

# 最新多人销售合作合同(精选5篇)

随着法律法规不断完善，人们越发重视合同，关于合同的利益纠纷越来越多，在达成意见一致时，制定合同可以享有一定的自由。怎样写合同才更能起到其作用呢？合同应该怎么制定呢？下面是小编帮大家整理的最新合同模板，仅供参考，希望能够帮助到大家。

## 多人销售合作合同篇一

合同编号：

签订日期：年月日

甲方（销售方）乙方（采购方）

根据《中华人民共和国合同法》，甲、乙双方本着长期合作、互惠互利的原则，经友好协商订立本合同，双方共同信守。

一、产品名称、规格、数量、单价、金额：

二、质量要求：甲方提供的商品必须保证质量，符合《中华人民共和国食品安全法》、《中华人民共和国产品质量法》等国家法规及相关产品的国家标准规范要求。

三、包装要求：自然块纸箱包装。商品包装必须有明确标识，包括产品名称、生产单位、规格、计量单位、生产日期、保质期、储存条件等。

四、交货时间及地点：年月日前在交货。运费、装卸费等由乙方承担。

五、验收：

1、甲方提供该批货品随货同行的有效质量安全合格证明。

2、乙方应在接收商品的同时进行验收。商品一次性或分批接收时，乙方须向甲方提供商品签收单据并由乙方收货人签名盖章。乙方收货人签收商品即视为商品验收合格。若在验收过程中发现商品品种、质量等级、包装、规格不符合合同约定的，乙方可要求甲方对不符合合同的货品进行退换。

六、付款方式：由乙方以电汇方式一次性/分批汇款到甲方指定帐户，乙方付款后甲方提供该批货品的`等额增值税专用发票。双方同意选择以下第（）方式结算。

（一）甲方收到货款后24小时内发货；

（二）乙方收到货后24小时内付款。

乙方迟延付款的，每迟延一天，应按照迟延金额的1%向甲方支付违约金。迟延超过天，甲方有权解除本合同。

七、义务与责任：甲方应按时供应协议约定的货品，如因货品质量问题，乙方有权退货，甲方承担全部退货的费用及由此造成的经济损失。乙方不得无故退货，否则由此造成的经济损失，由乙方自行承担。

八、其它约定事项：

1、双方提供资质证明材料：《企业法人营业执照》副本、《税务登记证》副本、《一般纳税人资格证》、《组织机构代码证》及有关质量安全证明文件复印件。

2、如因政策变化或发生其它人力不可抗拒因素致使本合同不能履行或不能完全履行的，应履行及时通知对方义务，经双方同意后合同失效，甲、乙双方不承担任何责任。

3、本协议如有未尽事宜，甲、乙双方协商签订补充协议，补充协议与本合同具有同等效力。

4、甲方未按合同收货或在合同期中无正当理由退货的，应按未收或退货部分货款总值的20%，向乙方支付违约金。

九、本合同再履行中如发生争议，双方应协商解决，协商不成，依法向甲方所在地人民法院起诉。

十、本合同一式两份，甲、乙双方签字盖章确认后各持一份，传真件与原件具同等法律效力。

甲方： 乙方：

地址： 地址：

电话： 电话：

传真： 传真：

法定代表人： 法定代表人：

签约代表： 签约代表

税号： 税号：

开户行： 开户行：

银行账号： 银行账号：

## 多人销售合作合同篇二

法定代表人： \_\_\_\_\_， 系公司董事长。

代理人： \_\_\_\_\_

丙方：\_\_\_\_\_公司。

法定代表人：\_\_\_\_\_，系公司董事长。

代理人：\_\_\_\_\_。

## 1. 订立意向书的目的

1.1. 甲方自年月起，对蒙古国南戈壁省古尔班特斯煤田的煤炭资源、煤质、煤炭生产能力、价格、交通运输条件，过境条件以及相关政策和法律进行了详细考察，并于年月日在该国首都乌兰巴托市设立公司，与该煤田公司建立了正式的合作关系，已稳定合作年，经济效益显著(或独立经营该煤田的生产、运输和销售业务，取得了较好的投资回报)。

1.2. 甲方在与外方合作中(或独立经营中)认为，扩大国内合作伙伴，共同经营该国煤炭产品，是迅速扩大企业经营规模，获得高额回报的重要方式，并据此理念要请乙方参与合作经营。

