

2023年晋升述职开场白和结束语(模板9篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

晋升述职开场白和结束语篇一

xxx在以他完美的人格教育影响学生的同时，也凭着自己的能力获得了诸多的荣誉，任现职以来，担任学校副校长，并于20xx年12月获得学生作文辅导二等奖（黔西南州中语会□□20xx-2011两年获年度考核优秀教师，多年来他所担任的语文学科教学深受社会、家长、学生的一致好评。

总之□xxx所经历的道路充满着艰辛而又伴随着荣耀，他对事业的执着与追求是有目共睹的，对工作的热爱赢得了同行的赞誉与学生的敬仰。

晋升述职开场白和结束语篇二

尊敬的杨总：

您好！

通过将近两年对工作的接触和磨练熟悉，今天本人正式向公司提出并递交晋升为**主管/经理职位的申请报告！

光阴似箭、岁月如梭！不知不觉本人入职公司工作亦将近两年时间，自本人第一天就职于到此岗位工作时就深知自己责任的重大，我必须倾注所有的情感和努力来报答公司领导对

我的信任与器重。在此期间本人除努力学习管理知识外，其它方方面面更是尽职尽责，倾我所能来做好领导分派的每一项工作。中国有句古话：“人往高处走，水往低处流”。就像大部份人一样，我希望我所付出的努力可以被领导看到，我的能力可以得到领导的赏识。入职公司对于本人来说是个重大转折，也是我人生的一个机遇更是一种挑战。回想起入职公司的最初，工作中遇到和面对的种种困难压力仍历历在目，期间非常感激能得到*总/经理的大力支持和帮助，给予我很多发挥自我的空间和机会，并最终将困难一一解决。

能与公司一起经历、一起成长是本人莫大的荣幸。从开始对工作的茫然到渐入佳境，对压力的困扰到适应，从工作的各个阶段中感受与体会，让我的人生观和价值观发生了不同的看法和理解。我非常欣赏公司领导的人性化管理，*总/经理的为人艺术和领导风格，宽松融洽的工作氛围和团结务实的文化底蕴，特别是得到*总/经理的关心和热切帮助，让我能很快适应和进入工作角色的转变。

随着公司业务的不发展壮大，公司对员工的各方面能力有了更高的要求，本人的个人能力亦逐渐被发挥和提升进步。本人在学习到更多的领导知识与管理知识的同时，使自己的能力和得到更多的锻练和认可；也许我的工作还有需改善、学习和进步的空间，但我坚信本人将会更加用心学习更多的管理知识，用智慧的决策来弥补自己的不足之处。我深信只要肯付出就一定会有所收获！

有一位英明的领导在前面带领着我们这支浩荡的队伍启航前行，我深信公司在不久的将来定有辉煌的发展。我很感谢*总/经理一直对我的栽培和帮助，给予我一个很好的学习机会与发挥的平台，本人将不负众望，发挥自身优势，用谦虚的态度和饱满的热情做好本职工作，鉴于对公司的热爱和对领导的信任及渴望能得到更多的锻练，结合现时的工作强度，本人希望能进一步向人事行政经理这个职位发展。

俗话说：良禽择木而栖！如公司领导认为本人仍未能达到升职的要求，我诚恳的希望领导能给本人提出更多宝贵意见或建议，让我今后能有一个努力的方向和目标，我仍然会像以前一样，用积极和认真的态度做好每一件事，不会因此怠慢工作，因为我深信自己有能力但只是仍待提高，在提升自己能力的同时将工作做得更好更出色，争取在最短的时间内得到下一轮的晋升。如承蒙能得到领导的认可，同意本人的晋升申请，本将一如既往用更积极、更认真和更负责的态度去做好每一件事。将本人的能力和优势作最大表现，在做好本职工作的同时为公司创造更大和更多的有利价值。

此致，

敬礼！

申请人：

申请日期：

晋升述职开场白和结束语篇三

尊敬的领导：

作为一个刚到公司的不久新员工，曾经很担心不知该怎么与人共处，同时也不知道该如何做好信用卡[creditcard]客服的工作，但是在团结向上的企业文化中，让我很快完成了从新人到职员转变。

信用卡[creditcard]客服的工作内容是我以前从未接触过的，和我的专业知识相差也较远，但是在团队长和培训老师的耐心指导下，使我在较短的时间内适应了公司的工作环境，同时也熟悉了信一用一卡[creditcard]客服的业务知识，使我慢慢成长起来。

