

# 2023年汽车构造实训报告总结(实用5篇)

在经济发展迅速的今天，报告不再是罕见的东西，报告中提到的所有信息应该是准确无误的。通过报告，人们可以获取最新的信息，深入分析问题，并采取相应的行动。下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

## 汽车构造实训报告总结篇一

熟悉相关工作岗位的工作环境和操作技巧，夯实所学及工作岗位所需的必要基础知识，积累初步的工作经验，为毕业后迅速投入实际工作打下良好的基础。

1.4s店总体认识：整体规划，日常管理。

2. 汽车日常保养：检查，清洁，换机油，换制动液。

我的顶岗实习报告有四部分内容。第一部分介绍了逸铤幸福路丰田汽车销售服务有限公司，第二部分简述了汽车日常保养，第三部分简述了凯美瑞4万公里保养，具体包括发动机、底盘、车身、电器四小部分，第四部分总结了收获。

终于有机会到4s店顶岗实习，怀着激动好奇的心情，我们开始了在逸铤幸福路丰田汽车销售服务有限公司的顶岗实习。丰田在运动20年左右进入民营500强的企业，当然拥有着这些一流的管理体制、经营理念及服务态度，我期待一睹丰田的风采，了解他的体制，理念及服务，我想这对以后的学习工作都颇有益处。在顶岗实习中我对公司的整车销售、零部件供应、售后服务、维修及信息反馈等有了一定的了解和深刻体会。

逸铤幸福路丰田汽车销售服务有限公司是西安三家广汽丰田经销商之一，另两家是：安骏北二环店，博弈店。逸铤幸福

路丰田汽车销售服务有限公司是一个大型的4s店，主要销售有：凯美瑞，雅力士，汉兰达和进口的酷路泽等畅销车型。

他是一个拥有丰田定点单定点所销售的汽车、配件等都是丰田制造企业直接供应的纯配件，还拥有先进的进入检测仪器：电脑检测仪、点火测试仪、四轮定位仪等，及使用于维修业务的计算机网络。宽敞、整洁的业务接待大厅和服务周到的客户服务休息室为客户提供舒适的环境；宽敞的维修车间分设有钣金区、喷漆区、维修区，规划合理有序；其中维修区设置了16个标准工位充分满足维修作业的需要，以整理、整顿、清扫、清洁，素养、安全5s的管理精神，为客户消除质量之忧；增强了员工放心工作的可靠。

总之，丰田4s店给我的印象就是：有条不紊，注重细节，制度完善。管理条文就贴在抬头就能看到的墙上，时刻提醒着员工；就连工具箱摆放位置都划线标明；中午就餐时员工们会先摆放好工具，一切整理整齐再就餐；客户休息室非常人性化，有咖啡，上网等服务；员工们精神面貌很好。

汽车有大量的零部件构成，由于汽车的使用时间和使用条件，其会受到磨损、老化或腐蚀而降低性能，从而需要定期保养，进行调整和更换来保持其性能。通过实施定期保养的目的是为了确保：

- 1) 今后可能发生的许多较大的事故都得以避免；
- 2) 可使车辆保持在符合法规规章制度的状态下；
- 3) 可延长汽车的使用寿命；
- 4) 提高客户的满意度和放心使用！在顶岗实习中，我对汽车的保养以及保养的必要性有了深刻的理解。