1.3. 甲方向乙方提供了“蒙古国戈壁省主要矿产资源及塔本陶乐盖煤田基本情况”的文字介绍和光盘一张，对该地区的资源面积、地理坐标、气候情况、具体矿位、相关技术指标、参数和路况进行了书面和视频介绍。

1.4. 甲方还邀请丙方对乙方未来合作的执行风险提供担保;丙方愿意对此项目合作的乙方提供担保。

1.5. 乙方在初步了解上述情况后，愿意就此项目的合作进行深入的协商和谈判，并以最后达成正式的合作合同文本，启动长期、稳定的合作关系为目的，签订本意向书。

## 2. 基本意向

2.1. 甲乙双方愿意以最终形成的正式合同的形式建立长期的供需合作关系。

2.2. 在甲方自主组织生产的情况下，甲方优先保证向乙方提供其煤炭产品；

2.3. 在甲方与蒙古国当地企业合作的情况下，甲方保证其合作关系是长期的、稳定的，并保证在该关系如果出现异常情况时，另有及时补偿的预案以保证其提供资源的稳定性。

2.4. 在坑口交货情况下，每吨标准煤的交货价不得高于\_\_\_\_\_元。

2.5. 在口岸交货情况下，每吨标准煤的交货价不得高于\_\_\_\_\_元。

2.6. 在坑口交货情况下，甲方负责办理乙方运输车辆蒙古国当地的合法手续；如该项手续必须以登记在甲方名下，在法律上被视为甲方的财产时，因乙方原因造成的财产损失，由乙方承担，因甲方原因引起的司法扣押、抵偿、拍卖，等损失，由甲方承担，并由丙方担保乙方该项权利的实现。在本条前提下，办理车辆登记的手续费由乙方承担。

2.7. 在口岸交货情况下，如由乙方提供运输车辆，则除车辆的登记费用以外，车辆的保险费、维修费、更新费、工人的简易住房、工资、劳动保护和劳动保险等全部费用均由甲方承担。

2.8. 甲方在其生产中，应当根据生产的进度和批量定时、定期的进行产品检验或化验，并按生产的批次向乙方提供检验、化验报告单。甲方对乙方用户反馈的产品质量承担责任。

2.9. 甲方全面负责报关手续。如在坑口交货，其报关的费用由乙方承担；如在口岸交货，其报关的费用由甲方承担。

2.10. 甲方按照乙方各期的计划向乙方提供资源;乙方按照双方商定的付款办法付款。在甲方提供资源不及时,或者乙方付款不及时的情况下,双方可以临时性的协商调整交货的时间和数量,也可以临时性的协商付款的进度和数额;但如果该项协商必然要给无过错一方造成损失的,无过错一方有权利要求过错一方赔偿损失。

2.11. 乙方在本意向书所称的合同正式签订后,一次性向甲方缴纳合作定金元,该定金在甲方违约时双倍返还乙方;如乙方违约,甲方不退还定金。因一方违约,给守约一方造成损失的,由违约一方另行赔偿。

2.12. 丙方在2.1.0、.2.1.1两条规定中的一方权利承担连带保证责任。

### 3. 资料交换

3.1. 甲乙丙三方在本意向书签订前,相互交换:营业执照副本及复印件、法定代表人证明书,法定代表人身份证复印件、如由代理人谈判、还应提交授权委托书、代理人身份证复印件等相关材料和资料。

3.2. 除本意向书3.1条约定以外,如甲方单独采矿,甲方还应当向乙方提供企业所在地的政府部门颁发的采矿许可证原件和复印件;如甲方与当地企业合作采矿,还应当向乙方提供其合作伙伴的有效营业执照副本及复印件,提供双方之间的合作合同书及复印件、提供前2-3个月的税务报表等相关资料 and 文件。

