计院联系改图避免外网施工时电业部门拒施现象发生，避免造成二次整改施工减少损失。在正式图纸到来时还有部分空调插座与使用位置不符，电视主干管管径标注不明确等事宜，已及时通知设计院改正，保证洋房在电气使用功能上更加完善。

总之在 20____年的工作中，我个人认为我做出了努力，但也存在着缺点在今后的的工作中我应在看好自己专业图纸同时，也要结合土建和水暖及内装修图纸，针对工程中存在的问题及时调整，我在今后工作中克服施工项目多、建筑面积大、专业工程师少的实际情况，将压力变动力、克服困难、不断总结经验来迎接新的工程，争取做一名和格的仁发建筑电气管理人才。

20____年工作计划 通过 20____年各项工作开展情况的总结，在新的一年里我要调整好工作思路、增强责任意识，充分认识到自身存在的不足之处，总结当前及今后施工存在的问题，现将 20____年各项电气施工计划制定如下：

1、在近期制定出 20____年度总计划表和配合明年各项目负责人做好月进度计划，尽最大努力最大限度的开展工作，做到办事有计划、管理有过程、事事有结果的管理模式。

2、在临时电和正式电申请上，我要积极主动的把现场所能提

供的技术数据报给公司外协部有关人员，尽量配合外协人员尽早和电业部门沟通联系。

3、在新建超五星级酒店和热源场电气施工管理上，我会发挥我所学的专业“自动化控制”知识、结合实际经验，从图纸会审到实际安装各个环节严格管理，着重检查设备质量和安装工艺，争取建设一个优质配套工程。

4、回迁楼二期和洋房小高层电气管理上，我要发挥我积攒的高层施工经验，合理的提出合理化建议，避免强弱电、消防管线施工中发生冲突，尽量减少电气施工后期凿墙刨板现象发生。

5、在广场项目上我应尽量查阅资料提出合理的灯具选择数据，着重考虑灯光文化性、效果性、节能性和安全性。目前图纸音乐喷泉功率选择过大现象，在蓝图出来之前必须让其从新设计。

6、进一步加强对监理和施工现场电工管理，并充分组织好现场人力资源，做到责任到人、事事有人管、大事讲规范小事讲原则的工作方式。

7、加强自身的知识和经验积累增强全局意识，要做到风清气正、和谐做事的工作态度，积极主动的把工作做好、做到实处。尽量减少上级领导的工作压力，把自己所负责的专业尽量搞好不让领导过多操心。

工种交叉作业问题。20____年已经过去了，在这辞旧迎新之际，回顾一年来的工作历程，总结一年来的工作经验、教训，有利于以后工作中的扬长避短，更好的做好工程的管理工作，努力探索更好的工作方法和对各种问题的处理措施，努力提高工作效率，尽量以最低的成本投入管理出一个合格的电气配套工程。作为公司的电气工程师，深感责任重大。现对本人 20____年的.实际工作客观的做一次总结。

一、南科大厦 a 座工程 本工程是 20____年年底开始施工，由于当年工程施工工期紧、工作量大、设计变化多，部分又是先施工后出图的实际情况，项目上有些问题在今天的施工过程中体现。前期由于甲方的资金给付不到位，致使工期后延，有段期间造成工程停滞，后期区政府基建办积极协调各个部门，把资金落实下来，然后开始进行工程的机电安装工程施

工。我配合监理及设计单位，对电气施工图纸进行了两次图纸会审，对电气施工图存在的设计问题，及时与设计及施工等单位有关技术负责人协调解决，并且联系设计院办理技术核定及设计变更。在施工中质量出现的问题积极联系监理单位电气负责人及甲方基建办的电气工程师，协商制订处理方案，做到符合设计图纸及验收规范要求；我积极出方案和设计院及甲方沟通联系使得工程能按进度施工。同甲方沟通协调就南科大厦施工施工范围进行协商确认。针对甲方要求，协同电业局的电气工程师重新作出南科大厦 a 座工程的变电所的二次施工设计。给出各个工序的技术交底及施工方案。在看施工图纸时，发现图纸中的系统图和平面图中的母线槽的规格不一样，及时和设计院沟通，进行改正。就现场增加热风幕和防火卷帘门及增加风机盘管和消防联动系统和增加音响系统增加配电箱和控制电源问题及时和设计院及甲方工程师和监理进行沟通解决。因楼控系统需要空调、新风机组、冷热源系统中，冷却塔风机、水泵配电箱，需要增加“手自动、运行、故障、启停”接点，排污泵配电箱增加故障报警接点问题，同设计院和配电箱生产厂家进行沟通协调，落实实施，并且签字盖章。