汽车保养是很重要的，买了一辆新车，首先要懂得如何保养。

汽车保养需要做的几项工作：

1. 清洁汽车外表，检查门窗玻璃、刮水器、室内镜、门锁与升降器手摇柄是否齐全有效。检查散热器的水量、曲轴箱内的机油量、邮箱内的燃油量储量、蓄电池内的电解液液面高度是否符合要求。检查喇叭、灯光是否齐全、有效，安装是否牢固。检查转向机构各连接部位是否松旷，安装是否牢固。检查轮胎气压是否充足，并清除胎间及胎纹间杂物。检查转向盘的游动间隙是否符合标准；轮毂轴承、转向节主销是否松动。检查离合器和制动踏板的自由行程是否符合规定。
2. 检查轮胎螺母、半轴螺栓、钢板弹簧骑马螺栓和u形螺栓是否牢固可靠。起动发动机后，察看仪表工作是否正常，倾听发动机有无异响。检查车辆有无漏水、漏油、漏气、漏电等“四漏”现象。检查拖挂装置工作是否可靠。
3. 发动机油的更换。发动机机油的作用主要是对发动机进行润滑、冷却、密封、清洁、防锈、防腐……若没有机油，汽车的心脏就不能正常运转。使用矿物油，一般5000公里换一次机油。
4. 汽车制动液检查与更换：汽车行驶一定的时间就要检查制动液，必要时需更换。制动液在使用一定时间后，会出现沸点降低、污染及不同程度的氧化变质，所以应根据气候、环境条件、季节变化及工况等及时检查其质量性能，做到及时更换。普通工况下，制动液在使用2年或5万公里后就应更换。原则上，不同型号的制动液不能混用，以免相互间产生化学反应，影响制动效果。不同车型，使用的制动液也往往不同。制动液有矿物油型制动液、合成型制动液等类型。

在顶岗实习期间，通过自己的努力，师傅的指导使得自己对专业知识和专业技能都有了很大的进步和提高，对丰田汽车的了解和维修有了进一步的认识。为此，总结自己在顶岗实习期间对凯美瑞轿车的40000km检查保养：

凯美瑞轿车是一款中高档轿车，每行驶5000km/6个月就需要定期保养一次，保养就是做一些简单的更换及维修或调整。其检查保养项目主要分为：发动机、底盘、车身、电器四大部分。

发动机检查保养项目有：检查或更换冷却液、发动机机油、机油格、放油螺栓垫片、刹车油、变速器油、雨刮喷洗液、汽油格即油泵滤网、蓄电池或电解液等。发动机机油、机油格、放油螺栓垫片的更换周期为每5000km或6个月更换一次，它们都是一次性使用。其更换方法如：

4) 更换放油螺栓垫片拧回放油螺栓并拧紧然后拆下机油滤清器，取下滤芯和密封圈并装上新件拧回机油滤清器并上紧。

5) 把车降下加注机油，并起动发动机将车升起到放油时的位置，检查放油螺栓及机油滤清器是否有泄漏，并装回机油滤清器挡泥板，降下车辆。刹车油的检查可以通过储液罐的液位线进行检查，在上下线为合适。制动液在两年或40000km更换，其方法如：

1) 把储液罐的制动液抽掉，然后加上新的制动液；

2) 对每个制动分泵及制动管路进行排油及空气；

3) 排油及空气的顺序应该从最远的排起即从右后轮—左后轮x右前轮x左前轮。变速器的更换，凯美瑞车的自动变速器液为免维护型，其不像机油一样有检查尺，其更换可用自动变速器液更换机，方法如：

1) 用举升机把车辆顶起至高位并锁上保险，

6) 装回油底壳挡泥板，降下车辆。雨刮喷洗液位的检查可以通过初叶管的检查尺检查其发放跟检查机油的类似。汽油格及油泵滤网的更换为两年或40000km在拆装汽油格及滤网

是要注意对浮子的保护及装配的到位和在个密封圈抹上润滑油。电池或电解液的检查 and 更换，电解液的液位也可以通过蓄电池壳上的液位检查线检查，电解液量少会影响充电量长时间会影响使用寿命，电解液多在充电时，电解液会从通气孔冒出腐蚀周围的器。

蓄电池的正常使用寿命在40000km或两年到两年半的时间久需建议进行更换，方法是先拆负极再拆正极，装时先装正极再装负极，要注意避免正负极装反，否则会损坏车上的电器原件，同时也要选择与原来相同的容量、电压。

底盘的检查保养项目主要有：紧固底盘螺栓螺母、检查或更换差速器油，刹车深化保养以及底盘的工况检查。紧固底盘螺栓螺母要根据规定的扭矩进行检查紧固，在工具选用方面应优先选用套筒扳手、梅花扳手再到开口扳手，要正确合理的选择使用工具。差速器油的检查或更换，检查主要是观察有无泄漏，而更换也是根据行驶的里程或时间40000km或两年方法如：