刚刚接触到信用卡[creditcard]客服的工作时，难免出现一些差错，这就是目前不足的地方，但前事之荐，后事之师，这些经历也不断地让我成熟，之后处理各种问题时会考虑得更全面，办一理业务时都会认真仔细的复核一次看是不是有什么关键的地方被遗漏了，之后会尽量杜绝类似的错误在次发生，同时也会尽努力提高电话接听数量，为自己所在的团队略尽绵力。

另外，公司规范的管理制度和完善的工作模式，也培养了自己良好的工作习惯和职业素养。同时这段时间的实践让我从公司前辈们那学到了很多有用的经验，也在不断的探索中找到了更有效更准确的工作方法。如果在以后遇到不懂的问题一定会虚心向同事学习请教，不断提高充实自己，希望能尽早精通本岗位，为公司做出更大的贡献。

在公司的领导下，我会作好本职工作，不断地完善自我，使工作能够更快、更好、更有效地完成。我相信我一定成为公司优秀的一份子，不辜负公司对我们新人的培养。

现在此提出晋级申请，恳请领导给我继续锻炼自己、实现自我价值的机会。争取可以为公司创造价值，和公司一起展望美好的未来！

此致

敬礼！

XXX

XXXX年XX月XX日

晋升述职开场白和结束语篇四

随着个人的素质不断提高，报告与我们的生活紧密相连，其在写作上具有一定的窍门。我们应当如何写报告呢？以下是小编整理的晋升述职报告，仅供参考，希望能够帮助到大家。

尊敬的领导：

您好！

今年以来，在医院党支部的领导下，认真开展“创先争优”和学习型党组织建设活动，现将学习和工作情况汇报如下：

我始终以一名党员的标准严格要求自己，认真贯彻执行党的基本路线和各项方针政策，坚持用党的思想理论武装自己的头脑，始终保持坚定正确的政治立场和方向。树立正确的世界观、人生观和价值观，坚定共产主义理想和社会主义信念，努力使自己成为一名合格的党员。

积极学习医院的各项规章制度，认真学习医院和党支部下发的各种学习材料，认真做好学习笔记，通过学习增长了知识，并把学到的理论、方法运用到日常的'工作当中。

积极主动，认真负责，坚持诚信、礼貌待人，脚踏实地做好自己的本职工作，能够圆满完成上级交给的各项工作任务。

认真学习《党风廉政建设汇编》，严格遵守党的纪律和党风廉政建设的有关规定，时时处处坚持用党章和党的各项规定严格要求自己，使自己的言行符合高尚的人生观、崇高的精神境界和道德情操。

- 1、在学习方面不能够长期坚持，学习的面比较窄。
- 2、工作繁重时会闹点小情绪，影响工作的正常开展。
- 3、组织党员开会学习的时间和次数少。

为此，我将在今后的生活、工作和学习中，时时予以对照检查，严格要求自己，不断完善自己，加强修养，锤炼党性，争做一名优秀的党员。

1、加强学习，牢固树立终身学习的观念，从而不断提高自身的综合素质。

2、提高工作能力，进一步树立服务意识，坚持服务宗旨，在自己负责的各项工作中，力争把工作做在前面，掌握工作的主动权。

3、尽量抽出时间组织党员开会学习，进一步提高院办党小组党员的综合素质。

晋升述职开场白和结束语篇五

本人王曙光，7月出生□xx年1月晋升为小学一级教师。现将任职以来，近六年的工作情况做以总结。

一、思想政治方面

坚决拥护党的领导，主动学习党的方针、政策，并在工作中认真贯彻。忠诚党的教育事业，恪守教师职业道德，以高度的责任心、积极的进取心投入教研工作。本人的思想和行为时刻和党保持高度一致，且能够与时俱进。

二、教学教研方面

1、勤勉教学，教书育人。作为一名教师，我始终把“教书育人、为人师表”作为己任，孜孜追求。从教21年中，一直工作在教育工作的第一线，能够深入钻研教材，认真进行教学研究，坚持系统式、启发性、研究性的教学方法。教学中，坚决贯彻因材施教的原则，始终把学生的“学”和个性体验