二、大江户工程：

进行沟通及协商，督促厂家把大江户项目所急需的配电箱进场，以免耽误工期的顺利进行。

就大江户的现场临时电配电箱箱内接线混乱，一闸多用，接

地不合格及乱接问题，进行现场检查，同蔡经理沟通，让临电工人进行整改。

针对施工现场材料管理、堆放混乱，材料乱堆乱放；在施工楼内各个楼层都有乱放的材料问题，提出自己的意见，同蔡经理沟通协商，进行整改。

四、碧桂园工程：

按照碧桂园工程的施工进度和施工工序，给出相应的施工技术交底。在施工过程中到现场检查施工质量。

针对碧桂园施工过程中发生的集中表箱原来图纸设计为靠近电梯一侧后改为对面墙上安装问题和空调插座的标高问题我和祝刚经理及分包班组的现场管理人员协商，提出解决方案。

针对分包在施工过程中有管路敷设不合理现象，上顶板进行检查，和分包工人进行协调进行整改。

由于碧桂园的监理更换，对卫生间的防雷问题和镀锌扁钢的使用材料增加问题，多次提醒祝刚经理找甲方进行签证确认。

五、在工程的管理工作中，也有很多不足的地方，归纳总结几点：

1、自身的主观能动性、业务水平和专业水准有待提高；2、对本职工作相近专业的学习有待加强；3、自身发现问题的能力有待提高。

4、工作方法有错误的地方需要改善。

5、工作中消极懈怠的思想必须改正。

六、在明年的工作中拟采取以下措施：

总结在以前工作中的教训，在新的一年里，我将从以下几点做出努力、做好工作：

1、加强业务知识学习，继续提高管理水平：

随着时代的前进、新技术的运用，必须进行专业技术知识更新学习。学习无止境，重要的是将理论知识运用到工作中，并进一步提高、升华。另一方面，积极学习他人的先进之处，作到扬长避短，进一步提高思想认识，开拓视野。

2、进一步作好施工人员管理工作：

在以前的工作中，我负责的工作尽管有一定的成绩，但是仍然存在很多不足，需要继续总结和完善。只有很好的总结过去，才能更好的服务未来。在工程现场管理中主要是人的管理。人是管理的组织者和执行者，严格要求各标段施工负责人员，只有全体管理人员及施工人员密切配合，各负其责，才能做到施工各个环节环环相扣，整体工作才能井然有序。

3、技术管理：

要及时收集及时与设计院沟通并且及时将变更通知施工班组，从而避免施工完成后再返工签证增加造价。这些在施工中由于施工图纸不能满足使用功能上的欠缺，能够在施工前签定的变更，都要做到及时准确。要在工程中减少签证，就必须严格认真，有较强的责任心，熟悉设计图纸，提高业务水平和自身素质。

4、质量管理：

态度决定一切，以前从书本上学到的技术知识已经不能满足施工实际的需要，灵活运用理论知识结合实际，具体问题具体分析。在施工过程中要求我们对待质检工作不能人浮于事，做老好人。而要以踏实、严谨的态度对待工作，做到事前预

测，事中监督，事后跟踪检查，对原则性的质量缺陷决不放过，态度要端正，立场要坚定。不懂的善于学习，已懂的东西更要精益求精，因为技术不断进步更新，只有通过不断的学习，辅以求精务实，脚踏实地才能胜任自己的工作岗位。在以前的工作及日常生活中，发现施工中存在一些质量通病，作为重点控制对象。

不管多么复杂的工程只要能够一丝不苟地按照施工规范、规程履行职责，加强检查就能全面的掌握整个工程动态，控制整个工程质量，对每一工序，每一环节，做到事前提示，将可能出现的质量问题消灭在萌芽状态，并对可能造成质量隐患的环节事先防范，加强监管力度，加大抽检频率，随时掌握施工动态，控制施工质量。

5、材料管理：

施工预算与班组的施工内容和数量进行对比分析，控制各个分项工程现场材料使用。材料损耗与预算部门及时进行核对，发现浪费及时纠正、整改。情节严重的处以罚款。工程队工作完成后一定要做到工完场清，剩余材料，废料清点退库。在公司各项预防措施的基础上，结合工程实际特点，进行优化和改进，形成一套行之有效的方法，以便于指导施工和工人操作。