- 1) 拧下放油螺栓和加油螺栓，把油螺栓，把油放完。

- 2) 拧回放油螺栓，用专用加注机往加油螺栓孔加油，直到该孔有油流出；

- 3) 待油与螺栓孔平时拧回加油螺栓，试车检验差速器是否有异响。刹车深化保养主要是为了防止刹车分泵销生锈发卡，造成刹车失效或脱刹以及在清洁刹车片并在刹车片的消音片商抹上专用润滑油，其方法如：

- 1) 拆卸分泵销螺栓，拿开制动卡钳，取出摩擦片；

- 2) 检查刹车片磨损状况是否需要更换或者出现异常磨损，视情况进行更换或维修；

- 3) 清洁摩擦片及消音片，并在消音片上抹上润滑膏；
- 4) 拔出分泵销并清洁同时也对防尘套进行清洁，并两者抹上润滑膏；
- 5) 按标准和要求装回摩擦片，避免摩擦片对调防止刹车异响，装回制动卡钳并按规定扭力拧紧分泵销螺栓。因凯美瑞轿车的后刹车是盘鼓式的制动，也就是驻车制动是独立的，这时还要取出制动盘鼓清洗里面的驻车制动器片，并喷上专用的防护膜，防止生锈发卡，造成驻车脱滞。底盘的检查主要是对底盘的各部件或连接机构进行有无刮伤、碰撞、变形、腐排气管的变形、腐蚀、泄露等。

车身方面主要是检查外观及室内有无刮伤、变形、松弛或脱落。如：车身有无变形、开裂，油漆表面是否有刮伤，掉漆，挡风玻璃是否有刮伤、开裂等，而室内主要检查各装饰是否有松弛或脱落，刮伤，根据检查的结果进行填写报料单报料，使客户了解问题的存在及影响，待客户同意后进行修复或更换。

电器类的检查主要有：雨刮、各照明灯、空调、电动座椅及加热器功能等方面的电器检查。雨刮主要检查其控制开关的工作性能进行开启每个工作档位检查雨刮时候能工作，并且在关闭时，雨刮自动停在摆放位置不能定在关闭孔夫子开关时的所在位置在检查雨刮的摆动性能的同时也要检查雨刮片的'刮试效果能否刮试干净，根据刮试效果的不干净的程度可以选择清洁或更换。一般又我们都是先做清洁，待清洁不行后在包料建议客户更换；不过在更换新的雨刮片时要注意新雨刮片两端的不同之处，避免出现装错的情况，在刮试工作时会出现异响，比且还会损伤雨刮片和挡风玻璃；一般在左右标志的一端朝左方向。照明灯的检查主要是检查各照明灯及指示灯或警告灯的正常点亮及熄灭。如各照明灯在拨到相应的档位开关时应能正常的点亮或熄灭。如果不能正常工作应该进行对开关、线路、灯泡或接头进行检查修理。空调主要检

查其制冷、暖气以及各调节开关或转换开关的检查。空调的制冷效果可以通过测量其出风口的最低制冷温度，通常在5~6摄氏度，也可以通过制冷剂检查孔对制冷剂量的检查也可以反映出低制冷效果。正常制冷剂量为清澈透明，无气泡或浑浊，如果出现制冷剂量有气泡或浑浊就反映出制冷剂量出现不足或加注过多，而出现制冷剂量不足就很可能是系统出现泄露，应做泄露检查。空调暖气可以通过开启暖风系统检查，如果出现暖气不足应对发动机冷却液量或系统进行检查。电动座椅及加热功能的检查：可以通过打开其各控制开关检查调节状况及加热效果，座椅调节功能有：前后、左右、上下、腰部调节以及加热功能方面的调节，如每个工作环节不能正常的工作就需要对系统进行检查或修理。其方法顺序应先从简单的保险、电源、开关再到电路的方法顺序，也就是从易到难的方法。

在做完所有的维修项目后，还要进行最后的终检和填写维修项目单，通过终检确保了维修质量，使自己放心的交车又能使客户放心的驾驶；而通过填写维修单可以使客户明确的知道车辆的维修项目和车辆状况，提高了客户对公司的信誉，也反映出了我们的诚信！