放在教学的核心位置上。相信每个学生都有各自的兴趣、特长和实际情况，其理解、分析、体验、感悟的能力也不同。追求“差异发展”，使每一个学生都快乐健康成长。

2. 深入钻研，大胆创新。任现职以来，我始终把教研放在重要的位置。不断鞭策自己，勤奋学习，把握学科的改革趋势，理解国家基础课程改革的发展方向。积极参加科研活动，注意以他人之长补自己之短；通过这些专题探讨大大地提高了自己的教学水平，收到了良好的教学效果。任现职以来，我积极承担省、市、县级公开课教学，均受到广泛好评。

三、教学管理方面。

学校的发展要有先进的教育思想和教育观念，工作中，我始终坚持结合学校实际，以构建常规加特色的教育为宗旨，以努力改善办学条件为基础，以加强师资队伍建设为根本，以深化改革，提高教学质量为重点，形成完善的管理体系。始终坚持依法执教，文化兴校，名师强校的办学思想，以实现学校文化氛围，教育管理科学，办学特色鲜明为发展目标。奉行“德智双全，身心两健”的办学理念，使学校教育教学工作稳步前进。

四、取得的成绩

几年来，在自己的不懈努力，各级领导的支持和同事们的协助下，工作中取得了一定的成绩。任现职以来，获得优秀教学案例4篇；课件1个；论文9篇；优质课5节；优秀教师1个；先进个人2个；科研成果4个；辅导证2个。其中省级证4个，市级证18个，县级3个，镇级3个。

“不用扬鞭自奋蹄”“衣带渐宽终不悔”。教学是一种良心活，我会做到无愧于学生，无愧于家长，无愧于自己的良心而继续努力。

晋升述职开场白和结束语篇六

本人***，1996年毕业于福建师范大学汉语言文学系□20xx年11月获得福建师大教育硕士（语文专业）学位。1997年9月被聘为中学二级教师职务□20xx年10月获得中学一级任职资格，任现职超过15年，符合学校设置的一级教师十级岗位竞聘条件。

既然选择了教书育人，便只顾风雨兼程。本人自任教以来，勤恳踏实，认真负责。纪律性强，能积极配合各级工作。待人真诚，爱生如友，坚持用心用爱教学与对待学生。在教学上，注重自我总结和兼容并收，多渠道吸收先进教法和思路，能形成自我的思考和方式，并取得较好的成效。教学课堂上，本着人文主义情怀，注重学生的闪光点和发散思维，讲究拓展和生发，激发学生的学习兴趣，形成民主、和谐、愉悦、高效的特色课堂教学风格。在教学实践上，注重学习思维的训练和方法的总结，所教班级成绩良好，名列前茅。

本人教学之余，注重提高自身的修养素质和业务水平，于20xx年攻读教育硕士学位，经过一年的脱产学习，努力使自身的教学素质得到新的提升，并在xx年以优秀等级毕业论文取得教育硕士学位。生活中多关注时政民生，文化潮流，并能应用于课堂教学中，致力于营造大语文的教学氛围。

下面简要介绍本人任现职以来近十六年所取得的一些成绩：

本人担任6年班主任等职务工作，带出了四届高三毕业班，一届初中毕业生。获得综合表彰县区级“教坛新秀”1次，校级“优秀教师”，“先进德育工作者”等5次；参加各类技能大赛获全国读书比赛“读书百杰奖”1次，区县级说课一等奖1次，校级一等奖2次，二等奖2次，三等奖1次。所撰论文省级三等奖1篇，市级三等奖1篇；本人还参与两个省级课改课题的研究工作。

在二中代课期间，能积极配合学校各级工作：参与学校代班主任、代请假老师课等工作；并能配合班主任进行家访、担任副班主任等德育工作；参与学校教学教研、值班轮岗、周末加班工作等。教学工作满勤，从未请假。

感谢20xx年二中提供的招聘平台，让本人能够重新起航，感谢！

晋升述职开场白和结束语篇七

日月如梭、时光飞逝，转眼间又到了年底，回顾这一年的工作，感觉收获有颇丰。20xx年，对于我来说，是不平凡的一年。在这一年里，我脱掉了初入社会时满脸的稚气，也丢掉了以前对煤矿上辛苦作业的偏见，让自己在生产基层单位得以充分的锻炼，迅速成长。按照各级组织的工作思路、目标、任务，立足本职，勤奋努力、拼搏向上，积极展开工作，圆满完成了自己所负责分管的各项工作任务。现在已经可以独当一面，在最短时间内出色地完成领导指派的任务，也可以独自带班作业，合理地安排师傅们完成活计，确保设备运转正常，提高洗煤生产效率。现在将一年我思想的进步，分管的工作，业务水平等方面的成就向各位领导作以述职：