6、安全管理：

应从以下几个方面加强管理工作：

加强安全技术交底工作；加强安全检查和巡视，及时发现问题及时督促整改，杜绝安全隐患。

7、加强自身的业务水平和提高自身专业水准，多读相关书籍和相关规范；努力提升自己发现问题的能力，使自己的工作能力得到限度的提高。

从事建筑工作十多年来，深感建筑市场的混乱，特别是乙方地位低，权利小的情况下，在和甲方及监理和设计院沟通的时候，一定要有良好的心态，多为公司着想，在工作中要时刻保持清醒的头脑，态度要端正，立场要坚定，保持原则，在工作方面认真按要求进行。总之，我将以公司的经营理念为坐标，将自己所学知识和公司的具体环境相互融合，尽心尽力，为公司的发展尽微薄之力。

勤工作，从广度和深度上很大地拓展了自己的专业技术知识、提高了管理能力。

20__年6月，我由__省工业设备安装公司调入中国__国际经济技术合作公司工程分公司，任专业工程师，从事援外工程的招投标及设计、施工管理工作。由于有着丰富的国内施工经历做基础，在援外项目上，比较容易的掌握了施工技术的管理。通过国内外施工的比较，更能够抓住重点，提高工作效率。也拓宽了自己的知识面。

回顾任职工程师五年来的工作历程，经过许多大小工程的锻炼及实践，在专业技术水平、专业技术管理水平方面有了长足的进步，能够主持一方，为公司赢得了很大的经济效益和社会效益。

从__工业大学毕业后，我分配到__省工业设备安装公司工作。于1992年7月至1995年底，先后参加了原__厂新建工程、__水泥厂年产75万吨生产线安装工程(省重点工程)、__矿务局__热电厂3_35+2_6w锅炉-汽轮发电机组安装工程(国重点工程)的电气调试工作。在此期间，作为专业骨干，参加了各类电气设备的调试及系统联合试运转等工作。包括：发电系统、变配电系统、交直流调速系统、程序控制系统等方面。从编制调试方案、送电方案、系统启动方案入手，到单元件调试、系统调试的实施。这样从始至终的工作，增强了自己的系统概念及把握全局的能力。

电气调试工作是一项技术含量很高的工种，是对工程中从设计、产品到设备安装等各个环节的质量大检查，是施工过程中的关键步骤。

在____水泥厂新建工程，大多数电气设备由国外进口，技术属国际先进水平。我们克服了资料不全，无其他经验可借鉴等困难，认真研究设备性能，制定切实可行的调试方案并顺利付之实施。受到甲方及外方技术专的好评和肯定。该工程竣工后，获 1996 年度____省建筑工程汾水杯质量奖。

以上是我参加工作后的第一阶段工作经历。正是在这一阶段，我真正对电气安装调试工程有了深刻的感性认识，第一次将专业知识应用于实践，并实现了理论与实践的第一次结合。也正是在这一阶段，我初步具备了独立地组织和实施并最终完成施工任务的能力。

煤矿的一名工程技术人员，我充满了愉悦和欣慰，因为我矿按计划实现了全年的安全目标，自己也圆满的完成了煤矿赋予的任务，这种愉悦和欣慰虽说是在“如临薄冰，如临深渊”的境况下获得的，但是，自己的成绩毕竟在煤矿又写下了光辉的一笔。

我矿是个年产 9 万吨的小矿井，虽说系统简单，但是要真的搞好还确实不那么容易。我矿属易自燃煤层，自 20____年投产至今，因火灾威胁而被迫搬迁工作面的情况每年至少一次。去年由于工作面推进速度慢，11 月份，井下采煤工作面出现了发火迹象，工作面被迫密闭停产，而原计划 12 月份要进行的质量标准化验收工作，却未能在年内如期进行。

春节过后，我矿首先面临着两项重要任务，一是如何抢出液压支架顺利地完成工作面的搬迁；二是怎样完成质量标准化的州级达标验收工作。

就工作面搬迁问题，我和大家进行了反复研究和磋商，会上

我鼓励大家集思广益，出主意，想办法，仁者见仁，智者见智，最后拿出了最佳方案，工作面搬迁时，我一直坚持同工人携手并肩战斗在第一线。这次的搬迁因为方案合理，指挥得当，整个工作开展的紧张有序，大家撤架的撤架、修架的修架、安装的安装，既减少了各工序之间的相互影响，又节省了工时。经过 6 天的艰苦奋战，终于顺利地完成了工作面的搬迁。