3.3. 上述文件、证件是外文的,应同时提供有翻译机构证明的翻译件。

3.4. 甲乙丙三方交换的全部资料、文件的复印件均需加盖公章,需要外交认定的,应当提供外交认定的文件,作为合作

合同的附件备查。

#### 4. 考察

4.1. 在乙方提出需要的情况下，甲方应当安排乙方实地考察。

4.2. 乙方需要考察的内容和范围由乙方自行决定，甲方应当给以协助。

4.3. 乙方考察需要翻译的，可以由甲方提供，也可以由乙方自行聘请。

4.4. 乙方考察的费用由乙方自己承担。

#### 5. 对正式合同条文的磋商和批准

5.1. 参与合同磋商的人员必须是三方的法定代表人或其授权的代理人。

5.2. 参与磋商的代表中，可以有总会计师、工程师和律师；但是否有前述专业技术人员参加，由各方自定。

5.3. 正式合同的草拟文本可以由某一方起草，也可以由双方共同起草。

5.4. 各方代表共同商定的合同文本，如果需要公司董事会批准的，有董事会批准生效。

#### 6. 过度性文件

6.1. 各方代表在磋商中形成的谈判纪要，经各方签字后，是本意向书的备忘文件，由各方各自保存。

6.2. 各方在协商期间来往的信函、电子文件，也是本合作意向书的附件，由收函一方保存。如有电话协商的内容，接听

电话的一方应在接听后及时整理成文字记录，函告对方确认保存。未经确认的电话内容，不得作为依据使用。

6.3. 各种备忘文件应能准确反映全部磋商的经过，准确反映谈判中的焦点问题以及形成共识的过程。

## 7. 处理协商僵局的原则

7.1. 在磋商中，各方就最后形成合同条文发生争议谈判形成僵局的，按下列原则解决：

7.1.1. 如果对合作的方式发生争议，以最能体现各方共同利益的原则解决。

7.1.2. 如果对结算标准、定价发生争议，以各方的财务测算中，最大限度减少成本费用的原则解决。

7.1.3. 如果对合同文本的表述方式发生争议，以概念无歧义、表述不繁琐，法律上无瑕疵，可操作性强为原则解决。

7.2. 在解决上述僵局中，各方都应首先考虑对方的利益，不得过分追求本方的利益。

## 8. 本意向书的有效期限

8.1. 本意向书自\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日起，到\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日止，有效期限为60天。

8.2. 双方需要提前终止的，协商终止；需要延长的，协商延长。

8.3. 在本意向书的有效期限内，如任何一方单方撕毁协议，另与他人谈判合作，或者不具备合作条件，造成本意向书的立约目的无法实现的，应当向守约一方支付违约金\_\_\_\_万元，并赔偿守约一方在磋商期间的一切损失。双方都有违约行为的，各自承担损失。



8.4. 受害人是乙方的，担保人承担连带责任。

## 9. 附则

9.1. 本意向书在三方合作合同生效之日或者到期日自动失效。

9.2. 本意向书失效后，有关处理争议的条款或者有助于解释合作合同的条文以及能够反映各方当事人签订合同当时的意思表示的备忘录、附件等原始协商的文件和资料继续有效。

9.3. 本意向书一式\_\_\_\_份，三方各执\_\_\_\_份。

甲方：\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_丙方：\_\_\_\_\_

## 多人销售合作合同篇三

乙方(代理商)广州市贸易有限公司(以下简称乙方)；

甲、乙双方经共同协商，乙方为甲方广州地区唯一代理商。为明确甲、乙双方的权利和义务，遵从公平、互利、诚信的原则，本着共同开发市场、经营市场的理念，经双方协商一致，达成如下协议事项以资共同遵守。

### 第一条、特许产品与区域

1. 乙方为甲方xxx产品在广州地区的特约总经销商。具体负责销售的产品为□“xxxx”系列产品。

2、乙方负责甲方产品在双方协议区域内的全部销售业务(所有渠道)。

3、乙方负责甲方指定区域客户的供货。

4. 甲方不得自己或授权乙方以外的人，在乙方区域内从事约

定产品的销售。

5、甲方必须保证乙方以外的客户不窜货到乙方的销售区域及渠道，维持正常的市场秩序，保证乙方应得利益。

6、当乙方受到其它区域窜货影响时，甲方有义务查处窜货者。如乙方在打击窜货时甲方应积极配合、及时控制窜货，甲方按乙方的损失情况给予赔偿。

认，将以两倍的货款金额赔偿该区域经销商损失。

## 第二条，首批铺货及费用

1、乙方现有经营七十余家卖场首批铺货由甲方全部承担，铺货量按各场各单品标准(见附件)。

2、甲方铺货商品乙方须在每年12月底前结算，次年1月20日之前，甲方按原铺货额返货乙方继续铺货。

3、甲方系列产品在销售过程中所产生的卫生检验费、条码费、特殊陈列费、海报快讯等费用由甲方负担(甲方以现金方式直接付终端网点或由乙方代垫付)。(卖场的开户费由乙方承担)