中国共产党组织是光荣的组织，在政治学习方面，进一步增强了党性，提高了自己政治洞察力，牢固树立了全心全意为人民服务的宗旨和正确的世界观、人生观、价值观。在平时的工作中，也始终以一个共产党员的标准严格要求自己的一言一行，一举一动，向党表决我想加入党的光荣的组织的坚定决心。十月份，终于被党组织吸收为积极分子，加以培养。对此，我特别高兴，也充满信心与自豪感，这将督促我以坚定不移的步伐向党组织靠拢。我将已无限热情投身到我所从事的工作中，时刻把政治理论和党的方针政策作为一项重要的学习内容，除了积极参加党组织学习会议，还经常通过报刊杂志以及网络来获取新思想，新政策，不断充实自己，提高思想认知水平，让自己一步步成为一名正式的，优秀的中

国共产党。

针对于自己在所在岗位的工艺流程复杂性，技术含量高这一特点，平时尤其注意理论知识的学习。而作为一名技术人员，始终以业务知识学习作为工作的主要任务。为了尽快熟悉业务，做好电气技术员的本职工作，翻阅了大量有关电气自动化和洗煤生产及其技术检查方面的书籍，认真专研电气知识，学习工艺流程，保证理论与实践切实相结合的学习方法，从本质上解决问题，并找到问题的根源，解决问题的原理方法，加以巩固学习。期间也不忘丰富的网络资源，大量的专业文献资料更是我学习的法宝，遇到难题时，再三推敲琢磨，向老师傅们请教，结合网络资源找出解决方案。由此在工作中不断摸索积累实践经验，使自己的业务知识能力满足工作需要。

1、十一检修期间，201、202原煤机头改造时，连续六天时间我都坚守在工作第一线，为了赶工期，有些老师傅连续三天未回家，亲自协调外委工程队的工作，并以身作责。经过几天的检修工作，我的业务水平有了很大程度的提高，更可贵的是，老师傅们的敬业精神更值得我们学习。我时常告诫自己：珍惜每一个学习机会，人人都是我学习的榜样。从一点一滴做起，不怕脏，不怕累，没有怨言，才能适应洗煤厂生产任务紧，检修任务艰巨的特殊性，才能提高自己的综合业务能力，成为平凡人中不平凡的一员。

2、在一次洗煤生产时，4号变压器突然掉电，导致主厂房设备全部有过流显示，调度室发不出警报，现场起不了车，经过仔细查验发现4号变压器到高压的电缆老化，未及时更换。这次事故反映出我们日常检查工作不到位，没有及时发现潜在隐患，在平时的巡视检查工作做的不够彻底，需进一步加强检查工作的严密性，周全性，以免发生类似情况。以这次事故为教训，强制检修以及重点设备的定期检查试验，必须落到实处，只有这样，安全生产才能有保障。

在年初，就对员工的技术培训工作制定了完整的计划，按照计划有序贯彻各工种的技术操作规程，工作标准及各岗位工作应注意的细节问题，通过每日一题和每季的规程考试对每名员工进行安全教育培训，杜绝事故的发生，提高工作效率。针对工人师傅理论知识水平薄弱这一实际问题，以解决问题为目的进行有针对性的理论和生产现场的实际操作培训，逐步拓展员工思维方式和改善作业方法，进一步提高员工的实际操作水平，以便更好协调电气技术工作。在安全治理方面，严格落实“预防为主”的方针，严格治理，把安全隐患消除在萌芽状态，没有发生人身、设备事故。积极配合车间的工作，与全厂技术人员一起攻克难关，提前预知以及解决安全隐患，从而保障洗煤工作能够安全有序的进行。

回顾检查自身存在的问题，我认为主要是现场设备工作原理只知其一，不知其二，没有做到了如指掌；创新意识不够；对外协调能力需进一步加强。主要原因是任职时间较短、缺乏经验。

在今后的工作中，我一定要努力做到以下三点：

- 1、努力学习，勤下现场，理论结合实际，提高综合素质和业务能力，为本职工作做出自己的贡献。
- 2、勇于创新，多学习，多汲取高科技所带有的简便，灵活地运用到洗煤厂电气检修工作中来。
- 3、放下思想包袱，多与员工沟通，特意增强协调能力，想民之所想，急民之所急，力争做一名优秀的管技人员。