五月份，为了完成矿井的质量标准化验收工作，我认真学习了质量标准化的各项技术要求，多次组织班长以上领导认真学习标准，并根据我矿存在的问题，找差距，查隐患，制定了整改计划和措施，对存在的问题，逐项逐条的制定计划和措施，进行了明确的分工，限期进行了整改。由于准备充足，各项措施落实到位，五月底我矿顺利地通过了州级质量标准化验收，率先成为巩留县第一个州级质量标准化达标矿井。

《煤矿安全规程》是指导煤矿安全生产的法宝，技术工作是安全工作的保障，为了确保我矿的安全生产，我按照《煤矿安全规程》的要求，结合本矿实际，制定和修改了《安全技术操作规程》和采掘《作业规程》，并及时向班组工人进行贯彻，在工作现场指导工人进行规范操作。

工程技术，是一项非常重要的工作，诸多的技术实践，是自己养成了严谨的工作态度和良好的职业道德，长期的工作磨练，呕心沥血的付出使自己的业务素质和技术水平也在不断加强。

掘进巷道的贯通要求必须精准，为了保证万无一失，我常常孜孜不倦地亲自进行测量放线工作，对技术要求精益求精，发现疑点，就会不厌其烦重新再测，直到准确无误为止，今年所有的巷道贯通全部分毫不差，均达到了理想效果。

抓安全生产，思想教育是关键。我经常利用班前会，给大家讲解安全生产的重要性，还多次组织职工观看录像，播放事

故案例，让大家看触目惊心的事故场面，听催人泪下的悲壮故事，感人之处，不少人流下了激动的泪水。面对感人至深的场景，我心里在说，这样的教育已经深入人心了。

抓安全生产，领导的作用尤为重要。我矿一直坚持矿领导井下带班作业制度，矿长、总工每月下井不少于十五次，副矿长全部井下带班，与工人同上同下，这样一来，矿领导时刻掌握着井下的安全状况，发现隐患和违章行为就可以及时采取措施加以制止，如：有的班组为了追求产量，产生了重生产、轻安全的思想，造成了诸如工作面支护不及时、支柱初撑力不足，端头支护数量不足、机器带病作业、等违章现象，现场领导就会立刻给予批评和纠正，将许多安全隐患消灭在萌芽状态。

煤矿的管理工作涉及安全生产的各个环节，煤矿的各个系统，紧密相连、环环相扣，一个环节出了问题就会影响整个煤矿的安全生产的大局。

我矿生产系统和安全保障系统齐全，如：除采煤、掘进、机电、运输、通风、排水系统外，还建立了监测监控、人员定位、压风自救、供水施救和通信联络等系统，其中六大安全避险系统中的紧急避险系统正在筹建之中，如此众多的“系统才组成了一个煤矿整体。这就要求我们，必须认真学习和掌握科学的管理知识，运用正确的思维进行判断，掌握一定的科学技能，才能提高煤矿的整体水平，从而做好预防工作，遏制安全事故的发生。

鉴于我矿煤层的特殊性，预防火灾是我矿井下安全工作的重中之重，为避免火灾，我矿主要采取了四项基本措施：一是加快推进速度；二是采区注氮措施；三是向采空区喷射组化剂；四是加强监测监控工作面的有害气体和工作面的温度变化。

为了掌握工作面气体情况，每次下井我都会到工作面检测一下瓦斯情况；在井上，每天都要到监控室查看值班情况和报表

数据，检查传感器的标校结果、安全监控和束管检测的运转情况，一旦发现隐患就会立即采取防范措施。由于工作细致入微，管理到位，今年以来，采煤工作面从未出现过火灾隐患。

上级主管部门和巩留县煤炭工业管理局十分重视我矿的安全状况，曾经多次到我矿进行安全检查和指导，对于每次提出的隐患问题，我矿都会组织大家开会讨论，制定整改方案；每次我都会把检查笔录复印多份，发放给有关人员，以引起大家的高度重视；整改期间，自己每次都要到整改现场督促和指挥。在全矿干部和职工的共同努力下，20____年，我矿实现了全年无重伤以上事故的安全目标，标志着我矿在安全管理方面又上了一个新的台阶。

虽然我们取得了一些成绩，但是和高标准矿井的要求还相差很远。比如，生产中的小工伤还时有发生，违章行为也还存在，煤矿的管理机构和各种制度还不够健全和完善，安全措施的执行力度还有所不足，等等，所有这些，都亟待我们在今后的工作中克服和改正。