大学生顶岗实习活动是一个从大学生生活到社会工作的一个过渡阶段。学校和社会差别很大，有些同学在学校时，对自己以后工作的事情考虑得少，准备得少，一旦步入社会，自己心理上就一片空白。在踏入社会时，对于自己到底要干什么工作，自己有什么技能，是什么料，都不是很有把握。因此，顶岗实习就显得尤为重要。

顶岗实习和正常上班没有什么两样。如果顶岗实习时就没有方向，那么，以后工作了，想找到方向就可能会走弯路。还有，对于许多同学来说，先就业再择业是最好的。毕竟自己在学校里接触社会少，专业实际操作和运用能力与实际工作要求还是有一定的差距。不要一开始就想着自己要找到一份好工作，自己专业内的工作，自己喜欢的工作，这样是不够

切合实际的。

我在逸铤幸福路丰田汽车销售服务有限公司顶岗实习的这段时间感受颇深的顶岗实习中大部分时间都在做保养，在保养中也碰到许多困难、解决困难，看似简单的事动起手来其实有很多技巧。我对汽车行业有了更进一步的了解。我深知自己在学校学到的东西很有限，还有很多知识是我不知道的。在顶岗实习期间我还要认真跟师傅们学习汽车方面的知识，积极动手，培养我吃苦耐劳的精神，认真了解车身的构造。完成汽车有关零部件拆装的目的，达到顶岗实习的要求，也使我在企业里，了解企业文化和企业管理体制。使我不仅在自己的专业有了突破，使我学习到关于企业管理方面的知识。总的来说，顶岗实习，为我以后的工作道路起着很重要的作用。

## 汽车构造实训报告总结篇二

这次我们去xxxx实习，采用讲座及到工厂进行现场参观学习相结合的教学方法，克服了实习时间短，实习经费少的困难，圆满完成了本次实习任务。经过观看汽车冲压件、锻件、铸件、焊接件的制造工艺、热处理工艺、汽车零件的机加工工艺、模具的制造工艺，以及卡车和轿车的装配生产线，使学生们对汽车零件的制造工艺及过程和装配过程有了初步的感性认识；实习管理科周科长采用多媒体做了关于汽车厂的介绍，使同学们了解到我国汽车工业的发展史和一汽人的艰苦创业精神，锻造厂朱教师的讲座，不仅仅使同学们学习了锻造专业知识，还使学生们对本次实习的重要意义及实习过程中遇到的一些问题有了理论上的、系统的认识。

经过到锻造厂现场参观，同学们不仅仅了解了传统的模锻工艺和设备，还了解了一些目前较先进的锻造技术和设备，如电液锤、热镦机，摆辗机，楔横轧，辗环机等。经过参观工具厂锻造车间，同学们目睹了轴类件和圆环件的自由锻工艺，增加了自由锻工艺的知识，同时系统地了解了锻造工艺过程。

经过参观车身厂薄板和厚板车间，使学生们了解到汽车覆盖件和大梁的生产工艺和设备，经过参观车轮厂、吉发配件厂，使同学们了解了冲压新技术如车轮的旋压，同时还了解了在汽车覆盖件批量不大的情景下，采用简易的冲压工艺、设备及模具可大大降低生产成本，显着提高效益。如焊接结构的拉深模代替铸造结构的拉深模，可大大节省材料，无须铸造用的模型；通用油压机代替双动压力机，可大大降低设备的费用。

经过参观第二铸造厂使同学了解了铸件的生产工艺流程，如发动机缸体的铸造工艺及后续的打磨清理工艺。

经过参观车身厂、吉发配件厂、车轮厂使学生了解了板材零件的焊接方法、工艺及设备，如点焊 $\text{CO}_2$ 气体保护焊，埋弧焊。

经过参观工具厂机加车间、三鑫模具厂，使学生了解了锻模和冲模的制造工艺和设备，了解了模具材料和模具结构。

经过参观第二发动机厂、底盘厂，学生们了解了汽车零件的切削加工工艺和自动生产线。

经过参观卡车装配线、一汽大众轿车装配线，使学生对汽车装配流水线有了全面的了解。

我们采用现场参观、讲解和讲座相结合，相互间穿插进行，使学生们能够将感性的认识与相关理论有机地结合，大大提高了实习效果，到达了预期的目的。

经过这次生产实习，学生们不仅仅对汽车零件的制造工艺及过程有了感性的认识，对下学期的专业学习起到积极作用，并且使他们更加感到自我肩上的职责，这将对他们今后的学习和工作产生不可估量的作用。