以上是我任职一年来的述职报告，自我评价：称职。敬请各位领导批评指正。

晋升述职开场白和结束语篇八

各位领导大家好！

我是的收银员，我叫刘丽，来到信和商厦已经有一年的时间了，在收银主管、同事和各层领导的帮助和支持下，是我得到了成长，也让我意识到了收银这个平凡岗位的不平凡，现在我就想对收银工作的认知以及自己的提升等方面向大家做一个汇报，以便我在以后的工作中能够得到更大的提升。

收银工作处于公司的最前沿，除了执行各项收银业务之外，更是企业的门面亲善大使，收银员的一举一动，都代表着公司形象。当顾客满心欢喜的选购到一件满意的商品来付款时，我们熟练的操作技能和优质的服务态度是确保顾客再次光临的保证。相反，一个小小的错误或冷淡的态度立即会使顾客带来心理上的落差，并且还会为企业带来负面的影响和评价。所以，收银员的工作不只是单纯的为顾客提供结账服务而已，收银员收取了顾客的钱款之后，也并不代表整个销售就此结束，因为整个收银工作的流程中，还包括了对顾客的礼仪态度和咨询的提供，现金作业的管理。

在加入信和集团这个团队一年的时间里，在大家的帮助下，使我对服务、对责任以及心态上都有了重新的认识。

开始时，我认为收银员只是负责收银，与其他员工各司其职，不会有什么难的，可是现在看来，我才真正感觉到其中有多么困难。同时，也意识到了工作制度和 workflows 的重要性和必要性，它们是我能顺利工作的保证。

第二个方面就是我的服务以及心态方面的转变。慢慢的可以对工作应付自如了，但当有状况发生时，公司的同事都会向我伸出援助之手，这让我知道了要在工作当中抱有感恩的心。大家对我的帮助同时也让我知道了，在工作中不能把个人的情绪带进来。这让我学会了用微笑去接待每一位顾客，纵然

顾客有时候会无理取闹，但我也能做到沉着冷静，保持好自己的心态，尽量避免与顾客之间产生矛盾。

第三方面，就是我对责任的认识。现在的我知道作为一名收银员不仅做到对自己负责，更要做到对顾客的负责、对同事的负责，对于错误，敢于并勇于承担，不退缩、不推诿。我觉得责任意识让我对待工作更加严谨。

还有特别有感触的就是我意识到了学习的重要性，每天都不断有新的东西涌现，在拥有了越来越多的机会的同时，也有了更多的挑战，前天学到的知识可能在今天就已经被淘汰了，在工作中，我要不断的学习别人先进的地方，只有不断的学习才能让自己的职业生涯更加的长远。

我想以我自己每天的工作流程说一下自己感悟，我每天把工作分为营业前、营业中和营业后。营业前，准备开晨会，整理好自己的仪容仪表，整理款台，开机登录，准备好各项被迫，备好零钱，调好收款章日期，检查收银机是否在联网的状态下，能否及时、准确无误的收取款项。同时还要熟记当日的企业活动，以便能够为顾客更好的服务。

营业中，当顾客来到收银台前，首先要主动打招呼，在为顾客结算商品款项时要做到唱收唱付，提示顾客使用本商场的vip卡并认真核对销售小票上的金额与pose及打出的是否一致，商品不能退只能换，不能开具发票，对于刷银联的卡顾客要提示顾客不能退还现金只能退现到卡，对这些特殊的情况及时向客户说明，以减少顾客事后的投诉和不满。

检验钞票真伪，钱款当面点清，将结算单和销售小票一并订好和所找零钱一起放入双手递交顾客。扫视收银台确认收银台没有顾客遗忘的物品，用礼貌送语微笑目送顾客离开。在没有顾客时，及时做好查补和卫生工作，比如小票打印纸、零钱等是否充足，确保收银台面的整洁有序。营业后，做好工作交接，钱款和单据交接清楚后在离开工作岗位。使工作

形成营业前——营业中——营业后各个环节的衔接，确保工作的高效率，完善自己工作职责，不做与工作无关的事情。

立足本职工作，确保收银错误率为零，确保客户零投诉，提高自己的工作技能并保持好的服务态度及心态；加强学习，不仅加强业务学习，还要加强对企业文化以及企业制度的学习，使企业文化融入到工作和生活中。培养自己的沟通和协作能力，加强与同事和领导沟通，对工作中出现的问题能够提出自己的解决办法，加强与客户的沟通，以便更好的改进自己的工作。