4、乙方代垫费用甲方应在费用发生次月20日之前以现金方式划拨到乙方指定银行帐户。

## 第三条、产品质量与价格

1. 甲方提供的产品(委托乙方供应的产品)必须符合国家质量标准，并提供相应证件。(食品流通证、卫生许可证、产品检验合格证、工商、税务等证照)

2、甲方产品价格需在区域市场内具有竞争优势，乙方经销甲方产品之价格应依甲方提供的价盘标准执行。

3. 甲方如基于市场需要调整价格时，应提前一个月以正式文本通知乙方。

## 第四条、市场拓展与区域责任及义务

### (一) 甲方责任及义务

1. 因甲方产品质量问题而产生的一切责任，均由甲方承担，乙方不承担任何责任。

3、甲方在协议区域内所开发的各渠道业务皆由乙方经营，甲方不得直营。甲方所开发的各渠道客户价格须按乙方价格执行，所有经营业务及收入归乙方所有，应及时到乙方财务室结算核帐。

4. 产品知名度决定产品生命力，产品生命力决定产品销售目标的顺利完成，甲方应根据市场要求，为完成销售目标与乙方共同制订营销策略、产品宣传以及其它推广活动。

5. 甲方应满足乙方ka[ ]bc卖场对产品陈列[ ]n架、堆头等形象需求的合理要求。乙方需提前申请，由甲方审批后方可执行，否则所发生的费用甲方一概不予承担。

6. 如有需要，甲方应为乙方开具合法的增值税专用发票。

### (二) 乙方责任及义务

1. 乙方是甲方广州市区域内唯一代理经销商，应按甲方要求做好区域内市场维护、产品配送、销售网点的开拓和渠道建设工作，配合甲方实施推广活动。

2、乙方配合甲方做好市场营销方略，在市场营销过程中对于开拓市场发生的市场费用(专指甲方认可的商超卖场，流通环节产生的一切费用均由乙方自行承担)，乙方应本着诚信合作

的态度提前申请，在甲方同意的基础上按照实际发生的数量和金额做好报帐时所需的资料手续。

3、做好仓库的先进先出工作，包括商场的库存日期跟进，保证合理的商品库存量，确保在经营过程中不断货。

4、商场所有费用及投放，需经甲方客户经理同意后方可执行。

5、乙方应尽一切努力建立甲方产品的销售网络，积极发展乙方下一级批发商，确保甲方产品在指定时间内区域零售网点全面覆盖。

## 第五条销售指标

全年实现销售总额万元，其中：

bc场销售任务万元/月；批市销售任务万元/月。

## 第六条订货付款及产品配送

1、乙方要求订货，须提前十天向甲方或其分支机构提出订货申请，甲方在收到乙方货款七个工作日之内，甲方负责安排把产品运到合同约定的乙方仓库。运输费用由甲方负责，卸货工作及产生的装卸费用由乙方负责。

2、甲方的产品在进入乙方仓库的日期不能超过30天，否则乙方有权拒收

3、甲方的产品在进入乙方仓库时如有油污、破损和质量问题，乙方有权拒收。（如有油污、破损和质量问题，应在3日内向甲方报验，3日内未报则视为无问题）。

## 第七条、退换货

1. 对乙方已验收入库的产品，因产品质量、滞销及其他原因所产生的工作日内完成换货或退货(前三个月产品无条件退换，三个月后非质量问题退换率不得超过该批次进货总额的5%)。

## 第八条、特别事项

1. 为了维护和改进区域市场，甲、乙双方需积极配合，共同监督和优

化市场运作，共同分析市场状况及时解决存在的问题。

2. 为了使甲方产品顺利打入区域市场，提升产品竞争力，甲方应针对市场特点，协助乙方制订促销方案，大力支持乙方的铺市和营销方略，共同做好促销活动，提高经营绩效。

3. 甲方必须保证乙方的货源供给，不得以任何理由缓供或断供，如遇乙方缺货甲方应及时为乙方优先调配货源。

4. 甲方不得干预乙方与零售网点的合作事务，非经乙方明确表示放弃，甲方不得以任何理由在乙方经营的网点销售同类产品。

5. 因乙方对市场前期工作花费了大量心血，甲方不得以任何理由与方式影响乙方对约定产品的销售，否则需赔偿乙方五万元人民币，且乙方依然有权要求甲方继续履行或解除本协议。