按照学校关于实习的要求，我们实习队由6名实习教师组成，

结构合理，在6名实习教师的积极配合下，顺利地完成了实习期间的各项任务。

这次实习中主要存在的问题：

汽车卡车的生产任务少，与卡车有关的工厂处于半停产状态，所以现场的生产过程看到的很少。为此及时作了调整，(1)工厂有生产任务时，就及时赶到参观；(2)联系有生产任务的较小企业参观，以弥补大厂看不到生产过程的不足。

综上所述，期望我的经验和体会能够在以后的道路上指导我走向成功，同时，也期望我们每一个大学生都一这个态度去应对我们这个社会，外面的世界很精彩，可是，没有实力就变成别人是你的精彩，而不是你是别人的精彩。

## 汽车构造实训报告总结篇三

在本科专业教育中，实习是一个重要的实践性教学环节。通过实习，可以使我们熟悉外贸实务的具体操作流程，增强感性认识，并可从中进一步了解、巩固与深化已经学过的理论和方法，提高发现问题、分析问题以及解决问题的能力。随着我国经济的飞速发展和人民生活水平的不段提高，人们的消费观念和消费需求也在不断发生变化。汽车作为高档消费品越来越受到年轻一代和事业有成的人群的青睐。近年来由于经济的快速发展，汽车贸易企业在宿州犹如雨后春笋迅速的发展。形成了一定的销售市场。汽车贸易的形式一般是从外国引进的“4s”店形式。在国内汽车销售市场还不算饱和的情况下，这种以店销为主的方式占了销售量的90%以上，只有少量车型如：微型客车、小型客车、重卡、厢货等销售商在人员推销方面下了很大功夫，而轿车走的都是店销形式。

在实习期间

### 1. 掌握汽车的销售流程

2. 与销售人员搞好关系，从他们那里学习更多的经验
3. 学会运用相应的销售技巧
4. 更好的了解汽车各方面的信息，对各种车型进行比较
5. 真正了解“汽车市场”的含义

汽车销售流程：

1. 接待：接待环节最重要的是主动与礼貌。销售人员在看到有客户来访时，应立刻面带微笑主动上前问好。如果还有其他客户随行时，应用目光与随行客户交流。目光交流的同时，销售人员应作简单的自我介绍，并礼节性的与客户分别握手，之后再询问客户需要什么帮助。语气尽量热情诚恳。该环节主要由电话访问、商品介绍和客户接待等方面组成。其中尤其重要的是，当顾客进入大厅后，接待人员对其进行商品介绍，这是最直接反映4s店形象的环节。因此，我们公司特别重视对接待人员的礼仪和专业性知识的培训。在接待人员办公室的墙壁上还写着营销服务十点：行动快一点；微笑露一点；效率高一点；脑筋活一点；做事多一点；理由少一点；嘴巴甜一点；度量多一点；动作轻一点；脾气小一点。这样通俗而又贴切的要求体现了该店在经营管理上既严格又富有人情味的特点，足见该公司在管理上的独到之处，也体现了“对员工严格要求就是对顾客负责”的基本服务理念。

2. 咨询：咨询的目的是为了收集客户需求的信息。销售人员需要尽可能多的收集来自客户的所有信息，以便充分挖掘和理解客户购车的准确需求。销售人员的询问必须耐心并友好，这一阶段很重要的一点是适度与信任。销售人员在回答客户的咨询时服务的适度性要有很好的把握，既不要服务不足，更不要服务过度。这一阶段应让客户随意发表意见，并认真倾听，以了解客户的需求和愿望，从而在后续阶段做到更有效地销售。并且销售人员应在接待开始便拿上相应的宣传资