以上就是我对自己工作的一些汇报总结，希望在以后的工作中我能够和信和团队一起共同发展，一起创造公司新的辉煌。

晋升述职开场白和结束语篇九

报告人姓名：部 门：工 号：职 务：

学历：

一、简要自我介绍： 学历： 工作履历 一个性、人生观、价值观、信仰

1、我认为销售主管应该以销售为主，协助管理。在团队中是一个协调者、目标制定者。

二、职务说明：一部门组织图，部门工作说明 一个人执掌，工作重点说明

2、要做好一位称职的销售主管我认为要做到以下几点：

a□和团队共同努力奋斗，力所能及关心及帮助团队成员生活及工作。能够将公司的各项制度有效的贯彻落实给团队成员，将区域的销售任务合理的分解到部门再到个人，统筹规划完

成拟定销售目标。

b□如何带领完成团队开拓市场？关注来自各种渠道信息所发现的在建项目和待建项目；借助rcc信息记录项目信息跟进；与同行多交流沟通；利用客户投标信息配合跟进；关注老客户新开发项目。

d□如何将团队成员合理分工？根据个人特长合理分工；在区域领导下制定有激励性的内部浮动利益分配政策部门内部竞争上岗定期考核（负责客户及甲方的交换）

e□配合区域及运营部门做好区域内部规范化管理工作，做好crm录入，引领本部门同事争做区域规范化管理。

三、过往工作业绩的突出贡献（三项以上，最好提供数据支持）

免货物积压，造成损失。围绕售前、售中、售后开展客户的维护工作，售

前根据客户需要提供产品各项相关性能，向客户详细介绍相关所有产品的性能，售中安装过程中如需我司技术人员配合，保证在24小时内派技术人员给予配合；如果产品有质量问题，我公司保证在最短时间赶到现场，若证实是我司产品本身质量问题，我司将负责免费更换产品，如有必要，以保障业主利益，确保工程的进展；售后对已完成的项目做定期跟踪、回访工程；在维护客户的同事有很深刻的感觉是：我认为其实维护的同时也就等于在开发，利用客户投标信息配合跟进；关注中标项目及未中标项目，关注老客户新开发项目，维护及开发两者相辅相成，只要你被客户所认可，客户主动并且是愿意给你提供有效的项目信息，以及从客户处接触同行，可以加强与行业内同事的信息互动。

在20xx年个人完成销售合同额780万，送货额765万，回款

额775万，回款率100%。

从销售初期着眼丢单赢单的局部利益，到不计个人得失顾全大局的思维转变，感谢公司提供的平台和各位领导孜孜不倦的教诲，使我上升到另一个高度。

20xx年任住宅部门销售组长，带领部门同事配合维护客户的同时以及跟进一些重

点项目，现部门人员5名，（一位已提交辞职报告），部门欠缺项目跟进人员，需要增加1-2名新同事，配合我一块跟进项目，加强部门同事做业主工作，正在跟进以及重点关注的小城镇改造以及还迁房项目，詹庄子还迁项目、新立示范镇、小王庄二期、大港油田、解放南路、中国塘等项目的重点跟进，为我们来年销售业绩做基础。将个人职业规划与公司和区域发展对接，不断提升自己的业务能力以及对市场的把控能力。拟定销售计划以及销售目标，促进部门同事的团队协作能力。个人的力量有限，团队的力量是无限的。

在20xx年度个人完成销售合同额：368万，送货350万，回款349万，争取回款

率100%。

20xx年新增客户27家：

20xx年新增商机

四、目前工作中存在的主要问题及改善建议方案

五、未来一到两年规划：一个职业生涯规划

一部门发展规划

—与公司合作部门 / 团队的合作规划

—对部属的培育计划

—自己个人能力的提升计划（管理、专业能力）

无论是学习还是工作，每个人都有梦想，对于在不同阶段的我们都需要通过学习来不断的充实自己，且对各自的未来做出规划以及拟定目标，只有确定了目标，有了方向，我们才能找出方法去完成我们的梦想。

未来1-2年个人的学习计划和规划：

1、管理的提升：阅读书籍丰富自己，多看有关销售管理的书籍

—未来个人对公司文化的贡献

虚无飘渺的口号，而是落实在我们的日常工作中，并影响到我们的生活和做人做事，我会在这样的企业文化熏陶下做好自己的工作，与企业共荣辱、共进退！感谢坚朗给予的工作机会以及对我的培养，我是坚朗一员，我骄傲！