## 第九条、协议的生效、期限、终止及争议解决

1. 本协议一式三份，自双方签字盖章时生效，有效期至年月日。在本协议期满后，乙方没有提出放弃销售权的，本协议自动延期。(一个月续签协议)，甲方不得以协议期满及其它原因终止与乙方的合作。(乙方在协议时间内未能完成指定销售目标80%以上，甲方有权终止与乙方的合作)

2. 本协议未尽事宜，双方协商另行补充，补充约定与本协议具有同等法律效力。
3. 本协议履行期满，乙方明确表示不续约或履行期限内双方达成合意解除的，本协议终止。
4. 本协议终止，乙方库存产品由甲方以原供货价格回收，以现金方式支付乙方。
5. 本协议终止后，乙方有义务把原卖场业务移交给甲方或甲方指定的合作单位。
5. 本协议终止，甲、乙双方应在协议解除5日之内结清甲、乙双方在经营过程中产生的各项费用。（存货返回甲方的运输费用由乙方承担）
6. 甲、乙双方应本着诚信的原则执行本协议各项内容，期间或有纠纷、争议应友好协商解决。协议不成，由合同签订地人民法院管辖。
7. 附件是本协议的补充，为本协议不可分割的部分。补充条款具有同样法律效力。

附件：

- 1、营销方案
- 2、价格表
- 3、铺货清单

甲方：（公章）乙方：（公章）法定代表人： 法定代表人：

代理人： 代理人：

签订时间： 签约地点：

## 多人销售合作合同篇四

甲方： 性别： 民族： 身份证号： 住址： 联系电话：

乙方： 性别： 民族： 身份证号： 住址： 联系电话：

丙方： 性别： 民族： 身份证号： 住址： 联系电话：

丁方： 性别： 民族： 身份证号： 住址： 联系电话：

甲乙丙丁四方为共同开拓、提高某某产品销售市场，根据《中华人民共和国公司法》和相关法律规定，本着平等互利、诚实信用的原则，通过友好协商，一致同意共同投资入股设立有限责任性质的有限责任公司(以正式工商登记注册为准)，为体现四方公平公正，特订立本协议。

1、公司名称：

2、经营范围：

3、注册资本：

4、法定地址：

5、法定代表人：

投资各方的出资方式、出资额和占股比例

甲方以xxx作为出资，出资额xxx万元人民币，占公司注册资本的%；

乙方以xxx作为出资，出资额xxx万元人民币，占公司注册资

本的?%;

丙方以xxx作为出资，出资额xxx万元人民币，占公司注册资本的??%;

丁方以xxx作为出资，出资额xxx万元人民币，占公司注册资本的??%。

### 本协议各方的权利和义务

1、根据公司法的规定组成股东大会及董事会，投资各方承诺公司的机构及其产生办法、职权、议事规则、法定代表人的担任和财务会计按照《公司法》等国家相关法律规定制定。具体内容见有限责任公司章程。

2、投资各方的责任以其投入资金比例为限，各方的责任以各自对注册资本的出资为限。公司的税后利润按各方对注册资本出资的比例由各方分享。

3、投资各方须在本协议签字生效日内以现金或现金支票方式打入投资各方一致同意设立的银行帐户，缴足全部出资金额。

4、本协议各方未经其他各方书面同意不得擅自泄露本协议内容(为本协议服务人员和甲乙丙丁四方授权从事与本协议有关事项人员以及按照法律规定必须得知人员除外)。

### 投资各方认为需要约定的其他事项

2、出任法人代表的股东方先行垫付筹办费用，公司设立后该费用由公司承担;

3、上述各股东方委托出任法人代表方代理申办公司的各项注册事宜;