料，供客户查阅。

3. 车辆介绍：在车辆介绍阶段最重要的是有针对性和专业性。销售人员应具备所销售产品的专业知识，同时亦需要充分了解竞争车型的情况，以便在对自己产品进行介绍的过程中，不断进行比较，以突出自己产品的卖点和优势，从而提高客户对自己产品的认同度。要点是针对客户的个性化需求进行产品介绍，以获得客户的信任感。销售人员必须向客户传达与其需求有关的相关产品特性，帮助客户了解公司的产品是如何满足其需求的，只有这样客户才会认识产品的价值。直至销售人员获得客户认可，挑选到了合意的车，这一步骤才算完成。

4. 试乘试驾：在试车过程中，让客户集中精神获得对车辆的第一体验和感受。这是客户获得有关车的'第一手材料的最好机会。在试车过程中，销售人员应让客户集中精神对车进行体检，避免过多讲话。销售人员应针对客户的需求和购买动机进行解释说明，以建立客户的信任感。

6. 签约成交：在成交阶段不应有任何催促的倾向，重要的是要让客户有更充分的时间考虑和做出决定，同时加强客户的信心，但销售人员应巧妙地加强客户对于所购产品的信心。在办理相关文件时，销售人员应努力营造轻松的签约气氛。销售人员应对客户的购买信号有较强的敏感度。一个双方均感到满意的协议将为交车铺平道路。

7. 交车：要确保车辆毫发无损，在交车前销售员要对车进行清洗，车身要保持干净。交车步骤是客户感到兴奋的时刻，如果客户有愉快的交车体验，那么就为建立长期稳定的客户关系奠定了积极的基础。在这一步骤中，按约定的日期和时间交付洁净、无缺陷的车是我们的宗旨和目标，也能加强客户对经销商的信任感。此时需要注意的事，交车时间有限，销售人员应抓紧时间回答客户询问的任何问题。

8. 售后跟踪：一旦汽车出售以后，要经常回访一下顾客，及时了解顾客对我们汽车的评价及其使用状况，要提醒顾客做保养。最重要的是认识到，对于一位购买了新车的客户来说，第一次维修服务是他初次亲身体会经销商的服务。跟踪步骤的要点是，在客户购买新车与第一次维修服务之间继续促进双方的关系，以保证客户会返回经销商处进行第一次维修保养。新车出售后对客户的跟踪服务是联系客户与服务部门的桥梁，是服务部门的主要责任。

## 汽车构造实训报告总结篇四

实习是每个大学生务必要经过的一段经历，它使我们在工作实践中了解社会，从中学到了很多课本上没学到的知识，受益匪浅，开阔视野，增长了见识，使我认识到将所学的知识具体应用到工作中去，为以后进一步融入社会打下了坚实的基础，仅有在实习期间尽快调整好自我的心态，丢掉对学校的依靠心理，才能在社会上独立，敢于参与竞争，敢于承受社会压力，使自我能够在社会上快速成长，被这个社会所接纳，进而生存发展。刚进公司实习的时候我有些担心，可是经历了事情之后，我努力调整心态，正确认识自我该做什么，不该做什么，我相信只要我们立足于现实，改变和调整看问题的态度，不断学习，才能在人生的道路上经历风雨之后，才能见到美丽的彩虹。

在公司实习期间，我仍然在焊装压合122班次。

“在大学里学的不是知识，而是一种叫做自学的潜力”。参加工作后才能深刻这句话的含义。课本上学的理论知识用到的很少很少。我在这个岗位上，虽然每一天都与焊钳打交道，如机械般重复着同样的动作。名义上在焊接，实际上几乎没用上自我所学的专业知识。确实，我得承认虽然我们来了两个多月，很多东西对我们而言还是很陌生，我们会的岗位技能少之又少，相对老员工来说，还是有一段距离，这确实是不真的事实。在工作过程我们务必在工作中勤于动手慢慢琢

磨，虚心求学，不断学习不断积累。在焊接过程中遇到不懂的地方，自我先想方设法解决，实在不行能够虚心请教他人。而每日重复单调繁琐的工作，时光久了容易厌倦。

确实踏上社会，我们与形形色色的人打交道。由于存在着利益关系，又工作繁忙，很多时候同事不会像同学一样对你嘘寒问暖。而有些同事表面笑脸相迎，背地里却勾心斗角不择手段，踩着别人的肩膀不断地往上爬，刚出校门的我们很多时候无法适应。环境往往会影响我们的工作态度。一个冷漠没有人情味的车间，大家就会毫无眷恋之情，有更好的机会他们毫不犹豫的想选取跳槽。我们情绪低落导致工作效率不高，每一天只是在等待着下班，无精打采地工作。