有付出才有回报，有努力才有进步，我相信，只要我们在今后的工作中时时注意安全，处处预防事故，居安思危，常备不懈，用高度的责任心和科学的管理方法去指导我们的行动，树立“安全责任重于泰山，职工利益高于一切”的管理理念，全力以赴，百倍努力，真抓实干，才能使我们的煤矿远离事故，走向繁荣！

机电工程师述职报告

工程师个人述职报告

主任工程师个人述职报告

工程师个人的述职报告

监理工程师个人述职报告

工程师年度个人述职篇五

我叫xx于xx年10月应聘到公司合约部，任土建预算工程师工作，至今已经两个多月了，与各位相处的时间虽然短暂，但这段时间的体会却是深刻的，今天向各位作xx年的述职报告，内心紧张又激动。

在这这段时间内我主要负责三区盘点和一区结算工作：

三区盘点工作主要是到现场和施工方一起认定工程到底施工到什么程度，然后记录下来，双方签字确认，这项工作虽然不难，但需要每个房间逐一查看，每个角落都要看到，如果施工方这项工作没有做或没有做完，我们当时没有记录，最后落在书面上就会是施工方已经完成这项工作，这样公司就会蒙受损失，所以需要非常细心，每一项工作内容都不能落下。

一区的结算工作在我来之前，我的前任已经和施工方对过数次，应该是从xx年就开始了，对方的结算也报过好几版，但一直没有得出一个结果。

经理在交给我这项工作时给了我很多资料，并告诉我前任已经对过很多回，大部分工程量已经双方签字确认，我当时的想法就是觉得这个工作并不难。

但仔细看过资料后发现，远没有表面看上去那么简单，首先是以前对过的项目并没有签字确认，哪些是双方认可的，哪些是有争议的都没有书面的文字认定，再有就是施工方报送的结算资料中很多工程量与我方资料里的工程量并不一致，甚至于占很大比重的砣工程无论是从调差方式还是工程量上都和施工方完全不同，这样问题就出现了：这个结算到底对

到哪儿了？结算工作进行到什么程度？下一步要从哪里开始？这些都因没有当事人交底而无法得知了。为了不使公司利益从我这一环节中受到损失，我只有从头做起，自己亲自做过的工作才会心中有数。

记得最初来公司的那段日子，因为一来就开始对帐，对合同协议什么的都不太熟悉，所以我每天和施工方对帐后就马上整理当天对过的项目，检查有没有失误的地方，对于双方存在的争议看能不能找到更有力的依据说服对方，然后还要准备第二天核对的项目，象这种双方都不了解以前工作的情况下，施工方是占主动的，因为他们肯定不会少报，而我要往下减量就得给他一个理由，要有依据，如果我有所遗漏就会给公司造成不应该的损失，所以就要求我必须弄明白到底哪些是合同内可以给的，哪些是不能给的。

每看结算时我都会提出很多问题：这个量是哪来的？为什么施工方这么报？我前任为什么这样审？哪样更切合合同精神？问题真是太多太多…而每一个问题我都要查阅很多资料、然后加以分析后才能得出答案。查阅资料也是一件很头疼的事情，虽然整个工程只有几万平米，洽商单却有一大本，足有几百份，又涉及几十栋单项工程，所以每算一个项目不光要翻厚厚的联系单，还要在电脑上打开几十个文件，一个数一个数的对，就这样预算、结算、合同、联系单对应着看，每天都特别累，眼睛都看得发胀，脑子还要一直的思考，但却不能停下来，因为我必须以最快的速度熟悉这个工程，弄清结算的来拢去脉，这样在和施工方对量时才会有理有据，才能令对方信服。在逐渐对公司签过的合同、协议及结算思路理顺后，我开始由被动变得主动，到最后对砼调价时施工方都在抱怨他们报得太乱，他自己都不明所以，我当时心里特别安慰：工作真是没白做啊！

通过这一段时间的工作，我的业务水平也得到了很大的提高，做到了由乙方到甲方角色的转变，考虑问题的角度也更加全面了，我从每一个人身上都学到很多东西，包括我的同事、

我的部门经理、我的对手、甚至于从前任留下的资料都能学到很多，这些资料是历任预算员总结的精华，能够领悟其中的道理就象是读了一本专业书，从中受益匪浅，使我真切地感受到什么叫“三人行，必有我师”，那就是只要你用心，每个人都有值得我们学习的地方，甚至于一份资料都有可能成为我们的老师。

文档为doc格式