## 本协议的修改、变更和终止

- 1、本协议一经签订，投资各方不得中途撤股、撤资，但允许投资各方之间或与其他投资股东实行购买、转让、合并等。
- 2、对本协议及其补充协议所作的任何修改、变更，须经投资各方共同在书面协议上签字方能生效。

## 违约责任

- 1、投资各方如有不按期履行本协议约定的出资义务的，则视作违约方单方终止本协议，其他守约方有权共同书面决定取消违约方的股东资格，违约方所出的投资金额将作为违约金赔偿给守约方；违约方未出资的，其他守约方有权共同书面决定取消违约方的股东资格，并有权按照违约方应当出资额追究违约方的违约责任。
- 2、投资各方如有违反本协议其他约定的，则视作违约方单方终止本协议，其他守约方有权共同书面决定取消违约方的股东资格，违约方所出的投资金额将作为违约金赔偿给守约方。

## 争议的解决

凡因执行本协议所发生的或与本协议有关的一切争议，双方应通过友好协商解决；如果协商不能解决的，则任何各方均有权通过诉讼途径解决。

本协议未尽事宜，由投资各方另行签定补充协议，补充协议为本协议的有效组成内容部分，与本协议具有同等法律效力。本协议签定之前，各方之间所协商的任何协议内容与本协议内容有冲突的，以本协议所规定的内容为准。

本协议自投资各方签字之日起生效。一式???份，每方各执一份，每份具有同等法律效力。

甲方签名：

乙方签名：

丙方签名：

丁方签名：

签字日期：

## 多人销售合作合同篇五

甲方：

地址：

乙方：

地址：

甲乙双方本着平等、互利的原则，按照《合同法》以及相关法律的宗旨，经友好协商，就甲乙双方在合作期限内对中国邮政集团公司金融设备（自动柜员机）招标项目（以下简称“本项目”）的合作达成如下协议：

### 一、双方的权利义务

1、在合作期限内，甲乙双方均为对方当事人在本项目中的唯一合作伙伴。如未经对方书面同意，任何一方就本项目与其他第三方合作，则本合同终止，违反义务一方应赔偿对方当事人的损失。

2、在合作期间内，乙方应该协助促进甲方产品crs（存取款一体机）在本项目中的销售。

3、甲方承诺，在合作期限内，甲方与中国邮政集团公司（包含其下属企业邮储银行）就本项目的统购而签订采购合同发生的`销售额（包括但不限于型号为h68n/nl标准配置的产品，不包括该等产品未来的维护费用）均作为乙方的合作业绩，甲方应基于该合作业绩向乙方支付相应的技术服务费。

4、乙方竭力为甲方的前款所述产品在本项目的招标采购中取得较大比例的采购量，自本协议签订日开始至20xx年xx月xx日若无销售，甲乙双方协议自动终止。

5、由甲方直接与中国邮政集团公司签订具体的采购合同。

6、甲方负责提供符合本项目招标要求的自助设备产品，并做好相关设备的运输、安装、调试等完善的技术支持和售后服务工作。

7、甲乙双方构筑畅通的沟通渠道，对乙方在促进销售过程中所遇问题甲方立刻响应并给予解决。

## 二、双方合作的方式及结算方式

合作方式：

a□合作期限内，甲方依照以下约定向乙方支付技术服务费。

b□甲乙双方应依照以下方式就a中所述技术服务费履行本协议。

## 三、合作期限

双方合作期限自合同签订日起到截止，合作期间每一次邮政的招标选型后，如有必要双方可以签订补充协议。合作期满后，双方另行协商。

## 四、不可抗力

甲乙双方由于不可抗力事故不能正常履行本协议时，遵照相关的法律规定协商解决。

## 五、保密条款

## 六、违约责任

甲方如未依照本合同的相关约定如期支付技术服务费，则从支付期限届满之日起，以当时应支付的技术服务费0.5%/日的比例向乙方支付违约金。

## 七、争议解决方式

甲乙双方在本协议的履行过程中发生争议的，应本着友好平等互利的态度协商解决。协商不成，任何一方可向有管辖权的人民法院提出诉讼。

## 八、其他事宜

1、本合同一式两份，甲乙双方各一份，具同等法律效力，自双方签字盖章之日起生效。

2、针对其它合作事宜，甲乙双方另行协商。

甲方（公章）： 乙方（公章）：

法定代表人（签字）： 法定代表人（签字）：

年月日年月日