毕业实习的体会收获：

眼尖：眼尖包括“观察”，再者就是有“眼力见”。作为一名实习生，在单位里首先要不给人家添乱。虽然有指导教师，但提问也要看准时机，别在教师正在忙的时候去打扰人家的正常工作。在初步了解了行业的内部运作后，要有针对性地去学习岗位上的具体工作，为以后的就业打基础。

手勤：尽管是实习岗位，也不要有一丝懈怠的想法。不能把自我还看成一名大学生，而要像正式员工一样严格要求自我，熟悉单位的规章制度和企业文化。

心细：用人单位都喜欢把一些琐碎、的工作交给实习生做，如给复印机加纸，换一下饮水机上的空水瓶……这个阶段缺乏乐趣和挑战性，仅有经过这样的考验，才有机会获得进一步施展才能的机会。除了指导教师交代的工作要用心去做，还要细心地记录观察，做实习日记，将每一天的收获、感触和遇到的问题，企业的信息都一一记录下来，这不仅仅会对学习有益处，并且在写实习报告的时候会有帮忙。此外，端正心态和学会应对自我“不喜欢”的工作，也是实习的必修课。因为心态决定生活状态，不要有“我在学校怎样怎样”

或者“我比你此刻的员工学历高”这样的优越感。要明白企业要的是实用型人才，企业要看你是否贴合他们的要求。老板给你安排工作，可能很少是你“喜欢”做的。能否做好那些自我不愿意做的事情是一个人是否成熟的标志，也是一个人能否取得人生成功的重要因素。

透过这次实习，我从中学到了很多课本没学到的东西，在就业心态上我也有了很大改变，以前我总想找一份适合自我的爱好，专业对口的工作，可此刻我明白找工作很难，要专业的更难。很多东西我们初到社会才接触，所以我此刻不能再像以前那样等待更好机会的到来，要建立起先就业再择业观。就应尽快丢掉对学校的依靠心理，学会在社会上独立，敢于参与社会竞争，敢于承受社会压力，使自我能够在社会上快速成长。再就是时常持续一颗学习、思考的心。作为一个大学生，最重要的就是自我学习和思考的潜力。在成飞瑞鹄这样的一个环境中，有我们很多学习和思考的地方，这就需要我们自我持续一颗学习、思考的心。首先在技术方面，要刻苦的补充自我的不足没认真对待工作，时时刻刻的思考和学习，同时，在企业的环境中，更要学习他们先进的管理和人文文化，以丰富自我的社会知识和管理文化知识。这样，能够为自我日后的职业生涯打下良好的基础。

## 汽车构造实训报告总结篇五

1) 实习是对我们的一次综合能力的培养和训练，也是对我们学习理论的一次考查，在整个实习过程中要充分调动我们的积极性和主观能动性，深入细致地观察、实践、尝试运用所学知识运用到实习过程的所见所闻，使自己的动脑，动手能力得到提高。

2) 通过实习，现场参观以及与企业员工的交流指导，理论联系实际，把所学的理论知识加以印证、深化、巩固和充实、培养分析实际问题，解决实际问题的能力，提高个人综合素质，为以后踏上工作岗位奠定基础。

3) 培养我们吃苦耐劳的精神，与人交际的能力，锻炼我们的意志，增强我们的责任感，集体荣誉感和团队合作精神，为以后更好的适应社会和企业的发展奠定基础。

1□xx通用五菱柳州市宝骏基地

2□xx柳工机械股份有限公司

20xx年11月30日至12月2日，共三天

xx通用五菱宝骏基地位于xx柳州汽车城内（鱼峰区宝骏大道8号），占地3100亩，一期总投资约80亿元，于20xx年11月18日正式投产，主要生产宝骏品牌系列轿车、变型车及配套的发动机产品。

宝骏基地严格遵循通用汽车的全球制造体系和标准建设，工厂拥有国际领先的装配工艺和设备，突出环保、低碳、节能，成为符合通用全球最高生产标准的绿色生产基地。宝骏基地整车工厂包含四大工艺车间（冲压、车身、涂装和总装），建成后具备产能40万辆/年。

宝骏基地发动机工厂项目总投资约13.729亿元，全系列设备采用德国、美国、韩国、意大利等世界顶级设备供应商，按照通用全球标准建造而成。该项目采用柔性制造工艺及设备，生产与宝骏基地宝骏品牌旗下多款乘用车相配套的发动机，涉及1.0升至1.5升b—dohc系列一代及二代产品，具备年产40万台发动机的能力；项目建成后将是世界一流的发动机工厂，预计将于20xx年9月建成并投产。

宝骏基地配套的零部件园区位于汽车城东北部，距离xx通用五菱宝骏基地整车工厂约3公里，占地面积6000亩，园区按照底盘与发动机件、电器件、钣金件、内外饰件四大功能模块布局。当前已有“德国大陆”、“联合汽车电子”、“延锋

伟世通”等知名企业入驻。

宝骏基地配套辅助生活设施项目于20xx年8月16日正式开工建设，项目位于柳州市柳东新区工业园内，项目包括山顶公园、休闲活动场所、体育活动中心、餐饮娱乐中心、职工宿舍等，配套服务设施包括银行网点、超市、饮食店以及零售商店等。该项目的启动充分体现了企业以人为本的理念，项目将为广大员工营造良好的工作和生活环境，为广大员工积极投身公司未来的各项发展事业提供坚实后盾。

宝骏基地建成后，将以单独的体系来运营，它不仅很好满足xx通用五菱未来乘用车发展要求；同时，也可使现有生产基地更专注于微车业务，使其低成本、高价值的运行模式得到更充分发挥，并有力促进xx通用五菱乘用车体系研发、制造、配套体系能力的全面提升，从而整体提升xx通用五菱参与市场竞争的能力。

xx柳工机械股份有限公司（以下简称柳工）是中国制造业500强企业——柳工集团的核心企业。作为国内工程机械行业和xx第一家上市公司，柳工被誉为“中国工程机械行业的排头兵”。目前公司主导产品为1.5t—10t（额定载重）轮式装载机、0.11—1.2立方米（斗容规格）履带式液压挖掘机、10—25吨（工作质量）压路机、中大吨位叉车、路面机械产品如沥青摊铺机、平地机、铣刨机和路拌机，以及灵活多用的小型产品系列如滑移装载机和挖掘装载机等。

xx柳工机械股份有限公司（上市公司代码：000528柳工）系柳工集团核心企业之一，柳工集团前身为从上海华东钢铁建筑厂部分搬迁到柳州而创建的“柳州工程机械厂”，始创于1958年。1993年，柳工集团以工程机械板块设立柳工工程机械股份有限公司，并在深交所上市。

柳工工程机械股份有限公司成为中国工程机械行业和xx第一

家上市公司。公司总部位于历史文化名城—xx柳州，公司总部及下属控股子公司现有10000余名员工。20xx年，公司实现主营业务收入102亿元人民币，比上一年度增长11%，各类工程机械整机销量接近4万台，其中轮式装载机产品销量连年位居世界第二。

20xx年半年报发布时，柳工全年业务收入目标为150亿元，但随着三季度销量大增，尤其是第四季度新工程机械助力，柳工集团全年主营业务收入有望实现170亿元。

内率先通过“ce”安全认证并达到欧iii□tier3排放标准，已获取欧洲和北美市场准入，直接销往发达国家市场，赢得高端客户的认可。公司在国际市场的知名度和竞争力也不断提升□20xx年实现国际市场销售收入6732万美元。

通过二十世纪九十年代及近年的大规模技术改造，公司配置了诸如机器人自动焊接线、树脂砂工艺铸造生产线、大型加工中心等一批世界水平的生产设备，并通过三位一体的iso管理体系（质量、环境、职业健康安全）持续优化业务流程，使柳工产品享有高品质、高可靠性、高效率的美誉。柳工各类产品先后荣获国家级和原机械部十余项荣誉，“柳工”牌装载机于20xx年荣获“中国名牌产品”称号。20xx年，公司获中国质量协会颁发年度“全国质量奖提名奖”。